



## PARA DISTRIBUCION INMEDIATA

### SQM INFORMA RESULTADOS PARA EL PRIMER SEMESTRE DEL 2005

#### Destacados

- Aumento de utilidades por acción en 87,5%, desde US\$ 0,06 para el segundo trimestre del 2004, a US\$ 0,113 para el segundo trimestre del 2005.
- Aumento de utilidades acumuladas por acción en 82,5%, desde US\$ 0,113 al 30 de Junio del 2004, a US\$ 0,207 al 30 de Junio del 2005.
- Mejor nivel de precios y la demanda creciente son los principales motores de la mejoría en nuestros resultados.

**Santiago, Chile, Agosto 09, 2005.-** Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM, SQMA; Bolsa de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó en el día de hoy **utilidades** para el segundo trimestre del año 2005, las cuales ascendieron a US\$ 29,7 millones (US\$ 0,113 por acción), monto superior en un 87,5% a los US\$ 15,9 millones registrados durante el mismo período del año anterior. El **resultado de explotación** del segundo trimestre alcanzó los US\$ 51,0 millones, cifra superior a los US\$ 29,8 millones obtenidos en igual período del 2004. Los **ingresos consolidados** totalizaron US\$ 229,7 millones, superiores a los US\$ 204,7 millones registrados en igual período del año anterior.

Patricio Contesse, Gerente General de SQM, señaló “Con estos resultados hemos completado ya 17 trimestres en los que nuestras utilidades trimestrales han sido superiores al mismo período del año anterior. Mejor nivel de precios, el aumento continuo de la demanda y el desarrollo de nuevos productos nos han ayudado a consolidar mejoras en nuestros resultados”.

Las **utilidades** de SQM para el primer semestre del 2005, fueron de US\$ 54,5 millones (US\$ 0,207 por acción), un 82,5% superior a los US\$ 29,9 millones obtenidos en el primer semestre del 2004. El **resultado de explotación** obtenido durante el primer semestre del 2005 fue de US\$ 88,9 millones (20,4% de las ventas), superior a los US\$ 53,7 millones (14,4% de las ventas) obtenidos el año anterior. Los **ingresos consolidados** obtenidos durante el primer semestre del 2005 totalizaron US\$ 436,2 millones, superiores en un 16,9% a los US\$ 373,1 millones obtenidos durante el mismo período del año anterior.

#### **SQM**

Los Militares 4290 Piso 6,  
Las Condes, Santiago, Chile  
Tel: (56 2) 425 2485  
Fax: (56 2) 425 2493  
[www.sqm.com](http://www.sqm.com)



## Análisis por áreas de negocio

### 1.- Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Durante el segundo trimestre del año 2005 los ingresos llegaron a US\$ 122,6 millones, cifra superior a los US\$ 111,7 millones registrados durante el segundo trimestre del año 2004.

Los ingresos por fertilizantes de especialidad registrados durante el primer semestre del año 2005 alcanzaron los US\$ 237,0 millones, superiores a los US\$ 201,0 millones del mismo período del año anterior.

		Acumulado a Junio, 2005	Acumulado a Junio, 2004	1S05/1S04	
Nitrato de sodio	Mton	25	31	-6	-18%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	385	417	-32	-8%
Mezclas de especialidad y Boratos	Mton	77	92	-15	-16%
Otros fertilizantes de especialidad no SQM	Mton	52	49	3	6%
Sulfato de potasio	Mton	81	65	17	26%
<b>Ingresos Nutrientes de Especialidad</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>237</b>	<b>201</b>	<b>36</b>	<b>18%</b>

Los volúmenes de venta disminuyeron aproximadamente en un 3%, debido principalmente a:

- Menores ventas de nitrato de sodio, de acuerdo con su uso como materia prima en la mayor producción de nitrato de potasio.
- Mayores ventas de nitrato de potasio a Europa, las cuales han sido contrarrestadas por menores ventas de nitrato sódico potásico hacia los mercados de Latinoamérica. La razón de esta disminución en volúmenes se debió a una postergación en parte de los embarques del primer semestre del 2005 al segundo semestre del mismo año, debido a la menor disponibilidad de buques. Esperamos que los volúmenes de nitrato sódico potásico durante el segundo semestre del 2005 sean significativamente mayores que los volúmenes del segundo semestre del 2004.
- Mayores ventas de sulfato de potasio en la mayoría de nuestros mercados, debido a que continuamos aumentando la producción.

SQM espera volúmenes de venta para el año 2005 similares o levemente inferiores al 2004. Como se dijo en comunicados anteriores, la demanda continúa siendo fuerte, pero el crecimiento por volumen está aún contrarrestado por limitaciones en capacidad enfrentada por productores a nivel mundial, incluyendo SQM. De acuerdo a esto, SQM continuará focalizándose en mercados más rentables.

De acuerdo con las condiciones de mercado favorables, los precios en el negocio de los NVE han mantenido una tendencia al alza observada durante el primer trimestre y debiera continuar a través del resto del año. Este mejor nivel de precios ha sido parcialmente contrarrestado por el aumento en costos de producción; incluyendo energía, materias primas y fletes.

El **margen de explotación**<sup>(1)</sup> de los NVE, durante el primer semestre del 2005, fue aproximadamente US\$ 20,0 millones superior al margen del mismo período del año anterior.

## 2.- Químicos Industriales

Durante el segundo trimestre del 2005 los ingresos alcanzaron los US\$ 18,8 millones, superiores a los US\$ 18,1 del segundo trimestre del año 2004.

Los ingresos por químicos industriales durante la primera mitad del 2005 fueron de US\$ 37,0 millones, superiores a los US\$ 35,0 millones del año anterior.

		Acumulado a Junio, 2005	Acumulado a Junio, 2004	1S05/1S04	
Nitratos Industriales	Mton	89	91	-2	-2%
Sulfato de Sodio	Mton	17	17	0	-2%
Acido Bórico	Mton	2,6	3,4	-1	-25%
<b>Ingresos Químicos Industriales</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>37</b>	<b>35</b>	<b>2</b>	<b>5%</b>

Volumen de venta de los nitratos industriales se mantuvieron relativamente iguales que el año pasado.

Sulfato de sodio se mantuvo igual como el año pasado debido principalmente a limitaciones en capacidad.

El aumento del 5% en los ingresos para esta línea de productos se explicó principalmente por el aumento en los precios en la mayoría de nuestros productos industriales.

El **margen de explotación** de los químicos industriales durante el primer semestre del año 2005 fue aproximadamente US\$ 1,5 millones superior al margen del mismo período del año anterior, explicado principalmente por las mejores condiciones de precio.

## 3.- Yodo y derivados

Los ingresos de yodo y derivados obtenidos durante el segundo trimestre del año 2005 alcanzaron US\$ 37,0 millones, superiores a los US\$ 29,3 millones registrados en el mismo periodo del año anterior.

Durante el primer semestre del año 2005 los ingresos totalizaron US\$ 74,7 millones, siendo un 37,0% superiores a los US\$ 54,5 millones registrados durante el primer semestre del 2004.

		Acumulado a Junio, 2005	Acumulado a Junio, 2004	1S05/1S04	
Yodo y derivados	Mton	4,3	3,9	0,4	10%
<b>Ingresos Yodo y derivados</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>74,7</b>	<b>54,5</b>	<b>20,2</b>	<b>37%</b>

El incremento en los ingresos registrados en esta línea de negocio, es principalmente explicado por los mayores volúmenes de ventas y mayores precios, los cuales se han visto afectados por el continuo aumento de la demanda, principalmente en los mercados de Europa e India. Las aplicaciones de yodo que impulsan el crecimiento del mercado son los medios de contraste para rayos-x y los biocidas.

Este incremento en la demanda combinado con la utilización a máxima capacidad de producción de las plantas existentes en la industria, han generado una mayor presión sobre los precios. Durante este segundo trimestre los precios han crecido en un promedio cercano a los US\$3.5 por kilo comparados con el mismo periodo del año anterior.

El margen de explotación del yodo y sus derivados para el primer semestre del año 2005 fue aproximadamente US\$ 11 millones superior al margen registrado durante el mismo periodo del año anterior

#### 4.- Litio y derivados

Los ingresos por litio y derivados durante el segundo trimestre del 2005 fueron US\$ 22,0 millones, superiores a los US\$ 15,7 millones registrados para el mismo periodo del 2004

Durante el primer semestre del año 2005 los ingresos alcanzaron los US\$ 41,2 millones, superiores en un 46,2% a los US\$ 28,2 millones registrados para el primer semestre del 2004.

		Acumulado a Junio, 2005	Acumulado a Junio, 2004	1S05/1S04	
Carbonato de litio y derivados	Mton	15,3	14,8	0,5	3%
<b>Ingresos Carbonato de litio y derivados</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>41,2</b>	<b>28,2</b>	<b>13,0</b>	<b>46%</b>

Los mayores ingresos son el resultado de mayores volúmenes de venta particularmente en Asia y Europa, donde aplicaciones como la industria del vidrio han experimentado considerables crecimientos. Otra importante aplicación que ayuda en el crecimiento del mercado es la industria de las baterías, en la cual incrementamos nuestras ventas en un 10%

El fuerte crecimiento de la demanda observado unido con la ajustada capacidad mundial continúan influenciando los precios, y esperamos que esta tendencia al alza continúe influenciando los precios durante este año.

Respecto al hidróxido de litio, la demanda continua en crecimiento, en especial en el mercado de las grasas el cual se encuentra beneficiado por la actual situación económica mundial. Se espera que la demanda crezca cerca de un 5% este año.

El margen de explotación de litio y derivados durante el primer semestre del 2005 fue aproximadamente US\$ 4,5 millones superior al margen de explotación del primer semestre del año anterior.

## 5.- Otros

### Cloruro de potasio

Los ingresos por cloruro de potasio obtenidos durante el segundo trimestre del año 2005 alcanzaron los US\$ 10,8 millones, superiores a los US\$ 7,4 millones alcanzados durante el segundo trimestre del 2004.

Durante el primer semestre del 2005 los ingresos totalizaron US\$ 15,5 millones, 8,6% inferiores a los US\$ 17,0 millones alcanzados durante el primer semestre del año anterior.

		Acumulado a Junio, 2005	Acumulado a Junio, 2004	1S05/1S04	
Cloruro de potasio	Mton	64,1	108,1	-44,0	-41%
<b>Ingresos Cloruro de potasio</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>15,5</b>	<b>17,0</b>	<b>-1,5</b>	<b>-9%</b>

La disminución de un 41% en ventas a terceros, es el resultado de una menor disponibilidad de producto debido al incremento del consumo interno en la producción de nitrato de potasio.

### Fertilizantes Commodity

Las ventas de fertilizantes commodity disminuyeron desde US\$ 37,7 millones, a US\$ 31,2 millones en el primer semestre del 2005, lo cual es principalmente explicado por menores volúmenes de venta en Chile y México. Las ventas en Chile fueron afectadas por malas condiciones meteorológicas que postergaron la mayoría de los periodos de fertilización para el tercer trimestre del 2005.

## **Perspectivas Año 2005**

Considerando el progreso que la Compañía ha experimentado en sus principales mercados y las positivas tendencias observadas hasta el momento, SQM reafirma sus expectativas de que el año 2005 será positivo para la Compañía.

Aún cuando un tipo de cambio menos favorable, los aumentos en costos de energía y transporte presenta nuevos desafíos para la compañía, SQM espera que los ingresos operacionales deberían ser superiores al segundo semestre del 2004 y levemente superiores al primer semestre del 2005.

## **Gastos de Administración y Ventas**

Los gastos de administración y ventas alcanzaron los US\$ 30,4 millones (6,7% de los ingresos) durante la primera mitad año 2005, lo cuál se compara con los US\$ 26,7 millones (7,2% de los ingresos) registrados durante el mismo período del año 2004.

El **resultado fuera de explotación** para el primer semestre del año 2005 reflejó una pérdida de US\$ (16,8) millones que se compara con una pérdida de US\$ (10,8) millones para el mismo período del año anterior. Las principales variaciones del resultado fuera de explotación fueron las siguientes:

- Una disminución de los gastos financieros netos<sup>(2)</sup> desde US\$ (9,1) millones en el primer semestre del 2004 a US\$ (7,5) millones en el primer semestre del 2005, debido al bajo nivel de deuda junto con tasa de interés menor.
- La depreciación del Euro con respecto al dólar durante el primer semestre del 2005 afectó negativamente el tipo de cambio durante este año.

Como se explicó en nuestro último comunicado de prensa, con fecha 27 de Julio, 2005, durante el segundo trimestre 2005 hicimos provisiones no operacionales por una cantidad de US\$ 4,5 millones relacionadas al dictamen de la Corte de Arbitraje Francesa relacionada a una demanda presentada por dos empresas francesas en contra de SQM. El fallo dictaminó básicamente que SQM tenía que pagar aproximadamente US\$ 6,0 millones, incluyendo costos y gastos. La compañía ya tenía provisiones por US\$ 1,5 millones asociadas a la demanda de antes del segundo trimestre 2005.

---

Notas:

Cifras del 2004 han sido ajustadas para incluir el efecto causado por nuestra filial Fenasa, la cual no se consolida a Junio 2005. Sus efectos financieros ahora están incluidos en utilidad/pérdida en inversiones de empresas relacionadas.

(1) **Margen de explotación** corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y sin incluir los gastos de administración y ventas.

Un porcentaje importante de los costos de explotación de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc.) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de los márgenes de explotación por áreas de negocio en ambos períodos, se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas áreas de negocio. Esta distribución del margen de explotación debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por áreas de negocio.

(2) Los **gastos financieros netos** corresponden a los gastos financieros totales netos de los ingresos financieros y de los intereses capitalizados obtenidos durante el período.

(3) La **deuda financiera neta** corresponde a todos los pasivos que generan intereses netos de los activos financieros al fin de cada período.

SQM es un productor y comercializador integrado de Fertilizantes de Especialidad, Químicos Industriales, Yodo y Litio. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en sus tres negocios principales: Fertilizantes de Especialidad, Yodo y Litio.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergías comerciales debido a la producción de una completa gama de fertilizantes de especialidad.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Información adicional: Carolina Pavez, 56-2-4252274 / 56-2-4252485 / [mapavez@sqm.com](mailto:mapavez@sqm.com)

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítems financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

## Balance

(en millones de US\$)

**Al 30 de Junio**  
**2005            2004**

<b>Activo Circulante</b>	<b>642,6</b>	<b>543,9</b>
<i>Caja y depósitos a plazo (1)</i>	67,9	81,8
<i>Cuentas por cobrar (2)</i>	196,4	172,9
<i>Existencias</i>	321,2	254,7
<i>Otros</i>	57,1	34,4
<b>Activo Fijo</b>	<b>721,8</b>	<b>674,6</b>
<b>Otros Activos</b>	<b>91,4</b>	<b>136,5</b>
<i>Inversión EE.RR. (3)</i>	35,8	70,6
<i>Otros</i>	55,6	65,9
<b>Total Activos</b>	<b>1.455,8</b>	<b>1.355,0</b>
<b>Total Pasivo Circulante</b>	<b>120,7</b>	<b>195,1</b>
<i>Deuda Financiera Corto Plazo</i>	4,9	104,7
<i>Otros</i>	115,8	90,4
<b>Total Pasivos Largo Plazo</b>	<b>349,7</b>	<b>243,3</b>
<i>Deuda Financiera Largo Plazo</i>	300,0	200,0
<i>Otros</i>	49,7	43,3
Interés Minoritario	31,7	27,4
Total Patrimonio	953,7	889,3
<b>Total Pasivos</b>	<b>1.455,8</b>	<b>1.355,0</b>
Liquidez (4)	5,3	2,8
Deuda / Capitalización Total (5)	19,4%	19,6%

(1) Disponible + depósitos + valores negociables

(2) Deudores por ventas + docs. por cobrar + docs. y ctas. EERR

(3) Inversión EE.RR. neto de amortiz. mayor y menor valor

(4) Activos circulantes / Pasivos circulantes

(5) Deuda Financiera/ (Deuda Financiera + Patrimonio + Int. minoritario)

## Estado de Resultados

(en millones de US\$)	<i>2do Trimestre</i>		<i>Acumulado al 30 de Junio.</i>	
	2005	2004	2005	2004
<b>Ingresos de Explotación</b>	<b>229,7</b>	<b>204,7</b>	<b>436,2</b>	<b>373,1</b>
<b>Nutrientes Vegetales de Especialidad</b>	<b>122,6</b>	<b>111,7</b>	<b>236,5</b>	<b>200,5</b>
<i>Nitrato de potasio y Mezclas de especialidad(1)</i>	<i>108,6</i>	<i>100,6</i>	<i>210,5</i>	<i>183,4</i>
<i>Sulfato de Potasio</i>	<i>13,9</i>	<i>11,1</i>	<i>26,0</i>	<i>17,2</i>
<b>Químicos para la Industria</b>	<b>18,8</b>	<b>18,1</b>	<b>37,1</b>	<b>35,2</b>
<i>Nitratos Industriales</i>	<i>16,7</i>	<i>15,8</i>	<i>33,3</i>	<i>30,7</i>
<i>Sulfato de Sodio</i>	<i>1,3</i>	<i>1,3</i>	<i>2,2</i>	<i>2,5</i>
<i>Acido Bórico</i>	<i>0,8</i>	<i>1,0</i>	<i>1,6</i>	<i>1,9</i>
<b>Yodo y derivados</b>	<b>37,0</b>	<b>29,3</b>	<b>74,7</b>	<b>54,5</b>
<b>Litio y derivados</b>	<b>22,0</b>	<b>15,7</b>	<b>41,2</b>	<b>28,2</b>
<b>Otros Ingresos</b>	<b>29,4</b>	<b>29,9</b>	<b>46,7</b>	<b>54,7</b>
<i>Cloruro de Potasio (KCl)</i>	<i>10,8</i>	<i>7,4</i>	<i>15,5</i>	<i>17,0</i>
<i>Otros</i>	<i>18,6</i>	<i>22,5</i>	<i>31,2</i>	<i>37,7</i>
<b>Costos de Explotación</b>	<b>(146,1)</b>	<b>(146,4)</b>	<b>(284,0)</b>	<b>(263,1)</b>
<b>Depreciación</b>	<b>(16,5)</b>	<b>(14,7)</b>	<b>(33,0)</b>	<b>(29,6)</b>
<b>Margen de Explotación</b>	<b>67,1</b>	<b>43,5</b>	<b>119,3</b>	<b>80,4</b>
<b>Gastos Administración y Ventas</b>	<b>(16,1)</b>	<b>(13,8)</b>	<b>(30,4)</b>	<b>(26,7)</b>
<b>Resultado de Explotación</b>	<b>51,0</b>	<b>29,8</b>	<b>88,9</b>	<b>53,7</b>
<b>Resultado Fuera de Explotación</b>	<b>(11,5)</b>	<b>(6,0)</b>	<b>(16,8)</b>	<b>(10,8)</b>
Ingresos Financieros	1,7	1,0	2,9	1,6
Gastos Financieros	(5,5)	(5,6)	(10,4)	(10,7)
Intereses Capitalizados (2)	1,2	0,3	1,9	0,7
Otros	(8,8)	(1,8)	(11,2)	(2,5)
<b>Utilidad Antes de Impuesto</b>	<b>39,5</b>	<b>23,8</b>	<b>72,1</b>	<b>42,9</b>
<b>Impuesto a la Renta</b>	<b>(9,4)</b>	<b>(7,0)</b>	<b>(16,6)</b>	<b>(11,4)</b>
Otros	(0,3)	(0,9)	(1,0)	(1,6)
<b>Utilidad del Ejercicio</b>	<b>29,7</b>	<b>15,9</b>	<b>54,5</b>	<b>29,9</b>
Utilidad por Acción (US\$ centavos)	11,3	6,0	20,7	11,3

(1) Incluye Mezclas de Especialidad, Nutrientes Vegetales de Especialidad Yara y Otros Nutrientes Vegetales de Especialidad.

(2) Intereses capitalizados en el activo fijo.