



## Para su publicación inmediata

# SQM REPORTA UTILIDADES PARA LOS NUEVE MESES DEL AÑO QUE FINALIZARON EL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2016

### Puntos importantes

- SQM informó utilidades netas<sup>(1)</sup> durante los nueve meses, finalizando el 30 de septiembre de 2016, por US\$197,4 millones.
- Los ingresos de los primeros nueve meses del año 2016 fueron de US\$1,385,5 millones, cifra superior a los ingresos registradas en los primeros nueve meses del año 2015.
- El margen de EBITDA<sup>(2)</sup> para los primeros nueve meses de 2016 –finalizando el 30 de septiembre- alcanzaron el 38%; mientras que los márgenes de EBITDA para el tercer trimestre de 2016, fueron aproximadamente del 36%.
- SQM realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados el viernes, 25 de noviembre a las 10:00 horas en NY y a las 12:00 horas en Chile.

Participantes en EE.UU.: 1-855-238-1018

Participantes fuera de EE.UU.: 1-412-542-4107

**Santiago, Chile. 24 de septiembre de 2016.-** La Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó hoy **utilidades para los nueve meses que finalizan el 30 de septiembre de 2016**, por US\$197,4 millones (US\$0,75 por ADR), un aumento respecto de los US\$168,6 millones (US\$0,64 por ADR) reportados para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2015. El **margen bruto**<sup>(3)</sup> alcanzó los US\$406,2 millones (29,3% de ingresos) para los nueve meses que finalizaron el 30 de septiembre de 2016, cifra inferior a los US\$424,8 millones (32,3% de ingresos) registrados para igual período del año 2015. Los **ingresos** totalizaron US\$1.385,5 millones para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2016, lo que representa un incremento del 5,2% frente a los US\$1.317,0 millones reportados durante el mismo período de 2015.

La compañía también anunció utilidades para el tercer trimestre de 2016, **reportando una utilidad neta** de US\$55,8 millones (US\$0,21 por ADR) en comparación con los US\$13,7 millones (US\$0,05 por ADR) registrados en el tercer trimestre de 2015. El **margen bruto** para el tercer trimestre de 2016 alcanzó los US\$145,7 millones; cifra superior a los US\$129,5 millones registrados para el tercer trimestre de 2015. Los **ingresos** totalizaron US\$504,0 millones, un aumento de aproximadamente 13,2% en comparación con el tercer trimestre de 2015, cuando los ingresos ascendieron a US\$445,2 millones.

Como resultado de las lluvias que afectaron la zona de Tocopilla en agosto de 2015, el ferrocarril entre Coya Sur y Tocopilla resulto dañado y el tren dejó de funcionar en ese momento. Desde entonces, SQM ha estado utilizando camiones para trasladar el producto desde Coya Sur a Tocopilla. Para evaluar el daño del ferrocarril, se realizaron detallados estudios de ingeniería. Durante el tercer trimestre de 2016, se completó un informe; el cual llegó a la conclusión de que el costo y el tiempo necesarios para reparar el ferrocarril en este momento no es económico en el corto y mediano plazo. Como resultado de esta determinación, la empresa decidió cancelar los activos relacionados con el ferrocarril, y hemos reportado un impacto antes de impuestos y sin efecto en la caja de US \$33 millones en nuestros estados financieros del tercer trimestre de 2016. El monto representó un 0,7% de los activos totales de la empresa. La comparación de ingresos netos entre el tercer trimestre de 2016 y el tercer trimestre de 2015 también se

### SQM

Los Militares 4290 Piso 6,  
Las Condes, Santiago, Chile  
Tel: (56 2) 2425 2485  
Fax: (56 2) 2425 2493  
[www.sqm.com](http://www.sqm.com)



ve afectada por la cancelación de las operaciones de las minas en Pedro de Valdivia, lo que tuvo un efecto único antes de impuestos de EE.UU. US\$ 56.3 millones sobre la utilidad neta en 2015.

El Gerente General de SQM, Patricio de Solminihac, declaró al respecto: "Los resultados del tercer trimestre fueron principalmente impulsados por los mayores precios del litio observados durante este trimestre. En general, las tendencias observadas durante el tercer trimestre estuvieron en línea con lo que hemos visto en meses anteriores: mayores precios en el litio, precios más bajos en el yodo, menores precios promedio en el mercado del cloruro de potasio y mayor presión en los precios en el mercado de la nutrición vegetal de especialidad. El comportamiento de los precios y volúmenes de litio estuvo por sobre las expectativas. Esperamos que el crecimiento de la demanda total del mercado esté entre el 12-13% durante este año. Para los próximos años, estimamos que el crecimiento se sitúe entre el 8-10%. Durante el tercer trimestre, también anunciamos planes para invertir aproximadamente US\$30 millones en un proyecto de expansión de hidróxido de litio, lo que nos permitiría duplicar nuestra capacidad. Creemos que esta expansión nos permitirá ampliar los márgenes y maximizar el valor en esta línea de negocio".

El continuó, "Nuestros volúmenes de ventas de yodo continúan creciendo", continuó el gerente general de SQM. "Y esto no fue diferente en el tercer trimestre, cuando los volúmenes de ventas superaron las 2.600 TM. Los volúmenes de ventas crecerán durante 2016 y esperamos que los volúmenes totales de ventas superen las 9.500 TM este año".

"En el mercado de los fertilizantes, durante los primeros nueve meses de 2016 los volúmenes de venta de cloruro de potasio aumentaron más de un 22% en comparación con el mismo período del año pasado. Esperamos que los volúmenes de ventas para 2016 sean al menos un 20% mayores que los volúmenes de ventas que vimos el año pasado".

Patricio de Solminihac concluyó: "Como parte de nuestra estrategia de crecimiento, continuamente buscando oportunidades para desarrollar proyectos de bajo costo relacionados con nuestros principales negocios, donde creemos que podemos agregar valor en la etapa de desarrollo y que tendrán ventajas competitivas sostenibles. En marzo de este año, anunciamos una sociedad conjunta con Lithium Americas para desarrollar el proyecto de litio Caucharí-Olaroz en la provincia de Jujuy, Argentina. Actualmente tenemos sesenta personas trabajando en este proyecto, y esperamos que el proyecto comience su construcción durante el primer semestre de 2017. En septiembre anunciamos una inversión de US\$20 millones en Elemental Minerals Limited, la cual nos concedería acceso a algunos depósitos de potasio en la República del Congo. Los estudios preliminares sugieren que estos depósitos cuentan con potasio de grado más alto disponible y, por lo tanto, que potencialmente podrían llevar a una producción de menor costo en el mercado. Actualmente, se están evaluando los estudios de factibilidad, que deberían estar terminados en 2018".

## Análisis segmentario

### Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de nuestra línea de negocio de Nutrición Vegetal de Especialidad para los nueve meses que finalizaron el 30 de septiembre de 2016 fueron de US\$487,1 millones, cifra inferior a los US\$502,4 millones registrados para igual período de 2015.

Durante el tercer trimestre de 2016, los ingresos alcanzaron los US\$154,9 millones, similar a los US\$167,1 millones reportados en el tercer trimestre de 2015.

### **Volúmenes de venta e ingresos por Nutrición Vegetal de especialidad:**

		<b>9M2016</b>	<b>9M2015</b>	<b>2016/2015</b>	
<b>Volúmenes Totales NVE</b>	<b>Mton</b>	<b>650,9</b>	<b>636,1</b>	<b>14,8</b>	<b>2%</b>
Nitrato de sodio	Mton	15,2	19,2	-4,0	-21%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	378,1	384,6	-6,4	-2%
Mezclas de especialidad	Mton	164,2	152,5	11,6	8%
Otros fertilizantes de especialidad(*)	Mton	93,4	79,8	13,6	17%
<b>Ingresos NVE</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>487,1</b>	<b>502,4</b>	<b>-15,3</b>	<b>-3%</b>

(\*) Incluye principalmente trading de otros fertilizantes de especialidad

		<b>3T2016</b>	<b>3T2015</b>	<b>2016/2015</b>	
<b>Volúmenes Totales NVE</b>	<b>Mton</b>	<b>222,7</b>	<b>220,6</b>	<b>2,1</b>	<b>1%</b>
Nitrato de sodio	Mton	7,0	6,9	0,1	1%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	114,8	118,1	-3,3	-3%
Mezclas de especialidad	Mton	73,6	72,2	1,4	2%
Otros fertilizantes de especialidad(*)	Mton	27,3	23,4	3,9	17%
<b>Ingresos NVE</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>154,9</b>	<b>167,1</b>	<b>-12,2</b>	<b>-7%</b>

(\*) Incluye principalmente trading de otros fertilizantes de especialidad

Lo volúmenes de ventas durante los primeros nueve meses de 2016 para esta línea de negocio se mantuvieron estables en comparación con el mismo período del año 2015; los volúmenes de ventas de productos solubles en agua son mayores que los de los fertilizantes de campo. Los precios en este negocio han ido disminuyendo en línea con nuestras expectativas; durante el tercer trimestre de 2016, los precios promedio en esta línea de negocio fueron aproximadamente un 7% inferiores que los precios observados durante el segundo trimestre de 2016.

Esperamos ver un crecimiento continuo en el mercado de productos solubles en agua de alrededor del 5%, y estamos bien posicionados para satisfacer esta creciente demanda. Seguimos confiando en el futuro de los mercados de nitrato de potasio y fertilizantes de especialidad, y seguiremos invirtiendo para desarrollar y expandir el mercado.

El **margen bruto**<sup>(4)</sup> de SPN representó aproximadamente un 29% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2016.

### Yodo y Derivados

Los ingresos de ventas del yodo y derivados durante los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2016 fueron de US\$175,1 millones, una disminución del 12,1% en comparación con los US\$199,3 millones reportados para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2015.

Los ingresos del tercer trimestre de 2016 por yodo y derivados ascendieron a US\$56,5 millones, una disminución del 6.0% en comparación con los US\$60,1 millones registrados durante el tercer trimestre de 2015.

## Ventas e Ingresos de Volúmenes de Yodo y Derivados:

		9M2016	9M2015	2016/2015	
Yodo y Derivados	Mton	7,5	7,0	0,5	8%
<b>Ingresos Yodo y Derivados</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>175,1</b>	<b>199,3</b>	<b>-24,2</b>	<b>-12%</b>

  

		3T2016	3T2015	2016/2015	
Yodo y Derivados	Mton	2,6	2,2	0,4	18%
<b>Ingresos Yodo y Derivados</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>56,5</b>	<b>60,1</b>	<b>-3,6</b>	<b>-6%</b>

Los menores ingresos por yodo fueron el resultado de precios más bajos. Seguimos viendo una tendencia a la baja en los precios del yodo, y durante el tercer trimestre de 2016, los precios promedio alcanzaron los US\$22/kg, una disminución de casi un 6% en comparación con el segundo trimestre de 2016.

El volumen de ventas durante los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2016 alcanzó las 7.500 TM, aproximadamente un 8% superior al volumen de ventas observado durante el mismo período de 2015. Es probable que los volúmenes durante el cuarto trimestre sean inferiores a los volúmenes vistos durante el tercer trimestre, pero esperamos que los volúmenes totales de ventas para el 2016 superen las 9.500 TM. Mantenemos nuestra visión de que el crecimiento de la demanda mundial de yodo será alrededor de 2% para este año, liderado principalmente por el aumento en el uso relacionado con los medios de contraste de rayos X, LCD y la industria farmacéutica.

El **margen bruto** para el segmento del Yodo y Derivados representó aproximadamente un 7% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2016.

### Litio y Derivados

Los ingresos por litio y derivados totalizaron US\$337,9 millones durante los nueve meses que finalizaron el 30 de septiembre de 2016, un incremento del 111,1% frente a los US\$160,1 millones reportados para igual período de 2015.

Los ingresos por litio y derivados durante el tercer trimestre de 2016 aumentaron un 143,0% en comparación con los del tercer trimestre de 2015. Los ingresos totales ascendieron a US\$145,1 millones durante el tercer trimestre de 2016, en comparación con los US\$59,7 millones en el tercer trimestre de 2015.

## Volúmenes de ventas e ingresos por Litio y Derivados:

		9M2016	9M2015	2016/2015	
Litio y Derivados	Mton	35,2	27,9	7,3	26%
<b>Ingresos Litio y Derivados</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>337,9</b>	<b>160,1</b>	<b>177,8</b>	<b>111%</b>

  

		3T2016	3T2015	2016/2015	
Litio y Derivados	Mton	12,1	10,3	1,8	18%
<b>Ingresos Litio y Derivados</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>145,1</b>	<b>59,7</b>	<b>85,4</b>	<b>143%</b>

El aumento significativo de los ingresos por ventas de litio durante los primeros nueve meses de 2016 fue el resultado de mayores volúmenes de ventas y de precios significativamente más altos. Los precios promedio para esta línea de negocio aumentaron cerca de un 28% en comparación con el segundo trimestre de 2016.

Seguimos observando una fuerte demanda en el mercado de litio, impulsada principalmente por las baterías, y se estima que el crecimiento de la demanda mundial para este año estará entre el 12-13% en comparación con el año 2015. La futura fijación de precios en este mercado dependerá de la nueva oferta que entre al mercado. Aunque esperamos el ingreso de nueva oferta al mercado durante los próximos meses, si los niveles de demanda están en línea con las expectativas, los precios probablemente se mantendrán en estos niveles en el corto plazo.

En septiembre, anunciamos que aumentaremos nuestra producción de hidróxido de litio de 6.000TM/año a 13.500 TM/año. De manera creciente, el hidróxido de litio se está convirtiendo en el producto preferido para la producción de baterías de litio para vehículos eléctricos, y esperamos que el crecimiento en la demanda de hidróxido de litio supere el crecimiento en la demanda de carbonato de litio en los próximos años. Este cambio en el producto nos permitirá maximizar los márgenes en esta línea de negocio.

El **margen bruto** del segmento del Litio y Derivados representó aproximadamente un 54% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2016.

Potasio: Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio (MOP y SOP)

Los ingresos por cloruro de potasio y sulfato de potasio para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2016 totalizaron US\$296,1 millones, una disminución del 11,3% en comparación con el mismo período de 2015, cuando los ingresos ascendieron a US\$333,8 millones.

Los ingresos por cloruro de potasio y sulfato de potasio disminuyeron un 0,9% en el tercer trimestre de 2016, alcanzando los US\$114,4 millones, en comparación con US\$113,4 millones registrados durante el tercer trimestre de 2015.

**Volúmenes de ventas e ingresos por cloruro de potasio y sulfato de potasio:**

		9M2016	9M2015	2016/2015	
Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	Mton	1.124,1	915,7	208,3	23%
<b>Ingresos Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>296,1</b>	<b>333,8</b>	<b>-37,8</b>	<b>-11%</b>

  

		3T2016	3T2015	2016/2015	
Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	Mton	463,7	337,9	125,8	37%
<b>Ingresos Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>114,4</b>	<b>113,4</b>	<b>1,1</b>	<b>1%</b>

Los ingresos en la línea de negocio de cloruro de potasio y sulfato de potasio se vieron afectados por los precios en el cloruro de potasio. El precio promedio de la línea de negocio de cloruro de potasio y sulfato de potasio se redujo aproximadamente un 26%, alcanzando los US\$247/TM durante el tercer trimestre de 2016 en comparación con el tercer trimestre de 2015. Los precios promedio disminuyeron un 5% en comparación con el segundo trimestre, y en los últimos meses hemos visto cierta recuperación en los precios. Los precios promedio durante el cuarto trimestre podrían ser más altos que los precios promedio vistos durante el tercer trimestre.

El volumen de ventas aumentó más del 37% durante el tercer trimestre de 2016 en comparación con el mismo período del año pasado. Aún esperamos que el volumen de ventas en 2016 aumente más del 20% en comparación con los volúmenes de ventas vistos el año pasado.

Las estimaciones actuales de la demanda mundial de potasio en 2016 son de aproximadamente 60 millones de toneladas, cifra ligeramente superior a nuestra estimación anterior de 2016.

El **margen bruto** de cloruro de potasio y sulfato de potasio representó aproximadamente un 7% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2016.

#### Químicos industriales

Los ingresos por ventas de químicos industriales para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2016 alcanzaron los US\$43,3 millones, un 45,4% inferior a los US\$79,3 millones registrados durante el mismo período de 2015.

Los ingresos para el tercer trimestre de 2016 totalizaron US\$12,8 millones, una disminución del 52,4% en comparación con las cifras de ingresos para el tercer trimestre de 2015, que alcanzaron los US\$26,9 millones.

#### **Volúmenes de ventas e ingresos por Químicos Industriales:**

		9M2016	9M2015	2016/2015	
Nitratos Industriales	Mton	53,6	104,8	-51,3	-49%
<b>Ingresos Químicos Industriales</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>43,3</b>	<b>79,3</b>	<b>-36,0</b>	<b>-45%</b>

  

		3T2016	3T2015	2016/2015	
Nitratos Industriales	Mton	16,3	36,8	-20,6	-56%
<b>Ingresos Químicos Industriales</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>12,8</b>	<b>26,9</b>	<b>-14,1</b>	<b>-52%</b>

Los menores ingresos en la línea de negocio de productos químicos industriales fueron el resultado de menores volúmenes de ventas; los volúmenes de venta se redujeron aproximadamente un 37%, lo que se explica principalmente por el hecho de que se obtuvieron ventas mínimas de sales solares<sup>(5)</sup> durante los primeros nueve meses del año 2016. Se espera que los volúmenes de ventas de sales solares alcancen aproximadamente los 40.000 TM durante este año.

Los precios para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2016 se mantuvieron estables en comparación con el mismo período del año pasado.

El **margen bruto** del negocio de Químicos Industriales representó aproximadamente un 3% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2016

#### Otros Fertilizantes Commodity y Otros Ingresos

Los ingresos por ventas de otros fertilizantes commodity y otros ingresos alcanzaron los US\$46,1 millones para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2016, un monto mayor que los US\$42,2 millones registrados durante el mismo período de 2015.

#### **Información Financiera**

##### **Inversiones de Capital**

Después de varios años de una significativa inversión, se ha logrado alcanzar los niveles propuestos de capacidad. Se espera que el gasto de capital para el 2016 alcance los US\$150 millones aproximadamente, y la mayoría de dichos gastos serán de mantenimiento.

Con respecto al proyecto de expansión de hidróxido de litio que anunciamos durante el tercer trimestre, esperamos invertir US\$30 millones en los próximos doce meses.

##### **Gastos administrativos**

Los gastos administrativos totalizaron US\$62,6 millones (4,5% de los ingresos) para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2016, en comparación con los US\$63,9 millones (4,9% de los ingresos) registrados para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2015.

### **Gastos financieros netos**

Los gastos financieros netos para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2016 fueron de US\$ 37,2 millones, en comparación con los US\$43,4 millones registrados para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2015.

### **Gastos por Impuesto a la Renta**

El gasto por impuesto a la renta alcanzó los US\$81,1 millones para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2016, lo que representa una tasa efectiva de impuestos del 28,9%, en comparación con un gasto por impuesto a la renta de US\$64,6 millones durante los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2015. La tasa del impuesto corporativo chileno fue de un 24,0% durante el período de 2016 y de un 22,5% durante el período de 2015.

### **Otros**

El margen de EBITDA fue de aproximadamente 38% para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2016. El margen de EBITDA para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2015 fue de aproximadamente 42%. El margen de EBITDA para el tercer trimestre de 2016 fue de aproximadamente 36%.

#### **Notas:**

- 1) Utilidad = ganancia atribuible a los propietarios de la controladora
- 2) EBITDA = margen bruto – gastos administrativos + depreciación y amortización. Margen EBITDA = EBITDA/ingresos.
- 3) El margen bruto corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y amortización y excluyendo gastos administrativos.
- 4) Una porción significativa del costo de ventas de SQM corresponde a costos relacionados con procesos de producción compartidos (minería, lixiviación, etc.), los que se distribuyen entre los diferentes productos finales. Para estimar el margen bruto por línea de negocio en ambos períodos cubiertos por el presente informe, la Compañía utilizó criterios similares para asignar los costos compartidos entre las diferentes áreas de negocio. Esta distribución de margen bruto debe ser utilizado solamente a modo de referencia como una aproximación general de los márgenes por línea de negocio.
- 5) Sales solares: Una mezcla de 60% de nitrato de sodio y 40% de nitrato de potasio; producto utilizado como medio de almacenamiento de energía térmica en plantas de energía solar.

#### **Acerca de SQM**

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo, litio, fertilizantes potásicos y químicos industriales. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 110 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en cada uno de sus negocios.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en la mayoría de sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en vastos recursos naturales de alta calidad.
- Know-how y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos principales.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 110 países.
- Sinergias derivadas de la producción de una gran variedad de productos a partir de dos únicos recursos naturales.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / [gerardo.illanes@sqm.com](mailto:gerardo.illanes@sqm.com)  
Kelly O'Brien 56-2-24252074 / [kelly.obrien@sqm.com](mailto:kelly.obrien@sqm.com)

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Carolina García Huidobro / [carolina.g.huidobro@sqm.com](mailto:carolina.g.huidobro@sqm.com)  
Alvaro Cifuentes / [alvaro.cifuentes@sqm.com](mailto:alvaro.cifuentes@sqm.com)

Tamara Rebolledo / [tamara.rebolledo@sqm.com](mailto:tamara.rebolledo@sqm.com) (Zona Norte)

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a períodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo.

## Balance

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Al 30 sep 2016</i>	<i>Al 31 de dic. 2015</i>
<b>Activos corrientes totales</b>	<b>2.494,1</b>	<b>2.696,8</b>
Efectivo y equivalente al efectivo	572,4	527,3
Otros activos financieros corriente	384,4	636,3
Cuentas por Cobrar (1)	427,5	402,1
Existencias	1.015,6	1.003,8
Otros	94,1	127,3
<b>Activos no corrientes totales</b>	<b>1.867,6</b>	<b>1.946,9</b>
Otros activos financieros no corrientes	9,2	0,5
Inversiones Empresas Relacionadas	114,5	79,3
Propiedad, planta y equipos	1.550,0	1.683,6
Otros activos no corrientes	194,0	183,6
<b>Total Activos</b>	<b>4.361,7</b>	<b>4.643,8</b>
<b>Pasivos corrientes total</b>	<b>692,1</b>	<b>702,9</b>
Otros pasivos financieros corrientes	242,6	402,0
Otros	449,5	300,9
<b>Total pasivos no corrientes</b>	<b>1.321,6</b>	<b>1.540,5</b>
Otros pasivos financieros no corrientes	1.097,9	1.290,2
Otros	223,7	250,3
Patrimonio antes de interés minoritario	2.287,3	2.339,8
Interés Minoritario	60,7	60,6
Total Patrimonio	2.348,0	2.400,4
<b>Total Pasivos y Patrimonio</b>	<b>4.361,7</b>	<b>4.643,8</b>
Liquidez (2)	3,6	3,8

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes

<b>Estado de Resultados</b>		<i>Acumulado al 30 de septiembre</i>		
<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Tercer trimestre</i>		<b>2016</b>	<b>2015</b>
	<b>2016</b>	<b>2015</b>	<b>2016</b>	<b>2015</b>
<b>Ingresos</b>	<b>504,0</b>	<b>445,2</b>	<b>1.385,5</b>	<b>1.317,0</b>
Nutrición Vegetal de Especialidad (1)	154,9	167,1	487,1	502,4
Yodo y Derivados	56,5	60,1	175,1	199,3
Litio y Derivados	145,1	59,7	337,9	160,1
Químicos Industriales	12,8	26,9	43,3	79,3
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	114,4	113,4	296,1	333,8
Otros Ingresos	20,4	18,1	46,1	42,2
<b>Costo de Ventas</b>	<b>(300,5)</b>	<b>(251,1)</b>	<b>(800,5)</b>	<b>(694,8)</b>
<b>Depreciación y amortización (2)</b>	<b>(57,8)</b>	<b>(64,6)</b>	<b>(178,8)</b>	<b>(197,4)</b>
<b>Margen Bruto</b>	<b>145,7</b>	<b>129,5</b>	<b>406,2</b>	<b>424,8</b>
Gastos Administración	(21,8)	(19,3)	(62,6)	(63,9)
Costos Financieros	(12,8)	(17,1)	(45,2)	(52,0)
Ingresos Financieros	1,4	2,6	8,0	8,6
Diferencia de cambio	1,0	(6,7)	(0,6)	(9,9)
Otros	(32,7)	(65,1)	(25,3)	(72,3)
<b>Ganancia (pérdida) antes de impuesto</b>	<b>80,8</b>	<b>23,9</b>	<b>280,5</b>	<b>235,3</b>
<b>Impuesto a la Renta</b>	<b>(23,8)</b>	<b>(8,9)</b>	<b>(81,1)</b>	<b>(64,6)</b>
<b>Resultado antes de interés minoritario</b>	<b>57,0</b>	<b>15,0</b>	<b>199,4</b>	<b>170,7</b>
Interés minoritario	(1,2)	(1,3)	(2,0)	(2,1)
<b>Resultado del ejercicio</b>	<b>55,8</b>	<b>13,7</b>	<b>197,4</b>	<b>168,6</b>
Utilidad por acción (US\$)	0,21	0,05	0,75	0,64

(1) Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

(2) No incluye depreciación asociada con detención de operación de activos fijos del ferrocarril (US\$32,8), la que se reconoce en el rubro "Otros".