

Para Distribución Inmediata
SQM INFORMA RESULTADOS DEL TERCER TRIMESTRE DE 2020

Puntos destacados:

- SQM informó utilidades netas⁽¹⁾ para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2019 por US\$97,5 millones en comparación a los US\$211,2 millones registrados durante el mismo período del año pasado. Las ganancias por acción totalizaron US\$0,37 para los nueve meses del año, inferior a los US\$0,80 reportados en el mismo periodo de 2019. Las utilidades netas fueron afectados por un pago relacionado con una demanda colectiva (*class action lawsuit*) contra la Compañía en los Estados Unidos que tuvo un efecto único antes de impuestos de US\$62,5 millones.
- Los ingresos de los primeros nueve meses del año 2020 fueron de US\$1.303,4 millones.
- Los volúmenes de ventas de litio y derivados durante el tercer trimestre superaron las 17.600 toneladas métricas, un aumento de casi 40% en comparación con el segundo trimestre del año. Esperamos que los volúmenes de ventas sean aún mayores en el cuarto trimestre.
- El Covid-19 ha impactado la demanda de yodo. Sin embargo, los precios del yodo se han mantenido estables. Tenemos la esperanza de poder ver una recuperación de la demanda, volviendo a los niveles de 2019 en caso de que los impactos del Covid-19 comiencen a atenuarse a partir de 2021.
- Recientemente, SQM calificó para los índices de DJSI Chile y DJSI Mila Pacific Alliance.
- SQM realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados el jueves 19 de noviembre a las 10:00 horas en NY (12:00 horas en Chile).

Participantes en EE.UU.: 1-855-238-1018

Participantes fuera de EE.UU.: 1-412-542-4107

Webcast: <https://services.choruscall.com/links/sqm201119.html>

Santiago, Chile. 18 de noviembre de 2020.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó hoy **para los nueve meses que finalizaron el 30 de septiembre de 2020**, utilidades por US\$97,5 millones (US\$0,37 por ADR), una disminución respecto a los US\$211,2 millones (US\$0,80 por ADR) reportados para el mismo período de 2019. Los resultados fueron afectados por un pago de US\$62,5 millones relacionado con una demanda colectiva (*class action lawsuit*) contra la Compañía en los Estados Unidos⁽²⁾.

El **margen bruto**⁽³⁾ en dichos meses alcanzó los US\$350,4 millones (26,9% de ingresos), cifra menor a los US\$422,2 millones (28,7% de ingresos) registrados para los primeros nueve meses del año 2019. Los **ingresos** totalizaron US\$1.303,4 millones, lo que representa una disminución del 11,4% frente a los US\$1.471,4 millones reportados durante el mismo período de 2019.

La compañía también anunció utilidades para el tercer trimestre de 2020, reportando una utilidad neta de US\$1,7 millones (US\$0,01 por ADR) en comparación con los US\$60,5 millones (US\$0,23 por ADR) registrados en el tercer trimestre de 2019. Las utilidades netas del trimestre fueron afectadas por un efecto único antes de impuestos de US\$62,5 millones relacionado con una demanda colectiva (*class action lawsuit*) contra la Compañía en los Estados Unidos. El **margen bruto** para el tercer trimestre de 2020 alcanzó los US\$114,8 millones, menor a los US\$134,2 millones registrados para el tercer trimestre de 2019. Los **ingresos** totalizaron US\$452,9 millones, 4,3% menor en comparación con el tercer trimestre de 2019, cuando los ingresos ascendieron a US\$473,1 millones.

El Gerente General de SQM, Ricardo Ramos, afirmó: "Nuestro margen bruto fue aproximadamente US\$115 millones durante el tercer trimestre, similar al margen bruto reportado durante los dos primeros trimestres de este año. Este trimestre vendimos volúmenes de ventas de litio significativamente mayores, sobre el 40% más que el segundo trimestre de este año. Sin embargo, los volúmenes de ventas de yodo se vieron afectados por la pandemia de Covid-19, que ha afectado entre otros, el mercado de medios de contraste de rayos X y, como consecuencia, la demanda de yodo. Tenemos la esperanza de poder ver una recuperación de la demanda en 2021, volviendo a los niveles observados en 2019".

"Quiero destacar el Plan de Desarrollo Sustentable que anunciamos el mes pasado. Representa la culminación de varios meses de trabajo y dedicación para construir un plan de desarrollo sustentable basado primordialmente en los objetivos de desarrollo sustentable planteados por Naciones Unidas, el que contempla una serie de iniciativas en toda la Compañía enfocadas en la protección medioambiental, responsabilidades sociales y operación sustentable. Como parte de este plan, hemos definidos metas concretas para reducir de manera significativa el uso de agua continental y la extracción de salmuera. Adicionalmente, estamos asumiendo el compromiso de ser carbono neutral en todos nuestros productos al año 2040. Debido a las mejoras de procesos realizadas que han permitido eficiencias de producción, creemos que la reducción en la extracción de salmuera no tendrá ningún impacto en nuestras proyecciones de producción de litio en el corto y el largo plazo o en nuestros planes de expansiones. De hecho, además de las expansiones de carbonato de litio e hidróxido de litio las que ya estamos trabajando en Chile, estoy feliz de anunciar que el día de hoy, el directorio aprobó un plan para aumentar nuestra capacidad de litio aún más, para llegar a 180.000 y 30.000 toneladas métricas de carbonato de litio e hidróxido de litio respectivamente, al 2023, todo esto nuevamente con una menor extracción de salmuera."

Él terminó diciendo: "En línea con las expansiones de litio en las que estamos trabajando, desarrollaremos proyectos de nitratos y yodo que nos permitirán producir más para satisfacer las necesidades futuras en estos mercados, al mismo tiempo que reducimos los impactos ambientales. Creemos que la inversión total necesaria para el crecimiento y el mantenimiento entre 2021 y 2024 será de aproximadamente US\$1.3 mil millones. Esto prueba que continuaremos con dinamismo trabajando para crecer o mantener nuestra participación en los mercados en los que actualmente participamos".

Desarrollo Sustentable

La semana pasada S&P Dow Jones Indices anunció los resultados de su reequilibrio y reconstitución anual de los índices de Dow Jones Sustainability basados en la participación en la evaluación de SAM Corporate Sustainability Assessment. Este año, SQM calificó tanto para el Índice DJSI Chile como para el Índice DJSI MILA Pacific Alliance.

Ricardo Ramos comentó: "Este es el primer año en que participamos activamente en la evaluación de SAM, y fuimos aceptados en dos índices. Este gran logro no es solo el reflejo del arduo trabajo de nuestro equipo este año al participar en la evaluación, sino también un indicativo de los años de dedicación sin fin a, entre otros, nuestro compromiso de minimizar los impactos ambientales, aumentando la transparencia en todo lo que hacemos, y manteniendo un diálogo constante y relevante con nuestras comunidades vecinas. Entendemos que nuestros esfuerzos no se detienen aquí, y continuaremos nuestro trabajo relacionado con la protección ambiental, la responsabilidad social y el gobierno corporativo."

Adicionalmente, la compañía comenzó en septiembre pasado su proceso de autoevaluación en el estándar de minería responsable IRMA en el Salar de Atacama, el primer paso hacia la certificación en este exigente estándar. En esa misma línea, iniciamos este mes un proceso de diagnóstico en CDP, una organización internacional sin fines de lucro que ayuda a empresas y ciudades a divulgar su impacto ambiental relacionado con los gases de efecto invernadero, el uso y consumo de agua y la biodiversidad.

Creemos que las empresas tenemos una obligación, mucho más allá que la impuesta por leyes y regulaciones, de proteger y resguardar un desarrollo integro y sustentable para todos los involucrados o relacionados con ellos. En octubre de 2020, anunciamos los detalles de nuestro Plan de Desarrollo Sustentable, que se basa principalmente en los objetivos de desarrollo sustentable de las Naciones Unidas e incluye una serie de iniciativas de toda la empresa centradas en la protección del medio ambiente, las responsabilidades sociales y las operaciones sustentables. Como parte de este plan, hemos anunciado lo siguiente:

- Reducir extracción de salmuera de un 50% al año 2030.
- Reducir nuestro consumo de agua continental en un 40% al 2030 y un 65% al 2040.
- En nuestras operaciones del Salar de Atacama, reducir consumo de agua continental en un 30% en noviembre de este año en comparación con el año 2019, y de un 50% al año 2030.
- Iniciativas que mejoran algunos procesos productivos para hacer uso más eficiente del agua continental y además incorporar el uso de agua de mar en nuestros procesos operacionales de nitratos y yodo. Todo esto considera inversiones en torno a US\$40 millones en una primera etapa y US\$65 millones en una segunda etapa, una inversión total de US\$105 millones.
- Ser carbono neutral en todos nuestros productos al año 2040 y en el caso del litio, cloruro de potasio y yodo al año 2030. Para ello, estimamos una inversión aproximada de US\$100 millones.
- Continuaremos mejorando los sistemas de monitoreo de los ecosistemas que nos rodean de modo de poder dar respuesta aún más oportuna e impulsaremos más y mejores instancias de dialogo con las comunidades cercanas a nuestras operaciones, con varias de las cuales ya hemos celebrado convenios y estamos avanzando en la firma de acuerdos adicionales y desarrollos de programas permanentes en educación, cultura, fomento económico y protección del medioambiente.

Gastos de Capital

Actualmente estamos trabajando en un ambicioso plan de inversión 2021-2024 que requerirá aproximadamente US\$1.3 mil millones de capital total para los proyectos en Chile.

Litio:

Seguimos trabajando en nuestros planes de expansión de litio en nuestras instalaciones cercanas a Antofagasta. Continuamos con el objetivo de aumentar nuestra producción de carbonato e hidróxido de litio a 120.000 y 21.500 toneladas métricas por año, respectivamente, para fines de 2021. Creemos que estos planes requerirán una inversión de aproximadamente US\$240 millones. Seguimos dedicados a nuestros clientes y creemos en el crecimiento a largo plazo del mercado del litio, y nuestro Directorio aprobó un plan de expansión que nos permitirá alcanzar una capacidad de 180.000 toneladas métricas de carbonato de litio y 30.000 toneladas métricas de hidróxido de litio en 2023. Estimamos que esto requerirá una inversión de aproximadamente US\$150 millones.

Seguimos desarrollando el proyecto Mt. Holland de hidróxido de litio en Australia Occidental con nuestro socio Wesfarmers, un negocio conjunto 50/50. Los desarrollos en Australia están bien encaminados y tomaremos una decisión de inversión en enero de 2021.

Nitratos y Yodo:

Estamos trabajando para aumentar nuestra capacidad minera de un modo más sustentable con el medio ambiente, reduciendo los costos operacionales y aumentando nuestra producción anual de nitratos y yodo en aproximadamente 250k y 3.000 toneladas métricas, respectivamente. Para lograr esto, modificaremos nuestra operación para usar el agua de mar, actualizaremos nuestro equipo minero y nuestros centros de operaciones. Creemos que las inversiones requeridas en la operación minera serán de aproximadamente US\$270 millones y la inversión necesaria para la capacidad de las plantas será de aproximadamente US\$170 millones. Estos proyectos nos permitirán enfrentar con tranquilidad los crecimientos futuros en el mercado del yodo, nitrato de potasio y sales solares.

Por conceptos de mantención y otros proyectos menores, estimamos que la inversión anual será en torno a US\$120 millones anuales por el periodo entre 2021 y 2024.

Análisis de segmentos

Litio y sus derivados

Los ingresos por litio y derivados totalizaron US\$246,5 millones durante los nueve meses que finalizaron el 30 de septiembre de 2020, una disminución del 39,3% frente a los US\$406,0 millones reportados para igual periodo de 2019.

Los ingresos por litio y derivados durante el tercer trimestre de 2020 fueron 15,3% menores en comparación con los del tercer trimestre de 2019. Los ingresos totales ascendieron a US\$95,3 millones durante el tercer trimestre de 2020, en comparación con los US\$112,5 millones en el tercer trimestre de 2019.

Volúmenes de venta e ingresos por Litio y Derivados:

		9M2020	9M2019	2020/2019	
Litio y Derivados	Mton	38,8	34,1	4,8	14%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	246,5	406,0	-159,6	-39%

		3T2020	3T2019	2020/2019	
Litio y Derivados	Mton	17,7	11,3	6,3	56%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	95,3	112,5	-17,2	-15%

Nuestros volúmenes de ventas en la línea de negocios de litio y derivados alcanzaron las 17,700 toneladas métricas durante el tercer trimestre de 2020, un aumento de casi 56% en comparación con el tercer trimestre de 2019. Esto estuvo en línea con nuestras expectativas del tercer trimestre y nuestro objetivo más amplio y estratégico de aumentar la participación de mercado en el espacio del litio, ya que esperamos vender sobre un 30% más este año en comparación con nuestros volúmenes de ventas en 2019. Es importante señalar que a medida que la calidad y cantidad de nuestros productos de litio continúan mejorando, nuestros costos de producción continúan disminuyendo.

Creemos que la demanda de litio este año será más o menos plana en comparación con 2019. Sin embargo, vimos tendencias positivas en el tercer trimestre, como las altas ventas de vehículos eléctricos en todo el mundo, que creemos verán un crecimiento de dos dígitos en 2020 en comparación con 2019, y una fuerte recuperación de la demanda de litio en China. Además, hemos podido superar nuestros objetivos de producción originales. Actualmente estamos produciendo a una tasa de aproximadamente 75,000 toneladas métricas por año, y esto nos ayudará a alcanzar nuestra expectativa de volumen de ventas de aproximadamente 60,000 toneladas métricas en 2020. Mirando más hacia el futuro, planeamos aumentar nuestra producción de litio en 2021 y vender sobre un 30% más que nuestros volúmenes de ventas esperados para 2020, por lo tanto, continuar aumentando nuestra participación de mercado.

A la luz de la continua incertidumbre como resultado de las condiciones económicas mundiales y la pandemia, estamos cautelosamente optimistas de que los precios para el último trimestre del año serán similares a los precios promedio reportados en el tercer trimestre.

Seguimos con el objetivo de aumentar nuestra producción de carbonato de litio e hidróxido de litio a 120,000 y 21,500 toneladas métricas por año, respectivamente, para fines de 2021. De cara al futuro, tenemos la tecnología y los procesos que nos permitirán aumentar la producción de carbonato de litio en el futuro independientemente de la reducción significativa de la extracción de salmuera.

El **margen bruto** del segmento⁽⁴⁾ de litio y sus derivados representó aproximadamente un 16% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses que finalizaron el 30 de septiembre de 2020.

Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de nuestra línea de negocio de Nutrición Vegetal de Especialidad para los nueve meses que finalizaron el 30 de septiembre de 2020 fueron de US\$522,6 millones, cifra menor a los US\$551,1 millones registrados para igual período de 2019.

Durante el tercer trimestre de 2020, los ingresos alcanzaron los US\$174,8 millones, cifra mayor a los US\$167,3 millones reportados en el tercer trimestre de 2019.

Volúmenes de venta e ingresos por Nutrición Vegetal de Especialidad:

		9M2020	9M2019	2020/2019	
Volúmenes Totales NVE	Mton	771,2	787,8	-16,6	-2%
Nitrato de sodio	Mton	18,8	20,7	-1,9	-9%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	438,5	481,4	-43,0	-9%
Mezclas de especialidad	Mton	193,5	173,2	20,3	12%
Otros fertilizantes de especialidad(*)	Mton	120,4	112,5	7,9	7%
Ingresos NVE	MMUS \$	522,6	551,1	-28,5	-5%

		3T2020	3T2019	2020/2019	
Volúmenes Totales NVE	Mton	270,0	252,3	17,7	7%
Nitrato de sodio	Mton	6,0	5,7	0,4	7%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	138,2	132,0	6,2	5%
Mezclas de especialidad	Mton	89,3	80,5	8,8	11%
Otros fertilizantes de especialidad(*)	Mton	36,5	34,1	2,4	7%
Ingresos NVE	MMUS \$	174,8	167,3	7,5	5%

(*) Incluye principalmente trading de otros fertilizantes de especialidad

La línea de negocio de Nutrición Vegetal de Especialidad sigue siendo un segmento importante en nuestro diverso portafolio. Si bien nuestros volúmenes de ventas reportaron una ligera disminución de aproximadamente 2% durante los primeros nueve meses de 2020 en comparación con el mismo período del año pasado, seguimos siendo líderes en el mercado de nitrato de potasio y creemos que la demanda del mercado crecerá este año, pero menos de lo esperado originalmente por efecto de Covid-19. Este crecimiento de la demanda no debería ser un evento aislado, ya que esperamos ver un crecimiento de la demanda de aproximadamente un 5% interanual en los próximos años. Los precios promedio en esta línea de negocio también cayeron más del 5% durante el tercer trimestre de 2020, en comparación con el segundo trimestre de 2020. Los precios más bajos en el mercado de cloruro de potasio y el aumento de la oferta en el mercado de nitrato de potasio han tenido un impacto indirecto y negativo en las tendencias de precios en los mercados de fertilizantes de especialidad.

El **margen bruto** del segmento de NVE representó aproximadamente un 35% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2020.

Yodo y sus derivados

Los ingresos de ventas del yodo y derivados durante los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2020 fueron de US\$262,7 millones, una disminución de 5,3% en comparación con los US\$277,4 millones reportados para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2019.

Los ingresos del tercer trimestre de 2020 por yodo y derivados ascendieron a US\$74,1 millones, una disminución de 18,8% en comparación con los US\$91,3 millones registrados durante el tercer trimestre de 2019.

Volúmenes de venta e ingresos por Yodo y Derivados:

		9M2020	9M2019	2020/2019	
Yodo y Derivados	Mton	7,6	9,7	-2,2	-22%
Ingresos Yodo y Derivados	MMUS\$	262,7	277,4	-14,7	-5%

		3T2020	3T2019	2020/2019	
Yodo y Derivados	Mton	2,2	3,0	-0,9	-29%
Ingresos Yodo y Derivados	MMUS\$	74,1	91,3	-17,2	-19%

Los menores ingresos por yodo fueron el resultado de menores volúmenes de ventas durante los primeros nueve meses de 2020. Sin embargo, los precios promedio se mantuvieron en los mismos niveles observados durante los trimestres pasados. Estos precios promedio compensaron parcialmente los menores volúmenes de ventas reportados durante el mismo período, los cuales fueron aproximadamente 22% menores que los volúmenes de ventas reportados durante el mismo período de 2019. Creemos que nuestros volúmenes de ventas este año serán menores durante la segunda mitad del año, que los reportados durante la primera mitad del año, lo que lleva a volúmenes de ventas de poco más de 10,000 toneladas métricas para el año.

Seguimos viendo un impacto negativo en la demanda de yodo, especialmente en el segmento de medios de contraste de rayos X, donde la débil demanda está contribuyendo a una disminución esperada de la demanda de 8-9% en 2020 en comparación con el año pasado. Tenemos la esperanza de poder ver una recuperación de la demanda en 2021, volviendo a los niveles observados en 2019.

El **margen bruto** del segmento de yodo y sus derivados representó aproximadamente un 36% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2020.

Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio (MOP & SOP)

Los ingresos por cloruro de potasio y sulfato de potasio para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2020 totalizaron US\$143,0 millones, y fueron menores a los del mismo período de 2019, cuando los ingresos totalizaron a US\$162,2 millones.

Los ingresos por cloruro de potasio y sulfato de potasio fueron menores durante el tercer trimestre de 2020, alcanzando los US\$65,5 millones, en comparación con los US\$73,7 millones registrados durante el tercer trimestre de 2019.

Volúmenes de venta e ingresos por Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio:

		9M2020	9M2019	2020/2019	
Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	Mton	482,1	454,2	27,8	6%
Ingresos Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	MMUS\$	143,0	162,2	-19,3	-12%

		3T2020	3T2019	2020/2019	
Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	Mton	247,5	213,2	34,3	16%
Ingresos Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	MMUS\$	65,5	73,7	-8,2	-11%

Los volúmenes de ventas de cloruro de potasio y sulfato de potasio para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2020 totalizaron aproximadamente 482.000 toneladas métricas, y aún esperamos vender aproximadamente 700.000 toneladas métricas este año. Los precios promedio para el tercer trimestre fueron 18% más bajos que los precios reportados durante el segundo trimestre de 2020.

El **margen bruto** del segmento de cloruro de potasio y sulfato de potasio representó aproximadamente un 4% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2020.

Químicos Industriales

Los ingresos por ventas de químicos industriales para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2020 alcanzaron los US\$107,5 millones, un 124,5% mayor a los US\$47,9 millones registrados durante el mismo período de 2019.

Los ingresos para el tercer trimestre de 2020 totalizaron US\$33,8 millones, un aumento del 98,6% en comparación con las cifras de ingresos para el tercer trimestre de 2019, que alcanzaron los US\$17,0 millones.

Volúmenes de venta e ingresos por químicos industriales:

		9M2020	9M2019	2020/2019	
Nitratos Industriales	Mton	141,9	58,5	83,4	142%
Ingresos Químicos Industriales	MMUS\$	107,5	47,9	59,6	125%

		3T2020	3T2019	2020/2019	
Nitratos Industriales	Mton	47,4	19,6	27,8	142%
Ingresos Químicos Industriales	MMUS\$	33,8	17,0	16,8	99%

Los ingresos de productos químicos industriales para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2020 aumentaron significativamente en comparación con los ingresos reportados durante el mismo período el año pasado. Esto fue el resultado de los volúmenes de ventas anticipados de sales solares de más de 90.000 toneladas métricas vendidas en el segundo y tercer trimestre, una parte del volumen total de ventas de sales solares de 150.000 toneladas métricas que esperamos vender este año.

El **margen bruto** del negocio de químicos industriales representó aproximadamente un 8% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2020.

Otros Fertilizantes Commodity y Otros Ingresos

Los ingresos por ventas de otros fertilizantes *commodity* y otros ingresos alcanzaron los US\$21,1 millones para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2020, un monto menor que los US\$26,8 millones registrados durante el mismo periodo de 2019.

Información Financiera

Costo de Ventas

El costo de ventas, excluyendo los gastos totales por la depreciación y amortización, alcanzó US\$795,1 millones para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2020, una disminución de 11,6% respecto a los US\$899,5 millones informados para el mismo período de 2019.

Gastos de Administración

Los gastos de administración totalizaron US\$74,6 millones (5,7% de los ingresos) para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2020, comparados con los US\$83,8 millones (5,7% de los ingresos) reportados para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2019.

Indicadores Financieros

Gastos Financieros Netos

Los gastos financieros netos para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2020 fueron de US\$52,6 millones, comparados con los US\$39,6 millones reportados para igual período de 2019.

Gastos por Impuesto a las ganancias

Durante los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2020, los gastos por impuesto a las ganancias alcanzaron US\$52,4 millones, representando una tasa impositiva efectiva de 34,4%, y se comparan con gastos por impuesto a las ganancias de US\$84,0 millones durante igual periodo de 2019. La tasa de impuesto corporativo fue de 27,0% durante 2020 y 2019.

Otros

El EBITDA ajustado fue US\$433,6 millones (margen de EBITDA ajustado de 33,3%) para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2020, comparado con US\$488,1 millones (margen de EBITDA ajustado de 33,2%) durante el mismo período de 2019.

Notas:

- 1) Utilidad = ganancia atribuible a los propietarios de la controladora
- 2) Más detalles sobre el acuerdo se pueden encontrar en la nota 22.6 de los estados financieros consolidados.
- 3) El margen bruto corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y amortización y excluyendo gastos administrativos.
- 4) Una porción significativa del costo de ventas de SQM corresponde a costos relacionados con procesos de producción compartidos (minería, lixiviación, etc.), los que se distribuyen entre los diferentes productos finales. Para estimar el margen bruto por línea de negocio en ambos períodos cubiertos por el presente informe, la Compañía utilizó criterios similares para asignar los costos compartidos entre las diferentes áreas de negocio. Esta distribución de margen bruto debe ser utilizado solamente a modo de referencia como una aproximación general de los márgenes por línea de negocio.
- 5) EBITDA ajustado = margen bruto – gastos administrativos + depreciación y amortización. Margen EBITDA ajustado = EBITDA ajustado/ingresos.

Estados Consolidados de Situación Financiera

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Al 30 de sep. 2020</i>	<i>Al 31 de dic 2019</i>
Activos corrientes totales	2.749,7	2.682,2
Efectivo y equivalente al efectivo	637,5	588,5
Otros activos financieros corriente	415,3	505,5
Cuentas por Cobrar (1)	438,9	460,4
Inventarios Corrientes	1.092,5	983,3
Otros	165,5	144,4
Activos no corrientes totales	2.055,9	2.002,0
Otros activos financieros no corrientes	14,7	8,8
Inversiones Empresas Relacionadas	79,3	109,4
Propiedad, planta y equipos	1.650,7	1.569,9
Otros activos no corrientes	311,2	313,9
Total Activos	4.805,6	4.684,2
Pasivos corrientes total	751,9	776,8
Otros pasivos financieros corrientes	215,2	291,1
Otros	536,6	485,7
Total pasivos no corrientes	1.961,8	1.772,9
Otros pasivos financieros no corrientes	1.708,8	1.488,7
Otros	253,0	284,2
Patrimonio antes de interés minoritario	2.047,6	2.086,3
Interés Minoritario	44,4	48,2
Total Patrimonio	2.092,0	2.134,5
Total Pasivos y Patrimonio	4.805,6	4.684,2
Liquidez (2)	3,7	3,5

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes

Estados Consolidados de Resultados

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Tercer trimestre</i>		<i>Acumulado al 30 de septiembre</i>	
	2020	2019	2020	2019
Ingresos	452,9	473,1	1.303,4	1.471,4
Litio y Derivados	95,3	112,5	246,5	406,0
Nutrición Vegetal de Especialidad (1)	174,8	167,3	522,6	551,1
Yodo y Derivados	74,1	91,3	262,7	277,4
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	65,5	73,7	143,0	162,2
Químicos Industriales	33,8	17,0	107,5	47,9
Otros Ingresos	9,4	11,3	21,1	26,8
Costos de Ventas	(281,1)	(289,3)	(795,1)	(899,5)
Depreciación y amortización (2)	(57,0)	(49,6)	(157,9)	(149,7)
Margen Bruto	114,8	134,2	350,4	422,2
Gastos Administración	(25,7)	(28,2)	(74,6)	(83,8)
Costos Financieros	(20,7)	(20,3)	(65,1)	(58,9)
Ingresos Financieros	2,2	6,9	12,5	19,3
Diferencia de cambio	(0,2)	(5,2)	(7,0)	(1,0)
Otros	(60,6)	(0,5)	(63,8)	(1,3)
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	9,6	86,8	152,4	296,5
Impuestos a las ganancias	(6,3)	(25,6)	(52,4)	(84,0)
Resultado antes de interés minoritario	3,3	61,2	100,0	212,4
Interés minoritario	(1,6)	(0,7)	(2,5)	(1,2)
Resultado del ejercicio	1,7	60,5	97,5	211,2
Utilidad por acción (US\$)	0,01	0,23	0,37	0,80

(1) Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

Acerca de SQM

SQM es una compañía global listada en la Bolsa de Nueva York y la Bolsa de Santiago (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A). SQM desarrolla y produce diversos productos para varias industrias esenciales para el progreso humano tales como la salud, la nutrición, las energías renovables y la tecnología a través de la innovación y el avance tecnológico. Nuestro objetivo es mantener nuestra posición de liderazgo mundial en los mercados de litio, nitrato de potasio, yodo y sales.

- Asegurando acceso a los mejores activos relacionados con nuestros negocios actuales, expandiendo nuestra presencia global
- Buscando activamente minerales atractivos, permitiéndonos oportunidades de diversificación para replicar y expandir nuestras capacidades actuales de minería
- Fortaleciendo nuestra excelencia operacional, logística y comercial, de punta a punta, buscando a la vez, ser líderes en costo; y
- Manteniendo una política financiera conservadora que nos permita enfrentar exitosamente los ciclos económicos que podrían afectar los mercados donde vendemos.

Somos una empresa construida y administrada por una cultura basada en excelencia, seguridad, sustentabilidad e integridad. Trabajamos todos los días para expandir esta cultura a través de fomentar la atracción, retención y desarrollo del talento, así como también un ambiente de trabajo inclusivo para asegurar conocimiento distintivo e innovación para mantener nuestro negocio. Nos esforzamos por operaciones seguras y sin accidentes promoviendo conductas que favorezcan la seguridad física y el bienestar psicológico de todos los que trabajan directa e indirectamente con la Compañía.

Nos posicionamos como líderes en sustentabilidad y trabajamos para crear una marca "verde" a través del constante esfuerzo por gestionar responsablemente los recursos naturales, cuidar el medio ambiente, formar relaciones estrechas y de confianza con nuestras comunidades vecinas y mediante la creación de valor. Dentro de estas comunidades, apoyamos proyectos y actividades con un enfoque en educación, desarrollo empresarial y protección del medio ambiente y patrimonio histórico. Creamos valor para nuestros clientes a través de modelos comerciales establecidos y de la producción y desarrollo de productos diferenciadores que responden a las necesidades específicas de la industria y del mercado, creando y proveyendo constantemente una mejora sustentable en la calidad de vida. Continuaremos creando valor para todos nuestros grupos de interés a través de la gestión responsable de los recursos naturales, los proyectos de expansión sostenibles y la mejora de nuestras operaciones existentes, con un enfoque en minimizar nuestros impactos ambientales mediante la reducción de nuestras huellas de carbono, energía y agua y trabajando juntos con nuestros accionistas, empleados, clientes, proveedores y comunidades.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com

Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Maria Ignacia Lopez / ignacia.lopez@sqm.com

Pablo Pisani / pablo.pisani@sqm.com

Tamara Rebolledo / tamara.rebolledo@sqm.com (Zona Norte)

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al Plan de Desarrollo Sustentable de la Compañía, futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones, incluyendo nuestra capacidad para implementar con éxito el Plan de Desarrollo Sustentable. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo, excepto en caso requerido por ley.