



## PARA DISTRIBUCION INMEDIATA

### SQM INFORMA RESULTADOS PARA EL PRIMER SEMESTRE DEL 2004

#### Destacados

- Aumento de utilidades por acción en 31,9%, desde US\$ 0,046 para el segundo trimestre del 2003, a US\$ 0,060 para el segundo trimestre del 2004.
- Aumento de utilidades acumuladas por acción en 30,8%, desde US\$ 0,087 al 30 de Junio del 2003, a US\$0,113 al 30 de Junio del 2004.
- La creciente demanda y una recuperación de los precios en nuestros principales negocios han sido los principales motores de la mejoría en nuestros resultados.

**Santiago, Chile, Agosto 18, 2004.-** Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM, SQMA; Bolsa de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó en el día de hoy **utilidades** para el segundo trimestre del año 2004, las cuales ascendieron a US\$ 15,9 millones (US\$ 6,0 centavos por acción), monto superior en un 31,9% a los US\$ 12,0 millones registrados durante el mismo período del año anterior. El **resultado de explotación** del segundo trimestre alcanzó los US\$ 29,8 millones, cifra superior a los US\$ 21,8 millones obtenidos en igual periodo del 2003. Los **ingresos consolidados** totalizaron US\$ 208,3 millones, superiores a los US\$ 173,5 millones registrados en igual período del año anterior.

Patricio Contesse, Gerente General de SQM, señaló “Con estos resultados hemos completado ya 13 trimestres en los que nuestras utilidades trimestrales han sido superiores al mismo período del año anterior. Los mayores precios y los volúmenes más firmes nos han ayudado a consolidar los esfuerzos de reducción de costos que hemos venido realizando durante los últimos años”.

Las **utilidades** de SQM para el primer semestre del 2004, fueron de US\$ 29,9 millones (US\$ 11,3 centavos por acción), un 30,8% superior a los US\$ 22,8 millones obtenidos en el primer semestre del 2003. El **resultado de explotación** obtenido durante el primer semestre del 2004 fue de US\$ 53,8 millones (14,2% de las ventas), superior a los US\$ 40,6 millones (12,5% de las ventas) obtenidos el año anterior. Los **ingresos consolidados** obtenidos durante el primer semestre del 2004 totalizaron US\$ 379,9 millones, superiores en un 16,9% a los US\$ 325,0 millones obtenidos durante el mismo período del año anterior.

Patricio Contesse agregó “Las positivas tendencias de precio y demanda observadas a fines del año pasado han continuado y, en algunos casos, se han incluso fortalecido, preparando el camino para que SQM continúe mejorando sus resultados durante el resto del año.”

## Análisis por áreas de negocio

### 1.- Fertilizantes de Especialidad

Durante el segundo trimestre del año 2004 los ingresos llegaron a US\$ 114,5 millones, cifra superior a los US\$ 90,6 millones registrados durante el segundo trimestre del año 2003.

Los ingresos por fertilizantes de especialidad registrados durante el primer semestre del año 2004 alcanzaron los US\$ 206,0 millones, superiores a los US\$ 175,3 millones del mismo período del año anterior.

		Acumulado a Junio, 2004	Acumulado a Junio, 2003	Δ 1S04/1S03	
Nitrato de sodio	MTon	34	41	-7	-17%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	MTon	387	373	14	4%
Mezclas de especialidad y Boratos	MTon	148	105	44	42%
Otros fertilizantes de especialidad no-SQM(*)	MTon	63	39	24	62%
Sulfato de potasio	MTon	65	73	-8	-11%
<b>Ingresos Fertilizantes de Especialidad</b>	MMUS\$	<b>206,0</b>	<b>175,3</b>	<b>30,6</b>	<b>17%</b>

(\*) Incluye principalmente trading de otros fertilizantes de especialidad

Los volúmenes de venta han estado muy firmes en todos nuestros mercados y para la mayoría de los productos, con la excepción del nitrato de sodio, el cual se usa principalmente como materia prima en la producción de nitrato de potasio

Adicionalmente, los precios han continuado con la tendencia de recuperación que comenzara a fines del año pasado, impulsada principalmente por un saludable crecimiento de la demanda. Los mejores precios han sido parcialmente contrarrestados por el significativo aumento en los fletes marítimos que se observó principalmente durante el primer trimestre.

El aumento en los volúmenes de venta durante el primer semestre del 2004 se debió principalmente a:

- Mayores ventas de nitrato de potasio a Europa y Norte América.
- Mayores ventas de nitrato sódico potásico al mercado Latinoamericano, especialmente Brasil.
- Mayores ventas de mezclas de especialidad debido a los esfuerzos adicionales en marketing que SQM está llevando a cabo en este segmento
- Mayores ventas relacionadas al trading de fertilizantes de especialidad no-SQM, a medida que la Compañía consolida su posición de mercado en Chile y México como un proveedor integral.

Los volúmenes de venta del sulfato de potasio durante el primer semestre del 2004 fueron levemente inferiores con respecto a igual período del año anterior. SQM espera que las ventas del año 2004 sean superiores a las del año 2003.

El **margen de explotación**<sup>(1)</sup> de los fertilizantes de especialidad, durante el primer semestre del 2004, fue aproximadamente US\$ 8 millones superior al margen del mismo período del año anterior.

## 2.- Químicos Industriales

Durante el segundo trimestre del 2004 los ingresos alcanzaron los US\$ 18,2 millones, superiores a los US\$ 17.6 del segundo trimestre del año 2003.

Los ingresos por químicos industriales durante la primera mitad del 2004 fueron de US\$ 35,0 millones, inferiores a los US\$ 39,2 millones del año anterior.

		Acumulado a Junio, 2004	Acumulado a Junio, 2003	Δ 1S04/1S03	
Nitratos Industriales	MTon	91	101	-10	-9%
Sulfato de Sodio	MTon	17	38	-21	-55%
Acido Bórico	MTon	3	6	-3	-46%
<b>Ingresos Químicos Industriales</b>	MMUS\$	<b>35,0</b>	<b>39,2</b>	<b>-4,2</b>	<b>-11%</b>

Los menores ingresos durante el primer semestre del año 2004 se debe a menores ventas de nitratos industriales en China producto de mayores costos de transporte.

El volumen de ventas de sulfato de sodio también fue menor debido a una menor disponibilidad de producto como resultado de la decisión de SQM de privilegiar la producción de nitratos.

El **margen de explotación** de los químicos industriales durante el primer semestre del año 2004 fue aproximadamente US\$ 0.5 millones inferior al margen del mismo período del año anterior.

## 3.- Yodo y Derivados

Durante el segundo trimestre del año 2004 los ingresos totalizaron US\$ 29,3 millones, superior a los US\$ 21,7 millones del mismo período del año 2003.

Los ingresos por yodo y derivados obtenidos durante la primera mitad del año 2004 alcanzaron los US\$ 54,5 millones, superior a los US\$ 43,8 millones obtenidos durante el mismo período del año anterior.

		Acumulado a Junio, 2004	Acumulado a Junio, 2003	Δ 1S04/1S03	
Yodo y derivados	MTon	3,9	3,4	0,5	15%
<b>Ingresos Yodo y derivados</b>	MMUS\$	<b>54,5</b>	<b>43,8</b>	<b>10,7</b>	<b>24%</b>

La principal razón en el aumento de los ingresos de yodo se debe al fuerte aumento observado en la demanda, con un crecimiento anual de aproximadamente 5%. El aumento en la demanda ha impactado positivamente en los precios y ha permitido a SQM aumentar los volúmenes de venta.

Los principales motores del crecimiento del mercado han sido la industrias de medios de contraste, biocidas, electrónica y farmacéuticos, además del consumo de China en múltiples aplicaciones.

El **margen de explotación** del yodo y sus derivados durante el primer semestre del año 2004 fue aproximadamente US\$ 6,0 millones superior al margen del mismo período del año anterior.

#### 4.- Litio y Derivados

Durante el segundo trimestre del año 2004 los ingresos totalizaron US\$ 15,7 millones, superiores a los US\$ 13,5 millones registrados durante el mismo período del año anterior.

Los ingresos por litio y derivados durante la primera mitad del año 2004 alcanzaron los US\$ 28,2 millones, superiores a los US\$ 23,6 millones obtenidos durante el mismo período del año anterior.

		Acumulado a Junio, 2004	Acumulado a Junio, 2003	Δ 1S04/1S03	
Carbonato de Litio y derivados	MTon	14,8	12,9	1,9	15%
<b>Ingresos Carbonato de Litio y derivados</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>28,2</b>	<b>23,6</b>	<b>4,6</b>	<b>19%</b>

El aumento en los ingresos observado durante el primer semestre está relacionado a lo siguiente:

- Significativo aumento en las ventas de carbonato de litio “grado batería” debido a que SQM continúa penetrando el mercado de las baterías recargables fabricadas con litio, capturando la mayor parte del crecimiento del mercado en el último año
- Mayores ventas de carbonato de litio a las industrias de vidrio, fritas y aire acondicionado, las cuales están estrechamente relacionadas con el crecimiento de infraestructura a nivel mundial
- Mayores ventas de hidróxido de litio debido a una mayor demanda

Los precios de venta para el primer semestre del año 2004 fueron levemente superiores a los precios de venta del año anterior.

El **margen de explotación** del litio y derivados durante el primer semestre del año 2004 fue aproximadamente US\$ 2,5 millones mayor que el margen del mismo período del año anterior.

#### 5.- Otros

##### Cloruro de potasio

Durante el segundo trimestre del año 2004 los ingresos totalizaron US\$ 7,6 millones, inferiores a los US\$ 11,2 millones del mismo período del año anterior.

Los ingresos por cloruro de potasio obtenidos durante el primer semestre del año 2004 alcanzaron los US\$ 17,3 millones, superiores a los US\$ 15,3 millones del mismo período del año anterior.

		Acumulado a Junio, 2004	Acumulado a Junio, 2003	Δ 1S04/1S03	
Cloruro de Potasio	MTon	109	104	6	5%
<b>Ingresos Cloruro de Potasio</b>	MMUS\$	<b>17,3</b>	<b>15,3</b>	<b>2,0</b>	<b>13%</b>

Las ventas del cloruro de potasio están directamente relacionadas con el consumo de éste como materia prima para la producción de nitrato de potasio

#### Otros fertilizantes commodity

Las ventas de fertilizantes commodity aumentaron desde US\$ 27,8 millones a US\$ 38,9 millones durante la primera mitad del 2004, principalmente debido al aumento de trading en Chile y al efecto de la adquisición de los activos de Yara en Chile durante el segundo trimestre del 2003.

#### **Gastos de Administración y Ventas**

Los gastos de administración y ventas alcanzaron los US\$ 27,3 millones (7,2% de los ingresos) durante la primera mitad año 2004, lo cual se compara con los US\$ 24,0 millones (7,4% de los ingresos) registrados durante el mismo período del año 2003.

#### **Perspectivas Año 2004**

Considerando los progresos que la Compañía ha experimentado en sus principales mercados y las positivas tendencias observadas hasta el momento, SQM reafirma sus expectativas de que el año 2004 será positivo para la Compañía, obteniendo mejores utilidades y resultado operacional comparado con el año 2003.

Para el año 2004, esperamos que los ingresos por fertilizantes de especialidad sean superiores a los del año 2003, apoyado por con un mejor escenario internacional para los precios.

Esperamos también aumento en los volúmenes de venta para los productos de litio y de yodo. Adicionalmente, el precio del yodo debería continuar su recuperación durante el resto del año.

Los efectos positivos mencionados más arriba serán parcialmente contrarrestados por los efectos negativos de los mayores costos esperados en transporte, por un tipo de cambio menos favorable y por los mayores costos de energía.

El **resultado fuera de explotación** para el primer semestre del año 2004 reflejó una pérdida de US\$10,9 millones que se compara con una pérdida de US\$ 9,3 millones para el mismo período del año anterior. Las principales variaciones del resultado fuera de explotación fueron las siguientes:

- Una disminución de los gastos financieros netos<sup>(2)</sup> desde US\$ (11,2) millones en el primer semestre del 2003 a US\$ (9,1) millones en el primer semestre del 2004. SQM redujo la deuda financiera neta<sup>(3)</sup> en aproximadamente US\$ 41,8 millones en los últimos doce meses. Lo anterior, en conjunto con las menores tasas de interés, han permitido reducir de manera importante los gastos financieros.

- La significativa apreciación del Euro con respecto al dólar durante el primer semestre del 2003 afectó positivamente las diferencias de cambio de la Compañía para ese período. Por otra parte, la depreciación del Euro con respecto al dólar durante el primer semestre del 2004 afectó negativamente esta cuenta. Las diferencias por tipo de cambio están incluidas dentro de resultado fuera de explotación, bajo Otros.

---

Notas:

(1) **Margen de explotación** corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y sin incluir los gastos de administración y ventas.

Un porcentaje importante de los costos de explotación de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc.) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de los márgenes de explotación por áreas de negocio en ambos períodos, se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas áreas de negocio. Esta distribución del margen de explotación debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por áreas de negocio.

(2) Los **gastos financieros netos** corresponden a los gastos financieros totales netos de los ingresos financieros y de los intereses capitalizados obtenidos durante el período.

(3) La **deuda financiera neta** corresponde a todos los pasivos que generan intereses netos de los activos financieros al fin de cada período.

SQM es un productor y comercializador integrado de Fertilizantes de Especialidad, Químicos Industriales, Yodo y Litio. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en sus tres negocios principales: Fertilizantes de Especialidad, Yodo y Litio.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos: 41% del mercado mundial del litio, 29% del mercado mundial del yodo y un 50% del mercado mundial del nitrato de potasio.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergías comerciales debido a la producción de una completa gama de fertilizantes de especialidad.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Información adicional: Patricio Vargas, 56-2-4252274 / 56-2-4252485 / [pvargas@sqm.cl](mailto:pvargas@sqm.cl)

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítems financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

## Balance

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Al 30 de Junio</i>	
	<b>2004</b>	<b>2003</b>
<b>Activo Circulante</b>	<b>551,9</b>	<b>492,4</b>
<i>Caja y depósitos a plazo (1)</i>	82,0	78,3
<i>Cuentas por cobrar (2)</i>	177,6	154,6
<i>Existencias</i>	255,7	227,8
<i>Otros</i>	36,6	31,7
<b>Activo Fijo</b>	<b>647,7</b>	<b>683,7</b>
<b>Otros Activos</b>	<b>160,9</b>	<b>160,5</b>
<i>Inversión EE.RR. (3)</i>	95,0	89,1
<i>Otros</i>	65,9	71,4
<b>Total Activos</b>	<b>1.360,6</b>	<b>1.336,6</b>
<b>Total Pasivo Circulante</b>	<b>200,4</b>	<b>119,0</b>
<i>Deuda Financiera Corto Plazo</i>	107,2	37,3
<i>Otros</i>	93,2	81,7
<b>Total Pasivos Largo Plazo</b>	<b>243,3</b>	<b>340,2</b>
<i>Deuda Financiera Largo Plazo</i>	200,0	308,0
<i>Otros</i>	43,3	32,2
Interés Minoritario	27,6	23,2
Total Patrimonio	889,3	854,2
<b>Total Pasivos</b>	<b>1.360,6</b>	<b>1.336,6</b>
Liquidez (4)	2,8	4,1
Deuda / Capitalización Total (5)	25,1%	28,2%

(1) Disponible + depósitos + valores negociables

(2) Deudores por ventas + docs. por cobrar + docs. y ctas. EERR

(3) Inversión EE.RR. neto de amortiz. mayor y menor valor

(4) Activos circulantes / Pasivos circulantes

(5) Deuda Financiera/ (Deuda Financiera + Patrimonio + Int. minoritario)

## Estado de Resultados

(en millones de US\$)	<i>2do Trimestre</i>		<i>Acumulado al 30 de Junio</i>	
	2004	2003	2004	2003
<b>Ingresos de Explotación</b>	<b>208,3</b>	<b>173,5</b>	<b>379,9</b>	<b>325,0</b>
<b>Fertilizantes de Especialidad</b>	<b>114,5</b>	<b>90,6</b>	<b>206,0</b>	<b>175,3</b>
<i>Nitrato de potasio y Mezclas de especialidad(1)</i>	103,3	80,4	188,7	158,9
<i>Sulfato de Potasio</i>	11,2	10,2	17,3	16,4
<b>Químicos para la Industria</b>	<b>18,2</b>	<b>17,6</b>	<b>35,0</b>	<b>39,2</b>
<i>Nitratos Industriales</i>	15,8	14,3	30,8	31,7
<i>Sulfato de Sodio</i>	1,3	1,8	2,5	4,6
<i>Acido Bórico</i>	1,0	1,5	1,6	2,9
<b>Yodo y derivados</b>	<b>29,3</b>	<b>21,7</b>	<b>54,5</b>	<b>43,8</b>
<b>Litio y derivados</b>	<b>15,7</b>	<b>13,5</b>	<b>28,2</b>	<b>23,6</b>
<b>Otros Ingresos</b>	<b>30,6</b>	<b>30,1</b>	<b>56,3</b>	<b>43,1</b>
<i>Cloruro de Potasio (KCl)</i>	7,6	11,2	17,3	15,3
<i>Otros</i>	23,1	18,8	38,9	27,8
<b>Costos de Explotación</b>	<b>(149,6)</b>	<b>(123,3)</b>	<b>(269,1)</b>	<b>(230,4)</b>
<b>Depreciación</b>	<b>(14,8)</b>	<b>(15,3)</b>	<b>(29,6)</b>	<b>(30,1)</b>
<b>Margen de Explotación</b>	<b>43,9</b>	<b>34,8</b>	<b>81,1</b>	<b>64,6</b>
<b>Gastos Administración y Ventas</b>	<b>(14,1)</b>	<b>(13,0)</b>	<b>(27,3)</b>	<b>(24,0)</b>
<b>Resultado de Explotación</b>	<b>29,8</b>	<b>21,8</b>	<b>53,8</b>	<b>40,6</b>
<b>Resultado Fuera de Explotación</b>	<b>(6,0)</b>	<b>(5,6)</b>	<b>(10,9)</b>	<b>(9,3)</b>
Ingresos Financieros	1,0	0,8	1,6	1,4
Gastos Financieros	(5,6)	(6,0)	(10,7)	(12,6)
Intereses Capitalizados (2)	0,3	0,6	0,7	1,4
Otros	(1,8)	(1,0)	(2,6)	0,5
<b>Utilidad Antes de Impuesto</b>	<b>23,8</b>	<b>16,2</b>	<b>42,9</b>	<b>31,3</b>
<b>Impuesto a la Renta</b>	<b>(7,0)</b>	<b>(3,9)</b>	<b>(11,4)</b>	<b>(7,8)</b>
Otros	(0,9)	(0,3)	(1,7)	(0,7)
<b>Utilidad del Ejercicio</b>	<b>15,9</b>	<b>12,0</b>	<b>29,9</b>	<b>22,8</b>
Utilidad por Acción (US\$ centavos)	6,0	4,6	11,3	8,7

(1) Incluye mezclas de especialidad, fertilizantes de especialidad Yara y otros fertilizantes de especialidad

(2) Intereses capitalizados en el activo fijo

(3) Utilidad EE.RR. neto de pérdidas EE.RR.