



CEO de SQM Reafirma su Estrategia en el Negocio del Litio

Santiago, Chile, 12 de Julio de 2017 – Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (“SQM” o la “Compañía”) (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-A, SQM-B) se complace en anunciar que luego del reciente anuncio de la formación de un Joint Venture entre SQM y Kidman Resources, SQM va a consolidar 3 faenas productivas de Litio complementarias a nivel mundial: el Salar de Atacama en Chile, el Salar de Caucharí en Argentina y el yacimiento de espodumeno Mount Holland en Australia.

Patricio de Solminihac, CEO de SQM comentó respecto a las perspectivas de la industria: “En la actualidad la demanda mundial es de aproximadamente 200 mil toneladas de Carbonato de Litio Equivalente (LCE) al año y crece a tasas cercanas al 14% al año. Nosotros creemos que es altamente probable que la demanda mundial supere las 500 mil ton para el año 2025. El uso de baterías de litio en la industria automotriz marca una tendencia que va a revolucionar la demanda mundial en los próximos años”

A lo anterior, el CEO de SQM agregó: “nuestra experiencia como líder en la industria por de más de 20 años nos permite situarnos en una posición de privilegio para capturar las oportunidades que se generen en el mercado del litio”.

El ingreso de SQM a la propiedad de Caucharí y Mount Holland es el fruto del trabajo realizado por un equipo multidisciplinario de SQM que ha estado estudiando por muchos años diversos proyectos de Litio alrededor del mundo.

Patricio de Solminihac comentó: “En la producción de Litio, al igual que en otros químicos industriales, el liderazgo se logra mediante la ejecución efectiva de proyectos con alto potencial de crecimiento y bajos costos totales de producción. El Salar de Atacama, Caucharí y Mount Holland cumplen con creces nuestros objetivos: son yacimientos de alta calidad, con gran potencial de crecimiento futuro, lo que nos permite continuar siendo operadores de bajo costo total de producción en todas nuestras faenas”, a lo anterior agregó: “En SQM tenemos un equipo profesional con el conocimiento y la experiencia que nos permitió ser exitosos en el desarrollo de nuestros proyectos de Litio en los últimos 20 años y nos ha llevado a identificar los proyectos más rentables a nivel mundial”.

Finalmente, de Solminihac comentó: “Queremos avanzar lo más rápido posible en la ejecución de nuestros nuevos proyectos. En el caso de Caucharí comenzaremos la construcción durante este año y esperamos estar produciendo carbonato de litio en el año 2019. Respecto de Mount Holland, esperamos continuar aceleradamente los trabajos de exploración y estudios técnicos ya realizados por Kidman para así iniciar la producción de concentrado de espodumeno en los próximos 24 meses. Con respecto a la planta de refinación, avanzaremos en paralelo con el objetivo de iniciar la producción de hidróxido de litio y carbonato de litio en el menor plazo posible después de la puesta en marcha de la operación de concentrado.”

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 2425 2485
Fax: (56 2) 2425 2493
www.sqm.com



Acerca de SQM

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo, litio, fertilizantes potásicos y químicos industriales. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 110 países.

La estrategia de desarrollo de SQM es ser un operador minero integrado selectivamente en el procesamiento y comercialización de productos, abasteciendo en forma eficiente a industrias esenciales para el desarrollo humano, como alimentación, salud y tecnología. La cual se sustenta en 6 pilares fundamentales:

- reforzar los procesos internos que permitan asegurar los recursos clave para la sustentabilidad del negocio;
- extender operaciones lean (M1) a toda la organización para fortalecer ventaja en costos, calidad y seguridad;
- invertir en desarrollo de mercado de fertilizantes de especialidad, diferenciación de productos, gestión de canales y optimizar nuestro pricing;
- recuperar market share en yodo, buscando oportunidades de consolidación y de integración vertical, e invertir en el desarrollo de productos en yodo y nitratos para fines industriales;
- buscar activos en litio fuera de Chile dado el atractivo del mercado y aprovechar nuestras capacidades operacionales, y en potasio, invirtiendo en opciones que aseguren el acceso a materia prima para nitrato de potasio; y
- buscar oportunidades de diversificación en oro, cobre y zinc en la región, para aprovechar nuestras capacidades de operador minero y darle continuidad de negocio a nuestro programa de exploración.

Estos pilares fundamentales son basadas sobre los siguientes cuatro conceptos claves:

- construir una organización con claridad estratégica, líderes con inspiración, responsabilidad personal y valores significativos;
- desarrollar un proceso de planificación estratégica que responda a las necesidades del cliente y las tendencias de mercado, y que asegure la coordinación entre el corporativo y los negocios, y entre operaciones y comercial;
- desarrollar un proceso robusto de control y mitigación de riesgos para gestionar activamente el riesgo de los negocios; y
- dar un salto en nuestra gestión de stakeholders para establecer vínculos con la comunidad y comunicar el aporte de SQM a Chile y el mundo.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com

Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Carolina García Huidobro / carolina.g.huidobro@sqm.com

Alvaro Cifuentes / alvaro.cifuentes@sqm.com

Tamara Rebolledo / tamara.rebolledo@sqm.com (Zona Norte)

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "crear", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo.