



## PARTICIPACION DE LOS DIRECTORES EN SQM

**Santiago, Chile. 28 de Abril de 2015.**— Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM: SQM, Bolsa de comercio de Santiago: SQM-A, SQM-B) informó que de acuerdo con lo señalado en el artículo 17 de la Ley N°18.045, comunico a usted que, el 24 de Abril, la Cuadragésima Junta General Anual Ordinaria de Accionistas de Sociedad Química y Minera de Chile S.A (SQM) designó a la señora Joanne L. Boyes y a los señores Hernán Büchi B., Juan Antonio Guzmán M., Robert A. Kirkpatrick, Hans Dieter Linneberg A., Arnfinn F. Prugger, Wolf von Appen B., y Edward J. Waitzer como nuevos Directores de la Sociedad. Ellos nos han informado sus posiciones en valores de SQM S.A. y de las entidades del “Grupo Empresarial SQM”.

Joanne L. Boyes: No posee valores de SQM S.A. o de las entidades del “Grupo Empresarial SQM”.

Hernán Büchi B.: No posee valores de SQM S.A. o de las entidades del “Grupo Empresarial SQM”.

Juan Antonio Guzmán M.: No posee acciones de SQM S.A. y si posee 10.066.989 acciones de Oro Blanco S.A. con un valor de CLP 18.623.930.

Robert A. Kirkpatrick: no posee valores de SQM S.A. o de las entidades del “Grupo Empresarial SQM”.

Hans Dieter Linneberg A.: Posee 455 acciones de SQM S.A. (400 de Serie-A y 55 de Serie-B) con un valor de CLP 7.136.105.

Arnfinn F. Prugger: No posee valores de SQM S.A. o de las entidades del “Grupo Empresarial SQM”.

Wolf von Appen B.: No posee valores de SQM S.A. o de las entidades del “Grupo Empresarial SQM”.

Edward J. Waitzer: Posee 10.000 acciones (ADR) de SQM S.A. con un valor de US\$219,400 y no posee valores de las entidades del “Grupo Empresarial SQM”.

### SQM

Los Militares 4290 Piso 6,  
Las Condes, Santiago, Chile  
Tel: (56 2) 2425 2485  
Fax: (56 2) 2425 2493  
[www.sqm.com](http://www.sqm.com)



## Acerca de SQM

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo, litio, fertilizantes potásicos y químicos industriales. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en cada uno de sus negocios.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en la mayoría de sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en vastos recursos naturales de alta calidad.
- Know-how y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos principales.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergias derivadas de la producción de una gran variedad de productos a partir de dos únicos recursos naturales.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / [gerardo.illanes@sqm.com](mailto:gerardo.illanes@sqm.com)  
Kelly O'Brien 56-2-24252074 / [kelly.obrien@sqm.com](mailto:kelly.obrien@sqm.com)  
Carolyn McKenzie 56-2-2425-2280 / [carolyn.mckenzie@sqm.com](mailto:carolyn.mckenzie@sqm.com)

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

María José Velozo / [maria.jose.velozo@sqm.com](mailto:maria.jose.velozo@sqm.com)  
Alvaro Cifuentes / [Alvaro.cifuentes@sqm.com](mailto:Alvaro.cifuentes@sqm.com)  
Tamara Rebolledo / [Tamara.rebolledo@sqm.com](mailto:Tamara.rebolledo@sqm.com) (Zona Norte)

## Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo.