



PARA DISTRIBUCION INMEDIATA

SQM INFORMA RESULTADOS AL TERCER TRIMESTRE DEL AÑO 2002

Resumen Operacional

- Aumento de utilidades acumuladas por acción en 37,8%, desde US\$0,084 al 30 de Septiembre, 2001, a US\$0,115 al 30 de Septiembre del año 2002.
- Aumento de utilidades por acción del tercer trimestre en 37,4%, desde US\$0,032 al 30 de Septiembre, 2001, a US\$0,044 al 30 de Septiembre del año 2002.
- Menores costos de producción en todas las líneas de negocios, debido a que el efecto de los beneficios de las distintas iniciativas de reducción de costos se reflejó completamente durante el primer semestre del año 2002.
- El resultado de explotación y las utilidades para cada uno de los tres trimestres del año 2002 fueron superiores a los trimestres respectivos del año anterior.
- Reducción de la deuda financiera neta⁽⁸⁾ de US\$68 millones en los últimos 12 meses.

Santiago, Chile, Noviembre 13, 2002.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM, SQMA; Bolsa de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó en el día de hoy las **utilidades** para los primeros nueve meses del año 2002, las cuales ascendieron a US\$ 30,4 millones (US\$ 11,5 centavos por acción), un 37,8% superior a los US\$ 22,0 millones para igual período del año 2001. El **resultado de explotación** obtenido durante los primeros nueve meses del año 2002 fue de US\$ 60,7 millones (14,7% de las ventas), superior a los US\$ 52,7 millones (13,2% de las ventas) de igual período del año anterior. El **EBITDA**⁽¹⁾ alcanzó los US\$ 107,0 millones, superior a los US\$ 101,0 millones registrados durante los primeros nueve meses del año 2001. Los **ingresos consolidados** obtenidos durante los primeros nueve meses del año 2002 totalizaron US\$ 413,8 millones, superiores en aproximadamente un 3,7% a los US\$ 399,0 millones obtenidos durante igual período del año anterior.

Las **utilidades** de SQM para el tercer trimestre del año 2002 fueron de US\$ 11,6 millones (US\$ 4,4 centavos por acción), monto superior en un 37,4% a los US\$ 8,4 millones registrados durante el mismo período del año anterior. El **resultado de explotación** del tercer trimestre alcanzó los US\$ 24,1 millones (15,3% de las ventas), cifra superior a los US\$ 20,8 millones (13,3% de las ventas) de igual período del año 2001. Durante el tercer trimestre del año 2002 el **EBITDA** alcanzó los US\$ 39,3 millones en tanto que los **ingresos consolidados** totalizaron US\$ 157,7 millones, superiores respectivamente a los US\$ 36,9 millones y a los US\$ 156,2 millones registrados en igual período del año anterior.

El Gerente General de SQM, Patricio Contesse, comentó "El sostenido crecimiento de los resultados de explotación y de las utilidades en los últimos dos años, en un adverso ambiente de precios, confirma que nuestros esfuerzos realizados para reducir costos y mejorar las eficiencias operacionales han rendido los resultados esperados". Asimismo agregó "Aún tenemos mucho trabajo por hacer y estamos aún más comprometidos con la obtención de los retornos esperados por nuestros accionistas. Para lograr este objetivo, contamos con una estrategia de negocios de largo plazo que busca reafirmar la posición de la compañía como líder indiscutido en sus tres negocios principales."

Análisis por áreas de negocio

1.- Fertilizantes de Especialidad

Los ingresos por fertilizantes de especialidad registrados durante los primeros nueve meses del año 2002 alcanzaron los US\$ 213,5 millones, superiores a los US\$ 198,9 millones de igual período del año anterior.

Durante el tercer trimestre del año 2002 los ingresos llegaron a los US\$ 83,6 millones, cifra superior a los US\$ 81,7 millones registrados durante el mismo período del año 2001.

El aumento de los ingresos durante los primeros nueve meses se debieron principalmente a:

- Aumento significativo de las ventas de nitrato sódico potásico al mercado Brasileño principalmente destinado a la industria del tabaco. Este aumento en ventas se reflejó en su mayoría en el segundo trimestre del año 2002.
- Aumento de las ventas de nitrato de potasio al mercado de Estados Unidos.
- Mayores ventas de nitrato de potasio soluble de SQM y ventas de nitrato de calcio de Norsk Hydro debido al inicio de las operaciones de distribución contempladas en el acuerdo comercial SQM - Norsk Hydro.
- Aumento en las ventas de sulfato de potasio.
- Lo anterior fue parcialmente contrarrestado por menores ventas de nitrato de potasio al mercado Chino durante el tercer trimestre del año 2002 comparado con el tercer trimestre del año anterior.

El **margen de explotación**⁽²⁾ de los fertilizantes de especialidad durante los primeros nueve meses del año 2002 fue aproximadamente US\$ 5,8 millones superior al margen de igual período del año anterior. El aumento del margen de explotación se explica principalmente por una disminución significativa de los costos de producción derivada de las diversas iniciativas de reducción de costos que se implementaron durante el año 2001 y adicionalmente por un aumento de los volúmenes de venta. Lo anterior fue parcialmente contrarrestado por una leve disminución de los precios de venta durante los primeros nueve meses del año 2002 comparado con igual período del año anterior.

El 12 de Noviembre de 2002 SQM firmó un contrato con PCS Chile⁽⁶⁾ en virtud del cual SQM comprará a PCS Chile 8.000 toneladas métricas de nitrato de potasio al mes, durante un período de 14 meses. Los principales beneficios derivados de este acuerdo están relacionados con las sinergias logísticas y comerciales que SQM obtendrá debido al aumento en ventas de nitrato de potasio. Actualmente, SQM provee a PCS Chile de cloruro de potasio, una materia prima en la producción de nitrato de potasio.

Perspectivas. Conforme a lo esperado inicialmente, durante este año la oferta de nitrato de potasio va a aumentar por parte de nuevos productores Chilenos. Sin embargo, durante el primer trimestre de este año la empresa Norteamericana TRI⁽³⁾ con plantas de producción de nitrato de potasio en Israel y Estados Unidos, cerró su planta de producción en Vicksburg⁽⁴⁾, Estados Unidos, por incumplimiento en sus obligaciones financieras.

Considerando las variaciones en la oferta de nitrato de potasio, en conjunto con el aumento proyectado de la demanda en el año 2002 y los efectos positivos del acuerdo de comercialización de SQM con Norsk Hydro ASA⁽⁵⁾, los cuales ya se han visto parcialmente reflejados durante los primeros nueve meses de este año, SQM estima que sus volúmenes de venta de nitrato de potasio y nitrato sódico potásico (sin considerar el mercado Chino y el acuerdo de compra de nitrato de potasio a PCS Chile) serán significativamente superiores a los volúmenes del año anterior, manteniéndose la tendencia de precios inferiores respecto al año anterior que se observó durante los primeros nueve meses del año 2002.

El aumento proyectado de la producción de sulfato de potasio durante el año 2002, permitirá incrementar los volúmenes de venta por sobre un 6% respecto al año anterior. Al igual que en el caso del nitrato de potasio, los precios del sulfato de potasio se estiman levemente inferiores a los precios del año 2001.

SQM estima que los menores costos de producción reflejados durante los primeros nueve meses de este año se debieran mantener durante el resto del año 2002 con los consiguientes efectos positivos en los márgenes de comercialización.

2.- Químicos Industriales

Los ingresos por químicos industriales durante los primeros nueve meses del año 2002 fueron US\$ 52,5 millones, similares a los US\$ 52,2 millones de igual período del año anterior.

Durante el tercer trimestre del año 2002 los ingresos alcanzaron los US\$ 18,7 millones, superiores a los ingresos del tercer trimestre del año 2001 en 4%.

Al igual que en el caso de los nitratos de uso agrícola, los costos de producción de los nitratos industriales fueron significativamente inferiores respecto a los costos del año 2001 y los precios de venta de los primeros nueve meses del año 2002 fueron similares a los precios de igual período del año anterior.

El **margen de explotación**⁽²⁾ de los químicos industriales durante los primeros nueve meses del año 2002 fue aproximadamente US\$ 1.4 millones superior al margen de igual período del año anterior. El aumento de los márgenes de explotación se explica principalmente por los menores costos de producción y por un leve aumento en los volúmenes de venta.

Perspectivas. Los volúmenes de venta de nitratos industriales debieran finalizar el año en niveles levemente superiores a los del año anterior. Los costos de producción de los nitratos industriales para este año debieran seguir una tendencia similar a la de los nitratos de uso agrícola.

3.- Yodo y Derivados

Los ingresos por yodo y derivados obtenidos durante los primeros nueve meses del año 2002 alcanzaron los US\$ 61,7 millones, superiores a los US\$ 61,0 millones obtenidos en igual período del año anterior.

Los volúmenes de yodo y derivados para los primeros nueve meses del año 2002 fueron aproximadamente un 10% superior a los volúmenes de igual período del año anterior.

Durante el tercer trimestre del año 2002 los ingresos totalizaron US\$ 21,1 millones, superiores en 6% a los ingresos del mismo período del año anterior.

Los precios promedio de venta durante los primeros nueve meses del año 2002 disminuyeron aproximadamente en US \$1,3 por kilo con respecto a igual período del año anterior.

El **margen de explotación**⁽²⁾ del yodo y sus derivados durante los primeros nueve meses del año 2002 fue aproximadamente US\$ 1.3 millones inferior al margen de igual período del año anterior. Los menores costos de producción y el aumento en los volúmenes de venta del período permitieron contrarrestar en parte el efecto negativo de los menores precios de venta.

Perspectivas. El mercado mundial del yodo se ha visto negativamente afectado en los últimos años por un aumento en la capacidad de producción en Chile, lo que se ha traducido en una importante disminución de los precios. La estrategia de SQM, basada en sus grandes reservas naturales, en su alta capacidad instalada y en sus bajos costos de producción, es mantener su porcentaje de participación de mercado.

A pesar que los precios del yodo durante los últimos dos trimestres del año 2002 han sido relativamente estables, la tendencia en los precios del yodo en los próximos meses es incierto y dependerá principalmente de las estrategias comerciales de los otros productores Chilenos.

4.- Litio y Derivados

Los ingresos por litio y derivados durante los primeros nueve meses del año 2002 alcanzaron US\$ 26,2 millones, aproximadamente 7% más bajos que los US\$ 28,2 millones obtenidos durante el mismo periodo durante el año anterior.

Durante el tercer trimestre del año 2002 los ingresos totalizaron US\$ 8,1 millones, inferiores a los US\$ 8,8 millones registrados durante el mismo período del año anterior.

Los menores volúmenes de venta obtenidos durante los primeros nueve meses de este año se deben principalmente a una disminución de las ventas a China como materia prima para la producción de hidróxido de litio.

Continuando con la tendencia de los últimos años, los precios de venta de los primeros nueve meses del año 2002 son levemente superiores a los precios de venta de igual período del año anterior.

El **margen de explotación**⁽²⁾ del litio y derivados durante los primeros nueve meses del año 2002 fue aproximadamente US\$ 0,4 millones inferior al margen de igual período del año anterior. Los menores costos de producción y el leve aumento en los precios permitieron contrarrestar los menores volúmenes de venta.

Al final del tercer trimestre, SQM compró 18 millones de libras en inventarios de hidróxido de litio en Estados Unidos. Esta operación permitirá que SQM consolide su posición en el mercado del hidróxido de litio.

Perspectivas. Los volúmenes de venta de litio y derivados para el cuarto trimestre de este año serán significativamente mayores que los volúmenes de venta para el mismo período del año anterior. Este aumento en los volúmenes de venta permitirá que la compañía recupere parcialmente el déficit en las ventas para los primeros nueve meses. Las ventas anuales de litio, sin considerar el mercado Chino, serán mayores que las ventas del año 2001.

5.- Cloruro de Potasio

Los ingresos por cloruro de potasio obtenidos durante los primeros nueve meses del año 2002 alcanzaron US\$ 28,4 millones, superiores a los US\$ 26,3 millones acumulados al tercer trimestre del año anterior.

Durante el tercer trimestre del año 2002 los ingresos totalizaron US\$ 12,0 millones, superiores en un 15% a los ingresos del mismo período del año anterior.

Los mayores ingresos se explican principalmente por un aumento en la producción de cloruro de potasio en el año 2002 comparado con el año anterior. El principal cliente durante este año ha sido PCS Chile⁽⁶⁾, productor chileno de nitrato de potasio.

Los precios promedio de venta del cloruro de potasio durante los primeros nueve meses del año 2002 fueron similares a los precios registrados en igual período del año anterior.

El **margen de explotación**⁽²⁾ del cloruro de potasio durante los primeros nueve meses del año 2002 fue aproximadamente US\$ 4,0 millones, superior al margen para el mismo período del año anterior, principalmente debido a mayores volúmenes de venta.

Perspectivas. El aumento de la producción de cloruro de potasio durante el año 2002, permitirá aumentar los volúmenes de venta en el año en aproximadamente 15% respecto a los volúmenes del año 2001. SQM participa con un pequeño porcentaje del mercado mundial del cloruro de potasio y por lo tanto no tiene mayor influencia en las dinámicas que determinan los precios internacionales de este producto. Conforme todo lo anterior, los mayores volúmenes proyectados de cloruro de potasio debieran tener un efecto positivo en los márgenes de comercialización del período.

Perspectivas Operacionales Cuarto Trimestre

Continuando con la tendencia positiva observada durante los últimos tres trimestre de este año, donde el resultado de explotación ha sido mayor en cada uno de los trimestres comparado con el año 2001, SQM espera que el resultado de explotación del cuarto trimestre sea mayor que el resultado de explotación del mismo período del año anterior.

El **resultado fuera de explotación** para los primeros nueve meses del año 2002 reflejó una pérdida de US\$ (20,7) millones que se compara con una pérdida de US\$ (17,2) millones a igual período del año anterior. Las principales variaciones del resultado fuera de explotación fueron las siguientes:

- Durante el primer trimestre del año 2001 se reflejó una utilidad no operacional de US\$ 4 millones por la venta de ciertas pertenencias mineras no esenciales.
- Una disminución de los gastos financieros netos⁽⁷⁾ desde US\$ (24,7) millones en los primeros nueve meses del año 2001 a US\$ (21,0) millones para los primeros nueve meses de este año. La estrategia de consolidación de SQM basada en un moderado plan de inversiones y focalizada en aumentar los flujos de caja de la Compañía, ha permitido reducir la deuda financiera neta⁽⁸⁾ en aproximadamente US\$ 68 millones en los últimos doce meses. Lo anterior, en conjunto con las menores tasas de interés han permitido reducir de manera importante los gastos financieros.
- Las utilidades correspondientes a la participación en el 14,05% de la empresa Chilena Cementos Melón S.A., aumentaron desde US\$ 0,6 millones en los primeros nueve meses del año 2001 a US\$ 2,4 millones para los primeros nueve meses del año 2002.

Durante los primeros nueve meses del año 2001, SQM reflejó un cargo por ítemes extraordinarios por un monto de US\$ (4,8) millones (neto de impuestos). Lo anterior correspondió a gastos y costos asociados al proyecto de "reestructuración organizacional" que la Compañía implementó durante el primer trimestre del año 2001.

Notas:

(1) **EBITDA** está definido por la Compañía como Resultado de Explotación más Depreciación. Este indicador debe ser considerado como meramente informativo y no representa una medida universal de valoración entre distintas empresas, variando de acuerdo al criterio utilizado en cada una de ellas

(2) **Margen de explotación** corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y sin incluir los gastos de administración y ventas.

Un porcentaje importante de los costos de explotación de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc..) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de los márgenes de explotación por áreas de negocio en ambos períodos se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas áreas de negocio. Esta distribución del margen de explotación debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por áreas de negocio.

(3) **Trans Resources International (TRI)** es uno de los principales productores mundiales de nitrato de potasio y cuenta con dos brazos productivos: Haifa Chemicals en Israel y Cedar Chemicals en Vicksburg, Estados Unidos.

(4) SQM no tiene antecedentes respecto a si esta planta reabrirá o no en el futuro.

(5) **Norsk Hydro ASA**, empresa noruega, participa indirectamente en Sociedad de Inversiones Pampa Calichera, la cual es dueña del 37,5% de las acciones Serie A de SQM. Durante la última junta de accionistas, Norsk Hydro eligió a uno de los ocho directores de SQM.

(6) PCS Chile es una empresa productora de nitrato de potasio, filial de **Potash Corporation of Saskatchewan, Inc. (PCS)**, PCS es una empresa canadiense, dueña del 37,6% de las acciones Serie A de SQM y durante la última junta de accionistas, eligió a dos de los ocho directores de SQM.

(7) Los **gastos financieros netos** corresponden a los gastos financieros totales netos de los ingresos financieros obtenidos durante el período.

(8) La **deuda financiera neta** corresponde a todos los pasivos que generan intereses netos de los activos financieros al fin de cada período.

SQM es un productor y comercializador integrado de Fertilizantes de Especialidad, Químicos Industriales, Yodo y Litio. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en sus tres negocios principales: Fertilizantes de Especialidad, Yodo y Litio.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos: 40% del mercado mundial del litio, 28% del mercado mundial del yodo y un 45% del mercado mundial del nitrato de potasio.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergías comerciales debido a la producción de una completa gama de fertilizantes de especialidad.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Información adicional: Patricio Vargas, 56-2-4252274 / 56-2-4252485 / pvargas@sqm.cl

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítemes financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

Balance

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Al 30 de Sept.</i>	
	2002	2001
Activo Circulante	458.4	589.4
<i>Caja y depósitos a plazo (1)</i>	39.5	154.1
<i>Cuentas por cobrar (2)</i>	149.5	186.9
<i>Existencias</i>	227.7	201.5
<i>Otros</i>	41.7	46.9
Activo Fijo	684.6	714.2
Otros Activos	153.8	150.1
<i>Inversión EE.RR. (3)</i>	88.2	70.4
<i>Otros</i>	65.7	79.7
Total Activos	1,296.8	1,453.7
Total Pasivo Circulante	133.6	165.8
<i>Deuda Financiera Corto Plazo</i>	62.7	96.9
<i>Otros</i>	71.0	68.9
Total Pasivos Largo Plazo	303.5	445.8
<i>Deuda Financiera Largo Plazo</i>	280.0	428.0
<i>Otros</i>	23.5	17.8
Interés Minoritario	21.9	23.4
Total Patrimonio	837.7	818.7
Total Pasivos	1,296.8	1,453.7
Liquidez (4)	3.4	3.6
Deuda / Capitalización Total (5)	28.5%	38.4%

(1) Disponible + depósitos + valores negociables

(2) Deudores por ventas + docs. por cobrar + docs. y ctas. EERR

(3) Inversión EE.RR. neto de amortiz. mayor y menor valor

(4) Activos circulantes / Pasivos circulantes

(5) Deuda Financiera/ (Deuda Financiera + Patrimonio + Int. minoritario)

Estado de Resultados

(en millones de US\$)	3er Trimestre		Acumulado al 30 de Sept.	
	2002	2001	2002	2001
Ingresos de Explotación	157.7	156.2	413.8	399.0
Fertilizantes de Especialidad	83.6	81.7	213.5	198.9
<i>Fertilizantes de especialidad trad.</i>	70.2	71.2	187.7	174.5
<i>Sulfato de Potasio</i>	13.4	10.5	25.8	24.4
Químicos para la Industria	18.7	17.9	52.5	52.2
<i>Nitratos Industriales</i>	15.4	14.0	42.0	41.8
<i>Sulfato de Sodio</i>	2.0	2.5	6.5	6.3
<i>Acido Bórico</i>	1.3	1.4	4.0	4.2
Yodo y derivados	21.1	19.9	61.7	61.0
Litio y derivados	8.1	8.8	26.2	28.2
Otros Ingresos	26.1	27.9	59.8	58.6
<i>Cloruro de Potasio (KCl)</i>	12.0	10.4	28.4	26.3
<i>Otros</i>	14.2	17.6	31.4	32.3
Costos de Explotación	(107.3)	(109.0)	(274.4)	(267.2)
Depreciación	(15.2)	(16.1)	(46.4)	(48.3)
Margen de Explotación	35.2	31.1	93.0	83.5
Gastos Administración y Ventas	(11.1)	(10.3)	(32.3)	(30.8)
Resultado de Explotación	24.1	20.8	60.7	52.7
Resultado Fuera de Explotación	(7.8)	(7.9)	(20.7)	(17.2)
Gastos Financieros Netos (1)	(7.0)	(7.5)	(21.0)	(24.7)
Intereses Capitalizados (2)	0.6	0.6	1.7	2.0
Diferencia de Cambio	(0.8)	(0.4)	(0.7)	(0.2)
Otros	(0.6)	(0.5)	(0.6)	5.8
Utilidad Antes de Impuesto	16.3	12.9	40.0	35.5
Impuesto a la Renta	(3.8)	(3.2)	(8.1)	(7.4)
Otros	(0.9)	(0.9)	(1.5)	(1.3)
Utilidad Antes de Ítemes Extraordinarios	11.6	8.8	30.4	26.8
Ítemes extraordinarios		(0.4)		(4.8)
Utilidad del Ejercicio	11.6	8.4	30.4	22.0
Utilidad por Acción (US\$ centavos)	4.4	3.2	11.5	8.4
EBITDA (3)	39.3	36.9	107.0	101.0

(1) Ingresos financieros - gastos financieros

(2) Intereses capitalizados en el activo fijo

(3) Resultado de explotación + depreciación