

Santiago de Chile, 3 de marzo de 2020 –Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-A, SQM-B, la "Compañía"), realizó una conferencia telefónica para discutir los resultados del cuarto trimestre de 2019, que fueron publicados el 2 de marzo de 2020. Como parte de la conferencia telefónica, la gerencia ejecutiva trató los siguientes temas:

Nuestros ingresos para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2019 alcanzaron casi los US\$ 2 mil millones y nuestras utilidades netas alcanzaron casi US\$ 280 millones, cifra inferior a la de las utilidades netas reportadas durante el mismo período del 2018. Nuestro margen EBITDA ajustado de este año fue ligeramente superior al 33%. Nuestros resultados se vieron afectados por menores volúmenes de ventas de potasio y menores precios promedio en el mercado de litio. Si vimos precios promedio más altos en el mercado de yodo, lo que tuvo un impacto positivo en nuestra ganancia bruta de más de US\$ 30 millones.

Para 2020, esperamos un crecimiento del volumen en todas las líneas de negocios durante este año, excepto para el yodo, donde los precios han aumentado significativamente. En el mercado de cloruro de potasio, esperamos que nuestros volúmenes aumenten entre un 20 y un 25%, en Nutrición Vegetal de Especialidad aproximadamente un 5%, en litio sobre un 20% y en productos químicos industriales sobre un 80%, a medida que este año comencemos a suministrar 150.000 toneladas métricas de sales solares de un proyecto de más de 400.000 toneladas métricas. En el mercado de litio, creemos que los precios serán más bajos en 2020 en comparación con 2019. En el mercado del yodo, creemos que la tendencia positiva de precios debería continuar.

De todas formas, estas estimaciones podrían cambiar, dada la volatilidad de la economía mundial. Para el litio, ya hemos visto un impacto en China en el primer trimestre. Pese a que hemos visto un cambio positivo en las últimas semanas, nuestros volúmenes de ventas en China durante el primer trimestre podrían ser de hasta 2.000 toneladas métricas menos de lo esperado originalmente. En el mercado del litio, creemos que el crecimiento de la demanda podría ser de alrededor del 15% este año. Esperamos poder compensar estos menores volúmenes de ventas durante los tres trimestres restantes, para alcanzar las 55.000-60.000 toneladas métricas este año.

Recientemente aprobamos un plan de inversión de capital de aproximadamente US\$450 millones para 2020. Como mencionamos en nuestro comunicado de prensa anoche, continuamos expandiendo las operaciones de litio en Chile. Decidimos completar nuestra expansión de capacidad de hidróxido de litio en dos etapas, la primera de 8.000 toneladas métricas que debería completarse el próximo año. En nuestra expansión de carbonato de litio, estamos seguros de que alcanzaremos las 120.000 toneladas métricas de capacidad el próximo año también. Continuamos invirtiendo en nuestra capacidad de nitratos, para satisfacer el creciente mercado de sales solares, y nuestra capacidad de yodo, para continuar aumentando nuestra posición de liderazgo en este mercado

Acerca de SQM

SQM es un operador minero integrado selectivamente en el procesamiento y comercialización de productos, abasteciendo en forma eficiente a industrias esenciales para el desarrollo humano (ej. alimentación, salud, tecnología). La cual se sustenta en 5 pilares fundamentales:

- asegurar la disponibilidad de recursos claves para sustentar los planes actuales y el crecimiento de mediano y largo plazo;
- consolidar una cultura de excelencia M1 a través de toda la organización, desde operaciones hasta áreas comerciales y de soporte;
- aumentar significativamente las ventas de nitrato en todas sus aplicaciones y asegurar consistencia con la estrategia comercial de yodo;
- maximizar los márgenes de cada una de las líneas de negocio mediante la aplicación de estrategias de pricing adecuadas; e
- implementar con éxito todos los proyectos de expansión de litio de la compañía, además de adquirir más activos de litio y potasio para generar un portfolio competitivo.

Estos pilares fundamentales son basados sobre los siguientes tres conceptos claves:

- potenciar una organización que sustente el desarrollo del plan estratégico de la compañía con foco en el desarrollo de capacidades críticas y en la aplicación de los valores corporativos de Excelencia, Integridad y Seguridad;
- desarrollar un proceso robusto de control y mitigación de riesgos para gestionar activamente el riesgo de los negocios; y
- dar un salto en nuestra gestión de stakeholders con foco en establecer mejores vínculos con la comunidad, reconstruir reputación y comunicar el aporte de SQM a Chile y el mundo.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com

Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Maria Ignacia Lopez / ignacia.lopez@sqm.com

Pablo Pisani / pablo.pisani@sqm.com

Tamara Rebolledo / tamara.rebolledo@sqm.com (Zona Norte)

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo, excepto en caso requerido por ley