



## PARA DISTRIBUCION INMEDIATA

### SQM INFORMA RESULTADOS PARA EL PRIMER TRIMESTRE DEL 2003

#### Resumen Operacional

- Aumento de utilidades por acción en 13%, desde US\$0,036 al 31 de Marzo del 2002, a US\$0,041 al 31 de Marzo del 2003.
- Menores costos de producción en todas las líneas de negocio. Se comienzan a notar los efectos de las iniciativas de reducción de costos implementadas durante el 2002.
- El resultado de explotación y las utilidades del primer trimestre de este año fueron superiores a lo registrado el primer trimestre del año anterior.
- Fuerte generación de flujo de caja con una reducción en la deuda financiera neta<sup>(1)</sup> de US\$68,8 millones en los últimos 12 meses.
- El primer trimestre del 2003 es el 8º trimestre consecutivo en el que SQM ha reportado una utilidad superior a la utilidad del respectivo trimestre del año previo.

**Santiago, Chile, Mayo 14, 2003.-** Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM, SQMA; Bolsa de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó en el día de hoy las **utilidades** para el primer trimestre del 2003, las cuales ascendieron a US\$ 10,8 millones (US\$ 4,1 centavos por acción), un 13% superior a los US\$ 9,6 millones del primer trimestre del 2002. El **resultado de explotación** obtenido durante el primer trimestre del 2003 fue de US\$ 18,8 millones, superior a los US\$ 16,8 millones del año anterior. Los **ingresos consolidados** obtenidos durante el primer trimestre del 2003 totalizaron US\$ 151,5 millones, superiores en aproximadamente un 29% a los US\$ 117,4 millones obtenidos durante el mismo período del año anterior.

El Gerente General de SQM, Patricio Contesse, comentó "Continuando con la tendencia mostrada en los últimos dos años, hemos sido capaces de entregar otro trimestre con mejores resultados que el mismo trimestre del año anterior. Nuestros esfuerzos en reducción de costos, los cuales permitieron a SQM mejorar sus resultados durante dos años llenos de desafíos, nos posicionan en un lugar estratégico para capturar el crecimiento del mercado". Asimismo agregó "Los siguientes meses serán un período de consolidación, en el cual continuaremos recibiendo los beneficios de nuestros acuerdos comerciales junto con un escenario de precios más estable. Al mismo tiempo, seguiremos focalizados en entregar los resultados que nuestros accionistas se merecen."

## Análisis por áreas de negocio

### 1.- Fertilizantes de Especialidad

Los ingresos por fertilizantes de especialidad registrados durante el primer trimestre del 2003 alcanzaron los US\$ 81,2 millones, superiores a los US\$ 59,1 millones del mismo período del año anterior.

El aumento de los ingresos durante el período se debió principalmente a:

- Ventas de 25.000 toneladas de nitrato de potasio al mercado Chino. Durante el 2002 las ventas al mercado Chino se realizaron principalmente durante la segunda mitad del año.
- Aumento en las ventas de nitrato de potasio al mercado de Estados Unidos como consecuencia del cierre de la planta productiva de TRI<sup>(2)</sup>, lo cual ocurrió durante el primer trimestre del 2002.
- Aumento en las ventas de nitrato de potasio debido al aumento de los volúmenes contemplados en el acuerdo con PCS Yumbes SCM<sup>(3)</sup>.
- Aumento en el volumen de ventas de fertilizantes potásicos al mercado Latinoamericano.
- Leve aumento en las ventas de boratos y mezclas de especialidad

El **margen de explotación**<sup>(4)</sup> de los fertilizantes de especialidad fue, durante el primer trimestre del 2003, aproximadamente US\$ 3,5 millones superior al margen del mismo período del año anterior. El aumento del margen de explotación se explica principalmente por una disminución de los costos de producción derivada de las diversas iniciativas de reducción de costos que se implementaron durante el 2002 y por un significativo aumento de los volúmenes de venta. Los precios de venta observados durante el primer trimestre del 2003 fueron relativamente estables comparado con el primer trimestre del año anterior, beneficiándose ligeramente por la apreciación del Euro con respecto al dólar.

**Perspectivas.** Como se anticipara a comienzos del año, la oferta de nitrato de potasio durante el 2003 debería aumentar por parte de otros productores. Sin embargo, el sostenido aumento en la demanda y el cierre de las instalaciones productivas de nitrato de potasio que la empresa Norteamericana TRI tenía en Vicksburg<sup>(5)</sup> ayuda al mercado a moverse hacia un punto de equilibrio entre oferta y demanda.

Considerando estas variaciones en la oferta mundial de nitrato de potasio, el aumento proyectado de alrededor de un 5% en la demanda para el año 2003 y la consolidación de los efectos positivos de los acuerdos de comercialización de SQM con Norsk Hydro ASA<sup>(6)</sup> y con PCS Yumbes SCM, SQM estima que los volúmenes de venta de nitrato de potasio y nitrato sódico potásico serán significativamente superiores a los volúmenes del año 2002, permitiendo a la Compañía aumentar su participación de mercado. Adicionalmente se espera que los precios comiencen a estabilizarse.

Los volúmenes de venta del sulfato de potasio para el año 2003 deberían aumentar entre 5 y 10% respecto al año anterior, con precios similares a los observados durante el 2002.

Aunque los mayores esfuerzos de reducción de costos se llevaron a cabo durante los años 2001 y 2002, SQM estima que podrá continuar reduciendo los costos de producción durante el año 2003, con los consiguientes efectos positivos en los márgenes de comercialización.

## 2.- Químicos Industriales

Los ingresos por químicos industriales registrados durante el primer trimestre del 2003 alcanzaron los US\$ 21,5 millones, significativamente superiores a los US\$ 14,8 millones del mismo período del año anterior.

El aumento de los ingresos durante el período se debió principalmente a un mayor volumen de ventas de nitratos industriales:

- Aumento de las ventas al mercado Chino comparado con el primer trimestre del 2002. Durante el 2002 las ventas al mercado Chino se realizaron principalmente durante la segunda mitad del año.
- Tal como en caso de los fertilizantes de especialidad, el vacío dejado por el alejamiento de TRI en los mercados industriales en Estados Unidos y en Canadá ha sido parcialmente suplido por SQM, especialmente en lo que se refiere a los mercados de briquetas de carbón y de fibra de vidrio.

El **margen de explotación** de los químicos industriales para el primer trimestre del 2003 fue aproximadamente US\$ 1,0 millón superior al margen del mismo período del año anterior, lo cual se explica principalmente por mayores volúmenes y menores costos de producción.

**Perspectivas.** Como se anticipara a comienzos de año, los volúmenes de venta de nitratos industriales para el año 2003 debieran ser superiores a los del año anterior. Los costos de producción de los nitratos industriales debieran seguir una tendencia similar a la de los nitratos de uso agrícola.

El sulfato de sodio y el ácido bórico deberían terminar el año 2003 con volúmenes y costos similares, manteniendo de esta manera márgenes similares a los del 2002.

## 3.- Yodo y Derivados

Los ingresos por yodo y derivados de yodo registrados durante el primer trimestre del 2003 alcanzaron los US\$ 22,1 millones, superiores a los US\$ 21,0 millones del mismo período del año anterior.

Los precios promedio de venta del primer trimestre del 2003 disminuyeron aproximadamente en US \$1,0 por kilo con respecto a igual período del año anterior, y fueron similares al último trimestre del 2002, lo cual es una clara señal de la estabilización del mercado.

El **margen de explotación** del yodo y sus derivados durante el primer trimestre del 2003 fue similar al margen de igual período del año anterior. Los menores precios de venta del período fueron contrarrestados por menores costos de producción y por el aumento en los volúmenes de venta.

**Perspectivas.** El mercado mundial del yodo se vio negativamente afectado en los últimos años por un aumento en la capacidad de producción en Chile, lo que se tradujo en una importante disminución de los precios. Sin embargo, esta tendencia ha sido de alguna manera revertida por el sostenido crecimiento del mercado y la Compañía espera que los precios promedio para el año 2003 se estabilicen y sólo experimenten una leve reducción comparado con el año anterior.

Basada en sus grandes reservas naturales, en su alta capacidad instalada y en sus bajos costos de producción –los cuales deberían disminuir aún más debido a la producción a plena capacidad de las

instalaciones de yodo de Nueva Victoria– la estrategia de SQM consiste en mantener su porcentaje de participación de mercado.

#### 4.- Litio y Derivados

Los ingresos por litio y derivados de litio registrados durante el primer trimestre del 2003 alcanzaron los US\$ 10,1 millones, superiores a los US\$ 8,5 millones del mismo período del año anterior.

El aumento de los ingresos durante el período se debió principalmente a:

- Mayores ventas de hidróxido de litio.
- Mayores ventas a los mercados asiáticos en la medida que SQM ha podido penetrar en mayor grado el mercado de las baterías.
- Leve aumento de las ventas al mercado Chino comparado con el primer trimestre del 2002.

El **margen de explotación** del litio y sus derivados durante el primer trimestre del 2003 fue US\$ 0,5 millones superior al margen del primer trimestre del año anterior.

**Perspectivas.** Los volúmenes de venta de litio y derivados para el año 2003 serán superiores a los volúmenes de venta del año anterior, debido principalmente a un aumento en las ventas de hidróxido de litio. Los precios promedio del año 2003 deberían permanecer en niveles similares a los del año 2002.

#### 5.- Cloruro de Potasio

Los ingresos por cloruro de potasio registrados durante el primer trimestre del 2003 alcanzaron los US\$ 4,1 millones, inferiores a los US\$ 6,4 millones del mismo período del año anterior.

Los menores volúmenes de ventas están directamente relacionados con el aumento de la utilización del cloruro de potasio como materia prima para la producción de nitrato de potasio comparado con el período anterior.

El **margen de explotación** del cloruro de potasio durante el primer trimestre del 2003 fue aproximadamente US\$ 1,0 millón inferior al margen para el mismo período del año anterior.

**Perspectivas.** Los volúmenes de venta de cloruro de potasio para el año 2003 deberían ser levemente inferiores a los del año 2002. SQM participa con un pequeño porcentaje del mercado mundial del cloruro de potasio y por lo tanto no tiene mayor influencia en las dinámicas que determinan los precios internacionales de este producto.

## Gastos de Administración y Ventas

Los gastos de administración y ventas alcanzaron los US\$ 10,9 millones (7,2% de los ingresos) durante el primer trimestre del 2003, lo cual se compara con los US\$ 9,4 millones (8,0% de los ingresos) registrados durante el primer trimestre del año anterior.

SQM Sudáfrica y Fertilizantes Olmeca son dos filiales comerciales que fueron consolidadas recién durante el primer trimestre del 2003. El monto adicional de gastos de administración relacionado con estas dos filiales para este período es de aproximadamente US\$ 0,9 millones.

## Perspectivas Operacionales Año 2003

Continuando con la tendencia positiva observada durante los últimos dos años, en los cuales el resultado de explotación ha sido superior al año anterior, SQM espera que el resultado de explotación para el año 2003 sea aproximadamente 4-6% mayor que el resultado de explotación del año anterior.

En relación con el segundo trimestre, el resultado de explotación debería ser superior a los resultados del primer trimestre del 2003 y del segundo trimestre del 2002.

El **resultado fuera de explotación** para el primer trimestre del 2003 reflejó una pérdida de US\$ 3,7 millones que se compara con una pérdida de US\$ 5,1 millones del mismo período del año anterior. Las principales variaciones del resultado fuera de explotación fueron las siguientes:

- Una disminución de los gastos financieros netos<sup>(7)</sup> desde US\$ (6,4) millones en el primer trimestre del 2002 a US\$ (5,2) millones para igual período del 2003. La estrategia de consolidación de SQM basada en un moderado plan de inversiones y focalizada en aumentar los flujos de caja de la Compañía, ha permitido reducir la deuda financiera neta<sup>(1)</sup> en aproximadamente US\$ 68,8 millones en los últimos doce meses. Lo anterior, en conjunto con las menores tasas de interés, han permitido reducir de manera importante los gastos financieros.
- Las utilidades correspondientes a las inversiones en empresas relacionadas aumentaron desde US\$ 1,4 millones en el primer trimestre del 2002 a US\$ 2,3 millones en este trimestre.
- Durante el primer trimestre del 2003 la Compañía registró una diferencia de cambio positiva debido a la apreciación del Euro con respecto al dólar.
- Lo anterior fue parcialmente contrarrestado por un aumento en las provisiones no operacionales

## Otros

El aumento relativo registrado en los impuestos se debe principalmente a un aumento en las provisiones de impuesto diferido.

---

Notas:

(1) La **deuda financiera neta** corresponde a todos los pasivos que generan intereses netos de los activos financieros al fin de cada período.

(2) **Trans Resources International (TRI)** es uno de los principales productores mundiales de nitrato de potasio y cuenta con dos brazos productivos: Haifa Chemicals en Israel y Cedar Chemicals en Vicksburg, Estados Unidos.

(3) PCS Yumbes SCM es una empresa productora de nitrato de potasio, filial de **Potash Corporation of Saskatchewan, Inc. (PCS)**. PCS es una empresa canadiense que, a través de la propiedad del 37,5% de las acciones Serie A de SQM, eligió durante la última junta de accionistas a tres miembros del Directorio de SQM.

El 12 de Noviembre de 2002 SQM firmó un contrato con PCS Yumbes SCM en virtud del cual SQM comprará a PCS Yumbes SCM 8.000 toneladas métricas de nitrato de potasio al mes, durante un período de 14 meses. Actualmente, SQM provee a PCS Yumbes SCM de cloruro de potasio, una materia prima en la producción de nitrato de potasio.

(4) **Margen de explotación** corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y sin incluir los gastos de administración y ventas.

Un porcentaje importante de los costos de explotación de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc.) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de los márgenes de explotación por áreas de negocio en ambos períodos, se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas áreas de negocio. Esta distribución del margen de explotación debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por áreas de negocio.

(5) SQM no tiene antecedentes respecto a si esta planta reabrirá o no en el futuro.

(6) **Norsk Hydro ASA**, empresa noruega, participa indirectamente en Sociedad de Inversiones Pampa Calichera, la cual es dueña del 37,5% de las acciones Serie A de SQM. Norsk Hydro eligió durante la última junta de accionistas a un miembro del Directorio de SQM

(7) Los **gastos financieros netos** corresponden a los gastos financieros totales netos de los ingresos financieros y de los intereses capitalizados obtenidos durante el período.

SQM es un productor y comercializador integrado de Fertilizantes de Especialidad, Químicos Industriales, Yodo y Litio. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en sus tres negocios principales: Fertilizantes de Especialidad, Yodo y Litio.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos: 40% del mercado mundial del litio, 29% del mercado mundial del yodo y un 45% del mercado mundial del nitrato de potasio.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergías comerciales debido a la producción de una completa gama de fertilizantes de especialidad.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Información adicional: Patricio Vargas, 56-2-4252274 / 56-2-4252485 / [pvargas@sqm.cl](mailto:pvargas@sqm.cl)

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítemes financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

## Balance

(en millones de US\$)

	<i>Al 31 de Marzo</i>	
	<b>2003</b>	<b>2002</b>
<b>Activo Circulante</b>	<b>506,9</b>	<b>527,3</b>
<i>Caja y depósitos a plazo (1)</i>	87,4	115,8
<i>Cuentas por cobrar (2)</i>	148,1	152,3
<i>Existencias</i>	227,4	214,6
<i>Otros</i>	44,0	44,6
<b>Activo Fijo</b>	<b>679,0</b>	<b>699,1</b>
<b>Otros Activos</b>	<b>147,3</b>	<b>164,0</b>
<i>Inversión EE.RR. (3)</i>	83,7	90,0
<i>Otros</i>	63,6	74,0
<b>Total Activos</b>	<b>1.333,2</b>	<b>1.390,4</b>
<b>Total Pasivo Circulante</b>	<b>100,9</b>	<b>212,4</b>
<i>Deuda Financiera Corto Plazo</i>	20,0	149,2
<i>Otros</i>	80,9	63,3
<b>Total Pasivos Largo Plazo</b>	<b>351,1</b>	<b>313,5</b>
<i>Deuda Financiera Largo Plazo</i>	324,0	292,0
<i>Otros</i>	27,1	21,5
Interés Minoritario	22,9	23,7
Total Patrimonio	858,2	840,8
<b>Total Pasivos</b>	<b>1.333,2</b>	<b>1.390,4</b>
Liquidez (4)	5,0	2,5
Deuda / Capitalización Total (5)	28,1%	33,8%

(1) Disponible + depósitos + valores negociables

(2) Deudores por ventas + docs. por cobrar + docs. y ctas. EERR

(3) Inversión EE.RR. neto de amortiz. mayor y menor valor

(4) Activos circulantes / Pasivos circulantes

(5) Deuda Financiera/ (Deuda Financiera + Patrimonio + Int. minoritario)



## Estado de Resultados

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Acumulado al 31 de Marzo</i>	
	<i>2003</i>	<i>2002</i>
<b>Ingresos de Explotación</b>	<b>151,5</b>	<b>117,4</b>
<b>Fertilizantes de Especialidad</b>	<b>81,2</b>	<b>59,1</b>
<i>Fertilizantes de esp. Nitratos y Otros (1)</i>	75,0	52,4
<i>Sulfato de Potasio</i>	6,2	6,7
<b>Químicos para la Industria</b>	<b>21,5</b>	<b>14,8</b>
<i>Nitratos Industriales</i>	17,3	11,4
<i>Sulfato de Sodio</i>	2,8	2,0
<i>Acido Bórico</i>	1,3	1,4
<b>Yodo y derivados</b>	<b>22,1</b>	<b>21,0</b>
<b>Litio y derivados</b>	<b>10,1</b>	<b>8,5</b>
<b>Otros Ingresos</b>	<b>16,6</b>	<b>14,0</b>
<i>Cloruro de Potasio (KCl)</i>	4,1	6,4
<i>Otros</i>	12,5	7,6
<b>Costos de Explotación</b>	<b>(107,0)</b>	<b>(75,5)</b>
<b>Depreciación</b>	<b>(14,8)</b>	<b>(15,7)</b>
<b>Margen de Explotación</b>	<b>29,7</b>	<b>26,2</b>
<b>Gastos Administración y Ventas</b>	<b>(10,9)</b>	<b>(9,4)</b>
<b>Resultado de Explotación</b>	<b>18,8</b>	<b>16,8</b>
<b>Resultado Fuera de Explotación</b>	<b>(3,7)</b>	<b>(5,1)</b>
Ingresos Financieros	0,6	1,4
Gastos Financieros	(6,6)	(8,3)
Intereses Capitalizados (2)	0,8	0,5
Utilidad Inversión Empresas Relacionadas (3)	2,3	1,4
Otros	(0,9)	(0,1)
<b>Utilidad Antes de Impuesto</b>	<b>15,1</b>	<b>11,7</b>
<b>Impuesto a la Renta</b>	<b>(3,9)</b>	<b>(1,8)</b>
Otros	(0,4)	(0,4)
<b>Utilidad del Ejercicio</b>	<b>10,8</b>	<b>9,6</b>
Utilidad por Acción (US\$ centavos)	4,1	3,6
<b>EBITDA (4)</b>	<b>33,5</b>	<b>32,5</b>

(1) Incluye Mezclas de Especialidad, Fertilizantes de Especialidad Norsk Hydro y Otros Fertilizantes de Especialidad

(2) Intereses capitalizados en el activo fijo

(3) Utilidad EE.RR. neto de pérdidas EE.RR.

(4) EBITDA es una medida financiera derivada de la suma de dos cifras auditadas:

EBITDA = Resultado de Explotación + Depreciación

US\$33.540.619 = US\$18.788.682 + US\$14.751.937