



Para Distribución Inmediata SQM INFORMA RESULTADOS DEL TERCER TRIMESTRE DE 2021

Puntos destacados:

- SQM informó utilidades netas⁽¹⁾ para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2021 por US\$263,9 millones en comparación a los US\$97,5 millones registrados durante el mismo período del año pasado. Las ganancias por acción totalizaron US\$0,92⁽²⁾ para los nueve meses del año, superior a los US\$0,37⁽²⁾ reportados en el mismo periodo de 2020.
- Los ingresos para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2021 fueron de US\$1.778,0 millones.
- Mayores volúmenes de ventas y precios promedio en casi todas nuestras líneas de negocio durante los primeros nueve meses de 2021 en comparación con el mismo período del año pasado.
- Recientemente, SQM calificó para los índices de DJSI Chile y DJSI Mila Pacific Alliance.

SQM realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados el jueves 18 de noviembre a las 10:00 horas en NY (12:00 horas en Chile).

Participantes en EE.UU.: 1-855-238-1018

Participantes fuera de EE.UU.: 1-412-542-4107

Webcast: <https://services.choruscall.com/links/sqm211118.html>

Santiago, Chile. 17 de noviembre de 2021.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó hoy **para los nueve meses que finalizaron el 30 de septiembre de 2021**, utilidades por US\$263,9 millones (US\$0,92⁽²⁾ por ADR), un aumento respecto a los US\$97,5 millones (US\$0,37⁽²⁾ por ADR) reportados para el mismo período de 2020⁽³⁾.

El **margen bruto**⁽⁴⁾ en dichos meses alcanzó los US\$547,3 millones (30,8% de ingresos), cifra mayor a los US\$350,4 millones (26,9% de ingresos) registrados para los primeros nueve meses del año 2020. Los **ingresos** totalizaron US\$1.778,0 millones, lo que representa un aumento del 36,4% frente a los US\$1.303,4 millones reportados durante el mismo período de 2020.

La compañía también anunció utilidades para el tercer trimestre de 2021, reportando una utilidad neta de US\$106,1 millones (US\$0,37⁽²⁾ por ADR) en comparación con los US\$1,7 millones (US\$0,01⁽²⁾ por ADR) registrados en el tercer trimestre de 2020. El **margen bruto**⁽⁴⁾ para el tercer trimestre de 2021 alcanzó los US\$224,8 millones, mayor a los US\$114,8 millones registrados para el tercer trimestre de 2020. Los **ingresos** totalizaron US\$661,6 millones, un aumento de aproximadamente 46,1% en comparación con el tercer trimestre de 2020, cuando los ingresos ascendieron a US\$452,9 millones.

El Gerente General de SQM, Ricardo Ramos, afirmó: "Reportamos una utilidad neta significativamente más alta para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2021 en comparación con el período similar de 2020. Estos resultados fueron impulsados principalmente por volúmenes de ventas mucho más altos en las líneas de negocios de litio, yodo, nutrición vegetal de especialidad y potasio, así como mayores precios realizados en todas nuestras líneas de negocio".

Continuó diciendo: "La expansión de nuestras operaciones de litio está dando resultados positivos, lo que nos permite aumentar nuestros volúmenes de ventas en más del 80% en comparación con el año pasado. Ya estamos produciendo a un ritmo superior a las 120.000 toneladas métricas por año, mientras seguimos trabajando para alcanzar la capacidad de 180.000 toneladas métricas el próximo año. Confiamos en que nuestros volúmenes de ventas podrían alcanzar cerca de las 100.000 toneladas métricas este año, en un mercado que estimamos crecerá cerca del 50%. Este crecimiento del mercado está ejerciendo presión sobre los precios, por lo que pronosticamos que los precios promedio serán cerca de un 50% más altos en el cuarto trimestre de este año en comparación con los precios reportados en el tercer trimestre de 2021".

"En el mercado del yodo, la rápida recuperación post-Covid se refleja en un aumento del 25% en nuestros volúmenes de ventas en los primeros tres trimestres de 2021 en comparación con el mismo período del año pasado. Este fuerte crecimiento de la demanda debería tener un impacto positivo en los precios en el futuro ya que la oferta no se mantiene al día".

El Gerente General continuó diciendo: "Dada la escasez existente de potasio y fertilizantes a base de potasio, hemos visto un aumento significativo de los precios mundiales del potasio, lo que nos permite informar un aumento de más del 65% de nuestro precio promedio en la línea de negocio de potasio durante el tercer trimestre de 2021 en comparación con el mismo período del año pasado. Esta tendencia positiva debería continuar durante el cuarto trimestre, con los precios de los fertilizantes a base de potasio creciendo a un ritmo más alto de lo previsto anteriormente".

El Gerente General cerró diciendo: "Las tendencias positivas que estamos viendo en cada uno de los mercados en los que participamos, junto con el vencimiento de los contratos de litio heredados, nos están llevando a alcanzar resultados récord en el cuarto trimestre de este año".

Desarrollo Sustentable

Continuamos con la implementación de nuestro plan de desarrollo sostenible, enfocándonos en reducir nuestras emisiones, uso de agua y salmuera, fortalecer nuestras relaciones con las comunidades y contribuir al desarrollo regional. Por segundo año, fuimos calificados para el Índice DJSI Chile y el Índice DJSI MILA Pacific Alliance.

Durante el tercer trimestre, presentamos nuestro primer informe de divulgación en el marco del *Climate Disclosure Project (CDP) Climate change guidance*, y completamos el proceso de autoevaluación en el marco de *The Initiative for Responsible Mining Assurance (IRMA)*. También estamos muy complacidos con la colocación exitosa de nuestro primer bono verde de US\$700 millones, que se utilizará para financiar proyectos de expansión de capacidad de litio que contribuyan a la transición de bajas emisiones de carbono a través de soluciones de almacenamiento de energía y transporte limpio.

Recientemente nos unimos a la iniciativa *Race to Zero* que se enfoca en las acciones inmediatas para reducir las emisiones globales para 2030. *Race to Zero* es una iniciativa de la Convención Marco de las Naciones Unidas sobre el Cambio Climático (CMNUCC). Es una validación externa del plan de desarrollo sostenible de SQM para convertirse en carbono neutral en productos de litio, yodo y cloruro de potasio. *Race to Zero* se basa en 4 metacriterios: Compromiso, Planificación, Proceder y Publicar. Esto implica el uso de objetivos basados en la ciencia y se vincula con nuestro trabajo continuo con el CDP para limitar el calentamiento global a 1,5 ° C.

Como parte de la iniciativa *Race to Zero* y nuestro objetivo de reducir nuestra huella de carbono logística, presentamos el primer camión eléctrico de alto tonelaje de Chile que operará en la ruta entre Coya Sur y Tocopilla. Si este proyecto tiene éxito, esperamos continuar cambiando camiones diésel por eléctricos en nuestras operaciones.

Análisis de segmentos

Litio y sus derivados

Los ingresos por litio y derivados totalizaron US\$483,4 millones durante los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2021, un aumento del 96,1% en comparación con los US\$246,5 millones registrados durante los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2020.

Los ingresos por litio y derivados durante el tercer trimestre de 2021 aumentaron 94,4% en comparación con el tercer trimestre de 2020. Los ingresos totales ascendieron a US\$185,2 millones durante el tercer trimestre de 2021, en comparación con US\$95,3 millones en el tercer trimestre de 2020.

Volúmenes de venta e ingresos por Litio y Derivados:

		9M2021	9M2020	2021/2020	
Litio y Derivados	Mton	70,0	38,8	31,2	80%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	483,4	246,5	237,0	96%

		3T2021	3T2020	2021/2020	
Litio y Derivados	Mton	22,0	17,7	4,3	24%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	185,2	95,3	89,9	94%

Nuestros volúmenes de venta en la línea de negocio de litio y derivados alcanzaron 22.000 toneladas métricas durante el tercer trimestre de 2021, un aumento de casi 24% en comparación con el tercer trimestre de 2020. Los volúmenes de ventas totales para los nueve meses de este año superaron las 70.000 toneladas métricas, un aumento de más del 80% en comparación con el mismo período del año pasado. Esto estuvo en línea con nuestras expectativas, ya que este año hemos alcanzado una capacidad total de 120.000 toneladas métricas de carbonato de litio y hemos aumentado significativamente nuestro portafolio de clientes. Ahora esperamos vender casi 100.000 toneladas métricas de carbonato de litio equivalente en 2021 y esperamos aumentar nuestros volúmenes de ventas en 2022.

Creemos que el crecimiento de la demanda de litio este año podría alcanzar cerca del 50% en comparación con 2020, impulsado por un crecimiento significativo de las ventas de vehículos eléctricos durante el año. Como la nueva oferta tardó en ingresar al mercado, los precios del litio aumentaron significativamente durante todo el año. Nuestro precio promedio en el tercer trimestre de 2021 fue más de un 50% más alto que el precio visto en el mismo período del año pasado y un 25% más alto que el precio reportado el último trimestre. Esperamos que nuestro precio promedio aumente aún más durante el cuarto trimestre, a medida que los contratos heredados continúan caducando.

Seguimos en el objetivo de aumentar nuestra capacidad de producción de carbonato de litio e hidróxido de litio a 180.000 y 30.000 toneladas métricas por año, respectivamente, en 2022. Al mismo tiempo, estamos viendo un muy buen progreso en las obras de construcción de la mina y la refinería que hemos iniciado en nuestro proyecto Mt. Holland en Australia Occidental.

El **margen bruto**⁽⁴⁾ del segmento de litio y sus derivados representó aproximadamente un 32% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses que finalizaron el 30 de septiembre de 2021.

Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de nuestra línea de negocios de Nutrición Vegetal de Especialidad para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2021 totalizaron US\$640,5 millones, un aumento del 22,5% en comparación con los US\$522,6 millones reportados para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2020.

Los ingresos del tercer trimestre de 2021 alcanzaron los US\$229,2 millones, un aumento del 31,1% en comparación con los US\$174,8 millones reportados en el tercer trimestre de 2020.

Volúmenes de venta e ingresos por Nutrición Vegetal de Especialidad:

		9M2021	9M2020	2021/2020	
Volúmenes Totales NVE	Mton	869,5	771,2	98,3	13%
Nitrato de sodio	Mton	19,3	18,8	0,5	3%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	484,7	438,5	46,3	11%
Mezclas de especialidad	Mton	241,9	193,5	48,4	25%
Otros fertilizantes de especialidad(*)	Mton	123,5	120,4	3,1	3%
Ingresos NVE	MMUS\$	640,5	522,6	117,8	23%

		3T2021	3T2020	2021/2020	
Volúmenes Totales NVE	Mton	292,8	270,0	22,8	8%
Nitrato de sodio	Mton	3,8	6,0	-2,3	-38%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	147,3	138,2	9,1	7%
Mezclas de especialidad	Mton	102,9	89,3	13,7	15%
Otros fertilizantes de especialidad(*)	Mton	38,8	36,5	2,3	6%
Ingresos NVE	MMUS\$	229,2	174,8	54,4	31%

(*) Incluye principalmente trading de otros fertilizantes de especialidad

Los volúmenes de ventas en la línea de negocio de Nutrición Vegetal de Especialidad aumentaron más del 12% durante los nueve meses de 2021 en comparación con el mismo período del año pasado. Esperamos que nuestros volúmenes de ventas anuales totales puedan aumentar aproximadamente entre un 5% y un 7% durante 2021 en comparación con 2020.

Debido a las restricciones a la exportación de productos nitrogenados en ciertos mercados y las continuas interrupciones de la logística, estamos viendo una escasez significativa de productos de nitrato de sodio y potasio a nivel mundial. Eso, junto con un aumento significativo de los precios de potasio y amoníaco, ha resultado en precios promedio más altos del nitrato de potasio, y nuestros precios promedio aumentaron más del 20% en el tercer trimestre de 2021 en comparación con el mismo período del año pasado. Dadas las condiciones actuales del mercado, anticipamos que nuestros precios promedio de nitrato de potasio continuarán aumentando en los próximos trimestres, llegando a más de US\$1.000 por tonelada métrica. También esperamos un crecimiento de la demanda del mercado de nitrato de potasio ligeramente menor de aproximadamente 3% este año en comparación con nuestras estimaciones anteriores.

El **margen bruto**⁽⁴⁾ del segmento de NVE representó aproximadamente un 29% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2021.

Yodo y sus derivados

Los ingresos por ventas de yodo y derivados durante los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2021 totalizaron US\$328,1 millones, un aumento del 24,9% en comparación con los US\$262,7 millones reportados para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2020.

Los ingresos por yodo y derivados para el tercer trimestre de 2021 ascendieron a US\$108,6 millones, un aumento del 46,6% frente a los US\$74,1 millones registrados durante el tercer trimestre de 2020.

Volúmenes de venta e ingresos por Yodo y Derivados:

		9M2021	9M2020	2021/2020	
Yodo y Derivados	Mton	9,5	7,6	1,9	25%
Ingresos Yodo y Derivados	MMUS\$	328,1	262,7	65,4	25%

		3Q2021	3Q2020	2021/2020	
Yodo y Derivados	Mton	3,1	2,2	0,9	43%
Ingresos Yodo y Derivados	MMUS\$	108,6	74,1	34,5	47%

Los mayores ingresos por yodo y derivados se atribuyeron a mayores volúmenes de ventas durante los primeros nueve meses de 2021 como resultado del crecimiento de la demanda del mercado luego de la recuperación post-Covid. Creemos que nuestros volúmenes de ventas serán significativamente mayores este año, llegando a casi 12.500 toneladas métricas. Nuestro precio promedio en la línea de negocios de yodo y derivados se ha mantenido relativamente estable durante los últimos trimestres; sin embargo, debido a la capacidad limitada de oferta, esperamos que nuestros precios aumenten en el cuarto trimestre de 2021.

Trabajamos diligentemente para aumentar nuestra capacidad de yodo para satisfacer las expectativas de demanda de nuestros clientes. A principios de 2023, esperamos agregar 1.000 toneladas métricas adicionales de capacidad de yodo, seguidas de aproximadamente 2.500 toneladas métricas en 2024, todo como parte de nuestro plan de crecimiento anunciado anteriormente.

El **margen bruto**⁽⁴⁾ del segmento de yodo y sus derivados representó aproximadamente un 26% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2021.

Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio (MOP & SOP)

Los ingresos por cloruro de potasio y sulfato de potasio para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2021 totalizaron US\$208,0 millones, superiores a los ingresos reportados durante los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2020, que totalizaron US\$143,0 millones.

Los ingresos por cloruro de potasio y sulfato de potasio aumentaron en el tercer trimestre de 2021, alcanzando los US\$88,7 millones, en comparación con los US\$65,5 millones del tercer trimestre de 2020.

Volúmenes de venta e ingresos por Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio:

		9M2021	9M2020	2021/2020	
Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	Mton	588,6	482,1	106,5	22,1%
Ingresos Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	MMUS\$	208,0	143,0	65,0	45,5%

		3Q2021	3Q2020	2021/2020	
Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	Mton	201,8	247,5	-45,7	-18%
Ingresos Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	MMUS\$	88,7	65,5	23,3	36%

Los volúmenes de ventas de cloruro de potasio y sulfato de potasio para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2021 totalizaron aproximadamente 590.000 toneladas métricas, y ahora esperamos vender cerca de 900.000 toneladas métricas este año. Los precios promedio en el mercado de potasio aumentaron significativamente en los primeros nueve meses del año y nuestro precio promedio realizado alcanzó casi US\$440 por tonelada métrica en el tercer trimestre, un aumento de más del 66% en comparación con el mismo período del año pasado. Esperamos que esta tendencia continúe en el cuarto trimestre con precios promedio que alcancen cerca de US\$700 por tonelada métrica.

El **margen bruto**⁽⁴⁾ del segmento de cloruro de potasio y sulfato de potasio representó aproximadamente un 10% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2021.

Químicos Industriales

Los ingresos por productos químicos industriales para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2021 alcanzaron los US\$94,4 millones, un 12,2% menos que los US\$107,5 millones registrados para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2020.

Los ingresos del tercer trimestre de 2021 totalizaron US\$40,5 millones, un aumento del 19,8% en comparación con las cifras de ingresos del tercer trimestre de 2020 de US\$33,8 millones.

Volúmenes de venta e ingresos por químicos industriales:

		9M2021	9M2020	2021/2020	
Nitratos Industriales	Mton	123,5	141,9	-18,4	-13%
Ingresos Químicos Industriales	MMUS\$	94,4	107,5	-13,1	-12%

		3Q2021	3Q2020	2021/2020	
Nitratos Industriales	Mton	49,6	47,4	2,2	5%
Ingresos Químicos Industriales	MMUS\$	40,5	33,8	6,7	20%

Los ingresos de productos químicos industriales para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2021 fueron ligeramente más bajos en comparación con los ingresos reportados durante el mismo período el año pasado. Esto fue el resultado de menores volúmenes de ventas de sales solares que totalizaron cerca de 67.000 toneladas métricas, una parte del volumen total de ventas de sales solares de 100.000 toneladas métricas que esperamos vender este año para el proyecto en el medio Oriente.

También hemos visto un aumento en el precio de los nitratos industriales (sin sales solares) durante los dos últimos trimestres siguiendo la tendencia de precios observada en las aplicaciones de fertilizantes para los mismos productos. Si bien se espera que esta tendencia continúe en el cuarto trimestre, nuestro precio promedio para esta línea de negocio tendrá un impacto en los precios fijos de las sales solares bajo las condiciones del contrato actual.

El **margen bruto**⁽⁴⁾ del negocio de químicos industriales representó aproximadamente un 3% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2021.

Otros Fertilizantes Commodity y Otros Ingresos

Los ingresos por ventas de otros fertilizantes *commodity* y otros ingresos alcanzaron los US\$23,6 millones para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2021, un monto mayor que los US\$21,1 millones registrados durante el mismo periodo de 2020.

Información Financiera

Costo de Ventas

El costo de ventas, excluyendo los gastos totales por la depreciación y amortización, alcanzó US\$1.068,2 millones para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2021, un aumento de 34,3% respecto a los US\$795,1 millones informados para el mismo período de 2020.

Gastos de Administración

Los gastos de administración totalizaron US\$83,9 millones (4,7% de los ingresos) para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2021, comparados con los US\$74,6 millones (5,7% de los ingresos) reportados para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2020.

Indicadores Financieros

Gastos Financieros Netos

Los gastos financieros netos para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2021 fueron de US\$55,8 millones, comparados con los US\$52,6 millones reportados para igual período de 2020.

Gastos por Impuesto a las ganancias

Durante los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2021, los gastos por impuesto a las ganancias alcanzaron US\$105,9 millones, representando una tasa impositiva efectiva de 28,2%, y se comparan con gastos por impuesto a las ganancias de US\$52,4 millones durante igual periodo de 2020. La tasa de impuesto corporativo fue de 27,0% durante 2021 y 2020.

EBITDA Ajustado

El EBITDA ajustado fue US\$626,0 millones (margen de EBITDA ajustado de 35,2%) para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2021, comparado con US\$433,6 millones (margen de EBITDA ajustado de 33,3%) durante el mismo período de 2020.

El EBITDA ajustado para el tercer trimestre de 2021 fue de US\$250,9 millones (margen EBITDA ajustado del 37,9%), en comparación con los US\$146,2 millones (margen EBITDA ajustado del 32,3%) para el tercer trimestre de 2020.

Notas:

1. Utilidad = ganancia atribuible a los propietarios de la controladora.
2. Las ganancias por acción para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2021 y el tercer trimestre de 2021 se calcularon con 263.196.524 millones de acciones, mientras que las ganancias por acción para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2021 y el tercer trimestre de 2021 se calcularon con 285.638.456 millones de acciones, siguiendo un aumento de capital que completamos durante abril de 2021.
3. Los resultados para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2020 fueron afectados por un pago de US\$62,5 millones relacionado con una demanda colectiva (*class action lawsuit*) contra la Compañía en los Estados Unidos.
4. Una porción significativa del costo de ventas de SQM corresponde a costos relacionados con procesos de producción compartidos (minería, lixiviación, etc.), los que se distribuyen entre los diferentes productos finales. Para estimar el margen bruto por línea de negocio en ambos períodos cubiertos por el presente informe, la Compañía utilizó criterios similares para asignar los costos compartidos entre las diferentes áreas de negocio. Esta distribución de margen bruto debe ser utilizado solamente a modo de referencia como una aproximación general de los márgenes por línea de negocio.
5. EBITDA ajustado = EBITDA - Otros ingresos - Otras ganancias (pérdidas) – Proporción de ganancias de asociados y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de participación + Otros gastos por función + Ganancias netas por deterioro en la reversión (pérdidas) de activos financieros - Ingresos financieros - Diferencias de moneda. EBITDA = Utilidad del año + Gastos de depreciación y amortización + Costos financieros + Impuesto a la renta. Margen de EBITDA ajustado = EBITDA

Ajustado/Ingresos. Hemos incluido el EBITDA ajustado para proporcionar a los inversionistas una medida complementaria de nuestro desempeño operativo. Creemos que el EBITDA ajustado es una medida complementaria importante del desempeño operativo porque elimina elementos que tienen menos influencia en nuestro desempeño operativo y, por lo tanto, destaca las tendencias en nuestro negocio principal que, de lo contrario, podrían no ser evidentes al confiar únicamente en las medidas financieras NIIF. Como herramienta analítica, el EBITDA ajustado tiene importantes limitaciones. Por ejemplo, el EBITDA ajustado no refleja (a) nuestros gastos en efectivo, o los requisitos futuros para gastos de capital o compromisos contractuales; (b) cambios o requisitos de efectivo para nuestras necesidades de capital de trabajo; (c) el gasto por intereses significativo, o los requisitos de efectivo necesarios para pagar los intereses o los pagos de capital de nuestra deuda; y (d) pagos de impuestos. Creemos que la presentación de las medidas financieras no IFRS descritas anteriormente es apropiada. Sin embargo, estas medidas no IFRS tienen limitaciones importantes como herramientas analíticas, y no debe considerarlas de forma aislada o como sustitutos del análisis de nuestros resultados según lo informado bajo IFRS. Debido a estas limitaciones, confiamos principalmente en nuestros resultados informados de acuerdo con las NIIF y usamos el EBITDA y el EBITDA ajustado solo de manera complementaria.

<i>(en millones de US\$)</i>	Tercer trimestre		Acumulado al 30 de septiembre	
	2021	2020	2021	2020
Resultado del ejercicio	108,4	3,3	269,1	100,0
(+) Gastos de depreciación y amortización	56,1	57,1	162,5	157,9
(+) Costos financieros	19,3	20,7	58,6	65,1
(+) Impuestos a las ganancias	43,8	6,3	105,9	52,4
EBITDA	227,6	87,5	596,1	375,4
(-) Otros ingresos	1,3	16,3	16,1	22,8
(-) Otras ganancias (pérdidas)	0,9	(6,2)	(3,9)	(12,0)
(-) Participación en las ganancias de asociadas y negocios conjuntos que se contabilizan utilizando el método de la participación	1,8	1,5	7,3	7,9
(+) Otros gastos	(25,1)	(71,6)	(39,7)	(83,7)
(+) Deterioro de valor de activos financieros y reversión de pérdidas por deterioro de valor	0,9	(0,6)	0,3	1,2
(-) Ingresos financieros	1,0	2,2	2,9	12,5
(-) Diferencias de cambio	(4,1)	(0,2)	(12,9)	(7,0)
EBITDA Ajustado	250,9	146,2	626,0	433,6

Estados Consolidados de Situación Financiera

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Al 30 de sep. 2021</i>	<i>Al 31 de dic. 2020</i>
Activos corrientes totales	4.476,6	2.569,3
Efectivo y equivalente al efectivo	1.865,0	509,1
Otros activos financieros corriente	754,3	348,1
Cuentas por Cobrar (1)	563,7	427,8
Inventarios Corrientes	1.111,9	1.093,0
Otros	181,6	191,3
Activos no corrientes totales	2.336,8	2.249,2
Otros activos financieros no corrientes	10,4	51,9
Inversiones Empresas Relacionadas	44,2	86,0
Propiedad, planta y equipos	1.867,1	1.737,3
Otros activos no corrientes	415,0	374,0
Total Activos	6.813,3	4.818,5
Pasivos corrientes total	622,7	475,9
Otros pasivos financieros corrientes	45,0	69,0
Otros	577,7	406,9
Total pasivos no corrientes	2.866,3	2.180,0
Otros pasivos financieros no corrientes	2.589,1	1.899,5
Otros	277,2	280,5
Patrimonio antes de interés minoritario	3.285,5	2.123,1
Interés Minoritario	38,8	39,5
Total Patrimonio	3.324,3	2.162,6
Total Pasivos y Patrimonio	6.813,3	4.818,5
Liquidez (2)	7,2	5,4
(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente		
(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes		

Estados Consolidados de Resultados				
<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Tercero trimestre</i>		<i>Acumulado al 30 de septiembre</i>	
	2021	2020	2021	2020
Ingresos	661,6	452,9	1.778,0	1.303,4
Litio y Derivados	185,2	95,3	483,4	246,5
Nutrición Vegetal de Especialidad (1)	229,2	174,8	640,5	522,6
Yodo y Derivados	108,6	74,1	328,1	262,7
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	88,7	65,5	208,0	143,0
Químicos Industriales	40,5	33,8	94,4	107,5
Otros Ingresos	9,3	9,4	23,6	21,1
Costos de Ventas	(380,7)	(281,0)	(1.068,2)	(795,1)
Depreciación y amortización	(56,1)	(57,1)	(162,5)	(157,9)
Margen Bruto	224,8	114,8	547,3	350,4
Gastos Administración	(30,0)	(25,7)	(83,9)	(74,6)
Costos Financieros	(19,3)	(20,7)	(58,6)	(65,1)
Ingresos Financieros	1,0	2,2	2,9	12,5
Diferencia de cambio	(4,1)	(0,2)	(12,9)	(7,0)
Otros	(20,0)	(60,6)	(19,8)	(63,8)
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	152,4	9,6	375,1	152,4
Impuestos a las ganancias	(43,8)	(6,3)	(105,9)	(52,4)
Resultado antes de interés minoritario	108,6	3,3	269,2	100,0
Interés minoritario	(2,5)	(1,6)	(5,3)	(2,5)
Resultado del ejercicio	106,1	1,7	263,9	97,5
Utilidad por acción (US\$)	0,37	0,01	0,92	0,37

(1) Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

Acerca de SQM

SQM es una compañía global listada en la Bolsa de Nueva York y la Bolsa de Santiago (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A). SQM desarrolla y produce diversos productos para varias industrias esenciales para el progreso humano tales como la salud, la nutrición, las energías renovables y la tecnología a través de la innovación y el avance tecnológico. Nuestro objetivo es mantener nuestra posición de liderazgo mundial en los mercados de litio, nitrato de potasio, yodo y sales.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com

Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Maria Ignacia Lopez / ignacia.lopez@sqm.com

Pablo Pisani / pablo.pisani@sqm.com

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al Plan de Desarrollo Sustentable de la Compañía, futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones, incluyendo nuestra capacidad para implementar con éxito el Plan de Desarrollo Sustentable. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo, excepto en caso requerido por ley.