

**Para Distribución Inmediata**  
**SQM INFORMA RESULTADOS PARA LOS SEIS MESES TERMINADOS EL**  
**30 DE JUNIO DE 2023**

**Puntos destacados**

- SQM informó utilidades netas<sup>(1)</sup> para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2023 por US\$1.330,1 millones en comparación a los US\$1.655,4 millones registrados durante el mismo período del año pasado. Las ganancias por acción totalizaron US\$4,66 por los seis meses finalizados el 30 de junio de 2023.
- Los ingresos para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2023 fueron de US\$4.315,6 millones comparado con los US\$4.618,6 millones reportados el mismo periodo del año anterior.
- SQM firmó acuerdos de suministro de litio de largo plazo con Ford Motor Company y LG Energy Solution.
- La contribución total a las arcas fiscales ascendió a aproximadamente US\$1.700 millones para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2023.

SQM realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados el jueves 17 de agosto de 2023 a las 12:00 hrs, hora de Nueva York (12:00 hrs en Chile).

Participantes en EE.UU.: 1-844-282-4852

Participantes fuera de EE.UU.: 1-412-317-5626

Webcast: <https://event.choruscall.com/mediaframe/webcast.html?webcastid=R7gtDgWV>

**Santiago, Chile. 16 de agosto de 2023.-** Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó hoy **utilidades para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2023** por US\$1.330,1 millones (US\$4,66 por ADR), una disminución de aproximadamente 20% respecto a los US\$1.655,4 millones (US\$5,80 por ADR) reportados en los seis meses terminados el 30 de junio de 2022.

**El margen bruto**<sup>(2)</sup> alcanzó los US\$1.920,7 millones (44,5% de ingresos) para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2023, cifra menor a los US\$2.462,1 millones (53,3% de ingresos) registrados para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2022. Los **ingresos** totalizaron US\$4.315,6 millones para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2023, lo que representa una disminución de 7% frente a los US\$4.618,6 millones reportados durante el mismo período de 2022.

La Compañía también anunció ganancias para el segundo trimestre de 2023 de US\$580,2 millones (US\$2,03 por acción), una disminución de aproximadamente 32% en comparación con los US\$859,3 millones (US\$3,01 por acción) del segundo trimestre de 2022. El margen bruto del segundo trimestre de 2023 alcanzó los US\$855,1 millones, aproximadamente un 34% menos que los US\$1.297,4 millones registrados en el segundo trimestre de 2022. Los ingresos totalizaron US\$2.051,7 millones en el segundo trimestre de 2023, una disminución de aproximadamente el 21% en comparación con los US\$2.598,8 millones del segundo trimestre de 2022.

El Gerente General de SQM, Ricardo Ramos, señaló: “Nuestros resultados del segundo trimestre de 2023 fueron más bajos en comparación con el mismo período del año pasado, principalmente debido a menores precios de venta promedio en el segmento de litio. Si bien los volúmenes de ventas de litio mostraron una recuperación significativa durante este trimestre, alcanzando niveles históricos altos, los precios spot más bajos, especialmente en China a principios del segundo trimestre,

tuvieron un impacto negativo en las ventas reportadas y la utilidad neta. Seguimos viendo una dinámica positiva en el mercado de litio respaldada por fuertes volúmenes de ventas de vehículos eléctricos en diferentes mercados y esperamos que el crecimiento de la demanda mundial de litio alcance al menos el 20% este año”.

El Sr. Ramos cerró diciendo: “Durante este trimestre firmamos un par de importantes acuerdos de suministro de litio a largo plazo, incluidos los acuerdos con Ford Motor Company y LG Energy Solutions. Estamos orgullosos de la confianza que nuestros socios depositan en nuestra capacidad para aumentar nuestros volúmenes de producción y ofrecer productos de litio de alta calidad para respaldar los esfuerzos globales de descarbonización”.

En el negocio de yodo, seguimos viendo un sólido desempeño, con precios de venta promedio más altos y mayores volúmenes de ventas esperados en 2023 en comparación con el año pasado. Estamos avanzando en nuestros proyectos de expansión de capacidad y esperamos producir 800 toneladas métricas adicionales de yodo este año para respaldar el crecimiento en el segmento de medios de contraste de rayos X.

Se ha publicado nuestro informe de Sostenibilidad 2022, que proporciona una descripción completa de nuestra dedicación y progreso para lograr operaciones más sostenibles y el desarrollo de productos con bajas emisiones de carbono.

El aporte total de SQM a las arcas fiscales alcanzó cerca de US\$1.700 millones para los primeros seis meses de 2023, incluidos los pagos relacionados con la alianza público-privada con CORFO.

## **Análisis de segmentos**

### Litio y Derivados

Los ingresos por litio y derivados totalizaron US\$3.110,8 millones durante el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2023, una disminución del 5,5% en comparación con los US\$3.293,0 millones registrados para el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2022.

Los ingresos por litio y derivados durante el segundo trimestre de 2023 disminuyeron 20,7% en comparación con el segundo trimestre de 2022. Los ingresos totales ascendieron a US\$1.464,6 millones durante el segundo trimestre de 2023, en comparación con US\$1.846,6 millones en el segundo trimestre de 2022.

### **Volúmenes de Venta e Ingresos por Litio y Derivados:**

		6M2023	6M2022	2023/2022	
Litio y Derivados	MTon	75,4	72,3	3,2	4 %
<b>Ingresos Litio y Derivados</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>3.110,8</b>	<b>3.293,0</b>	<b>(182,2)</b>	<b>(6)%</b>

  

		2T2023	2T2022	2023/2022	
Litio y Derivados	MTon	43,1	34,2	8,9	26 %
<b>Ingresos Litio y Derivados</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>1.464,6</b>	<b>1.846,6</b>	<b>(382,1)</b>	<b>(21)%</b>

El impacto positivo de volúmenes de venta significativamente mayores durante el segundo trimestre de 2023 fue parcialmente compensado por precios de venta promedio más bajos en comparación con el mismo período del año pasado. Como anticipábamos, la demanda de litio se recuperó durante el segundo trimestre con un crecimiento interanual de las ventas de vehículos eléctricos que alcanzó cerca del 50% en los mercados de China y EE. UU. y casi el 40% en Europa, siendo este último un desarrollo muy positivo en comparación con las estimaciones vistas anteriormente. Como resultado, nuestros volúmenes de ventas alcanzaron niveles récord para el segundo trimestre de 2023 sobre 43.000 toneladas métricas, más de un 26% más que los volúmenes de ventas informados para el mismo trimestre del año pasado y más de un 33% más que los volúmenes de ventas informados para el primer trimestre de este año. Esperamos que nuestros volúmenes

de ventas sean mayores durante la segunda mitad del año que los volúmenes de ventas reportados para la primera mitad de este año.

Por otro lado, nuestro precio de venta promedio realizado disminuyó casi un 37% año a año y cerca de un 33% en comparación con el primer trimestre de este año. Dado que la mayoría de nuestros contratos de venta están vinculados a índices de precios que se mueven con el mercado, creemos que nuestros precios promedio realizados podrían seguir la misma tendencia con cierto retraso dependiendo del contrato.

Hemos ajustado nuestro volumen de producción esperado de nuestras operaciones en Chile y China para alcanzar entre 180.000 y 190.000 toneladas métricas este año. Si bien nuestras expansiones en Chile avanzan según lo programado y esperamos aumentar nuestra capacidad de carbonato de litio a 210.000 toneladas métricas para fines de 2024, la puesta en marcha de nuestra planta de refinería en China se retrasó y ahora esperamos ver la primera producción en los próximos meses.

**El margen bruto<sup>(2)</sup>** del segmento Litio y Derivados representó aproximadamente el 75% de la utilidad bruta consolidada de SQM por el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2023.

#### Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de nuestra línea de negocio de Nutrición Vegetal de Especialidad para el semestre finalizado el 30 de junio de 2023 totalizaron US\$468,4 millones, lo que representa una disminución del 22,7% en comparación con los US\$605,6 millones informados para el semestre finalizado el 30 de junio de 2022.

Los ingresos de nuestra línea de negocio de Nutrición Vegetal de Especialidad durante el segundo trimestre de 2023 alcanzaron los US\$247,5 millones, una disminución de 25,1% en comparación con los US\$330,3 millones reportados en el segundo trimestre de 2022.

#### **Volúmenes de Venta e Ingresos por Nutrición Vegetal de Especialidad:**

		6M2023	6M2022	2023/2022	
<b>Volúmenes Totales Nutrición Vegetal de Especialidad</b>	<b>MTon</b>	<b>389,8</b>	<b>440,8</b>	<b>(50,9)</b>	<b>(12)%</b>
Nitrato de Sodio	MTon	8,8	6,4	2,4	37 %
Nitrato de Potasio y Nitrato Sódico Potásico	MTon	212,4	262,6	(50,2)	(19)%
Mezclas de Especialidad	MTon	99,4	105,3	(5,9)	(6)%
Otros Fertilizantes de Especialidad (*)	MTon	69,2	66,5	2,8	4 %
<b>Ingresos Nutrición Vegetal de Especialidad</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>468,4</b>	<b>605,6</b>	<b>(137,2)</b>	<b>(23)%</b>

  

		2T2023	2T2022	2023/2022	
<b>Volúmenes Totales Nutrición Vegetal de Especialidad</b>	<b>MTon</b>	<b>221,7</b>	<b>230,1</b>	<b>(8,4)</b>	<b>(4)%</b>
Nitrato de Sodio	MTon	2,1	2,4	(0,3)	(11)%
Nitrato de Potasio y Nitrato Sódico Potásico	MTon	123,6	138,3	(14,7)	(11)%
Mezclas de Especialidad	MTon	59,8	55,3	4,6	8 %
Otros Fertilizantes de Especialidad (*)	MTon	36,2	34,1	2,0	6 %
<b>Ingresos Nutrición Vegetal de Especialidad</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>247,5</b>	<b>330,3</b>	<b>(82,8)</b>	<b>(25)%</b>

\*Incluye principalmente trading de otros fertilizantes de especialidad.

Los ingresos de la línea de negocio de nutrición vegetal de especialidad durante el segundo trimestre de 2023 se vieron afectados por volúmenes de ventas significativamente más bajos y precios de venta promedio más bajos comparado con el mismo periodo de 2022. Vimos cierta recuperación de la demanda durante el segundo trimestre en comparación con el primer trimestre de 2023 y esperamos que la recuperación de la demanda continúe en la segunda mitad del año. Sin embargo, debido a la menor demanda en el primer trimestre de 2023 y cierta disminución de la actividad agrícola como

resultado del impacto de las condiciones climáticas en varios mercados, se espera que el crecimiento anual de la demanda mundial sea plano a negativo en 2023.

**El margen bruto<sup>(2)</sup>** del segmento de NVE representó aproximadamente un 7% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2023.

#### Yodo y Derivados

Los ingresos por ventas de yodo y derivados durante el semestre finalizado el 30 de junio de 2023 totalizaron US\$461,0 millones, un incremento de 41,1% en comparación con los US\$326,7 millones reportados para el semestre finalizado el 30 de junio de 2022.

Los ingresos de yodo y derivados para el segundo trimestre de 2023 ascendieron a US\$221,3 millones, un aumento de 27,0% en comparación con los US\$174,2 millones registrados durante el segundo trimestre de 2022.

#### **Volúmenes de Venta e Ingresos por Yodo y Derivados:**

		6M2023	6M2022	2023/2022	
Yodo y Derivados	MTon	6,6	6,2	0,4	6 %
<b>Ingresos Yodo y Derivados</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>461,0</b>	<b>326,7</b>	<b>134,3</b>	<b>41 %</b>

  

		2T2023	2T2022	2023/2022	
Yodo y Derivados	MTon	3,2	3,2	0,0	0 %
<b>Ingresos Yodo y Derivados</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>221,3</b>	<b>174,2</b>	<b>47,1</b>	<b>27 %</b>

Los ingresos de la línea de negocio de yodo y derivados durante el segundo trimestre de 2023 aumentaron significativamente como resultado de mayores precios promedio en comparación con el mismo período del año anterior. Anticipamos que la demanda en el segmento de medios de contraste seguirá siendo sólida y podría crecer potencialmente aproximadamente un 7% este año, mientras que se espera que el crecimiento del mercado global de yodo sea plano a negativo año contra año. A pesar de los precios de mercado récord, no estamos viendo nuevo suministro para este año, excepto los volúmenes incrementales de aproximadamente 800 toneladas métricas que esperamos producir este año.

**El margen bruto<sup>(2)</sup>** del segmento de yodo y sus derivados representó aproximadamente un 15% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses terminados el 30 de junio de 2023.

#### Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio (MOP & SOP)

Los ingresos por cloruro de potasio y sulfato de potasio para el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2023 totalizaron US\$153,1 millones, inferiores a los ingresos reportados durante el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2022, que totalizaron US\$296,5 millones, lo que representa una disminución del 48,4%.

Los ingresos de cloruro de potasio y sulfato de potasio durante el segundo trimestre de 2023 disminuyeron 63,7%, alcanzando los US\$66,2 millones, en comparación con los US\$182,4 millones del segundo trimestre de 2022.

#### **Volúmenes de venta e ingresos por Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio:**

		6M2023	6M2022	2023/2022	
Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	MTon	261.8	319.3	(57.5)	(18)%
<b>Ingresos de Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>153.1</b>	<b>296.5</b>	<b>(143.4)</b>	<b>(48)%</b>

  

		2T2023	2T2022	2023/2022	
--	--	--------	--------	-----------	--

Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	MTon	124.3	177.6	(53.3)	(30)%
<b>Ingresos de Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>66.2</b>	<b>182.4</b>	<b>(116.3)</b>	<b>(64)%</b>

Los ingresos trimestrales en la línea de negocio de cloruro de potasio y sulfato de potasio disminuyeron en comparación con el mismo período del año anterior, como resultado de menores precios promedio de venta y volúmenes de venta. Nuestros precios promedio de venta de potasio disminuyeron más de un 48% año contra año y casi un 16% en comparación con el primer trimestre de este año. Creemos que la disminución del precio podría tener un impacto positivo en la demanda del mercado mundial de potasio, lo que resultaría en un crecimiento de aproximadamente 10% durante este año en comparación con 2022. Esperamos que nuestros volúmenes de ventas de potasio superen las 500.000 toneladas métricas en 2023.

**El margen bruto<sup>(2)</sup>** del segmento de cloruro de potasio y sulfato de potasio representó aproximadamente un 2% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2023.

### Químicos Industriales

Los ingresos de químicos industriales para los seis meses terminados el 30 de junio de 2023 alcanzaron los US\$113,1 millones, un 31,4% más que los US\$86,0 millones registrados para los seis meses terminados el 30 de junio de 2022.

Los ingresos de químicos industriales para el segundo trimestre de 2023 totalizaron US\$47,1 millones, una disminución del 20,1% en comparación con los US\$59,0 millones del segundo trimestre de 2022.

### **Volúmenes de Venta e Ingresos por Químicos Industriales:**

		6M2023	6M2022	2023/2022	
Nitratos Industriales	MTon	119,6	69,9	49,7	71 %
<b>Ingresos Químicos Industriales</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>113,1</b>	<b>86,0</b>	<b>27,0</b>	<b>31 %</b>

		2T2023	2T2022	2023/2022	
Nitratos Industriales	MTon	48,6	52,9	(4,4)	(8)%
<b>Ingresos Químicos Industriales</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>47,1</b>	<b>59,0</b>	<b>(11,8)</b>	<b>(20)%</b>

Los ingresos de químicos industriales durante el segundo trimestre de 2023 fueron menores en comparación con los ingresos informados durante el mismo período del año pasado como resultado de menores volúmenes de ventas. Vendimos aproximadamente 35.000 toneladas métricas de sales solares durante este período y esperamos que nuestros volúmenes totales de ventas de sales solares en 2023 puedan llegar a más de 120.000 toneladas métricas.

**El margen bruto<sup>(2)</sup>** del negocio de químicos industriales representó aproximadamente un 1% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2023.

### Otros Fertilizantes Commodity y Otros Ingresos

Los ingresos por ventas de otros fertilizantes commodity y otros ingresos alcanzaron los US\$9,3 millones para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2023, un monto menor que los US\$10,9 millones registrados durante el mismo periodo de 2022.

### **Información Financiera**

#### **Costo de Ventas**

El costo de ventas, excluyendo los gastos totales por la depreciación y amortización, alcanzó US\$2.264,7 millones para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2023, un aumento de 11,0% respecto a los US\$2.040,8 millones informados para el mismo período de 2022.

### **Gastos de Administración**

Los gastos de administración totalizaron US\$86,6 millones (2,0% de los ingresos) para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2023, comparados con los US\$66,9 millones (1,4% de los ingresos) reportados para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2022.

### **Indicadores Financieros**

#### **Gastos Financieros Netos**

Los gastos financieros netos para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2023 fueron de US\$7,7 millones, comparados con los US\$39,1 millones de los gastos financieros netos reportados para los seis meses terminados el 30 junio de 2022.

#### **Gastos por Impuesto a las ganancias**

Durante los seis meses finalizados el 30 de junio de 2023, los gastos por impuesto a las ganancias alcanzaron US\$503,3 millones, representando una tasa impositiva efectiva de 27,4%, y se comparan con gastos por impuesto a las ganancias de US\$668,1 millones durante los seis meses terminados el 30 de junio de 2022. La tasa de impuesto corporativo fue de 27,0% en 2022 y 2023.

#### **EBITDA Ajustado<sup>(3)</sup>**

El EBITDA ajustado para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2023 fue US\$1.964,3 millones (margen de EBITDA ajustado de 45,5%), comparado con US\$2.510,9 millones (margen de EBITDA ajustado de 54,4%) para los seis meses terminados el 30 de junio de 2022.

Notas:

- 1) Utilidad = ganancia atribuible a los propietarios de la controladora
- 2) Una porción significativa del costo de ventas de SQM corresponde a costos relacionados con procesos de producción compartidos (minería, lixiviación, etc.), los que se distribuyen entre los diferentes productos finales. Para estimar el margen bruto por línea de negocio en ambos períodos cubiertos por el presente informe, la Compañía utilizó criterios similares para asignar los costos compartidos entre las diferentes áreas de negocio. Esta distribución de margen bruto debe ser utilizado solamente a modo de referencia como una aproximación general de los márgenes por línea de negocio.
- 3) EBITDA ajustado = EBITDA - Otros ingresos - Otras ganancias (pérdidas) – Proporción de ganancias de asociados y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de participación + Otros gastos por función + Ganancias netas por deterioro en la reversión (pérdidas) de activos financieros - Ingresos financieros - Diferencias de moneda. EBITDA = Utilidad del año + Gastos de depreciación y amortización + Costos financieros + Impuesto a la renta. Margen de EBITDA ajustado = EBITDA Ajustado/Ingresos. Hemos incluido el EBITDA ajustado para proporcionar a los inversionistas una medida complementaria de nuestro desempeño operativo. Creemos que el EBITDA ajustado es una medida complementaria importante del desempeño operativo porque elimina elementos que tienen menos influencia en nuestro desempeño operativo y, por lo tanto, destaca las tendencias en nuestro negocio principal que, de lo contrario, podrían no ser evidentes al confiar únicamente en las medidas financieras NIIF. Como herramienta analítica, el EBITDA ajustado tiene importantes limitaciones. Por ejemplo, el EBITDA ajustado no refleja (a) nuestros gastos en efectivo, o los requisitos futuros para gastos

de capital o compromisos contractuales; (b) cambios o requisitos de efectivo para nuestras necesidades de capital de trabajo; (c) el gasto por intereses significativo, o los requisitos de efectivo necesarios para pagar los intereses o los pagos de capital de nuestra deuda; y (d) pagos de impuestos. Creemos que la presentación de las medidas financieras no IFRS descritas anteriormente es apropiada. Sin embargo, estas medidas no IFRS tienen limitaciones importantes como herramientas analíticas, y no debe considerarlas de forma aislada o como sustitutos del análisis de nuestros resultados según lo informado bajo IFRS. Debido a estas limitaciones, confiamos principalmente en nuestros resultados informados de acuerdo con las NIIF y usamos el EBITDA y el EBITDA ajustado solo de manera complementaria.

<i>(en millones de US\$)</i>	<u>Segundo trimestre</u>		<u>Para los seis meses terminados el 30 junio de</u>	
	<u>2023</u>	<u>2022</u>	<u>2023</u>	<u>2022</u>
<b>Resultado del ejercicio</b>	<b>580,8</b>	<b>861,5</b>	<b>1.332,3</b>	<b>1.658,9</b>
(+) Gastos de depreciación y amortización	66,6	60,6	130,2	115,8
(+) Costos financieros	32,0	23,4	59,3	48,8
(+) Impuestos a las ganancias	221,4	354,0	503,3	668,1
<b>EBITDA</b>	<b>900,7</b>	<b>1.299,5</b>	<b>2.025,1</b>	<b>2.491,6</b>
(-) Otros ingresos	14,5	2,3	32,2	4,9
(-) Otras ganancias (pérdidas)	1,6	(0,8)	1,3	(0,3)
(-) Participación en las ganancias de asociadas y negocios conjuntos que se contabilizan utilizando el método de la participación	(3,1)	4,3	(2,7)	14,2
(+) Otros gastos	(6,0)	(20,0)	(22,0)	(24,5)
(+) Deterioro de valor de activos financieros y reversión de pérdidas por deterioro de valor	(0,6)	(3,5)	(1,6)	(8,5)
(-) Ingresos financieros	21,0	6,9	51,7	9,7
(-) Diferencias de cambio	(3,1)	(14,2)	2,0	(14,8)
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>876,6</b>	<b>1.324,5</b>	<b>1.964,3</b>	<b>2.510,9</b>

## Estados Consolidados de Situación Financiera

(en millones de US\$)	Al 30 de junio 2023	Al 31 de dic. 2022
<b>Activos corrientes totales</b>	<b>6.178,7</b>	<b>6.991,5</b>
Efectivo y equivalente al efectivo	2.062,8	2.655,2
Otros activos financieros corriente	590,7	961,4
Cuentas por Cobrar (1)	1.047,7	1.169,0
Inventarios Corrientes	1.854,2	1.784,3
Otros	623,4	421,6
<b>Activos no corrientes totales</b>	<b>4.383,2</b>	<b>3.827,6</b>
Otros activos financieros no corrientes	56,4	32,1
Inversiones Empresas Relacionadas	65,9	54,4
Propiedad, planta y equipos	3.147,9	2.726,8
Otros activos no corrientes	1.113,0	1.014,2
<b>Total Activos</b>	<b>10.561,9</b>	<b>10.819,1</b>
<b>Pasivos corrientes total</b>	<b>2.587,0</b>	<b>3.051,5</b>
Otros pasivos financieros corrientes	881,1	523,0
Otros	1.706,0	2.528,5
<b>Total pasivos no corrientes</b>	<b>3.023,9</b>	<b>2.835,6</b>
Otros pasivos financieros no corrientes	2.508,7	2.394,2
Otros	515,2	441,3
Patrimonio antes de interés minoritario	4.914,3	4.896,6
Interés Minoritario	36,8	35,4
<b>Total Patrimonio</b>	<b>4.951,0</b>	<b>4.932,0</b>
<b>Total Pasivos y Patrimonio</b>	<b>10.561,9</b>	<b>10.819,1</b>
Liquidez (2)	2,4	2,3

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes



## Estados Consolidados de Resultados

<i>(en millones de US\$)</i>	<u>Para el 2do trimestre</u>		<u>Para los seis meses terminados el 30 junio de</u>	
	<u>2023</u>	<u>2022</u>	<u>2023</u>	<u>2022</u>
<b>Ingresos</b>	<b>2.051,7</b>	<b>2.598,8</b>	<b>4.315,6</b>	<b>4.618,6</b>
Litio y Derivados	1.464,6	1.846,6	3.110,8	3.293,0
Nutrición Vegetal de Especialidad (1)	247,5	330,3	468,4	605,6
Yodo y Derivados	221,3	174,2	461,0	326,7
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	66,2	182,4	153,1	296,5
Químicos Industriales	47,1	59,0	113,1	86,0
Otros Ingresos	5,1	6,2	9,3	10,9
<b>Costos de Ventas</b>	<b>(1.130,0)</b>	<b>(1.240,8)</b>	<b>(2.264,7)</b>	<b>(2.040,8)</b>
<b>Depreciación y amortización</b>	<b>(66,6)</b>	<b>(60,6)</b>	<b>(130,2)</b>	<b>(115,8)</b>
<b>Margen Bruto</b>	<b>855,1</b>	<b>1.297,4</b>	<b>1.920,7</b>	<b>2.462,1</b>
Gastos Administración	(45,2)	(33,6)	(86,6)	(66,9)
Costos Financieros	(32,0)	(23,4)	(59,3)	(48,8)
Ingresos Financieros	21,0	6,9	51,7	9,7
Diferencia de cambio	(3,1)	(14,2)	2,0	(14,8)
Otros	6,3	(17,6)	7,2	(14,2)
<b>Ganancia (pérdida) antes de impuesto</b>	<b>802,1</b>	<b>1.215,6</b>	<b>1.835,6</b>	<b>2.327,0</b>
<b>Impuestos a las ganancias</b>	<b>(221,4)</b>	<b>(354,0)</b>	<b>(503,3)</b>	<b>(668,1)</b>
<b>Resultado antes de interés minoritario</b>	<b>580,8</b>	<b>861,5</b>	<b>1.332,3</b>	<b>1.658,9</b>
Interés minoritario	(0,5)	(2,3)	(2,2)	(3,5)
<b>Resultado del ejercicio</b>	<b>580,2</b>	<b>859,3</b>	<b>1.330,1</b>	<b>1.655,4</b>
Utilidad por acción (US\$)	2,03	3,01	4,66	5,80

(1) Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

## Acerca de SQM

SQM es una compañía global listada en la Bolsa de Nueva York y la Bolsa de Santiago (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A). SQM desarrolla y produce diversos productos para varias industrias esenciales para el progreso humano tales como la salud, la nutrición, las energías renovables y la tecnología a través de la innovación y el avance tecnológico. Nuestro objetivo es mantener nuestra posición de liderazgo mundial en los mercados de litio, nitrato de potasio, yodo y sales solares.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / [gerardo.illanes@sqm.com](mailto:gerardo.illanes@sqm.com)

Irina Axenova 56-2-24252280 / [irina.axenova@sqm.com](mailto:irina.axenova@sqm.com)

Isabel Bendeck 56-2-24252074 / [isabel.bendeck@sqm.com](mailto:isabel.bendeck@sqm.com)

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Maria Ignacia Lopez / [ignacia.lopez@sqm.com](mailto:ignacia.lopez@sqm.com)

Pablo Pisani / [pablo.pisani@sqm.com](mailto:pablo.pisani@sqm.com)

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al Plan de Desarrollo Sustentable de la Compañía, proyecto Salar Futuro, futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones, incluyendo nuestra capacidad para implementar con éxito el Plan de Desarrollo Sustentable. Por lo tanto, recomendamos que no se fie completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo, excepto en caso requerido por ley.