



## Para distribución inmediata

### SQM reporta resultados para la primera mitad de 2007

#### Destacados

- Durante el segundo trimestre de 2007 la utilidad por acción fue US\$0,194 con un crecimiento de 24,4% comparado con los US\$0,156 reportados el segundo trimestre de 2006.
- La utilidad por acción durante la primera mitad del 2007 aumentó en 24,8%, a US\$0,357, desde US\$0,286 el primer semestre del 2006.
- De acuerdo a lo esperado, los ingresos del segundo trimestre fueron 12,6% superiores a los del segundo trimestre del año anterior. En forma similar, los ingresos para el primer semestre de 2007 aumentaron en un 10,7% con respecto a igual período del año anterior

**Santiago, Chile, Agosto 7, 2007.-** Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM, SQMA; Bolsa de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó hoy **Utilidades** para el segundo trimestre del año 2006, las cuales alcanzaron US\$51,0 millones (US\$1,94 por acción), 24,4% superiores a los US\$41,0 millones (US\$1,56 por acción) registrados durante el segundo trimestre del 2006. El **Resultado de Explotación** alcanzado fue de US\$73,5 millones (22,8% de los ingresos), el cual se compara con los US\$64,4 millones (22,6% de los ingresos) del mismo trimestre del año anterior. Los **Ingresos** registrados fueron US\$321,6 millones, aproximadamente 12,6% superiores a los US\$285,6 millones registrados durante el segundo trimestre del 2006.

Patricio Contesse, Gerente General de SQM, declaró: “hemos logrado un muy buen segundo trimestre y primer semestre en términos de utilidades, ingresos y resultado de explotación. Estamos ante un escenario positivo en la industria de los fertilizantes y estamos seguros que las condiciones de precio continuarán mejorando”. Continuó diciendo “claramente nuestros resultados han sido positivamente impactados por el incremento en el precio del carbonato de litio y las estables condiciones de precio del yodo”.

Las **Utilidades** para el primer semestre del año 2007 alcanzaron los US\$93,9 millones (US\$0,357 por acción), es decir, un 24,8% superiores a los US\$75,3 millones (US\$0,286 por acción) registrados durante el primer semestre del año anterior. El **Resultado de Explotación** alcanzado durante la primera mitad del 2007 fue de US\$132,3 millones (23,7% de los ingresos), el cual se compara con los US\$113,0 millones (22,4% de los ingresos) de la primera mitad del año anterior. Los **Ingresos** obtenidos durante el primer semestre del 2007 alcanzaron los US\$558,8 millones, aproximadamente 10,7% superiores a los US\$504,7 millones registrados durante el mismo periodo del año anterior.

Patricio Contesse señaló “En el corto plazo nuestro mayor desafío es reducir nuestros costos de producción, principalmente afectados por el precio de la energía y los cortes de gas natural. En el mediano plazo nuestro desafío en la industria del litio es la nueva capacidad de producción entrante desde China y el esperado aumento de la demanda generado por los autos eléctricos e híbridos”.

#### **SQM**

Los Militares 4290 Piso 6,  
Las Condes, Santiago, Chile  
Tel: (56 2) 425 2485  
Fax: (56 2) 425 2493  
[www.sqm.com](http://www.sqm.com)



## Análisis por Área de Negocio:

### 1.- Nutrición Vegetal de Especialidad

Durante el segundo trimestre del 2007 los ingresos alcanzaron US\$172,3 millones, 20,8% superiores a los US\$142,6 millones registrados durante el segundo trimestre del año 2006.

Durante el primer semestre del año 2007, los ingresos alcanzaron US\$275,1 millones, 9.9% superiores a los US\$250,2 millones a igual periodo del año anterior.

		<b>2007</b>	<b>2006</b>	<b>2007/2006</b>	
Nitrato de sodio	Mton	30,0	27,5	2,5	9%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	379,8	329,6	50,2	15%
Mezclas de especialidad y Boratos	Mton	91,6	89,3	2,3	3%
Otros fertilizantes de especialidad no SQM(*)	Mton	54,9	66,4	-11,5	-17%
Sulfato de potasio	Mton	90,3	94,8	-4,5	-5%
<b>Ingresos Nutrientes de Especialidad</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>275,1</b>	<b>250,2</b>	<b>24,9</b>	<b>10%</b>

(\*) Incluye principalmente trading de otros fertilizantes de especialidad

Los principales factores que explican las diferencias entre la primera mitad del 2007 y la primera mitad del 2006 son:

- Las ventas de nitrato sódico potásico y nitrato de potasio en Latino América, fueron mayores a las registradas a igual periodo del año anterior. En especial, el incremento en volúmenes de venta observado durante el segundo trimestre se registró principalmente en el mercado brasileño.
- Mayores ventas de nutrientes vegetales de especialidad solubles en Europa, México y España. Las condiciones climáticas en España han mejorado con respecto a las del año pasado, afectando positivamente nuestros volúmenes
- Los precios se han mantenido similares a los del año anterior.

Esperamos que las positivas condiciones se mantengan para lo que queda del año. Considerando esto, esperamos que para el segundo semestre del año 2007 los volúmenes de venta sean superiores a los registrados durante igual periodo del año anterior.

El **margen de explotación**<sup>(1)</sup> de los nutrientes vegetales de especialidad durante el primer semestre de 2007 representó aproximadamente el 33% del margen de explotación consolidado de SQM.

## 2.- Yodo y derivados de yodo

Los ingresos de yodo y derivados de yodo para el segundo trimestre del 2007, totalizaron US\$ 57,1 millones, 6,9% inferiores a los US\$61,4 millones registrados durante el segundo trimestre del 2006.

Durante el primer semestre del 2007 los ingresos alcanzaron US\$109,0 millones, un 3.8% inferiores a los US\$ 113,4 millones del mismo periodo del año anterior.

		2007	2006	2007/2006	
Yodo y derivados	Mton	4,6	5,2	-0,6	-11%
<b>Ingresos Yodo y derivados</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>109,0</b>	<b>113,4</b>	<b>-4,3</b>	<b>-4%</b>

Los menores ingresos registrados en esta línea de negocio son explicados principalmente por menores volúmenes de venta, los cuales fueron parcialmente compensados por los mayores precios registrados durante el mismo periodo.

Los precios de venta durante la primera mitad del 2007 crecieron en aproximadamente US\$1,8 por kg comparado con el mismo periodo del año anterior, y creemos que los actuales niveles de precio se mantendrán el resto del año.

La demanda continua creciendo a tasas aproximadas del 2-3% para este año.

La disminución en nuestras ventas es el resultado del aumento de capacidad de producción por parte de otros productores chilenos. Sin embargo, esperamos que esta tendencia cambie durante la segunda mitad del año y por lo tanto nuestros volúmenes de venta para la segunda mitad del 2007 debieran ser levemente superiores a las registradas durante el segundo semestre 2006.

Actualmente, SQM es el único productor en el mundo con un excedente de capacidad relevante. Con esto, y considerando que la demanda está creciendo, creemos que somos los mejor posicionados para capturar el crecimiento de la demanda futura, ya que estamos listos para abastecer las necesidades del mercado si éste crece más de lo esperado o si algún otro productor falla en sus despachos.

El margen de explotación de yodo y sus derivados para el primer semestre de 2007 representó aproximadamente el 26% del margen de explotación consolidado de SQM.

### 3.- Litio y derivados de litio

Los ingresos de litio y sus derivados para el segundo semestre del año 2007, totalizaron US\$48,9 millones, 51.3% superiores a los US\$32,3 millones registrados para el mismo periodo del año 2006.

Durante el primer semestre del 2007 los ingresos alcanzaron los US\$93,5 millones, 60,8% superiores a los US\$58,1 millones registrados durante el primer semestre del 2006.

		<b>2007</b>	<b>2006</b>	<b>2007/2006</b>	
Carbonato de litio y derivados	Mton	15,8	15,0	0,8	5%
<b>Ingresos Carbonato de litio y derivados</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>93,5</b>	<b>58,1</b>	<b>35,3</b>	<b>61%</b>

Los mayores ingresos en esta línea de negocios son principalmente explicados por las mejores condiciones de precio en carbonato de litio e hidróxido de litio.

El incremento en precios está en línea con lo esperado y es consistente con el actual escenario de oferta ajustada. Adicionalmente, en Abril de este año finalizó un contrato de oferta de carbonato de litio, lo que nos permitió llevar el precio para ese volumen a un nivel de precio cercano al de mercado. Para la segunda mitad del año esperamos que los precios sean similares a los registrados durante esta primera mitad del año.

Respecto a la oferta de carbonato de litio, la ajustada situación de mercado debería soltarse un poco a finales de este año, cuando comience a operar la nueva capacidad de producción proveniente de China. Nuestra propia ampliación de capacidad debiera estar lista durante la segunda mitad de 2008.

La demanda, por otro lado, continúa siendo fuerte, siendo las baterías las de mayor crecimiento y Japón el área geográfica que muestra el crecimiento más dinámico.

Durante la primera mitad del 2007, los volúmenes de venta de hidróxido de litio fueron superiores a los registrados a igual período del año anterior. Los mayores precios son resultado tanto de: mayores precios de carbonato de litio, el cual es una importante materia prima para la producción de hidróxido de litio, como del crecimiento del 4% experimentado por la industria de las grasas lubricantes, el cual representa aproximadamente el 80% del mercado final, principalmente en Norte América y el Sudeste Asiático.

Además de estos dos productos en esta línea de negocio, SQM registra ingresos por aproximadamente US\$5,2 millones en butil-litio y cloruro de litio.

El margen de explotación de litio y derivados durante el primer semestre del 2007 representó aproximadamente 31% del margen de explotación consolidado de SQM.

#### 4.- Químicos Industriales

Los ingresos de químicos industriales durante el segundo trimestre de este año alcanzaron los US\$19,5 millones, 7,9% superiores a los US\$18,1 millones registrados para el mismo periodo del año anterior.

Durante el primer semestre del año 2007 los ingresos alcanzaron los US\$39,0 millones, 10,4% superiores a los US\$35,4 millones del primer semestre del año anterior.

		2007	2006	2007/2006	
Nitratos Industriales	Mton	83,3	80,8	2,5	3%
Acido Bórico	Mton	5,1	5,1	-0,1	-1%
<b>Ingresos Químicos Industriales</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>39,0</b>	<b>35,4</b>	<b>3,7</b>	<b>10%</b>

El aumento de los ingresos en esta línea de negocio se explica principalmente por mayores volúmenes de venta de nitrato de sodio para la industria de explosivos, que tiene aplicaciones en minería y en canteras, y por mejores condiciones de precio.

Esperamos que los volúmenes para la segunda mitad de 2007 sean superiores a los registrados durante la segunda mitad del año 2006, principalmente por nuevos proyectos en Europa y en el Sudeste Asiático.

Los volúmenes de venta de nitrato de potasio se mantuvieron relativamente estables comparados con el primer semestre del 2006, lo cual refleja que las menores ventas a la industria de pantallas CRT ya han sido absorbidas por este negocio.

El margen de explotación de los químicos industriales durante el primer semestre del año 2007 representó aproximadamente el 5% del margen de explotación consolidado de SQM.

#### 5.- Otros

##### Cloruro de potasio

Los ingresos para el segundo trimestre de año 2007 alcanzaron US\$12,0 millones, un 58,4% superiores a los US\$7,6 millones registrados durante igual periodo del año 2006.

Durante la primera mitad del año 2007 los ingresos totalizaron US\$ 20,1 millones, un 72,4% superiores a los US\$ 11,7 millones registrados durante el primer semestre del 2006.

		2007,0	2006,0	2007/2006	
Cloruro de potasio	Mton	78,4	45,2	33,2	73%
<b>Ingresos Cloruro de potasio</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>20,1</b>	<b>11,7</b>	<b>8,5</b>	<b>72%</b>

Para la segunda mitad del año 2007, esperamos que los volúmenes de venta sean significativamente superiores a los registrados durante la segunda mitad del 2006, manteniendo la misma tendencia observada hasta ahora, afectando positivamente la contribución al margen consolidado.

#### Otros fertilizantes commodity

Las ventas de otros fertilizantes commodity disminuyeron desde US\$23,7 millones durante el segundo trimestre del 2006, a US\$11,8 millones durante el mismo periodo del año 2007.

Durante la primera mitad del año 2007 los ingresos alcanzaron los US\$22,0 millones, menores a los US\$35,9 millones registrados en la primera mitad del año 2006.

La disminución de ingresos es el resultado directo de la venta de nuestra filial de trading Mexicana durante la segunda mitad el año pasado.

#### **Gastos de Administración y Ventas**

Los gastos de Administración y Ventas fueron US\$32,1 millones (5,7% de los ingresos) durante el primer semestre del año 2007, los que se comparan con los US\$33,1 millones (6,6% de los ingresos) registrados durante el mismo periodo del año anterior.

#### **Costos de Producción**

Tal como fue informado en el comunicado de prensa al primer trimestre, los costos de explotación comparados con el año anterior han aumentado principalmente por factores como energía, materias primas y tipo de cambio:

- El continuo aumento del precio del petróleo genera que las operaciones de SQM que son intensivas en el uso de diesel y fuel oil se vean afectadas por este aumento de costos.
- La continua tendencia al alza de las materias primas incrementan los costos de todas las líneas de negocio.
- El fortalecimiento del peso chileno ha incrementado el valor en dólares de nuestros costos en pesos chilenos.

Los costos de producción durante el segundo trimestre fueron negativamente afectados por importantes cortes de gas, obligando a SQM a sustituirlo por otras fuentes de energía de mayor costo.

Adicionalmente, SQM espera que los costos de producción del segundo semestre continúen siendo afectados negativamente por los cortes de gas desde Argentina, que la compañía ha estado experimentando desde Abril de este año.

## **Resultado fuera de explotación**

Durante el primer semestre de 2007, la compañía registró una pérdida fuera de explotación de US\$13,1 millones, la cual es menor a la pérdida de US\$17,3 millones registrada en igual periodo del año anterior.

Los **gastos financieros netos**<sup>(2)</sup> totalizaron US\$(5,4) millones durante el primer semestre de 2007, menores a los US\$(8,1) millones del primer semestre de 2006. Esta disminución en los gastos financieros netos, esta relacionada con la disminución en las tasas de interés de una parte de la deuda financiera de la compañía y el efecto negativo de los US\$200 millones emitidos en Abril, para refinanciar un bono de US\$200 millones con vencimiento en Septiembre del mismo año.

Notas:

(1) **Margen de explotación** corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y sin incluir los gastos de administración y ventas.

Un porcentaje importante de los costos de explotación de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc.) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de los márgenes de explotación por áreas de negocio en ambos períodos, se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas áreas de negocio. Esta distribución del margen de explotación debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por áreas de negocio.

(2) Los **gastos financieros netos** corresponden a los gastos financieros totales netos de los ingresos financieros y de los intereses capitalizados obtenidos durante el período.

SQM es un productor y comercializador integrado de Nutrición Vegetal de Especialidad, Químicos Industriales, Yodo y Litio. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en sus tres negocios principales: Nutrición Vegetal de Especialidad, Yodo y Litio.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergías comerciales debido a la producción de una completa gama de fertilizantes de especialidad.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Información adicional:

Patricio Vargas, 56-2-4252274 / 56-2-4252485 / [patricio.vargas@sqm.com](mailto:patricio.vargas@sqm.com)  
Romina Soza, 56-2-4252074 / 56-2-4252485 / [romina.soza@sqm.com](mailto:romina.soza@sqm.com)

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítemes financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

## Balance

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Al 30 de Junio</i>	
	2007	2006
<b>Activo Circulante</b>	<b>819,8</b>	<b>906,9</b>
<i>Caja y depósitos a plazo (1)</i>	117,2	242,1
<i>Cuentas por cobrar (2)</i>	274,9	233,9
<i>Existencias</i>	377,5	374,3
<i>Otros</i>	50,2	56,6
<b>Activo Fijo</b>	<b>951,9</b>	<b>892,5</b>
<b>Otros Activos</b>	<b>99,9</b>	<b>120,7</b>
<i>Inversión EE.RR. (3)</i>	54,0	61,8
<i>Otros</i>	45,9	59,0
<b>Total Activos</b>	<b>1.871,6</b>	<b>1.920,1</b>
<b>Total Pasivo Circulante</b>	<b>193,1</b>	<b>402,8</b>
<i>Deuda Financiera Corto Plazo</i>	11,0	262,0
<i>Otros</i>	182,1	391,8
<b>Total Pasivos Largo Plazo</b>	<b>549,5</b>	<b>462,2</b>
<i>Deuda Financiera Largo Plazo</i>	478,1	398,4
<i>Otros</i>	71,4	63,8
Interés Minoritario	39,2	34,9
Total Patrimonio	1.089,8	1.020,1
<b>Total Pasivos</b>	<b>1.871,6</b>	<b>1.920,1</b>
Liquidez (4)	4,2	2,3
Deuda Neta/ Capitalización Total (5)	24,78%	28,39%

(1) Disponible + depósitos + valores negociables

(2) Deudores por ventas + docs. por cobrar + docs. y ctas. EERR

(3) Inversión EE.RR. neto de amortiz. mayor y menor valor

(4) Activos circulantes / Pasivos circulantes

(5) Deuda Neta Financiera/ (Deuda Neta Financiera + Patrimonio + Int. minoritario)

## Estado de Resultados

(en millones de US\$)	<i>2do Trimestre</i>		<i>Acumulado al 30 de Junio</i>	
	2007	2006	2007	2006
<b>Ingresos de Explotación</b>	<b>321,6</b>	<b>285,6</b>	<b>558,8</b>	<b>504,7</b>
<b>Nutrición Vegetal de Especialidad</b>	<b>172,3</b>	<b>142,6</b>	<b>275,1</b>	<b>250,2</b>
<i>Nitrato de potasio y Mezclas de especialidad(1)</i>	153,0	122,3	242,5	217,6
<i>Acido Borico</i>	19,3	20,3	32,6	32,6
<b>Químicos para la Industria</b>	<b>19,5</b>	<b>18,1</b>	<b>39,0</b>	<b>35,4</b>
<i>Nitratos Industriales</i>	18,0	16,7	36,1	32,5
<i>Ácido Bórico</i>	1,5	1,4	2,9	2,9
<b>Yodo y derivados</b>	<b>57,1</b>	<b>61,4</b>	<b>109,0</b>	<b>113,4</b>
<b>Litio y derivados</b>	<b>48,9</b>	<b>32,3</b>	<b>93,5</b>	<b>58,1</b>
<b>Otros Ingresos</b>	<b>23,8</b>	<b>31,3</b>	<b>42,2</b>	<b>47,6</b>
<i>Cloruro de Potasio (KCl)</i>	12,0	7,6	20,1	11,7
<i>Otros</i>	11,8	23,7	22,0	35,9
<b>Costos de Explotación</b>	<b>(206,1)</b>	<b>(180,7)</b>	<b>(347,4)</b>	<b>(314,6)</b>
<b>Depreciación</b>	<b>(24,3)</b>	<b>(23,0)</b>	<b>(47,0)</b>	<b>(44,0)</b>
<b>Margen de Explotación</b>	<b>91,3</b>	<b>81,9</b>	<b>164,3</b>	<b>146,1</b>
<b>Gastos Administración y Ventas</b>	<b>(17,8)</b>	<b>(17,5)</b>	<b>(32,1)</b>	<b>(33,1)</b>
<b>Resultado de Explotación</b>	<b>73,5</b>	<b>64,4</b>	<b>132,3</b>	<b>113,0</b>
<b>Resultado Fuera de Explotación</b>	<b>(8,4)</b>	<b>(11,8)</b>	<b>(13,1)</b>	<b>(17,3)</b>
Ingresos Financieros	2,1	4,2	4,7	6,1
Gastos Financieros	(4,7)	(8,6)	(10,0)	(14,2)
Otros	(5,8)	(7,4)	(7,7)	(9,2)
<b>Utilidad Antes de Impuesto</b>	<b>65,1</b>	<b>52,6</b>	<b>119,2</b>	<b>95,6</b>
<b>Impuesto a la Renta</b>	<b>(13,5)</b>	<b>(11,2)</b>	<b>(24,1)</b>	<b>(19,6)</b>
Otros	(0,6)	(0,5)	(1,1)	(0,4)
<b>Utilidad del Ejercicio</b>	<b>51,0</b>	<b>41,0</b>	<b>93,9</b>	<b>75,3</b>
Utilidad por Acción (US\$ centavos)	19,4	15,6	35,7	28,6

(1) Incluye Mezclas de Especialidad, Nutrientes Vegetales de Especialidad Yara y Otros Nutrientes Vegetales de Especialidad