



Para distribución inmediata
SQM REPORTA RESULTADOS PARA LOS PRIMEROS NUEVES MESES DEL AÑO 2009

Destacados

- SQM reportó ingresos de US\$1.049,2 millones para los primeros nueve meses del año 2009, una disminución en relación a los US\$1.376,2 millones obtenidos en el mismo periodo del año anterior.
- Los resultados por ADR fueron US\$0,96 para los primeros nueve meses del año, comparado con los US\$1,45 para el mismo periodo de 2008.

Santiago, Chile, 27 de Octubre, 2009.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Santiago Stock Exchange: SQM-B, SQM-A) reportó hoy **utilidades** para los primeros nueve meses del año 2009 de US\$251,7 millones (US\$0,96 por ADR), una disminución de 34,0% en comparación con el mismo periodo del año 2008, donde los resultados totalizaron US\$381,1 millones (US\$1,45 por ADR). El **resultado operacional** alcanzado fue de US\$342,0 millones (32,6% de los ingresos), un 29,0% inferior a los US\$481,4 millones (35,0% de los ingresos) obtenidos durante los primeros nueve meses de 2008. Los **ingresos** totalizaron US\$1.049,2 millones para los primeros nueve meses, representando una disminución de un 23,8% sobre los US\$1.376,2 millones publicados en el mismo periodo de 2008.

Los **resultados del tercer trimestre** disminuyeron a US\$82,3 millones (US\$0,31 por ADR) en comparación con los US\$190,6 millones (US\$0,72 por ADR) obtenidos en el tercer trimestre de 2008. El **resultado operacional** para el tercer trimestre fue de US\$110,1 millones, inferior a los US\$239,1 millones alcanzados en el mismo periodo de 2008. Los **ingresos** totalizaron US\$383,5 millones, inferiores a los US\$589,1 millones obtenidos en el tercer trimestre de 2008.

Patricio Contesse, Gerente General de SQM, declaró, “A pesar de que los resultados obtenidos para este trimestre fueron considerablemente menores a los del tercer trimestre del año pasado, debemos considerar que los resultados del 3T08 han sido los mayores resultados que la Compañía ha registrado históricamente. Es importante mencionar que la utilidad neta del 3T09 fue un 98% superior a la reportada del 3T07.”

El Sr. Contesse continuó, “Creemos que los mercados se están comenzando a recuperar en todas nuestras líneas de negocio. El proceso de recuperación es lento y probablemente se mantendrá de esta manera durante el próximo año. En el caso de los fertilizantes potásicos, los precios que se están observando durante el segundo semestre son inferiores a los del primer semestre de este año, por lo que es razonable esperar que para el 2010 el precio promedio para nuestros fertilizantes sea menor que los precios promedio obtenidos en 2009. Sin embargo, esperamos un moderado aumento en los volúmenes de venta de nuestra línea de negocio de Nutrición Vegetal de Especialidad y un significativo aumento en los volúmenes de cloruro de potasio para el próximo año, el cual va en línea con la expansión de capacidad que ya hemos anunciado anteriormente.”

El Sr. Contesse comentó, “En el caso de yodo y litio la demanda ha seguido un comportamiento similar a la de nuestra línea de negocio de fertilizantes de especialidad. Hemos visto señales en el mercado que nos indica que la demanda ha comenzado a recuperarse. Considerando que la mayoría de nuestros clientes han optado por seguir una política conservadora de compras, esperamos una recuperación moderada de la demanda durante el próximo año.”

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com



El Sr. Contesse concluyó, “Los fundamentos que sustentan nuestras líneas de negocio se mantienen sólidos y estamos confiados en el positivo desarrollo que tendrán en el mediano-largo plazo. Creemos que para fines de 2010 la demanda alcanzará los niveles pre-crisis y volverá a crecer a tasas similares a las que se registraron previo a la crisis económica. El 2010 será un año de transición que debería dar paso a un periodo de crecimiento, influenciado positivamente por el aumento de producción de potasio, mayor demanda de tecnologías que usan baterías de litio, mayor demanda para nitratos industriales usados en plantas solares y por la potencial mejora en la condición de precios que debiera acompañar el crecimiento de la demanda.”

Análisis por segmento

Nutrición Vegetal de Especialidad

Los ingresos registrados en los primeros nueve meses del año 2009 totalizaron US\$481,7 millones, un 38,8% inferior a los US\$787,5 millones alcanzados en el mismo periodo del año 2008.

En el tercer trimestre de 2009 los ingresos fueron de MUS\$170,4 millones, un 50,0% inferior a los MUS\$341,1 millones registrados en 2008.

La incertidumbre acerca de la economía de fines del año pasado afectó la demanda de los mercados de fertilizantes. A pesar de que la demanda en esta industria se ha visto afectada, creemos que el mercado en general ha alcanzado un punto de inflexión y debiera comenzar a recuperarse de manera gradual. Algunos consumidores siguen escépticos en relación a los precios y se encuentran a la espera del término de la negociación del precio del cloruro de potasio con China. Por lo anterior, la demanda sigue relativamente lenta ya que los consumidores, para evitar acumular inventarios, están comprando sólo las cantidades necesarias.

A pesar de que los volúmenes trimestrales disminuyeron en relación a los del tercer trimestre de 2008, hemos observado leves aumentos en volúmenes en el 3T09 en relación al 2T09. Los precios se han contraído siguiendo la tendencia del precio del cloruro de potasio, pero no de la misma manera como se ha observado en el mercado de los otros fertilizantes commodity. Debido a la volatilidad en los mercados de fertilizantes en los meses recientes, es difícil poder entregar una proyección sobre estos precios a futuro. Considerando que en el segundo semestre de 2009 los precios promedio que se observan son inferiores a los del primer semestre, creemos que los precios de nuestra línea de negocio NVE para el 2010 serán menores que los precios promedio obtenidos en 2009.

A pesar de que nuestra línea de negocios NVE ha sido afectada por los eventos ocurridos en la industria del potasio, los fundamentos de esta línea de negocio, tales como la necesidad de aumentar la productividad y producir cultivos de calidad premium, así como también utilizar el agua y la tierra de manera eficiente, se mantienen intactos. Por estos factores, esperamos que el mercado de NVE alcance los niveles pre-crisis a finales de 2010 y continúe creciendo a tasas similares registradas históricamente hasta el año 2008. Sin embargo creemos que este proceso de recuperación será de forma gradual y que los consumidores de esta industria mantendrán su política conservadora durante los próximos meses. Los volúmenes debieran tender a normalizarse a fines de 2010, por lo que esperamos que los volúmenes para el 2010 sean superiores a los del 2009, pero inferiores a los niveles alcanzados en 2008. Aunque es difícil poder predecir los precios futuros, dada la volatilidad que hemos observado durante los periodos recientes, es posible que para fines de 2010, en conjunto con la normalización de la demanda, podamos observar una tendencia positiva en las condiciones de precio.

El **margen de explotación** ⁽¹⁾ de los nutrientes vegetales de especialidad para los primeros nueve meses de 2009 representó un 44% del margen de explotación consolidado.

Yodo y Derivados

Los ingresos registrados en los primeros nueve meses del año 2009 totalizaron US\$138,1 millones, un 28,2% inferior a los US\$192,2 millones reportados durante los primeros nueve meses de 2008.

El tercer trimestre de 2009 los ingresos fueron de US\$46,3 millones, un 30,4% inferior a los US\$66,5 millones obtenidos el año pasado.

La significativa disminución en la demanda final que nuestros clientes enfrentaron durante el año pasado y a comienzos de este año, se vio reflejada en una disminución importante en la demanda para nuestros productos de yodo durante los primeros nueve meses de este año.

Aún cuando esperamos que los volúmenes de venta del 4T09 sean superiores al promedio de los tres primeros trimestres de este año, mantenemos una postura conservadora sobre la recuperación del mercado en el corto plazo. Los volúmenes debieran recuperarse en los próximos trimestres tendiendo a normalizarse a fines de 2010. Esperamos que los volúmenes para el año 2010 sean inferiores a los de 2008 pero superiores a los volúmenes de 2009.

Como en todas nuestras líneas de negocios, los fundamentos que hay detrás de la industria del yodo se mantienen sólidos, y nuestra visión de largo plazo para el yodo se mantiene optimista.

El **margen de explotación** de yodo y derivados para los primeros nueve meses de 2009 representó un 14% del margen de explotación consolidado.

Litio y Derivados

Los ingresos registrados en los primeros nueve meses del año 2009 totalizaron US\$84,4 millones, un 38,7% inferior a los US\$137,7 millones reportados durante los primeros nueve meses de 2008.

El tercer trimestre de 2009 los ingresos disminuyeron un 35,9% en relación al tercer trimestre de 2008, totalizando US\$31,9 millones, comparados con los US\$49,8 millones en 2008.

Hace aproximadamente cuatro semanas, SQM anunció una disminución en los precios de esta línea de negocio en cerca de un 20%. La Compañía anticipa que con este nuevo nivel de precios la recuperación de la demanda vendrá antes de lo previsto y creará además incentivos para el desarrollo de nuevas aplicaciones. Estos menores precios debieran tener un impacto en el precio promedio de 2010, el cual será menor que el precio promedio de 2009.

Los volúmenes observados en el 3T09 fueron superiores a los observados en los trimestres anteriores de este año y reflejan una señal positiva sobre la evolución de esta industria en los próximos meses. Esperamos que los volúmenes de venta en 2010 sean superiores a los de 2009 en línea con la recuperación del mercado.

Nuestra visión de largo plazo para el mercado del litio es positiva, considerando nuevas aplicaciones que impulsarán el crecimiento de este mercado durante los próximos años.

El **margen de explotación** de litio y derivados para los primeros nueve meses de 2009 representó un 11% del margen de explotación consolidado.

Cloruro de Potasio

Los ingresos registrados en los primeros nueve meses del año 2009 totalizaron US\$210,6 millones, un aumento de 130,7% en relación a los US\$91,3 millones registrados en el mismo periodo de 2008.

El tercer trimestre de 2009 los ingresos aumentaron un 50,2% en el tercer trimestre, alcanzando los US\$77,8 millones, comparados con los US\$51,8 millones para el mismo periodo de 2008.

En línea con lo que hemos anunciado, los ingresos de cloruro de potasio a la fecha se han más que duplicado como consecuencia de nuestro aumento de producción. Los volúmenes de ventas aumentaron sobre un 200% comparado

con el mismo periodo del año pasado. Esperamos que el año 2009 los volúmenes de ventas alcancen nuestra meta de 550.000 toneladas métricas. Los volúmenes para el año 2010 debieran duplicar los de 2009, alcanzando aproximadamente los 1,1 millones de toneladas métricas.

La demanda en la industria del potasio continúa afectada por la incertidumbre del mercado. Mientras que los contratos en India devolvieron cierta normalidad al mercado, existe aún preocupación acerca de la estabilidad del precio en el corto plazo, lo cual ha hecho que algunos compradores se mantengan fuera del mercado. Sin embargo, cuando China finalice su negociación para el próximo año esperamos que el mercado se estabilice. Mientras aún existen dudas en el mercado sobre el corto plazo y considerando que los precios del primer semestre fueron mayores a los que se han observado, el precio promedio para el 2010 debiera ser inferior al precio promedio de 2009. Aunque es difícil predecir los precios futuros dada la volatilidad observada en los últimos 18 meses, es posible que los precios para fines de 2010 se recuperen levemente en la medida en que los volúmenes de potasio vuelvan a sus niveles normales.

Mantenemos una visión positiva con respecto a los fundamentos de mediano-largo plazo de la industria del potasio, la cual se verá impulsada por el crecimiento global de la población y a los cambios de hábito en las dietas nutricionales. Además de lo anterior, las menores tasas de aplicación de fertilizantes observadas en los últimos años se deben revertir si se quiere satisfacer la creciente demanda mundial por granos. Creemos que estos factores influenciarán de manera positiva la recuperación de la demanda en un futuro cercano.

El **margen de explotación** del cloruro de potasio para los primeros nueve meses de 2009 representó un 22% del margen de explotación consolidado.

Químicos Industriales

Los ingresos registrados en los primeros nueve meses del año 2009 totalizaron US\$81,0 millones, un 8,0% inferior a los US\$88,0 millones registrados en el mismo periodo de 2008.

El tercer trimestre de 2009 los ingresos fueron de US\$34,4 millones, un 4,2% inferior a los US\$35,9 millones obtenidos en el mismo periodo de 2008.

La demanda para aplicaciones de químicos industriales, con la excepción de los usos en explosivos, continúa débil a causa de la crisis económica. Sin embargo, hemos visto una tendencia positiva en los volúmenes durante estos trimestres para esta línea de negocio producto de la creciente demanda observada en los nitratos usados en las plantas solares, lo cual ha permitido contrarrestar los menores volúmenes en usos tradicionales. Esta tendencia debiera continuar en el corto-mediano plazo a medida en que surjan nuevos proyectos que usan estos nitratos industriales. Los volúmenes para las aplicaciones de sales solares del 2010 debieran ser superiores a las de 2009.

El **margen de explotación** de químicos industriales para los primeros nueve meses de 2009 representó un 9% del margen de explotación consolidado.

Otros fertilizantes commodity

Los ingresos por ventas de otros fertilizantes commodity y otros ingresos registrados en los primeros nueve meses del año 2009 alcanzaron los US\$53,4 millones, en comparación con los US\$79,5 millones registrados para el mismo periodo del año 2008. Ingresos en este segmento fueron impactados por la menor demanda de fertilizantes commodity y por precios promedio inferiores.

Gastos de Administración y Ventas

Los gastos de administración y ventas fueron de US\$58,8 millones (5,6% de los ingresos) durante los primeros nueve meses del año 2009, los que se comparan con los US\$64,0 millones (4,7% de los ingresos) registrados durante el mismo periodo del año anterior.

Costos de Producción

Los menores costos de producción logrados durante los primeros nueve meses del año 2009 se deben a menores volúmenes de ventas, mejoras en eficiencias productivas, un más favorable tipo de cambio y menores costos de energía.

Resultado fuera de Explotación

Durante los primeros nueve meses de 2009, la Compañía registró una pérdida fuera de explotación de US\$30,6 millones, superior a los US\$11,8 millones de pérdida reportados para el mismo periodo del año 2008. Este aumento se debe a:

- La Compañía aumentó su nivel de endeudamiento y su nivel de caja/liquidez aumentó fuertemente a partir del 4T08, lo que ha implicado un aumento de los gastos financieros.
- Los menores resultados de inversiones en empresas relacionadas también afectaron los resultados fuera de explotación, debido a que el negocio de nuestras filiales extranjeras se vio afectado por menores precios de fertilizantes.

Notas:

- (1) Margen de explotación corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y sin incluir los gastos de administración y ventas.

Un porcentaje importante de los costos de explotación de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc.) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de los márgenes de explotación por áreas de negocio en ambos períodos, se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas áreas de negocio. Esta distribución del margen de explotación debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por áreas de negocio. Durante el 3T09 hemos hecho algunos ajustes a la metodología de cálculo de los márgenes porcentuales, que aumentaron levemente los márgenes de NVE y disminuyeron levemente el margen de cloruro de potasio.

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo y litio. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en sus tres negocios principales: Nutrición Vegetal de Especialidad, Yodo y Litio.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergias derivadas de la producción de una gran variedad de productos a partir de dos recursos naturales únicos.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Investor Relations: Patricio Vargas, 56-2-4252485 / patricio.vargas@sqm.com
Mary Laverty, 56-2-4252074 / mary.laverty@sqm.com
Carolina Rojas, 56-2-4252250 / carolina.rojas@sqm.com

Información para la prensa: Fernanda Guerra, 56-2-4252027 / fernanda.guerra@sqm.com

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítems financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

Estado de Resultados

(en millones de US\$)	3er Trimestre		Acumulado al 30 de sept.	
	2009	2008	2009	2008
Ingresos de Explotación	383,5	589,1	1.049,2	1.376,2
Nutrición Vegetal de Especialidad	170,4	341,1	481,7	787,5
<i>Nitrato de Potasio y Mezclas de Especialidad⁽¹⁾</i>	143,9	281,0	405,1	669,2
<i>Sulfato de Potasio</i>	26,5	60,1	76,5	118,3
Yodo y Derivados	46,3	66,5	138,1	192,2
Litio y Derivados	31,9	49,8	84,4	137,7
Cloruro de Potasio	77,8	51,8	210,6	91,3
Químicos Industriales	34,4	35,9	81,0	88,0
<i>Nitratos Industriales</i>	33,5	33,0	78,8	83,3
<i>Ácido Bórico</i>	0,8	2,9	2,2	4,6
Otros Ingresos	22,8	44,0	53,4	79,5
Costos de Explotación	(215,7)	(295,1)	(536,0)	(747,3)
Depreciación	(38,9)	(32,8)	(112,4)	(83,5)
Margen de Explotación	128,9	261,2	400,7	545,4
Gastos Administración y Ventas	(18,8)	(22,1)	(58,8)	(64,0)
Resultado de Explotación	110,1	239,1	342,0	481,4
Resultado fuera de Explotación	(8,9)	(10,5)	(30,6)	(11,8)
Ingresos financieros	2,2	1,2	10,1	6,7
Gastos financieros	(7,4)	(4,0)	(23,1)	(14,4)
Otros	(3,8)	(7,7)	(17,5)	(4,1)
Utilidad Antes de Impuesto	101,2	228,5	311,4	469,5
Impuesto a la Renta	(18,0)	(37,9)	(60,4)	(81,0)
Otros	(0,9)	(0,0)	0,8	(7,5)
Utilidad del Ejercicio	82,3	190,6	251,7	381,1
Utilidad por Acción (US\$)	0,31	0,72	0,96	1,45

(1) Incluye Nutrientes Vegetales de Especialidad Yara y Otros Nutrientes Vegetales de Especialidad

Balance

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Al 30 de septiembre</i>	
	2009	2008
Activo Circulante	1.712,3	1.290,4
<i>Caja y Depósitos a Plazo</i> ⁽¹⁾	485,1	156,8
<i>Cuentas por Cobrar</i> ⁽²⁾	413,7	454,5
<i>Existencias</i>	646,7	562,5
<i>Otros</i>	166,8	116,5
Activo fijo	1.264,4	1.045,7
Otros Activos	110,6	109,0
<i>Inversión EE.RR.</i> ⁽³⁾	63,5	68,1
<i>Otros</i>	47,1	40,9
Total Activos	3.087,3	2.445,1
Total Pasivo Circulante	533,7	380,4
<i>Deuda financiera Corto Plazo</i>	269,5	36,2
<i>Otros</i>	264,1	344,2
Total Pasivos Largo Plazo	1.020,1	567,2
<i>Deuda financiera Largo Plazo</i>	909,5	479,9
<i>Otros</i>	110,6	87,2
Interés Minoritario	43,7	51,4
Total Patrimonio	1.489,7	1.446,1
Total Pasivos y Patrimonio	3.087,3	2.445,1
Liquidez ⁽⁴⁾	3,2	3,4
Deuda Neta/ Capitalización Total ⁽⁵⁾	31,2%	19,4%

(1) Disponible + depósitos + valores negociables

(2) Deudores por ventas + docs. por cobrar + docs. y ctas. EERR

(3) Inversión EE.RR. neto de amortiz. mayor y menor valor

(4) Activos circulantes / Pasivos circulantes

(5) Deuda Neta financiera/ (Deuda Neta financiera + Patrimonio + Int. minoritario)