



Para Distribución Inmediata
SQM REPORTA RESULTADOS PARA LOS
SEIS MESES FINALIZADOS EL 30 DE JUNIO DE 2024

Puntos destacados:

- SQM reportó ingresos totales para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2024 por US\$2.378,1 millones en comparación con ingresos totales de US\$4.315,6 millones para el mismo periodo del año pasado.
- La pérdida neta^{(1),(2)} para los seis meses terminados el 30 de junio de 2024 fue de (US\$655,9) millones o (US\$2,30) por acción, comparado con una utilidad neta⁽²⁾ de US\$1.330,1 millones o US\$4,66 por acción para el mismo periodo del año pasado.
- Fuerte crecimiento en los volúmenes de venta en los negocios de litio, yodo y fertilizantes.
- Récord en volúmenes de venta trimestrales en los negocios de litio y yodo, superando las 52.000 toneladas métricas y 4.000 toneladas métricas, respectivamente.
- Firma de acuerdo de asociación definitivo con Codelco para desarrollar y operar conjuntamente activos de litio en el Salar de Atacama hasta 2060.
- Firma de acuerdo de largo plazo con Hyundai Motors Co. Ltd. y Kia Corporation.
- Lanzamiento de SQM International Lithium para desarrollar nuestro negocio de litio fuera de Chile.

SQM realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados el miércoles 21 de agosto de 2024 a las 12:00pm ET (12:00pm hora de Chile).

Participantes en EE.UU: 1-844-282-4852

Participantes fuera de EE.UU: 1-412-317-5626

Webcast: <https://event.choruscall.com/mediaframe/webcast.html?webcastid=FRfGBEBZ>

Santiago, Chile. 20 de agosto de 2024.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó hoy **pérdida neta^{(1),(2)} para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2024** de (US\$655,9) millones, (US\$2,30) por acción, comparado con US\$1.330,1 millones (US\$4,66 por acción) reportados para el mismo periodo del año pasado.

El margen bruto⁽³⁾ alcanzó US\$752,5 millones (31,6% de los ingresos) para los seis meses terminados el 30 de junio de 2024, menor que los US\$1.920,7 millones (44,5% de los ingresos) registrados en los seis meses terminados el 30 de junio de 2023. Los **Ingresos** totalizaron US\$2.378,1 millones para los seis meses terminados el 30 de junio de 2024, representando una disminución de 44,9% comparado con los US\$4.315,6 millones reportados para los seis meses terminados el 30 de junio de 2023.

La Compañía también anunció una ganancia neta para el segundo trimestre de 2024 de US\$213,6 millones o US\$0,75 por acción, una disminución de 63,2% comparado con US\$580,2 millones o US\$2,03 por acción para el segundo trimestre de 2023. El margen bruto del segundo trimestre de 2024 alcanzó US\$383,9 millones, un 55,1% menor que los US\$855,1 millones reportados en el segundo trimestre de 2023. Los ingresos totalizaron US\$1.293,6 millones para el segundo trimestre de 2024, una disminución de 37,0% comparado con US\$2.051,7 millones del segundo trimestre de 2023.

El Gerente General de SQM, Ricardo Ramos, afirmó: “Destacamos que durante el segundo trimestre firmamos un acuerdo de asociación con Codelco para extender nuestras operaciones en el Salar de Atacama hasta el año 2060. Junto a Codelco, estamos trabajando para cumplir con las condiciones restantes para que la alianza entre en efecto en 2025. La más fundamental de éstas es el proceso de consulta con las comunidades aledañas al Salar de Atacama. Estamos comprometidos

¹ Incluye el efecto neto de los ajustes contables por los pagos relacionados al impuesto específico a la actividad minera por la explotación de litio para los seis meses terminados el 30 de junio de 2024, en un monto total de US\$1.106,9 millones. Para obtener más detalles, consulte la Nota (1) de este Informe de resultados.

a alcanzar un acuerdo de beneficio mutuo con las comunidades atacameñas basado en los más rigurosos estándares, transparencia y promoción de los derechos humanos de estas comunidades.”

Continuó diciendo: “En el segundo trimestre, continuamos viendo un crecimiento positivo en los volúmenes de ventas en los negocios de litio, yodo y fertilizantes. Mientras que los volúmenes de ventas en los negocios de litio y yodo volvieron a alcanzar niveles récord, aumentando más de un 20% y un 11%, respectivamente, en comparación con el mismo período del año pasado, los volúmenes de ventas en el negocio de fertilizantes confirmaron las fuertes tendencias de recuperación de la demanda previstas desde principios de año, aumentando más de un 20% respecto al mismo periodo del año pasado.”

El señor Ramos afirmó además: “El fuerte crecimiento de los volúmenes de ventas en el negocio del litio en el segundo trimestre fue compensado por precios promedio significativamente más bajos del litio, como resultado de precios de mercado más bajos en comparación con el mismo período del año pasado. Vemos que esta tendencia de precios podría continuar en la segunda mitad de este año, con los índices de precios actuales del litio en China casi un 20% más bajos que los índices de precios promedio del litio observados durante el segundo trimestre de 2024. Esta tendencia podría tener un impacto negativo en nuestros precios realizados, que reflejan las tendencias predominantes de los precios del mercado, en la segunda mitad del año. Dados los niveles de precios actuales, anticipamos que algunos productores de litio podrían reducir su producción, ya que muchos proyectos, especialmente *greenfield*, no son económicamente viables a estos precios. En nuestro caso, mientras continuamos avanzando en las expansiones previamente anunciadas, nos encontramos reevaluando mercados e iniciativas específicas que pueden ser menos atractivas en el corto plazo bajo estas condiciones.”

El señor Ramos cerró su discurso diciendo: “A la luz de nuestra confianza en el crecimiento de largo plazo de la industria del litio, hemos lanzado SQM International Lithium para enfocarnos en desarrollar el negocio de litio de SQM fuera de Chile. Aprovechando nuestra experiencia en exploración, desarrollo de proyectos, fusiones y adquisiciones e innovación, el objetivo de SQM International Lithium es ampliar el portafolio de activos de litio que tenemos con varios socios fuera de Chile, permitiéndonos incrementar los volúmenes de producción de SQM en al menos 100.000 toneladas métricas de LCE por año hacia fines de esta década.”

Plan de Inversiones

Se espera que el gasto de capital total para 2024 alcance los US\$1.600 millones, incluyendo la adquisición del proyecto de litio Andover, a través de nuestra empresa conjunta Azure Minerals Limited en Australia, por aproximadamente US\$350 millones, la adquisición de la planta Dixin en China por aproximadamente US\$140 millones, el gasto de capital asociado con nuestras expansiones de capacidad de carbonato de litio e hidróxido de litio en Chile, el gasto de capital asociado con nuestras expansiones de capacidad de nitratos y yodo, y mantenimiento de aproximadamente US\$150 millones.

Análisis por Segmentos de Negocio

Litio y Derivados

Los ingresos de litio y derivados totalizaron US\$1.212,1 millones durante los primeros seis meses terminados el 30 de junio de 2024, una disminución de 61,0% comparado con los US\$3.110,8 millones registrados para los seis meses terminados el 30 de junio de 2023.

Los ingresos de litio y derivados del segundo trimestre de 2024 totalizaron US\$664,7 millones, una disminución del 54,6% en comparación a los US\$1.464,6 millones registrados en el segundo trimestre de 2023.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Litio y Derivados:

		6M2024	6M2023	2024/2023	
Litio y Derivados	MTon	95,7	75,4	20,3	27%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	1.212,1	3.110,8	(1.898,7)	(61)%

		2T2024	2T2023	2024/2023	
Litio y Derivados	MTon	52,3	43,1	9,2	21%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	664,7	1.464,6	(799,9)	(55)%

Los ingresos de la línea de negocio de litio durante el segundo trimestre de 2024 se vieron afectados por precios de venta promedio significativamente más bajos, parcialmente compensados por volúmenes de ventas significativamente mayores, en comparación con el mismo período del año pasado. El precio de venta promedio para el segundo trimestre de 2024 alcanzó casi US\$12.700 por tonelada métrica, una disminución del 62,6% en comparación con el precio de venta promedio informado para el segundo trimestre de 2023. Nuestros volúmenes de ventas de litio alcanzaron casi 52.300 toneladas métricas para el segundo trimestre de 2023, un aumento del 21,3%, en comparación con los volúmenes de ventas reportados para el mismo período del año pasado.

Nuestros precios de venta promedio realizados fueron significativamente más bajos para el segundo trimestre de 2024, en comparación con el mismo período del año pasado, como resultado de precios de mercado más bajos durante este período. Dado que nuestros contratos de venta están vinculados a índices de precios de mercado, nuestros precios de venta realizados reflejan las tendencias de precios de mercado predominantes. La actual caída de los precios del litio podría tener un impacto negativo en nuestros precios realizados en la segunda mitad de este año.

Nuestra estimación de producción sigue siendo la misma que anunciamos a principios de este año y esperamos producir aproximadamente 210.000 toneladas métricas de carbonato de litio equivalente en nuestras instalaciones de producción en Chile y China. Esperamos que nuestros volúmenes de ventas durante el segundo semestre podrían ser similares a los volúmenes de ventas reportados durante el primer semestre de 2024.

El margen bruto⁽³⁾ para el segmento Litio y Derivados representó el 46,0% del margen consolidado de SQM para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2024.

Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad para los seis meses terminados el 30 de junio de 2024, totalizaron US\$468,2 millones, casi sin cambios en comparación con los US\$468,4 millones reportados para los seis meses terminados 30 de junio de 2023.

Los ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad para del segundo trimestre de 2024, totalizaron US\$260,5 millones, representando un aumento del 5,3% comparado con los US\$247,5 millones reportados en el segundo trimestre de 2023.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad:

		6M2024	6M2023	2024/2023	
Volúmenes Totales NVE	MTon	471,7	389,8	81,9	21 %
Nitrato de Sodio	MTon	9,7	8,8	0,9	10%
Nitrato de Potasio y Nitrato Sódico Potásico	MTon	275,8	212,4	63,5	30 %
Mezclas de Especialidad	MTon	108,9	99,4	9,5	10 %
Otros Fertilizantes de Especialidad (*)	MTon	77,3	69,2	8,1	12%
Ingresos Nutrición Vegetal de Especialidad	MMUS\$	468,2	468,4	(0,2)	— %

		2T2024	2T2023	2024/2023	
Volúmenes Totales NVE	MTon	267,7	221,7	46,0	21 %
Nitrato de Sodio	MTon	2,2	2,1	0,1	5%
Nitrato de Potasio y Nitrato Sódico Potásico	MTon	157,2	123,6	33,7	27 %
Mezclas de Especialidad	MTon	66,0	59,8	6,2	10 %
Otros Fertilizantes de Especialidad (*)	MTon	42,2	36,2	6,0	17%
Ingresos Nutrición Vegetal de Especialidad	MMUS\$	260,5	247,5	13,0	5 %

*Incluye la comercialización de otros fertilizantes de especialidad.

Los mayores ingresos de la línea de negocios de nutrición vegetal de especialidad en el segundo trimestre de 2024 fueron el resultado de volúmenes de ventas significativamente mayores en comparación al mismo período en 2023, esto fue contrarrestado por un precio promedio realizado más bajo en el segundo trimestre de 2024 versus el mismo período de 2023. Nuestro precio promedio de venta disminuyó un 12,8% año contra año mientras que nuestros volúmenes de ventas aumentaron en un 20,8% durante el segundo trimestre de 2024 en comparación con el mismo período del año pasado.

Hemos observado tendencias positivas en el mercado del nitrato de potasio durante la primera mitad de este año, caracterizado por un sólido crecimiento de la demanda y precios de mercado estables. Anticipamos que la demanda total del mercado de nitrato de potasio podría aumentar cerca de un 13% en comparación con la demanda total observada en 2023. En consecuencia, se espera que nuestros volúmenes de ventas superen este crecimiento de la demanda, aumentando casi un 20% en 2024 en comparación con 2023. Esperamos que la estabilidad de precios observada en el primer semestre de 2024 podría continuar durante todo el año si las condiciones actuales del mercado se mantienen sin cambios.

El margen bruto⁽³⁾ para el segmento NVE representó el 12,2% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2024.

Yodo y Derivados

Los ingresos por ventas de yodo y derivados durante los seis meses finalizados el 30 de junio de 2024 totalizaron US\$509,3 millones, un incremento de 10,5% comparado con los US\$461,0 millones reportados durante los seis meses terminados el 30 de junio de 2023.

Los ingresos por ventas de yodo y derivados para el segundo trimestre de 2024, totalizaron US\$269,2 millones, un incremento de 21,6% en comparación con US\$221,3 millones registrados para el segundo trimestre de 2023.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Yodo y Derivados:

		6M2024	6M2023	2024/2023	
Yodo y Derivados	MTon	7,8	6,6	1,2	18%
Ingresos de Yodo y Derivados	MMUS\$	509,3	461,0	48,3	10%

		2T2024	2T2023	2024/2023	
Yodo y Derivados	MTon	4,1	3,2	0,9	29%
Ingresos de Yodo y Derivados	MMUS\$	269,2	221,3	47,8	22%

Reportamos volúmenes de ventas trimestrales récord de más de 4.100 toneladas métricas para el segundo trimestre de 2024, un aumento del 28,9% en comparación con los volúmenes de ventas reportados en el segundo trimestre de 2023. Nuestro precio promedio realizado en el segundo trimestre aumentó un 0,8% en comparación con el primer trimestre de 2024, rompiendo la tendencia a la baja de precios observada en los trimestres anteriores, impulsada por un fuerte crecimiento de la demanda.

Hemos visto un crecimiento de la demanda mucho más fuerte de lo previsto en el mercado del yodo durante la primera mitad del año. Creemos que esta tendencia podría continuar en la segunda mitad del año, con un crecimiento de la demanda total de yodo alcanzando aproximadamente un 7% en 2024 en comparación con el año anterior. Estimamos que la mayor parte de este crecimiento de la demanda proviene de múltiples aplicaciones, principalmente en los segmentos de medios de contraste de rayos-X y pantallas LCD/LED. Dada esta positiva tendencia en la demanda de yodo, creemos que nuestros volúmenes de ventas podrían aumentar en 2024 en comparación con los volúmenes de ventas reportados para 2023, superando las 14,500 toneladas métricas. Hemos visto un ligero aumento en los precios de yodo desde el primer trimestre de este año, creemos que un fuerte crecimiento de la demanda y una oferta limitada podrían conducir a nuevos aumentos de precios en la segunda mitad de este año.

El margen bruto⁽³⁾ para el segmento de yodo y derivados representó el 37,7% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses terminados el 30 de junio de 2024.

Potasio

Los ingresos de potasio para los seis meses terminados el 30 de junio de 2024 totalizaron US\$136,7 millones, una cifra menor que los ingresos reportados durante los seis meses terminados el 30 de junio de 2023 en que se reportaron US\$153,1 millones, representando una disminución del 10,7%.

Los ingresos de potasio para el segundo trimestre de 2024, sumaron US\$73,1 millones, superiores a los ingresos reportados durante el segundo trimestre de 2023, que totalizaron US\$66,2 millones, representando un aumento de 10,4%.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Potasios:

		6M2024	6M2023	2024/2023	
Potasio	MTon	352,9	261,8	91,2	35 %
Ingresos de Potasio	MMUS\$	136,7	153,1	(16,4)	(11)%

		2T2024	2T2023	2024/2023	
Potasio	MTon	189,5	124,3	65,3	53 %
Ingresos de Potasio	MMUS\$	73,1	66,2	6,9	10 %

Los ingresos de potasio durante el segundo trimestre de 2024 fueron mayores en comparación con el mismo período del año pasado, como resultado de volúmenes de ventas significativamente mayores, parcialmente compensados por un menor precio de venta promedio reportado para el segundo trimestre de 2024 en comparación con el mismo período del año pasado. Hemos visto un fuerte crecimiento de la demanda en el primer semestre de 2024 y esperamos que la demanda global total pueda superar los 70 millones de toneladas métricas en 2024. Nuestros volúmenes de ventas podrían alcanzar las 650.000 toneladas métricas este año.

El **margen bruto**⁽³⁾ para el segmento Potasio representó el 2,0% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses terminados el 30 de junio de 2024.

Químicos Industriales

Los ingresos de químicos industriales para los seis meses terminados el 30 de junio de 2024 alcanzaron US\$42,4 millones, un 62,5% menos que los US\$113,1 millones registrados durante los seis meses terminados el 30 de junio de 2023.

Los ingresos de químicos industriales para el segundo trimestre de 2024, alcanzaron US\$20,5 millones, disminuyendo en un 56,5% comparado con los US\$47,1 millones registrados en el segundo trimestre de 2023.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Químicos Industriales:

		6M2024	6M2023	2024/2023	
Nitratos Industriales	MTon	28,4	119,6	(91,2)	(76)%
Ingresos de Químicos Industriales	MMUS\$	42,4	113,1	(70,7)	(63)%

		2T2024	2T2023	2024/2023	
Nitratos Industriales	MTon	13,9	48,6	(34,6)	(71)%
Ingresos de Químicos Industriales	MMUS\$	20,5	47,1	(26,6)	(56)%

Los ingresos de productos químicos industriales durante el segundo trimestre de 2024 fueron significativamente menores en comparación con los ingresos reportados para el mismo período del año pasado, como resultado de volúmenes de ventas significativamente menores que fueron compensados parcialmente por precios de venta promedio más altos. Los volúmenes de venta del año pasado estuvieron relacionados con los envíos de sales solares bajo un contrato que fue completado en 2023.

Nuestros volúmenes de ventas trimestrales en 2024 deberían ser relativamente estables trimestre tras trimestre. Creemos que los precios del mercado de productos químicos industriales también podrían permanecer estables durante el resto del año.

El margen bruto⁽³⁾ para el segmento Químicos Industriales representó el 2,3% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2024.

Otros Fertilizantes Commodity & Otros Ingresos

Los ingresos por ventas de otros fertilizantes *commodity* y otros ingresos alcanzaron US\$9,5 millones para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2024, una disminución comparado con los US\$9,3 millones para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2023.

Información Financiera

Costo de Ventas

El costo de ventas fue de US\$1.625,7 millones para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2024, una disminución de 32,1% en comparación con US\$2.394,9 millones para el mismo periodo de 2023.

Nuestro costo de ventas relacionado con nuestras líneas de negocios de litio y potasio incluye pagos de arrendamiento a Corfo y, por lo tanto, fluctúa con nuestros precios de venta de productos de litio y potasio. Para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2024, el costo de ventas relacionado con nuestra línea de negocio de litio refleja el impacto de los ajustes en los costos de inventario de sulfato de litio como resultado de los menores precios de venta del litio.

Gastos Administrativos

Los gastos de administración totalizaron US\$83,7 millones (3,5% de los ingresos) para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2024, comparado con US\$86,6 millones (2,0% de los ingresos) para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2023.

Indicadores Financieros

Gastos Financieros Netos

Los gastos financieros netos para los seis meses terminados el 30 de junio de 2024 totalizaron US\$52,7 millones, comparado con gastos financieros netos de US\$7,7 millones para los seis meses terminados el 30 de junio de 2023.

Gastos por Impuesto a las Ganancias

Para los seis meses terminados el 30 de junio de 2024, el gasto por impuesto a las ganancias, incluyendo el efecto neto de los pagos relacionados al impuesto específico a la actividad minera en Chile aplicados a la explotación de litio por un monto total de US\$1.106,9 millones (ver Nota 1 abajo), alcanzaron US\$1.241,2 millones, comparado al gasto por impuesto a las ganancias de US\$503,3 millones durante los seis meses terminados el 30 de junio de 2023.

El gasto por impuesto a las ganancias, excluyendo el efecto neto de los ajustes contables por los pagos del impuesto específico a la actividad minera por la explotación de litio, alcanzaron US\$134,3 millones para los seis meses terminados el 30 de junio de 2024, representando una tasa de impuesto efectiva de 22,9%. La tasa de impuesto corporativo de Chile fue de 27,0% en 2023 y 2024.

EBITDA Ajustado⁽⁴⁾

El EBITDA ajustado para los seis meses terminados el 30 de junio de 2024, fue de US\$816,8 millones (margen EBITDA ajustado de 34,3%), comparado con US\$1.964,3 millones (margen EBITDA ajustado de 45,5%) para los seis meses terminados el 30 de junio de 2023.

El EBITDA ajustado para el segundo trimestre de 2024 fue de US\$413,3 millones (margen EBITDA ajustado del 31,9%), en comparación con US\$876,6 millones (margen EBITDA ajustado del 42,7%) para el segundo trimestre de 2023.

Notas:

(1) El Servicio de Impuestos Internos de Chile ("SII") ha pretendido ampliar la aplicación del impuesto específico a las actividades mineras en Chile a la extracción de litio, sustancia que no es concesionable por ley, y ha cobrado impuestos al 31 de diciembre de 2023 por un monto de US\$986,3 millones a nuestra subsidiaria SQM Salar SpA. (SQM Salar) por los ejercicios tributarios 2012 a 2023 (ejercicios comerciales 2011 a 2022) sobre esa base. SQM Salar ha pagado las liquidaciones tributarias por US\$201,3 millones, por las cuales se han presentado siete reclamaciones tributarias contra el SII impugnando estos impuestos (las "Reclamaciones"), y la liquidación tributaria por US\$785,0 millones, por la cual aún no se ha presentado reclamación. Ambos montos se contabilizaron como activos por impuestos no corrientes en el estado financiero consolidado del ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2023. En la causa, correspondiente a los ejercicios tributarios 2017-2018, el Tribunal Tributario y Aduanero acogió la reclamación de SQM Salar y ordenó dejar sin efecto dichos créditos fiscales. La sentencia del tercer caso fue apelada por el SII, y el 5 de abril de 2024 la Corte de Apelaciones de Santiago dictó una sentencia revocando la sentencia anterior dictada por el Tribunal Tributario y Aduanero que cubría los ejercicios tributarios 2017-2018. Si bien el fallo de la Corte de Apelaciones de Santiago no afecta a todos los demás Reclamaciones y aún está sujeto a apelación por parte de SQM Salar, motivó la revisión del tratamiento contable de los Reclamaciones por parte del Directorio de SQM. En consecuencia, para los seis meses terminados el 30 de junio de 2024, SQM reconoció un ajuste por gasto tributario por US\$1.106,9 millones, correspondientes a US\$926,7 millones para los ejercicios 2011 a 2022, US\$162,7 millones para el ejercicio 2023 y US\$17,5 millones, lo cual corresponde al impacto que podría tener sobre las Reclamaciones la interpretación de la sentencia de la Corte de Apelaciones de Santiago.

SQM mantiene su firme posición respecto de la aplicación errónea del impuesto específico a la actividad minera a la explotación de litio, sustancia no concesible por ley en Chile, lo cual había sido reconocido en el pasado por el propio SII, así como por el poderes ejecutivo, legislativo y judicial en Chile. SQM Salar continuará defendiendo activamente su posición en los Reclamaciones. Para más información, consulte la Nota 21.3 de nuestros estados financieros consolidados al 30 de junio de 2024.

(2) Utilidad neta (pérdida) se refiere a la utilidad (pérdida) integral atribuible a las participaciones controladoras.

(3) Una porción significativa del costo de ventas de SQM corresponde a costos relacionados con procesos de producción compartidos (minería, lixiviación, etc.), los que se distribuyen entre los diferentes productos finales. Para estimar el margen bruto por línea de negocio en ambos períodos cubiertos por el presente informe, la Compañía utilizó criterios similares para asignar los costos compartidos entre las diferentes áreas de negocio. Esta distribución de margen bruto debe ser utilizado solamente a modo de referencia como una aproximación general de los márgenes por línea de negocio.

(4) EBITDA ajustado = EBITDA - Otros ingresos - Otras ganancias (pérdidas) - Proporción de ganancias de asociados y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de participación + Otros gastos por función + Ganancias netas por deterioro en la reversión (pérdidas) de activos financieros - Ingresos financieros - Diferencias de moneda. EBITDA = Utilidad del año + Gastos de depreciación y amortización + Costos financieros + Impuesto a la renta. Margen de EBITDA ajustado = EBITDA Ajustado/Ingresos. Hemos incluido el EBITDA ajustado para proporcionar a los inversionistas una medida complementaria de nuestro desempeño operativo. Creemos que el EBITDA ajustado es una medida complementaria importante del desempeño operativo porque elimina elementos que tienen menos influencia en nuestro desempeño operativo y, por lo tanto, destaca las tendencias en nuestro negocio principal que, de lo contrario, podrían no ser evidentes al confiar únicamente en las medidas financieras NIIF. Como herramienta analítica, el EBITDA ajustado tiene importantes limitaciones. Por ejemplo, el EBITDA ajustado no refleja (a) nuestros gastos en efectivo, o los requisitos futuros para gastos de capital o compromisos contractuales; (b) cambios o requisitos de efectivo para nuestras necesidades de capital de trabajo; (c) el gasto por intereses significativo, o los requisitos de efectivo necesarios para pagar los intereses o los pagos de capital de nuestra deuda; y (d) pagos de impuestos. Creemos que la presentación de las medidas financieras no IFRS descritas anteriormente es apropiada. Sin embargo, estas medidas no IFRS tienen limitaciones importantes como herramientas analíticas, y no debe considerarlas de forma aislada o como sustitutos del análisis de nuestros resultados según lo informado bajo IFRS. Debido a estas limitaciones, confiamos principalmente en nuestros resultados informados de acuerdo con las NIIF y usamos el EBITDA y el EBITDA ajustado solo de manera complementaria.

<i>(en millones de US\$)</i>	Segundo trimestre		Acumulado al 30 de junio	
	2024	2023	2024	2023
Resultado del ejercicio	214,8	580,8	(653,9)	1.332,3
(+) Gastos de depreciación y amortización	74,7	66,6	148,0	130,2
(+) Costos financieros	54,4	32,0	101,3	59,3
(+) Impuestos a las ganancias	72,4	221,4	1.241,2	503,3
EBITDA	416,3	900,7	836,7	2.025,1
(-) Otros ingresos	1,3	14,5	2,6	32,2
(-) Otras ganancias (pérdidas)	(0,1)	1,6	(2,1)	1,3
(-) Participación en las ganancias de asociadas y negocios conjuntos que se contabilizan utilizando el método de la participación	2,3	(3,1)	6,9	(2,7)
(+) Otros gastos	(26,9)	(6,0)	(43,1)	(22,0)
(+) Deterioro de valor de activos financieros y reversión de pérdidas por deterioro de valor	0,9	(0,6)	1,5	(1,6)
(-) Ingresos financieros	22,2	21,0	48,5	51,7
(-) Diferencias de cambio	3,3	(3,1)	5,6	2,0
EBITDA Ajustado	413,3	876,6	816,8	1.964,3

Estados Consolidados de Posición Financiera

<i>(US\$ millions)</i>	<i>Al 30 de jun.</i> 2024	<i>Al 31 de dic.</i> 2023
Activos Corrientes Totales	5.229,7	5.866,1
Efectivo y equivalente al efectivo	1.033,1	1.041,4
Otros activos financieros corriente	1.109,8	1.325,8
Cuentas por Cobrar (1)	747,0	950,4
Inventarios	1.709,5	1.774,6
Otros	630,4	773,9
Activos No Corrientes Totales	5.543,2	5.839,4
Otros activos financieros no corrientes	37,5	248,3
Inversiones Empresas Relacionadas	632,7	86,4
Propiedad, planta y equipos	3.998,5	3.609,9
Otros activos no corrientes	874,5	1.894,8
Activos Totales	10.772,9	11.705,6
Pasivos corrientes total	2.392,6	2.351,1
Otros Pasivos financieros corrientes	1.515,4	1.256,5
Otros	877,2	1.094,6
Total Pasivos no corrientes	3.405,4	3.787,5
Otros pasivos financieros no corrientes	2.946,2	3.213,4
Otros	459,2	574,1
Patrimonio antes de interés minoritario	4.936,9	5.530,7
Interés Minoritario	38,0	36,2
Total Patrimonio	4.974,9	5.566,9
Total Pasivos y Patrimonio	10.772,9	11.705,6
Liquidez (2)	2,2	2,5

(1) Cuentas por cobrar + cuentas por cobrar de entidades relacionadas

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes

Estado de Resultados Consolidado

(En millones de US\$)	<i>Segundo trimestre</i>		<i>Acumulado al 30 de junio</i>	
	2024	2023	2024	2023
Ingresos	1.293,6	2.051,7	2.378,1	4.315,6
Litio y Derivados	664,7	1.464,6	1.212,1	3.110,8
Nutrición Vegetal de Especialidad ⁽¹⁾	260,5	247,5	468,2	468,4
Yodo y Derivados	269,2	221,3	509,3	461,0
Potasio	73,1	66,2	136,7	153,1
Químicos Industriales	20,5	47,1	42,4	113,1
Otros Ingresos	5,7	5,1	9,5	9,3
Costo de Ventas	(909,7)	(1.196,7)	(1.625,7)	(2.394,9)
Ganancia Bruta	383,9	855,1	752,5	1.920,7
Gastos de Administración	(45,3)	(45,2)	(83,7)	(86,6)
Financial Expenses	(54,4)	(32,0)	(101,3)	(59,3)
Ingresos Financieros	22,2	21,0	48,5	51,7
Diferencias de cambio	3,3	(3,1)	5,6	2,0
Otros	(22,5)	6,3	(34,3)	7,2
Ganancias antes de Impuesto	287,2	802,1	587,4	1.835,6
Impuesto a las ganancias	(72,4)	(221,4)	(1.241,2)	(503,3)
Resultado antes de interés minoritario	214,8	580,8	(653,9)	1.332,3
Interés minoritario	(1,2)	(0,5)	(2,1)	(2,2)
Utilidad neta	213,6	580,2	(655,9)	1.330,1
Utilidad por acción (US\$)	0,75	2,03	(2,30)	4,66

(1) Incluye otros fertilizantes de especialidad

Acerca de SQM

SQM es una compañía global listada en la Bolsa de Nueva York y la Bolsa de Santiago (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A). SQM desarrolla y produce diversos productos para varias industrias esenciales para el progreso humano tales como la salud, la nutrición, las energías renovables y la tecnología a través de la innovación y el avance tecnológico. Nuestro objetivo es mantener nuestra posición de liderazgo mundial en los mercados de litio, nitrato de potasio, yodo y sales solares.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes / gerardo.illanes@sqm.com

Irina Axenova / irina.axenova@sqm.com

Isabel Bendeck / isabel.bendeck@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Maria Ignacia Lopez / ignacia.lopez@sqm.com

Pablo Pisani / pablo.pisani@sqm.com

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones o declaraciones prospectivas según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Ejemplos de declaraciones prospectivas incluyen, entre otras, declaraciones que hacemos sobre la compleción e implementación de la asociación propuesta con Codelco, el desarrollo del Proyecto Salar Futuro, los gastos de capital de la Compañía, las fuentes de financiamiento, el Plan de Desarrollo Sostenible, las perspectivas de negocios y demanda, el futuro desempeño económico, volúmenes y precios de venta anticipados, rentabilidad, ingresos, gastos u otros elementos financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de la línea de productos o servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones, incluyendo nuestra capacidad para implementar con éxito el Plan de Desarrollo Sustentable. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo, excepto en caso requerido por ley.