



SQM: CONFERENCIA TELEFÓNICA SOBRE RESULTADOS DEL TERCER TRIMESTRE 2014

Santiago, Chile. 20 de noviembre de 2014.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A) realizó el día de hoy una conferencia telefónica durante la cual se analizaron los resultados del tercer trimestre de 2014, los que fueron publicados el 18 de noviembre de 2014. Durante la conferencia telefónica, la gerencia trató los siguientes puntos:

Durante los primeros nueve meses de 2014, vimos algunas señales positivas de nuestros principales mercados de fertilizantes. En el mercado del cloruro de potasio, vimos algo de recuperación en los precios, y los volúmenes de venta aumentaron con respecto a los primeros nueve meses del año pasado. Si bien uno de los principales productores de cloruro de potasio recién anunció problemas de producción en una de sus minas, creemos que aún no podemos hacer una estimación con respecto a cualquier impacto potencial en el mercado. También vimos una tendencia positiva en los precios de sulfato de potasio, y un sólido crecimiento de demanda del nitrato de potasio. Es posible que el próximo año veamos un aumento en los volúmenes de venta del nitrato de potasio.

Tal como habíamos esperado, en el mercado del yodo vimos precios menores durante los primeros nueve meses de 2014. Los precios durante el tercer trimestre fueron menores a los precios durante el primer semestre del año, y creemos que esta tendencia a la baja continuará durante el cuarto trimestre de 2014. En el 2014 hemos visto una disminución en los precios de alrededor de un 23%, pero también hemos logrado reducir los costos de producción en aproximadamente 15%. Como hemos mencionado en otras oportunidades, buscamos recapturar nuestra participación de mercado, y nos gustaría volver a niveles que teníamos antes, en torno a un tercio.

En el mercado del litio el crecimiento en la demanda se mantiene fuerte, y esperamos ver nueva oferta desde Argentina el próximo año. Seguimos con nuestro proceso de arbitraje con Corfo.

Como indicamos en la conferencia telefónica del segundo trimestre, hemos estado trabajando diligentemente en un plan de reducción de costos durante los últimos doce meses. Sobre una base anualizada, hemos reducido los costos de producción en aproximadamente US\$130 millones, incluyendo US\$40 millones asociados al efecto del tipo de cambio. Esperamos lograr ahorros adicionales en torno a los US\$50 millones el próximo año. Además de la reducción en los costos de producción del yodo, este año hemos reducido los costos del nitrato de potasio en aproximadamente un 18% y los del cloruro de potasio en aproximadamente un 13%.

A pesar de los menores ingresos registrados durante el tercer trimestre, los márgenes de EBITDA aumentaron, lo cual fue un resultado directo de nuestros esfuerzos para reducir costos. Nos complace informar que el margen de EBITDA de este trimestre es el más alto que hemos tenido en los últimos seis trimestres.

El 2014 ha sido un año transicional para SQM, pero seguiremos administrando la compañía con un enfoque en el largo plazo, y trabajaremos para maximizar el valor para nuestros accionistas.

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 2425 2485
Fax: (56 2) 2425 2493
www.sqm.com



Acerca de SQM

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo, litio, fertilizantes potásicos y químicos industriales. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en cada uno de sus negocios.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en la mayoría de sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en vastos recursos naturales de alta calidad.
- Know-how y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos principales.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergias derivadas de la producción de una gran variedad de productos a partir de dos únicos recursos naturales.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com

Carolyn McKenzie 56-2-2425-2280 / carolyn.mckenzie@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

María José Velozo / maria.jose.velozo@sqm.com

Rosalía Vera / rvera@imaginacion.cl

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo.