



Para distribución inmediata
SQM REPORTA RESULTADOS PARA EL PRIMER SEMESTRE DE 2008

Destacados

- SQM reportó un aumento de 102,8% en sus resultados para la primera mitad de 2008, con utilidades que alcanzaron los US\$190,5 millones.
- Las utilidades por acción ascendieron a US\$0,72 en el primer semestre de 2008, comparado con US\$0,36 para el mismo período de 2007.
- El precio mundial del potasio mantuvo su tendencia al alza, impulsando el crecimiento en los negocios de nutrición vegetal de especialidad y cloruro de potasio.

Santiago, Chile, 12 de agosto, 2008.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó en el día de hoy **utilidades** para el primer semestre de 2008, las cuales alcanzaron los US\$190,5 millones (US\$0,72 por acción), superior en 102,8% a los US\$93,9 millones (US\$0,36 por acción) registrados durante el mismo período del año anterior. El **resultado de explotación** para el semestre ascendió a los US\$242,3 millones (30,8% de las ventas), lo que representa un aumento de 83,2% con respecto a los US\$132,3 millones (23,7% de las ventas) alcanzados durante los primeros seis meses del año 2007. Los **ingresos** para el período totalizaron US\$787,1 millones, superior en 40,9% a los US\$558,8 millones reportados para el primer semestre de 2007.

La Compañía también reportó un aumento de 146,6% en las **utilidades** del segundo trimestre de 2008, las cuales ascendieron a US\$125,7 millones (US\$0,48 por acción), comparado con los US\$51,0 millones (US\$0,19 por acción) registrados en el segundo trimestre de 2007. El **resultado de explotación** trimestral alcanzó los US\$156,1 millones, superior en 112,5% a los US\$73,5 millones reportados para el mismo período del año anterior. Los ingresos obtenidos durante el segundo trimestre de este año totalizaron US\$460,8 millones, aproximadamente 43,3% superiores a los US\$321,6 millones registrados en el segundo trimestre de 2007.

Patricio Contesse, Gerente General de SQM, comentó, “El crecimiento en los resultados que hemos reportado tanto para el segundo trimestre como para la primera mitad de este año, se logró gracias a los aumentos en los precios de fertilizantes a nivel mundial, así como al fuerte crecimiento en la demanda por yodo y litio y a que los volúmenes de venta en estas dos líneas de negocio fueron superiores a los originalmente esperados.” Continuó, “Los márgenes obtenidos de nuestros nutrientes vegetales de especialidad han aumentado en forma importante, producto de las favorables condiciones de precios y de nuestra estrategia de enfocarnos en los mercados que nos entreguen mayores retornos. Sin embargo, los aumentos en costos siguen teniendo un impacto en SQM, principalmente debido a mayores costos de energía. Con todo, estamos optimistas con respecto a nuestras perspectivas para la segunda mitad de 2008, y estamos focalizando nuestros esfuerzos para que los resultados del tercer y cuarto trimestre sean superiores a los del segundo trimestre.”

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com



Análisis por segmento

Nutrición Vegetal de Especialidad

Durante los primeros seis meses de 2008, los ingresos del negocio Nutrición Vegetal de Especialidad ascendieron a US\$446,4 millones, cifra superior en 62,3% a los US\$275,1 millones registrados para la primera mitad del año anterior.

Los ingresos del segundo trimestre de este año llegaron a US\$275,9 millones, 60,1% superiores a los US\$172,3 millones del segundo trimestre de 2007.

Volúmenes e Ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad (seis meses terminados al 30 de junio):

		2008	2007	2008/2007	
Nitrato de sodio	Mton	13,9	30,0	-16,1	-54%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	290,9	379,8	-88,8	-23%
Mezclas de especialidad	Mton	98,3	91,6	6,8	7%
Otros fert. de especialidad no SQM(*)	Mton	58,1	54,9	3,2	6%
Sulfato de potasio	Mton	69,0	90,3	-21,3	-24%
Ingresos nutrientes de especialidad	MMUS\$	446,4	275,1	171,3	62%

(*) *Trading* de otros nutrientes vegetales de especialidad.

El crecimiento en los ingresos del segmento Nutrición Vegetal de Especialidad durante el segundo trimestre y los primeros seis meses de 2008 fue impulsado por aumentos significativos en los precios mundiales de fertilizantes. El aumento en los precios de los fertilizantes basados en el potasio –el cual empezó a tener un efecto positivo en nuestros resultados durante el segundo semestre del año 2007– continuó con su tendencia durante el segundo trimestre de 2008, período en que los grandes productores de cloruro de potasio cerraron varios contratos de venta importantes, y la oferta permaneció apretada.

Para SQM, los aumentos en los precios del potasio a nivel global se tradujeron en un aumento significativo en el precio promedio del negocio Nutrición Vegetal de Especialidad, comparado con la primera mitad de 2007. Esperamos que el escenario de precios se mantenga fuerte el resto del año.

Los mayores precios en esta línea de negocio más que compensaron la disminución en los volúmenes de venta, donde el principal efecto fueron las menores ventas de nitrato sódico potásico, especialmente en Brasil. Los menores volúmenes se explicaron en parte por retrasos en algunos embarques al final del segundo trimestre, lo que tuvo un impacto para varios productos, en particular sulfato de potasio y nitrato sódico potásico. Adicionalmente, los mayores volúmenes registrados en la primera mitad de 2007 se debieron al hecho de que las ventas fueron superiores al nivel de producción durante ese período.

Para la segunda mitad de 2008, esperamos que los volúmenes de venta sean mayores que en el primer semestre de este año. La demanda por nutrientes vegetales de especialidad se mantiene firme, por lo que SQM mantiene su compromiso de continuar con las expansiones de capacidad que ha anunciado, de manera de proveer al mercado los volúmenes que requiera en el futuro. En este sentido, nuestra nueva planta de nitrato de potasio debería comenzar sus operaciones durante el segundo semestre del año 2010.

El **margen de explotación** ⁽¹⁾ del negocio Nutrición Vegetal de Especialidad durante la primera mitad de 2008 representó aproximadamente un 54% del margen de explotación consolidado de SQM.

Yodo y Derivados

Los ingresos por ventas de yodo y sus derivados durante la primera mitad de 2008 totalizaron US\$125,7 millones, superiores en 15,3% a los US\$109,0 millones reportados para el primer semestre de 2007.

Durante el segundo trimestre de 2008, los ingresos en este segmento alcanzaron los US\$65,6 millones, un aumento de 14,7% con respecto a los US\$57,1 millones registrados para el mismo período del año anterior.

Volúmenes e Ingresos de Yodo y Derivados (seis meses terminados al 30 de junio):

		2008	2007	2008/2007	
Yodo y derivados	Mton	5,3	4,6	0,7	15%
Ingresos yodo y derivados	MMUS\$	125,7	109,0	16,6	15%

El aumento de 15% en los ingresos del segmento Yodo y Derivados durante los primeros seis meses de 2008, comparado con el mismo período de 2007, fue impulsado por crecimiento en los volúmenes de venta, los cuales también aumentaron en un 15% durante el período. Los mayores volúmenes de venta reflejan la saludable demanda mundial por el yodo y sus derivados, siendo las pantallas LCD la aplicación que presenta las mayores tasas de crecimiento en la demanda. Además, una nueva demanda por los derivados del yodo ha surgido dentro de la industria de los agroquímicos. Si bien las primeras ventas para este uso han sido por cantidades menores, esta aplicación representa otra fuente potencial de crecimiento en la demanda para el futuro.

Producto del fuerte crecimiento de la demanda, junto con la posición de liderazgo que tiene SQM en el mercado, esperamos que los volúmenes de venta de yodo para la segunda mitad de 2008 sean superiores a los volúmenes registrados en el mismo período de 2007.

El **margen de explotación** del negocio Yodo y Derivados durante el primer semestre de 2008 representó aproximadamente un 14% del margen de explotación consolidado de SQM.

Litio y Derivados

Los ingresos del segmento Litio y Derivados totalizaron US\$88,0 millones durante el primer semestre de 2008, inferior en 5,9% a los US\$93,5 millones registrados para el primer semestre de 2007.

Para el segundo trimestre, los ingresos de litio disminuyeron en 6,2% con respecto al segundo trimestre de 2007, llegando a US\$45,9 millones, comparado con los US\$48,9 de 2007.

Volúmenes e Ingresos de Litio y Derivados (seis meses terminados al 30 de junio):

		2008	2007	2008/2007	
Litio y derivados	Mton	14,0	15,8	-1,8	-11%
Ingresos litio y derivados	MMUS\$	88,0	93,5	-5,5	-6%

La disminución de 6% en los ingresos de litio durante el primer semestre de 2008 fue el resultado de menores volúmenes de venta, los cuales se explicaron en parte por retrasos en algunos embarques. Esperamos recuperar los volúmenes de venta durante el segundo semestre de este año, y aunque las estimaciones iniciales indicaron que los volúmenes de venta totales para el año serían inferiores a los del año 2007, ahora esperamos que los volúmenes totales de 2008 sean similares a los del año pasado.

Los menores volúmenes de venta fueron parcialmente compensados por los precios, los cuales en promedio fueron mayores durante el primer semestre de 2008 que en el mismo período de 2007. Sin embargo, dicha comparación incluye el efecto de ventas de litio que se efectuaron a principios del año 2007, bajo un contrato de largo plazo que consideraba precios inferiores. Excluyendo el efecto de aquellos volúmenes, los precios de litio disminuyeron levemente, tanto con respecto al primer semestre de 2007 como con respecto al final del año 2007.

Por el lado de la demanda, el mercado de litio sigue creciendo, y las baterías de litio siguen siendo la aplicación que más impulsa dicho crecimiento. Para satisfacer la demanda creciente a futuro, estamos actualmente finalizando los trabajos de expansión de capacidad productiva en nuestra planta de carbonato de litio, y durante el tercer trimestre de este año, comenzaremos las pruebas de las operaciones de la planta.

El **margen de explotación** del negocio Litio y Derivados durante el primer semestre de 2008 representó aproximadamente un 17% del margen de explotación consolidado de SQM.

Cloruro de Potasio

En el primer semestre de 2008, los ingresos por ventas de cloruro de potasio totalizaron US\$39,5 millones, cifra superior en un 96,1% a los US\$20,1 millones alcanzados durante el mismo período de 2007.

Los ingresos trimestrales de cloruro de potasio aumentaron en un 99,7% con respecto al segundo trimestre de 2007, llegando a US\$24,0 millones, comparado con los US\$12,0 millones registrados en 2007.

Volúmenes e Ingresos de Cloruro de Potasio (seis meses terminados al 30 de junio):

		2008	2007	2008/2007	
Cloruro de potasio	Mton	69,1	78,4	-9,3	-12%
Ingresos cloruro de potasio	MMUS\$	39,5	20,1	19,4	96%

Los ingresos por ventas de cloruro de potasio casi se duplicaron en el primer semestre de 2008, comparado con el mismo período de 2007. Además de tener un impacto indirecto en el segmento de Nutrición Vegetal de Especialidad de SQM, los mayores precios de fertilizantes basados en potasio a nivel mundial se tradujeron directamente en aumentos de los precios de cloruro de potasio para las ventas directas que realiza SQM. Los precios de cloruro de potasio que obtiene la Compañía durante el resto del año 2008 deberían seguir los precios mundiales, y en particular, deberían reflejar los precios del cloruro de potasio importado al mercado brasileño.

Los volúmenes de venta para este producto fueron 12% inferiores durante el primer semestre de 2008, con respecto al mismo período del año anterior, pero para el segundo semestre esperamos que los volúmenes sean superiores a los volúmenes vendidos tanto en el primer semestre de 2008 como en el segundo semestre de 2007. Además, tal como anunciamos en julio de este año, estamos aumentando la producción del cloruro de potasio, y como resultado esperamos que los volúmenes de venta en el año 2009 sean muy superiores a los del año 2008.

Dadas las favorables condiciones de precios y el crecimiento esperado para los volúmenes de ventas, creemos que la contribución del cloruro de potasio al margen de explotación consolidado de SQM será mayor en los próximos trimestres.

El **margen de explotación** del cloruro de potasio durante el primer semestre de 2008 representó aproximadamente un 9% del margen de explotación consolidado de SQM.

Químicos Industriales

Los ingresos por ventas de químicos industriales en el primer semestre de 2008 alcanzaron los US\$52,1 millones, 33,4% superiores a los US\$39,0 millones registrados para el mismo período del año anterior.

Para el segundo trimestre, los ingresos ascendieron a US\$28,0 millones, cifra superior en un 43,9% a los US\$19.5 millones del segundo trimestre de 2007.

Volúmenes e Ingresos de Químicos Industriales (seis meses terminados al 30 de junio):

		2008	2007	2008/2007	
Nitratos Industriales	Mton	81,3	83,3	-2,0	-2%
Acido Bórico	Mton	2,2	5,1	-2,9	-57%
Ingresos químicos industriales	MMUS\$	52,1	39,0	13,1	33%

El crecimiento en los ingresos en el segmento Químicos Industriales fue impulsado por favorables condiciones de precios, contrarrestadas por volúmenes de venta que fueron levemente inferiores a los del mismo período de 2007.

El **margen de explotación** del negocio Químicos Industriales durante el primer semestre de 2008 representó aproximadamente un 4% del margen de explotación consolidado de SQM.

Otros Fertilizantes Commodity

Los ingresos por ventas de otros fertilizantes *commodity* aumentaron a US\$35,5 millones para el primer semestre de 2008, desde US\$22,0 millones para el mismo período de 2007, y los ingresos del segundo trimestre aumentaron desde US\$11,8 millones en 2007 a US\$21,4 millones en 2008. El crecimiento en estos ingresos se explica por los aumentos en los precios de fertilizantes a nivel mundial.

Gastos de Administración y Ventas

Los gastos de administración y ventas totalizaron US\$41,9 millones (5,3% de las ventas) para el primer semestre de 2008, comparado con los US\$32,1 millones (5,7% de las ventas) registrados durante el mismo período del año 2007.

Costos de Producción

Los costos de producción para el primer semestre de 2008 ascendieron a US\$502,9 millones. Como ya hemos observado en períodos recientes, las presiones de costos que enfrenta la Compañía provienen principalmente de los costos de energía, materias primas y gastos denominados en pesos chilenos, los cuáles son afectados por el tipo de cambio.

Resultado Fuera de Explotación

La Compañía registró una pérdida fuera de explotación de US\$1,3 millones para el primer semestre de 2008, inferior a la pérdida de US\$13,1 millones registrado para el mismo período del año anterior. La mejora en el resultado fuera de explotación se debe en parte a las utilidades por inversiones en empresas relacionadas, las cuales aumentaron en US\$7,5 millones con respecto al primer semestre de 2007. Esta situación refleja las favorables condiciones en el negocio de fertilizantes de algunas de nuestras coligadas extranjeras. Además, los **gastos financieros netos** ⁽²⁾ totalizaron US\$(4,9) millones durante el primer semestre de 2008, cifra inferior a los US\$(5,4) millones registrados durante el primer semestre del año interior, principalmente debido a menores tasas de interés.

Notas:

- (1) Margen de explotación corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y sin incluir los gastos de administración y ventas.

Un porcentaje importante de los costos de explotación de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc.) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de los márgenes de explotación por áreas de negocio en ambos períodos, se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas áreas de negocio. Esta distribución del margen de explotación debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por áreas de negocio.

- (2) Los gastos financieros netos corresponden a los gastos financieros totales menos los ingresos financieros.

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo y litio. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en sus tres negocios principales: Nutrición Vegetal de Especialidad, Yodo y Litio.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergias derivadas de la producción de una gran variedad de productos a partir de dos recursos naturales únicos.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Información adicional: Patricio Vargas, 56-2-4252274 / patricio.vargas@sqm.com
Carolyn McKenzie, 56-2-4252074 / carolyn.mckenzie@sqm.com

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítems financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

Estado de Resultados

(en millones de US\$)

	<i>2^{do} Trimestre</i>		<i>Acumulado al 30 de jun.</i>	
	2008	2007	2008	2007
Ingresos de Explotación	460,8	321,6	787,1	558,8
Nutrición Vegetal de Especialidad	275,9	172,3	446,4	275,1
<i>Nitrato de Potasio y Mezclas de Especialidad⁽¹⁾</i>	236,4	153,0	388,1	242,5
<i>Sulfato de Potasio</i>	39,5	19,3	58,3	32,6
Yodo y Derivados	65,6	57,1	125,7	109,0
Litio y Derivados	45,9	48,9	88,0	93,5
Cloruro de Potasio	24,0	12,0	39,5	20,1
Químicos Industriales	28,0	19,5	52,1	39,0
<i>Nitratos Industriales</i>	27,1	18,0	50,4	36,1
<i>Ácido Bórico</i>	0,9	1,5	1,7	2,9
Otros Ingresos	21,4	11,8	35,5	22,0
Costos de Explotación	(255,2)	(206,1)	(452,1)	(347,4)
Depreciación	(25,5)	(24,3)	(50,7)	(47,0)
Margen de Explotación	180,0	91,3	284,3	164,3
Gastos Administración y Ventas	(23,9)	(17,8)	(41,9)	(32,1)
Resultado de Explotación	156,1	73,5	242,3	132,3
Resultado Fuera de Explotación	2,3	(8,4)	(1,3)	(13,1)
Ingresos Financieros	2,5	2,1	5,5	4,7
Gastos Financieros	(4,9)	(4,7)	(10,4)	(10,0)
Otros	4,7	(5,8)	3,6	(7,8)
Utilidad Antes de Impuesto	158,4	65,1	241,0	119,2
Impuesto a la Renta	(29,8)	(13,5)	(43,1)	(24,1)
Otros	(2,9)	(0,6)	(7,4)	(1,1)
Utilidad del Ejercicio	125,7	51,0	190,5	93,9
Utilidad por Acción (US\$ centavos)	47,8	19,4	72,4	35,7

(1) Incluye Nutrientes Vegetales de Especialidad Yara y Otros Nutrientes Vegetales de Especialidad

Balance

(en millones de US\$)	<i>Al 30 de junio</i>	
	2008	2007
Activo Circulante	1.139,7	819,8
<i>Caja y Depósitos a Plazo ⁽¹⁾</i>	90,4	117,2
<i>Cuentas por Cobrar⁽²⁾</i>	408,8	274,9
<i>Existencias</i>	536,0	377,5
<i>Otros</i>	104,5	50,2
Activo Fijo	1.004,2	951,9
Otros Activos	107,8	99,9
<i>Inversión EE.RR. ⁽³⁾</i>	66,0	53,8
<i>Otros</i>	41,8	46,1
Total Activos	2.251,7	1.871,6
Total Pasivo Circulante	378,7	193,1
<i>Deuda Financiera Corto Plazo</i>	80,8	11,0
<i>Otros</i>	297,9	182,1
Total Pasivos Largo Plazo	566,0	549,5
<i>Deuda Financiera Largo Plazo</i>	481,1	478,1
<i>Otros</i>	84,9	71,4
Interés Minoritario	51,3	39,2
Total Patrimonio	1.255,7	1.089,8
Total Pasivos	2.251,7	1.871,6
Liquidez ⁽⁴⁾	3,0	4,2
Deuda Neta/ Capitalización Total ⁽⁵⁾	26,5%	24,8%

(1) Disponible + depósitos + valores negociables

(2) Deudores por ventas + docs. por cobrar + docs. y ctas. EERR

(3) Inversión EE.RR. neto de amortiz. mayor y menor valor

(4) Activos circulantes / Pasivos circulantes

(5) Deuda Neta Financiera/ (Deuda Neta Financiera + Patrimonio + Int. minoritario)