



CONFERENCIA TELEFÓNICA SOBRE UTILIDADES DEL PRIMER SEMESTRE DE 2017 DE SQM

Santiago, Chile. Jueves, 24 de agosto de 2017.- La Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-B, SQM-A) realizó una conferencia telefónica para discutir los resultados del primer semestre de 2017, que fueron publicados el 23 de agosto de 2017. Como parte de la conferencia telefónica, la gerencia ejecutiva trató los siguientes temas:

Publicamos nuestros resultados para el primer semestre del año; nuestra utilidad neta alcanzó los US \$204 millones, un aumento de 44% comparado con el segundo semestre del año anterior.

En relación a los resultados publicados durante los primeros seis meses del año, hubo varios puntos destacados: los volúmenes de ventas alcanzaron su punto máximo en litio, nutrición vegetal de especialidad y yodo. Con respecto al litio, los volúmenes de ventas llegaron a casi 24.000 MT y los precios alcanzaron máximos históricos, superando los US \$ 12.500 por tonelada. En la línea de negocios del yodo, los volúmenes de ventas alcanzaron niveles récord de 6.600 MT, lo que nos presenta el objetivo de vender más de 12.000 MT este año. Los volúmenes de ventas en la línea de negocio de la Nutrición Vegetal de Especialidad alcanzaron un volumen aproximado de 450.000 MT durante el primer semestre de este año, y esperamos que este impulso continúe para el resto de 2017.

Junto con estos sólidos resultados y los puntos destacados que acabo de mencionar, durante el primer semestre del año nos enfocamos en varios proyectos de expansión en Chile, y en proyectos de litio en el extranjero. Gracias al avance de estas sociedades y de la empresa, la compañía muestra su dedicación para explorar y desarrollar nuevas oportunidades. Anoche, anunciamos que estamos incrementando la producción de yodo en nuestra planta de Nueva Victoria. Invertimos aproximadamente US\$30 millones para eliminar el estancamiento de la producción y expandir nuestra capacidad, lo que nos permitiría alcanzar una capacidad total de 14.000 MT anuales a mediados de 2018. En ese mismo sentido, hemos estado trabajando en la exploración, ingeniería y permisos de un proyecto totalmente nuevo en Chile, y nos aseguraremos de que el suministro esté disponible ahora y en el futuro. Estamos en las etapas finales del proceso de obtención de permisos ambientales y las condiciones de mercado pendientes podrían aumentar la capacidad a 2.500 MT adicionales por año.

También en Chile, estamos avanzando con las expansiones de carbonato de litio e hidróxido de litio en el sitio industrial Salar del Carmen. Los gastos de inversión asociados a ambos proyectos alcanzarán aproximadamente los US\$ 80 millones, y esperamos que ambos proyectos estén operativos a mediados de 2018. La capacidad total de carbonato de litio alcanzará los 63.000 MT y la capacidad total de hidróxido de litio alcanzará los 13.500 MT. Estas expansiones ayudarán a SQM a mantener su posición en el mercado del litio. En Chile, con el adecuado aumento de licencia, podríamos expandir nuestra capacidad en el mercado del litio, lo que incrementaría unos 60.000 MT adicionales al año mediante la inversión en nuevas plantas. El proyecto Caucharí, en Argentina, con Lithium Americas está avanzando según lo planeado y se espera que comience sus operaciones a finales de 2019. Recientemente anunciamos una inversión en un proyecto de litio en Australia, mediante una sociedad conjunta con Kidman Resources. Consideramos que este proyecto se ajusta en nuestra cartera como un proyecto de bajo costo y esperamos firmar el acuerdo final antes del 30 de septiembre de 2017. Esperamos que la demanda futura crezca entre 12-18% al año.

Anoche también anunciamos que pagaremos un dividendo equivalente al 100% de la utilidad neta de los resultados del segundo trimestre; esto se pagará el 14 de septiembre de 2017.

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 2425 2485
Fax: (56 2) 2425 2493
www.sqm.com



Acerca de SQM

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo, litio, fertilizantes potásicos y químicos industriales. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 110 países.

La estrategia de desarrollo de SQM es ser un operador minero integrado selectivamente en el procesamiento y comercialización de productos, abasteciendo en forma eficiente a industrias esenciales para el desarrollo humano, como alimentación, salud y tecnología. La cual se sustenta en 6 pilares fundamentales:

- reforzar los procesos internos que permitan asegurar los recursos clave para la sustentabilidad del negocio;
- extender operaciones lean (M1) a toda la organización para fortalecer ventaja en costos, calidad y seguridad;
- invertir en desarrollo de mercado de fertilizantes de especialidad, diferenciación de productos, gestión de canales y optimizar nuestro pricing;
- recuperar market share en yodo, buscando oportunidades de consolidación y de integración vertical, e invertir en el desarrollo de productos en yodo y nitratos para fines industriales;
- buscar activos en litio fuera de Chile dado el atractivo del mercado y aprovechar nuestras capacidades operacionales, y en potasio, invirtiendo en opciones que aseguren el acceso a materia prima para nitrato de potasio; y
- buscar oportunidades de diversificación en oro, cobre y zinc en la región, para aprovechar nuestras capacidades de operador minero y darle continuidad de negocio a nuestro programa de exploración.

Estos pilares fundamentales son basadas sobre los siguientes cuatro conceptos claves:

- construir una organización con claridad estratégica, líderes con inspiración, responsabilidad personal y valores significativos;
- desarrollar un proceso de planificación estratégica que responda a las necesidades del cliente y las tendencias de mercado, y que asegure la coordinación entre el corporativo y los negocios, y entre operaciones y comercial;
- desarrollar un proceso robusto de control y mitigación de riesgos para gestionar activamente el riesgo de los negocios; y
- dar un salto en nuestra gestión de stakeholders para establecer vínculos con la comunidad y comunicar el aporte de SQM a Chile y el mundo.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com

Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Carolina García Huidobro / carolina.g.huidobro@sqm.com

Alvaro Cifuentes / alvaro.cifuentes@sqm.com

Tamara Rebolledo / tamara.rebolledo@sqm.com (Zona Norte)

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "crear", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo.