



Para Distribución Inmediata
SQM INFORMA RESULTADOS PARA LOS DOCE MESES
FINALIZADOS EL 31 DE DICIEMBRE DE 2021

Puntos destacados:

- SQM informó utilidades netas⁽⁴⁾ para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2021, por US\$585,5 millones. Utilidades totalizaron US\$2.05⁽²⁾ por acción para los doce meses que finalizaron el 31 de diciembre 2021, cifra mayor que el US\$0.63⁽²⁾ reportados para el mismo periodo del 2020.
- Los ingresos del año 2021 fueron de US\$2.862,3 millones.
- SQM realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados el jueves 3 de marzo a las 10:00 horas en NY (12:00 horas en Chile).

Participantes en EE.UU.: 1-855-238-1018

Participantes fuera de EE.UU.: 1-412-542-4107

Santiago, Chile. 2 de marzo de 2022.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó hoy utilidades **para los doce meses que finalizaron el 31 de diciembre de 2021**, por US\$585,5 millones (US\$2,05⁽²⁾ por ADR), un aumento en comparación a los US\$164,5 millones (US\$0,63⁽²⁾ por ADR) reportados para el mismo período del 2020.

El **margen bruto** en dichos meses alcanzó los US\$1.090,1 millones (38,1% de ingresos), cifra mayor a los US\$482,9 millones (26,6% de ingresos) registrados para el año 2020. Los **ingresos** totalizaron US\$2.862,3 millones para los doce meses que finalizaron el 31 de diciembre de 2021, lo que representa un aumento del 57,5% frente a los US\$1.817,2 millones reportados durante el mismo período de 2020.

La Compañía también anunció utilidades netas para el cuarto trimestre de 2021, **reportando una utilidad neta** de US\$321,6 millones (US\$1,13⁽²⁾ por ADR) en comparación con los US\$67,0 millones (US\$0,25⁽²⁾ por ADR) registrados en el cuarto trimestre de 2020. El **margen bruto** para el cuarto trimestre de 2021 alcanzó los US\$542,8 millones, aproximadamente 309,6% más que los US\$132,5 millones registrados durante el cuarto trimestre de 2020. Los **ingresos** totalizaron US\$1.084,3 millones, un aumento de aproximadamente 111,0% en comparación con el cuarto trimestre de 2020, cuando los ingresos ascendieron a US\$513,8 millones.

El Gerente General de SQM, Ricardo Ramos, afirmó: "Estamos muy orgullosos de que las metas de producción para 2021 se hayan alcanzado o superado. Como resultado, pudimos suministrar un crecimiento de la demanda más fuerte de lo esperado en los mercados de litio, yodo, cloruro de potasio y nitrato de potasio y, por último, beneficiarnos de precios más altos. En consecuencia, nuestra utilidad neta en 2021 fue tres veces superior que la utilidad neta reportada durante 2020".

Él continuó: "Creemos que la demanda en el mercado del litio creció aproximadamente un 55% durante 2021 en comparación con 2020, impulsado principalmente por la nueva demanda de vehículos eléctricos. Creemos que la demanda de vehículos eléctricos más que se duplicó en 2021 en comparación con 2020, con China representado casi 50% de las ventas totales de vehículos eléctricos el año pasado."

"La demanda sigue creciendo con fuerza y creemos que la demanda total llegará a 1 millón de toneladas antes de lo previsto. Nuestras estimaciones actuales para el crecimiento de la demanda en 2022 superan el 30%. No creemos que la oferta sea suficiente para hacer frente a este crecimiento, lo que en última instancia ejercerá una presión sobre los precios de mercado alcanzando niveles no vistos anteriormente. Estamos bien posicionados para enfrentar estas oportunidades; nuestra expansión de capacidad para llegar a 180.000 toneladas debe completarse en los próximos meses, lo que nos permitirá aumentar nuestra participación de mercado en 2022 y debido a la estructura de nuestros contratos de venta, deberíamos ver un aumento de precio promedio significativo siguiendo la tendencia positiva de los precios observada en el mercado".

Luego continuó: "Queremos seguir creciendo en el mercado del litio. El Directorio acaba de aprobar un plan adicional de capacidad de litio en Chile, que nos permitirá llegar a 210.000 toneladas métricas de carbonato de litio y 40.000 toneladas métricas de hidróxido de litio. Esperamos que esta nueva capacidad esté lista el próximo año con un CAPEX total de US\$250 millones. Este plan de expansión se cumplirá ya que seguimos comprometidos con nuestra meta previamente anunciada de reducir la extracción de salmuera y el uso de agua en el Salar de Atacama. Completar una expansión con estas características, mientras se mantiene un gasto de capital relativamente bajo y se reduce la extracción de salmuera, ha sido posible solo después de años de investigación y desarrollo, mejoras en el rendimiento, experiencia y, por supuesto, un gran esfuerzo de nuestros equipos de producción e ingeniería. Estamos orgulloso de eso."

"En el mercado del yodo, la recuperación post-COVID fue más rápida de lo que anticipamos originalmente: creemos que el mercado creció un 12% en 2021 en comparación con 2020. Esto se reflejó en nuestros volúmenes de ventas que aumentaron un 27%, a 12.300 toneladas métricas, en 2021 en comparación con 2020. Se espera que nuestros volúmenes de ventas se mantengan estables en 2022, pero las fuertes condiciones del mercado nos hacen creer que este entorno positivo de precios podría permanecer".

El Gerente General continuó diciendo: "Dada la escasez existente de potasio y fertilizantes a base de potasio, vimos un aumento significativo en los precios mundiales de potasio. Durante el cuarto trimestre de 2021, los precios aumentaron significativamente en comparación con el tercer trimestre de 2021 y el cuarto trimestre del año pasado, 56% y 153% respectivamente, alcanzando aproximadamente US\$685 por tonelada métrica. Esta tendencia positiva debería continuar en el corto plazo y también tener un impacto positivo en el entorno de precios en la línea de negocios de NVE durante el primer semestre de 2022".

El Sr. Ramos concluyó diciendo: "Estamos trabajando en muchos nuevos emprendimientos en SQM, grandes proyectos de crecimiento y, por supuesto, haciendo mayores esfuerzos relacionados con la sostenibilidad de nuestras operaciones."

Desarrollo Sustentable

Presentamos nuestro primer informe de divulgación bajo el Proyecto de divulgación climática (CDP) y en nuestra primera participación en el ranking, fuimos clasificados como B, lo que significa que, según CDP, la administración está tomando medidas coordinadas sobre cuestiones climáticas. En relación con nuestros esfuerzos de IRMA (Iniciativa para la Garantía de la Minería Responsable), hemos comenzado la parte del proceso de auditoría externa. Estamos formalmente en la fase 1 del proceso, buscando comenzar la Fase 2 en el sitio en los próximos meses. En los últimos meses, nuestro sistema de gestión ambiental en nuestro Puerto de Tocopilla fue certificado bajo la norma ISO 14.001. Estamos trabajando para certificar en nuestras instalaciones de Planta Química de Litio Carmen, Salar de Atacama y en Coya Sur durante este año. Adicionalmente, avanzamos en la certificación de nuestro Sistema de Gestión de

Seguridad y Salud en el Trabajo bajo la norma ISO 45.001. Como parte de la iniciativa Race to Zero y nuestro objetivo de reducir nuestra huella de carbono logística, hemos establecido una agenda ambiciosa para desarrollar el transporte de alto tonelaje a través de camiones eléctricos. Esta agenda considera varios pilotos en 2022 de diferentes camiones que realizarán pruebas en nuestras operaciones. Esto nos permitirá adquirir el conocimiento adecuado y acelerar la adopción de esta nueva tecnología con el soporte técnico y la competitividad adecuados.

Análisis de segmentos

Litio y sus derivados

Los ingresos por litio y derivados totalizaron US\$936,1 millones durante los doce meses que finalizaron el 31 de diciembre de 2021, un aumento del 144,2% frente a los US\$383,4 millones reportados para el mismo período de 2020.

Los ingresos por litio y derivados durante el cuarto trimestre de 2021 aumentaron un 230,7% en comparación con los del cuarto trimestre de 2020. Los ingresos totales ascendieron a US\$452,7 millones durante el cuarto trimestre de 2021, en comparación con los US\$136,9 millones en el cuarto trimestre de 2020.

Volúmenes de venta e ingresos por Litio y Derivados:

		2021	2020	2021/2020	
Litio y Derivados	Mton	101,1	64,6	36,5	56%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	936,1	383,4	552,7	144%

		4T2021	4T2020	2021/2020	
Litio y Derivados	Mton	31,1	25,8	5,3	21%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	452,7	136,9	315,8	231%

Durante 2021, creemos que la demanda total del mercado de litio superó las 500.000 toneladas métricas, un aumento de aproximadamente 55% en comparación con 2020. El mercado de litio se vio impulsado principalmente por el crecimiento en el mercado de los vehículos eléctricos, que estimamos que creció más del 100% en comparación con 2020, liderado por China que representa alrededor del 50% de las ventas globales. Esta tendencia de alto crecimiento debería continuar en 2022, momento en que el crecimiento de la demanda global podría alcanzar aproximadamente el 30%.

Nuestros volúmenes de venta en la línea de negocio del litio y derivados superaron las 101.000 toneladas métricas durante 2021, un incremento de aproximadamente 57% en comparación con el año anterior. Vendimos aproximadamente 31.100 toneladas métricas durante el cuarto trimestre, con un precio promedio de US\$14.600, precio superior al esperado. Aproximadamente el 20% de los volúmenes de venta que esperamos vender en 2022 están contratados a precio fijo o a precio variable con límites mínimos y máximos específicos, mientras que aproximadamente el 50% de los volúmenes de venta que hemos contratado son precios completamente variables atados a puntos de referencia específicos. El 30% restante de nuestros volúmenes de ventas para 2022 sigue abierto. Con base en esto y la dinámica de precios que hemos visto en el mercado, creemos que los precios en el primer y segundo trimestre de

2022 deberían ser significativamente más altos que los precios informados durante el cuarto trimestre de 2021.

Nos mantenemos en el objetivo de aumentar nuestra capacidad de producción de carbonato de litio e hidróxido de litio a 180.000 y 30.000 toneladas métricas por año, respectivamente, en los próximos meses. Al mismo tiempo, estamos viendo un progreso muy bueno en el trabajo de construcción de la mina y la refinería que comenzó en nuestro proyecto Mt. Holland en Australia Occidental. Además de esto, comenzaremos a trabajar en un nuevo proyecto en la Planta Química de Litio Carmen en Chile para aumentar la eficiencia y la calidad, y para expandir aún más nuestra capacidad de carbonato de litio e hidróxido de litio a 210.000 y 40.000 toneladas métricas, respectivamente. Esperamos poner en marcha esta nueva capacidad durante el próximo año, con un gasto de capital estimado de aproximadamente US\$250 millones.

El **margen bruto**⁽³⁾ del segmento de litio y sus derivados representó aproximadamente un 40% del margen bruto consolidado de SQM para los doce meses que finalizaron el 31 de diciembre de 2021.

Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de nuestra línea de negocio de Nutrición Vegetal de Especialidad para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2021 totalizaron US\$908,8 millones, un aumento de 29,5% comparado con los US\$701,7 millones reportados para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2020.

Durante el cuarto trimestre de 2021 los ingresos alcanzaron los US\$268,4 millones, un aumento del 49,9% comparando con los US\$179,1 millones reportados en el cuarto trimestre de 2020.

Volúmenes de venta e ingresos por Nutrición Vegetal de Especialidad:

		2021	2020	2021/2020	
Volúmenes Totales NVE	Mton	1.154,7	1.036,4	118,3	11%
Nitrato de sodio	Mton	32,1	25,6	6,5	25%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	643,6	575,2	68,5	12%
Mezclas de especialidad	Mton	304,0	271,3	32,8	12%
Otros fertilizantes de especialidad(*)	Mton	174,9	164,4	10,6	6%
Ingresos NVE	MMUS\$	908,8	701,7	207,1	30%

		4T2021	4T2020	2021/2020	
Volúmenes Totales NVE	Mton	285,2	265,2	20,0	8%
Nitrato de sodio	Mton	12,8	6,8	6,0	89%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	158,9	136,7	22,2	16%
Mezclas de especialidad	Mton	62,1	77,8	-15,7	-20%
Otros fertilizantes de especialidad(*)	Mton	51,4	43,9	7,5	17%
Ingresos NVE	MMUS\$	268,4	179,1	89,3	50%

(*) Incluye principalmente trading de otros fertilizantes de especialidad

La línea de negocios de nutrición vegetal de especialidad sigue siendo un segmento importante dentro de nuestra diversa cartera y creemos que el crecimiento de la demanda en el mercado de nitrato de potasio de uso agrícola aumentó aproximadamente un 4% en comparación con 2020.

Nuestros volúmenes de ventas durante 2021 aumentaron más del 11% en comparación con 2020, y los precios promedio en estas líneas de negocio aumentaron más del 16%. Durante el cuarto trimestre de 2021, los precios superaron los US\$940 por tonelada, en relación principalmente con mayores precios en los mercados de nitrato de potasio, los cuales han seguido la tendencia positiva observada en los precios mundiales de cloruro de potasio y se han visto impactados por una menor producción de algunos competidores. Vimos que nuestros precios promedio aumentaron aproximadamente un 40% en comparación con los precios informados durante el mismo período de 2020. Creemos que los precios podrían permanecer en este nivel o en un nivel superior durante el primer semestre de 2022.

El **margen bruto**⁽³⁾ del segmento de NVE representó aproximadamente un 24% del margen bruto consolidado de SQM para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2021.

Yodo y sus derivados

Los ingresos por venta de yodo y derivados durante los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2021 fueron de US\$437,9 millones, un aumento de 30,9% comparado con US\$334,7 millones generados durante los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2020.

Los ingresos por ventas de yodo y derivados para el cuarto trimestre de 2021 ascendieron a US\$109,8 millones, mostrando un aumento de 52,6% comparado con los US\$71,9 millones alcanzado durante el cuarto trimestre de 2020.

Volúmenes de venta e ingresos por Yodo y Derivados:

		2021	2020	2021/2020	
Yodo y Derivados	Mton	12,3	9,7	2,6	27%
Ingresos Yodo y Derivados	MMUS\$	437,9	334,7	103,3	31%

		4T2021	4T2020	2021/2020	
Yodo y Derivados	Mton	2,8	2,1	0,7	35%
Ingresos Yodo y Derivados	MMUS\$	109,8	71,9	37,9	53%

Durante 2021, la demanda global de yodo tuvo una recuperación significativa en comparación con 2020, e incluso superó los niveles de demanda vistos antes de la pandemia de COVID-19. Los principales impulsores de este aumento se observaron en el mercado de medios de contraste de rayos X, cuya demanda creció entre un 14 y un 15% en comparación con 2020, principalmente debido al crecimiento mundial en el gasto de la industria de la salud durante el año y la mayor accesibilidad a este tipo de tratamientos en las economías emergentes. Creemos que el crecimiento de la demanda en 2022 podría estar acerca de 1%.

Los volúmenes de venta del yodo alcanzaron las 12.300 toneladas métricas en 2021. Nuestros precios promedio durante el año aumentaron cada trimestre. Creemos que los volúmenes de ventas durante 2022

serán similares a los volúmenes de ventas reportados durante 2021, mientras que los precios promedio podrían seguir aumentando.

Estamos trabajando diligentemente para aumentar nuestra capacidad de yodo para satisfacer las expectativas de demanda de nuestros clientes. Como parte del plan de gasto de capital anunciado anteriormente, esperamos aumentar la capacidad de yodo en 1.000 toneladas métricas adicionales a principios de 2023. Además, comenzaremos las inversiones en el proyecto Pampa Orcoma en la Región de Tarapacá para aumentar la capacidad efectiva de yodo en aproximadamente 2.500 toneladas métricas y aumentar nuestra producción de sales de nitrato en 320.000 toneladas métricas. Este proyecto incluye el uso de 200 litros/segundo de agua de mar para la operación de lixiviación. Se espera que la operación de la producción comience durante 2024.

El **margen bruto**⁽³⁾ del segmento de yodo y sus derivados representó aproximadamente un 18% del margen bruto consolidado de SQM para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2021.

Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio (MOP & SOP)

Los ingresos por cloruro de potasio y sulfato de potasio para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2021 totalizaron US\$416,6 millones, un aumento del 99,0% en comparación con el mismo período de 2020, cuando los ingresos ascendieron a US\$209,3 millones.

Los ingresos por cloruro de potasio y sulfato de potasio aumentaron un 214,4% en el cuarto trimestre de 2021, alcanzando los US\$208.6,3 millones, en comparación con US\$66,3 millones registrados durante el cuarto trimestre de 2020.

Volúmenes de venta e ingresos por Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio:

		2021	2020	2021/2020	
Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	Mton	893,2	726,7	166,5	23%
Ingresos Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	MMUS\$	416,6	209,3	207,3	99%

		4T2021	4T2020	2021/2020	
Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	Mton	304,6	244,6	60,0	25%
Ingresos Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	MMUS\$	208,6	66,3	142,3	214%

Estimamos que la demanda en 2021 alcanzó aproximadamente 71 millones de toneladas métricas. Durante los primeros meses de 2022, hemos visto un fuerte crecimiento de la demanda, sin embargo, debido a los factores macroeconómicos actuales, es difícil estimar el crecimiento general del mercado del potasio este año. Los precios globales en el mercado del cloruro de potasio aumentaron significativa y rápidamente durante 2021, especialmente en el cuarto trimestre de 2021, cuando nuestros precios promedio alcanzaron casi US\$685 por tonelada métrica. Creemos que los precios promedio durante 2022 serán significativamente más altos que los precios promedio de US\$466 por tonelada métrica reportados durante 2021.

Como se mencionó en el pasado, a partir de 2022, nuestros volúmenes de ventas en esta línea de negocios estarán disminuyendo gradualmente año tras año. Esperamos vender aproximadamente 750.000 toneladas métricas de cloruro de potasio en 2022.

El **margen bruto**⁽³⁾ del segmento de cloruro de potasio y sulfato de potasio representó aproximadamente un 15% del margen bruto consolidado de SQM para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2021.

Químicos Industriales

Los ingresos por ventas de químicos industriales para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2021 alcanzaron los US\$132,0 millones, un 17,8% menor a los US\$160,6 millones registrados durante el mismo período de 2020.

Los ingresos para el cuarto trimestre de 2020 totalizaron US\$37,6 millones, con una disminución del 29,2% en comparación con las cifras de ingresos para el cuarto trimestre de 2020, que alcanzaron los US\$53,1 millones.

Volúmenes de venta e ingresos por químicos industriales:

		2021	2020	2021/2020	
Nitratos Industriales	Mton	174,5	225,1	-50,6	-22%
Ingresos Químicos Industriales	MMUS\$	132,0	160,6	-28,6	-18%

		4T2021	4T2020	2021/2020	
Nitratos Industriales	Mton	50,9	83,2	-32,2	-39%
Ingresos Químicos Industriales	MMUS\$	37,6	53,1	-15,5	-29%

Los ingresos de químicos industriales para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2021 disminuyeron en comparación con los ingresos reportados durante el mismo período del año anterior como resultado de menores volúmenes de ventas de sales solares. Durante 2021, vendimos aproximadamente 100.000 toneladas métricas de sales solares, en comparación con las 160.000 toneladas métricas vendidas en 2020.

El **margen bruto**⁽³⁾ del negocio de químicos industriales representó aproximadamente un 2% del margen bruto consolidado de SQM para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2021.

Otros Fertilizantes Commodity y Otros Ingresos

Los ingresos por ventas de otros fertilizantes commodity y otros ingresos alcanzaron los US\$30,8 millones para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2021, cifra mayor a los US\$27,6 millones registrados durante el mismo período de 2020.

Plan de Inversiones

En 2020, anunciamos un plan de inversión para los años 2021-2024 de aproximadamente US\$2.000 millones para expandir nuestras operaciones de yodo y nitratos en Chile, y de carbonato e hidróxido de litio en Chile y Australia. Durante 2021, avanzamos según lo planeado con nuestros planes de expansión en Chile: la capacidad efectiva de las plantas de carbonato e hidróxido de litio en la Planta Química de Litio Carmen en Chile alcanzó las 120.000 y 21.500 toneladas métricas, respectivamente. Además,

logramos aumentar nuestra capacidad efectiva de yodo en la planta de granulación Nueva Victoria a 11.000 toneladas métricas, como resultado de proyectos de eficiencia. También comenzamos un extenso trabajo en nuestro proyecto de litio Mt. Holland en Australia Occidental, avanzando según lo planeado durante 2021.

Creemos que nuestros gastos de capital para 2022 podrían alcanzar aproximadamente los US\$900 millones, enfocados en el aumento de nuestra capacidad de producción, la que está relacionada principalmente con la expansión de la capacidad de las plantas químicas de carbonato de litio e hidróxido de litio, la capacidad de nitratos y yodo en Chile, y el desarrollo de nuestro proyecto de litio en Australia, así como el mantenimiento de nuestras instalaciones de producción con el fin de fortalecer nuestra capacidad para cumplir con nuestros objetivos de producción. Como parte de nuestros planes previamente anunciados, esperamos que nuestra capacidad instalada de carbonato de litio e hidróxido de litio en Chile alcance aproximadamente 180.000 y 30.000 toneladas métricas, respectivamente, durante el primer semestre de 2022. Además de esto, comenzaremos a trabajar en un nuevo proyecto en la Planta Química de Litio Carmen en Chile para aumentar la eficiencia y la calidad, y para ampliar aún más nuestra capacidad de carbonato de litio e hidróxido de litio a 210.000 y 40.000 toneladas métricas, respectivamente. Esperamos poner en marcha esta nueva capacidad el próximo año, con un gasto de capital estimado de aproximadamente US\$250 millones, que no se incluyó en el plan de gasto de capital de US\$2.000 millones presentado previamente.

Durante 2022, realizaremos una fuerte inversión en nuestro proyecto de litio Mt. Holland en Australia Occidental, mediante la compra del equipo necesario y la continuación de la construcción del proyecto.

Además, iniciaremos las inversiones en el proyecto Pampa Orcoma en la Región de Tarapacá para aumentar la capacidad efectiva de yodo en aproximadamente 2.500 toneladas métricas y para aumentar nuestra producción de sales de nitrato en 320.000 toneladas métricas. Este proyecto incluye el uso de 200 litros/segundo de agua de mar para la operación de lixiviación. Se espera que la operación de la producción comience durante 2024.

Información Financiera

Costo de ventas

El costo de ventas, excluyendo los gastos totales por depreciación y amortización, ascendió a US\$1.558,0 millones para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2021, un aumento del 37,8% en comparación con los US\$1.130,4 millones para el mismo período de 2020.

Gastos administrativos

Los gastos administrativos totalizaron US\$118,9 millones (4,2% de los ingresos) para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2021, en comparación con los US\$107,0 millones (5,9% de los ingresos) registrados para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2020.

Gastos financieros netos

Los gastos financieros netos para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2021 fueron de US\$80,0 millones, en comparación con los US\$68,5 millones registrados para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2020.

Gastos por Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a las ganancias alcanzó los US\$249,0 millones para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2021, lo que representa una tasa efectiva de impuestos del 29,6%, en comparación con un gasto por impuesto a las ganancias de US\$70,2 millones durante los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2020. La tasa del impuesto corporativo chileno fue de un 27,0% durante el período de 2021 y 2020.

Otros

El EBITDA ajustado⁽⁴⁾ para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2021 fue de US\$1.185,5 millones, superior a los US\$579,8 millones registrados para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2020. El margen de EBITDA ajustado⁽⁴⁾ fue 41,4% para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2021, comparado con un margen de EBITDA ajustado de 31,9% durante el mismo período de 2020. El margen EBITDA ajustado para el cuarto trimestre 2021 fue aproximadamente 51,6%.

Notas:

1. Utilidad = ganancia atribuible a los propietarios de la controladora.
2. Las ganancias por acción para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2021 y el cuarto trimestre de 2021 se calcularon con 263.196.524 millones de acciones, mientras que las ganancias por acción para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2020 y el cuarto trimestre de 2020 se calcularon con 285.638.456 millones de acciones, siguiendo un aumento de capital que completamos durante abril de 2021.
3. Una porción significativa del costo de ventas de SQM corresponde a costos relacionados con procesos de producción compartidos (minería, lixiviación, etc.), los que se distribuyen entre los diferentes productos finales. Para estimar el margen bruto por línea de negocio en ambos períodos cubiertos por el presente informe, la Compañía utilizó criterios similares para asignar los costos compartidos entre las diferentes áreas de negocio. Esta distribución de margen bruto debe ser utilizado solamente a modo de referencia como una aproximación general de los márgenes por línea de negocio.
4. EBITDA ajustado = EBITDA - Otros ingresos - Otras ganancias (pérdidas) - Proporción de ganancias de asociados y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de participación + Otros gastos por función + Ganancias netas por deterioro en la reversión (pérdidas) de activos financieros - Ingresos financieros - Diferencias de moneda. EBITDA = Utilidad del año + Gastos de depreciación y amortización + Costos financieros + Impuesto a la renta. Margen de EBITDA ajustado = EBITDA Ajustado/Ingresos. Hemos incluido el EBITDA ajustado para proporcionar a los inversionistas una medida complementaria de nuestro desempeño operativo. Creemos que el EBITDA ajustado es una medida complementaria importante del desempeño operativo porque elimina elementos que tienen menos influencia en nuestro desempeño operativo y, por lo tanto, destaca las tendencias en nuestro negocio principal que, de lo contrario, podrían no ser evidentes al confiar únicamente en las medidas financieras NIIF. Como herramienta analítica, el EBITDA ajustado tiene importantes limitaciones. Por ejemplo, el EBITDA ajustado no refleja (a) nuestros gastos en efectivo, o los requisitos futuros para gastos de capital o compromisos contractuales; (b) cambios o requisitos de efectivo para nuestras necesidades de capital de trabajo; (c) el gasto por intereses significativo, o los requisitos de efectivo necesarios para pagar los intereses o los pagos de capital de nuestra deuda; y (d) pagos de impuestos. Creemos que la presentación de las medidas financieras no IFRS descritas anteriormente es apropiada. Sin embargo, estas medidas no IFRS tienen limitaciones importantes como herramientas analíticas, y no debe considerarlas de forma aislada o como sustitutos del análisis de nuestros resultados según lo informado bajo IFRS. Debido a estas limitaciones, confiamos principalmente en nuestros resultados informados de acuerdo con las NIIF y usamos el EBITDA y el EBITDA ajustado solo de manera complementaria.

<i>(en millones de US\$)</i>	Cuarto trimestre		Acumulado al 31 de diciembre	
	2021	2020	2021	2020
Resultado del ejercicio	323,0	68,3	592,2	168,4
(+) Gastos de depreciación y amortización	51,7	46,0	214,2	203,9
(+) Costos financieros	26,0	17,1	84,6	82,2
(+) Impuestos a las ganancias	<u>143,1</u>	<u>17,8</u>	<u>249,0</u>	<u>70,2</u>
EBITDA	543,9	149,3	1.140,1	524,6
(-) Otros ingresos	3,5	4,1	19,6	26,9
(-) Otras ganancias (pérdidas)	1,2	6,7	(2,6)	(5,3)
(-) Participación en las ganancias de asociadas y negocios conjuntos que se contabilizan utilizando el método de la participación	3,8	1,0	11,1	8,9
(+) Otros gastos	(21,0)	(15,9)	(60,6)	(99,6)
(+) Deterioro de valor de activos financieros y reversión de pérdidas por deterioro de valor	(0,5)	3,4	(0,2)	4,7
(-) Ingresos financieros	1,8	1,2	4,7	13,7
(-) Diferencias de cambio	<u>(4,4)</u>	<u>2,6</u>	<u>(17,2)</u>	<u>(4,4)</u>
EBITDA Ajustado	559,5	146,1	1.185,5	579,8

Estados Consolidados de Situación Financiera

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Al 31 de dic. 2021</i>	<i>Al 31 de dic. 2020</i>
Activos corrientes totales	4.586,1	2.569,3
Efectivo y equivalente al efectivo	1.515,1	509,1
Otros activos financieros corriente	919,0	348,1
Cuentas por Cobrar (1)	740,2	427,8
Inventarios Corrientes	1.183,8	1.093,0
Otros	228,0	191,3
Activos no corrientes totales	2.458,2	2.249,2
Otros activos financieros no corrientes	9,3	51,9
Inversiones Empresas Relacionadas	39,8	86,0
Propiedad, planta y equipos	2.012,2	1.737,3
Otros activos no corrientes	396,9	374,0
Total Activos	7.044,3	4.818,5
Pasivos corrientes total	991,7	475,9
Otros pasivos financieros corrientes	51,3	69,0
Otros	940,4	406,9
Total pasivos no corrientes	2.836,6	2.180,0
Otros pasivos financieros no corrientes	2.587,7	1.899,5
Otros	248,9	280,5
Patrimonio antes de interés minoritario	3.181,5	2.123,1
Interés Minoritario	34,5	39,5
Total Patrimonio	3.216,0	2.162,6
Total Pasivos y Patrimonio	7.044,3	4.818,5
Liquidez (2)	4,6	5,4

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes

Estados Consolidados de Resultados				
<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Cuarto trimestre</i>		<i>Acumulado al 31 de diciembre</i>	
	2021	2020	2021	2020
Ingresos	1.084,3	513,8	2.862,3	1.817,2
Litio y Derivados	452,7	136,9	936,1	383,4
Nutrición Vegetal de Especialidad (1)	268,4	179,1	908,8	701,7
Yodo y Derivados	109,8	71,9	437,9	334,7
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	208,6	66,3	416,6	209,3
Químicos Industriales	37,6	53,1	132,0	160,6
Otros Ingresos	7,3	6,5	30,8	27,6
Costos de Ventas	(489,8)	(335,3)	(1.558,0)	(1.130,4)
Depreciación y amortización	(51,7)	(46,0)	(214,2)	(203,9)
Margen Bruto	542,8	132,5	1.090,1	482,9
Gastos Administración	(35,0)	(32,4)	(118,9)	(107,0)
Costos Financieros	(26,0)	(17,1)	(84,6)	(82,2)
Ingresos Financieros	1,8	1,2	4,7	13,7
Diferencia de cambio	(4,4)	2,6	(17,2)	(4,4)
Otros	(13,0)	(0,7)	(32,8)	(64,4)
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	466,1	86,1	841,2	238,5
Impuestos a las ganancias	(143,1)	(17,8)	(249,0)	(70,2)
Resultado antes de interés minoritario	323,0	68,3	592,2	168,4
Interés minoritario	(1,4)	(1,3)	(6,8)	(3,8)
Resultado del ejercicio	321,6	67,0	585,5	164,5
Utilidad por acción (US\$)	1,13	0,25	2,05	0,63

(1) Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

Acerca de SQM

SQM es una compañía global listada en la Bolsa de Nueva York y la Bolsa de Santiago (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A). SQM desarrolla y produce diversos productos para varias industrias esenciales para el progreso humano tales como la salud, la nutrición, las energías renovables y la tecnología a través de la innovación y el avance tecnológico. Nuestro objetivo es mantener nuestra posición de liderazgo mundial en los mercados de litio, nitrato de potasio, yodo y sales.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com

Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Maria Ignacia Lopez / ignacia.lopez@sqm.com

Pablo Pisani / pablo.pisani@sqm.com

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al Plan de Desarrollo Sustentable de la Compañía, futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones, incluyendo nuestra capacidad para implementar con éxito el Plan de Desarrollo Sustentable. Por lo tanto, recomendamos que no se fie completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo, excepto en caso requerido por ley.