

SQM

SOCIEDAD QUIMICA Y MINERA DE CHILE S.A.

SQM INFORMA RESULTADOS DEL AÑO 2001

Santiago, 6 de Marzo del 2002.- SQM obtuvo para el año 2001 **utilidades** por US\$30,1 millones (US\$11,4 centavos por acción), lo cual es superior en 11,1% con respecto a los US\$27,1 millones registrados durante el año 2000. En cuanto al **resultado de explotación**, éste llegó a los US\$74,6 millones, monto superior en 10,9% a los US\$67,3 millones obtenidos durante el año 2000. El **EBITDA⁽¹⁾** (resultado de explotación más depreciación) por su parte alcanzó US\$137,8 millones, superando en casi un 7% a los US\$129,1 millones del año 2000.

El Gerente General de SQM, Patricio Contesse, afirmó que “el aumento de los resultados durante el año 2001, en especial durante el segundo semestre, reflejan el positivo avance de las iniciativas de reducción de costos y aumento de la productividad que se han implementado en los últimos meses”. Agregó, “Lo anterior es particularmente relevante si consideramos la debilidad en los precios internacionales de los fertilizantes de especialidad y el yodo durante el año 2001”.

Las **utilidades** de SQM para el cuarto trimestre del 2001 fueron de US\$8,1 millones (US\$3,1 centavos por acción), monto superior en un 70,4% a los US\$4,7 millones (US\$1,8 centavos por acción) registrados durante el mismo período del año anterior. Por otra parte, el **resultado de explotación** del cuarto trimestre alcanzó los US\$20,9 millones (16,4% de las ventas), cifra superior en 34,7% a los US\$15,5 millones (12,1% de las ventas) de igual período del año 2000. El **EBITDA⁽¹⁾** llegó a los US\$35,8 millones durante el cuarto trimestre del año 2001, superior en un 14,3% con respecto a los US\$31,3 millones registrados en igual período del año anterior.

- **Fertilizantes de Especialidad:**

Los ingresos por fertilizantes de especialidad acumulados al 31 de Diciembre del 2001 alcanzaron los US\$253,4 millones, monto superior en un 10.2% a los US\$229,9 millones del año anterior. Durante el cuarto trimestre, los ingresos llegaron a los US\$57,9 millones, cifra similar a los US\$58,1 millones registrados durante el mismo período del año 2000.

<u>Acumulado</u>		Diciembre -01	Diciembre -00
Nitrato de sodio	MTon	63.1	71.2
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	MTon	544.8	472.2
Mezclas de Fertilizantes	MTon	232.7	200.2
Total F.E. Nitratos	MTon	840.5	743.5
Sulfato de potasio	MTon	156.6	151.6
Ingresos F.E. Nitratos	MMUS\$	221.9	200.3
Ingresos sulfato de potasio	MMUS\$	31.4	29.6
Ingresos Fertilizantes de Especialidad	MMUS\$	253.4	229.9

Fertilizantes de Especialidad Nitratos

Los ingresos acumulados durante el año para los fertilizantes de especialidad nitratos fueron superiores en 10,8% a los del año 2000. Lo anterior se debió principalmente a un significativo aumento en las ventas de nitrato de potasio a China y a un aumento de las ventas a Europa.

Los precios promedio de venta durante del año 2001 fueron inferiores a los precios promedio observados durante el año anterior, principalmente debido a la alta competencia en el negocio del nitrato de potasio, el cual es el principal fertilizante de especialidad de la Compañía. Adicionalmente, el ambiente de precios en Europa se vio afectado por la devaluación del euro frente al dólar

Durante el mes de Marzo del año 2001, SQM concluyó la implementación de una reestructuración organizacional orientada a reducir sus costos de producción y administración. Lo anterior se ha traducido en una significativa reducción en los costos relacionados principalmente a sus áreas de soporte y operaciones y se enmarca dentro de las distintas iniciativas de disminución de costos que la Compañía ha venido realizando en los últimos dos años como consecuencia de su estrategia de consolidación. Los menores costos asociados a los distintos cambios implementados se reflejaron parcialmente durante el año 2001 y se reflejarán plenamente durante el año 2002. Adicionalmente, la mejora en los rendimientos de los procesos productivos y el aumento del tipo de cambio en Chile, han permitido profundizar la reducción de los costos de producción.

A pesar de los menores precios promedio observados durante el año 2001, el aumento en las ventas y los menores costos de producción permitieron aumentar el aporte operacional de los fertilizantes de especialidad respecto al año anterior.

Sulfato de Potasio

Como se anticipó a principios del año, durante el segundo semestre se pudieron observar significativas mejoras en los márgenes de comercialización del sulfato de potasio con respecto al año anterior. Esto fue posible debido a que el aumento de los rendimientos en el proceso productivo, en conjunto con una reducción de los costos de producción, han permitido reducir de manera importante los costos del producto final. Lo anterior se tradujo en un aumento en el aporte operacional de esta línea de productos.

- **Químicos Industriales:**

Los ingresos por químicos industriales acumulados durante el año 2001 llegaron a los US\$69,6 millones, monto similar a los US\$69,8 millones del mismo período del año anterior. Durante el cuarto trimestre del año 2001 alcanzaron los US\$17,4 millones, disminuyendo un 7,5% con respecto a los US\$18,8 millones registrados durante el mismo período del año 2000.

<u>Acumulado</u>		Diciembre -01	Diciembre -00
Nitratos Industriales	MTon	187.0	196.3
Sulfato de Sodio	MTon	66.7	43.8
Acido Bórico	MTon	12.8	8.7
Ingresos Químicos Industriales	MMUS\$	69.6	69.8

Las ventas de los nitratos industriales se vieron afectadas por menores volúmenes en los mercados de USA y Europa, originados por un intenso entorno competitivo y una leve disminución en la demanda mundial. Como consecuencia de lo anterior, los precios promedio disminuyeron levemente.

Al igual que en el caso de los fertilizantes de especialidad, los nitratos industriales se han visto favorecidos por un menor costo de producción como consecuencia de las diversas iniciativas de reducción de costos que se implementaron en el año 2001. La producción conjunta de los nitratos para usos industriales y fertilizantes, permite una diversificación natural y una continua redistribución de la producción conforme a las expectativas de los distintos mercados, lo que se traduce en un atractivo adicional de este negocio al permitir una complementación directa con los fertilizantes nitratos de SQM.

Las ventas de sulfato de sodio durante el año 2001 aumentaron respecto al año anterior debido principalmente a mayores ventas en Latinoamérica. Finalmente, el ácido bórico como subproducto de la producción de sulfato de potasio, se ha visto favorecido por mayores niveles de producción y menores costos provenientes de las mejoras en el proceso productivo. Lo anterior permitió aumentar las ventas en más de un 45% durante el año 2001 principalmente hacia los mercados de Estados Unidos y Canadá.

- **Yodo y Litio:**

Los ingresos de yodo y litio acumulados al 31 de Diciembre del 2001 llegaron a los US\$118,4 millones, cifra similar a los US\$120,1 millones del año anterior. Durante el cuarto trimestre del año 2001 alcanzaron los US\$29,2 millones, cifra inferior en 7,5% a los US\$31,5 millones registrados durante el mismo período del año 2000.

<u>Acumulado</u>		Diciembre -01	Diciembre -00
Yodo y derivados	MTon	5.6	5.7
Carbonato de litio y derivados	MTon	21.7	20.6
Ingresos Yodo y Litio	MMUS\$	118.4	120.1

Yodo y Derivados

Los menores ingresos por venta de yodo y derivados durante el año 2001, son consecuencia de los menores precios promedio de venta de aproximadamente US\$1,4 por kilo respecto a los precios promedio del año anterior.

Lo anterior se debe principalmente a que el mercado del yodo ha sido afectado en los últimos años por un importante aumento en la oferta y capacidad instalada de producción, lo cual ha presionado a la baja los precios internacionales. Sin embargo, el yodo es un elemento esencial e irremplazable en una serie de aplicaciones tradicionales, las cuales generan un consumo que crece a tasas similares al crecimiento de la economía mundial. Es por esto que, a pesar de los precios deprimidos, el crecimiento de los usos tradicionales junto con nuevas aplicaciones potenciales permiten a la Compañía mantener perspectivas favorables para el mercado del yodo en los próximos años.

La calidad y cantidad de los recursos naturales de SQM, en conjunto con su elevada capacidad de producción de yodo, ubican a la Compañía en una posición de privilegio para captar el crecimiento futuro de este negocio.

Al igual que en el caso de los fertilizantes de especialidad, las iniciativas orientadas a reducir los costos de la empresa implicaron menores costos de producción durante el año 2001.

Los menores precios promedio de venta, que fueron contrarrestados sólo parcialmente por menores costos, se tradujeron en una reducción en el aporte operacional del negocio del yodo en el año 2001 en comparación con el año anterior.

Carbonato de Litio y Derivados

El volumen de ventas de carbonato de litio durante el año 2001 fue superior en aproximadamente un 5.1% con respecto al año 2000. Continuando con la tendencia de recuperación de los precios mostrada durante el año anterior, los precios de

venta del carbonato de litio han sido superiores en aproximadamente un 6% con respecto a los precios del año 2000.

Los mejores rendimientos del proceso productivo, en conjunto con la mejor calidad de las soluciones provenientes del salar de Atacama, han permitido que los costos de producción durante el año 2001 sean inferiores a los costos originales del proyecto. Lo anterior, sumado a los mejores precios y a los mayores volúmenes de venta durante el período, permitieron un aumento en los márgenes de comercialización en el año 2001 respecto al año anterior.

- **Cloruro de Potasio (KCl):**

<u>Acumulado</u>		Diciembre -01	Diciembre -00
Cloruro de Potasio	MTon	262.9	279.4
Ingresos Cloruro de Potasio	MMUS\$	36.5	38.4

Las ventas de cloruro de potasio durante el año 2001 fueron inferiores en un 5,2% respecto al año anterior. Aunque la producción de cloruro de potasio durante el año 2001 fue superior a la del año 2000, su uso como materia prima en la producción adicional de nitrato de potasio redujo la disponibilidad del primero para la venta directa. Los costos de producción de cloruro de potasio durante el año fueron inferiores respecto a los costos del año 2000.

Los menores costos, sumado a precios de venta estables para este producto, han permitido aumentar el aporte operacional del cloruro de potasio en el año 2001.

El **resultado fuera de explotación** arrojó una pérdida de US\$30,1 millones al 31 de Diciembre del 2001 comparado con una pérdida de US\$32,8 millones durante el año 2000. Las principales variaciones del resultado fuera de explotación durante el período fueron:

- Reducción de los intereses capitalizados, de US\$4,4 millones en el año 2000 a US\$2,4 millones en el 2001, debido a la entrada en operación de diversos proyectos durante el último año.
- Una diferencia de cambio de US\$(3,1) millones en el año 2001 comparada con una diferencia de cambio de US\$(1,9) millones en el año anterior.
- Una utilidad no operacional reflejada durante el primer trimestre del año 2001, producto de la venta de ciertas pertenencias mineras no esenciales.

La **deuda financiera neta** (pasivos financieros - activos financieros) ha disminuido en aproximadamente US\$67 millones en 12 meses, desde US\$411 millones, al 31 de diciembre del año 2000, a US\$344 millones, al 31 de diciembre del año 2001. Esta disminución de la deuda financiera neta es consistente con el actual período de consolidación y generación de flujo de caja, el cual está basado en un moderado plan de inversiones.

Durante el año 2001 los resultados de SQM reflejaron un cargo extraordinario de US\$4,9 millones (ítem extraordinario neto de impuestos) como consecuencia de los distintos gastos y costos asociados al proyecto de reestructuración organizacional.

Durante el segundo semestre del año 2001, la Compañía se conectó al gas natural proveniente de Argentina, lo que permitió reemplazar el Diesel y el Fuel Oil que se consume en la generación de calor y procesos de fusión, permitiendo una reducción adicional en los costos de energía. Las instalaciones productivas convertidas para trabajar con gas natural, quedaron habilitadas con un sistema dual de energía lo cual permite alternar entre gas natural y diesel en caso de necesidad.

SQM es un productor y comercializador integrado de Fertilizantes de Especialidad, Químicos Industriales, Yodo y Litio. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en sus tres negocios principales: Fertilizantes de Especialidad, Yodo y Litio.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos: 40% del mercado mundial del litio, 28% del mercado mundial del yodo y un 45% del mercado mundial del nitrato de potasio.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergias comerciales debido a la producción de una completa gama de fertilizantes de especialidad.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Notas

(1) EBITDA está definido por la Compañía como Resultado Operacional más Depreciación. Este indicador debe ser considerado como meramente informativo y no representa una medida universal de valoración entre distintas empresas, variando de acuerdo al criterio utilizado en cada una de ellas.

(2) FLUJO DE CAJA está definido por la Compañía como Utilidad del Ejercicio más Depreciación más Ítemes extraordinarios. Este indicador debe ser considerado como meramente informativo y no representa una medida universal de valoración entre distintas empresas, variando de acuerdo al criterio utilizado en cada una de ellas.

Statements in this release concerning the Company's business outlook or future economic performances, anticipated profitability, revenues, expenses, or other financial items, anticipated cost synergies and product or service line growth, together with other statements that are not historical facts, are "forward-looking statements" as that term is defined under the Federal Securities Laws. Any forward-looking statements are estimates, reflecting the best judgement of SQM based upon currently available information and involve a number of risks, uncertainties and other factors which could cause actual results to differ materially from those stated in such statements. Risks, uncertainties, and factors, which could affect the accuracy of such forward-looking statements, are identified in the public filing made with the Securities and Exchange Commission, and forward-looking statements should be considered in light of those factors.

Estado de Resultados

(en millones de US\$)	4to Trim 2001	4to Trim 2000	Acumulado	
			2001	2000
Ingresos de Explotación	127,5	128,1	526,4	501,8
Fertilizantes de Especialidad	57,9	58,1	253,4	229,9
<i>Fertilizantes de especialidad nitratos</i>	50,8	48,6	221,9	200,3
<i>Sulfato de Potasio</i>	7,0	9,5	31,4	29,6
Químicos para la Industria	17,4	18,8	69,6	69,8
<i>Nitratos Industriales</i>	12,7	16,6	54,5	59,1
<i>Sulfato de Sodio</i>	2,7	1,4	9,0	6,6
<i>Acido Bórico</i>	2,0	0,8	6,2	4,1
Yodo y Litio	29,2	31,5	118,4	120,1
Otros Ingresos	23,0	19,6	85,1	82,0
<i>Cloruro de Potasio (KCl)</i>	10,3	9,2	36,5	38,4
<i>Otros</i>	12,8	10,4	48,5	43,7
Costos de Explotación	(78,8)	(84,5)	(345,0)	(327,0)
Depreciación	(14,8)	(15,8)	(63,2)	(61,8)
Gastos Administración y Ventas	(12,9)	(12,3)	(43,6)	(45,8)
Resultado de Explotación	20,9	15,5	74,6	67,3
Resultado Fuera de Explotación	(11,9)	(9,6)	(30,1)	(32,8)
Gastos Financieros Netos (1)	(7,2)	(8,4)	(32,0)	(32,9)
Intereses Capitalizados (2)	0,5	1,0	2,4	4,4
Diferencia de Cambio	(2,9)	(0,8)	(3,1)	(1,9)
Otros	(2,2)	(1,4)	2,6	(2,3)
Utilidad Antes de Impuesto	9,1	6,0	44,5	34,5
Impuesto a la Renta	(0,2)	(0,7)	(7,5)	(4,9)
Otros	(0,7)	(0,5)	(2,0)	(2,5)
Utilidad Antes de Ítemes Extraordinarios	8,2	4,7	35,0	27,1
Ítemes extraordinarios	(0,1)		(4,9)	
Utilidad del Ejercicio	8,1	4,7	30,1	27,1
Utilidad por Acción (US\$ centavos)	3,1	1,8	11,4	10,3
EBITDA (3)	35,8	31,3	137,8	129,1
Flujo de Caja (4)	23,0	20,5	98,2	88,9
Flujo de caja por Acción (US\$ centavos)	8,8	7,8	37,3	33,8

(1) Ingresos financieros - gastos financieros

(2) Intereses capitalizados en el activo fijo

(3) Resultado de explotación + depreciación

(4) Utilidad del Ejercicio + Depreciación + Ítemes Extraordinarios

Balance

(en millones de US\$)

	Al 31 de Diciembre	
	2001	2000
Activo Circulante	542,2	509,2
<i>Caja y depósitos a plazo (1)</i>	135,7	47,7
<i>Cuentas por cobrar (2)</i>	155,5	179,7
<i>Existencias</i>	208,4	212,1
<i>Otros</i>	42,7	69,6
Activo Fijo	708,9	733,3
Otros Activos	162,3	159,8
<i>Inversión Empresas Relacionadas (3)</i>	84,5	83,6
<i>Otros</i>	77,8	76,2
Total Activos	1.413,4	1.402,3
Total Pasivo Circulante	125,2	138,0
<i>Deuda Financiera Corto Plazo</i>	68,0	58,8
<i>Otros</i>	57,2	79,2
Total Pasivos Largo Plazo	433,1	415,0
<i>Deuda Financiera Largo Plazo</i>	412,0	400,0
<i>Otros</i>	21,1	15,0
Interés Minoritario	23,4	25,3
Total Patrimonio	831,7	824,1
Total Pasivos	1.413,4	1.402,3
Liquidez (4)	4,3	3,7
Deuda / Capitalización Total (5)	36,6%	35,8%

(1) Disponible + depósitos + valores negociables

(2) Deudores por ventas + docs. por cobrar + docs. y ctas. EERR

(3) Inversión EE.RR. neto de amortiz. mayor y menor valor

(4) Activos circulantes / Pasivos circulantes

(5) Deuda Financiera/ (Deuda Financiera + Patrimonio)