



PARA DISTRIBUCION INMEDIATA

SQM INFORMA RESULTADOS PARA EL AÑO 2003

Resumen Operacional

- Aumento de utilidades por acción en 8,4%, desde US\$ 0,037 para el cuarto trimestre del 2002, a US\$ 0,040 para el cuarto trimestre del 2003.
- Aumento de utilidades acumuladas por acción en 16,3%, desde US\$ 0,153 al 31 de diciembre del 2002, a US\$ 0,178 al 31 de diciembre del 2003.
- Durante los últimos 11 trimestres, las utilidades de cada trimestre han sido superiores a las de los respectivos períodos de los años anteriores.

Santiago, Chile, Marzo 17, 2004.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM, SQMA; Bolsa de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó en el día de hoy las **utilidades** de SQM para el año 2003, las cuales ascendieron a US\$ 46,8 millones (US\$ 17,8 centavos por acción), un 16.3% superior a los US\$ 40,2 millones (US\$ 15,3 centavos por acción) obtenidos en el año 2002. El **resultado de explotación** obtenido durante el año 2003 fue de US\$ 87,3 millones (12,6% de las ventas), superior a los US\$ 82,7 millones (14,9% de las ventas) obtenidos el año anterior. Los **ingresos consolidados** obtenidos durante el año 2003 totalizaron US\$ 691,8 millones, superiores en un 24,9% a los US\$ 553,8 millones obtenidos durante el año 2002.

Las **utilidades** para el cuarto trimestre del año 2003 fueron de US\$ 10,6 millones (US\$ 4,0 centavos por acción), monto superior en un 8,4% a los US\$ 9,8 millones (US\$ 3,7 centavos por acción) registrados durante el mismo período del año anterior. El **resultado de explotación** del cuarto trimestre alcanzó los US\$ 20,1 millones, cifra inferior a los US\$ 22,0 millones obtenidos en igual periodo del 2002. Los **ingresos consolidados** totalizaron US\$ 163,6 millones, superiores a los US\$ 140,0 millones registrados en igual período del año anterior.

Patricio Contesse, Gerente General de SQM, señaló "Después de un par de años con precios internacionales a la baja, en el año 2003 hemos visto la estabilización, e incluso la recuperación, de los precios de muchos de nuestros productos, lo cual otorga una base más sólida a nuestro crecimiento futuro." Agregó, "A pesar de que en el año 2004 tendremos mayores costos de transporte y un tipo de cambio menos favorable, afectando nuestros costos de producción, creo que la tendencia en los precios observada en los últimos meses, sumado a una saludable demanda y a la posición de liderazgo que SQM ostenta en sus negocios, nos permitirá tener mejores resultados comparado con el año 2003."

Análisis por áreas de negocio

1.- Fertilizantes de Especialidad

Durante el cuarto trimestre del año 2003 los ingresos llegaron a US\$ 80,6 millones, cifra superior a los US\$ 67,8 millones registrados durante el cuarto trimestre del año 2002.

Los ingresos por fertilizantes de especialidad registrados durante el año 2003 alcanzaron los US\$346,1 millones, superiores a los US\$ 281,4 millones del año anterior.

		Año 2003	Año 2002	Δ 2003/2002	
Nitrato de sodio	MTon	54,8	59,5	-4,8	-8%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	MTon	676,5	558,6	117,9	21%
Mezclas y otros fertilizantes de especialidad(*)	MTon	344,4	276,6	67,8	24%
Sulfato de potasio	MTon	142,9	161,0	-18,1	-11%
Ingresos Fertilizantes de Especialidad	MMUS\$	346,1	281,4	64,7	23%

(*) Incluye Mezclas de Especialidad, Fertilizantes de Especialidad Norsk Hydro y Otros Fertilizantes de Especialidad. Durante el año 2003 las ventas de fertilizantes de especialidad asociadas al acuerdo comercial con Norsk Hydro alcanzaron ventas por aproximadamente US\$ 17 millones.

El significativo aumento de los ingresos durante el 2003 se debió principalmente a:

- Aumento de los volúmenes de venta de nitrato de potasio y nitrato sódico potásico al mercado Latinoamericano, especialmente Brasil.
- Aumento en las ventas de nitrato de potasio (aproximadamente 125 mil toneladas) debido al acuerdo de abastecimiento firmado entre SQM y PCS Yumbes SCM⁽¹⁾.
- Aumento del volumen de ventas de nitrato de potasio a China.
- Aumento en las ventas de mezclas de especialidad y de otros fertilizantes de especialidad, que contienen principalmente productos no-SQM, debido a la consolidación en el año 2003 de la filial Olmeca en México, Mineag en Sudáfrica y la adquisición de las operaciones de Norsk Hydro⁽²⁾ en Chile.

Las menores ventas obtenidas de sulfato de potasio se debieron a la mantención que se efectuó a la planta de sulfato de potasio, afectando los niveles de producción y los costos totales de producción anuales con sus correspondientes efectos negativos en el margen.

El **margen de explotación**⁽³⁾ de los fertilizantes de especialidad, durante el 2003, fue aproximadamente US\$ 2,0 millones superior al margen del año anterior. El aumento en el margen total se explica principalmente por un aumento en los volúmenes de venta y un leve aumento en los precios de venta, beneficiados por la apreciación del Euro contra el Dólar.

2.- Químicos Industriales

Durante el cuarto trimestre del 2003 los ingresos alcanzaron los US\$ 16,8 millones, inferiores a los US\$ 18,3 del cuarto trimestre del año 2002.

Los ingresos por químicos industriales durante el año 2003 fueron de US\$ 73,6 millones, superiores a los US\$ 70,8 millones del año anterior.

		Año 2003	Año 2002	Δ 2003/2002	
Nitratos Industriales	MTon	192,4	187,3	5,2	3%
Sulfato de Sodio	MTon	54,2	63,2	-9,0	-14%
Acido Bórico	MTon	10,7	11,3	-0,6	-5%
Ingresos Químicos Industriales	MMUS\$	73,6	70,8	2,7	4%

Los mayores ingresos se explican principalmente por el aumento en las ventas de los productos nitratos industriales. Los precios promedio para el 2003 fueron levemente superiores a los del 2002.

Adicionalmente, los volúmenes de venta de sulfato de sodio fueron menores debido a una menor disponibilidad de producto.

El **margen de explotación** de los químicos industriales durante el 2003 fue aproximadamente US\$ 0,5 millones superior al margen del año anterior, lo cual se explica principalmente por un mayor volumen de ventas.

3.- Yodo y Derivados

Durante el cuarto trimestre del año 2003 los ingresos totalizaron US\$ 19,4 millones, inferiores a los US\$ 22,4 millones del mismo período del año 2002.

Los ingresos por yodo y derivados obtenidos durante el año 2003 alcanzaron los US\$ 84,5 millones, similar a los US\$ 84,1 millones obtenidos durante año anterior.

		Año 2003	Año 2002	Δ 2003/2002	
Yodo y derivados	MTon	6,6	6,4	0,2	3%
Ingresos Yodo y derivados	MMUS\$	84,5	84,1	0,4	0%

El leve aumento en los volúmenes se debió:

- Aumento de las ventas de yodo para el mercado de medios de contraste, el cual ha experimentado una tasa de crecimiento de aproximadamente 6% durante el año anterior.
- Aumento de las ventas de yodo para el mercado de desinfectantes, el cual ha experimentado una tasa de crecimiento de aproximadamente de entre 3% y 5% durante el año anterior.

- Mayores ventas al mercado Chino, principalmente a la industria farmacéutica y de desinfectantes (yodóforos).

Si bien los precios promedio del año 2003 disminuyeron levemente con respecto a igual período del año anterior, los precios durante el año han crecido en forma sostenida.

El **margen de explotación** del yodo y sus derivados durante el 2003 fue aproximadamente US\$ 3,5 millones superior al margen del año anterior. Los menores costos de producción y el aumento en los volúmenes de venta del período permitieron contrarrestar eficazmente el efecto de los menores precios de venta.

4.- Litio y Derivados

Durante el cuarto trimestre del año 2003 los ingresos totalizaron US\$ 12,6 millones, superiores a los US\$ 11,1 millones registrados durante el año anterior.

Los ingresos por litio y derivados durante el año 2003 alcanzaron los US\$ 49,6 millones, mayores a los US\$ 37,3 millones obtenidos durante el año anterior.

		Año 2003	Año 2002	Δ 2003/2002	
Carbonato de Litio y derivados	MTon	27,3	22,3	5,0	23%
Ingresos Carbonato de Litio y derivados		MMUS\$ 49,6	37,3	12,3	33%

El aumento en los ingresos observado para el año 2003 se debió principalmente a:

- Mayores ventas de hidróxido de litio, debido a la adquisición de un stock de hidróxido de litio en los Estados Unidos a finales del 2002.
- Mayores ventas de carbonato de litio a China, inducidas por la recuperación de parte del mercado perdido durante el año 2002 y a una demanda que sigue creciendo.
- Mayores ventas de carbonato de litio al mercado de Asia, especialmente a Japón, debido a que SQM continúa penetrando el mercado de las baterías recargables fabricadas con litio, que creció en el último año a una tasa aproximada de 30%.

Los precios de venta para el año 2003 fueron levemente superiores a los precios de venta del año anterior.

El **margen de explotación** del litio y derivados durante el año 2003 fue aproximadamente US\$ 3,0 millones mayor que el margen del año anterior, debido principalmente a un aumento en los volúmenes de venta.

5.- Otros

Durante el cuarto trimestre del año 2003 los ingresos de cloruro de potasio totalizaron US\$ 9,5 millones, inferiores a los US\$ 9,8 millones del año anterior.

Los ingresos por cloruro de potasio obtenidos durante el año 2003 alcanzaron los US\$ 40,0 millones, superiores a los US\$ 38,2 millones del año anterior.

		Año 2003	Año 2002	Δ 2003/2002	
Cloruro de Potasio	MTon	284,1	286,0	-2,0	-1%
Ingresos Cloruro de Potasio	MMUS\$	40,0	38,2	1,8	5%

Las ventas de cloruro de potasio están directamente relacionadas con su consumo como materia prima en la producción de nitrato de potasio.

Debido a la consolidación durante el 2003 de las filiales Olmecca en México, Mineag en Sudáfrica y a la adquisición de Norsk Hydro Chile, las ventas de Otros Productos (principalmente la venta de otros fertilizantes) aumentó significativamente durante el 2003.

Gastos de Administración y Ventas

Los gastos de administración y ventas alcanzaron los US\$ 50,6 millones (7,3% de los ingresos) durante el año 2003, lo cual se compara con los US\$ 46,3 millones (8,4% de los ingresos) registrados durante el año 2002.

El aumento en los GAYV se explica principalmente por la consolidación de Mineag, Fertilizantes Olmeca y Comercial Hydro (antes Norsk Hydro Chile) durante el 2003. Los GAV adicionales relacionados a estas tres compañías durante el 2003 fueron de aproximadamente US\$ 4,9 millones.

Perspectivas para el Año 2004

Como se ha mencionado en este reporte, SQM espera que el año 2004 será positivo para la Compañía, obteniendo mejores utilidades y resultado operacional comparado con el año 2003.

Para el año 2004, esperamos que los ingresos por fertilizantes de especialidad sean similares a los del año 2003, junto con un mejor escenario internacional para los precios.

Esperamos también un aumento en los volúmenes para los productos de litio y de yodo. Adicionalmente, el precio del yodo debería continuar su recuperación durante el año 2004.

Los efectos positivos mencionados más arriba serán parcialmente contrarrestados por los efectos negativos de los mayores costos esperados en transporte y por un tipo de cambio menos favorable.

El **resultado fuera de explotación** para el año 2003 reflejó una pérdida de US\$ 21,2 millones que se compara con una pérdida de US\$ 30,0 millones para el año anterior. Las principales variaciones del resultado fuera de explotación fueron las siguientes:

- Una disminución de los gastos financieros netos⁽⁴⁾ desde US\$ (27,5) millones en el 2002 a US\$ (21,0) millones en el 2003. La estrategia de consolidación de SQM basada en un moderado plan de inversiones y focalizada en aumentar los flujos de caja, ha permitido reducir la deuda financiera neta⁽⁵⁾ en aproximadamente US\$ 29,1 millones en los últimos doce meses. Lo anterior, en conjunto con las menores tasas de interés, han permitido reducir de manera importante los gastos financieros.
- Las utilidades correspondientes a las inversiones en empresas relacionadas aumentaron desde US\$ 3,0 millones para el año 2002 a US\$ 5,5 millones en el año 2003.

Notas:

(1) PCS Yumbes SCM es una empresa chilena productora de nitrato de potasio, filial de **Potash Corporation of Saskatchewan, Inc. (PCS)**. PCS es una empresa canadiense que, a través de la propiedad del 37,5% de las acciones Serie A de SQM, eligió durante la última junta de accionistas a tres miembros del Directorio de SQM.

El 27 de Octubre de 2003, la Compañía informó que el Directorio autorizó a la administración de SQM para que suscriba los contratos necesarios para comprar todas las acciones de PCS Yumbes S.C.M. Esta operación, por un monto aproximado de US\$35 millones, debería llevarse a cabo antes del 31 de Diciembre de 2004.

(2) **Norsk Hydro ASA**, empresa noruega, participa indirectamente en Sociedad de Inversiones Pampa Calichera S.A., la cual es dueña del 37,5% de las acciones Serie A de SQM. Norsk Hydro ASA eligió durante la última junta de accionistas a un miembro del Directorio de SQM

(3) **Margen de explotación** corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y sin incluir los gastos de administración y ventas.

Un porcentaje importante de los costos de explotación de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc.) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de los márgenes de explotación por áreas de negocio en ambos períodos, se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas áreas de negocio. Esta distribución del margen de explotación debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por áreas de negocio.

(4) Los **gastos financieros netos** corresponden a los gastos financieros totales netos de los ingresos financieros y de los intereses capitalizados obtenidos durante el período.

(5) La **deuda financiera neta** corresponde a todos los pasivos que generan intereses netos de los activos financieros al fin de cada período.

SQM es un productor y comercializador integrado de Fertilizantes de Especialidad, Yodo, Litio y Químicos Industriales. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en sus tres negocios principales: Fertilizantes de Especialidad, Yodo y Litio.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos: 40% del mercado mundial del litio, 29% del mercado mundial del yodo y un 48% del mercado mundial del nitrato de potasio.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergías comerciales debido a la producción de una completa gama de fertilizantes de especialidad.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Información adicional: Patricio Vargas, 56-2-4252274 / 56-2-4252485 / pvargas@sqm.cl

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítemes financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

Balance

<i>(en millones de US\$)</i>	Al 31 de Diciembre	
	2003	2002
Activo Circulante	534,5	486,1
<i>Caja y depósitos a plazo (1)</i>	69,5	65,7
<i>Cuentas por cobrar (2)</i>	175,5	138,9
<i>Existencias</i>	245,4	232,8
<i>Otros</i>	44,1	48,7
Activo Fijo	669,4	679,1
Otros Activos	159,6	157,1
<i>Inversión EE.RR. (3)</i>	95,7	90,5
<i>Otros</i>	64,0	66,5
Total Activos	1.363,5	1.322,3
Total Pasivo Circulante	145,3	98,4
<i>Deuda Financiera Corto Plazo</i>	62,0	23,4
<i>Otros</i>	83,3	75,0
Total Pasivos Largo Plazo	299,1	351,2
<i>Deuda Financiera Largo Plazo</i>	260,0	324,0
<i>Otros</i>	39,1	27,2
Interés Minoritario	29,1	23,0
Total Patrimonio	890,0	849,7
Total Pasivos	1.363,5	1.322,3
Liquidez (4)	3,7	4,9
Deuda / Capitalización Total (5)	25,9%	28,5%

(1) Disponible + depósitos + valores negociables

(2) Deudores por ventas + docs. por cobrar + docs. y ctas. EERR

(3) Inversión EE.RR. neto de amortiz. mayor y menor valor

(4) Activos circulantes / Pasivos circulantes

(5) Deuda Financiera/ (Deuda Financiera + Patrimonio + Int. minoritario)

Estado de Resultados

(en millones de US\$)	4to Trimestre		Acumulado al 31 de Dic.	
	2003	2002	2003	2002
Ingresos de Explotación	163,6	140,0	691,8	553,8
Fertilizantes de Especialidad	80,6	67,8	346,1	281,4
<i>Nitrato de potasio y Mezclas de especialidad(1)</i>	71,0	60,9	313,3	248,6
<i>Sulfato de Potasio</i>	9,6	7,0	32,8	32,8
Químicos para la Industria	16,8	18,3	73,6	70,8
<i>Nitratos Industriales</i>	14,1	14,9	61,0	56,9
<i>Sulfato de Sodio</i>	1,2	2,0	7,0	8,5
<i>Acido Bórico</i>	1,5	1,4	5,6	5,4
Yodo y derivados	19,4	22,4	84,5	84,1
Litio y derivados	12,6	11,1	49,6	37,3
Otros Ingresos	34,2	20,4	138,0	80,1
<i>Cloruro de Potasio (KCl)</i>	9,5	9,8	40,0	38,2
<i>Otros</i>	24,8	10,5	98,0	41,9
Costos de Explotación	(112,7)	(88,9)	(492,2)	(363,3)
Depreciación	(16,6)	(15,1)	(61,7)	(61,5)
Margen de Explotación	34,4	36,0	137,8	129,0
Gastos Administración y Ventas	(14,3)	(14,0)	(50,6)	(46,3)
Resultado de Explotación	20,1	22,0	87,3	82,7
Resultado Fuera de Explotación	(4,5)	(9,3)	(21,2)	(30,0)
Ingresos Financieros	0,5	0,9	3,0	4,1
Gastos Financieros	(5,7)	(7,4)	(23,9)	(31,6)
Intereses Capitalizados (2)	0,3	0,3	2,1	1,9
Otros	0,4	(3,1)	(2,3)	(4,5)
Utilidad Antes de Impuesto	15,6	12,7	66,1	52,7
Impuesto a la Renta	(3,8)	(2,5)	(16,1)	(10,6)
Otros	(1,3)	(0,4)	(3,3)	(1,9)
Utilidad del Ejercicio	10,6	9,8	46,8	40,2
Utilidad por Acción (US\$ centavos)	4,0	3,7	17,8	15,3

(1) Incluye Mezclas de Especialidad, Fertilizantes de Especialidad Norsk Hydro y Otros Fertilizantes de Especialidad

(2) Intereses capitalizados en el activo fijo