

Santiago, Chile. May 20, 2020.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Santiago Stock Exchange: SQM-B, SQM-A) realizó una conferencia telefónica para discutir los resultados del primer trimestre de 2020, que fueron publicados el 19 de mayo de 2020. Como parte de la conferencia telefónica, la gerencia ejecutiva trató los siguientes temas:

Le agradezco por unirse a nuestra conferencia telefónica sobre ganancias del primer trimestre de 2020. Antes de discutir los detalles de nuestros resultados, quisiera reiterar mi mensaje de anoche. Mi primera preocupación es, y siempre ha sido, el bienestar y la seguridad de nuestros empleados y sus familias y nuestras comunidades vecinas. Hemos implementado planes para ayudar a proteger su salud y seguridad, y creo que estas medidas han sido útiles para reducir la cantidad de casos y la propagación del virus dentro de nuestras instalaciones. Sin duda, sería negligente si no diera crédito donde se debía, el trabajo arduo y la dedicación de todos nuestros empleados en Chile y en el extranjero es la razón por la que puedo informar que hasta la fecha, continuamos operando a niveles normales, tanto, que la producción hasta la fecha en todas nuestras instalaciones está por encima de nuestro presupuesto interno.

El arduo trabajo y el compromiso de nuestros empleados no solo se refieren específicamente a las operaciones de SQM, sino que se han mantenido diligentes para ayudar y brindar apoyo a nuestras comunidades vecinas en el norte de Chile, relacionadas con la salud, el bienestar social, la recuperación económica y la educación. Hoy, más que nunca, estos esfuerzos son primordiales. Gracias.

Reportamos ganancias para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2020 de US\$45 millones, siendo inferiores a lo que informamos para el mismo período del año pasado. Nuestras ventas durante el primer trimestre de este año se vieron afectadas significativamente por la pandemia del COVID-19, y es razonable esperar que, junto con el resto del mundo, seguiremos teniendo impactos. Durante el primer trimestre, vimos precios promedio del litio y derivados más bajos. Los precios del litio cayeron significativamente a principios de año como esperábamos. Los volúmenes de ventas de litio también fueron más bajos de lo que informamos durante el primer trimestre del año

Estamos trabajando para producir volúmenes de litio de acuerdo con nuestro plan original este año y esperamos aumentar nuestra participación de mercado aumentando el volumen de ventas respecto al año anterior. Sin embargo, las expectativas originales de crecimiento del mercado que todos teníamos para este año han cambiado significativamente debido a Covid-19, y ahora creemos que la demanda en 2020 podría ser similar a los niveles de la demanda reportada el año pasado. Yodo representó una porción significativa del margen bruto de la Compañía durante el primer trimestre. Este aumento fue el resultado de precios promedio más altos que alcanzaron aproximadamente US\$35/kg durante el primer trimestre del año. También hemos visto un impacto negativo del COVID-19 en la demanda de yodo, especialmente en los medios de contraste por desplazamiento en exámenes médicos Sin embargo, esperamos que este mercado se recupere rápidamente en los próximos meses y que los precios promedio no se vean afectados.

La industria de fertilizantes en algunos mercados geográficos se ha considerado como una industria esencial durante el brote de COVID-19. Esto podría ayudar a minimizar los impactos económicos en relación del COVID-19 en el mercado de fertilizantes. Sin embargo, es razonable creer que el crecimiento de la demanda en el mercado de nitrato de potasio soluble, un fertilizante premium, no alcanzará las expectativas originales de 5-6%. Según la información que tenemos hoy, creemos que nuestros volúmenes de ventas de cloruro de potasio y sulfato de potasio podrían ser de aproximadamente 700,000 toneladas métricas este año.

Para terminar, aunque la pandemia de COVID-19 limitó nuestra capacidad de vender durante el primer trimestre, y las condiciones económicas mundiales actuales son inciertas, lo que dificulta predecir la oferta y la demanda futuras de los mercados en los que participamos, seguimos siendo positivos. Esperamos que los volúmenes de ventas en la mayoría de nuestras líneas de negocios sean más altos en los próximos trimestres. Creemos que los fundamentos del crecimiento de la demanda en la industria del litio, yodo, nitrato de potasio y sales solares. Como resultado de esto, continuamos avanzando con nuestros planes de expansión previamente anunciados y esperamos poner en marcha nuestros proyectos de carbonato de litio e hidróxido de litio a fines de 2021. Creemos que la industria del litio continuará creciendo a largo plazo aproximadamente el 20%, en otras palabras, alcanzar aproximadamente 800,000 toneladas métricas para 2025.

Siempre hemos mantenido un balance sólido, y nuestra situación actual no es diferente. Terminamos el primer trimestre con aproximadamente US\$1.4 mil millones de dólares en efectivo y equivalentes de efectivo. Sin embargo, es importante tener en cuenta que en abril pagamos un bono de US\$250 millones. Nuestro ratio de liquidez actual era de aproximadamente 3.2x al final del primer trimestre. Nuestro próximo vencimiento relevante no es hasta abril de 2023.

Siempre hemos mantenido un sólido balance que nos permite flexibilidad para operar cómodamente durante tiempos turbulentos, como el que nos encontramos hoy. Si bien nuestra política de dividendos tiene como objetivo maximizar los retornos para los inversores, también considera ratios clave para asegurar una posición de efectivo saludable. Por otro lado, continuamos avanzando con nuestro programa de gasto de capital y esperamos que alcance aproximadamente US\$350 millones este año, menos que los US\$450 millones anunciados anteriormente. Este retraso en el gasto de capital es el resultado de la reducción de las actividades de gasto no esenciales y de expansión en nuestras instalaciones de producción para ayudar a proteger la salud y la seguridad de nuestros trabajadores. Dependiendo de la evolución de la pandemia, deberíamos poder acelerar nuestros planes de inversión de capital en 2021 y compensar los retrasos que veamos en los próximos meses.



#### Acerca de SQM

SQM es una compañía global que desarrolla y produce diversos productos para varias industrias esenciales para el progreso humano tales como la salud, la nutrición, las energías renovables y la tecnología a través de la innovación y el avance tecnológico. Nuestro objetivo es mantener nuestra posición de liderazgo mundial en los mercados de litio, nitrato de potasio, yodo y sales termosolares mediante la fabricación de productos de alta calidad promoviendo una cultura de excelencia para cumplir con los requisitos dinámicos y cambiantes de nuestros clientes.

Somos una empresa construida y administrada por personas comprometidas con la excelencia, la seguridad y la integridad. Trabajamos todos los días para construir una cultura de excelencia fomentando y promoviendo la creatividad, la agilidad y la innovación en el lugar de trabajo y garantizando la igualdad de oportunidades, la inclusión y la diversidad. Buscamos generar oportunidades de desarrollo profesional a las personas para que alcancen su máximo potencial. Hacemos esfuerzos continuos para cumplir con los altos estándares de integridad descritos en nuestro código de ética mientras identificamos e implementamos activamente ideas para asegurar mejor cumplimiento con dichos estándares. Nos esforzamos por operaciones seguras y sin accidentes promoviendo conductas que favorezcan la seguridad física y el bienestar psicológico de todos los que trabajan directa e indirectamente con la Compañía.

Participamos en el desarrollo del bienestar de las comunidades locales mediante el apoyo a proyectos y actividades con un enfoque en educación, desarrollo empresarial y protección del medio ambiente y patrimonio histórico. Continuaremos creando valor para todos nuestros grupos de interés a través de la gestión responsable de los recursos naturales, los proyectos de expansión sostenibles y la mejora de nuestras operaciones existentes, con un enfoque en minimizar nuestros impactos ambientales mediante la reducción de nuestras huellas de carbono, energía y agua y trabajando juntos con nuestros accionistas, empleados, clientes, proveedores y comunidades.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / [gerardo.illanes@sqm.com](mailto:gerardo.illanes@sqm.com)

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / [kelly.obrien@sqm.com](mailto:kelly.obrien@sqm.com)

Irina Axenova 56-2-24252280 / [irina.axenova@sqm.com](mailto:irina.axenova@sqm.com)

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Maria Ignacia Lopez / [ignacia.lopez@sqm.com](mailto:ignacia.lopez@sqm.com)

Pablo Pisani / [pablo.pisani@sqm.com](mailto:pablo.pisani@sqm.com)

Tamara Rebolledo / [tamara.rebolledo@sqm.com](mailto:tamara.rebolledo@sqm.com) (Zona Norte)

#### Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones. Por lo tanto, recomendamos que no se fie completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo, excepto en caso requerido por ley.