



Para distribución inmediata
SQM REPORTA RESULTADOS PARA LOS PRIMEROS
NUEVE MESES DE 2008

Destacados

- SQM reportó un aumento en sus utilidades de 181% para los primeros nueve meses de 2008, alcanzando de esta manera una utilidad neta para este periodo de US\$381,1 millones.
- Para los primeros nueve meses de 2008, la utilidad por acción fue de US\$1,45, comparado con los US\$0,51 reportados el mismo periodo de 2007.
- La utilidad neta para este tercer trimestre superó con creces la utilidad neta registrada en el primer semestre de 2008 y en todo el año 2007.

Santiago, Chile, 28 de octubre de 2008.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó en el día de hoy **utilidades** para los primeros nueve meses del año 2008 de US\$381,1 millones (US\$1,45 por acción), 181% superiores a los \$135,4 millones (US\$0,51 por acción) con respecto al mismo periodo de 2007. El **resultado de explotación** alcanzado fue de US\$481,4 millones (35,0% de los ingresos), el cual es un 141% mayor a los US\$199,4 millones (22,6% de los ingresos) alcanzado los primeros nueve meses de 2007. Los **ingresos** registrados para estos nueve meses fueron de US\$1.376,2 millones, aproximadamente 56% superiores a los US\$881,3 millones registrados el mismo periodo de 2007.

La Compañía también reportó un aumento de 359% para las utilidades del tercer trimestre de 2008, las cuales ascendieron a US\$190,6 millones (US\$0,72 por acción) comparado con el año 2007, donde se alcanzó cerca de US\$41,5 millones (US\$0,16 por acción). El **resultado de explotación** para el tercer trimestre fue de US\$239,1 millones, 256% mayores que los US\$67,2 millones registrados el mismo periodo de 2007. Los **ingresos** fueron de US\$589,1 millones, aproximadamente 83% superiores a los US\$322,5 millones registrados el tercer trimestre del año 2007.

El Gerente General de SQM, el Sr. Patricio Contesse, declaró, “Una vez más, SQM ha alcanzado un récord en sus resultados, reportando utilidades netas en el tercer trimestre que superaron las utilidades netas del primer semestre de este año y también las alcanzadas en todo el año 2007. Estos resultados se lograron en gran parte por los mejores precios de nuestros fertilizantes potásicos. Además, durante el 2008 se han observado cambios positivos en los mercados de yodo y litio, permitiendo no solamente entregar resultados mejores de los que originalmente proyectamos, sino también mejorar nuestras perspectivas para ambos mercados. A partir de esto, anunciamos recientemente un aumento del 25% para el precio del yodo, que a nivel mundial presenta una oferta restringida y una demanda que ha crecido más rápido de lo esperado.”

El Sr. Contesse continuó, “Si bien las condiciones económicas actuales a nivel mundial han provocado una incertidumbre para los próximos meses, confiamos en los fundamentos que hay detrás de nuestros principales mercados, donde se espera un crecimiento de la demanda y niveles ajustados de oferta.”

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com



Análisis por segmento

Nutrición Vegetal de Especialidad

Durante los primeros nueve meses del año 2008, los ingresos alcanzaron US\$787,5 millones, 80,2% superiores a los US\$437,1 millones registrados el mismo periodo del año 2007.

El tercer trimestre de 2008 los ingresos alcanzaron US\$341,1 millones, 110,5% superiores a los US\$162,0 millones de igual periodo del año anterior.

El aumento de los ingresos por venta de esta línea de negocio se debió principalmente a mejores condiciones de precios. El precio mundial para los fertilizantes basados en potasio sigue beneficiando nuestros productos, tales como el nitrato de potasio, sulfato de potasio y las mezclas de especialidad. Mientras que la tendencia en los volúmenes de venta para este negocio se mantuvo similar en el tercer trimestre a la que observamos durante el primer semestre, durante el año 2008 el precio promedio de estos productos ha tenido un crecimiento importante en relación al año anterior.

Actualmente la oferta mundial de potasio está ajustada y esperamos que esta situación se mantenga en los próximos años, considerando que los proyectos de aumentos de capacidad requieren de grandes inversiones y varios años para su construcción y puesta en marcha. Por otro lado, la demanda de potasio ha crecido en forma consistente durante los últimos años, reflejando cambios en las preferencias nutricionales hacia un mayor consumo de proteínas y de frutas y verduras de mejor calidad, donde los fertilizantes potásicos juegan un rol fundamental.

De acuerdo a lo que informamos durante la última entrega de resultados, esperamos que los volúmenes de venta de los nutrientes vegetales de especialidad para el año 2008 sean menores que los del año 2007, principalmente porque las ventas del año pasado fueron superiores a nuestro nivel de producción. En el corto plazo, creemos que algunos clientes podrían postergar una parte de sus compras de fertilizantes, dado que los agricultores se han visto afectados por el problema crediticio que se ha generado a partir de la incertidumbre en los mercados financieros. Sin embargo, cualquier retraso debiera ser temporal, ya que la demanda por nuestros productos se mantiene sólida. Una porción significativa de nuestros clientes de nutrición vegetal de especialidad son agricultores que deben cumplir con altos estándares de calidad para poder comercializar sus productos, y otros son agricultores que utilizan técnicas modernas de agricultura y por lo tanto deben lograr altos rendimientos en sus cultivos.

El **margen de explotación** ⁽²⁾ de los nutrientes vegetales de especialidad durante los primeros nueve meses de 2008 representó un 54% del margen de explotación consolidado de SQM.

Yodo y Derivados

Los ingresos de yodo y sus derivados durante los primeros nueve meses de 2008 alcanzaron US\$192,2 millones, un aumento del 19,0% con respecto a los US\$161,5 millones registrados el mismo periodo de 2007.

Los ingresos de yodo y sus derivados para el tercer trimestre de 2008 totalizaron US\$66,5 millones, 26,7% mayores que los US\$52,5 millones alcanzados el tercer trimestre de 2007.

Los mayores ingresos registrados, tanto para las ventas del trimestre como los acumulados a la fecha, se debieron a mayores volúmenes de ventas. En general, en 2008 la demanda de yodo y sus derivados se ha mantenido sólida, creciendo más de lo que esperábamos. El crecimiento en los volúmenes de venta

fue particularmente fuerte durante el tercer trimestre, lo que marca una tendencia muy positiva para el futuro.

Aproximadamente el 60% de las aplicaciones para el yodo y sus derivados están relacionados con el área de la salud y la nutrición, tanto para las personas como para los animales. Por esta razón, creemos que aunque una desaceleración en el crecimiento económico global podría tener un impacto negativo en algunas aplicaciones de esta línea de negocio, el crecimiento de la demanda de yodo siempre ha tenido un comportamiento positivo incluso en los años de recesión internacional. Para el año 2008, estimamos que el crecimiento total de la demanda será de un 5-6% con respecto al 2007, impulsado por el crecimiento en las aplicaciones para medios de contraste y film polarizador para pantallas LCD, así como las nuevas aplicaciones de los derivados del yodo en la industria de agroquímicos.

Por otro lado, la oferta de yodo ha sido menor a la que esperábamos. Creemos que este escenario continuará, aunque SQM tiene planes de aumentar la capacidad de producción de yodo un 25% para el año 2012. La escasa oferta junto con una demanda sana ha reducido la disponibilidad de yodo en el mercado. En respuesta a este nuevo escenario, recientemente anunciamos un incremento en los precios del yodo de un 25%, el cual se hizo efectivo el 1 de octubre de 2008. Este aumento va a afectar los resultados de SQM principalmente a partir de enero del próximo año.

El **margen de explotación** de yodo y sus derivados para los primeros nueve meses de 2008 representó aproximadamente un 12% del margen de explotación consolidado de SQM.

Litio y Derivados

Los ingresos de litio y sus derivados durante los primeros nueve meses de 2008 alcanzaron US\$137,7 millones, similar a los US\$137,1 millones obtenidos el mismo periodo de 2007.

Los ingresos de litio y sus derivados para el tercer trimestre de 2008, totalizaron US\$49,8 millones, 14,2% superiores a los US\$43,6 millones alcanzados el 2007.

Los mayores ingresos registrados el tercer trimestre se debieron a un aumento significativo en el volumen de ventas, lo que permitió recuperar las ventas del primer semestre de este año. Esperamos que esta tendencia continúe para el resto del año, de manera que los volúmenes totales para 2008 sean similares o levemente superiores a los del año 2007. En cuanto a la dinámica en el mercado del litio, hemos observado un redireccionamiento de parte de nuestras ventas desde Norteamérica y Europa hacia el mercado Asiático.

Para el año 2008, inicialmente proyectamos que los volúmenes de litio de SQM serían menores en comparación al 2007, ya que se esperaba que otros productores en China aumentaran sus niveles de producción. Nuestra visión actual es más positiva, porque la información que tenemos ahora indica que los aumentos de producción no van a ser tan significativos como se esperaba.

Durante el tercer trimestre, se completó la expansión de nuestra planta de carbonato de litio, y ahora tenemos una capacidad de aproximadamente 40.000 toneladas métricas por año. Esta nueva capacidad nos dará la flexibilidad para satisfacer la creciente demanda de litio, especialmente dados los menores niveles de producción por parte de otros productores de litio.

El **margen de explotación** para el litio y sus derivados durante los primeros nueve meses de 2008 representó cerca de un 14% del margen de explotación consolidado de SQM.

Cloruro de Potasio

Los ingresos de cloruro de potasio durante los primeros nueve meses de 2008 alcanzaron US\$91,3 millones, un 150,3% superior a los US\$36,5 millones alcanzados en la misma fecha de 2007.

Los ingresos de cloruro de potasio para el tercer trimestre de 2008 fue de US\$51,8 millones, 217,2% superiores a los US\$16,3 millones registrados durante igual periodo de 2007.

Los ingresos de cloruro de potasio acumulados a la fecha han aumentado en más del doble que los registrados en los primeros nueve meses de 2007, lo cual se debió principalmente a las mejores condiciones de precio que se han observado en la industria mundial del potasio. Durante el tercer trimestre seguimos observando una tendencia al alza en los precios, y aunque los precios de los fertilizantes a base de nitrógeno y fósforo se han mostrado más débiles, creemos que los precios del potasio se mantendrán sólidos. Además, producto de la crisis financiera es posible que sea necesario postergar, o incluso cancelar, los proyectos de expansión que habían anunciado algunos productores, lo que dificultaría que la oferta pudiera satisfacer la demanda en los próximos años.

En el futuro, la restricción de oferta que presenta este mercado permitirá a SQM crecer en sus volúmenes de ventas. Nuestro plan de inversiones incluye aumentos en la capacidad productiva de cloruro de potasio, por lo que esperamos registrar un aumento significativo en los volúmenes de venta para el año 2009, los cuales esperamos que sean más del doble de los volúmenes que se proyectan para este año. Esperamos que los volúmenes de venta para el año 2008 sean similares a los de 2007.

El **margen de explotación** de cloruro de potasio durante los primeros nueve meses del año 2008 representó aproximadamente un 13% del margen de explotación consolidado de SQM.

Químicos Industriales

Los ingresos de químicos industriales durante los primeros nueve meses del año 2008 alcanzaron los US\$88,0 millones, 55,3% superiores a los US\$56,7 millones registrados para el mismo periodo del año 2007.

Los ingresos de químicos industriales durante el tercer trimestre de este año alcanzaron los US\$35,9 millones, 103,9% superiores a los US\$17,6 millones registrados para el mismo periodo del año anterior.

El aumento de los ingresos en esta línea de negocio se debió principalmente por mejores condiciones de precio. Junto con esto, esperamos que la demanda de nitrato de sodio industrial utilizado en plantas de energía solar siga creciendo en los próximos años, pues ya hemos concretado varios contratos para el año 2009, y actualmente hay proyectos nuevos que están en desarrollo.

El **margen de explotación** de los Químicos Industriales durante los primeros nueve meses del año 2008 representó aproximadamente un 5% del margen de explotación consolidado de SQM.

Otros Fertilizantes Commodity

Los ingresos de otros fertilizantes commodity durante los primeros nueve meses del año 2008 alcanzaron los US\$79,5 millones, en comparación con los US\$52,5 millones registrados para el mismo periodo del año 2007, y los ingresos para el tercer trimestre aumentaron desde los US\$30,4 millones registrados en el 2007 a los US\$44,0 millones en el 2008. El aumento mundial en los precios de los fertilizantes explica este aumento de los ingresos entre el año 2007 y el 2008.

Gastos de Administración y Ventas

Los gastos de administración y ventas fueron de US\$64,0 millones (4,7% de los ingresos) durante los primeros nueve meses del año 2008, los que se comparan con los US\$49,9 millones (5,7% de los ingresos) registrados durante el mismo periodo del año 2007.

Costos de Producción

Los costos de producción durante los primeros nueve meses del año 2008 totalizaron US\$830,8 millones, en comparación con los US\$632,0 millones registrados durante el mismo periodo del año 2007. Como hemos observado en periodos anteriores, los principales costos provienen de la energía, materias primas y gastos denominados en pesos chilenos.

Resultado Fuera de Explotación

Durante los primeros nueve meses de 2008, la Compañía registró una pérdida fuera de explotación de US\$11,8 millones, la cual es menor a los US\$23,4 millones de pérdida reportados para el mismo periodo del año 2007. Este resultado se debe principalmente a mayores ingresos de inversiones en compañías relacionadas, los cuales aumentaron en cerca de US\$10,0 millones con respecto a los primeros nueve meses de 2007. Este efecto fue parcialmente contrarrestado por pérdidas por diferencia de cambio.

Los **gastos financieros netos**⁽²⁾ totalizaron US\$(7,7) millones durante los primeros nueve meses del año 2008, menores a los US\$(8,7) millones registrados el mismo periodo de 2007.

Notas:

- (1) Margen de explotación corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y sin incluir los gastos de administración y ventas.

Un porcentaje importante de los costos de explotación de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc.) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de los márgenes de explotación por áreas de negocio en ambos periodos, se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas áreas de negocio. Esta distribución del margen de explotación debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por áreas de negocio.

- (2) Los gastos financieros netos corresponden a los gastos financieros totales menos los ingresos financieros.

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo y litio. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en sus tres negocios principales: Nutrición Vegetal de Especialidad, Yodo y Litio.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergias derivadas de la producción de una gran variedad de productos a partir de dos recursos naturales únicos.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Información adicional: Patricio Vargas, 56-2-4252485 / patricio.vargas@sqm.com
Carolyn McKenzie, 56-2-4252074 / carolyn.mckenzie@sqm.com
Carolina Rojas, 56-2-4252250 / carolina.rojas@sqm.com

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítems financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

Estado de Resultados

(en millones de US\$)

	<i>3^{er} Trimestre</i>		<i>Acumulado al 30 de sept.</i>	
	2008	2007	2008	2007
Ingresos de Explotación	589,1	322,5	1.376,2	881,3
Nutrición Vegetal de Especialidad	341,1	162,0	787,5	437,1
<i>Nitrato de Potasio y Mezclas de Especialidad⁽¹⁾</i>	281,0	146,3	669,2	388,8
<i>Sulfato de Potasio</i>	60,1	15,7	118,3	48,3
Yodo y Derivados	66,5	52,5	192,2	161,5
Litio y Derivados	49,8	43,6	137,7	137,1
Cloruro de Potasio	51,8	16,3	91,3	36,5
Químicos Industriales	35,9	17,6	88,0	56,7
<i>Nitratos Industriales</i>	33,0	16,3	83,3	52,4
<i>Ácido Bórico</i>	2,9	1,3	4,6	4,2
Otros Ingresos	44,0	30,4	79,5	52,5
Costos de Explotación	(295,2)	(212,7)	(747,3)	(560,2)
Depreciación	(32,8)	(24,8)	(83,5)	(71,8)
Margen de Explotación	261,2	85,0	545,4	249,3
Gastos Administración y Ventas	(22,1)	(17,9)	(64,0)	(49,9)
Resultado de Explotación	239,1	67,2	481,4	199,4
Resultado Fuera de Explotación	(10,5)	(10,3)	(11,8)	(23,4)
Ingresos Financieros	1,2	1,9	6,7	6,5
Gastos Financieros	(4,0)	(5,2)	(14,4)	(15,2)
Otros	(7,7)	(7,0)	(4,1)	(14,7)
Utilidad Antes de Impuesto	228,5	56,9	469,5	176,0
Impuesto a la Renta	(37,9)	(14,2)	(81,0)	(38,3)
Otros	(0,0)	(1,2)	(7,5)	(2,3)
Utilidad del Ejercicio	190,6	41,5	381,1	135,4
Utilidad por Acción (US\$ centavos)	72,4	15,8	144,8	51,5

(1) Incluye Nutrientes Vegetales de Especialidad Yara y Otros Nutrientes Vegetales de Especialidad

Balance

<i>(en millones de US\$)</i>	Al 30 de septiembre	
	2008	2007
Activo Circulante	1.290,4	904,2
<i>Caja y Depósitos a Plazo</i> ⁽¹⁾	156,8	113,8
<i>Cuentas por Cobrar</i> ⁽²⁾	454,5	337,2
<i>Existencias</i>	562,5	385,9
<i>Otros</i>	116,5	67,3
Activo Fijo	1.045,7	967,7
Otros Activos	109,0	99,9
<i>Inversión EE.RR.</i> ⁽³⁾	68,1	54,9
<i>Otros</i>	40,9	45,0
Total Activos	2.445,1	1.971,9
Total Pasivo Circulante	380,4	236,8
<i>Deuda Financiera Corto Plazo</i>	36,2	16,0
<i>Otros</i>	344,2	220,8
Total Pasivos Largo Plazo	567,2	557,6
<i>Deuda Financiera Largo Plazo</i>	479,9	484,1
<i>Otros</i>	87,2	73,5
Interés Minoritario	51,4	42,5
Total Patrimonio	1.446,1	1.135,0
Total Pasivos	2.445,1	1.971,9
Liquidez ⁽⁴⁾	3,4	3,8
Deuda Neta/ Capitalización Total ⁽⁵⁾	19,35%	24,70%

(1) Disponible + depósitos + valores negociables

(2) Deudores por ventas + docs. por cobrar + docs. y ctas. EERR

(3) Inversión EE.RR. neto de amortiz. mayor y menor valor

(4) Activos circulantes / Pasivos circulantes

(5) Deuda Neta Financiera/ (Deuda Neta Financiera + Patrimonio + Int. minoritario)