



SQM INFORMA RESULTADOS DE ANÁLISIS DE PERÍODOS TRIBUTARIOS 2009-2014 EN SUS FILIALES

Santiago, Chile. 24 de Abril de 2015.— Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM: SQM, Bolsa de comercio de Santiago: SQM-A, SQM-B) Patricio de Solminihac, Gerente General de SQM S.A., al finalizar la Junta Ordinaria de Accionistas, informó que SQM ha terminado el análisis en sus distintas filiales en los períodos tributarios 2009 – 2014, respecto a identificar aquellos gastos en los cuales no se encontró la suficiente documentación de respaldo que permita acreditarlos como servicios necesarios para generar la renta en conformidad a las normas tributarias vigentes. Indicando que todos estos gastos cuentan con sus documentos tributarios de respaldo (boletas de honorarios o facturas) emitidos a la fecha del servicio.

La Compañía ha identificado gastos para los cuales no se encontró documentación de respaldo suficiente solamente para su filial SQM Salar. El monto identificado es significativamente inferior, bajo el 17% del monto identificado en SQM S.A. y rectificado ante el Servicio de Impuestos Internos (SII) hace unas semanas. Se está iniciando el proceso de rectificación ante el SII.

Como metodología de trabajo se utilizó el mismo protocolo que se implementó para la rectificación realizada en SQM S.A. La Compañía no puede descartar que parte de los gastos que se están rectificando se refiera a servicios efectivos necesarios para generar la renta. SQM y SQM Salar para esto enviarán al SII cualquier documentación de respaldo que logren recopilar en relación a estos gastos. A partir del resultado de la revisión que realice el SII, SQM y SQM Salar podrían requerir la devolución de impuestos que se hayan podido pagar en exceso.

SQM confirma su decisión de seguir apoyando las gestiones que están realizando el SII y el Ministerio Público, aportando toda la información que sea necesaria con la finalidad de aclarar los temas que se están investigando.

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 2425 2485
Fax: (56 2) 2425 2493
www.sqm.com



Acerca de SQM

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo, litio, fertilizantes potásicos y químicos industriales. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en cada uno de sus negocios.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en la mayoría de sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en vastos recursos naturales de alta calidad.
- Know-how y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos principales.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergias derivadas de la producción de una gran variedad de productos a partir de dos únicos recursos naturales.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sgm.com
Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sgm.com
Carolyn McKenzie 56-2-2425-2280 / carolyn.mckenzie@sgm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

María José Velozo / maria.jose.velozo@sgm.com
Alvaro Cifuentes / Alvaro.cifuentes@sgm.com
Tamara Rebolledo / Tamara.rebolledo@sgm.com (Zona Norte)

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo.