



Para publicación inmediata SQM INFORMA LAS UTILIDADES PARA EL TERCER TRIMESTRE DE 2012

Destacados

- SQM reportó utilidades para los primeros nueve meses de 2012 de US\$507,4, un aumento del 31,2% respecto del mismo periodo de 2011.
- La utilidad por acción durante los primeros nueve meses de 2012 fue de US\$1,93 en comparación con los US\$1,47 registrados en el mismo periodo de 2011.
- Los ingresos durante los primeros nueve meses de 2012 fueron un 13,8% superiores a lo obtenido durante los primeros nueve meses de 2011.

Santiago, Chile, 20 de noviembre de 2012: Sociedad Química y Minera de Chile S.A (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó en el día de hoy **utilidades para los primeros nueve meses de 2012** por US\$507,4 millones (US\$1,93 por acción), un aumento del 31,2% respecto de los US\$386,9 millones (US\$1,47 por acción) obtenidos durante el mismo período de 2011. La ganancia bruta alcanzó US\$794,3 millones (43,4% de los ingresos), un 24,3% superior que los US\$638,9 millones (39,8% de los ingresos) registrados durante los primeros nueve meses de 2011. Los **ingresos** fueron US\$1.828,2 millones para los primeros nueve meses, lo que representa un aumento del 13,8% respecto de los US\$1.606,4 millones reportados en el mismo período de 2011.

La Compañía también **anunció utilidades trimestrales** de US\$165,2 millones (US\$0,63 por acción) en comparación con la cifra de US\$143,2 millones (US\$0,54 por acción) de 2011. La **ganancia bruta** del tercer trimestre de 2012 alcanzó US\$262,3 millones, un 8,5% superior a los US\$241,7 millones registrados para el mismo período de 2011. Los **ingresos** de este trimestre sumaron un total de US\$615,3 millones, un aumento de aproximadamente 7,1% respecto del tercer trimestre de 2011, cuando los ingresos alcanzaron US\$574,7 millones.

Patricio Contesse, Gerente General de SQM, afirmó: "Después de los sólidos resultados publicados en la primera mitad de 2012, nos complace anunciar nuestros resultados financieros alcanzados durante el tercer trimestre. Los márgenes obtenidos fueron motivados principalmente por el aumento de precios en la línea de negocio de yodo y derivados y el aumento de volúmenes de ventas en las líneas de negocio de potasio, litio y de químicos industriales".

Luego agregó: "Estos sólidos resultados, no obstante, presentan nuevos desafíos para los siguientes meses. Por un lado, los precios en el mercado del cloruro de potasio han estado relativamente inestables en las últimas semanas y difíciles de predecir para el futuro cercano. Por otro lado, los problemas económicos y la desaceleración de Europa está comenzando a mostrar algunos efectos en los volúmenes en todas nuestras líneas de negocio. De cualquier forma, nuestra flexibilidad comercial y sinergias operacionales únicas nos permitirán mantener nuestra ventaja competitiva y reaccionar para beneficiarnos frente a estos mercados cambiantes".

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com



Análisis por segmentos

Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Para los primeros nueve meses de 2012, los ingresos de la línea de negocios NVE alcanzaron US\$515,9 millones, una cifra levemente inferior a los US\$547,1 millones registrados para el mismo período de 2011.

Los ingresos del tercer trimestre alcanzaron US\$162,0 millones, una disminución del 11,6% sobre los US\$183,2 registrados en el tercer trimestre de 2011.

Vemos potencial en los mercados de nitrato de potasio de Latinoamérica y Asia; en Europa técnicas modernas de cultivo, como la fertirrigación, continúan creciendo. En comparación con el año anterior, durante los primeros nueve meses del año, el mercado de NVE presenció un aumento en la oferta producto del retorno de un actor relevante al mercado. En general, durante los primeros nueve meses de 2012, los volúmenes de ventas de SQM disminuyeron cerca del 9% en comparación con los primeros nueve meses de 2011.

Los precios aumentaron levemente durante los primeros nueve meses de 2012, en comparación con los precios promedio para el mismo período de 2011.

La **ganancia bruta** de NVE para los primeros nueve meses de 2012 contribuyó con aproximadamente el 22% de la ganancia bruta consolidada de SQM.

Yodo y derivados

Los ingresos provenientes de la venta de yodo y derivados durante los primeros nueve meses de 2012 ascendieron a US\$449,1 millones, un aumento del 36,7% sobre los US\$328,4 millones generados durante el mismo período de 2011.

Los ingresos por yodo y derivados durante el tercer trimestre de 2012 alcanzaron US\$148,2 millones, un aumento del 26,3% comparado con los US\$117,3 millones confirmados durante el tercer trimestre de 2011.

SQM sigue siendo líder mundial en el mercado del yodo y se espera que la demanda total del mercado durante el 2012 se mantenga sólida. Como visto en los últimos trimestres, el crecimiento de la demanda es liderado por los medios de contraste para rayos-X y las aplicaciones farmacéuticas.

Lo anterior ha motivado el aumento de los precios durante los últimos meses. Los precios durante el tercer trimestre de 2012 aumentaron más del 25% respecto de los precios observados durante el tercer trimestre de 2011. Esto ha creado nuevas oportunidades para SQM y, por esta razón, SQM mantendrá los esfuerzos realizados en pos de satisfacer los requerimientos mundiales de yodo en el futuro.

La ganancia bruta para el segmento de yodo y derivados representó aproximadamente el 36% de la ganancia bruta consolidada de SQM durante los primeros nueve meses de 2011.

Litio y derivados

Los ingresos por litio y derivados alcanzaron US\$164,9 millones durante los primeros nueve meses de 2012, un aumento del 24,8% comparado con los US\$132,2 millones alcanzados durante el mismo período de 2011.

En el tercer trimestre de 2012, los ingresos por litio alcanzaron US\$51,4 millones, un aumento del 12,2% con respecto a los ingresos publicados durante el tercer trimestre de 2011, que fueron de US\$45,8 millones.

El crecimiento de la demanda sigue siendo liderado por el mercado de las baterías, junto con un importante crecimiento en usos relacionados con el vidrio y los lubricantes. Creemos que el mercado del litio está posicionado para crecer en el corto y el largo plazo como resultado del desarrollo de nuevas tecnologías relacionadas con el almacenamiento de energía. Los volúmenes aumentaron más del 14% en comparación con el tercer trimestre de 2011.

El aumento de la demanda tuvo un impacto en los precios del mercado, que aumentaron en más del 10% en los primeros nueve meses de 2012 en comparación con los primeros nueve meses de 2011.

La ganancia bruta para el segmento de litio y derivados representó aproximadamente el 10% de la ganancia bruta consolidada de SQM durante los primeros nueve meses de 2011.

Cloruro de potasio y sulfato de potasio (MOP y SOP)

El cloruro de potasio y el sulfato de potasio generaron ingresos por US\$456,6 millones durante los primeros nueve meses de 2012, un aumento del 7,2% comparado con los primeros nueve meses de 2011, cuando los ingresos alcanzaron US\$426 millones.

Los ingresos por MOP y SOP disminuyeron aproximadamente un 14% durante el tercer trimestre de este año, alcanzando US\$131,3 millones, en comparación con los US\$152,7 millones publicados en el mismo período de 2011.

La demanda en mercados Sudamericanos se mantiene con mayor dinamismo que la observada en los mercados de India y China, donde recientes desarrollos evidencian que la demanda se ha estado debilitando. Como resultado de nuestras expansiones, los volúmenes de venta de SQM continúan creciendo, y durante los primeros nueve meses de 2012 fueron mayores en más del 5% en comparación con el mismo período del año anterior. Esperamos que los volúmenes totales en 2012 sean superiores que en 2011.

En los últimos meses observamos que los precios comenzaron a caer en algunos mercados de cloruro de potasio; para SQM, el precio promedio permaneció estable durante los primeros nueve meses de 2012, en comparación con el mismo período de 2011.

La ganancia bruta para el segmento de cloruro y sulfato de potasio representó aproximadamente el 24% de la ganancia bruta consolidada de SQM durante los primeros nueve meses de 2012.

Químicos industriales

Los ingresos por ventas de químicos industriales durante los primeros nueve meses de 2012 alcanzaron US\$169,3 millones, un 49,4% más que los US\$113,4 millones registrados en el mismo período de 2011.

Los ingresos del tercer trimestre sumaron un total de US\$ 85,6, un aumento del 88,6% con respecto a la cifra de US \$45,4 millones del tercer trimestre de 2011.

Como se esperaba, los volúmenes aumentaron significativamente durante el tercer trimestre, como resultado del aumento de la venta de sales solares, producto utilizado en fuentes de energía alternativa. La demanda de químicos industriales para aplicaciones tradicionales como explosivos, detergentes y vidrio, entre otras, permaneció estable durante el tercer trimestre y a lo largo de los primeros nueve meses de este año. Esperamos que continúe la tendencia de ventas de sales solares y de químicos industriales tradicionales durante el cuarto trimestre de 2012. Hacia el futuro, probablemente se observen disminuciones significativas de volúmenes para el 2013 a medida que nuevos proyectos retrasan su ejecución. Estas disminuciones debiesen ser temporales y SQM mantiene la confianza en el potencial de largo plazo del negocio de las sales solares.

La ganancia bruta en el segmento de químicos industriales representó aproximadamente el 8% de la ganancia bruta consolidada de SQM durante los primeros nueve meses de 2011.

Otros fertilizantes commodity

Los ingresos por ventas de otros fertilizantes commodity y por otros ingresos alcanzaron US\$72,5 millones en los primeros nueve meses de 2012, comparado con los US\$59,4 millones durante el mismo período de 2011.

Gastos administrativos

Los gastos administrativos representaron US\$74,3 millones (4,1% de los ingresos) en los primeros nueve meses de 2012, comparado con los US\$66,7 millones (4,2% de los ingresos) durante los primeros nueve meses de 2011.

Gastos financieros netos

Los gastos financieros netos durante los primeros nueve meses de 2012 alcanzaron US\$21,3 millones, comparado con los US\$12,9 millones registrados en el mismo período de 2011.

Notas:

1) La ganancia bruta corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y amortización y sin incluir las ventas y los gastos administrativos.

Un porcentaje importante de los costos de mercadería vendida de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc.) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de la utilidad bruta por líneas de negocio en ambos períodos de este informe, se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas líneas de negocio. Esta distribución de la utilidad bruta debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por líneas de negocio.

Acerca de SQM

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo, litio, fertilizantes potásicos y químicos industriales. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en cada uno de sus negocios.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en la mayoría de sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en vastos recursos naturales de alta calidad.
- Know-how y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergias derivadas de la producción de una gran variedad de productos a partir de dos únicos recursos naturales.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Para obtener más Información, comuníquese con:

Kelly O'Brien 56-2-4252074 / kelly.obrien@sqm.com

Constanza Schulz 56-2-4252058 / constanza.schulz@sqm.com

Mark Fones 56-2-4252271 / mark.fones@sqm.com

Información para la prensa: Rosalía Vera / rvera@imaginacion.cl

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros asuntos financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, además de cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son "estimaciones de la Compañía" según la definición de esos términos en el derecho federal bursátil.

Declaraciones de estimaciones de la Compañía

Estas estimaciones reflejan el mejor criterio de SQM basado en la información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones. Los riesgos, incertidumbres y factores que podrían afectar la exactitud de tales estimaciones deberían considerarse teniendo en cuenta estos factores.

Estado de Resultados			Acumulado al 30 de septiembre	
<i>(en millones de US\$)</i>	Tercer Trimestre		2012	2011
	2012	2011	2012	2011
Ingresos	615,3	574,7	1.828,2	1.606,4
Nutrición Vegetal de Especialidad*	162,0	183,2	515,9	547,1
Yodo y Derivados	148,2	117,3	449,1	328,4
Litio y Derivados	51,4	45,8	164,9	132,2
Químicos Industriales	85,6	45,4	169,3	113,4
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	131,3	152,7	456,6	426,0
Otros Ingresos	36,7	30,2	72,5	59,4
Costo de Ventas	(301,2)	(282,4)	(888,0)	(828,3)
Depreciación y amortización	(51,7)	(50,6)	(146,0)	(139,2)
Margen Bruto	262,3	241,7	794,3	638,9
Gastos Administración	(26,0)	(23,6)	(74,3)	(66,7)
Costos Financieros	(15,1)	(7,7)	(41,5)	(30,3)
Ingresos Financieros	7,5	5,9	20,2	17,4
Diferencia de cambio	(2,4)	(11,8)	(17,7)	(19,0)
Otros	(1,3)	(8,4)	6,0	(15,1)
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	225,0	196,1	686,9	525,1
Impuesto a la Renta	(57,6)	(49,3)	(173,9)	(132,7)
Resultado antes de interés minoritario	167,4	146,8	513,0	392,4
Interés minoritario	(2,2)	(3,6)	(5,6)	(5,6)
Resultado del ejercicio	165,2	143,2	507,4	386,9
Utilidad por acción (US\$)	0,63	0,54	1,93	1,47

*Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

Balance

(en millones de US\$)

**Al 30 de septiembre
2012**

**Al 31 de dic.
2011**

Activos corrientes totales	2.411,9	1.956,4
Efectivo y equivalente al efectivo	364,3	445,0
Otros activos financieros corriente	515,5	169,3
Cuentas por Cobrar (1)	637,9	529,2
Existencias	839,9	744,4
Otros	54,4	68,6
Activos no corrientes totales	2.086,7	1.915,2
Otros activos financieros no corrientes	52,1	30,5
Inversiones Empresas Relacionadas	73,5	60,7
Propiedad, planta y equipos	1.897,1	1.755,0
Otros activos no corrientes	64,0	68,9
Total Activos	4.498,6	3.871,6
Pasivos corrientes total	573,7	629,3
Otros pasivos financieros corrientes	184,3	161,0
Otros	389,4	468,3
Total pasivos no corrientes	1.554,4	1.377,9
Otros pasivos financieros no corrientes	1.402,1	1.237,0
Otros	152,2	140,9
Patrimonio antes de interés minoritario	2.315,1	1.812,8
Interés Minoritario	55,5	51,5
Total Patrimonio	2.370,6	1.864,4
Total Pasivos y Patrimonio	4.498,6	3.871,6
Liquidez (2)	4,2	3,1

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes