



## INFORMACIÓN DE INTERÉS: SQM ACLARA INFORMACIÓN SOBRE EXPORTACIONES DE LITIO

**Santiago, Chile, 11 de Marzo de 2016** – Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-A, SQM-B) cree necesario aclarar lo siguiente, en relación con los distintos comentarios que han aparecido en la prensa en los últimos días respecto a las exportaciones de productos de litio:

- El contenido, la calidad y el destino del litio exportado por SQM queda correctamente registrado y la información respectiva es enviada a todas las autoridades regulatorias pertinentes en el País. SQM y sus filiales están sometidas a todas y a cada una de las normas que regulan las exportaciones en Chile.
- SQM mantiene una clara y completa trazabilidad del uso del litio exportado a nivel mundial. La Compañía posee una red comercial internacional que le permite estar en contacto directo con los clientes finales del litio. La Comisión Chilena de Energía Nuclear en Chile (CCHEN) ha sido informada de los usos y tipos de clientes a los cuales SQM ha vendido finalmente sus productos de litio.
- No es efectivo que SQM exportó productos de litio a Corea del Norte. Existen dos exportaciones a Corea del Sur al puerto de Busan que erróneamente quedaron reflejadas como dirigidas a Corea del Norte en los registros de exportaciones (los códigos numéricos de ambos países son muy similares). SQM envió a las autoridades respectivas las facturas, los conocimientos de embarque y las instrucciones de exportación que aclaran, sin ningún lugar a dudas, cual fue el destino final efectivo del producto. Corea del Sur es un importante mercado en el consumo de litio para baterías y SQM mantiene una larga relación comercial con distintas empresas ubicadas en ese país. SQM y sus filiales no realizan actividades comerciales de ninguna naturaleza en Corea del Norte.
- El control comercial que realiza SQM de las ventas en los distintos mercados, identificando los clientes finales y el uso final de los productos, le permite afirmar que el litio exportado no ha sido utilizado en procesos orientados a la fusión nuclear, tal como lo establecen las normas de CCHEN. No existen procesos físico químicos que permitan la producción controlada de energía mediante la fusión nuclear y es muy poco probable que esta tecnología se desarrolle en el corto y mediano plazo.
- En casos especiales, SQM utiliza distribuidores como apoyo de su tarea logística comercial. Lo anterior no implica que la Compañía pierde el control comercial y la trazabilidad del litio exportado. SQM conoce, visita y mantiene contacto directo con los consumidores finales de litio.
- SQM exporta carbonato de litio, hidróxido de litio y soluciones de cloruro de litio. Las exportaciones de estos tres productos se encuentran contempladas en el Contrato de Arrendamiento que SQM y CORFO suscribieron el año 1993 en relación con las pertenencias mineras de esta última en el Salar de Atacama y han sido oportuna y correctamente informadas a todas las autoridades pertinentes y han cumplido con todas las regulaciones existentes en Chile. La exportación de soluciones de cloruro de litio, con una concentración de 5% a 6% de Li vs carbonato de litio con una concentración de 18,8% de Li, es una alternativa comercial atractiva para la producción de litio metálico, con positivos precios y márgenes de venta, que permite ampliar la canasta de productos a distintos usuarios con diferentes necesidades de calidad y composición del producto. La venta de soluciones de cloruro de litio es un producto común en el mercado. De hecho, el otro productor chileno de litio que compite directamente con SQM también comercializa las soluciones de similares características que obtiene de la explotación de las otras pertenencias mineras de CORFO. La producción y exportación de minerales concentrados es una práctica usual en las industrias mineras que permite mejorar los márgenes de comercialización.

### **SQM**

Los Militares 4290 Piso 6,  
Las Condes, Santiago, Chile  
Tel: (56 2) 2425 2485  
Fax: (56 2) 2425 2493  
[www.sqm.com](http://www.sqm.com)



El desarrollo tecnológico, productivo y comercial que ha realizado SQM en la industria del litio a partir del año 1996 ha sido extraordinariamente exitoso y reconocido en los mercados internacionales. Mediante una estrategia de negocios de largo plazo, la Compañía logró en pocos años un liderazgo productivo y comercial a nivel mundial. Los precios promedios de exportación de SQM han sido consistentemente superiores a los precios promedios de los productores argentinos y del otro productor ubicado en Chile.

Los mejores precios de exportación y los bajos costos de producción han permitido a SQM mejorar sus márgenes de venta y ello se ha traducido directamente en mayores rentas de arrendamiento para CORFO y en mayores pagos de impuestos en Chile con el consiguiente beneficio para la economía nacional.

#### Acerca de SQM

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo, litio, fertilizantes potásicos y químicos industriales. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 110 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en cada uno de sus negocios.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en la mayoría de sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en vastos recursos naturales de alta calidad.
- Know-how y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos principales.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 110 países.
- Sinergias derivadas de la producción de una gran variedad de productos a partir de dos únicos recursos naturales.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / [gerardo.illanes@sqm.com](mailto:gerardo.illanes@sqm.com)  
Kelly O'Brien 56-2-24252074 / [kelly.obrien@sqm.com](mailto:kelly.obrien@sqm.com)  
Carolyn McKenzie 56-2-2425-2280 / [carolyn.mckenzie@sqm.com](mailto:carolyn.mckenzie@sqm.com)

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Carolina García Huidobro / [carolina.g.huidobro@sqm.com](mailto:carolina.g.huidobro@sqm.com)  
Alvaro Cifuentes / [alvaro.cifuentes@sqm.com](mailto:alvaro.cifuentes@sqm.com)  
Tamara Rebolledo / [tamara.rebolledo@sqm.com](mailto:tamara.rebolledo@sqm.com) (Zona Norte)

#### Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo.