

Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos
Washington, D.C. 20549

FORM 20-F

DECLARACIÓN DE REGISTRO CORRESPONDIENTE A SECCIÓN 12(b) Ó (g) DE LA LEY DE INTERCAMBIO DE VALORES DE 1934
O

INFORME ANUAL CORRESPONDIENTE A LA SECCIÓN 13 Ó 15(d) DE LA LEY DE VALORES Y SEGUROS DE 1934
Para el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2012
O

INFORME DE TRANSICIÓN CORRESPONDIENTE A LA SECCIÓN 13 Ó 15(d) DE LA LEY DE INTERCAMBIO DE VALORES DE 1934
O

INFORME DE "SHELL COMPANY" CORRESPONDIENTE A LA SECCIÓN 23 Ó 15(d) DE LA LEY DE INTERCAMBIO DE VALORES DE 1934
Fecha de hecho que requiere que esta "Shell Company" reporte _____.
Para el período de transición desde el _____ al _____.

Número de archivo de la Comisión 33-65728

SOCIEDAD QUIMICA Y MINERA DE CHILE S.A.

(Nombre exacto del registrante según se especifica en su capítulo)

CHEMICAL AND MINING COMPANY OF CHILE INC.

(Traducción al inglés del nombre del registrante)

CHILE

(Jurisdicción de la formación u organización)

El Trovador 4285 Piso 6, Santiago, Chile +56 2 425-2000

(Dirección de las oficinas ejecutivas principales)

Valores registrados o por ser registrados según la Sección 12(b) de la Ley.

Título de cada clase

Acciones Serie B en forma de ADR's

Nombre de cada bolsa en la que están registrados

Bolsa de Valores de Nueva York

Valores registrados o a ser registrados en lo correspondiente a la Sección 12(g) de la Ley.

NINGUNO

Valores por el cual existe obligación de reporte correspondiente a la Sección 15(d) de la Ley.

NINGUNO

Indique el número de acciones vigentes de cada una de las clases de capital o capital social del emisor al cierre del período cubierto por el informe anual.

Acciones Serie A	142,819,552
Acciones Serie B	120,376,972

Indique con una cruz si el registrante es un emisor bien conocido acostumbrado, según lo define la norma 405 de la Ley de Valores: SÍ NO

Si el presente informe es un informe anual o de transición, indique con una cruz si no se requiere que el registrante archive informes en lo correspondiente a la Sección 13 ó 15(d) de la Ley de Intercambio de Valores de 1934: SÍ NO

Indique con una cruz si el registrante (1) ha archivado todos los informes requeridos por la Sección 13 ó 15(d) de la Ley de Intercambio de Valores de 1934 durante los 12 meses anteriores (o dicho período más corto en que se pidió al registrante archivar dichos informes) y (2) ha sido objeto de dichos requerimientos de archivo para los últimos 90 días. SÍ NO

Indique con una cruz si el registrante ha presentado electrónicamente y registrado en su sitio web corporativo cada Archivo de Datos Interactivo que se necesite presentar y registrar en lo correspondiente a la Norma 405 de la Regla S-T (§232.405 del presente capítulo) durante los 12 meses anteriores (o durante el período más corto que se le pidió al registrante presentar y registrar dichos archivos). SÍ

Indique con una cruz si el registrante es un registrante acelerado grande, un registrante acelerado o un registrante no acelerado. Vea la definición de "registrante acelerado y registrante acelerado grande" de la norma 12b-2 de la Ley de Intercambio.

Registrante acelerado grande Registrante acelerado Registrante no acelerado

Indique con una cruz la base de contabilidad utilizada para preparar los estados financieros incluidos en el presente registro.

U.S. GAAP Normas Internacionales de Reporte Financiero emitidas por el Directorio de Normas de Contabilidad Otra

Si se ha marcado "Otra" en respuesta a la pregunta anterior, indique mediante una cruz cuál ítem de estado financiero ha elegido seguir el registrante.

Indique con una cruz qué ítem de los estados financieros ha elegido seguir el registrante. Ítem 17 Ítem 18

Si es un informe anual, indique con una cruz si el registrante es una "Shell Company" (según se define en la Norma 12b-2 de la Ley de Intercambio): SÍ NO

ÍNDICE

Page

PRESENTACIÓN DE LA INFORMACIÓN	ii
GLOSARIO	ii
DECLARACIÓN PRECAUTORIA ACERCA DE ESTADOS PROSPECTIVOS	v
PARTE I	2
ITEM 1. IDENTIDAD DE DIRECTORES, ALTA ADMINISTRACION Y ASESORES.....	2
ITEM 2. ESTADISTICAS DE OFERTA Y PROGRAMA ESPERADO	2
ITEM 3. INFORMACION CLAVE.....	2
ITEM 4. INFORMACION DE LA SOCIEDAD	16
ITEM 5. REVISION FINANCIERA Y OPERACIONAL Y PROSPECTOS	62
ITEM 6. DIRECTORES, ALTA ADMINISTRACION Y PERSONAL.....	85
ITEM 7. ACCIONISTAS PRINCIPALES Y TRANSACCIONES CON PARTES RELACIONADAS	98
ITEM 8. INFORMACION FINANCIERA	101
ITEM 9. OFERTA Y REGISTRO.....	103
ITEM 10. INFORMACIÓN ADICIONAL	106
ITEM 11. REVELACIONES CUANTITATIVAS Y CUALITATIVAS ACERCA DEL RIESGO DE MERCADO	120
ITEM 12. DESCRIPCION DE VALORES QUE NO SON VALORES PATRIMONIALES.....	122
PARTE II	123
ITEM 13. INCUMPLIMIENTOS, NO PAGOS Y MOROSIDADES DE DIVIDENDO	123
ITEM 14. MODIFICACIONES MATERIALES A LOS DERECHOS DE TENEDORES DE VALORES Y USO DE UTILIDADES.....	123
ITEM 15. CONTROLES Y PROCEDIMIENTOS	123
ITEM 16. RESERVADO	124
ITEM 16.A EXPERTO FINANCIERO DEL COMITÉ DE AUDITORIA.....	124
ITEM 16.B CODIGO DE ETICA	124
ITEM 16.C PRINCIPALES HONORARIOS Y SERVICIOS DE CONTABILIDAD.....	124
ITEM 16.D EXENCIONES DE NORMAS DE REGISTRO PARA COMITES DE AUDITORIA	125
ITEM 16.E COMPRAS DE VALORES PATRIMONIALES POR EMISORES Y COMPRADORES AFILIADAS.....	125
ITEM 16.F CAMBIO EN CONTADOR CERTIFICADOR DEL REGISTRANTE.....	125
ITEM 16.G GOBIERNO CORPORATIVO.....	126
ITEM 16.H SEGURIDAD MINERA Y DIVULGACIONES.....	126
PARTE III	127
ITEM 17. ESTADOS FINANCIEROS	127
ITEM 18. ESTADOS FINANCIEROS	127
ITEM 19. ANEXOS.....	127
FIRMAS	128
ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS... ..	129
ANEXO 1.1	
ANEXO 8.1	
ANEXO 12.1	
ANEXO 12.2	
ANEXO 13.1	
ANEXO 13.2	

PRESENTACIÓN DE LA INFORMACIÓN

En este informe anual en la Forma 20-F, a menos que se mencione lo contrario o que el contexto lo requiera de otro modo, todas las referencias hechas a “**nosotros**”, “**nos**”, “**Sociedad**” o “**SQM**” se refieren a Sociedad Química y Minera de Chile S.A., una sociedad anónima abierta organizada bajo las leyes de la República de Chile, y sus filiales consolidadas.

Todas las referencias a "\$," "US\$," "dolares de U.S", "USD" y "dólares" tienen relación con los dólares de los Estados Unidos, las referencias a "pesos" "CLP" o "Ch\$" son a pesos chilenos, las referencias a ThUS\$ son a miles de dólares de Estados Unidos y las referencias a "UF" tienen relación con Unidades de Fomento. La UF es una unidad corregida según inflación y denominada en pesos y se ajusta diariamente para reflejar cambios en el índice de precios al consumidor del mes anterior en Chile. Al 28 de diciembre de 2012, cada UF era equivalente a US\$47,75 o Ch\$22,851.84.

La República de Chile está regida por un gobierno democrático, organizado en catorce regiones más el Área Metropolitana (que circunda e incluye a Santiago, la capital de Chile). Nuestras operaciones de producción están concentradas en el norte de Chile, específicamente en la Región de Tarapacá y en la Región de Antofagasta

Nuestro ejercicio termina el 31 de diciembre. Como el 31 de diciembre es feriado en Chile, cierta información financiera es reflejada el 28 de diciembre de 2012.

Nosotros usamos el sistema métrico de peso y mediciones en el cálculo de nuestras operaciones y otros datos. Las unidades equivalentes usadas por los Estados Unidos para las unidades métricas más comunes utilizadas por nosotros son las siguientes:

1 kilómetro es igual a 0,6214 millas, aproximadamente

1 metro es igual a 3,2808 pies, aproximadamente

1 centímetro es igual a 0,3937 pulgadas, aproximadamente

1 hectárea es igual a 2,4710 acres, aproximadamente

1 tonelada métrica (“TM”) es igual a 1.000 kilogramos o aproximadamente 2.205 libras.

No tenemos conocimiento de ninguna fuente de información autoritativa independiente en relación con tamaños, tasas de crecimiento o participaciones de mercado para la mayoría de nuestros mercados. De acuerdo con ello, las estimaciones sobre el tamaño del mercado, sobre la tasa de crecimiento del mercado y la participación de mercado contenidas en este informe han sido desarrolladas por nosotros usando fuentes de información internas y externas y reflejan nuestras mejores estimaciones actuales. Dichas estimaciones no han sido confirmadas por fuentes independientes.

Los porcentajes y ciertos montos contenidos en este informe han sido redondeados para simplificar la presentación. Cualquier discrepancia de cifras entre los totales y las sumas de los montos presentados en este informe obedecen al redondeo de cifras.

GLOSARIO

“**valores de ensayo**” resultado químico o cantidad de componentes minerales que contiene la muestra.

“**recuperaciones metalúrgicas globales promedio**” Porcentaje que mide la efectividad del tratamiento metalúrgico basándose en la relación cuantitativa entre el producto inicial contenido en el material extraído de la mina y el producto final producido en la planta.

“**factor de explotación de minería promedio**” Índice o razón que mide la efectividad de la explotación de mineral basándose en la relación cuantitativa entre (mineral in situ menos pérdidas de explotación) / mineral in situ.

“**CAGR**” Tasa de crecimiento anual ponderada, tasa de crecimiento año a año de una inversión en un periodo específico de tiempo.

“**efectivo y efectivo equivalente**” El Directorio de Normas de Contabilidad Financiera (FASB) define al efectivo y a los efectivo equivalente como inversiones de corto plazo líquidas que son convertibles de inmediato en montos conocidos de efectivo que estarán sujetos a riesgo insignificante de cambios en el valor.

“Grupo Controlador” ** una persona o sociedad o grupo de personas o sociedades que de acuerdo con la ley chilena ha ejecutado un acuerdo de realización conjunta que tienen participación directa o indirecta en la sociedad y tiene facultad de influir en las decisiones de la administración de la sociedad.

“Corfo” Corporación de Fomento de la Producción, formada en 1939, organización nacional a cargo de la promoción y fomento de la productividad manufacturera chilena y del desarrollo comercial.

“ley de corte” Valor de ensayo mínimo o monto químico de algún componente mineral sobre el cual la explotación es económica.

“dilución” Pérdida de ley de mineral debido a contaminación con material árido (o desechos) incluido en algún mineral explotado.

“pérdidas de explotación” Cantidades de mineral que no se han extraído de acuerdo con los diseños de explotación.

“fertirrigación” Proceso por el cual los fertilizantes son aplicados al suelo usando un sistema de irrigación.

“análisis geoestadístico” Herramientas estadísticas aplicadas a planificación minera, datos geológicos o geoquímicos que permiten la estimación de promedios, leyes y cantidades de recursos y reservas de mineral.

“lixiviación en pila” Un proceso mediante el cual los minerales se lixivizan desde una pila o pozas de mineral chancado mediante soluciones de lixiviación percolando a través de la pila y recolectándose desde un forro inclinado e impermeable ubicado bajo la poza.

“cobertura de capa horizontal” Masa de roca (capa estratiforme) con grosor en general uniforme que conforma los campos sedimentarios (roca mineralizada y horizontal en estos casos).

“recursos hipotéticos” Recursos minerales que cuentan con reconocimiento geoquímico limitado, basándose principalmente en datos geológicos y muestras de valores de ensayo con espacios de entre 500 y 1.000 metros.

“Recurso mineral indicado” Vea “Recursos—Recurso Mineral Indicado”.

“Recurso mineral inferido” Vea “Recursos—Recursos Mineral Inferido”.

“cosechas industriales” Se refiere a cosechas que requieren procesamiento luego de la cosecha para estar listas para consumo o venta. Las cosechas de tabaco, té y semillas son ejemplos de cosechas industriales.

“Método Kriging” técnica utilizada para estimar las reservas de mineral en el que la distribución en el espacio de variables geofísicas continuas se estima usando puntos de control con valores conocidos.

“LIBOR” Tasa ofrecida interbancaria de Londres.

“reconocimiento limitado” Nivel bajo o limitado de conocimiento geológico.

“Recurso mineral medido” Vea “Recursos—Recurso mineral medido”.

“tratamiento metalúrgico” Conjunto de procesos químicos y físicos aplicados al mineral caliche y a las salmueras para extraer sus minerales útiles (o metales).

“profundidad del mineral” Profundidad del mineral que puede ser explotado en forma económica.

“tipo de mineral” Mineral principal que tiene valor económico contenido en el caliche (nitrato de sodio o yodo)

“Mineral” Un mineral o roca de la que se puede extraer una sustancia que tenga valor económico.

“Reserva Mineral Probable” Vea “Reservas—Reserva Mineral Probable.”

“Reserva de Mineral Probada” Vea “Reservas—Reserva Mineral Probada.”

“Reservas—Reserva de Mineral Probable” La parte económicamente extraíble de la mina de un Recurso Mineral Indicado y, en algunas circunstancias, Recurso Mineral Medido. El cálculo de reservas incluye dilución de materiales y provisiones por pérdidas que pueden ocurrir cuando el material se extrae de la mina. Las evaluaciones apropiadas, que pueden incluir estudios de factibilidad, se han efectuado e incluyen consideración y modificación mediante factores de minería, metalúrgicos, económicos, de marketing, legales, medioambientales, sociales y gubernamentales supuestos en forma realista. Dichas evaluaciones demuestran al momento del reporte que la extracción se justifica en forma razonable. Una Reserva de Mineral Probable cuenta con menor nivel de confianza que una Reserva de Mineral Probada.

“Reservas—Reserva de Mineral Probada” La parte económicamente extraíble de la mina que es parte de un Recurso Mineral Medido. El cálculo de reservas incluye dilución de materiales y provisiones por pérdidas que pueden ocurrir cuando el material se extrae de la mina. Las evaluaciones apropiadas, que pueden incluir estudios de factibilidad, se han efectuado e incluyen consideración y modificación mediante factores de minería, metalúrgicos, económicos, de marketing, legales, medioambientales, sociales y gubernamentales supuestos en forma realista. Dichas evaluaciones demuestran al momento del reporte que la extracción se justifica en forma razonable.

“Recursos—Recurso Mineral Indicado” Esa parte de un Recurso Mineral para la cual el tonelaje, las densidades, la forma, las características físicas, la ley y el contenido del mineral se pueden estimar con nivel razonable de confianza. El cálculo se basa en la información de exploración, muestra y prueba recopilada a través de técnicas apropiadas de localidades tales como afloramientos, zanjas, pozos, explotaciones y sondeos. Las localidades se encuentran en espacios muy amplios o inapropiados para confirmar continuidad geológica y/o continuidad de ley pero tienen espacio lo suficientemente cercano para asumir continuidad. Un Recurso Mineral Indicado cuenta con menor nivel de confianza que el aplicable a un Recurso Mineral Medido, pero el nivel de confianza es más alto que el aplicable a un Recurso Mineral Inferido.

Un yacimiento se puede clasificar como Recurso Mineral Indicado cuando la naturaleza, calidad, monto y distribución de datos son tales que permiten a la Persona Competente, según se define el término bajo la Ley N°20.235, determinar el Recurso Mineral para interpretar con confianza el marco geológico y asumir la continuidad de la mineralización. La confianza en la estimación es suficiente para permitir la aplicación de parámetros técnicos y económicos y permitir una evaluación de la viabilidad económica.

“Recursos—Recurso Mineral Inferido” Se trata de esa parte de un Recurso Mineral para la cual el tonelaje, la ley y el contenido de mineral se pueden estimar con bajo nivel de confianza. Se infiere a partir de evidencia geológica y se asume pero no se verifica la continuidad geológica y/o de ley. La estimación se basa en información recopilada a través de técnicas apropiadas a partir de localidades tales como afloramientos, zanjas, pozos, explotaciones y sondeos y dicha información es de calidad y/o confianza limitada y/o incierta. Un Recurso Mineral Inferido cuenta con nivel de confianza más bajo que el que es aplicable a un Recurso Mineral Indicado.

“Recursos—Recurso Mineral Medido” La parte de un recurso Mineral para la cual el tonelaje, las densidades, la forma, características físicas, ley y contenido de mineral se pueden estimar con alto nivel de confianza. La estimación se basa en información detallada de exploración, muestra y prueba recopilada a través de técnicas apropiadas de localizaciones tales como afloramientos, zanjas, pozos, explotaciones y sondeos. Las ubicaciones tienen espacio lo suficientemente cercano para confirmar la continuidad geológica y/o de ley.

Un yacimiento se puede clasificar como Recurso Mineral Medido cuando la naturaleza, calidad, monto y distribución de datos son tales que no dejan duda razonable, en opinión de la Persona Competente, según se define el término bajo la Ley N°20.235, que determina el Recurso Mineral, que el tonelaje y ley del yacimiento pueden estimarse dentro de límites cercanos y que cualquier variación de la estimación no afectará en forma significativa la viabilidad económica potencial. Dicha categoría requiere un alto nivel de confianza en y entender la geología y los controles del yacimiento minero. La confianza en la estimación es suficiente para permitir la aplicación de parámetros técnicos y económicos y permitir una evaluación de la viabilidad económica.

“sales solares” Una mezcla de 60% de nitrato de sodio y 40% nitrato de potasio usado en el almacenamiento de la energía de almacenamiento térmico.

“bateas de lixiviación” un proceso mediante el cual los minerales se extraen de mineral chancado al situar el mineral en grandes bateas que contienen soluciones de lixiviación.

“desecho” Roca o mineral que no es económica para tratamiento metalúrgico.

“Antigüedad ponderada promedio” La suma del producto de la antigüedad de cada activo fijo en una instalación dada y su valor libro bruto actual al 31 de diciembre de 2012 dividido por el valor libro bruto total de los activos fijos de la Sociedad en dicha instalación al 31 de diciembre de 2012.

- * Las definiciones que usamos para recursos y reservas se basan en las proporcionadas por el Instituto de Ingenieros de Minas de Chile.
- ** La definición de un Grupo Controlador que se ha proporcionado es la que se aplica a la Sociedad. La ley chilena proporciona una definición más amplia de un Grupo Controlador.

DECLARACIÓN PRECAUTORIA ACERCA DE ESTADOS PROSPECTIVOS

El presente informe 20-F contiene estados que constituyen o pueden constituir estados prospectivos dentro del significado de la Ley de Reformas de Litigios de Valores Privados de 1995. Estos estados no están basados en hechos históricos y reflejan nuestras expectativas para hechos y resultados futuros. Las palabras tales como “creer”, “esperar”, “predecir”, “anticipar”, “intentar”, “estimar”, “debería”, “puede”, “probablemente”, “podría” o expresiones similares pueden identificar la prospectiva. Estas declaraciones aparecen a lo largo de este informe anual 20-F e incluyen estados con relación a la intención, creencia o actuales expectativas de la Sociedad y su administración, incluyendo pero no limitándose a cualquier estado concerniente a:

- tendencias que afecten los precios y los volúmenes de los productos que vendemos;
- nivel de las reservas, calidad de los minerales y de las salmueras, nivel y rendimiento de producción;
- el programa de inversión de capital y desarrollo de nuevos productos;
- el impacto futuro de la competencia; y
- cambios regulatorios.

Dichos estados prospectivos no constituyen garantías de desempeños futuros e involucran riesgos e incertidumbres. Los reales resultados pueden diferir materialmente de aquellos descritos en dichos informes o estados prospectivos incluidos en este formulario 20-F, incluyendo, sin límite, la información contenida en Ítem 4: Información de la Sociedad e Ítem 5: Revisión Financiera y Operacional y Prospectos. Los factores que pueden causar que los resultados reales difieran materialmente incluyen, pero no se limitan a:

- la volatilidad de los precios globales de nuestros productos;
- los acontecimientos políticos, económicos y demográficos en ciertos países de mercados emergentes donde realizamos gran parte de sus negocios;
- cambios en las capacidades de producción;
- la naturaleza y alcance de la futura competencia nuestros principales mercados;
- nuestra capacidad para implementar programas de gasto de capital, incluyendo nuestra capacidad de obtener financiamiento cuando es requerido;
- cambios en las materias primas y precios de la energía;
- las fluctuaciones de la moneda y las tasas de interés;
- riesgos relacionados con la estimación de nuestras reservas.
- cambios en los estándares de calidad o aplicaciones tecnológicas;
- disputas o procedimientos jurídicos desfavorables, regulatorios o laborales.
- cambios en las normas gubernamentales; y
- factores adicionales objeto de discusión en el Ítem 3. Información Clave – Factores de Riesgo.

PARTE I

ITEM 1. IDENTIDAD DE DIRECTORES, ALTA ADMINISTRACIÓN Y ASESORES

No Aplicable.

ITEM 2. ESTADÍSTICAS DE OFERTA Y PROGRAMA ESPERADO

No Aplicable.

ITEM 3. INFORMACIÓN CLAVE

3.A. Datos financieros seleccionados

La siguiente tabla presenta los datos financieros seleccionados al 31 de diciembre de 2012 y los cuatro años anteriores. Los datos financieros seleccionados deberían leerse en conjunto con los Estados Financieros Consolidados y las notas de estos, "Ítem 5 "Revisión Financiera y Operacional y Prospectos" y otra información financiera incluida en éstos.

A partir del 1 de enero de 2010, los estados financieros consolidados de la Sociedad han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) publicadas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB).

La información financiera consolidada de la Sociedad al y por el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2009 que se incluye en los estados financieros consolidados anuales de la Sociedad fue re-expresada de acuerdo con las NIIF. Ver Nota 2 a los Estados Financieros Consolidados Auditados de la Sociedad.

(en millones de US\$) ⁽¹⁾	Al y por el ejercicio terminado el 31 de diciembre de,			
	2012	2011	2010	2009
Estado de resultados:				
Ingresos	2.429,2	2.145,3	1.830,4	1.438,7
Costo de ventas	(1.400,6)	(1.290,5)	(1.204,4)	(908,5)
Margen bruto.....	1.028,6	854,8	626,0	530,2
Otros ingresos	12,7	47,7	6,5	17,0
Gastos administrativos	(106,4)	(91,8)	(78,8)	(75,5)
Otros gastos	(34,6)	(63,0)	(36,2)	(21,8)
Otras ganancias (pérdidas)	0,7	5,8	(7,0)	(13,7)
Ingreso financiero	29,1	23,2	12,9	13,5
Gastos financiero	(54,1)	(39,3)	(35,0)	(31,0)
Ingreso por patrimonio de asociados y negocios conjuntos registrados según el método de participación	24,4	21,8	10,7	4,5
Transacciones en moneda extranjera.....	(26,8)	(25,3)	(5,8)	(7,6)
Utilidad antes del impuesto a la renta	873,5	733,8	493,3	415,6
Gasto por impuesto a la renta	(216,1)	(179,7)	(106,0)	(75,8)
Ganancia anual	657,4	554,1	387,3	339,8
Ganancia atribuible a:				
Participación controladora	649,2	545,8	382,1	338,3
Participación no controladora	8,2	8,4	5,1	1,5

(en millones de US\$)⁽¹⁾	Al y por el ejercicio terminado el 31 de diciembre de,			
	2012	2011	2010	2009
Ganancia anual	657,4	554,1	387,3	339,8
Utilidad básica por acción ⁽²⁾	2,47	2,07	1,45	1,29
Utilidad básica por ADS ⁽²⁾⁽³⁾	2,47	2,07	1,45	1,29
Dividendos por acción ⁽⁴⁾⁽⁵⁾⁽⁶⁾	1,25	1,04	0,66	1,24
Dividendo por ADS ⁽⁵⁾⁽⁶⁾	1,25	1,04	0,66	1,24
Acciones vigentes promedio ponderada (000s)⁽²⁾	263.197	263.197	263.197	263.197

(1) Excepto acciones vigentes, dividendo y utilidad neta por acción y utilidades netas por ADS.

(2) No existen pronunciamientos autoritativos relacionados con el cálculo de utilidades por acción de acuerdo con las NIIF (IFRS).

(3) Las ADSs Serie A se sacaron de registro de la Bolsa de Valores de Nueva York el 27 de marzo de 2008. El índice de acciones ordinarias a ADSs Serie B cambió de 10:1 a 1:1 el 28 de marzo de 2008. El cálculo de utilidades por ADR se basa en un índice de 1:1.

(4) Los dividendos por acción se calculan con base en 263.196.524 acciones para los períodos terminados el 31 de diciembre de 2012, 2011, 2010 y 2009.

(5) Los dividendos sólo se pueden pagar a partir del resultado neto determinado de acuerdo con las NIIF; vea Ítem 8.A.8 Política de Dividendo. Para los dividendos en Ch\$ vea Ítem 8.A.8 Política de Dividendos — Dividendos.

(6) Monto de dividendo pagado a los accionistas de la sociedad de acuerdo al año calendario.

(en millones de US\$)⁽¹⁾	Al y por el ejercicio terminado el 31 de diciembre de,			
	2012	2011	2010	2009
<u>Datos del balance general:</u>				
Total activos	4.416,4	3.871,6	3.372,8	3.141,8
Total pasivos	2.229,0	2.007,2	1.702,0	1.677,4
Total patrimonio	2.187,4	1.864,4	1.670,8	1.464,5
Patrimonio atribuible a la entidad controladora	2.132,8	1.812,8	1.622,8	1.418,8
Patrimonio atribuible a la entidad no controladora	54,7	51,5	48,0	45,7
Capital social	477,4	477,4	477,4	477,4

TASAS DE CAMBIO

Chile cuenta con dos mercados de monedas, el Mercado Cambiario Formal, en el que nosotros realizamos nuestras transacciones y el Mercado Cambiario Informal. El Mercado Cambiario Formal está compuesto por los bancos y otras entidades autorizadas por el Banco Central de Chile. El Mercado Cambiario Informal está compuesto por entidades que no están autorizadas expresamente a operar en el Mercado Cambiario Formal, tales como ciertas casas de cambio extranjeras y agencias de viajes, entre otras. El Banco Central de Chile tiene la facultad de determinar que ciertas compras y ventas de divisas extranjeras se efectúen fuera del Mercado Cambiario Formal.

Tanto el Mercado Cambiario Formal como el Informal son conducidos por fuerzas libres de mercado. Las normas actuales requieren que el Banco Central de Chile sea informado de ciertas transacciones y que éstas se efectúen a través del Mercado Cambiario Formal.

El dólar observado, que informa el Banco Central de Chile y se publica diariamente en los periódicos chilenos, se computa tomando el promedio ponderado de las transacciones del día hábil anterior en el Mercado Cambiario Formal. No obstante lo anterior, el Banco Central de Chile tiene la autoridad de intervenir comprando o vendiendo moneda extranjera en el Mercado Cambiario Formal para intentar mantener la tasa observada dentro de un rango deseado. Durante los últimos años, el Banco Central de Chile ha intervenido para intentar mantener la tasa de cambio observada en cierto rango bajo circunstancias especiales. Sin embargo, el Banco Central de Chile no necesita comprar o vender dólares de Estados Unidos bajo ninguna tasa de cambio específica, generalmente utiliza tarifas medias para sus transacciones. Otros bancos generalmente realizan transacciones autorizadas bajo tarifas medias también.

El Mercado Cambiario Informal refleja transacciones realizadas en una tasa de cambio informal (la “Tasa de Cambio Informal”). No existen límites impuestos al alcance por los cuales la tasa de cambio del Mercado Cambiario Informal puede fluctuar sobre o bajo la Tasa de Cambio Observada. En los últimos años, las variaciones entre la tasa de cambio observada y la tasa de cambio informal no han sido significativas.

El Banco de la Reserva Federal de Nueva York no informa una tasa de compra de las doce horas para los pesos chilenos.

Tasa de Cambio Observada (1)

Ch\$ por US\$

Año	Baja (1)	Alta (1)	Promedio (1)(2)	Cierre de año/mes(3)
2008	431,22	676,75	521,79	636,45
2009	491,09	643,87	559,15	507,10
2010	468,01	549,17	510,22	468,01
2011	455,91	533,74	483,57	519,20
2012	469,65	519,69	486,59	479,96
Ultimos seis meses	Baja (1)	Alta (1)	Promedio (1)(2)	Cierre de año/mes(3)
2012				
Octubre	471,54	481,98	475,67	480,59
Noviembre	476,20	484,48	480,56	480,39
Diciembre	474,36	481,28	477,11	479,96
2013				
Enero	470,67	475,47	472,28	471,44
Febrero	470,67	473,60	472,42	472,96
Marzo	471,10	474,82	472,44	472,03

Fuente: Banco Central de Chile

- (1) Las tasas de cambio observadas son las tasas reales altas y bajas en base a día a día, para cada periodo.
- (2) La tasa mensual promedio es calculada día a día para cada mes. La tasa de cambio anual es calculada mes a mes para cada año.
- (3) Basados en las transacciones observadas durante el último día del periodo.

3.B. Capitalización y Endeudamiento

No aplicable.

3.C. Razones para la Oferta y Uso de Utilidades

No aplicable

3.D. Factores de Riesgo

Nuestras operaciones se encuentran sujetas a ciertos factores de riesgo que pueden afectar la condición financiera o los resultados de las operaciones de SQM. Además de otra información contenida en este Informe Anual en la Forma 20-F, usted debiera considerar cuidadosamente los riesgos descritos a continuación. Estos riesgos no son los únicos que enfrentamos. Los riesgos adicionales que actualmente no conocemos pero que actualmente creemos no son significativos pueden también afectar nuestras operaciones comerciales. Nuestro negocio, la condición financiera o los resultados de operaciones pueden verse afectados en forma material por cualquiera de dichos riesgos.

Riesgos relacionados con nuestro negocio

La volatilidad de los precios mundiales de fertilizantes y productos químicos y los cambios en las capacidades productivas podrían afectar nuestro negocio, nuestra posición financiera y los resultados de nuestras operaciones

Los precios de nuestros productos, especialmente el cloruro de potasio, se determinan principalmente por precios mundiales, los cuales en algunos casos han estado sujetos a una volatilidad sustancial en años recientes. Los precios mundiales de fertilizantes y productos químicos varían en función de la relación entre la oferta y la demanda en cualquier momento dado. La dinámica de la oferta y demanda en nuestros productos están ligadas en cierta medida a los ciclos económicos globales, y han sido impactados por las condiciones económicas globales actuales. Además, la oferta de ciertos fertilizantes o productos químicos, incluyendo ciertos productos que proporcionamos, varía principalmente dependiendo de la producción de los productores más importantes, incluyendo a SQM, y sus respectivas estrategias de negocios.

Durante el 2008, los precios mundiales de fertilizantes basados en potasio (incluyendo algunos de nuestros nutrientes vegetales de especialidad y el cloruro de potasio) aumentaron en forma significativa durante los primeros nueve meses del año. Hacia el término del 2008, generalmente los precios de los fertilizantes caen como resultado de la desaceleración económica y financiera mundial. En el 2009, la volatilidad en los precios ha continuado afectando los mercados de commodity en todo el mundo. Desde el 2010, los precios de fertilizantes basados en potasio se han estabilizado luego del cierre de importantes negociaciones de contratos entre grandes productores y compradores a fines de 2009. Sin embargo, durante el último trimestre de 2012, observamos precios más bajos en los contratos entre los compradores chinos y los productores importantes de potasio, aumentando la volatilidad en los precios de los fertilizantes. No podemos asegurar que los precios y los volúmenes de venta no descenderán en el futuro.

Los precios de yodo han seguido una tendencia al alza desde fines del 2003, alcanzando un precio promedio de aproximadamente US\$53 por kilogramo en el 2012, casi un 40% más alto que el promedio de los precios en el 2011. Durante el 2012, la demanda por el yodo alcanzó niveles altos históricos, los que sobrepasaron la demanda de los años anteriores. No podemos asegurar que los precios o volúmenes de venta no descenderán en el futuro.

Comenzamos la producción de carbonato de litio desde las salmueras del Salar de Atacama en octubre de 1996 y comenzamos la venta comercial de carbonato de litio en enero de 1997. Nuestra entrada al mercado creó una sobreoferta de carbonato de litio, lo que trajo como consecuencia una caída en los precios desde sobre US\$3.000 por tonelada antes de nuestra entrada a menos de US\$2.000 por tonelada en 1997. Al cierre de 2008, los precios eran de aproximadamente US\$6.000 por tonelada y permanecieron en ese nivel hasta el cuarto trimestre de 2009, momento en el que descendieron hasta aproximadamente US\$5.000 por tonelada. Como resultado de los sucesos en los mercados globales durante 2009, la demanda de carbonato de litio descendió causando una disminución en los precios del litio y en los volúmenes de venta. Como una medida para estimular la demanda, en septiembre de 2009 anunciamos un recorte del 20% en el precio del carbonato de litio e hidróxido de litio. En el 2010, observamos la recuperación de la demanda en el mercado del litio, lo que continuó en el 2011. En el 2012, continuamos observando un fuerte crecimiento en el mercado impulsado principalmente por la demanda relacionada con el uso de las baterías. No podemos asegurar que esta tendencia positiva continuará en el futuro ni podemos asegurar que los precios y volúmenes de venta no descenderán en el futuro.

Esperamos que los precios de los productos que elaboramos continúen estando influidos, entre otras cosas, por factores de oferta y demanda mundiales y por estrategias de negocio de los productores más importantes. Algunos de los productores más importantes (incluyéndonos) han incrementado o tienen la capacidad de aumentar su producción. Como consecuencia, los precios de nuestros productos pueden estar sujetos a volatilidad sustancial. Una alta volatilidad, un descenso sustancial en los precios o en el volumen de ventas de uno o más de nuestros productos podrían tener un efecto material adverso en nuestro negocio, nuestra posición financiera y los resultados de nuestras operaciones.

Nuestras ventas a mercados emergentes y estrategias de expansión nos exponen a riesgos relacionados con condiciones económicas y tendencias en aquellos países

Vendemos nuestros productos en más de 110 países alrededor del mundo. En el 2012, aproximadamente el 46% de nuestras ventas se efectuaron a países de mercados emergentes: 17% a América Central y América del Sur (excluyendo a Chile); 6% a África y el Medio Oriente; 11% en Chile y 12% en Asia y Oceanía (excluyendo a Japón). Esperamos ampliar nuestras ventas en estos y otros mercados emergentes en el futuro. Además, podríamos llevar a cabo adquisiciones o empresas conjuntas en jurisdicciones en las cuales podríamos tener ventajas competitivas sustentables. Los resultados y prospectos en otros países en los cuales establecemos operaciones dependerán, en parte, del nivel general de estabilidad política y actividad económica y políticas en aquellos países. Los acontecimientos futuros en los sistemas políticos o economías de dichos países o la implementación de futuras políticas gubernamentales en aquellos países, incluyendo la imposición de retenciones y otros impuestos, restricciones sobre el pago de dividendos o repatriación de capital, la imposición de derechos de importación u otras restricciones, la imposición de nuevas normas medioambientales o controles de precios o cambios en las normas o leyes relevantes, pueden tener un efecto material adverso sobre las ventas de la Sociedad o sobre operaciones en aquellos países.

Nuestros niveles de inventarios pueden aumentar debido a la desaceleración económica global

En general, la contracción económica mundial experimentada durante el 2008 y el 2009 tuvo un impacto sobre nuestras existencias. La demanda cayó durante 2009 y, como consecuencia, las existencias aumentaron significativamente y lo continúan siendo en el 2013. Mayores existencias conllevan un riesgo financiero debido a la creciente necesidad de efectivo para financiar el capital de trabajo. Altos

niveles de existencias pueden también implicar un aumento en el riesgo de pérdidas de productos. No podemos asegurar que los niveles de existencias no continuaran siendo altos en el 2013. Estos factores pueden tener un efecto adverso sobre nuestro negocio, nuestra posición financiera y los resultados de nuestras operaciones.

Nuestro nivel y exposición a cuentas irrecuperables por cobrar puede aumentar de manera significativa

Los efectos negativos potenciales de la desaceleración económica global sobre la situación financiera de nuestros clientes puede incluir un mayor plazo en las condiciones de pago de nuestras cuentas por cobrar e incrementar nuestra exposición a cuentas incobrables Aunque para minimizar el riesgo tomamos medidas tales como el uso de seguros de riesgo de crédito, letras de crédito y prepagos para una parte de las ventas, el incremento de nuestras cuentas por cobrar en conjunto con la situación financiera de nuestros clientes puede resultar en pérdidas que podrían tener un efecto adverso material en nuestro negocio, nuestra posición financiera y los resultados de nuestras operaciones.

Nueva producción de yodo o carbonato de litio de actuales o nuevos competidores

La potencial nueva producción de yodo y carbonato de litio de actuales o nuevos competidores en los mercados en los que operamos podría afectar los precios de forma adversa. Existe información limitada acerca del estado de los nuevos proyectos de expansión en la capacidad productiva de yodo o carbonato de litio que están realizando los actuales y potenciales competidores y, por ello, no podemos efectuar proyecciones precisas acerca de sus capacidades ni de las fechas en las que podrían estar operando. Si estos potenciales proyectos se concretan en el corto plazo podrían afectar adversamente los precios del mercado y nuestra participación en este, lo que, a su vez, puede afectar materialmente nuestro negocio, nuestra situación financiera o nuestros resultados de las operaciones.

Tenemos un ambicioso programa de gasto de capital que está sujeto a riesgos e incertidumbres significativos

Nuestro negocio es de capital intensivo. Específicamente, la exploración y explotación de reservas, los costos de minería y procesamiento, la mantención de maquinarias y equipos y el cumplimiento con las leyes y normas aplicables requieren de gastos de capital substanciales. Debemos continuar invirtiendo capital para mantener o aumentar nuestros niveles de explotación y la cantidad de productos finales que producimos. Requerimos permisos ambientales para nuestros proyectos nuevos. Obtener permiso en ciertos casos puede generar demoras significativas en la ejecución e implantación de dichos nuevos proyectos y, consecuentemente, puede requerir que reevaluemos los riesgos respectivos y los incentivos económicos. No podemos asegurar que seamos capaces de mantener nuestros niveles de producción o generar flujo de efectivo suficiente, o que tendremos acceso a inversiones, préstamos u otras alternativas de financiamiento suficientes para continuar nuestras actividades en o por sobre los niveles actuales o que podremos implementar nuestros proyectos o recibir los permisos necesarios para ellos a tiempo. Cualquiera o todos estos factores pueden tener un impacto material adverso en nuestro negocio, nuestra situación financiera y los resultados de nuestras operaciones.

Los altos precios de las materias primas y la energía podrían aumentar nuestros costos de producción y venta, y la energía se puede agotar a cualquier precio

Confiamos en ciertas materias primas y varias fuentes de energía (diesel, electricidad, gas natural, incluyendo GNL, petróleo y otros) para elaborar nuestros productos. La compra de energía y de materias

primas que no producimos constituyen una parte importante de nuestros costos de ventas, aproximadamente un 20% en el 2012. Además, es posible que no podamos obtener energía a cualquier precio si los suministros de nuestras fuentes de energía son reducidos o agotados. En este sentido, mientras no podamos traspasar los aumentos en los precios de las materias primas y la energía a nuestros clientes o no podamos obtener energía, nuestro negocio, nuestra situación financiera y los resultados de nuestras operaciones podrían sufrir un efecto material adverso.

Las fluctuaciones en las tasas de cambio pueden tener un efecto negativo en nuestro rendimiento financiero

Transamos una parte significativa de nuestro negocio en dólares de los Estados Unidos y el dólar de los Estados Unidos es la moneda del ambiente económico principal con la cual operamos y es, además, nuestra moneda funcional para efectos de reporte de los estados financieros. Sin embargo, una parte importante de nuestros costos se encuentra relacionada con el peso chileno. Por ello, un aumento o una disminución en la tasa de cambio entre el peso chileno y el dólar afectarían nuestros costos de producción. El peso Chileno ha estado sujeto a grandes devaluaciones y revaluaciones en el pasado y puede estar sujeto a fluctuaciones significativas en el futuro. Al 31 de diciembre de 2012, la tasa de cambio de peso chileno a dólar de los Estados Unidos era de Ch\$479,96 por dólar de los Estados Unidos mientras que al 31 de diciembre de 2011, el valor de la tasa de cambio para la equivalencia de pesos a dólares era de Ch\$519,20 por dólar. Con fecha 15 de marzo de 2013, la tasa de cambio observada era de Ch\$471,10 por dólar.

Ya que somos una compañía internacional que opera en varios otros países, también transamos negocios y contamos con activos y pasivos en otras monedas distintas al dólar de los Estados Unidos, tales como, entre otras, el euro, el rand Sudafricano, el peso Mexicano, el yuan chino y el real brasileño. En consecuencia, las fluctuaciones en los tipos de cambio de dichas monedas con respecto al dólar de los Estados Unidos pueden afectar de forma materialmente adversa nuestro negocio, nuestra situación financiera y los resultados de nuestras operaciones.

Las fluctuaciones en las tasas de interés pueden tener un impacto material en nuestro rendimiento financiero

Tenemos deudas vigentes a corto y largo plazo que devengan intereses sobre la base de la tasa LIBOR más un diferencial (spread). Debido a que en la actualidad cubrimos sólo una parte de estos pasivos en tasas fijas, estamos expuestos al riesgo de la tasa de interés relacionado a las fluctuaciones de la tasa LIBOR. Al 31 de diciembre de 2012, aproximadamente el 21% de nuestra deuda financiera poseía precios basados en la tasa LIBOR que no estaba cubierta en tasas fijas. Un aumento significativo en la tasa podría tener un impacto material en nuestra situación financiera y los resultados de nuestras operaciones.

Nuestras estimaciones de reservas pueden estar sujetas a cambios significativos

Nuestros propios geólogos preparan nuestras estimaciones de reservas mineras las que fueron validadas en febrero de 2013 por la Sra. Marta Aguilera, una geóloga con más de 20 años de experiencia en el campo. En la actualidad es empleada por SQM como Gerente de Geología No Metálica. La Sra. Aguilera es una Persona Competente según el término definido bajo la Ley N°20.235, Ley que regula la Figura de las Personas Competentes y Crea la Comisión Calificadora de Competencias de Recursos y Reservas Mineras. Los métodos de estimación involucran numerosas incertidumbres en cuanto a la cantidad y calidad de las reservas, y estas podrían cambiar, tanto en forma ascendente como

descendente. Además, nuestras estimaciones de reservas no se encuentran sujetas a revisión por parte de geólogos externos o alguna firma auditora externa. Un cambio hacia la baja en la cantidad y/o la calidad de nuestras reservas podría afectar los volúmenes y costos de producción futuros y; por tanto, impactar de forma materialmente adversa nuestro negocio, nuestra situación financiera y los resultados de nuestras operaciones.

Los estándares de calidad en los mercados en los que vendemos nuestros productos podrían ser más estrictos en el tiempo

En los mercados en los que operamos, los clientes pueden imponer estándares de calidad a nuestros productos y/o los gobiernos pueden promulgar o ya estar promulgando normas más estrictas para la distribución y/o uso de nuestros productos. Como consecuencia, podemos no ser capaces de vender nuestros productos si no podemos cumplir con dichos nuevos estándares. Además, nuestro costo de producción puede aumentar para cumplir con cualquiera de dichas normas promulgadas recientemente. No poder vender nuestros productos en uno o más mercados o a clientes importantes podría afectar de manera materialmente adversa nuestro negocio, nuestra situación financiera o los resultados de nuestras operaciones.

Las propiedades químicas y físicas de nuestros productos podrían afectar de manera adversa su comercialización

Debido a que nuestros productos se derivan de recursos naturales, contienen impurezas inorgánicas que pueden no cumplir con ciertos estándares del cliente y gobierno. Como consecuencia, puede ser que no podamos vender nuestros productos si no podemos cumplir con dichas nuevos estándares. Además, nuestro costo de producción puede aumentar para cumplir con dichos estándares. No cumplir con dichos estándares podría afectar de manera adversa nuestro negocio, nuestra situación financiera y los resultados de nuestras operaciones.

Nuestro negocio está sujeto a muchos riesgos operacionales y de otra índole contra los cuales podríamos no estar completamente cubiertos a través de nuestras pólizas de seguros

Nuestras instalaciones y operaciones de negocios en Chile y en el extranjero se encuentran aseguradas contra pérdidas, daños u otros riesgos mediante pólizas de seguros que son estándares para la industria y que se esperaba razonablemente que sean suficientes por personas prudentes y con experiencia comprometidas en un negocio o negocios similares al nuestro.

Podemos estar sujetos a ciertos hechos que pueden no estar cubiertos por las pólizas de seguros, y que podrían afectar material y adversamente nuestro negocio, nuestra posición financiera y los resultados de nuestras operaciones. Además, como consecuencia del gran terremoto en Chile en febrero de 2010 y otros desastres naturales en todo el mundo en 2011 y 2012, las condiciones en el mercado asegurador han cambiado, y como resultado podríamos vernos enfrentados a primas más altas y a una reducción de la cobertura.

Los cambios en las tecnologías u otros avances pueden resultar en que los clientes prefieran productos sustitutos

Nuestros productos, particularmente el yodo, litio y sus derivados, son materias primas preferidas para ciertas aplicaciones industriales, tales como baterías recargables y pantallas LCD. Los cambios en las

tecnologías, el desarrollo de materias primas substitutas u otros avances pueden afectar adversamente la demanda por estos y otros productos que producimos.

Estamos expuestos a huelgas y pasivos laborales que pueden impactar nuestros niveles y costos de producción

Cerca del 96% de nuestros empleados trabajan en Chile, de los cuales un 67% estaban representados por 24 sindicatos al 31 de diciembre de 2012. Como en los años anteriores, durante 2012, renegociamos los contratos laborales con cada sindicato un año antes del vencimiento de dichos contratos. Al 31 de diciembre de 2012, concluimos negociaciones avanzadas con 22 sindicatos, los cuales representan un 96% de nuestros empleados sindicalizados, firmando nuevos acuerdos con cada sindicato por una duración de 3 años. Nos encontramos en proceso de negociación de contratos laborales con los restantes 2 sindicatos. Estamos expuestos a huelgas laborales que pueden impactar nuestros niveles de producción. En caso de producirse una huelga y extenderse por un período sostenido en el tiempo, podríamos enfrentarnos a costos aumentados e incluso a una interrupción de nuestro flujo de producción lo que podría tener efecto material adverso en nuestro negocio, nuestra posición financiera o los resultados de nuestras operaciones.

La Ley Chilena No. 16.744, conocida como la Ley de Accidentes de Trabajo y Enfermedades Profesionales, señala que cuando ocurre un accidente serio en el lugar de trabajo, una compañía debe detener el trabajo en el lugar en el que se produjo el accidente hasta que las autoridades del Servicio Nacional de Geología y Minería o de la Dirección del Trabajo o del Servicio Nacional de Salud fiscalicen el sitio y prescriban las medidas que se deben tomar para prevenir riesgos futuros. Las faenas no se pueden reanudar hasta que la empresa haya tomado todas las medidas prescritas y el período antes de volver a trabajar puede durar varias horas, varios días o más. Dicha ley puede tener un efecto material adverso en nuestro negocio, nuestra situación financiera y los resultados de nuestras operaciones.

Juicios y arbitrajes que podrían impactarnos en forma adversa

En la actualidad estamos involucrados en juicios pendientes y arbitrajes que involucran diferentes materias según se describe en la Nota 16.1 de nuestros estados financieros consolidados. Aunque intentamos defender vigorosamente nuestras posiciones, nuestra defensa de dichas acciones puede no llegar a ser exitosa. Un juicio en curso o la liquidación de esos juicios pueden tener un efecto material adverso en nuestro negocio, nuestra situación financiera o los resultados de nuestras operaciones. Además, nuestra estrategia de ser un líder mundial incluye celebrar alianzas comerciales y productivas, negocios conjuntos y adquisiciones para mejorar nuestra posición competitiva global. En la medida que estas operaciones aumentan en complejidad y son llevadas a cabo en diferentes jurisdicciones, nuestra Sociedad podría estar sujeta a procedimientos legales que, si resultan en contra nuestra, pueden tener un efecto material adverso en nuestro negocio, nuestra situación financiera y los resultados de nuestras operaciones.

El Código del Trabajo chileno ha establecido recientemente nuevos procedimientos en materias laborales los cuales incluyen juicios orales sostenidos por jueces especialistas. La mayoría de estos juicios orales han fallado a favor del empleado. Estos nuevos procedimientos podrían aumentar la probabilidad de juicios adversos los cuales podrían tener un efecto material adverso sobre nuestro negocio, nuestra situación financiera y los resultados de nuestras operaciones.

Tenemos operaciones en múltiples jurisdicciones con diferentes regímenes tributarios, regulatorios y de otra índole

Operamos en múltiples jurisdicciones con complejos entornos regulatorios los cuales están sujetos a diferentes interpretaciones por compañías y autoridades gubernamentales respectivas. Estas jurisdicciones pueden tener cada sus propios códigos tributarios, regulaciones medioambientales, códigos laborales y marcos legales, los cuales podrían complicar los esfuerzos para cumplir con estas normativas, lo que podría tener un efecto material adverso en nuestro negocio, nuestra situación financiera y resultados de nuestras operaciones.

Nuestro suministro de agua podría ser afectado por cambios geológicos

Nuestro acceso al agua puede verse impactado por los cambios en la geología u otros factores naturales, tales como el secado de los pozos, que no podemos controlar y que podría tener un efecto material adverso en nuestro negocio, nuestra situación económica y resultados de nuestras operaciones.

Riesgos relacionados con Chile

Dado que somos una compañía domiciliada en Chile, estamos expuestos a los riesgos políticos en Chile

Nuestro negocio, los resultados de nuestras operaciones y nuestra posición financiera pueden verse afectados por cambios en las políticas de gobierno de Chile, otros hechos políticos en Chile o que afectan a Chile y cambios legales o en las normativas o prácticas administrativas de las autoridades Chilenas, sobre las cuales nosotros no tenemos control.

Los cambios en las normativas en relación con, o cualquier revocación o suspensión de, nuestras concesiones podrían afectar negativamente nuestro negocio

Cualquier cambio en las normativas a las cuales estamos sujetos o cambios adversos a nuestros derechos de concesión, o una revocación o suspensión de nuestras concesiones, podría tener un efecto material adverso sobre nuestro negocio, nuestra situación financiera y resultados de nuestras operaciones.

Los cambios en las concesiones mineras o portuarias podrían afectar nuestros costos operacionales

Llevamos a cabo nuestras operaciones mineras (incluyendo la extracción de salmueras) bajo concesiones de explotación y exploración otorgadas de acuerdo a las provisiones de la constitución chilena, sus leyes y estatutos relacionados. Nuestras concesiones de explotación esencialmente otorgan un derecho perpetuo a realizar operaciones mineras en las áreas cubiertas por las concesiones, siempre que paguemos tarifas anuales de concesión. Además, bajo las regulaciones de la Comisión Chilena de Energía y Nuclear (CChen), SQM está limitada a 180.100 toneladas de extracción total de litio acumulado para todos los periodos. Con más de la mitad del tiempo transcurrido sobre el plazo del contrato de arriendo, hemos extraído menos de la mitad del límite acumulado total de litio. Sin embargo, no podemos estar seguros de que no podremos alcanzar el límite de extracción de litio antes del plazo del contrato de arriendo.

También operamos instalaciones portuarias en Tocopilla, Chile para el embarque de nuestros productos y la entrega de ciertas materias primas, con el respaldo de concesiones otorgadas por las autoridades

reguladoras chilenas. Esas concesiones son renovables siempre que usemos dichas instalaciones bajo autorización y paguemos tarifas anuales por concesión.

Cualquier cambio significativo con respecto a estas concesiones podría tener un efecto material adverso sobre nuestro negocio, nuestra posición financiera y los resultados de nuestras operaciones.

Los cambios en las leyes por los derechos de agua podrían afectar nuestros costos operacionales

Mantenemos derechos de agua que son clave para nuestras operaciones. Dichos derechos los obtuvimos de la Dirección General de Aguas para suministro de agua desde ríos y pozos cercanos a nuestras instalaciones de producción los que creemos son suficientes para cumplir con los requerimientos operacionales actuales. Sin embargo, el Código de Aguas está sujeto a cambios los que pueden tener impacto material adverso en nuestro negocio, situación financiera y resultados de operaciones. Por ejemplo, una enmienda publicada el 16 de junio de 2005 modificó el Código de Aguas permitiendo, bajo ciertas condiciones, otorgar derechos de agua permanentes de hasta dos litros por segundo para cada pozo construido antes del 30 de junio de 2004 en las ubicaciones en las que realizamos nuestras operaciones mineras sin considerar la disponibilidad del agua o la manera en la que los nuevos derechos podían afectar a los tenedores de derechos existentes. Por ello, el monto de agua que podemos extraer efectivamente basados en nuestros derechos existentes puede verse reducido si se ejercen estos derechos adicionales. Estos y otros potenciales cambios futuros al Código de Agua podrían tener un impacto adverso significativo en nuestro negocio, nuestra situación financiera y los resultados de nuestras operaciones.

El gobierno Chileno puede adicionar una carga impositiva adicional sobre Sociedades que operen en Chile

En 2005, el Congreso Chileno aprobó la Ley No. 20.026 (también conocida como la “Ley de Royalty”), que establece un impuesto de royalty a ser aplicado a las actividades mineras realizadas en Chile.

Luego del terremoto y tsunami acontecidos el 10 febrero de 2010, el gobierno chileno elevó el impuesto de rentas sobre sociedades con el objeto de financiar la reconstrucción de Chile. Tal legislación aumentó el impuesto general sobre sociedades desde la tasa histórica de 17% a 20% para los ingresos devengados en 2011, los cuales fueron declarados y pagados en 2012. El 27 de septiembre de 2012, la Ley No. 20.630 introdujo nuevas enmiendas a la legislación fiscal existente. Entre ellas, el impuesto general sobre sociedades fue sostenida permanentemente en un 20% efectivo para el 2012, año natural.

No podemos asegurar que la manera de interpretar y aplicar la Ley de Royalty Minero o la tasa impositiva corporativa no cambiará en el futuro. Adicionalmente, el gobierno de Chile puede decidir adicionar cargas impositivas sobre las empresas mineras u otras sociedades en Chile. Tales cambios podrían tener un efecto material adverso sobre nuestro negocio, nuestra situación financiera y los resultados de nuestras operaciones.

Las leyes y normativas medioambientales nos pueden exponer a costos más altos, pasivos, demandas y fallas en cumplir con los objetivos de producción actuales y futuros

Nuestras operaciones en Chile se encuentran sujetas a una gran variedad de normativas nacionales y locales relacionadas con la protección medioambiental. De acuerdo con dicha ley, se requiere que realicemos estudios de impacto ambiental de cualquier proyecto o actividad en el futuro (o sus

modificaciones significativas) que pueden afectar el medio ambiente y además se requiere que obtengamos una licencia medioambiental para ciertos proyectos y actividades. El Servicio de Evaluación Ambiental en la actualidad evalúa los estudios de impacto ambiental presentados para su aprobación y permite a ciudadanos privados, agencias públicas o autoridades locales revisar los proyectos que pueden afectar el medio ambiente, ya sea antes de que estos proyectos se ejecuten o una vez que ya están operando si no pueden cumplir con las normas aplicables. Las vías de recurso de ejecución forzosa disponibles incluyen cierre temporal o permanente de las instalaciones y multas de hasta aproximadamente 10 millones de dólares de Estados Unidos.

Las normas ambientales chilenas se han hecho cada vez más rigurosas en años recientes, tanto respecto de la aprobación de nuevos proyectos como en conexión con la implementación y desarrollo de proyectos ya aprobados. Esta tendencia probablemente continuará. Dado el interés público en materias de ejecución ambiental, estas normas o su aplicación pueden también estar sujetas a consideraciones políticas que están más allá de nuestro control.

Monitoreamos continuamente el impacto de nuestras operaciones en el ambiente y, de vez en cuando, hemos efectuado modificaciones a nuestras instalaciones a modo de minimizar cualquier impacto adverso. Creemos que cumplimos, en todos los aspectos significativos, con las normas ambientales aplicables en Chile. Los acontecimientos futuros de la creación o implementación de requerimientos ambientales, o en su interpretación, pueden dar como resultado costos de capital, operacionales o de cumplimiento aumentados o afectar de modo adverso nuestro negocio, nuestra situación financiera y los resultados de nuestras operaciones. En conexión con nuestras inversiones actuales en el Salar de Atacama y Nueva Victoria, el éxito de estas inversiones depende del comportamiento de las variables del ecosistema que se monitorean en el tiempo. Si el comportamiento de estas variables en años futuros no cumple con los requerimientos ambientales, nuestra operación puede estar sujeta a importantes restricciones por parte de autoridades a montos máximos permitidos de extracción de salmueras y agua.

Nuestro desarrollo futuro depende de nuestra capacidad de sostener los niveles de producción futuros, lo que requiere inversiones adicionales y presentar los estudios de evaluación de impacto ambiental correspondientes. Si no podemos obtener la aprobación o las licencias ambientales requeridas, nuestra capacidad de mantener la producción a niveles específicos puede verse dañada seriamente, lo que tendrá un efecto material adverso en nuestro negocio, nuestra situación financiera y los resultados de nuestras operaciones.

Además, nuestras operaciones mundiales se encuentran también sujetas a normativas medioambientales. Ya que las leyes y normativas en las diferentes jurisdicciones en las cuales operamos pueden cambiar, no podemos garantizar que las leyes ambientales futuras, o cambios a las ya existentes, no afectarán materialmente nuestro negocio, nuestra situación financiera o los resultados de nuestras operaciones.

Ratificación de la Convención 169 de la Organización Internacional del Trabajo acerca de Pueblos Indígenas y Tribales podría afectar nuestros planes de desarrollo

Chile, miembro de la Organización Internacional del Trabajo (“OIT”) ha ratificado la Convención 169 de la OIT concerniente a los Pueblos Indígenas y Tribales. Dicha Convención establece varios derechos para personas y comunidades indígenas. Entre otros derechos, la Convención resume (i) que los grupos indígenas serán notificados y consultados antes de efectuar algún proyecto en terrenos juzgados como indígenas (sin derecho a veto o aprobación) y de cualquier medida legislativa o administrativa que los

pueda afectar directamente; y (ii) que los grupos indígenas tengan, en la medida de lo posible, participación en los beneficios que sean resultantes de la explotación de recursos naturales en terrenos juzgados como indígenas. El gobierno no ha definido el alcance de dichos beneficios. Los nuevos derechos delineados en la Convención podrían afectar el desarrollo de nuestros proyectos de inversión en terrenos alegados como indígenas lo que podría tener un efecto material adverso en nuestro negocio, nuestra situación financiera y los resultados de nuestras operaciones.

Chile se encuentra localizado en una región sísmica activa

Chile esta propenso a terremotos dado que se encuentra localizado a lo largo de importantes líneas de fallas. El terremoto más importante del último tiempo en Chile ocurrió en febrero de 2010 y causó daños importantes en grandes áreas del país. Chile también ha experimentado actividad volcánica. Un terremoto importante o erupción volcánica, podría acarrear consecuencias negativas significativas para nuestras operaciones y para la infraestructura general, tales como caminos, vías ferroviarias, y vías de accesos a productos, en Chile. Aun cuando mantenemos pólizas de seguros estándar para la industria las cuales incluyen coberturas por terremoto, no podemos estar seguros que un futuro evento sísmico no traería consigo un efecto material adverso sobre nuestro negocio, nuestra situación financiera y los resultados de nuestras operaciones.

Riesgos relacionados con nuestras acciones y nuestros ADRs

El precio de nuestros ADRs y el valor del dólar estadounidense de cualquier dividendo se verá afectado por fluctuaciones en la tasa de cambio de Dólares de los Estados Unidos /Pesos Chilenos.

La transacción en Chile en las acciones subyacentes a nuestros ADRs se realiza en pesos chilenos. El depositario recibirá distribuciones de efectivo que efectuamos con respecto a las acciones en pesos. El depositario convertirá dichos pesos a dólares de los Estados Unidos a la entonces existente tasa de cambio para efectuar pagos de dividendos y otras distribuciones con respecto a los ADSs. Si el valor del peso cae con relación al dólar de los Estados Unidos, el valor de los ADRs y cualquier distribución a ser recibida del depositario disminuirá.

Los acontecimientos en otros mercados emergentes pueden afectar materialmente el valor de nuestros ADRs

Los mercados financieros y de valores chilenos son, en varios grados, influidos por condiciones económicas y de mercado en otros países o regiones de mercados emergentes del mundo. Aunque las condiciones económicas son diferentes en cada país o 2región, la reacción de inversionista a los acontecimientos en un país o región pueden tener efectos significativos sobre los valores de los emisores en otros países y regiones, incluyendo Chile y Latinoamérica. Los acontecimientos en otras partes del mundo pueden tener un efecto material en los mercados financieros y de valores chilenos y en el valor de nuestros ADRs.

La volatilidad y la baja liquidez de los mercados de valores chilenos pueden afectar la capacidad de nuestros accionistas para vender nuestros ADRs

Los mercados de valores Chilenos son sustancialmente más pequeños, menos líquidos y más volátiles que la mayoría de los mercados de valores de los Estados Unidos. La volatilidad y la baja liquidez de los mercados chilenos podrían incrementar la volatilidad del precio de nuestros ADRs y pueden deteriorar la capacidad de un tenedor de vender nuestros ADRs en el mercado chileno en el monto, precio y momento en el que éste desee hacerlo.

El precio de nuestra acción puede reaccionar negativamente a adquisiciones e inversiones futuras

Como parte de nuestra estrategia como líderes mundiales en nuestro negocio esencial, estamos constantemente buscando oportunidades que nos permitan consolidar y fortalecer nuestra posición competitiva. En lo correspondiente a esta estrategia, podemos llevar a cabo adquisiciones o empresas conjuntas relacionadas con cualquiera de nuestros negocios o con nuevos negocios en los que creemos podemos contar con ventajas competitivas sostenibles. Dependiendo de nuestra estructura de capital al momento de dichas adquisiciones, podemos necesitar aumentar una deuda significativa y/o el patrimonio lo cual afectará nuestra situación financiera y nuestros flujos de caja futuros. Cualquier cambio en nuestra situación financiera podría afectar nuestros resultados de operaciones, impactando negativamente en el precio de nuestras acciones.

Usted puede no ser capaz de ejercer derechos de acuerdo con leyes de valores de los Estados Unidos

Debido a que somos una empresa chilena sujeta a la legislación chilena, los derechos de nuestros accionistas pueden diferir de los derechos de los accionistas de empresas formadas en los Estados Unidos, y puede no ser capaz de ejecutar o puede tener dificultad en hacer valer derechos actualmente en efecto en las leyes federales o estatales de valores de los Estados Unidos.

Nuestra Compañía es una sociedad anónima abierta formada de acuerdo con las leyes de la República de Chile. La mayoría de los directores y ejecutivos de SQM residen fuera de los Estados Unidos, principalmente en Chile. Todo o una parte sustancial de los activos de esas personas se encuentran localizados fuera de los Estados Unidos. Como resultado, si cualquiera de nuestros accionistas, incluyendo tenedores de nuestros ADRs, quisiera presentar una demanda en contra de nuestros ejecutivos o directores en los Estados Unidos, puede ser difícil para ellos ejercer servicio de proceso legal dentro de los Estados Unidos sobre esas personas. Del mismo modo, puede ser difícil para ellos ejecutar contra ellos en tribunales de los Estados Unidos juicios obtenidos en tribunales de los Estados Unidos basándose en estipulaciones de obligación civil de las leyes de valores federales de los Estados Unidos.

Además, no existe un tratado entre los Estados Unidos y Chile que estipule obligación recíproca para ventilar juicios extranjeros. Sin embargo, los tribunales chilenos han hecho cumplir juicios asistidos en los Estados Unidos, siempre que el tribunal chileno encuentre que el tribunal de los Estados Unidos haya respetado los principios básicos de los debidos procesos y las políticas públicas. No obstante, existe duda si es que una acción pudiera ser traída exitosamente en Chile en primera instancia sobre la base de una obligación solamente basada en las provisiones de una obligación civil de las leyes federales de valores de los Estados Unidos.

Dado que los derechos preferentes pueden no estar disponibles para nuestros tenedores de ADR, ellos corren el riesgo de ser diluidos si emitimos nuevas acciones

Las leyes chilenas requieren que las compañías ofrezcan a sus accionistas derechos preferentes cada vez que se vendan nuevas acciones de capital social. Los derechos preferentes permiten a los tenedores mantener sus porcentajes de participación existentes en una compañía al suscribir acciones adicionales. Si incrementamos nuestro capital por medio de la emisión de nuevas acciones, un tenedor puede suscribir solo hasta el número de acciones que evitaría la dilución del interés participativo del tenedor.

Si emitimos derechos preferentes, los tenedores de ADRs de los Estados Unidos no serían capaces de ejercer sus derechos a menos que se hiciera efectiva una declaración de registro de acuerdo con la Ley de Valores con respecto a dichos derechos y las acciones posibles de emitir una vez ejercidos dichos derechos o una exención de registro estuvieran disponibles. No podemos asegurar a los tenedores de ADRs que presentaremos una declaración de registro o que una exención de registro estará disponible. Podemos, a nuestra absoluta discreción, decidir no preparar y presentar dicha declaración de registro. Si nuestros tenedores no estuvieran capacitados para ejercer sus derechos preferentes porque SQM no presentó una declaración de registro, el depositario intentaría vender sus derechos y distribuir las utilidades netas de la venta a ellos, después de descontar los honorarios y gastos del depositario. Si el depositario no pudiera vender los derechos, expirarían y los tenedores de ADRs no realizarían valor

alguno a partir de ellos. En cualquier caso, los intereses patrimoniales de los tenedores de ADR en SQM serían diluidos en proporción al incremento en el capital social de SQM.

Si la Sociedad fuera clasificada como una Empresa de Inversión Extranjera Pasiva puede haber consecuencias adversas para los inversionistas de los Estados Unidos

Creemos que no fuimos clasificados como empresa de inversión extranjera pasiva (o EIEP – PFIC en inglés–) para el 2012. La caracterización como EIEP puede dar como resultado consecuencias tributarias adversas para usted si es un inversionista estadounidense en acciones o ADRs. Por ejemplo, si nosotros (o cualquiera de nuestras filiales) somos una EIEP, nuestros inversionistas estadounidenses pueden verse sujetos a obligaciones tributarias incrementadas de acuerdo con las leyes y normativas tributarias de los Estados Unidos y verse sujetos a requerimientos de reporte gravosos. La determinación de si somos (o cualquiera de nuestras filiales o sociedades carter) o no una EIEP se efectúa cada año y dependerá de la composición de nuestro resultado (o los de ellas) y activos de tiempo en tiempo. Vea el Ítem 10. E. Tributación – Consideraciones de Impuestos de los Estados Unidos.

Los cambios en las normas tributarias chilenas podrían tener consecuencias adversas para los inversionistas de los Estados Unidos

En la actualidad, los dividendos de efectivo pagados por la Sociedad a los accionistas extranjeros están sujetos a un impuesto de retención chileno del 35%. Si la Sociedad ha pagado impuesto corporativo (el “Impuesto de Primera Categoría”) sobre las ganancias de las que se paga el dividendo, un crédito por el Impuesto de Primera Categoría efectivamente reduce la tasa del Impuesto de Retención. Los cambios en las normas tributarias chilenas podrían tener consecuencias adversas para los inversionistas de los Estados Unidos.

ITEM 4. INFORMACIÓN DE LA SOCIEDAD

4.A. Historia y Desarrollo de la Sociedad

Antecedentes Históricos

Sociedad Química Minera de Chile S.A. "SQM", es una sociedad anónima abierta, organizada de acuerdo con las leyes de la República de Chile. La Compañía fue constituida mediante escritura pública emitida el 17 de junio de 1968 por el Notario Público de Santiago don Sergio Rodríguez Garcés. Su existencia fue aprobada por medio del Decreto N° 1.164 del 22 de junio de 1968 del Ministerio de Hacienda, y fue registrada el 29 de junio de 1968 en el Registro de Comercio de Santiago a fojas 4.537 N° 1.992. La casa matriz de la Sociedad se encuentra en El Trovador 4285, Piso 6, Las Condes, Santiago, Chile. El teléfono de la Sociedad es el +56 2.425-2000.

La explotación comercial de los yacimientos minerales de caliche en el norte de Chile comenzó en la década de 1830, cuando el nitrato de sodio era extraído del mineral para usarse en la elaboración de explosivos y fertilizantes. A fines del siglo XIX, la producción de nitrato se había convertido en la industria líder en Chile y el país era el líder mundial en el suministro de nitratos. El desarrollo comercial acelerado de los nitratos sintéticos en la década de 1920 y la depresión económica global en la década de 1930 causó una seria contracción del negocio de nitrato Chileno, el cual no se recuperó significativamente hasta poco después de la Segunda Guerra Mundial. Después de la guerra, la ampliamente expandida producción comercial de nitratos sintéticos dio como resultado una contracción adicional en la industria del nitrato natural en Chile, la cual continuó operando a niveles deprimidos en la década de 1960.

SQM fue constituida en 1968 mediante un negocio conjunto entre la Compañía Salitrera Anglo Lautaro S.A., ("Anglo Lautaro") y la Corporación de Fomento de la Producción (“Corfo”), la corporación estatal de desarrollo de Chile. Tres años luego de nuestra formación, en 1971, Anglo Lautaro vendió todas sus acciones a Corfo y pasamos a ser propiedad total del gobierno de Chile hasta 1983. En 1983, Corfo

comenzó un proceso de privatización vendiendo nuestras acciones al público y posteriormente registrando dichas acciones en la Bolsa de Comercio de Santiago. Para 1988, todas nuestras acciones eran de propiedad pública. Nuestros ADR Serie B se han transado en la NYSE con el nemotécnico “SQM” desde 1993.

Desde su inicio, además de producir nitratos, la Sociedad ha producido yodo, que también se encuentra en los yacimientos de caliche en el norte de Chile.

Entre 1994 y 1999, invertimos aproximadamente US\$300 millones en el desarrollo del proyecto Salar de Atacama en el norte de Chile. El proyecto involucró la construcción de una planta de cloruro de potasio, una planta de carbonato de litio, una planta de sulfato de potasio y una planta de ácido bórico.

Para ayudar a financiar los proyectos anteriores, accedimos a los mercados de capital internacionales emitiendo ADRs Serie B adicionales en la Bolsa de Valores de Nueva York en 1995. En 1999, emitimos ADRs Serie A adicionales en la Bolsa de Valores de Nueva York como ADRs. A partir del 27 de marzo de 2008, la Sociedad sacó del registro voluntariamente sus ADR Serie A (“SQM-A”) de la Bolsa de Valores de Nueva York. Además, el 5 de abril de 2013, presentamos una Forma F-6 para emitir 100 millones de ADRs Serie B adicionales en la Bolsa de Valores de Nueva York, a ser efectivo a partir del 15 de abril de 2013.

Durante el período desde 2000 hasta el 2004, principalmente consolidamos las inversiones llevadas a cabo en los cinco años anteriores. Concentramos nuestros esfuerzos en reducir costos y en mejorar las eficiencias a lo largo de la organización.

Desde el 2005, hemos fortalecido nuestro liderazgo en nuestros negocios principales aumentando nuestro programa de gasto de capital y efectuando adquisiciones y cesiones apropiadas. Durante este período adquirimos Kefco (Kemira Emirates Fertiliser Company) en Dubái y el negocio de yodo de Royal DSM N.V. (DSM). Además, vendimos (i) Fertilizantes Olmeca, nuestra filial mexicana, (ii) nuestra planta de butilitio ubicada en Houston, Texas y (iii) nuestra participación en la filial italiana Impronta S.R.L. Ello que permitió a SQM concentrar sus esfuerzos en sus productos esenciales. En el 2007, completamos la construcción de una nueva planta de prilado y granular. En el 2008, completamos la ampliación de nuestra capacidad de carbonato de litio y comenzamos a trabajar en la etapa de ingeniería de una nueva planta de nitrato de potasio.

Durante el 2010 y 2012, continuamos la expansión de nuestra capacidad de producción de productos basados en potasio en el Salar de Atacama. En el 2011, completamos la construcción de una nueva planta de nitrato de potasio en Coya Sur, con lo que aumentamos nuestra capacidad promedio de producción en 300.000 toneladas métricas. Además, en 2008 comenzamos un negocio conjunto con Migao (Migao Corporation) para la construcción de una planta de nitrato de potasio con una capacidad de producción de 40.000 toneladas métricas por año. La planta fue terminada y comenzó su funcionamiento en enero de 2011.

En el segundo semestre de 2011, llevamos a cabo una reorganización corporativa en donde nuestra subsidiaria Soquimich European Holding B.V. compró a su asociada Nutrisi Holding N.V. un 66,6% de las acciones que tenía la subsidiaria Fertilizantes Naturales S.A (Mas tarde llamada SQM Iberian S.A.). En diciembre de 2011, la subsidiaria Soquimich European Holding B.V. vendió su interés del 50% a Nutrisi Holding N.V. Los efectos de estas transacciones han sido que indirectamente controlamos SQM Iberian S.A. a través de Soquimich European Holding B.V. SQM Iberian S.A. vende y distribuye fertilizantes, principalmente en España.

En el 2012, SQM Vitas FZ Company, nuestra empresa conjunta con el grupo French Roullier, comenzó la construcción de nuevas plantas en Brasil (Candeias), Perú y Sudáfrica (Durban) para la producción de fertilizantes solubles en agua que contengan diferentes cantidades relativas de nitrógeno, fosforo y potasio y, ocasionalmente, pequeñas cantidades de otros químicos. La planta en Brasil (Complejo

Industrial Cadeias) comenzó su funcionamiento en marzo de 2012. Posee una capacidad de producción de 25.000 toneladas métricas por año y representó una inversión total de 10 millones de dólares.

Programa de gasto de capital

Estamos constantemente revisando diferentes oportunidades para mejorar nuestros métodos de producción, aumentar nuestra capacidad productiva de actuales productos y desarrollar nuevos productos y mercados. Además, se requiere mantención de gastos de capital cada año para sostener nuestra capacidad de producción. Estamos concentrados en el desarrollo de nuevos productos en respuesta a demandas de clientes identificadas, así como nuevos productos que se pueden derivar como parte de nuestra producción existente u otros productos que pueden calzar en nuestra estrategia de desarrollo a largo plazo. Nuestros gastos de capital en los últimos cinco años estuvieron principalmente relacionados con la adquisición de nuevos activos, la construcción de nuevas instalaciones y la renovación de planta y equipo.

Nuestros gastos de capital incluyen inversiones enfocadas en el sustento, mejora e incremento de los niveles de producción, incluyendo adquisiciones e inversiones en empresas relacionadas.

Nuestros gastos de capital para los años finalizados el 31 de diciembre de 2012, 2011 y 2010 fueron los siguientes:

(En millones de US\$)	2012	2011	2010
Gastos de Capital.....	446,0	501,1	336,0

Durante el 2010, tuvimos gastos de capital totales de US\$336,0 millones, relacionados principalmente con:

- la inversión continua de una nueva planta de producción de nitrato de potasio en Coya Sur;
- las inversiones relacionadas con aumentar la capacidad productiva en productos basados en el potasio en el Salar de Atacama;
- la actualización de nuestro sistema ferroviario para manejar la capacidad de producción ampliada y;
- varios proyectos diseñados para mantener la capacidad de producción, aumentar los rendimientos y bajar los costos.
-

Durante el 2011, tuvimos gastos de capital totales de US\$501,1 millones, relacionados principalmente con:

- el aumento en la capacidad de producción de los productos basados en potasio en el Salar de Atacama con la construcción continua y finalización de las instalaciones de cloruro de potasio y cloruro de potasio granulado en el Salar de Atacama;
- el aumento en las eficiencias y la capacidad de las plantas de nitrato y yodo;
- la optimización de nuestro sistema ferroviario; y
- varios proyectos diseñados a mantener la capacidad productiva, incrementar los rendimientos y reducir los costos.

Durante el 2012, tuvimos gastos de capital totales de US\$446,0 millones, relacionados principalmente con:

- proyectos para aumentar las eficiencias y la capacidad en las instalaciones de yodo y nitrato en la región de Tarapacá;
- la inversión continua relacionada al aumento de la capacidad de producción de los productos basados en potasio en el Salar de Ataca, incluyendo varios proyectos relacionados a la producción de productos finales; y
- varios proyectos diseñados para mantener la capacidad productiva, incrementar rendimientos y reducir costos.

Para el 2013, SQM ha preparado un programa de gasto de capital que requiere inversiones de aproximadamente US\$500.0 millones, excluyendo posibles fusiones, adquisiciones o arreglos similares. Entre otros aspectos, el programa se centrará en:

- inversiones relacionadas al aumento de la producción de los productos basados en potasio en el Salar de Atacama;
- inversiones continuas relacionadas al aumento de la capacidad de producción y eficiencias en nuestras instalaciones de nitrato y yodo;
- optimización de nuestra instalación de muriato de potasio en el Salar de Atacama; y
- varios proyectos designados para mantener la capacidad de producción, incrementar rendimientos y reducir costos.

Esperamos que sustancialmente todos los US\$500 millones aproximados de gastos de capital bajo nuestro programa de gasto de capital actual se efectúen en Chile. No se requiere financiamiento externo para financiar el programa de gasto de capital para el período 2013; sin embargo, SQM se reserva el derecho de acceder a los mercados de capital con el fin de optimizar su posición financiera.

4.B. Visión General del Negocio

La Sociedad

Creemos que somos el productor mundial más grande de nitrato de potasio, yodo y carbonato de litio. Producimos nutrientes vegetales de especialidad, yodo y sus derivados, litio y sus derivados, cloruro de potasio, sulfato de potasio y ciertos químicos industriales (incluyendo sales solares y nitratos industriales). Vendemos nuestros productos en más de 110 países a través de nuestra red mundial de distribución, con un 89% de nuestras ventas realizadas en el extranjero en 2012.

Nuestros productos se derivan principalmente de yacimientos minerales encontrados en el norte de Chile. Desarrollamos la minería y procesamos caliche y depósitos de salmueras. El mineral caliche en el norte de Chile contiene los únicos depósitos de nitrato y yodo conocidos en el mundo y es la fuente mundial de explotación comercial más grande de nitrato natural. Los yacimientos de salmueras del Salar de Atacama, una depresión de sal que se encuentra en el Desierto de Atacama en el norte de Chile, contiene altas concentraciones de litio y potasio así como concentraciones significativas de sulfato y boro.

Desde nuestros yacimientos de mineral caliche, nosotros producimos una amplia gama de productos basados en nitrato usados como nutrientes vegetales de especialidad y aplicaciones industriales, como también yodo y derivados de éste. En el Salar de Atacama, extraemos salmueras ricas en potasio, litio, sulfato y boro para producir cloruro de potasio, sulfato de potasio, soluciones de litio, ácido bórico y bishofita (cloruro de magnesio). Producimos el carbonato de litio e hidróxido de litio en nuestra planta

cerca de la ciudad de Antofagasta, Chile, a partir de las soluciones traídas desde el Salar de Atacama. Comercializamos todos estos productos a través de una red mundial de distribución establecida.

Nuestros productos se dividen en seis categorías: nutrientes vegetales de especialidad, yodo y sus derivados, litio y sus derivados; cloruro y sulfato de potasio, productos químicos industriales; y otros fertilizantes commodity. Los nutrientes vegetales de especialidad son fertilizantes premium que permiten a los agricultores mejorar sus rendimientos y la calidad de ciertas cosechas. El yodo, litio y sus derivados se usan en nutrición humana, fármacos y en otras aplicaciones industriales. El yodo y sus derivados se usan principalmente como medio de contraste de rayos X e industrias de biocidas y en la producción de película polarizante, que es un importante componente de Pantallas de Cristal Líquido (“LCDs” según sus siglas en inglés). El litio y sus derivados se usan principalmente en pilas, grasas y fritas para la producción de cerámicas. El cloruro de potasio es un fertilizante commodity que produce y vende la Sociedad en todo el mundo. Además, complementamos nuestra cartera de nutrientes vegetales a través de compra y venta de otros fertilizantes commodity principalmente para su uso en Chile. Los productos químicos industriales tienen una amplia gama de aplicaciones en ciertos procesos químicos tales como la producción de vidrio, explosivos y cerámica y más recientemente, los nitratos industriales se están usando en plantas de energía solar como medio de almacenamiento de energía.

Para el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2012, tuvimos ingresos de US\$2.429,2 millones, ganancia neta de US\$1.028,6 millones y ganancia atribuible a participantes controladores de US\$649,2 millones. Nuestra capitalización de mercado al 31 de Diciembre de 2012 fue de aproximadamente US\$15,0 mil millones.

Nuestras acciones ordinarias Series A y Series B se encuentran registradas en la Bolsa de Valores de Santiago. Nuestras ADS (American Depositary Shares, en inglés) Serie B han sido registradas en la NYSE (Bolsa de Valores de Nueva York) desde 1993. Nuestros símbolos nemotécnicos en la Bolsa de Valores de Santiago para nuestras acciones Serie A y B son “SQM-A” y “SQM-B,” respectivamente, y nuestro símbolo nemotécnico en la NYSE para las ADS Serie B es “SQM.”

Nutrientes vegetales de especialidad: Producimos cuatro tipos principales de nutrientes vegetales de especialidad: nitrato de potasio, nitrato de sodio, nitrato sódico potásico y mezclas de especialidad. Además, SQM vende otros fertilizantes de especialidad incluyendo la comercialización de productos de terceros. Todos estos nutrientes vegetales de especialidad se usan tanto en estado sólido como líquido principalmente en cultivos de alto valor tales como vegetales, frutas y flores. Son ampliamente usados en cultivos que emplean técnicas modernas de agricultura tales como hidropónicos, invernaderos y fertirrigación (donde se disuelve el fertilizante en agua antes de la irrigación) y aplicación foliar. De acuerdo con el tipo de uso o aplicación, los productos se ponen en el mercado con las marcas: Ultrasol™ (fertirrigación), Qrop™ (aplicación en el suelo), Speedfol™ (aplicación foliar) y Allganic™ (agricultura orgánica). Los nutrientes vegetales de especialidad poseen ciertas ventajas sobre los fertilizantes commodity tal como una rápida y efectiva absorción (sin requerir nitrificación), mayor solubilidad en agua, pH alcalino (lo cual reduce la acidez del suelo) y bajo contenido de cloro. Uno de los productos más importantes en el rubro de los nutrientes vegetales de especialidad es el nitrato de potasio que está disponible en forma cristalizada y granulada (prilada) lo que permite métodos de aplicación múltiples. Los productos de nitrato de potasio cristalinos son ideales para aplicarse mediante fertirrigación y sprays foliares y los gránulos de nitrato de potasio son adecuados para aplicaciones divididas al suelo.

Las necesidades de los clientes más sofisticados están guiando a la industria a proveer soluciones en vez de productos individuales. Las ventajas de nuestros productos más las mezclas especialmente personalizadas que satisfacen necesidades específicas junto al soporte técnico proporcionado por

nosotros, nos permiten crear soluciones de nutrición vegetal que agregan valor a los cultivos por medio de rendimientos más altos y producción de mejor calidad. Debido a que nuestros productos sobre los fertilizantes producidos en forma sintética, incluida la presencia de ciertos micro nutrientes beneficiosos, que los hacen más atractivos para clientes que prefieren productos de origen natural. Como resultado, nuestros nutrientes vegetales de especialidad se venden a un precio Premium en comparación a otros fertilizantes commodity.

Yodo y sus derivados: Creemos que somos los productores líderes de yodo y sus derivados en el mundo, los cuales se usan en una amplia gama de aplicaciones médicas, farmacéuticas, para la agricultura y aplicaciones industriales, incluyendo medios de contraste de rayos x, películas polarizantes para pantallas de cristal líquido (LCDs) antisépticos, biocidas y desinfectantes, en la síntesis de productos farmacéuticos, herbicidas, electrónica, pigmentos y componentes de teñido.

Litio y sus derivados: Somos los productores líderes en el mundo de carbonato de litio, el cual se utiliza en una gran variedad de aplicaciones, incluyendo los materiales electroquímicos para las baterías, fritas para las industrias de cerámicas y pintura-esmalte, vidrios resistentes al calor (vidrio cerámico), substancias químicas de aire acondicionado, polvo de cobertura continuo para extrusión de acero, proceso primario de fundición de aluminio, productos farmacéuticos y derivados de litio. También somos proveedor líder de hidróxido de litio, que se usa principalmente como materia prima en la industria de grasas lubricantes y ciertos cátodos para baterías.

Potasio: Producimos cloruro de potasio y sulfato de potasio a partir de salmueras extraídas del Salar de Atacama. El cloruro de potasio es un fertilizante commodity usado para fertilizar una gran variedad de cultivos incluyendo maíz, arroz, azúcar, soya y trigo. El sulfato de potasio es un fertilizante de especialidad usado principalmente en los cultivos tales como hortalizas, frutas y cultivos industriales.

Químicos Industriales: Producimos cuatro químicos industriales: nitrato de sodio, nitrato de potasio, ácido bórico y cloruro de potasio. El nitrato de sodio se utiliza principalmente en la producción de vidrio, explosivos, briquetas de carbón vegetal y para tratamientos metálicos. El nitrato de potasio se utiliza en la elaboración de vidrios especiales y también es materia prima importante para la producción de fritas para las industrias de cerámica y pintura-esmalte. Las sales solares, una combinación de nitrato de potasio y nitrato de sodio se utilizan como medio de almacenamiento termal en plantas de generación de electricidad basada en energía solar. El ácido bórico se usa en la fabricación de fritas para la industria de cerámica y de pintura-esmalte, pantallas de cristal líquido (LCD), vidrio y fibra de vidrio. El cloruro de potasio se usa como un aditivo en perforaciones petroleras como también en la producción de carragenina.

Otros Productos y Servicios: también vendemos otros fertilizantes y mezclas, algunas de los cuales no producimos.

Somos la única empresa que produce y distribuye los tres principales fertilizantes de potasio: nitrato de potasio, sulfato de potasio y cloruro de potasio.

La siguiente tabla presenta el desglose porcentual de nuestros ingresos para 2012, 2011 y 2010 de acuerdo con nuestras líneas de productos:

	2012	2011	2010
Nutrientes Vegetales de Especialidad	28%	34%	33%
Yodo y Derivados	24%	21%	17%
Litio y Derivados	9%	9%	8%
Potasio	25%	26%	29%
Químicos industriales	10%	7%	8%
Otros	4%	4%	5%

Total	100%	100%	100%
--------------	-------------	-------------	-------------

Estrategia de Negocios

Nuestra estrategia general de negocios es:

- mantener el liderazgo en nutrientes vegetales de especialidad, yodo, litio y nitratos industriales, en términos de la capacidad productiva, la fijación de precios competitivos y el desarrollo de nuevos productos;
- incrementar nuestra capacidad de producción de fertilizantes relacionados con el potasio del Salar de Atacama;
- mantener nuestra competitividad a través del continuo aumento en la eficiencia de nuestros procesos productivos y en la reducción de costos;
- evaluar y ejecutar adquisiciones, negocios conjuntos o alianzas comerciales que tengan sinergia concreta con nuestros actuales y principales negocios o que provean de ventajas competitivas; y
- mantener una posición financiera sólida y conservadora y un grado de inversión acorde a nuestro endeudamiento

Hemos identificado la demanda del mercado en cada uno de nuestros principales segmentos, tanto dentro de nuestra base de clientes existente y en nuevos mercados, para productos ya existentes y para productos adicionales que puedan ser extraídos de nuestros recursos naturales. Para sacar ventaja de estas oportunidades, hemos preparado una estrategia específica para cada una de nuestras líneas de producto.

Nutrientes Vegetales de Especialidad

Nuestra estrategia para el negocio de nutrientes vegetales de especialidad es de: (i) continuar expandiendo nuestras ventas de nitratos naturales al sacar continuamente ventaja de nuestros productos de especialidad por sobre los fertilizantes tipo commodity; (ii) aumentar nuestras ventas de nutrientes vegetales de especialidad de mayor margen basados en potasio y nitratos naturales, particularmente nitrato de potasio soluble y mezclas NPK solubles; (iii) perseguir oportunidades de inversión en negocios complementarios para mejorar nuestro catálogo de productos, aumentar la producción, reducir costos y agregar valor a y mejorar el marketing de nuestros productos; (iv) desarrollar nuevas mezclas de nutrientes de especialidad producidas en nuestras plantas de mezcla y que están estratégicamente ubicadas en o cerca de nuestros mercados principales, a modo de satisfacer las necesidades específicas de nuestros clientes; (v) concentrarse principalmente en los mercados para nuestros nutrientes vegetales en aplicaciones solubles y foliares con el objeto de establecer una posición de liderazgo; (vi) continuar desarrollando nuestra sistema de distribución global y de marketing directamente y a través de alianzas estratégicas con otros productores y distribuidores locales o globales; y (vii) reducir nuestros costos de producción a través de procesos mejorados y mayor productividad de mano de obra para competir de manera más efectiva.

Yodo y sus Derivados

Nuestra estrategia en nuestro negocio de yodo es (i) mantener nuestro liderazgo en el mercado del yodo aumentando nuestra capacidad de producción a la par con el crecimiento de la demanda; (ii) fomentar el crecimiento de la demanda y desarrollar nuevos derivados de yodo, (iii) participar en los proyectos de reciclaje del yodo; y (iv) reducir nuestros costos de producción a través de procesos mejorados y mayor productividad para así competir de manera más efectiva.

Litio y sus derivados

Nuestra estrategia para el negocio del litio es (i) mantener nuestro liderazgo en la industria del litio como el más grande productor y distribuidor de carbonato de litio e hidróxido de litio, (ii) fomentar el crecimiento de la demanda, (iii) perseguir selectivamente oportunidades en el negocio de los derivados del litio creando nuevos compuestos de litio, y (iv) reducir nuestros costos de producción a través de procesos mejorados y mayor productividad para así competir de manera más efectiva.

Potasio

Nuestra estrategia en el negocio del potasio es incrementar significativamente nuestra capacidad productiva de cloruro de potasio y sulfato de potasio. Nuestra estrategia de distribución es (i) ofrecer una cartera de productos de potasio incluyendo el sulfato de potasio, el cloruro de potasio y otros fertilizantes a nuestros mercados tradicionales; (ii) crear flexibilidad para ofrecer productos estándares (cristalizados) o compactados (granulados) de acuerdo con los requerimientos de mercado (iii) concentrarnos en mercados en donde tengamos ventajas logísticas.

Químicos industriales

Nuestra estrategia para nuestro negocio de químicos industriales es (i) mantener nuestra posición de liderazgo en los nitratos industriales, (ii) fomentar el crecimiento de la demanda en diferentes aplicaciones, (iii) llegar a ser una fuente confiable de largo plazo para la industria del almacenamiento termal y (iv) reducir nuestros costos de producción a través de procesos mejorados y mayor productividad para competir de manera más efectiva.

Nuevos negocios

De vez en cuando, evaluamos oportunidades para ampliar nuestros negocios esenciales actuales o dentro de nuevos negocios en los cuales podemos tener ventajas competitivas sostenibles, tanto dentro como fuera de Chile y esperamos poder seguir haciéndolo en el futuro. Actualmente, exploramos concesiones para ciertos minerales metálicos. Si los hayamos, podríamos decidir explotarlos, vender o formar un negocio conjunto para extraer estos recursos. Es posible que decidamos adquirir parte o todo el patrimonio de, o celebrar negocios conjuntos u otras transacciones con otras compañías involucradas en nuestros o en otros negocios. También estamos explorando la posibilidad de adquirir participación de control en empresas que tengan propiedades mineras en nuestras áreas de negocio esenciales, y que están en etapas de desarrollo tempranas. Consistente con nuestras estrategias de negocios, continuaremos evaluando adquisiciones, negocios conjuntos y alianzas en nuestros negocios esenciales y, dependiendo de los hechos y las circunstancias, podemos buscar adquirir participación mayoritaria u otros intereses en empresas con propiedades mineras fuera de Chile y Latinoamérica, incluyendo mercados emergentes.

Además, en varias de nuestras propiedades conducimos activamente operaciones de exploración para cobre, oro y otros yacimientos de metal, y ya hemos identificado numerosas áreas en las cuales estamos realizando exploraciones más específicas. Fiel Rosita, un yacimiento de cobre-oro ubicado cerca de la ciudad de Vallenar es nuestro prospecto minero más avanzado. Estamos completando la evaluación

económica preliminar, esperada en 2013, en la cual nos basaremos para decidir si conduciremos estudios de pre-viabilidad o si venderemos parte o todo el yacimiento. Podemos decidir no seguir adelante en cualquiera de nuestros prospectos metálicos potenciales descubiertos en nuestras operaciones de exploración.

Paralelo a nuestras operaciones de exploración, hemos celebrado memorandos de entendimientos, acuerdos de opción y similares con empresas mineras externas relacionadas a minerales metálicos. En todos estos acuerdos, conservamos los derechos de los minerales no metálicos tales como nitrato, yodo, potasio, litio y sus derivados respectivos.

Principales Líneas de Negocios

Nutrición Vegetal de Especialidad

Creemos que somos los más grandes productores de nitrato de potasio en el mundo. Estimamos que nuestras ventas representaron aproximadamente un 46% de las ventas por volumen de nitrato de potasio en el mundo en el 2012. Esta estimación no considera el nitrato de potasio localmente producido y vendido en China, solo importaciones netas. Durante el 2012, el mercado del nitrato de potasio era estable comparado con el 2011, a pesar del aumento en los precios. Además, las ventas globales totalizaron alrededor de 0,9 millón de toneladas métricas en el 2012. También producimos los siguientes nutrientes vegetales de especialidad: nitrato de sodio, nitrato sódico potásico y mezclas de especialidad (que contiene varias combinaciones de nitrógeno, fósforo y potasio, generalmente conocidas como “mezclas NPK”).

Dichos nutrientes vegetales de especialidad tienen características particulares que incrementan la productividad y mejoran la calidad cuando se usan en ciertos cultivos y suelos. Nuestros nutrientes vegetales de especialidad poseen ventajas significativas para ciertas aplicaciones por sobre los fertilizantes commodity basados en nitrógeno y potasio, tales como la urea y el cloruro de potasio.

En particular, nuestros nutrientes vegetales de especialidad:

- son totalmente solubles en agua, permitiendo su uso con hidropónicos, fertirrigación, aplicaciones foliares y otras técnicas agrícolas avanzadas;
- mejoran la eficiencia del uso del agua de las cosechas y ahorran agua;
- son libres de cloro, lo que previene la toxicidad del cloro en ciertas cosechas asociadas a altos niveles de cloro en los nutrientes.
- proveen nitrógeno nítrico permitiendo a las cosechas absorber los nutrientes más rápidamente que la absorción de los fertilizantes a base de urea o amonio;
- no liberan hidrógeno después de su aplicación, evitando aumento de la acidez del suelo;
- and poseen elementos de rastreo, lo cual promueve la resistencia a enfermedades en las plantas; y
- son más atractivos para los clientes que prefieren productos de origen natural.

En el 2012, nuestros ingresos por venta de nutrientes vegetales de especialidad fueron de US\$675,3 millones, representando el 28% de nuestras ventas totales para ese año y un 6,4% menor que los US\$721,7 millones por ventas del año anterior. Las condiciones económicas mejoradas respaldaron la demanda más alta por hortalizas y frutas Premium lo que reforzó el consumo de fertilizantes de especialidad.

Nutrición Vegetal de Especialidad: Nuestro Mercado

El mercado objetivo para nuestros nutrientes vegetales de especialidad son los cultivos de alta calidad tales como verduras, frutas, cultivos industriales, flores, algodón y otras cosechas de alto valor. Además, vendemos nutrientes vegetales de especialidad a los productores de cosechas sensibles al cloruro. Desde 1990, el mercado internacional para nutrientes vegetales de especialidad ha crecido a una tasa más rápida que el mercado internacional para fertilizantes del tipo commodity. Ello se debe principalmente a: (i) la aplicación de nuevas tecnologías agrícolas tales como la fertirrigación e hidropónica y el creciente uso de los invernaderos; (ii) el incremento del costo de los terrenos y la escasez del agua lo que ha forzado a los agricultores a mejorar sus rendimientos y reducir el uso de agua; y (iii) el incremento en la demanda por cultivos de calidad más alta tales como frutas y vegetales.

Durante los últimos diez años la tasa combinada anual de crecimiento para la producción per cápita de vegetales fue de un 3% mientras que la misma tasa para la población mundial sólo alcanzó un 1,5%.

La escasez mundial de agua y tierra cultivable lleva al desarrollo de nuevas técnicas agrícolas para maximizar el uso de estos recursos. La irrigación ha estado creciendo a un promedio anual del 1,5% durante los últimos 20 años (a una velocidad igual al crecimiento de la población). Sin embargo, la micro-irrigación ha estado creciendo en un 10% por año en el mismo período. Los sistemas de micro-irrigación, que incluyen el riesgo por goteo y la microaspersión son las formas más eficientes de irrigación técnica. Se estima que la superficie para la micro-irrigación global es de 10 millones de hectáreas, lo que representa aproximadamente un 3% del área irrigada total mundial. Estas aplicaciones requieren nutrientes vegetales totalmente solubles en agua. Nuestros nutrientes vegetales de especialidad basados en nitrato proveen nitrógeno nítrico, el cual permite una absorción más rápida de nutrientes en las cosechas que cuando se utilizan fertilizantes basados en urea o amonio, lo que facilita la eficiencia en el consumo de nutrientes en la planta y, por ende, aumenta el rendimiento de la cosecha y mejora su calidad.

Nutrición Vegetal de Especialidad: Nuestros productos

El nitrato de potasio, nitrato sódico potásico y mezclas de especialidad son productos de margen más alto, derivados de, o que constan de, nitrato de sodio, todos los cuales son producidos en forma cristalizada o prilada. Las mezclas de especialidad son producidas usando nuestros propios nutrientes vegetales de especialidad y otros componentes en las plantas de mezclado operadas por la Sociedad o sus afiliadas y empresas relacionadas en Chile, los Estados Unidos, México, los Emiratos Árabes Unidos, Sudáfrica, Turquía, China, India, Tailandia, Brasil y Perú.

La siguiente tabla muestra nuestros volúmenes de venta e ingresos ordinarios de los nutrientes vegetales de especialidad para el 2012, 2011 y 2010.

	<u>2012</u>	<u>2011</u>	<u>2010</u>
Volumen de Ventas (Miles de toneladas métricas)			
Nitrato de Sodio	24,4	22,2	16,8
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	469,3	551,1	534,7
Nutrientes mezclados y otros nutrientes vegetales de especialidad ⁽¹⁾	286,5	276,0	263,9
Total de Ingresos (en millones de US\$)	675,3	721,7	603,7

(1) Incluye fertilizantes mezclados y otros nutrientes vegetales de especialidad. También incluye los productos de Yara en conformidad con nuestro acuerdo comercial.

Nutrición Vegetal de Especialidad: Marketing y clientes

En 2012, vendimos nuestros nutrientes vegetales de especialidad en cerca de 90 países. Durante el mismo año, los nutrientes vegetales de especialidad de la Sociedad se exportaron a las siguientes regiones: 18% fueron vendidos a clientes de América Central y Sudamérica (no incluido Chile), 19% a clientes de Chile, 27% a clientes de Norteamérica, 18% a clientes de Europa y 18% a clientes de otras regiones. Ningún cliente individual represento más del 10% de las ventas de nutrientes vegetales de especialidad de SQM durante 2012 y estimamos que nuestros 10 clientes más grandes representaron en conjunto aproximadamente el 29% de las ventas durante ese período.

<u>Desglose de las Ventas</u>	<u>2012</u>	<u>2011</u>	<u>2010</u>
América Central y Sudamérica	18%	14%	14%
Norteamérica	27%	24%	25%
Europa	18%	26%	22%
Chile	19%	17%	16%
Otros	18%	19%	23%

Vendemos nuestros productos de nutrientes vegetales de especialidad fuera de Chile principalmente a través de nuestra propia red mundial de oficinas representantes y por medio de nuestras coligadas de distribución.

Mantenemos stocks de nuestros nutrientes vegetales de especialidad en los principales mercados de América, Asia, Europa, el Medio Oriente y África para facilitar prontas entregas a nuestros clientes. Además, vendemos nutrientes vegetales de especialidad directamente a algunos de nuestros grandes clientes. Las ventas se efectúan de acuerdo a órdenes de compra al contado y contratos a corto plazo.

En relación con nuestros esfuerzos de marketing, proporcionamos asistencia técnica y agrónoma y apoyo a algunos de nuestros clientes. Al trabajar cercanamente con nuestros clientes, somos capaces de identificar nuevos productos y mercados de alto valor agregado. Nuestros productos de nutrientes vegetales de especialidad se usan en una amplia variedad de cultivos, particularmente, cultivos de valor agregado que permiten a nuestros clientes incrementar el rendimiento y manejar un precio premium.

Nuestros clientes se encuentran localizados en los hemisferios sur y norte. En consecuencia, creemos que no existen factores estacionales o cíclicos que puedan afectar en forma importante las ventas de nuestros productos de nutrientes vegetales de especialidad.

De vez en cuando, evaluamos oportunidades para ampliar nuestros negocios esenciales actuales, incluyendo nuestro negocio de nutrientes vegetales de especialidad, o dentro de nuevos negocios en los cuales podemos tener ventajas competitivas sostenibles, tanto dentro como fuera de Chile. Consistente con nuestra estrategia de negocios, evaluamos adquisiciones, negocios conjuntos y alianzas potenciales en nuestros negocios esenciales con empresas fuera de Chile y Latinoamérica, incluyendo en mercados emergentes.

En noviembre de 2001, firmamos un contrato con Yara. Este acuerdo nos permite hacer uso de la red de distribución de Yara en países en los cuales su presencia e infraestructura comercial es más grande que la nuestra. De modo similar, en aquellos mercados en donde nuestra presencia es mayor, nuestros nutrientes vegetales de especialidad y los de Yara son comercializados a través de nuestras oficinas. Sin embargo, ambas partes mantienen control activo sobre el marketing de sus propios productos.

En el 2005, SQM adquirió el 100% de las acciones de Kefco, que era una planta de fosfato de urea ubicada en Dubai. El fosfato de urea es un nutriente vegetal de especialidad que se utiliza principalmente en sistemas de irrigación gota a gota. La planta cuenta con capacidad de producción anual de 30.000 toneladas métricas.

En el 2005, SQM y Yara formaron un negocio conjunto, denominado MISR Specialty Fertilizers (“MSF”) para la producción de fertilizantes NPK líquidos hechos a la medida (nitrógeno-fosfato-potasio). La planta se encuentra ubicada en Egipto y cuenta con capacidad de producción de 80.000 toneladas métricas por año. En abril de 2012, la Sociedad desistió de su participación en este negocio conjunto.

En mayo de 2008, celebramos una carta compromiso para un negocio conjunto con Migao Corporation (“Migao”) para la producción y distribución de nutrientes vegetales de especialidad en China. En 2009, firmamos un acuerdo de accionistas en relación a este negocio conjunto. A través del negocio conjunto, construimos una planta de nitrato de potasio con capacidad de producción de 40.000 toneladas métricas por año. La planta comenzó sus operaciones en enero de 2011. Este negocio conjunto nos permitirá aumentar nuestra presencia en China, que representa uno de los mercados más importantes y de más rápido crecimiento para la industria de los fertilizantes.

En mayo de 2009, la subsidiaria de SQM, Soquimich European Holdings, celebró un acuerdo con Coromandel Fertilizers Ltd. para crear un negocio conjunto para la producción y distribución de fertilizantes solubles en agua en la India. El acuerdo de negocio conjunto comprendió un aporte de 50/50. Como parte del acuerdo, una nueva instalación de 15.000 toneladas métricas fue construida en la ciudad de Kakinada para producir fertilizantes solubles en agua (grados NPK). Esta nueva instalación, requirió una inversión total aproximada de US\$2,6 millones y se inauguró en enero de 2012.

En octubre de 2009, SQM S.A. firmó un acuerdo con Qingdao Star Plant Protection Technology Co., Ltd., que resultó en la creación del negocio conjunto SQM Star, para la producción, distribución y venta de nutrientes vegetales de especialidad solubles NPK en China. El acuerdo, un negocio conjunto 50/50, registra una inversión total de US\$2 millones para la construcción de una nueva planta de producción.

La planta, localizada en la ciudad de Jimo, provincia de Shangdong, está actualmente operativa y tendrá una capacidad productiva anual de 15.000 toneladas métricas.

En diciembre de 2009, SQM firmó un acuerdo con el Grupo French Roullier para formar el negocio conjunto “SQM Vitas”. Este acuerdo reúne a dos de las más grandes compañías de nutrientes vegetales de especialidad, nutrición animal de especialidad e higiene profesional. Perú, Brasil y Dubái serán los principales enfoques de este negocio conjunto. Como parte del acuerdo, nuestra planta de fosfato ubicada en Dubái se convirtió en parte de este negocio conjunto. En septiembre de 2010, SQM Vitas implementó una nueva línea de fosfato que permitirá la producción de dos de los principales productos de fósforo solubles en agua en el mundo: mono fosfato de amonio y fosfato de urea.

En el segundo semestre de 2011, llevamos a cabo una reorganización corporativa en donde nuestra subsidiaria Soquimich European Holding B.V. compró a su asociada Nutrisi Holding N.V. un 66,6% de las acciones que tenía la subsidiaria Fertilizantes Naturales S.A. (Mas tarde llamada SQM Iberian S.A.). Soquimich European Holding B.V. vendió su interés del 50% a Nutrisi Holding N.V. Los efectos de estas transacciones han sido que indirectamente controlamos SQM Iberian S.A. a través de Soquimich European Holding B.V. SQM Iberian S.A. vende y distribuye fertilizantes, principalmente en España.

En el 2012, SQM Vitas comenzó la construcción de nuevas plantas en Brasil (Candeias), Perú y Sudáfrica (Durban) para la producción de fertilizantes solubles en agua que contengan diferentes cantidades relativas de nitrógeno, fosforo y potasio y, ocasionalmente, cantidades menores de otros químicos. La planta en Brasil (Complejo Industrial Candeias) comenzó su funcionamiento en marzo de 2012. Posee una capacidad de producción de 25.000 toneladas métricas por año y representó una inversión total de US\$10 millones.

Entre 2010 y 2012, continuamos expandiendo nuestra capacidad de producción de los productos de potasio en nuestras operaciones en el Salar de Atacama. En el 2011, finalizamos la construcción de nuestra instalación en Coya Sur, aumentando nuestra capacidad promedio de producción de nitrato de potasio en 300.000 toneladas métricas. Además, como se mencionó anteriormente, celebramos un negocio conjunto con Mígao en 2008 para la construcción de una planta de nitrato de potasio con una capacidad de producción de 40.000 toneladas métricas por año la cual comenzó a operar en enero de 2011.

Nutrición Vegetal de Especialidad: Ventas de fertilizantes en Chile

Comercializamos nutrientes vegetales de especialidad en Chile a través de Soquimich Comercial S.A., la cual vende dichos productos ya sea individualmente o en mezclas con otros productos importados, principalmente triple súper fosfato (TSP) y fosfato de diamoníaco (DAP), entre otros.

Soquimich Comercial vende fertilizantes importados a agricultores en Chile, principalmente para su aplicación en la producción de remolacha azucarera, cereales, cultivos industriales, papas, uvas y otras frutas. La mayoría de los fertilizantes que Soquimich Comercial S.A. importa son comprados en base al momento a diferentes países en el mundo, incluyendo China, Mexico y Venezuela.

Creemos que todos los contratos y acuerdos entre Soquimich Comercial S.A. y sus proveedores de fertilizantes importados contienen generalmente términos y condiciones comerciales que son estándares y habituales. Durante los diez años anteriores, Soquimich Comercial S.A. no ha experimentado dificultades materiales en la obtención de un adecuado suministro de dichos fertilizantes a precios satisfactorios.

Las ventas de fertilizantes de Soquimich Comercial S.A. representaron aproximadamente el 30% del total de ventas de fertilizantes en Chile durante el 2012. Ningún cliente individual representó más del 8% de los ingresos totales por ventas de fertilizantes de Soquimich Comercial S.A. y de los cuales los 10 clientes más grandes en total representaron menos del 43% de los ingresos. Los ingresos generados por Soquimich Comercial S.A. representaron el 10,6% de los ingresos consolidados de la Sociedad para el 2012. Los ingresos consolidados de Soquimich Comercial S.A. fueron aproximadamente de US\$256 millones y US\$227 millones en 2012 y 2011, respectivamente.

Nutrición Vegetal de Especialidad: Competencia

Creemos que somos los más grandes productores de nitrato de sodio y nitrato de potasio para uso agrícola en el mundo. Nuestros productos de nitrato de sodio compiten indirectamente con productos de especialidad y sustitutos de tipo regular, los cuales pueden ser usados por algunos clientes en lugar del nitrato de sodio dependiendo del tipo de suelo y cultivo en el cual el producto será aplicado. Dichos productos sustitutos incluyen nitrato de calcio, nitrato de amonio y nitrato de amonio cálcico.

En el mercado de nitrato de potasio nuestro más grande competidor es Haifa Chemicals Ltd. (“Haifa”) en Israel que es filial de Trans Resources International Inc. Estimamos que las ventas de nitrato de potasio por parte de Haifa representaron aproximadamente un 34% de las ventas totales mundiales durante el 2012 (excluyendo las ventas de los productores chinos en el mercado chino interno), en comparación a nuestra parte del mercado que representó aproximadamente un 46% de las ventas mundiales por volumen de nitrato de potasio para el periodo.

ACF, otro productor chileno, principalmente orientado a la producción de yodo, comenzó la producción de nitrato de potasio a partir de caliche y cloruro de potasio durante el 2005. Kemapco, productor jordano de propiedad de Arab Potash, produce nitrato de potasio en una planta ubicada cerca del Puerto de Aqaba en Jordania. Además, existen varios productores de nitrato de potasio en China, de los cuales los más grandes son Wentong y Migao. La mayor parte de la producción china se consume en el mercado interno.

Los principales medios de competencia en la venta de nitrato de potasio son la calidad del producto, el servicio al cliente, la ubicación, la logística, la pericia agronómica y el precio.

En Chile, nuestros productos compiten principalmente con mezclas de fertilizantes importadas que usan nitrato de amonio cálcico o sulfato de magnesio potásico. Nuestros nutrientes vegetales de especialidad también compiten indirectamente con fertilizantes tipo commodity sintéticos de menor precio tales como el amoníaco y la urea, los cuales son preparados por muchos productores en un mercado altamente competitivo en cuanto a precios. Nuestros productos compiten sobre la base de ventajas que los hacen más adecuados para ciertas aplicaciones descritas con anterioridad.

Yodo y sus Derivados

Creemos ser el productor de yodo más grande del mundo. En el 2012, nuestros ingresos por yodo y sus derivados alcanzaron aproximadamente US\$ 578,1 millones, lo que representa aproximadamente un 24% de nuestros ingresos totales en ese año. Estimamos que nuestras ventas representaron aproximadamente el 34% de las ventas mundiales de yodo por volumen en el 2012.

Yodo: Mercado

El yodo y sus derivados se usan en un amplio espectro de aplicaciones médicas, agrícolas e industriales así como en productos de nutrición humana y animal. El yodo y sus derivados se utilizan como materias

primas o catalizadores en la formulación de productos, tales como, medios de contraste para rayos-x, biocidas, antisépticos y desinfectantes, intermedios farmacéuticos, películas polarizantes para pantallas de cristal líquido (LCD), productos químicos, herbicidas, compuestos orgánicos y pigmentos. El yodo también se agrega en la forma de yodato de potasio o yoduro de potasio a sales comestibles para prevenir desórdenes por deficiencia de yodo. En estos años, hemos visto un crecimiento consistente en el mercado del yodo gracias a la demanda liderada por los medios de contraste de rayos-x y fármacos. Estimamos que el tamaño del mercado global en 2012 estuvo entre 30.500 y 31.000 toneladas métricas, con casi un 60% del suministro proveniente de los productores chilenos, incluyéndonos. El aumento en el abastecimiento comenzó en 2012 y esperamos ver en 2013 un nuevo suministro adicional.

Yodo: Nuestros productos

Producimos yodo y, a través del negocio conjunto con Ajay North America L.L.C. (“Ajay”), una sociedad con sede en los Estados Unidos, producimos derivados orgánicos e inorgánicos del yodo. El Grupo Ajay-SQM (“ASG”), formado a mediados de la década de 1990, cuenta con plantas de producción en los Estados Unidos, Chile y Francia y es el líder mundial de producción de derivados de yodo inorgánicos y orgánicos.

Consistente con nuestra estrategia comercial, estamos constantemente trabajando en el desarrollo de nuevas aplicaciones para nuestros productos basados en yodo, buscando una continua expansión de nuestros negocios y manteniendo nuestro liderazgo en el mercado.

Elaboramos nuestro yodo y sus derivados de acuerdo con estándares internacionales de calidad. Hemos calificado nuestras instalaciones y procesos productivos de acuerdo con el programa ISO-9001:2008, proporcionando certificación de terceros en cuanto al sistema de administración de calidad y normas internacionales de control de calidad que hemos implementado.

La siguiente tabla presenta nuestras ventas totales e ingresos por yodo y sus derivados para el 2012, 2011 y 2010:

	<u>2012</u>	<u>2011</u>	<u>2010</u>
Volumen de Ventas (Miles de toneladas métricas)			
Yodo y derivados	11,0	12,2	11,9
Ingresos (en millones de US\$)	578,1	454,5	316,3

Nuestros ingresos por ventas en 2012 aumentaron desde US\$454,5 millones en 2011 a US\$578,1 millones, principalmente debido a aumentos en el precio como consecuencia de la fuerte demanda entre la mayoría de los usos.

Yodo: Marketing y Clientes

En el 2011, vendimos nuestros productos de yodo a alrededor de 300 clientes de 60 países. Durante el mismo año, la mayor parte de nuestra producción de yodo fue exportada: un 36% fue vendida a clientes de Europa, el Medio Oriente y África, 32% a clientes de Norteamérica, un 3% a clientes de América Central y Sudamérica y un 29% a clientes de Asia, Oceanía y otras regiones. Ningún cliente representó más del 8% de las ventas de yodo de la Sociedad en el 2011 y nuestros diez clientes más grandes representaron en conjunto no más del 45% de las ventas.

La siguiente tabla muestra el desglose geográfico de nuestras ventas para el 2012, 2011 y 2010.

Desglose de las Ventas	<u>2012</u>	<u>2011</u>	<u>2010</u>
Europa, Medio Oriente y África	31%	36%	35%
Norteamérica	36%	32%	33%
América Central y Sudamérica	3%	3%	5%
Otros	30%	29%	27%

Vendemos yodo a través de nuestra propia red mundial de oficinas representantes y a través de nuestras coligadas de ventas, soporte y distribución. Mantenemos existencias de yodo en nuestras instalaciones en todo el mundo para facilitar una pronta entrega a clientes. Las ventas de yodo se efectúan de acuerdo con órdenes de compra del momento o dentro del marco de los contratos de suministro. Los contratos generalmente especifican compromisos mínimos y máximos de compra, y los precios se ajustan periódicamente de acuerdo con precios vigentes en el mercado.

Yodo: Competencia

Los más grandes productores de yodo se encuentran en Chile, Japón y Estados Unidos. También existe producción de yodo en Rusia, Turkmenistán, Indonesia y China.

En Chile, la producción de yodo comienza a partir de un único mineral conocido como el caliche, mientras que en Japón, los Estados Unidos, Rusia, Turkmenistán e Indonesia los productores extraen el yodo de salmueras subterráneas los cuales se obtienen conjuntamente con la extracción de gas natural y petróleo. En China, el yodo es extraído de las algas marinas.

Seis empresas chilenas (SQM; Sirocco Mining Inc., una empresa canadiense anteriormente conocida como Atacama Minerals; Atacama Chemical S.A. (Cosayach), controlada por el holding chileno Inverraz S.A.; ACF Minera S.A. también controlada por una familia chilena; Algorta Norte S.A., un negocio conjunto entre ACF Minera y Toyota Tsusho; y SCM Bullmine) representaron aproximadamente un 58% del total de ventas mundiales en 2012 (34% de SQM y 24% por parte de los otros cinco productores chilenos).

Estimamos que ocho productores japoneses de yodo representaron aproximadamente el 31% de las ventas mundiales de yodo en el 2012, incluyendo yodo reciclado.

Estimamos que los productores de yodo de los Estados Unidos (uno de los cuales es de propiedad de Ise Chemicals Ltd, una sociedad japonesa) representaron el 4% de las ventas mundiales de yodo en el 2012.

El reciclado del yodo es una tendencia creciente a nivel mundial. Varios productores japoneses poseen instalaciones de reciclaje en donde recuperan el yodo y sus derivados desde corrientes de desecho de yodo. El reciclaje de yodo, principalmente relacionado con el consumo de LCD, se ha incrementado sobre los últimos años y actualmente representa aproximadamente un 17% de las ventas mundiales de yodo. Se estima que alrededor del 70% a 75% del reciclaje mundial fue realizado por productores de yodo japoneses.

SQM, a través de ASG o individualmente, también se encuentra participando activamente en el negocio de reciclaje de yodo usando corrientes secundarias yodadas a partir de una variedad de procesos químicos en Europa, los Estados Unidos y Asia.

Estimamos que las ventas mundiales de yodo alcanzaron entre 30.500 y 31.000 toneladas métricas en 2012.

Los precios del yodo y sus derivados se determinan por las condiciones del mercado. Los precios mundiales de yodo varían, entre otras cosas, dependiendo de la relación entre la oferta y la demanda en un momento dado. La oferta del yodo varía principalmente dependiendo de la producción de los pocos mayores productores (incluyéndonos) y sus respectivas estrategias de negocio. Nuestro precio promedio de ventas de yodo aumentó a más de US\$50 por kilogramo en 2012 como consecuencia del aumento ininterrumpido de la demanda y a pesar de la nueva oferta de los otros productores chilenos.

La demanda por yodo varía dependiendo de los niveles generales de la actividad económica y el nivel de demanda en el sector médico, farmacéutico, industrial y otros sectores que son los principales usuarios de yodo y sus derivados.

Los factores principales de competencia en la venta de productos de yodo y derivados del yodo son la confiabilidad, el precio, la calidad, el servicio al cliente y el precio y la disponibilidad de sustitutos. Creemos tener ventajas competitivas en comparación con otros productores debido al tamaño y calidad de nuestras reservas mineras y la capacidad de producción disponible. Creemos que nuestro yodo es competitivo con el producido por otros elaboradores en ciertos procesos industriales avanzados. También creemos que nos beneficiamos competitivamente de las relaciones a largo plazo que hemos establecido con nuestros clientes más grandes. Aunque existen sustitutos para yodo disponible para ciertas aplicaciones, tales como antisépticos y desinfectantes, existen limitados sustitutos costo-efectivos actualmente disponibles para los usos nutricionales, farmacéuticos, de alimentación animal y principales usos químicos del yodo, los que en conjunto representan la mayor parte de las ventas de yodo.

Litio y sus derivados

Creemos ser los productores más grandes del mundo de carbonato de litio y uno de los más grandes productores de hidróxido de litio. En el 2012, nuestros ingresos por ventas de litio totalizaron US\$ 222,2 millones, representando aproximadamente 9% de nuestros ingresos totales. Estimamos que nuestras ventas representaron aproximadamente 35% de la venta mundial de químicos de litio en volumen.

Litio: Mercados

El carbonato de litio se usa en una gran variedad de aplicaciones incluidos los materiales electromecánicos para baterías, fritas para la industria de cerámica y pintura esmalte, vidrio resistente al calor (vidrio cerámico), proceso de fundición de aluminio primario, sustancias químicas para aire acondicionado, polvo de cobertura continuo para extrusión del acero, síntesis de fármacos y derivados de litio.

El hidróxido de litio se usa principalmente como materia prima en la industria de grasa lubricante, así como en los teñidos y la industria de las baterías.

Litio: Nuestros productos

Producimos carbonato de litio en las instalaciones del Salar del Carmen, en las cercanías de Antofagasta, Chile, desde soluciones con altas concentraciones de litio que provienen de la producción de cloruro de

potasio en el Salar de Atacama. La capacidad productiva anual de esta planta de carbonato de litio es de 48.000 toneladas métricas por año. Creemos que las tecnologías que usamos, junto a las altas concentraciones de litio y las características únicas del Salar de Atacama, tales como alta tasa de evaporación y concentración de otros minerales, nos permiten ser uno de los productores con costos de producción más bajos del mundo.

Además, producimos hidróxido de litio en nuestra planta del Salar del Carmen, próxima a la operación de carbonato de litio. La planta de hidróxido de litio tiene capacidad de producción de 6 mil toneladas métricas por año y es una de las plantas más grandes del mundo.

La siguiente tabla muestra nuestras ventas totales e ingresos de carbonato de litio y derivados para 2012, 2011 y 2010:

	<u>2012</u>	<u>2011</u>	<u>2010</u>
Volumen de ventas (Miles de toneladas métricas)			
Litio y derivados	45,7	40,7	32,4
Ingresos (en millones de US\$)	222,2	183,4	150,8

Nuestros ingresos por ventas en 2012 alcanzaron los US\$222,2 millones, un aumento del 21% de los US\$183,4 millones en el 2011 debido a los volúmenes de venta más altos provenientes de un aumento en la demanda en 2012, principalmente conducida por el aumento en la demanda por las baterías recargables y también por los usos relacionados con la construcción, tales como la cerámica y el vidrio. Los otros productores experimentaron algunas limitaciones de abastecimiento durante parte del año, lo que nos permitió fortalecer nuestra posición como líder en la oferta del carbonato de litio.

Litio: Marketing y Clientes

En el 2012, vendimos nuestros productos de litio a más de 300 clientes en aproximadamente 50 países. Virtualmente, todos nuestros productos de litio se vendieron en el extranjero: 24% a clientes de Europa, Medio Oriente y África, 10% a clientes de Norteamérica, 64% a clientes de Asia y Oceanía y 2% a clientes de otras regiones. Ningún cliente individualmente representó más del 13% de las ventas de litio de la Sociedad en el 2012 y estimamos que nuestros diez clientes más grandes representaron en conjunto cerca de un 51% de las ventas.

La siguiente tabla muestra el desglose geográfico de nuestras ventas para 2012, 2011 y 2010.

Desglose de las ventas	<u>2012</u>	<u>2011</u>	<u>2010</u>
Europa, Medio Oriente y África	24%	28%	34%
Norteamérica	10%	10%	12%
Asia y Oceanía	64%	61%	53%
Otros	2%	1%	1%

Vendemos carbonato de litio e hidróxido de litio a través de nuestra propia red mundial de oficinas representantes y a través de nuestras coligadas de ventas, soporte y distribución. Mantenemos existencias de estos productos en nuestras instalaciones en todo el mundo para facilitar una pronta entrega a clientes.

Las ventas de carbonato de litio e hidróxido de litio se efectúan de acuerdo con órdenes de compra del momento o dentro del marco de los contratos de suministro. Los contratos generalmente especifican compromisos mínimos y máximos de compra, y los precios se ajustan periódicamente de acuerdo con precios vigentes en el mercado.

Litio: Competencia

Nuestros principales competidores en el negocio de carbonato de litio e hidróxido de litio son Rockwood Lithium (“Rockwood”), subsidiaria de Rockwood Specialties Group Inc. y FMC Corporation (“FMC”). Además, un gran número de productores chinos conjuntamente representaron aproximadamente 29% del mercado mundial en el 2012 en volumen. Rockwood produce carbonato de litio en sus operaciones ubicadas en Chile, a través de Sociedad Chilena del Litio Limitada, y en Nevada, Estados Unidos. Su producción de productos transformados del litio se efectúa principalmente en los Estados Unidos, Alemania y Taiwán. FMC cuenta con instalaciones productivas en Argentina, a través de Minera del Altiplano S.A., donde producen cloruro de litio y carbonato de litio. La producción de sus productos transformados de litio se efectúa principalmente en los Estados Unidos y en el Reino Unido.

Creemos que la producción de litio aumentará en el futuro cercano. Un gran número de nuevos proyectos para desarrollar depósitos de litio han sido anunciados recientemente, algunos de los cuales podrían materializarse en el corto a mediano plazo..

Estimamos que las ventas mundiales de químicos de litio expresadas como equivalente de carbonato de litio (excluyendo uso directo de minerales de litio) tuvo un monto aproximado de 125.000 toneladas métricas en el 2012.

Potasio

Producimos cloruro de potasio y sulfato de potasio extrayendo salmueras desde el Salar de Atacama que son ricas en cloruro de potasio y otras sales.

Desde el 2009, nuestra capacidad para producir productos finales ha aumentado a casi 2 millones de toneladas métricas por año, garantizándonos mejoras en la cobertura de mercado y flexibilidad.

En el 2012, nuestros ingresos por cloruro de potasio y sulfato de potasio totalizaron US\$605,1 millones, representando el 25% de nuestros ingresos totales y un aumento del 8,9% con respecto al 2011. Actualmente estamos realizando inversiones dentro de nuestros productos de potasio las cuales nos permitirán aumentar nuestra producción y venta de estos productos.

El potasio es uno de los tres macronutrientes que necesita una planta para desarrollarse. Aunque el potasio no forma parte de la estructura de una planta, es esencial para el desarrollo de sus funciones básicas. El cloruro de potasio es el fertilizante a base de potasio más comúnmente usado y se usa para fertilizar cultivos que pueden resistir altos niveles de cloruro, tales como trigo, maíz, habas de soya, entre otros.

Algunos beneficios que pueden obtenerse a través del uso del potasio son los siguientes:

- mejora de rendimiento y calidad;
- aumento de la producción de proteínas;
- aumento en la fotosíntesis;
- transporte y almacenamiento de asimilados intensificados;
- período de asimilación prolongado y más intenso;
- mejora la eficiencia del agua;

- apertura y cierre regulado de estoma; y
- síntesis de licopeno.

El cloruro de potasio es también un componente importante para nuestra línea de negocios de nutrientes vegetales de especialidad. Se utiliza como materia prima para producir nitrato de potasio.

Potasio: Mercado

Durante la última década. El mercado de cloruro de potasio ha experimentado un rápido crecimiento debido a varios factores clave tales como creciente población mundial, demanda más alta por dietas basadas en proteínas y terrenos menos arables. Todos estos factores han contribuido a demanda creciente por fertilizantes y; en especial, cloruro de potasio, a medida que se realizan esfuerzos para maximizar rendimientos de cultivos y uso eficiente de recursos. Durante los últimos diez años, la CAGR del Potasio era de aproximadamente 2%.

La demanda en el mercado del cloruro de potasio disminuyó el 2012. Estimamos que la demanda alcanzó el nivel de 50 millones de toneladas métricas para el cloruro de potasio durante el 2012, una disminución aproximada de 10% respecto al 2011. A pesar de las condiciones económicas favorables para los cultivos importantes, la demanda se vio principalmente afectada por la incertidumbre económica. Esperamos que el mercado del cloruro de potasio vuelva a los niveles cercanos de 55 millones durante el 2013.

Los precios promedios en el mercado del potasio se mantuvieron relativamente estables en comparación al 2011. El mercado ha visto celebrar contratos importantes de la industria a precios significativamente más bajos en los primeros meses de 2012. Creemos que la presión en los precios tendrá un impacto en nuestros ingresos por potasio en el corto plazo.

Potasio: Nuestros productos

El cloruro de potasio difiere de nuestros demás productos de nutrientes vegetales de especialidad ya que se trata de un fertilizante commodity y contiene cloruro. SQM ofrece cloruro de potasio en dos grados: estándar y compactado. El sulfato de potasio se considera fertilizante de especialidad y SQM ofrece tres grados: estándar, compactado y soluble.

La tabla a continuación muestra nuestros volúmenes de venta e ingresos por cloruro de potasio y sulfato de potasio para 2012, 2011 y 2010.

	<u>2012</u>	<u>2011</u>	<u>2010</u>
Volumen de ventas (en miles de toneladas métricas)			
Cloruro de potasio y sulfato de potasio	1.209,5	1.103,4	1.273,0
Ingresos (en millones de US\$)	605,1	555,7	528,2

Potasio: Marketing y Clientes

En el 2012, vendimos cloruro de potasio y sulfato de potasio en aproximadamente 80 países. El 5% de nuestras ventas fueron realizadas a clientes en Chile, 42% a clientes en otros países de América Central y Sudamérica, 11% a clientes en África, 15% a clientes en Norteamérica y 27% a clientes en otras regiones. Ningún cliente individual representó más del 23% de las ventas de cloruro de potasio y sulfato

de potasio de la Sociedad en el 2012 y estimamos que nuestros diez clientes más grandes en conjunto representaron aproximadamente un 61% de tales ventas.

La siguiente tabla muestra el desglose geográfico de nuestras ventas para 2012, 2011 y 2010.

Desglose de Ventas		2012	2011	2010
Chile		5%	8%	6%
América Central	y	42%	32%	21%
Sudamérica		11%	15%	16%
África		15%	11%	10%
Norteamérica				
Otros		27%	34%	47%

Potasio: Competencia

Estimamos que SQM representó aproximadamente menos del 3% de las ventas globales de cloruro de potasio en 2012. Nuestros principales competidores son Uralkali Group, PCS, Belaruskali y Mosaic. Creemos que en el 2012 el principal productor en el mercado fue Uralkali Group, que representó aproximadamente un 18% de las ventas mundiales, PCS y Belaruskali, cada uno representó un 16% de las ventas mundiales, y Mosaic, que representó aproximadamente un 15% de las ventas mundiales.

En el mercado de sulfato de potasio, tenemos varios competidores de los cuales los más importantes son K+S KALI GmbH (Alemania), Tessenderlo Chemie (Bélgica) y Great Salt Lake Minerals Corp. (Estados Unidos). Creemos que estos tres productores representan aproximadamente el 40% de la producción mundial de sulfato de potasio.

Químicos industriales

Además de producir nitrato de sodio para aplicaciones en la agricultura, nosotros producimos tres grados de nitratos de sodio para aplicaciones industriales: grados industrial, técnico y refinado. Los tres grados difieren principalmente en pureza. Gozamos de cierta flexibilidad operacional cuando producimos nitrato de sodio industrial porque es producido a partir del mismo proceso que el de su grado equivalente para uso en la agricultura, necesitando solo un paso adicional de purificación. Podemos, con ciertas limitantes, cambiar la producción de un grado a otro dependiendo de las condiciones del mercado. Esta flexibilidad nos permite maximizar nuestros rendimientos así como también reducir el riesgo comercial.

Además de producir nitratos industriales producimos y comercializamos otros químicos industriales tales como el ácido bórico que es un sub producto de la producción de sulfato de potasio y también un cloruro de potasio de grado industrial, ambos comercializados en mercados industriales en forma de cristales. En el 2011, nuestros ingresos por químicos industriales fueron de aproximadamente US\$139,5 millones, representando aproximadamente 7% de nuestros ingresos totales para ese año.

Químicos industriales: mercado

El nitrato de sodio industrial y el nitrato de potasio son usados en una amplia gama de aplicaciones industriales, incluyendo la producción de vidrio, cerámicas, explosivos, briquetas de carbón vegetal, tratamiento de metal y en varios procesos químicos. Además, el potencial de crecimiento más significativo proviene de los nitratos industriales para almacenamiento de calor en proyectos de energía solar. Las sales solares para esta aplicación específica contienen una mezcla del 60% de nitrato de sodio y un 40% de nitrato de potasio por tasa de peso.

El ácido bórico se usa principalmente en las industrias del vidrio, fibra de vidrio, fritas de cerámicas esmaltes y para la fabricación de pantallas planas de LCD.

El cloruro de potasio de grado industrial también se vende para usarse como aditivo para los fluidos de perforación de petróleo y gas, así como en la producción de carragenina.

Químicos industriales: nuestros productos

La siguiente tabla presenta nuestros volúmenes de venta de químicos industriales e ingresos totales en 2012, 2011 y 2010:

	<u>2012</u>	<u>2011</u>	<u>2010</u>
Volumen de ventas (en miles de toneladas métricas)			
Nitratos industriales	277,7	181,2	198,9
Ácido Bórico	1,8	2,4	2,6
Ingresos (en millones de US\$)	245,2	139,5	149,7

Las ventas de químicos industriales aumentaron de US\$139,5 millones en el 2011 a US\$245,2 millones en el 2012 principalmente como resultado de un incremento en los volúmenes de venta de los productos de sales solares debido a los nuevos proyectos de energía alternativa que utiliza energía termal solar a base de nitrato de potasio y nitrato de sodio de grado industrial.

Químicos Industriales: Marketing y Clientes

Vendimos nuestros productos de nitratos industriales en más de 50 países en 2012; 49% de nuestras ventas de químicos industriales se efectuó a clientes de Norteamérica, un 52% a clientes de Europa, Medio Oriente y África, un 7% a clientes de América Central y Sudamérica y un 7% a clientes de otras regiones. Ningún cliente individual representó más del 33% de las ventas de químicos industriales de la Sociedad en 2012 y estimamos que nuestros diez más grandes clientes representaron en conjunto aproximadamente 70% de dichas ventas.

La siguiente tabla muestra el desglose geográfico de nuestras ventas para 2012, 2011 y 2010.

Desglose de Ventas	<u>2012</u>	<u>2011</u>	<u>2010</u>
Europa, Medio Oriente y África	37%	52%	55%
Norteamérica	49%	26%	18%
América Central y Sudamérica	7%	17%	22%
Otros	7%	5%	5%

Vendemos nuestros productos químicos industriales principalmente a través de nuestra propia red de oficinas representantes y a través de nuestras coligadas de venta y distribución. Mantenemos inventarios de nuestras diferentes leyes de productos de nitrato de sodio y nitrato de potasio en nuestras instalaciones de Europa, Norteamérica, Sudáfrica y Sudamérica para lograr prontas entregas a clientes. Nuestro departamento de Investigación y Desarrollo, junto con nuestras afiliadas extranjeras proporcionan apoyo técnico a nuestros clientes y trabajan continuamente con ellos para desarrollar nuevos productos o aplicaciones para nuestros productos.

Químicos Industriales: Competencia

Creemos que somos los más grandes productores mundiales de nitrato de sodio industrial y nitrato de potasio. En el caso de nitrato de sodio industrial, estimamos que nuestras ventas representaron un 60% de la demanda mundial en 2012 (excluyendo la demanda interna de China e India, de las cuales creemos que no se encuentran disponibles estimaciones que sean confiables). Nuestros competidores están principalmente en Europa y Asia produciendo nitrato de sodio como sub producto de otros procesos de producción. En el mercado de nitrato de sodio de grado refinado, BASF AG, sociedad alemana y varios productores de China y Europa Oriental son altamente competitivos en los mercados de Europa y Asia. Nuestros productos de nitrato de sodio industrial también compiten indirectamente con químicos sustitutos, incluyendo carbonato de sodio, hidróxido de sodio, sulfato de sodio, nitrato de calcio y nitrato de amonio, que se pueden usar en ciertas aplicaciones en lugar de nitrato de sodio y se encuentran disponibles de un gran número de productores de todo el mundo.

Nuestro principal competidor en el mercado de nitratos industriales, el que incluye el nitrato de sodio y el nitrato de potasio para usos industriales, es Haifa; con un 25% estimado de la participación de mercado. Estimamos que nuestra participación de mercado fue de aproximadamente 40% para el 2012.

Los productores compiten en el mercado por nitrato de sodio industrial y nitrato de potasio basándose en la confiabilidad, calidad del producto, precio y servicio al cliente. Creemos que somos un productor de bajo costo para ambos nitratos y que somos capaces de producir productos de alta calidad.

En el mercado de ácido bórico, somos un productor relativamente pequeño supliendo principalmente necesidades regionales.

Otros Productos

Una gran parte de nuestros otros ingresos se relaciona con la comercialización de los fertilizantes, normalmente fertilizantes commodity. Estos fertilizantes se comercializan en grandes volúmenes en todo el mundo. SQM ha desarrollado un negocio de gestión comercial, de suministro e inventarios que nos permite responder al cambiante mercado de los fertilizantes en el que operamos y obtener ganancias de estas transacciones.

Proceso de Producción

Nuestro proceso de producción integrado puede ser clasificado de acuerdo a nuestros recursos naturales:

- Yacimientos de mineral caliche: contienen nitratos y yodo; y
- Salmueras: contienen potasio, litio, sulfatos, boro y magnesio.

Yacimientos de Mineral Caliche

Los yacimientos de mineral caliche se encuentran localizados en el norte de Chile, en donde durante 2012 nosotros operamos tres minas: Pedro de Valdivia, El Toco (sitio minero de las instalaciones productivas de María Elena) y Nueva Victoria. En Marzo 2010, las operaciones en El Toco y Pampa Blanca fueron temporalmente suspendidas como un esfuerzo para optimizar la existencia de estos productos debido a la disminuida demanda global por nitratos y yodo durante los 15 meses anteriores. Las actividades mineras se reiniciaron en noviembre de 2010 en El Toco.

El mineral caliche se encuentra bajo una capa infértil de recubrimiento, en venas de variables espesores desde veinte centímetros hasta cinco metros, con el recubrimiento que varía en espesor desde medio metro hasta un metro y medio.

Antes de comenzar la extracción minera apropiada, se realiza una etapa completa de exploración minera, incluyendo un total reconocimiento geológico y una perforación para recuperar polvo como material de muestra para determinar las características de cada yacimiento y su calidad. Los hoyos de perforación para muestras son identificados y probados adecuadamente en nuestros laboratorios químicos. Con la información de exploración sobre el patrón de red cerrada de los hoyos de perforación, la etapa de evaluación del mineral proporciona información para planificación minera. La planificación minera se efectúa a largo plazo (10 años), a mediano plazo (3 años) y a corto plazo (1 año). Un plan de producción minera es una herramienta dinámica que detalla en forma diaria, semanal y mensual los planes de producción. Luego de la producción de hoyos de perforación, la información es actualizada para ofrecer el programa más preciso de suministro de mineral a las plantas procesadoras.

El proceso generalmente comienza con bulldozers rompiendo y removiendo el recubrimiento en el área minera. Este proceso es seguido por la producción de perforaciones y voladura para romper la corteza de caliche. Cargadores frontales cargan el mineral en camiones apropiados para el tipo de terreno. En la mina de Pedro de Valdivia, los camiones entregan el mineral en las pilas de acopio cerca de las estaciones de carga. El mineral acopiado en pilas es luego cargado en estos vagones que llevan el mineral a la planta procesadora.

En las plantas de Pedro de Valdivia el mineral es chancado y lavado para producir soluciones concentradas que contienen nitrato y yodo. El chancado del mineral entrega dos productos, una fracción gruesa que es lavada en los sistemas de bateas y una fracción fina que es lavada por medio de agitación. Estos procesos son seguidos por una separación líquido-sólido, en donde los sólidos precipitan como sedimento y el líquido que contiene nitrato y yodo es enviado a procesar. Las operaciones en la mina El Toco de María Elena utilizan un proceso de producción de lixiviación. En Nueva Victoria y el Toco, el mineral en bruto es cargado en pilas y lavado para producir soluciones concentradas.

Productos Derivados del Mineral Caliche

Los productos derivados del mineral caliche son: nitrato de sodio, nitrato de potasio, nitrato de sodio potásico, yodo y derivados del yodo.

Nitrato de Sodio

Durante 2012, el nitrato de sodio tanto para su uso en la agricultura como para su uso en aplicaciones industriales se produjo en la planta de Pedro de Valdivia usando el método Guggenheim, el cual fue originalmente patentado en 1921 y se basa en un circuito cerrado de bateas de lixiviación. Este proceso usa una salmuera caliente para lixiviar el caliche chancado en las bateas para disolver selectivamente los contenidos. La solución concentrada es entonces enfriada, produciendo los cristales de nitrato de sodio

que puede luego separarse de la salmuera usando centrifugas de cesta. Luego del proceso de cristalización, la salmuera se bombea a las instalaciones de yodo en las que se separa el yodo usando una planta de extracción de solventes y finalmente la salmuera se regresa al proceso de lixiviación en bateas. La fracción fina del proceso de chancado del caliche es lixiviada a temperatura ambiente con agua lo que produce una débil solución que es bombeada a las instalaciones de yodo. Después de un proceso de extracción de solventes, la salmuera se bombea a las pozas de evaporación solar de Coya Sur a 15 km al sur de María Elena.

Nuestra actual capacidad de producción de nitrato de sodio cristalizado de la Sociedad en la instalación de Pedro de Valdivia es de aproximadamente 500.000 toneladas métricas por año. El nitrato de sodio cristalizado es sometido a un nuevo proceso en las plantas de producción de Coya Sur y María Elena para producir nitrato de potasio de diferentes calidades, nitrato de sodio potásico y/o nitratos cristalizados o prilados (potasio o sodio), que se transporta a nuestras instalaciones portuarias en Tocopilla por ferrocarril para ser embarcada a nuestros clientes y distribuidores en el mundo.

Nitrato de Potasio

El nitrato de potasio se produce en nuestra planta de Coya Sur usando un proceso de producción desarrollado por nosotros. La salmuera de la lixiviación con el proceso de fracción fina en Pedro de Valdivia y las salmueras producidas por el proceso de lixiviación en María Elena se bombean a las pozas de evaporación de Coya Sur por un proceso de concentración de nitrato. Después del proceso de concentración de nitrato, la salmuera se bombea a una planta de conversión en la que cloruro de potasio es agregado y comienza una reacción química y produce salmuera con nitrato de potasio disuelto. Esta salmuera se bombea a una planta de cristalización que cristaliza el nitrato de potasio enfriándolo y separándolo del líquido madre por centrífuga.

Las sales de nitratos concentradas fueron producidas en Pampa Blanca hasta Marzo de 2010, y son actualmente producidas en Nueva Victoria por medio del lavado del mineral caliche en pilas para extraer soluciones ricas en yodo y nitratos. Dichas soluciones se envían luego a plantas en las que se extrae el yodo a través de un proceso de extracción de solventes y de soplado. Posteriormente, las soluciones restantes se envían a estanques de evaporación solar en las que se evaporan las soluciones y se producen las sales ricas en nitrato. Estas sales de nitratos concentradas son luego enviadas a Coya Sur donde son usadas para producir nitrato de potasio.

Nuestra capacidad productiva actual de nitrato de potasio en Coya Sur es de aproximadamente 950.000 toneladas métricas por año, incluidas 500.000 toneladas métricas por año de nitrato de potasio de grado técnico. Se habilitó una nueva planta de nitrato de potasio en marzo de 2011. Durante el 2012, produjimos aproximadamente 246.000 toneladas de nitrato de potasio en esta planta. Esta nueva planta fue diseñada para usar sales de materias primas cosechadas en Nueva Victoria y las sales de potasio del Salar de Atacama.

Los nitratos de potasio comprimido o cristalizado producido en Coya Sur han sido certificados por TÜV-Rheiland bajo el estándar de calidad ISO 9001:2008. El nitrato de potasio producido en Coya Sur y María Elena es transportado a Tocopilla para ser embarcado y entregado a clientes y distribuidores de todo el mundo.

Nitrato Sódico Potásico

El nitrato sódico potásico es una mezcla de aproximadamente dos partes de nitrato de sodio por una parte de nitrato potásico. Producimos nitrato sódico potásico en nuestras instalaciones de prilado de Coya Sur y María Elena usando métodos de producción estándares no patentados, desarrollados por nosotros. El nitrato de sodio cristalizado es mezclado con el nitrato de potasio cristalizado para obtener el nitrato sódico potásico, el cual es luego comprimido. El nitrato sódico potásico prilado es transportado a Tocopilla para embarque a granel a clientes.

El proceso productivo para el nitrato sódico potásico es básicamente el mismo que para obtener nitrato de sodio y nitrato de potasio. Con ciertas restricciones productivas y siguiendo las condiciones del mercado, podemos proveer nitrato de sodio, nitrato de potasio o nitrato sódico potásico en forma de comprimidos (prilado) o cristalizado.

Yodo y sus Derivados

Producimos yodo en nuestras instalaciones de Pedro de Valdivia, María Elena y Nueva Victoria. Durante 2012, se produjo yodo extrayéndolo de las soluciones que resultan de la lixiviación en pilas del mineral caliche en las plantas de María Elena y Nueva Victoria, incluida la instalación Iris como parte de la instalación de Nueva Victoria, y de la lixiviación en bateas del mineral caliche en la planta de Pedro de Valdivia. La producción de yodo en la planta de Iris comenzó en diciembre de 2011.

Como en el caso de la producción de nitratos, el proceso de extracción de yodo desde el mineral caliche se encuentra bien establecido, pero las variaciones en el yodo y en otros contenidos químicos del mineral tratado y otros parámetros operacionales requieren un alto nivel de conocimientos técnicos para manejar el proceso en forma efectiva y eficiente.

Las soluciones obtenidas a partir del lavado del mineral caliche llevan yodo en forma de yodato. Parte de este yodato en solución se reduce a yodo usando dióxido de sulfuro, el cual es producido al quemar el sulfuro. El yodato resultante es combinado con el resto de la solución de yodo no tratada para liberar el yodo elemental en bajas concentraciones. Luego se extrae el yodo de las soluciones acuosas y concentradas como yoduro usando extracción por solventes y la planta de remoción estéril en las instalaciones de Pedro de Valdivia y Nueva Victoria y utilizando la planta de soplado en Iris. El yoduro concentrado se oxida a yoduro sólido que luego es refinado a través de un proceso de fundición y prilado. Hemos obtenido patentes en los Estados Unidos y recientemente en Chile bajo la patente chilena N°47.080 para nuestro proceso de prilado.

El yodo prilado es probado para efectos de control de calidad, usando procedimientos de estándar internacional que hemos implementado, luego empacado en tambores de 20 -50 kilos o maxi bolsas de 350-700 kilos y transportado por camión a Antofagasta o Iquique para su exportación. Nuestras instalaciones de yodo y derivados han calificado de acuerdo con el nuevo programa ISO-9001:2008 en el cual, TÜV Rheinland proporciona certificación del sistema de gestión de calidad. El último proceso de recertificación se aprobó en febrero de 2011. El yodo de la planta Iris fue certificado bajo ISO-9001:2008 en abril de 2012.

Nuestra producción total de yodo en 2012 fue de aproximadamente 10.900 mil toneladas métricas: aproximadamente 6 mil toneladas métricas de Nueva Victoria e Iris, 3.200 toneladas métricas de Pedro de Valdivia , 1.700 toneladas métricas de María Elena. La planta de Nueva Victoria también se usa para

reciclar yoduro de potasio contenido en las soluciones de desecho de LCD importadas principalmente desde Corea. Nueva Victoria también está equipada para transportar yodo de yoduro entregado desde otras plantas de SQM. Contamos con flexibilidad de ajustar nuestra producción de acuerdo a las condiciones del mercado. Nuestra capacidad de producción actual total en nuestras plantas de producción de yodo es de aproximadamente 12.500 toneladas métricas por año.

Usamos una parte del yodo producido para fabricar derivados inorgánicos del yodo, los cuales son productos intermedios usados para fabricar aplicaciones para la nutrición y la agricultura, en instalaciones localizadas cerca de Santiago, Chile, y también producir derivados orgánicos e inorgánicos del yodo conjuntamente con Ajay que nos compra yodo. En el pasado, hemos comercializado principalmente nuestros productos derivados del yodo en América del Sur, África y Asia, en tanto que Ajay y sus coligadas han comercializado principalmente sus productos derivados del yodo en Norteamérica y Europa.

En septiembre de 2010, la Comisión Nacional del Medioambiente aprobó el Estudio Ambiental de nuestro proyecto de Pampa Hermosa en la Región de Tarapacá en Chile. Esta aprobación nos permitió aumentar la capacidad de producción de nuestras operaciones de Nueva Victoria de 4.500 a 11.000 toneladas métricas de yodo por año. Este aumento producirá hasta 1,2 millones de toneladas métricas de nitratos, extraerá hasta 33 millones de toneladas métricas de caliche al año y usará nuevos derechos de agua de hasta 570,8 litros por segundo. Durante el 2012, invertimos para aumentar la capacidad de agua en las operaciones de Nueva Victoria de dos fuentes de agua aprobadas por el Estudio ambiental de Pampa Hermosa y ampliar la capacidad de los estanques de evaporación solar e implementar nuevas áreas de minería y la recolección de las soluciones. Dependiendo de las condiciones de mercado, se podrían realizar expansiones adicionales futuras.

Durante el 2012, SQM presentó una solicitud a la Comisión Nacional del Medio Ambiente solicitando ampliar nuestra extracción de mineral caliche en la región de Antofagasta para permitir la producción aumentada de 10.000 toneladas de yodo y 1,3 millones de toneladas de nitratos. El proyecto, además, solicita permiso para construir un ducto desde el Océano Pacífico a las faenas mineras. Actualmente, la solicitud está siendo evaluada por la comisión y los organismos gubernamentales.

Yacimientos de Salmueras del Salar de Atacama

El Salar de Atacama, localizado aproximadamente a 250 kilómetros al este de Antofagasta, es una depresión de sal incrustada dentro del Desierto de Atacama, dentro de la cual yace un depósito subterráneo de salmueras contenidas en rocas porosas de cloruro de sodio alimentadas por un flujo subterráneo de la Cordillera de los Andes. Se estima que las salmueras cubren una superficie aproximada de 2.800 kilómetros cuadrados y contienen depósitos comercialmente explotables de potasio, litio, sulfatos y boro. Las concentraciones varían en las diferentes ubicaciones a lo largo del salar de Atacama. Nuestros derechos de producción para el Salar de Atacama corresponden a un contrato de leasing con la Corfo, que expira el 2030. Además, bajo el mismo acuerdo y en relación a la producción de litio, la Comisión Chilena de Energía y Nuclear (CChen), establece un límite de extracción total acumulado de 180.100 toneladas de litio.

Las salmueras son bombeadas desde profundidades entre 1,5 y 60 metros bajo la superficie, a través de una placa de pozos que se encuentran localizados en áreas del Salar de Atacama que contienen concentraciones relativamente altas de potasio, litio, sulfato, boro y otros minerales.

Procesamos estas salmueras para producir cloruro de potasio, sulfato de potasio, carbonato de litio, hidróxido de litio, cloruro de litio, ácido bórico y bishofita (cloruro de magnesio).

Cloruro de Potasio

Utilizamos el cloruro de potasio en la producción de nitrato de potasio. La producción de nuestros propios suministros de cloruro de potasio nos proporciona ahorros de costo de materias prima substanciales.

Con el objeto de producir cloruro de potasio, las salmueras del Salar de Atacama son bombeadas a estanques de evaporación solar. La evaporación de los salmueras da como resultado una compleja mezcla cristalizada de sales de potasio, sodio y magnesio. Los desechos de las sales de cloruro de sodio son removidos por precipitación. Después de una evaporación adicional, las sales del sodio y el potasio se recolectan y envían a una de las plantas de cloruro de potasio en donde se separa por medio de procesos de triturado, flotación y filtrado. El cloruro de potasio es llevado por camión a unos 300 kilómetros hasta nuestras instalaciones de Coya Sur a través de un sistema de transporte dedicado por camión en donde es usado en la producción de nitrato de potasio. Vendemos a terceros el excedente de cloruro de potasio producido en el Salar de Atacama. En la actualidad, todas nuestras plantas de producción relacionada con potasio del Salar de Atacama cuentan con capacidad de producción en exceso de hasta 2,6 millones de toneladas métricas por año. La capacidad de producción real dependerá del volumen, las tasas de recuperación metalúrgica y la calidad de los recursos mineros bombeados desde el Salar de Atacama.

Durante el 2012, alcanzamos una capacidad de producción de cloruro de potasio compactado en exceso de 1,2 millones de toneladas métricas por año y planeamos llevar a cabo más expansiones de capacidad de producción de la planta de compactación durante el 2013.

Los sub productos del proceso de producción de cloruro de potasio son (i) salmueras restantes luego de remover el cloruro de potasio, el cual se usa para producir carbonato de litio, según se describe más adelante y el monto que sobrepasa nuestras necesidades se reinyecta al Salar de Atacama, (ii) cloruro de sodio que es similar al material de superficie del Salar de Atacama y se deposita en sitios cerca de la planta de producción y (iii) otras sales que contienen cloruro de magnesio.

Carbonato de Litio y Cloruro de Litio

Una parte de las salmueras restantes luego de la producción de cloruro de potasio es enviada a estanques de concentración solar adicionales adyacentes a la planta productora de cloruro de potasio. Luego de esta evaporación adicional, la restante solución concentrada de cloruro de litio es transportada por camión a una planta productiva localizada cerca de Antofagasta, aproximadamente a 230 kilómetros del Salar de Atacama. En la planta productiva, la solución es purificada y tratada con carbonato de sodio para producir carbonato de litio, el cual es entonces secado, y si es necesario, compactado y finalmente embalado para su embarque. Una parte de esta solución purificada de cloruro de litio se embala y envía a los clientes. La capacidad productiva nuestra planta de carbonato de litio, incluyendo las ampliaciones efectuadas durante el 2011, es de aproximadamente 48.000 toneladas métricas por año. La producción futura dependerá de los volúmenes reales y de la calidad de las soluciones de litio enviadas por las operaciones del Salar de Atacama, así como las condiciones de mercado predominantes.

El programa de validación de calidad de producción de carbonato de litio ha sido certificado por TÜV-Rheiland de acuerdo con ISO 9001: 2000 desde 2005 y de acuerdo con ISO 9001: 2008 desde octubre de 2009.

Hidróxido de Litio

El carbonato de litio se vende a los clientes y también lo utilizamos como materia prima para la planta de monohidrato de hidróxido de litio que comenzó a operar al cierre del 2005. Dicha planta cuenta con capacidad de 6.000 toneladas métricas y se ubica en el Salar del Carmen, adyacente a nuestras operaciones de carbonato de litio. En el proceso de producción, el carbonato de litio se hace reaccionar con una solución de cal para producir salmuera de hidróxido de litio y sal de carbonato de calcio, que se filtra y apila en estanques. La salmuera se evapora en un evaporador de efecto múltiple y se cristaliza para producir el monohidrato de hidróxido de litio que se seca y empaca para despacharse a los clientes.

El programa de validación de calidad de producción de hidróxido de litio ha sido certificado por TÜV-Rheiland de acuerdo con ISO 9001: 2000 desde 2007 y de acuerdo con ISO 9001: 2008 desde octubre de 2009.

Sulfato de Potasio y Ácido Bórico

Aproximadamente a 12 kilómetros al noreste de las instalaciones de cloruro de potasio del Salar de Atacama, usamos las salmueras del Salar de Atacama para producir sulfato de potasio, cloruro de potasio (como un sub producto de proceso de sulfato de potasio) y ácido bórico. La planta está ubicada en un área del Salar donde se encuentran más altas concentraciones de sulfato y potasio en las salmueras. Las salmueras son bombeadas a estanques de evaporación solar de pre-concentración en donde los desechos de sales de cloruro de sodio son removidos por medio de precipitación. Luego de la evaporación adicional, las sales de sulfatos y potasio son recolectadas y enviadas para su tratamiento a la planta de sulfato de potasio. El sulfato de potasio se produce usando procesos de flotación, concentración y reacción, luego de lo cual es cristalizado, secado y empacado para su embarque. La capacidad de producción para la planta de sulfato de potasio es de aproximadamente 340.000 toneladas métricas por año. Esta capacidad forma parte de la capacidad total de 2,6 millones de toneladas métricas por año de nuestro Complejo de Planta Dual, donde podemos cambiar, hasta cierta medida, entre la producción de cloruro de potasio y sulfato de potasio. Parte del sistema de estanques en esta área se utiliza también para

procesar las salmueras de cloruro de potasio extraído de las áreas de baja concentración de sulfato en el salar.

Los principales sub productos de la producción de sulfato de potasio son: (i) cloruro de sodio no comercial, el cual se deposita en sitios cerca de la planta de producción y (ii) las soluciones restantes, las cuales son reinyectadas al Salar de Atacama o devueltas a los estanques de evaporación. Los principales subproductos del proceso de producción del ácido bórico son soluciones restantes que se tratan con carbonato de sodio para neutralizar la acidez y luego ser reinyectadas al Salar de Atacama.

Materias Primas

La principal material prima que requerimos para la producción de nitrato y yodo es el mineral caliche, el cual se obtiene de nuestras minas a superficie. La principal materia prima para la producción de cloruro de potasio, carbonato de litio y sulfato de potasio es la salmuera extraída de nuestras operaciones en el Salar de Atacama.

Otras importantes materias primas son el carbonato de sodio (usado en la producción de carbonato de litio y para la neutralización de soluciones de yodo), sulfuro, ácido sulfúrico, keroseno, anti-aglomerante y agentes anti polvo, nitrato de amonio (usado en la preparación de explosivos en operaciones mineras), sacas para el embalaje de nuestros productos finales, electricidad adquirida a empresas de electricidad y gas natural licuado y petróleo para generar calor. Nuestros costos de materia prima (excluyendo el mineral caliche, salmueras del salar e incluyendo la energía) representaron aproximadamente un 20% de nuestro costo de explotación en el 2012.

Tenemos varios acuerdos de suministro de electricidad firmados con importantes productores en Chile, con lo cual se espera que puedan cubrir nuestras necesidades de electricidad hasta el 2030. Hemos estado conectados a la red eléctrica norte chilena la que actualmente provee de electricidad a la mayoría de las instalaciones industriales y ciudades del norte de Chile, desde abril del 2000.

En mayo de 2001, suscribimos un contrato de suministro de gas a 10 años con Distrinor S.A. (subsidiaria de E-CL) que proporcionaría un máximo de 3.850.000 millones de Btu por año. Este suministro de gas es suficiente para satisfacer los requerimientos para las instalaciones que están conectadas a un suministro de gas natural. Sin embargo, a partir del 2004, el gobierno argentino ha impuesto restricciones al suministro de gas natural a Chile y en el 2011, la oferta ha llegado a una detención completa. En el 2010, Chile comenzó a importar gas natural licuado. En 2012, hemos recibido gas natural licuado a través de esta forma de suministro.

Obtenemos nitrato de amonio, sulfuro, ácido sulfúrico, keroseno y ceniza soda de varios grandes proveedores, principalmente en Chile y los Estados Unidos, de acuerdo con contratos a largo plazo o acuerdos generales, algunos de los cuales contienen estipulaciones para revisiones anuales de precios, cantidades y entregas. El diesel se obtiene bajo contratos que proveen combustible a precios de mercados internacionales.

Creemos que todos los contratos y acuerdos entre SQM y proveedores terceros con respecto a nuestras principales materias primas contienen términos y condiciones comerciales estándares y habituales.

Suministro de Agua

Las principales fuentes de agua para nuestras instalaciones de nitrato y yodo en Pedro de Valdivia, María Elena y Coya Sur son los ríos Loa y San Salvador que corren cerca de nuestras instalaciones de producción. El agua para nuestras instalaciones de Nueva Victoria y Salar de Atacama se obtiene de pozos cerca de las instalaciones de producción. Además, compramos agua a terceros para nuestros procesos de producción en la planta de carbonato de litio en el Salar del Carmen. Además, compramos agua potable de empresas de agua locales. No hemos experimentado dificultades significativas al obtener el agua necesaria para realizar nuestras operaciones.

Normas Gubernamentales Chilenas

Normas en Chile a nivel general

Estamos sujetos a la gama completa de leyes, normas y supervisión gubernamentales que; en general, son aplicables a sociedades comprometidas en negocios en Chile, incluyendo leyes laborales, leyes previsionales, leyes de salud pública, leyes de protección al consumidor, leyes medioambientales, leyes de valores y leyes anti monopolio. Estas incluyen normativas para asegurar condiciones sanitarias y de seguridad en las plantas manufactureras.

Realizamos nuestras operaciones mineras de acuerdo a concesiones de explotación y de exploración otorgadas según la legislación aplicable en Chile. Las concesiones de explotación esencialmente otorgan un derecho perpetuo para realizar operaciones mineras en las áreas cubiertas por las concesiones, siempre que sean cancelados los honorarios anuales por dicha concesión (con la excepción de los derechos por el Salar de Atacama que se nos han arrendado hasta el 2030). Las concesiones de exploración nos permiten explorar para verificar la existencia de recursos minerales en los terrenos cubiertos por éstas por un período específico y pedir, con posterioridad, la concesión de explotación correspondiente.

De acuerdo a la Ley N° 16.319, la Sociedad tiene un contrato con la Comisión Chilena de Energía Nuclear (la “CCHEN”) respecto de la explotación y venta de litio del Salar de Atacama. El acuerdo establece cada año, límites acumulados de tonelaje de litio autorizado a ser vendido.

Poseemos también derechos de agua obtenidos de la autoridad Chilena del agua para un suministro de agua desde ríos y pozos cercanos a nuestras instalaciones productivas los que creemos son suficientes para cumplir con requerimientos operacionales actuales. Vea el “Factores de Riesgo – Riesgos Relacionados a Chile”. El Código de Agua y las leyes respectivas están sujetos a cambios los que pueden tener impacto adverso material en nuestro negocio, situación financiera y resultados de operaciones. La Ley N° 20.017 publicada el 16 de junio de 2005 modificó las leyes chilenas relacionadas con derechos de agua. Bajo ciertas condiciones, las modificaciones permiten la constitución de derechos de agua permanentes de hasta dos litros por segundo para cada pozo construido antes del 30 de junio de 2004 en las ubicaciones en las que realizamos nuestras operaciones mineras. Al constituir estos nuevos derechos de agua, la ley no considera la disponibilidad de agua o cómo los nuevos derechos pueden afectar a los tenedores de derechos existentes. Por ello, el monto de agua que podemos extraer efectivamente basados en nuestros derechos existentes puede verse reducido si se ejercen estos derechos adicionales. Estos y otros cambios futuros potenciales al Código de Agua pueden tener impacto adverso significativo en nuestro negocio, nuestra situación financiera y los resultados de nuestras operaciones.

Operamos las instalaciones de Tocopilla para el embarque de los productos y la entrega de ciertas materias primas en lo correspondiente a concesiones marítimas bajo las leyes chilenas que normalmente son renovables al aplicarse siempre que dichas instalaciones se usen como se ha autorizado y se paguen los honorarios de concesión anuales.

En el 2005, el Congreso Chileno aprobó la Ley N° 20.026 (también conocida como la “Ley de Royalty”) estableciendo un impuesto royalty a aplicarse a actividades mineras realizadas en Chile. En 2010, se efectuaron modificaciones a la ley y los impuestos se elevaron. En el 2012, se promulgaron nuevas modificaciones a las leyes de impuestos que fijan en un 20% la tasa de impuesto a las sociedades. El Gobierno chileno una vez más puede decidir imponer impuestos adicionales a las compañías mineras u otras sociedades en Chile y dichos impuestos pueden tener impacto material adverso en nuestro negocio, nuestra situación financiera y los resultados de nuestras operaciones.

En el 2006, el Congreso Chileno modificó el Código del Trabajo y desde el 15 de enero de 2007 se efectuaron ciertos cambios que afectan a las compañías que contratan subcontratistas para proveer ciertos servicios. Esta nueva ley, conocida como la Ley de Subcontratación modifica una vez más la Ley No. 16.744 sobre los accidentes de trabajo y enfermedades profesionales que estipula que cuando ocurre un accidente serio en el lugar de trabajo, la sociedad debe detener el trabajo en el lugar en el que se produjo el accidente hasta que las autoridades del Servicio Nacional de Geología y Minería, Servicio Nacional de Salud o la Dirección del Trabajo fiscalicen el sitio y prescriban las medidas que se deben tomar para prevenir riesgos futuros. Las faenas no se puede reasumir hasta que la sociedad haya tomado todas las medidas prescritas y el período antes de volver a trabajar puede durar un gran número de horas, días o más. Dicha ley puede tener un efecto adverso material en nuestro negocio, nuestra situación financiera o los resultados de nuestras operaciones.

El 2 de diciembre de 2009, la Ley N° 20.393 entró en efecto estableciendo un sistema de obligación criminal para entidades legales. El objetivo de esta nueva ley es permitir a las entidades legales ser procesadas por los delitos de (a) lavado de activos, (b) financiamiento de terrorismo y (c) soborno, donde dichos delitos los cometen personas quienes tienen posiciones relevantes dentro de una entidad legal para beneficiar a esa entidad legal. La ley establece un modelo de prevención que incluye, entre otras cosas, la designación de una persona a cargo de prevención y establecimiento de programas y políticas especiales. La implementación de este modelo puede eximir a la sociedad de obligaciones.

El 1 de enero de 2010, la Ley N° 20.382 que enmienda la Ley N° 18.045 (relacionada con el Mercado de Valores) y la Ley N° 18.046 (relacionada con sociedades anónimas, “La Ley de Sociedades Anónimas”) entraron en vigencia. La nueva ley se relaciona con la gobernación corporativa y, en general, busca mejorar materias tales como la profesionalización de la alta administración de las sociedades, la transparencia de la información y la evaluación y resolución de posibles conflictos de interés. La ley establece el requerimiento de, al menos, un director independiente para ciertas sociedades, incluida SQM. Dicho director posee derecho preferencial de ser un miembro del Comité de Directores que cuya posición, a su vez, otorga al director facultades adicionales. El nuevo director independiente puede ser propuesto por cualquier accionista con participación mayor al 1% en la sociedad, pero él o ella debe satisfacer varios requerimientos de independencia respecto de la sociedad y los competidores de la sociedad, sus proveedores, clientes y accionistas mayoritarios. Esta ley también refina las normas acerca de la información que las sociedades deben proporcionar al público en general y a la SVS, así como las normas relacionadas con el uso de información interna, la independencia de los auditores externos y procedimientos para el análisis de transacciones con partes relacionadas.

En el 2010, el Congreso Chileno modificó la Ley Ambiental para crear el Ministerio del Medio Ambiente, el Servicio de Evaluación Ambiental y la Superintendencia del Medio Ambiente. Estos cambios introdujeron modificaciones importantes a las normas medio ambientales estableciendo nuevas agencias e introduciendo nuevas estipulaciones y procedimientos aplicables a proyectos cuyas operaciones impactan el medio ambiente. El nuevo Ministerio diseña e implementa las políticas ambientales relacionadas con conservación ambiental, crecimiento sostenible y protección de los recursos de energía renovable de Chile. Además, es responsable de promulgar normas de emisión y estándar de calidad así como planes de recuperación y descontaminación. El Servicio de Evaluación Ambiental persigue procedimientos en el Sistema de Impacto Ambiental donde los proyectos se aprueban o rechazan desde el punto de vista ambiental. En procedimientos para obtener la patente ambiental, cualquier persona, incluyendo entidades legales y sociedades, podrán registrar oposiciones y comentarios. Los procedimientos de resumen, tales como Declaraciones de Impacto Ambiental, permiten comentarios de apoyo u oposición bajo ciertas circunstancias. Los informes técnicos de agencias gubernamentales se consideran vinculados a una decisión final. La Superintendencia del Medio Ambiente será una agencia independiente a cargo de coordinar otras agencias de gobierno a cargo de suspender o aprobar proyectos que requieren aprobación ambiental. Del mismo modo, recibirá, investigará y decidirá quejas concernientes a infracción de normas medio ambientales y sancionará transgresores, entregará medidas cautelares o impondrá multas relevantes. La Superintendencia del Medio Ambiente tuvo sus facultades detenidas hasta que se instaló en Santiago el Primer Tribunal del Medio Ambiente el 28 de diciembre de 2012.

En la actualidad no existen procedimientos legales o administrativos significativos que estén pendientes contra la Sociedad, excepto según se discute en la Nota 16.1 de nuestros Estados Financieros Consolidados y bajo “Normas de Seguridad, Salud y Medio Ambiente en Chile”, y creemos que cumplimos en todos los aspectos significativos con todas las normas administrativas y estatutarias aplicables con respecto a nuestro negocio.

Nomas de Seguridad, Salud y Medio Ambiente en Chile

Nuestras operaciones en Chile están sujetas tanto a normativas nacionales como locales relacionadas con seguridad, salud y protección al medioambiente. En Chile, las principales normas acerca de dichas materias que son aplicables a SQM son el Reglamento de Seguridad Minera, el Código Sanitario, el Reglamento sobre Condiciones Sanitarias y Ambientales Básicas en los lugares de Trabajo, la Ley de Subcontratación y la Ley sobre Bases Generales del Medio Ambiente.

La salud y seguridad en el lugar de trabajo son aspectos fundamentales de la administración de las operaciones mineras que es la razón por la que SQM ha hecho esfuerzos constantes para mantener condiciones de salud y seguridad de las personas que trabajan en sus minas. Además al rol que juega la Sociedad en esta importante materia, el gobierno tiene un rol regulatorio, promulgando y ejerciendo normas para proteger y asegurar la salud y la seguridad de los trabajadores. El Gobierno de Chile, actuando a través del Ministro de Salud y el Servicio Nacional de Geología y Minería (Sernageomin) realiza fiscalizaciones de seguridad en la mina y supervisa los proyectos mineros, entre otras tareas y tiene poderes exclusivos para ejercer las normas relacionadas con condiciones medioambientales y la salud y la seguridad de las personas que realizan actividades relacionadas con la minería.

El Reglamento de Seguridad Minera protege al trabajador y a las comunidades cercanas de los peligros a la salud y seguridad, y provee el cumplimiento de la ley donde ésta no se haya alcanzado. Los Reglamentos Internos Mineros de SQM establecen nuestra obligación para mantener un lugar de trabajo

libre de riesgos de seguridad y de salud, en donde sea razonablemente practicable. Debemos cumplir con las provisiones generales del Reglamento sobre Condiciones Sanitarias y Ambientales Básicas en los lugares de Trabajo, nuestras normas internas, y las provisiones del Reglamento de Seguridad Minera. En caso de no cumplirse, el Ministerio de Salud y particularmente el Sernageomin tienen la facultad de usar sus poderes para asegurar el cumplimiento de la ley.

En noviembre de 2011, el Ministerio de Minería promulgó el Decreto N° 20.551 que “Regula el Cierre de Faenas e Instalaciones Mineras”. Esta nueva ley entró en vigencia en noviembre de 2012. Sus principales requerimientos se relacionan con las revelaciones al Servicio Nacional de Geología y Minería acerca de los planes de retiro de servicio para cada faena minera y sus instalaciones, junto con el costo estimado para implementar dichos planes. Existe un requerimiento de proveer una forma de seguridad financiera al Servicio Nacional de Geología y Minería para garantizar el cumplimiento de los planes de retiro de servicio. Existen varios tipos de garantías financieras que satisfacen el requerimiento. Para noviembre de 2014 debemos informar al Servicio Nacional de Geología y Minería de los costos estimados para cada uno de nuestros planes de retiro de servicio y las garantías financieras correspondientes que proponemos proveer, que están sujetas a la aprobación de la Superintendencia de Valores y Seguros.

La Ley de Marco Ambiental fue sometida a varias modificaciones importantes que entraron en vigencia en enero de 2010 incluyendo la creación del Ministerio del Medio Ambiente, el Servicio de Evaluación Ambiental y la Superintendencia del Medio Ambiente. La Superintendencia del Medio Ambiente comenzó sus operaciones el 28 de diciembre de 2012. La nueva y modificada Ley de Marco Ambiental Chileno reemplazó la Corporación Nacional del Medio Ambiente (CONAMA) con el Ministerio del Medio Ambiente que ahora es la agencia gubernamental responsable de coordinar y supervisar los asuntos ambientales y al Servicio de Evaluación Ambiental. De acuerdo con la nueva Ley Marco Ambiental, se continuará requiriendo que realicemos estudios de impacto medio ambiental de cualquier proyecto o actividad futura (o sus modificaciones importantes) que pueden afectar el medio ambiente. Ahora bien, las modificaciones mencionadas con anterioridad a la Ley Marco Ambiental, el Servicio de Evaluación Ambiental, junto con cualesquiera otras instituciones públicas que con mandatos relacionados con el medio ambiente, evalúa los estudios de impacto medio ambiental presentados para su aprobación. La Superintendencia del Medio Ambiente es responsable de auditar el desempeño medio ambiental durante la construcción, operación y cierre de los proyectos. La Ley de Marco Ambiental también promueve la participación de la ciudadanía en la evaluación e implementación de proyectos lo que provee de más oportunidades durante el proceso de evaluación ambiental.

El 10 de Agosto de 1993, el Ministerio de Salud publicó en el Diario Oficial una determinación estableciendo que los niveles de partículas en la atmósfera en nuestras instalaciones productivas de María Elena y Pedro de Valdivia excedían los estándares de calidad del aire afectando los pueblos aledaños. Los altos niveles de partículas son principalmente de polvo, el que se produce durante el procesamiento del mineral caliche, particularmente del chancado de mineral antes del lavado. Los residentes del pueblo de Pedro de Valdivia fueron reubicados dentro del pueblo de María Elena, removiendo prácticamente Pedro de Valdivia del alcance de la referida determinación del Ministerio de Salud. En 1998, las autoridades aprobaron un plan para reducir los niveles de partículas en la atmósfera posteriormente modificados mediante el Decreto N° 37/2004 en marzo de 2004 que demandó reducir el 80% de las emisiones de material particulado en la atmósfera en dos años. Esto se logró para el 2008 a través de la implementación del proyecto que modificó los sistemas de trituración y cribado usados en el procesamiento de caliche en las instalaciones de María Elena. Debido a las condiciones del mercado

internacional, este proyecto cesó sus operaciones en marzo de 2010 y en la actualidad, los sistemas la planta de trituración y cribado usados para procesar el mineral caliche en las instalaciones de María Elena se mantienen cerradas. La calidad del aire en el área ha mejorado significativamente y el cumplimiento de las normas de calidad del aire requeridas por la ley. Cuando hayan ocurrido 3 años seguidos cumpliendo con el estándar de calidad del aire en Chile, la resolución de 1993 del Ministerio de Salud puede reevaluarse.

El 16 de marzo de 2007, el Ministerio de Salud publicó en el Diario Oficial una resolución que establece que los niveles de partículas en la atmósfera excedieron los estándares de calidad del aire en el pueblo costero de Tocopilla donde tenemos nuestras operaciones portuarias. Los altos niveles de material particulado son causados principalmente por dos plantas de generación termoeléctricas que utilizan carbón y petróleo y se ubican cerca de nuestras operaciones portuarias. Nuestra participación en las emisiones de material particulado es muy pequeña (menos del 0,20% del total). Sin embargo, la autoridad ambiental preparó un plan de descontaminación y su implementación comenzó en octubre de 2010. Durante el 2008 y el 2009, antes de lo programado, SQM implementó medidas de control para mitigar las emisiones de material particulado en sus operaciones portuarias de acuerdo con los requerimientos del plan. No esperamos se requieran medidas adicionales por parte de SQM seguidas de la implementación del plan.

Monitoreamos continuamente el impacto de nuestras operaciones en el ambiente y, de vez en cuando, hemos efectuado modificaciones a nuestras instalaciones a modo de eliminar cualquier impacto adverso. Además, en el tiempo. Se han promulgado nuevas normas y regulaciones ambientales que han requerido ajustes o modificaciones menores de nuestras operaciones para cumplimiento total. Anticipamos que se promulgarán leyes y normativas adicionales en el tiempo con respecto a materias medioambientales. Aunque creemos que continuaremos cumpliendo con todas las normativas medioambientales aplicables sobre las cuales estamos ahora en conocimiento, no puede asegurarse que futuros avances legislativos o regulatorios no impondrán restricciones nuevas a nuestras operaciones. Estamos igualmente comprometidos tanto a cumplir con todas las normativas medioambientales aplicables como con aplicar un Sistema de Gestión Medioambiental (“SGA”) para mejorar continuamente nuestro desempeño medioambiental.

Hemos presentado y continuaremos presentando varios estudios de evaluación de impacto ambiental para nuestros proyectos a las autoridades gubernamentales. Requerimos autorización de dichas presentaciones para mantener e incrementar nuestra capacidad de producción.

Normas Internacionales

En el 2007, se hizo efectiva una nueva Norma de Comunidad Europea sobre productos químicos y su uso seguro. Dicha norma, llamada REACH por sus siglas en inglés que indican Regulación, Evaluación, Autorización y Restricción de Substancias Químicas, requiere que todos los elaboradores e importadores de sustancias químicas, incluida SQM, identifiquen y manejen los riesgos vinculados con las sustancias que elaboran y comercializan. El incumplimiento de dicha norma impediría que la Sociedad comercialice sus productos en el mercado europeo. En el 2010, SQM completó de acuerdo a lo programado el registro de todos los productos exportados a la Comunidad Europea en cantidades mayores a las 1.000 TM y desde el 2011 está trabajando en el registro de los productos exportados en montos bajo 1.000 TM, lo que se completará para el 2013; asegurando, de esta manera, el suministro a los clientes europeos.

En el 2012, la Agencia de Protección Ambiental (EPA, por sus siglas en inglés) solicitó a los importadores de químicos dentro de los Estados Unidos que cumplieran con la regla de Informe de Datos Químicos (CDR, por sus siglas en inglés). Para el periodo de presentación de 2012, presentamos la información solicitada para el año 2011 sobre todas las sustancias químicas reportables. Además, el Departamento de Seguridad y Salud Ocupacional ciñó el estándar para la comunicación de peligros químicos para que cumpliera con el Sistema Mundialmente Armonizado, que solicita a las empresas revisar la información sobre peligros para todos los químicos importados dentro de los Estados Unidos, clasificar químicos de acuerdo al nuevo criterio de clasificación, y actualizar las etiquetas y fichas de datos de seguridad para junio de 2015. Nos encontramos ya trabajando en un programa enfocado a cumplir con los requisitos de esta nueva regulación de acuerdo a las etapas y plazos establecidos por el Departamento de Seguridad y Salud Ocupacional, y hemos actualizado nuestras fichas de datos de seguridad de los materiales para los productos importados dentro de los Estados Unidos.

Investigación y desarrollo, patentes y licencias

Vea ítem 5.C. Investigación y Desarrollo, Patentes y Licencias, etc

4.B. Estructura Organizacional

Todas nuestras principales filiales operacionales son, esencialmente totalmente nuestras, excepto por Soquimich Comercial S.A., la cual es propiedad en aproximadamente un 61% de SQM y sus acciones se encuentran registradas y transadas en las Bolsas de Valores de Santiago y Ajay SQM Chile S.A., la cual es de propiedad de SQM en un 51%. El siguiente es un resumen de nuestras principales filiales al 31 de diciembre de 2012. Para obtener un listado de nuestras filiales consolidadas vea la Nota 2.5 a los Estados Financieros Consolidados.

Principal subsidiaries	Activity	Country of Incorporation	SQM Beneficial Ownership Interest (Direct/Indirect)
SQM Nitratos S.A.	Extrae y vende mineral caliche a las filiales y coligadas de SQM	Chile	100%
SQM Industrial S.A.	Produce y comercializa los productos de la Sociedad directamente y a través de otras filiales y coligadas de SQM	Chile	100%
SQM Salar S.A.	Explota el Salar de Atacama para producir y comercializar los productos de la Sociedad directamente y a través de otras filiales y coligadas de SQM	Chile	100%
SQM Potasios S.A.	Produce y comercializa los productos de la Sociedad directamente y a través de otras filiales y coligadas de SQM	Chile	100%
Servicios Integrales de Tránsitos y Transferencias S.A. (SIT)	Tiene propiedad y opera un sistema de transporte ferroviario y también posee y opera las instalaciones portuarias de Tocopilla	Chile	100%
Soquimich Comercial S.A.	Comercializa al nivel local los productos de nutrientes vegetales de especialidad de la Sociedad e importa fertilizantes para reventa en Chile	Chile	61%
Ajay-SQM Chile S.A.	Produce y comercializa yodo y derivados del yodo de la Sociedad	Chile	51%
Filiales de Venta y Distribución en los Estados Unidos, Bélgica, Brasil, Venezuela, Ecuador, Perú, Argentina, México, Sudáfrica and otras localidades.	Comercializan los productos de la Sociedad a lo largo del mundo	Varios Países	

4.C. Propiedad, Planta y Equipo

Se comentan nuestros derechos mineros de acuerdo con localidad geográfica de nuestras operaciones mineras. Los intereses mineros de SQM localizados a lo largo del valle de las regiones de Tarapacá y Antofagasta del Norte de Chile (el Norte Grande), a las que colectivamente se denomina “Minas de Mineral Caliche” las que se comentan en primer lugar. Se comenta acerca de las participaciones mineras que se encuentran en Desierto de Atacama en la región oriente del Norte Grande (las “Salmueras del Salar de Atacama”) en segundo lugar.

Descripción de las minas de Caliche

Al 31 de diciembre de 2012, manteníamos derechos de explotación de recursos minerales que representan aproximadamente 543.882 hectáreas. Además, al 31 de diciembre de 2012, manteníamos derechos de exploración para recursos minerales que representan aproximadamente 2.700 hectáreas y hemos presentado solicitudes para derechos de exploración adicionales para aproximadamente 19.900 hectáreas. En la actualidad, Pedro de Valdivia, María Elena y Nueva Victoria se están explotando.

Pedro de Valdivia

La mina y las instalaciones que operamos en Pedro de Valdivia se encuentran localizadas a 170 kilómetros al noreste de Antofagasta y se tiene acceso a éstas por la carretera. Dichas instalaciones han estado en operación por aproximadamente 79 años y fueron previamente propiedad de y operadas por Anglo Lautaro. Las áreas que están actualmente siendo explotadas están localizadas a aproximadamente 17 kilómetros al sudeste y aproximadamente a 20 kilómetros al oeste de las instalaciones productivas de Pedro de Valdivia. Nuestras instalaciones mineras de Pedro de Valdivia cuentan con una Edad Ponderada Promedio de aproximadamente 11,41 años. La electricidad, el diesel y el petróleo son la fuente principal de energía para dicha operación.

María Elena

Operábamos las instalaciones mineras en María Elena hasta marzo 2010, y las actividades mineras que usan lixiviación se reanudaron en noviembre de 2010. La mina y las instalaciones en María Elena, que reciben el nombre de El Toco, se encuentran localizadas a 220 kilómetros al noreste de Antofagasta y se puede acceder a ellas por carretera. Dichas instalaciones han estado en operación por aproximadamente 83 años antes de que las operaciones fueran suspendidas y fueron previamente propiedad de y operadas por Anglo Lautaro. El área minada hasta que las operaciones fueron suspendidas se encontraba localizada a aproximadamente 14 kilómetros al norte de las instalaciones productivas de María Elena. La electricidad, el diesel y el petróleo constituyen las principales fuentes de poder. La Edad Promedio Ponderada de las instalaciones mineras de la Sociedad en María Elena es de aproximadamente 12,58 años.

Pampa Blanca

Realizábamos operaciones de mineral caliche en Pampa Blanca, localizada a 100 kilómetros al noreste de Antofagasta, hasta que fueron suspendidas en marzo de 2010. El mineral de la mina Pampa Blanca se transportaba en camiones a plataformas de lixiviación para producir yodo y sales de nitrato. La Edad Promedio Ponderada de las instalaciones de recuperación de minerales de Pampa Blanca es de aproximadamente 13,78 años. La electricidad, producida mediante generadores móviles que usan diesel constituye la principal fuente de poder.

Nueva Victoria

En la actualidad, realizamos operaciones de mineral caliche en Nueva Victoria, la cual está localizada a 180 kilómetros al norte de María Elena y se puede acceder a ésta por carretera. Desde 2007, la mina de Nueva Victoria incluye la propiedad minera de Soronal, Mapocho e Iris. El mineral de Nueva Victoria es transportado por camión a plataformas de lixiviación donde se usa para producir yodo en las plantas de Iris y Nueva Victoria. La Edad Promedio Ponderada de las instalaciones de recuperación de

minerales de Nueva Victoria es de aproximadamente 3,32 años. La electricidad constituye la principal fuente de poder.

Descripción de las Salmueras del Salar de Atacama

Salmueras del Salar de Atacama

Al 31 de diciembre de 2012, SQM Salar S.A. posee derechos exclusivos para explotar los recursos de mineral en un área que cubre aproximadamente 140.000 hectáreas de terrenos en el Salar de Atacama en el norte de Chile, de los cuales SQM Salar S.A. tiene el derecho de explotar los recursos minerales existentes en 81.920 hectáreas. Dichos derechos son de propiedad de Corfo y arrendadas a SQM Salar S.A. en lo correspondiente al contrato leasing entre Corfo y SQM Salar S.A., (el Contrato Leasing). La Corfo no puede enmendar unilateralmente el Contrato de Leasing y los derechos para explotar los recursos no se pueden transferir. El Contrato Leasing estipula que SQM Salar S.A. es responsable de mantener los derechos de explotación de Corfo y los pagos anuales al gobierno chileno y expira el 31 de diciembre de 2030. Además, bajo el mismo acuerdo y en relación con la producción de litio, la Comisión Chilena de Energía y Nuclear (CChen) establece un límite de extracción acumulado total de 180.100 toneladas de litio por año. Se necesita que SQM Salar S.A. efectúe pagos de royalty-leasing a Corfo de acuerdo con los porcentajes especificados del valor de producción de los minerales extraídos de las salmueras del Salar de Atacama. SQM Salar S.A. tiene 119.023 hectáreas adicionales de derechos de explotación constituidos en el Salar de Atacama.

Además, al 31 de diciembre de 2012, contamos con derechos para explorar constituidos de aproximadamente 52.400 hectáreas y hemos solicitado derechos adicionales para explorar aproximadamente 54.600 hectáreas. Los derechos de exploración son válidos por un período de dos años luego de lo cual la Sociedad puede (i) requerir una concesión de explotación para el terreno, (ii) solicitar una ampliación de los derechos de exploración por un período adicional de dos años (la extensión sólo se aplica a un área de superficie reducida igual al 50% del área inicial) o (iii) cesar la exploración de la zona cubierta por los derechos. La Edad Promedio Ponderada de nuestras instalaciones mineras en el Salar de Atacama es de aproximadamente 6,79 años. La energía solar es la fuente de energía principal usada en la operación en el Salar de Atacama.

De acuerdo con los términos del Contrato de Proyecto Salar de Atacama suscrito entre Corfo y SQM Salar S.A., (el Contrato del Proyecto), Corfo ha acordado que no permitirá que ninguna otra persona explore, explote o trabaje ningún recurso mineral en dichas 147.000 hectáreas del Salar de Atacama (que incluye las 140.000 hectáreas). El Contrato del Proyecto expira el 31 de diciembre de 2030.

Concesiones, rendimientos de extracción y reservas para minas de caliche y salmueras de Salares

Concesiones a nivel general

Caliche. Contamos con nuestros derechos mineros correspondientes a uno de los dos tipos de concesiones exclusivas otorgadas en lo correspondiente a la legislación aplicable en Chile:

- (1) “Concesiones de explotación” Se trata de concesiones en las cuales tenemos derecho legal de usar los terrenos para explotar los recursos minerales contenidos en éstos en forma perpetua sujeto a pagos anuales al gobierno chileno; o
- (2) “Concesiones de exploración” que son concesiones en las que tenemos derecho legal de usar los terrenos para explorar y verificar la existencia de recursos minerales por un período de dos años, al cabo

del cual la concesión se puede ampliar solo una vez por dos años adicionales si el área cubierta por la concesión se reduce a la mitad.

Una concesión de exploración, en general, se obtiene para efectos de evaluar los recursos minerales de un área. En general, luego que el tenedor de la Concesión de Exploración ha determinado que el área contiene recursos minerales explotables, dicho tenedor presentará solicitud para Concesión de Explotación para dicha área. Dicha solicitud dará al tenedor prioridad absoluta respecto de dicha Concesión de Explotación contra terceros. Si el tenedor de la Concesión de Exploración determina que el área no contiene recursos minerales explotables desde el punto de vista comercial, la concesión normalmente se permite que prescriba. También se puede hacer solicitud para una Concesión de Explotación sin primero haber obtenido una Concesión de Exploración para el área involucrada.

Concesiones para el mineral Caliche y Salmueras del Salar

Al 31 de diciembre de 2012, aproximadamente el 93% de nuestras concesiones mineras totales se mantienen en lo correspondiente a Concesiones de Explotación y el 7% en lo correspondiente a Concesiones de Exploración. De las concesiones de explotación, aproximadamente el 80% ya han sido otorgadas en lo correspondiente a la legislación chilena aplicable y aproximadamente el 20% se encuentra en proceso de otorgamiento. De las concesiones de exploración, aproximadamente el 54% ya han sido otorgadas en lo correspondiente a la legislación chilena aplicable y aproximadamente 46% se encuentra en proceso de otorgamiento.

Efectuamos pagos al gobierno chileno por nuestras Concesiones de Exploración y Explotación constituidas de aproximadamente US\$9,6 millones en el 2012.

La siguiente tabla desglosa nuestras concesiones de explotación y exploración al 31 de diciembre de 2012:

Mines	Concesiones de Explotación		Concesiones de Exploración		Total	
	Número Total	Hectáreas	Número Total	Hectáreas	Número Total	Hectáreas
Pedro de Valdivia	576	147.302	—	—	576	147.302
EI Toco.....	611	180.964	5	1.500	616	182.464
Pampa Blanca	465	136.962	—	—	465	136.962
Nueva Victoria	303	78.654	1	1.200	304	79.854
Subtotal de minas de mineral Caliche	1.955	543.882	6	2.700	1.961	546.582
Salar de Atacama ⁽¹⁾	409	266.143	178	52.400	587	318.543
Subtotal Minas.....	2.364	810.025	184	55.100	2.548	865.125
Subtotal otras Áreas	7.609	1.690.433	224	70.800	7.833	1.761.233
Total	9.973	2.500.458	408	125.900	10.381	2.626.358

(1) Véase descripción de las Salmueras del Salar en Ítem 4.D.

Rendimientos de Extracción

La siguiente tabla establece ciertos datos operacionales relacionados con cada una de nuestras minas para 2012, 2011 y 2010:

(valores en miles a menos que se indique lo contrario)	2012	2011	2010
Pedro de Valdivia			
Toneladas métricas de mineral trabajado	12.027	12.151	11.773
Nitrato ley promedio (% por peso)	7,3	7,2	7,4
Yodo (partes por millón (ppm))	406	417	403
Toneladas métricas de nitrato cristalizado producido	466	454	496
Toneladas métricas de yodo producido	3,2	3,1	3,0
María Elena⁽¹⁾			
Toneladas métricas de mineral trabajado	6.787	6.027	307
Nitrato ley promedio (% por peso)	6,2	5,9	5,8
Yodo (ppm)	454	466	443
Toneladas métricas de nitrato cristalizado producido	–	–	22
Toneladas métricas de yodo producido	1,7	0,8	0,2
Coya Sur⁽²⁾			
Toneladas métricas de nitrato cristalizado producido	491	395	155
Pampa Blanca⁽¹⁾			
Toneladas métricas de mineral trabajado	–	–	383
Yodo (ppm)	–	–	634
Toneladas métricas de yodo producido	–	–	0,8
Nueva Victoria			
Toneladas métricas de mineral trabajado	23.937	18.418	14.252
Yodo (ppm)	465	457	456
Toneladas métricas de yodo producido	6,0	5,2	4,8
Salar de Atacama⁽³⁾			
Toneladas métricas de carbonato de litio producido	41	38	26
Toneladas métricas de cloruro de potasio y sulfato de potasio producido	1.977	1.448	1.409

- (1) Las operaciones en las minas de El Toco y Pampa Blanca fueron temporalmente suspendidas en marzo de 2010. Las actividades se reanudaron en El Toco en noviembre de 2010. Las operaciones en Pampa Blanca siguen suspendidas.
- (2) Incluye la producción en Coya Sur del tratamiento de fines de María Elena y Pedro de Valdivia, nitratos de tratamiento de pilas en Pampa Blanca y producción neta de NPT, o plantas de “nitrato de potasio técnico (grado)”.
- (3) El carbonato de litio es extraído en el Salar de Atacama y procesado en nuestras instalaciones en el Salar del Carmen.

Reservas

Reservas en yacimientos de caliche

Nuestro propio equipo interno de geólogos e ingenieros en minas prepara nuestras estimaciones de reservas de caliche. Las cifras de reservas comprobadas y probables presentadas más adelante son estimaciones y no se puede dar seguridad que los niveles identificados de recuperación de nitratos y yodo se realizarán.

Estimamos las reservas de mineral basados en evaluaciones de ingenieros de valores de ensayos derivados de muestras de perforaciones y otras aperturas. Varias perforaciones se han efectuado en diferentes intervalos de espacio reconocer los recursos minerales Normalmente, comenzamos con 400 x 400 metros y luego reducimos el espacio a 200 x 200 metros, 100 x 100 metros y 50 x 50 metros. La ocurrencia geológica de mineral caliche es única y diferente de otros minerales metálicos y no metálicos. El mineral caliche se encuentra en grandes capas horizontales en profundidades que van de uno a cuatro metros y tienen material estéril que va de cero a dos metros. Dicha capa horizontal es una condición geológica natural y permite a la Sociedad estimar la continuidad de la capa de caliche basada en un reconocimiento geológico de superficie y análisis de muestras y zanjas. Los recursos mineros pueden ser calculados usando la información obtenida de las muestras de perforación.

De acuerdo a nuestra experiencia en mineral caliche, el patrón de red de hoyos de perforación con un espacio igual o menor a 100 metros produce datos acerca de los recursos de caliche que se define suficientemente para considerarlos recursos medidos y luego ajustarlos a los aspectos técnicos, económicos y legales, como reservas probadas. Dichas reservas se obtienen usando el Método Kriging y mediante la aplicación de parámetros operacionales para obtener reservas rentables desde el punto de vista económico. De modo similar, la información obtenida a partir de un detallado trabajo geológico y muestras tomadas de los patrones de red de perforaciones con espacio igual o menor a 200 metros se pueden usar para determinar los recursos indicados. Al ajustar dichos recursos indicados para contabilizar los factores técnicos, económicos y legales, es posible calcular las reservas probables. Las reservas probables se calculan al evaluar polígonos y tienen incertidumbre o margen de error mayor al de las reservas probadas. Sin embargo, el grado de certeza de las reservas probables es lo suficientemente alto para asumir continuidad entre puntos de observación.

Las reservas probables son la parte económicamente extraíble de un “Recurso Mineral” y, en algunas circunstancias, un “Recurso Mineral Medido”. Un Recurso Mineral Indicado es esa parte de un Recurso Mineral para la cual el tonelaje, las densidades, la forma, las características físicas, la ley y el contenido del mineral se pueden estimar con nivel razonable de confianza. El cálculo se basa en la información de exploración, muestra y prueba recopilada a través de técnicas apropiadas de localidades tales como afloramientos, zanjas, pozos, explotaciones y sondeos. Un Recurso Mineral Medido es esa parte de un Recurso Mineral para la cual el tonelaje, las densidades, la forma, las características físicas, la ley y el contenido del mineral se pueden estimar con alto nivel de confianza. La estimación se basa en información detallada de exploración, muestra y prueba recopilada a través de técnicas apropiadas de localizaciones tales como afloramientos, zanjas, pozos, explotaciones y sondeos.

El cálculo de reservas incluye dilución de materiales y provisiones por pérdidas que pueden ocurrir cuando el material se extrae de la mina. Las evaluaciones apropiadas, que pueden incluir estudios de factibilidad, se han efectuado e incluyen consideración y modificación mediante factores de minería, metalúrgicos, económicos, de marketing, legales, medioambientales, sociales y gubernamentales supuestos en forma realista. Dichas evaluaciones demuestran al momento del reporte que la extracción se justifica en forma razonable.

Las reservas probadas y probables se determinan usando perforación amplia, toma de muestra y modelación de mina para estimar las restricciones potenciales a los rendimientos de producción incluidas las leyes de corte, tipo de mineral, dilución, razón de desecho a mineral y profundidad del mineral. La factibilidad económica se determina basándose en dicha información.

Las estimaciones de las reservas probadas de mineral caliche en cada una de nuestras minas al 31 de diciembre de 2012 son las siguientes:

Mina	Reservas Probadas⁽¹⁾ (millones de toneladas métricas)	Ley Promedio de Nitrato (porcentaje por peso)	Ley Promedio de Yodo (partes por millón)
Pedro de Valdivia	172,3	7,0%	365
María Elena	135,3	7,1%	414
Pampa Blanca	71,4	5,6%	544
Nueva Victoria.....	351,2	5,7%	451

Además, las estimaciones de nuestras reservas probables de caliche en cada una de nuestras principales minas al 31 de diciembre de 2012 son las siguientes:

Mina⁽³⁾	Reservas Probables⁽¹⁾⁽²⁾ (millones de toneladas métricas)	Ley Promedio de Nitrato (porcentaje por peso)	Ley Promedio de Yodo (partes por millón)
Pedro de Valdivia	78,5	6,9%	488
María Elena	98,0	7,3%	380
Pampa Blanca	447,8	5,8%	538
Nueva Victoria	59,1	7,6%	362

Notas sobre las reservas:

- (1) Las reservas probadas y probables establecidas en las tablas anteriores se muestran antes de pérdidas relacionadas con la explotación y el tratamiento minero. Las reservas comprobadas y probables son afectadas por los métodos de explotación minera que dan como resultado diferencias entre reservas estimadas disponibles para explotación en el plan minero y el material recuperable que es finalmente transferido a los barriles o pilas de lixiviación. El factor de explotación minero promedio para nuestras diferentes minas tiene un rango entre 80% y 90% mientras que las recuperaciones metalúrgicas globales promedio de procesos para nitrato y yodo contenido en el material recuperado varía entre 55% y 65%
- (2) Las reservas probables pueden ser expresadas como reservas probadas usando un factor de conversión. En promedio, este factor de conversión es más alto que el 60%. Dicho factor depende de las condiciones geológicas y la continuidad del caliche lo que puede variar de mina a mina. La diferencia entre los montos de reservas probables y los montos convertidos de reservas probables es el resultado del menor grado de certidumbre correspondiente a las reservas probables en comparación con las reservas probadas.
- (3) La información establecida en la tabla anterior fue validada en febrero de 2013 por la Sra. Marta Aguilera, una geóloga con más de 20 años de experiencia en el campo. En la actualidad es empleada de SQM como Gerente de Geología No Metálica. La Sra. Aguilera es una Persona Competente según se define ese término bajo la Ley N°20.235.

Las reservas probadas y probables mostradas anteriormente son resultado de exploraciones y evaluación de aproximadamente un 19,3% de la propiedad minera total relacionada con el caliche de nuestra Sociedad. Sin embargo, hemos explorado aquellas áreas en las cuales creemos existe mayor potencial de encontrar mineral caliche de alta ley. El restante 80,7% de esta área no ha sido explorado aún o se ha limitado su reconocimiento para determinar los recursos hipotéticos. Las reservas mostradas en las tablas se calculan sobre propiedades mineras que no están involucradas en disputa legal alguna entre SQM y otras partes.

Mantenemos un programa continuo de exploración y evaluación de recursos en el terreno que rodea las minas de Nueva Victoria, Pedro de Valdivia, María Elena y Pampa Blanca y en otros sitios para los cuales contamos con concesiones apropiadas. En el 2012, continuamos con un programa básico de reconocimiento sobre las nuevas propiedades mineras incluyendo un mapeo geológico de la superficie y campaña de perforaciones espaciadas cubriendo aproximadamente 17.000 hectáreas. Además, realizamos exploraciones generales basados en un patrón de red más cerrada de los hoyos de perforación en área total de aproximadamente 9.365 hectáreas y, además, realizamos toma de muestra de

aproximadamente 3.563 hectáreas (771 hectáreas en Pedro de Valdivia, 206 hectáreas en María Elena y 2.586 hectáreas en Nueva Victoria). El programa de exploración y desarrollo en 2013 requiere un programa de reconocimiento básico sobre un área total de 4.378 hectáreas, exploración general sobre un área total de alrededor de 2.400 hectáreas, además de, muestreos de profundidad de aproximadamente 1.957 hectáreas.

Reservas para las salmueras del Salar de Atacama

Nuestro personal interno de hidrogeólogos e ingenieros de minas prepara nuestras estimaciones de reservas de potasio, sulfato, litio y boro en el Salar de Atacama. Contamos con concesiones de exploración de aproximadamente 819,2 kilómetros cuadrados donde hemos efectuado exploración geológica, toma de muestra de salmuera y análisis geoestático. Estimamos que nuestras reservas probadas y probables al 31 de diciembre de 2012, basándose en restricciones económicas, exploración geológica, toma de muestra de salmuera y análisis geoestadístico hasta una profundidad de 100 metros de nuestras concesiones de exploración totales y, adicionalmente, hasta una profundidad de 500 metros por sobre aproximadamente el 47% de la misma área total, son las siguientes:

	Reservas Probadas (1) (en millones de toneladas métricas)	Reservas Probables (1) (en millones de toneladas métricas)	Total Reservas Probadas y Reservas Probables (en millones de toneladas métricas)
Potasio(K+) (2)	54,0	18,6	72,6
Sulfato (SO4-2) (3)	39,7	2,3	42,0
Litio (Li+) (4)	3,0	3,2	6,2
Boro (B3+) (5)	1,1	0,2	1,3

Nota: La información establecida en la tabla anterior fue validada en febrero de 2013 por la Sra. Aguilera, una geóloga con más de 20 años de experiencia en el campo. En la actualidad es empleada de SQM como Gerente de Geología No Metálica. La Sra. Aguilera es una Persona Competente según se define ese término bajo la Ley N°20.235.

Notas sobre las reservas:

- (1) Las toneladas métricas de potasio, sulfato, litio y boro consideradas en las reservas probadas y probables se muestran antes de pérdidas por procesos de evaporación y tratamiento metalúrgico. Las recuperaciones de cada ión dependen de la composición de la salmuera, la cual cambia en el tiempo y el proceso aplicado para producir los productos comerciales deseados.
- (2) Las recuperaciones para el potasio varían entre 47% a 77%.
- (3) Las recuperaciones para el sulfato varían entre 27% a 45%.
- (4) Las recuperaciones para el litio varían entre 28% a 40%.
- (5) Las recuperaciones para el boro varían entre 28% a 32%.

Las reservas probadas y probables se basan en perforaciones, muestras de salmuera y modelos de reservas geo-estadísticas con objeto de estimar los volúmenes de salmuera y su composición. Para evaluar reservas, realizamos un estudio geoestadístico usando el Método Kriging en 2D. Calculamos la calidad de la salmuera efectivamente drenable o explotable en cada unidad de evaluación. Consideramos los parámetros químicos para determinar el proceso a aplicarse a las salmueras. Basándose en las características químicas, el volumen de salmuera y porosidad drenable, determinamos el número de toneladas métricas para cada ión químico. Las reservas probadas se definen como aquellos bloques

geográficos que cumplen con un error de estimación del método Kriging de hasta 15%. En el caso de las reservas probables, los bloques seleccionados deben cumplir con un error de estimación entre 15% y 35%. Los bloques con error mayor al 35% no se consideran en la evaluación de reservas. Este procedimiento se usa para estimar restricciones potenciales en los rendimientos de producción, y la factibilidad económica de producir productos comerciales tales como cloruro de potasio, sulfato de potasio, carbonato de litio y ácido bórico se determina sobre la base de la evaluación.

Puertos y Derechos de Agua

Operamos instalaciones portuarias en Tocopilla en el Norte de Chile para el embarque de productos y entrega de ciertas materias primas en lo correspondiente a concesiones renovables otorgadas por las autoridades reguladoras chilenas, siempre que dichas instalaciones se usen según estén autorizadas y paguemos los honorarios de concesión anuales. También mantenemos derechos de agua para un suministro de agua de ríos y pozos cerca de nuestras instalaciones productivas suficientes para cumplir con nuestros requerimientos operacionales actuales.

INSTALACIONES DE PRODUCCIÓN

Nuestras principales instalaciones de producción se encuentran ubicadas cerca de nuestras minas e instalaciones de extracción en el norte de Chile. La siguiente tabla establece las principales instalaciones de producción al 31 de diciembre de 2012:

Localidad	Tipo de Instalación	Tamaño aproximado (Hectáreas)
Pedro de Valdivia (1)	Producción de nitratos y yodo	236
María Elena (1)	Producción de nitratos y yodo	98
Coya Sur (1)	Producción de nitratos y yodo	251
Pampa Blanca (1)	Producción de sales de nitrato concentradas y yoduro	129
Nueva Victoria (1)	Producción de sales de nitrato concentradas y yoduro	537
Salar de Atacama (2)	Cloruro de Potasio, Cloruro de Litio, Sulfato de potasio y ácido bórico.	4.122
Salar del Carmen, Antofagasta (2)	Producción de carbonato de litio e hidróxido de litio.	63
Tocopilla	Instalaciones portuarias	22

(1) Incluye instalaciones productivas, pozas de evaporación solar y pilas de lixiviación

(2) Incluye instalaciones productivas y pozas de evaporación solar

Somos propietarios, directa o indirectamente a través de filiales, de todas las instalaciones libres de cualquier prenda, gravamen o encumbramiento material y creemos que son aptas y adecuadas para el negocio que realizamos en ellas. Al 31 de diciembre de 2012, el valor en libros bruto aproximado de la propiedad y planta y equipo asociados en nuestras localidades fue el siguiente: Pedro de Valdivia (US\$117,9 millones), María Elena (US\$157,3 millones), Coya Sur (US\$311,7 millones), Pampa Blanca (US\$18,5 millones), Nueva Victoria (US\$357,3 millones), Salar de Atacama (US\$697,5 millones), Salar del Carmen (US\$214,0 millones) y Tocopilla (US\$87,5 millones).

Además de las instalaciones enumeradas anteriormente, operamos un sistema de computación e información que vincula a nuestras principales filiales e instalaciones operativas a lo largo de Chile a través de una red de área local. El sistema computacional y de información se usa principalmente para contabilización, monitoreo de suministros y existencias, facturación, control de calidad y actividades de investigación. El equipo computacional principal se ubica en nuestras oficinas de Santiago.

La Edad Promedio Ponderada aproximada de nuestras instalaciones de producción al 31 de diciembre de 2012 fue como sigue: Pedro de Valdivia (11,02 años), María Elena (11,66 años), Coya Sur (6,04 años), Nueva Victoria (7,27 años), Salar de Atacama (6,79 años) y Salar del Carmen (9 años). Nuestra línea de ferrocarril entre nuestras instalaciones productivas y Tocopilla fue originalmente construida en 1890, pero los rieles, locomotoras y vagones de carga han sido reemplazados y restaurados según fue necesario. Las instalaciones portuarias de Tocopilla fueron originalmente construidas en 1961 y han sido restauradas y expandidas desde esa fecha. La Edad Promedio Ponderada de las instalaciones portuarias de Tocopilla es de aproximadamente 11,13 años. Consideramos buena la condición de nuestras plantas y equipos principales.

INSTALACIONES DE TRANSPORTE Y ALMACENAMIENTO

Somos propietarios y operamos líneas de ferrocarril y equipos así como también instalaciones portuarias y de almacenamiento, para el transporte y manejo de productos terminados y materiales consumibles.

Nuestro principal centro para la producción y el almacenamiento de materias primas es el eje compuesto por las instalaciones de Coya Sur, Pedro de Valdivia y Salar de Atacama. Otras instalaciones incluyen Nueva Victoria, y las plantas de terminado de carbonato de litio e hidróxido de litio. El terminal portuario de Tocopilla de nuestra propiedad, es la principal instalación para almacenamiento y embarque de nuestros productos.

Las materias primas de nitratos se producen y se almacenan primero en nuestra mina de Pedro de Valdivia y luego se transportan por camión a las plantas descritas en el próximo párrafo, para procesamiento adicional. La materia prima de nitrato también se produce en Nueva Victoria desde donde se transporta en camiones a Coya Sur para efectuar un procesamiento adicional.

Los productos terminados de nitratos se producen en nuestras instalaciones de Coya Sur y luego se transportan mediante nuestro sistema ferroviario al terminal portuario de Tocopilla donde se almacenan y embarcan ya sea en bolsas o a granel. El cloruro de potasio se produce en nuestras instalaciones del Salar de Atacama y lo transportamos ya sea al puerto de Tocopilla o Coya Sur en camión propiedad de un tercero contratista dedicado. El producto transportado a Coya Sur se usa como materia prima para la producción de nitrato de potasio. El sulfato de potasio y el ácido bórico se producen en nuestras instalaciones del Salar de Atacama y luego se transportan en camiones al terminal del Puerto de Tocopilla.

Las soluciones de litio, producidas en nuestras instalaciones del Salar de Atacama, se transportan a la planta de carbonato de litio del área del Salar del Carmen donde se produce el carbonato de litio terminado. Parte del carbonato de litio se alimenta a la planta de hidróxido de litio adyacente, donde se produce hidróxido de litio terminado. Estos dos productos se empaquetan en bolsas y se almacenan en las instalaciones y se transportan con posterioridad por camión al terminal portuario de Tocopilla o a los terminales de Antofagasta y Mejillones para embarcarse en buques de alquiler o buques contenedores.

La materia prima de yodo, obtenida en las mismas minas en las que los nitratos, se procesa, empaqueta en bolsas y se almacena exclusivamente en las instalaciones de Pedro de Valdivia y Nueva Victoria y luego se envía por camión a Antofagasta, Mejillones o Iquique por buque contenedor o por camión a Santiago, donde se producen los derivados del yodo.

Las instalaciones del Terminal del Puerto de Tocopilla se ubican aproximadamente a 186 kilómetros al norte de Antofagasta y aproximadamente a 124 kilómetros al oeste de Pedro de Valdivia, 84 kilómetros

al oeste de María Elena y Coya Sur y 372 kilómetros al oeste del Salar de Atacama. Nuestra filial, Servicios Integrales de Tránsitos y Transferencias S.A. (SIT) opera las instalaciones de acuerdo con concesiones marítimas otorgadas en lo correspondiente a lo aplicable en la legislación chilena. El puerto también cumple con la norma ISPS (Código de Seguridad de Barco Internacional e Instalación Portuaria). Las instalaciones del Terminal del Puerto de Tocopilla incluyen un autovía basculador para transferir el producto a granel al sistema de correas transportadoras usado para almacenar y embarcar el producto a granel.

Las instalaciones de almacenamiento constan de un sistema de seis silos, con capacidad de producción total de 55.000 toneladas métricas y área de almacenamiento abierta de aproximadamente 250.000 toneladas métricas. Además, para cumplir con necesidades de almacenamiento futuras, la Sociedad continuará efectuando inversiones de acuerdo con el plan de inversión trazado por la administración. Los productos también se ensacan en las instalaciones portuarias de Tocopilla donde la capacidad de ensacado es de aproximadamente 300.000 toneladas métricas por año.

Para el transporte de producto a granel, el sistema de correas transportadoras se extiende sobre la línea costera para entregar productos directamente dentro de escotillas de buques de carga a granel. Usando este sistema, la capacidad de carga es de 1.200 toneladas por hora. Las bolsas se cargan en barcos a granel usando remolques que se ubican en el muelle del Terminal del Puerto de Tocopilla y se descargan mediante grúas de buques en las escotillas. Tanto los camiones a granel y los empacados en bolsas se ubican en el Terminal Portuario de Tocopilla para transferir el producto directamente a clientes o para transporte en buques contenedores desde otros puertos, principalmente Antofagasta, Mejillones e Iquique.

Principalmente contratamos carga de un buque de carga a granel en el Terminal del Puerto de Tocopilla para transferir el producto a nuestros ejes alrededor del mundo o para embarque a clientes, que en casos limitados, usan sus propios barcos contratados para la entrega. El transporte por camión lo proporciona una mezcla de equipos en terreno, contratados y de propiedad del cliente.

Los procesos de Tocopilla relacionados con la recepción, manejo, almacenamiento y embarque de nitratos a granel/embalados producidos en Coya Sur son certificados por la organización externa TÜV-Rheiland de acuerdo con la norma de calidad ISO 9001:2008.

ITEM 4A. COMENTARIOS DE STAFF SIN RESOLVER

No aplicable.

ITEM 5. REVISIÓN FINANCIERA Y OPERACIONAL Y PROSPECTOS

La información de este ítem 5 debería leerse en conjunto con los Estados Financieros Auditados de la Sociedad y las notas a éstos incluidos en otra sección de este Informe Anual.

A partir del 1 de enero de 2010, los estados financieros consolidados de la Sociedad han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (IFRS) según se publican por el IASB.

POLÍTICAS Y ESTIMACIONES CRÍTICAS DE CONTABILIDAD

Las políticas contables críticas son definidas como aquellas que reflejan juicios significativos e incertidumbres, las cuales podrían potencialmente significar resultados materialmente diferentes bajo suposiciones y condiciones diferentes.

Creemos que nuestras políticas contables críticas aplicadas en la preparación de nuestros estados financieros consolidados se encuentran limitadas a aquellas descritas a continuación. Cabe notar que en muchos casos, las NIIF dictan específicamente el tratamiento contable de una transacción en particular, limitando el juicio de la administración en su aplicación. Existen también áreas en las cuales el juicio de la administración para seleccionar alternativas disponibles, no produciría resultados materialmente diferentes.

Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar

Los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar se relacionan con activos financieros no derivados con pagos fijos que pueden determinarse y que no se cotizan en un mercado activo. Estos surgen de las operaciones de venta que involucran a los productos y/o los servicios que la Sociedad comercializa directamente a sus clientes que no están dentro de las siguientes categorías:

- Los que la Sociedad tiene la intención de vender inmediatamente en el futuro cercano y que se mantienen para la venta;
- Los designados a su reconocimiento inicial como disponibles para la venta; y
- Aquellos a través de los cuales el tenedor no tiene intención de recuperar su inversión completa parcial y substancialmente por razones diferentes al deterioro del crédito y por ello, se deben clasificar como disponibles para la venta.

Estos activos se reconocen inicialmente a su valor razonable (que es equivalente a su valor nominal, descontando el interés implícito por las ventas en cuotas) y posteriormente a costo amortizado de acuerdo con el método de tasa de interés efectiva menos una provisión por pérdida por deterioro. Cuando el valor nominal de la cuenta por cobrar no difiere significativamente de su valor razonable, se reconoce a valor nominal. Una provisión por pérdida por deterioro se establece para los deudores comerciales cuando existe evidencia objetiva de que la Sociedad no podrá cobrar los montos adeudados a ella misma de acuerdo con los términos originales de las cuentas por cobrar.

El interés implícito en las ventas en cuotas se reconoce como ingresos por interés cuando el interés es devengado en la duración de la operación.

Impuesto a la renta

El impuesto sobre la renta de las sociedades para el año se determina como la suma del impuesto corriente de las diferentes compañías consolidadas. Los impuestos corrientes se calculan sobre la base en

las leyes promulgada o sustantivamente promulgada a la fecha del balance general en los países en los que operamos y nuestras subsidiarias operan y generan ingresos imposables.

Los impuestos diferidos se calculan, de acuerdo con el método del pasivo, sobre las diferencias temporarias que surgen entre las bases fiscales de los activos y pasivos y sus valores en libros en nuestros estados financieros consolidados auditados. Los impuestos a la renta diferidos son calculados utilizando tasas de impuestos que se esperan sean aplicables cuando los activos y pasivos se realicen.

En conformidad con las normas fiscales chilenas actuales, la provisión para el impuesto a la renta de sociedades e impuestos a la actividad minera se reconocen según la base devengado, presentando los balances netos de los pagos provisionales de impuesto mensual acumulado para el periodo fiscal y créditos asociados a éste. Los balances de estas cuentas son presentados en impuestos corrientes recuperables o impuestos corrientes pagables.

Los impuestos a las sociedades y las variaciones en el impuesto diferido de activos y pasivos que no resultan de combinaciones de negocios se registran en las cuentas de beneficios o en las cuentas de los integrantes del patrimonio neto en nuestros estados financieros consolidados, dependiendo del origen de las utilidades o pérdidas que las ha generado.

A fin año, el valor en libros de los impuestos diferidos han sido revisados y reducidos tanto como sea posible para que no exista suficiente ingreso imponible que permita la recuperación de todo o una porción del impuesto diferido. Del mismo modo, en la fecha de los estados financieros, el impuesto diferido no reconocido es revaluado y reconocido tanto como sea posible para que el ingreso imponible futuro permita la recuperación el impuesto diferido.

Con respecto a las diferencias temporarias deducibles asociadas a las inversiones en subsidiarias, sociedades asociadas e intereses en negocios conjuntos, el impuesto diferido es reconocido únicamente para que exista la posibilidad de que las diferencias temporarias serán reversibles en el futuro cercano y que existirá una utilidad imponible en la cual pueda ser usado.

El impuesto diferido relacionado a las entradas directamente reconocidas en el patrimonio se reconoce con un efecto en patrimonio y no en el efecto del resultado.

Los impuestos diferidos de activos y pasivos son compensados si existe un derecho de recepción legal para compensar los impuestos de activos contra pasivos y el impuesto diferido está relacionado a la misma autoridad y entidad fiscal.

Existencias

La Sociedad valora los inventarios al que resulte menor entre el costo de adquisición y el valor de realización neto. El método usado para determinar el costo de inventarios es el costo promedio ponderado. El precio de costo de los productos terminados y los productos en progreso incluye los costos directos de los materiales; y, según sea aplicable, los costos de mano de obra, los costos indirectos incurridos para transformar las materias primas en productos terminados y los gastos generales incurridos en llevar los inventarios a su ubicación física y condiciones.

El valor de realización neto representa la estimación del precio de venta menos todos los costos estimados de terminación y los costos en que se incurrirá en los procesos de comercialización, ventas y

distribución. Los descuentos comerciales, las rebajas obtenidas y otras entradas similares se deducen en la determinación del precio de adquisición. La Sociedad realiza una evaluación del valor de realización neto de las existencias al cierre de cada año, registrando una estimación con cargo a resultados cuando las circunstancias lo justifiquen. Cuando las circunstancias que previamente dieron lugar a la rebaja dejan de existir o cuando existe una evidencia clara de un aumento en el valor de realización neto debido a un cambio en las circunstancias económicas o precios de las materias primas principales, la estimación efectuada previamente se modifica. La valuación de productos obsoletos, deteriorados o de lenta rotación se relaciona con su valor de realización neto estimado.

Las provisiones sobre los inventarios de la Sociedad se han efectuado basándose en un estudio técnico que abarca las diferentes variables que afectan los productos en stock (densidad, humedad, entre otros).

Las materias primas, los suministros y los materiales se registran al que resulte menor entre el costo de adquisición o el valor de mercado. El costo de adquisición se calcula de acuerdo con el método de precio promedio anual.

Obligaciones relacionadas con indemnizaciones por años de servicio y compromisos previsionales

Las obligaciones con el personal de la Sociedad están de acuerdo con lo que se establece en los contratos colectivos en vigor, formalizadas a través de contratos de trabajo colectivos y contratos de trabajo individuales. Para el caso de algunos empleados en los Estados Unidos, nuestras obligaciones se establecen de acuerdo con el plan previsional respectivo, el cual fue finalizado en 2002.

Estas obligaciones se valorizan usando el cálculo actuarial que considera tales hipótesis como la tasa de mortalidad, la rotación del personal, las tasas de interés, las fechas de retiro, los efectos relacionados con aumentos en los sueldos del personal, así como efectos en las variaciones en los servicios derivados de variaciones en la tasa de inflación.

Las pérdidas y las ganancias actuariales que pueden ser generadas por variaciones en las obligaciones definidas previamente se registran directamente en el resultado anual.

Las pérdidas o ganancias actuariales tienen su origen en las desviaciones entre la estimación y la conducta real de las hipótesis actuariales o en la reformulación de las hipótesis actuariales establecidas.

La tasa de descuento usada por la Sociedad para calcular la obligación fuera de los Estados Unidos fue de 6% para los períodos terminados al 31 de diciembre de 2012 y 2011.

Nuestra afiliada estadounidense, SQM North America Corp. ha establecido planes previsionales para sus empleados retirados que se calculan al medir la obligación proyectada de las IAS usando la tasa progresiva salarial neta de ajustes a supuesto de inflación, mortalidad y rotación, deduciendo los montos resultantes al valor presente usando una tasa de interés de 5,0% para 2012 y 2011. El saldo neto de esta obligación se presenta en la categoría llamada Provisiones de Beneficios al Personal No Corrientes.

Costos de desarrollo de mina

Los costos de exploración minera y los costos stripping para mantener la producción de recursos minerales extraídos desde minas operacionales se consideran costos de producción variables y se

incluyen en el costo de existencias producidas durante el período. Los costos de desarrollo de mina en nuevas minas y los costos más importantes de desarrollo en minas en operación fuera de las áreas existentes en extracción que se espera beneficiar la producción futura, se capitalizan bajo "otros activos a largo plazo" y se amortizan usando el método de unidades de producción sobre las reservas asociadas probadas y probables. La Sociedad determina sus reservas probadas y probables basándose en la perforación, muestra de salmueras y modelo de reserva geoestadística para estimar el volumen y composición del mineral. .

Todos los demás costos de activos de exploración de minas, incluidos gastos relacionados con recursos de mineral de baja ley que rinden reservas que no son económicamente explotables, se cargan a los resultados de operaciones en el período en el que se incurren.

Deterioro del valor de los activos

La Sociedad evalúa cada año cualquier deterioro en el monto de Edificios, planta y equipo, activos intangibles, plusvalía e inversiones registradas según el método de la participación de acuerdo con la NIC 36. Los activos a los que se aplica este método son:

- Las inversiones reconocidas usando el método de la participación;
- Propiedades, planta y equipo;
- activos intangibles; y
- plusvalía

El deterioro de los activos se determina como la existencia de cualquier indicación que el valor en libros es menor que el importe recuperable. Si dicha indicación existe, el monto recuperable del activo se calcula para determinar el alcance de este deterioro, de existir alguno. En el caso que el activo no genere flujo de efectivo alguno independiente de otros activos, la Sociedad determina el monto a recuperar de la unidad generadora de activo a la que pertenece este activo de acuerdo con el segmento comercial respectivo (nutrientes vegetales de especialidad, yodo y derivados, litio y derivados, potasio, químicos industriales y otros productos y servicios).

La Sociedad realiza pruebas de deterioro sobre activos intangibles y plusvalía con vidas únicas indefinidas sobre una base anual y cada vez que exista indicación de deterioro. Si el valor recuperable de un activo se estima a un monto menor que a su valor en libros, el último disminuye su importe recuperable.

Derivados financieros y transacciones de cobertura

Los derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable a la fecha en la que el contrato de derivados se ha firmado y con posterioridad se han valorizado a cada cierre de período. El método para reconocer la pérdida o ganancia resultante depende de si el derivado ha sido designado como un instrumento de cobertura contable y, de ser así, el tipo de cobertura, que puede ser:

- a. Cobertura de valor razonable de activos y pasivos reconocidos (coberturas de valor razonable); o
- b. Cobertura de un solo riesgo asociado con un activo o pasivo reconocido o transacción pronosticada altamente posible (cobertura de flujo de efectivo);

Al comienzo de la transacción, la Sociedad documenta la relación entre los instrumentos de cobertura y las partidas cubiertas, así como sus objetivos para efectos de administración de riesgo y la estrategia para realizar las operaciones de cobertura.

La Sociedad también documenta su evaluación, tanto el comienzo como el cierre de cada periodo, de si los derivados usados en las transacciones de cobertura son altamente efectivos para compensar los cambios en el valor razonable o en flujos de efectivo de las partidas cubiertas.

El valor razonable de los instrumentos derivados usados para efectos de cobertura se muestra en la Nota 9.3 de nuestros Estados Financieros Consolidados.

Las que no son de cobertura se clasifican como activos o pasivos corrientes y el cambio en su valor razonable se reconoce directamente en el resultado.

a. Cobertura del valor razonable

El cambio en el valor razonable de un derivado se reconoce con un cargo o abono a resultado, según sea aplicable. El cambio en el valor razonable de una partida cubierta atribuible a riesgo cubierto se reconoce como parte del valor en libros de la partida cubierta y también se reconoce con un cargo o abono a resultado.

Para la cobertura de valor razonable relacionada con partidas registradas a costo amortizado, el ajuste del valor razonable se amortiza contra resultado en el año restante a su expiración. Cualquier ajuste al valor en libros de un instrumento financiero cubierto para el cual la tasa efectiva se usa es amortizado con un cargo o abono a resultado a su valor razonable atribuible al riesgo cubierto.

Si la entrada cubierta no cumple con el criterio para la cobertura financiera, el valor razonable no amortizable se reconoce de inmediato con un cargo o abono a resultado.

b. Cobertura de flujo de efectivo

La porción efectiva de las ganancias o pérdidas del instrumento de cobertura se reconoce inicialmente como “otro ingreso” con un débito o crédito a otros resultados integrales mientras que cualquier porción no efectiva se reconoce de inmediato con un cargo o abono a resultado, según sea aplicable.

Los montos llevados a patrimonio se traspasan a resultados cuando la transacción cubierta afecta el resultado por el período ya que cuando los ingresos o gastos por interés cubiertos se reconocen cuando ocurre una venta programada. Cuando la partida cubierta es el costo de un activo o pasivo no financiero, los montos llevados a patrimonio se traspasan al valor inicial en libros del activo o pasivo no financiero.

En caso que la transacción compromiso esperado en firme ya no se espera que ocurra, los importes reconocidos previamente en otros resultados integrales se transfieren al resultado. Si expira un instrumento de cobertura, se vende, finaliza y ejerce sin reemplazo alguno o si se realiza una transferencia o si su designación como cobertura se revoca, los montos reconocidos previamente en el patrimonio se mantienen en el patrimonio hasta que ocurre la transacción o compromiso en firme esperado.

5.A. Resultados Operacionales

Introducción

La siguiente discusión debiera leerse en conjunto con los Estados Financieros Consolidados de la Sociedad. Se han redondeado ciertos cálculos que aparecen en el presente informe, incluidos porcentajes.

Nuestros Estados Financieros Consolidados son preparados de acuerdo con las normas NIIF y se preparan en dólares de los Estados Unidos. El dólar de los Estados Unidos es la moneda principal en cual operamos.

Operamos como sociedad independiente. Sin embargo, somos una “sociedad controlada” ya que dicho término se define de acuerdo con la ley chilena. Vea el Ítem 6.E. Participación en la Propiedad.

Visión general de nuestros resultados operacionales

Dividimos nuestras operaciones en producción y ventas de las siguientes líneas de productos:

- Nutrientes vegetales de especialidad;
- Yodo y sus derivados;
- Litio y sus derivados;
- Potasio, incluyendo cloruro de potasio y sulfato de potasio;
- Químicos industriales, principalmente nitratos y sales solares; y industrial chemicals, principally industrial nitrates and solar salts; and
- Compra y venta de otros fertilizantes commodity para uso principalmente en Chile.

Vendemos nuestros productos a través de tres canales principales: nuestras propias oficinas de venta, una red de distribuidores y, con respecto a nuestros productos de fertilizantes, a través de la red de distribuidores de Yara International ASA (anteriormente conocida como Norsk Hydro ASA) (“Yara”) en donde su presencia y su infraestructura comercial es más grande que la nuestras. Del mismo modo, en aquellos mercados donde nuestra presencia es mayor, tanto nuestros nutrientes vegetales de especialidad como los de Yara son comercializados a través de nuestras oficinas.

Factores que afectan nuestros resultados operacionales

Nuestros resultados de operaciones dependen substancialmente de:

- Tendencias en demanda y provisión de nuestros productos incluyendo las condiciones económicas globales las cuales impactan precios y volúmenes;
- nuestra eficiencia en la operación de nuestras instalaciones, particularmente ya que algunas están funcionando a su capacidad de producción;
- nuestra habilidad para cumplir con nuestro programa de gastos de capital de forma oportuna;
- los niveles de nuestras existencias;

- las tendencias de la tasa de cambio entre el dólar estadounidense y el peso chileno, ya que una parte significativa de los costos de explotación se relaciona con el peso chileno, y las tendencias en la tasa de cambio entre el dólar estadounidense y el Euro, ya que una parte significativa de nuestras ventas son denominadas en Euros; y
- energía, logística, materias primas, mano de obra y manutención

La siguiente tabla establece nuestros ingresos (en millones de US\$) y el porcentaje registrado de cada una de nuestras líneas de productos para los periodos indicados:

	2012		2011		2010	
	US\$	%	US\$	%	US\$	%
Nutrición vegetal de especialidad	675,3	28%	721,7	34%	603,7	33
Yodo y derivados	578,1	24%	454,5	21%	316,3	17
Litio y derivados	222,2	9%	183,4	9%	150,8	8
Potasio	605,1	25%	555,7	26%	528,2	29
Químicos industriales	245,2	10%	139,5	7%	149,7	8
Otros ingresos ⁽¹⁾	103,2	4%	90,5	4%	81,8	5
Total	2.429,2	100	2.145,3	100	1.830,4	100

La siguiente tabla establece cierta información financiera de la Sociedad bajo NIIF (en millones de US\$) para cada uno de los períodos indicados, como porcentaje de ingresos:

(en millones de US\$)	Ejercicio terminado al 31 de diciembre,					
	2012		2011		2010	
	US\$	%	US\$	%	US\$	%
Ingresos por ventas	2,429,2	100,0	2,145,3	100,0	1,830,4	100,0
Costos por ventas	(1.400,6)	57,7	(1.290,5)	60,2	(1.204,4)	65,8
Margen bruto	1.028,6	42,3	854,8	39,8	626,0	34,2
Otros ingresos	12,7	0,5	47,7	2,2	6,5	0,4
Gastos administrativos	(106,4)	4,4	(91,8)	4,3	(78,8)	4,3
Otros gastos.....	(34,6)	1,4	(63,0)	2,9	(36,2)	2,0
Otras ganancias (perdidas)	0,7	—	5,8	0,3	(7,0)	0,4
Ingresos financieros	29,1	1,2	23,2	1,1	12,9	0,7
Gastos financieros	(54,1)	2,2	39,3	1,8	(35,0)	1,9
Ingreso por patrimonio de asociados y negocios conjuntos registrados según el método de participación.....	24,4	1,0	21,8	1,0	10,7	0,6
Transacciones en moneda extranjera.....	(26,8)	1,1	(25,3)	1,2	(5,8)	0,3
Resultado antes del impuesto a la renta	873,5	36,0	733,8	34,2	493,3	27,0
Gasto por impuesto a la renta.....	(216,1)	8,9	(179,7)	8,4	(106,0)	5,8
Ganancia atribuible a:						
Participación controladora	649,2	26,7	545,8	25,4	382,1	20,9
Participación no controladora	8,2	0,3	8,4	0,4	(5,1)	0,3
Resultado del ejercicio	657,4	27,1	554,1	25,8	387,3	21,2

Resultado de operaciones – 2012 comparado con 2011

Ingresos por ventas

Durante el 2012, generamos ingresos totales por US\$2.429,2 millones, lo cual es un 13.2% más alto que los US\$2.145,3 millones registrados en 2011.

Los principales factores para el aumento en los ingresos y las variaciones en las diferentes líneas de productos se describen a continuación:

Nutrición vegetal de especialidad

Los ingresos por nutrientes vegetales de especialidad para el 2012 totalizaron US\$675,3 millones lo que es un 6,4% menor que los US\$721,7 millones que se registraron en el 2011. A continuación se indican los datos de volumen de ventas para los años especificados por categoría de producto en esta línea de productos.

(en miles de toneladas métricas)	2012	2011	% variación
Nitrato de potasio y Nitrato sódico potásico.....	469,3	551,1	(15%)
Mezclas de especialidad	197,5	189,3	4%
Otros nutrientes vegetales de especialidad (*).....	89,0	86,7	3%
Nitrato de sodio	24,4	22,2	10%

* Incluye la comercialización de otros fertilizantes de especialidad.

Los suministros para el mercado de nutrición vegetal de especialidad aumento durante el 2012, ya que un competidor importante regreso a sus niveles de producción normales. En general, los mercados de nutrición vegetal de especialidad son menos volátiles que los mercados de fertilizantes y commodity, pero una mejora futura en esta línea de producto dependerá de la conducta del mercado para los fertilizantes a base de potasio tales como el cloruro de potasio.

Nuestros volúmenes de ventas generales en la línea de productos de nutrición vegetal de especialidad disminuyó en 2012 en comparación al 2011. Esto se debió al aumento en la oferta y al bajo crecimiento del mercado debido principalmente a la situación financiera en Europa, uno de los mercados más importantes para esta línea de productos. Los precios de nuestra línea de productos de nutrición vegetal de especialidad aumentaron casi un 2% en 2012 en comparación al 2011.

Yodo y sus derivados

Los ingresos por yodo y sus derivados durante el 2012 totalizaron US\$578,1 millones, un aumento del 27,2% en comparación con los US\$454,5 millones en 2011. A continuación se muestran los datos de los volúmenes de venta para los años especificados.

(en miles de toneladas métricas)	2012	2011	% variación
Yodo y derivados	11,0	12,2	(10%)

Los volúmenes de ventas generales del mercado de yodo alcanzaron nuevos niveles en 2012, principalmente como resultado de un aumento en la demanda. La fuerte demanda fue liderada por los

medios de contraste de rayos-x y por las aplicaciones farmacéuticas. En 2012 comenzó un aumento en la oferta y esperamos ver un aumento adicional en 2013.

Nuestros volúmenes de venta disminuyeron por aproximadamente un 10% en 2012, como resultado de una nueva oferta de mercado y ya que regresamos a nuestro inventario operacional normal. Estas disminuciones en los volúmenes fueron compensadas por los precios que estaban un 40% más alto que los precios promedios durante el 2011, aumentando la Margen bruto en la línea de productos de yodo por casi un 38%.

Litio y sus derivados

Los ingresos por litio y sus derivados totalizaron US\$222,2 millones durante el 2012, un aumento del 21,2% en comparación a los US\$183,4 millones en 2011. A continuación se presentan los datos de volúmenes de ventas para los años especificados.

(en miles de toneladas métricas)	2012	2011	% variación
Litio y derivados.....	45,7	40,7	12%

El mercado del litio continuó creciendo en 2012, principalmente debido al crecimiento de los mercados de las baterías recargables y de la grasa lubricante, tendencia que se ha mantenido durante los últimos años.

Nuestros volúmenes de ventas en el segmento del litio aumentaron en un 12% en el 2012 en comparación con el 2011. Creemos que abastecemos cerca de un tercio del Mercado mundial de químicos de litio y aspiramos a mantener esta parte del mercado en los años venideros.

Junto con el aumento de volúmenes, observamos un aumento en los precios de aproximadamente un 8% en esta línea de producto durante el 2012 en comparación al año anterior, aumentando nuestro margen bruto por aproximadamente un 30% en comparación al 2011.

Creemos que somos los productores de litio de menor costo en el mundo. Producimos litio como un sub producto del cloruro de potasio, lo cual nos da una ventaja competitiva única.

Potassium

Los ingresos por potasio para el 2012 totalizaron US\$605,1 millones, un aumento del 8,9% en comparación a los US\$555,7 millones en 2011. A continuación presentamos los datos de los volúmenes de venta para los años especificados.

(en miles de toneladas métricas)	2012	2011	% variación
Cloruro de potasio y sulfato de potasio	1.209,5	1.103,4	10%

Estimamos que los volúmenes de ventas del mercado de cloruro de potasio disminuyeron en un 12% en 2012 en comparación al 2011. A pesar las condiciones económicas favorable de las cosechas importantes, la demanda fue afectada principalmente por la incertidumbre económica en Europa y la conducta de clientes influyentes en China e India.

Aumentamos nuestros volúmenes de venta en esta línea de productos por aproximadamente un 10% en comparación al 2011, ya que tomamos ventaja de nuestra desarrollada red de distribución. Los precios

promedio para el mercado del potasio permanecieron relativamente estables en comparación al 2011. En el cuarto trimestre de 2012, el mercado de potasio vio celebrarse contratos importantes a menores precios que los vistos a comienzos del 2012; durante el primer trimestre de 2012, los precios se han mantenido estables.

Químicos industriales

Los ingresos por químicos industriales para el 2012 totalizaron US\$245,2 millones, un aumento de 75,8% comparado con los US\$139,5 millones registrados en el 2011. A continuación se muestran los datos de volúmenes de ventas para los años especificados por categoría de producto.

(in Miles de toneladas métricas)	2012	2011	% variación
Nitratos industriales.....	277,7	181,2	53%
Ácido Bórico	1,8	2,4	(23%)

La demanda por los químicos industriales para aplicaciones tradicionales tales como detergentes y vidrio permanecen relativamente estables en comparación al 2011.

Nuevos proyectos de energía alternativa que utilizan nitrato de potasio y sodio de grado industrial en el almacenamiento de energía termal solar tuvo un impacto positivo en nuestros volúmenes de químicos industriales en el 2012, los que aumentaron por casi un 50% en comparación al 2011.

Los precios para los químicos industriales aumentaron en un 15% principalmente debido al catalogo de productos, aumentando nuestros márgenes brutos en aproximadamente un 48%.

Otros Productos y Servicios

Ingresos por venta de otros fertilizantes commodity y otros productos totalizaron US\$103,2 millones durante el 2012, un aumento de 14% en comparación a los US\$90,5 millones en 2011.

Costos de explotación

Durante el 2012, los costos de explotación aumentaron un 8,5% de US\$1.290,5 millones en 2011 a US\$1.400,6 millones en 2012. Los costos permanecieron estables como porcentaje de los ingresos, representando 59% de los ingresos en 2012 en comparación al 60% en 2011. Este aumento se debió principalmente por los altos volúmenes de producción y un peso chileno más fuerte. Los costos de explotación incluyeron, entre otros, los costos de depreciación y amortización.

Margen bruto

El margen bruto aumento un 20,3% desde los US\$854,8 millones en 2011 a US\$1.028,6 millones en 2012 y se mantuvo estable como porcentaje del ingreso, representando un 42,3% en 2012 en comparación a los 39,8% de los ingresos en 2011. El margen brutos fue impactado por precios promedio generalmente más altos en 2012 en comparación al 2011, liderado por los precios del yodo, los cuales aumentaron en 40% promedio en 2012 en comparación a los precios en 2011.

Gastos de administración

Los gastos administrativos como porcentaje de los ingresos se mantuvieron estables en 2012 en comparación al 2011. Los gastos administrativos fueron de US\$106,4 millones (4,4% de los ingresos) en 2012 y US\$91,8 millones (4,3% de los ingresos) en 2011.

Otros gastos

Los otros gastos disminuyeron en 45,1% de US\$63,0 millones en 2011 a US\$34,6 millones en 2012. Los otros gastos representaron un 1,4% de los ingresos en 2012 en comparación a los 2,9% de ingresos en 2011. La disminución en los otros gastos es atribuible a la disminución en los gastos contabilizados como depreciación de los activos que ya no se usan.

Otras ganancias (pérdidas)

Otras ganancias (perdidas) disminuyeron en 87,9% de una ganancia de US\$5,8 millones en 2011 a US\$0,7 millones en 2012, pero se mantuvieron estables como porcentaje de ingreso, representando un 0,03% de los ingresos en 2012 en comparación al 0,3% en 2011. La disminución se atribuye en parte a la pérdida de las ventas de inversión en asociados y a una provisión que ya no se encuentra en efecto por la suspensión de nuestras operaciones en la mina El Toco en la instalación de María Elena.

Ingresos financieros

Los ingresos financieros disminuyeron en 25,4% de US\$23,2 millones en 2011 a US\$29,1 millones en 2012, pero se mantuvieron estables como porcentaje de ingreso, representando un 1,2% de los ingresos en 2012 comparados a los 1,1% en 2011.

Gastos financieros

Los gastos financieros aumentaron en 37,7% de US\$39,3 millones en 2011 a US\$54,1 millones en 2012, pero se mantuvieron estables como porcentaje de ingreso, representando un 1,8% en 2011 en comparación con los 2,1% en 2012. El aumento en los gastos financieros se debió al aumento neto del endeudamiento durante el 2012 y a una disminución de los intereses capitalizados relacionados con los proyectos de gastos de capital en marcha en comparación con el 2011.

Ingreso por patrimonio de asociados y negocios conjuntos registrados según el método de participación

El ingreso por patrimonio de asociados y negocios conjuntos registrados según el método de participación aumentó un 11,9% de los US\$21,8 millones en 2011 a US\$24,4 millones en 2012, pero se mantuvo estable como porcentaje de ingreso, representando un 1,0% en ambos años, 2012 y 2011.

Transacciones en moneda extranjera

Las pérdidas por transacciones en moneda extranjera aumentaron en 5,9% de US\$25,3 millones en 2011 a US\$26,8 millones, pero se mantuvieron estables como porcentaje de ingreso, representando un 1,1% de ingresos en 2012 en comparación a los 1,2% en 2011. Ya que la mayoría de nuestras operaciones están en Chile, parte de nuestros costos de explotación se relacionan con el peso chileno. Aunque

contamos con un programa y política de cobertura activo, estamos sujetos a fluctuaciones monetarias. Durante el 2012, el peso chileno se apreció en 7,6% en contra del dólar de Estados Unidos.

Gasto por impuesto a la renta

En el 2012, el impuesto a la renta fue de US\$216,1 millones, comparados con los US\$179,7 millones en 2011. Durante el 2012, la tasa de impuesto chilena aumentó en 20%. La tasa de impuesto efectiva en el 2012 fue de 24,7% en comparación con los 24,5% en 2011. Las diferencias entre la tasa de impuesto efectiva y la tasa de impuesto legal se debe principalmente a los impuestos royalty en los ingresos.

Resultado del ejercicio

El resultado del ejercicio aumento en 18,6% de US\$554,1 millones en 2011 a US\$657,4 millones en 2012 como resultado de los factores mencionados.

Resultados de Operaciones – 2011 comparado con 2010

Ingresos por ventas

Durante el 2011, generamos ingresos totales por US\$2.145,3 millones, lo cual es un 17.2% más alto que los US\$1.830,4 millones registrados en 2010.

Los principales factores para el aumento en los ingresos y las variaciones en las diferentes líneas de productos se describen a continuación:

Nutrición Vegetal de Especialidad

Los ingresos por nutrientes vegetales de especialidad para el 2011 totalizaron US\$721,7 millones lo que es un 19.5% más alto que los US\$603,7 millones que se registraron en el 2010. A continuación se indican los datos de volumen de ventas para los ejercicios especificados por categoría de producto en esta línea de producto.

(en miles de toneladas métricas)	2011	2010	% variación
Nitrato de Potasio y Nitrato Sódico Potásico	551,1	534,7	3%
Mezclas de especialidad	189,3	176,3	7%
Otros nutrientes vegetales de especialidad(*).....	86,7	87,6	(1%)
Nitrato de Sodio.....	22,2	16,8	32%

* Incluye la comercialización de otros fertilizantes de especialidad

En general, los volúmenes de los mercados de fertilizantes en el 2011 mostraron una mejora notable por sobre los niveles de 2010, y nuestro segmento de Nutrición Vegetal de Especialidad no fue la excepción. El Mercado de nutrientes vegetales de especialidad mostro la misma tendencia al alza que la del Mercado para Potasio. Adicionalmente, los ajustados problemas de suministro en el mercado de nitrato de potasio crearon oportunidades para incrementar los volúmenes de venta, esto conjuntamente con el sólido crecimiento de la demanda condujeron a un incremento en los precios. El mercado norteamericano y el mercado europeo fueron conductores de la demanda durante 2011.

Los precios promedio se incrementaron en 14% sobre los precios promedio de 2010. SQM también mejoro sus márgenes como resultado del incremento en la producción al ser más eficiente la planta en Coya Sur.

Yodo y sus derivados

Los ingresos de yodo y derivados durante el 2011 totalizaron US\$454,5 millones, un aumento de 43,7% comparado con los US\$316,3 millones informados para el 2010. A continuación se muestran los datos de volúmenes de ventas para los ejercicios especificados.

(en miles de toneladas métricas)	2011	2010	% variación
Yodo y derivados.....	12,2	11,9	3%

La demanda en el Mercado del yodo sobrepaso los records de años anteriores y alcanzo niveles históricos en 2011. La demanda creció en la mayoría de sus aplicaciones, pero más específicamente en el mercado de medio de contraste para rayos X y también en sus usos farmacéuticos. El debilitado suministro también tuvo impacto en los mercados de yodo en 2011, impulsando los precios del momento (spot) a máximos sin precedentes. Como resultado de una solida recuperación de la demanda y de una mas una ajustada disponibilidad de otros proveedores de yodo, los precios de este se incrementaron sustancialmente durante 2011 por lo que SQM observó un incremento en sus precios de casi un 40%.

SQM continua siendo líder en el mercado del yodo, la compañía se encontró en una posición única para tomar ventaja de una mayor demanda en el mercado y cubrir el déficit en el suministro en 2011.

Litio y sus derivados

Los ingresos de litio y derivados durante el 2011 totalizaron US\$183,4 millones, aumento de 21,6% comparado con los US\$150,8 millones registrados para el 2010. A continuación se muestran los datos de volúmenes de ventas para los ejercicios especificados.

(en miles de toneladas métricas)	2011	2010	% variación
Litio y derivados.....	40,7	32,4	26%

El mercado del litio continuo creciendo en 2011, lo que se explica principalmente por el crecimiento del mercado de baterías recargables y de grasas lubricantes. Las ventas de litio sobrepasaron las expectativas en 2011. Los precios en esta línea de negocios permanecieron relativamente estables a lo largo del año.

Potasio

Los ingresos por potasio para el 2011 totalizaron US\$555,7 millones, un aumento de 5,2% comparado con el 2010, cuando los ingresos fueron de un monto de US\$528,21 millones. A continuación se establecen los datos de volúmenes de venta para los años especificados.

(in Miles de toneladas métricas)	2011	2010	% variación
Potassium chloride & Potassium Sulfate	1.103,4	1.273,0	(13%)

El mercado de cloruro de potasio continuó mostrando solidez en 2011 debido a que los agricultores siguieron estando motivados a maximizar rendimiento y a mejorar la productividad del suelo a través de una óptima fertilización. Adicionalmente, la demanda mundial de productos de consumo (commodities) siguió expandiéndose a medida que crecía la población mundial y la demanda por más y mejores productos alimenticios de calidad se incrementó.

Los precios en el mercado de fertilizantes continuaron incrementándose durante 2011, y los precios promedio en la línea de negocios del potasio fueron 21% más altos que en 2010.

Químicos industriales

Los ingresos por químicos industriales para el 2011 totalizaron US\$139,5, una baja de 6.8% comparado con los US\$149,7 millones registrados en el 2010. A continuación se muestran los datos de volúmenes de ventas para los ejercicios especificados por categoría de producto.

(en miles de toneladas métricas)	2011	2010	%variación
Nitratos industriales.....	181,2	198,9	(9%)
Ácido Bórico	2,4	2,6	(9%)

La demanda de químicos industriales por aplicaciones tradicionales tales como explosivos, detergentes y vidrio, entre otros, ha permanecido relativamente estable en comparación con 2010. Los precios promedio anotaron un leve incremento en comparación con 2010.

Otros productos y servicios

Los ingresos por ventas de otros fertilizantes “commodity” y otros productos totalizaron US\$90,5 millones durante el 2011, un incremento de 10,6% comparado con US\$81,8 millones en el 2010.

Costos de explotación

Durante 2011, los costos de venta se incrementaron en 7,1% desde US\$1.204,4 millones en 2010 (66,0 % de los ingresos) a US\$1.290,5 millones (60,0% de los ingresos) en 2011. Este aumento en los costos de venta se debió principalmente al aumento en los precios de energía y a un peso chileno más fuerte. Los costos de explotación incluyen, entre otros, los costos de depreciación y amortización.

Margen bruto

El margen bruto aumentó en un 36,5% de US\$626,0 millones en el 2010 (34,2% de los ingresos) a US\$854,8 millones en el 2011 (39,8% de los ingresos). El margen bruto se vio impactado por los precios promedio más altos del potasio (aproximadamente un 20%) y del yodo (aproximadamente un 40%) en 2011 comparados con los de 2010.

Gastos de administración

Los gastos de administración totalizaron US\$91,8 millones (4,3% de ingresos) para el 2011, comparados con los US\$78,8 millones (4,3% de los ingresos) registrados en 2010.

Otros gastos

Los otros gastos aumentaron en 74% de US\$36,2 millones en 2010 a US\$63,0 millones. Los otros gastos representaron un 2,9% de los ingresos en 2011 en comparación a los 2,0% en 2010. El aumento en los otros gastos se atribuye en parte al reconocimiento de la depreciación de otros activos que ya no se utilizan.

Otras ganancias (pérdidas)

Las otras ganancias (perdidas) aumentaron a una ganancia de US\$5,8 millones en 2011 de una pérdida de US\$7,0 millones en 2010, pero se mantuvieron estables como porcentaje de ingreso, representando un 0,3% en el 2011 en comparación al 0,4% en 2010. Este aumento se atribuye en parte a la provisión relacionada con la suspensión temporal de nuestras operaciones en la mina El Toco en la instalación María Elena.

Ingresos financieros

Los ingresos financieros aumentaron en 79,8% de US\$12,9 millones en 2010 a US\$23,2 millones en 2011, pero permanecieron estables como porcentaje de ingresos, representando 1,1% en 2011 en comparación al 0,7% en 2010. Este aumento se debió principalmente al incremento en el efectivo y a los equivalentes al efectivo en 2011, sumado a una inversión más alta en cosechas en Chile en 2011.

Gastos financieros

Los gastos financieros aumentaron en 12,3% de US\$35,0 millones (1,9% de los ingresos) en 2010 a US\$39,3 millones (1,8% de los ingresos) en 2011.

Ingreso por patrimonio de asociados y negocios conjuntos registrados según el método de participación

El ingreso por patrimonio de asociados y negocios conjuntos registrados según el método de participación aumentó en 103,7% de US\$10,7 millones en 2010 (0,6% de los ingresos) a US\$21,8 millones en 2011 (1,0% de los ingresos).

Transacciones en monedas extranjeras

Las pérdidas en las transacciones en monedas extranjeras aumento de US\$5,8 millones en 2010 a una pérdida de US\$25,3 millones en 2011, en parte debido a la depreciación significativa en el euro y en el rand sudafricano. Aunque tenemos un programa y política de cobertura activo, estamos sujetos a cambios en la fluctuación de la tasa de cambio.

Gastos por impuesto a la renta

En el 2011, el gasto por impuesto a la renta aumento en 69,5% a US\$179,7 millones, representando una tasa de impuesto efectiva consolidada de 24,5% en comparación a los US\$106,0 millones en 2010. Este aumento fue el resultado de un incremento en el impuesto chileno a las sociedades de 17% en 2010 a 20% en 2011, así como también a un aumento en el margen bruto de 36,5% de 2010 a 2011.

Resultado del ejercicio

El resultado del ejercicio aumento en 43,1% de US\$387,3 millones en 2010 a US\$554,1 millones en 2011, como resultado de los factores mencionados.

Impacto de la Tasa de Cambio de Moneda extranjera

Transamos una parte significativa de nuestro negocio en dólares de los Estados Unidos. El dólar de los Estados Unidos es la moneda del ambiente económico primario en el que operamos y nuestra moneda financiera para efectos de reporte de estados financieros. Una parte significativa de nuestros costos operacionales es en pesos chilenos y, por ello, un aumento o disminución en la tasa de cambio entre el peso chileno y el dólar de los Estados Unidos afecta nuestros costos de producción. Además, como una compañía internacional que opera en Chile y en varios otros países, transamos una parte de nuestros negocios y tenemos activos y pasivos en pesos Chilenos y en otras monedas distintas al dólar, tales como el Euro, el rand sudafricano y el peso mexicano. Como consecuencia, fluctuaciones en la tasa de cambio de dichas monedas con el dólar de los Estados Unidos afecta nuestra condición financiera y nuestros resultados operacionales. Vea Nota 29 de nuestros Informes Financieros incluidos en este informe anual.

Monitoreamos e intentamos mantener nuestra posición en activos y pasivos que no se encuentran en dólares en equilibrio y hacemos uso de contratos de moneda extranjera y otros instrumentos de cobertura para tratar de minimizar nuestra exposición a los riesgos de cambios en tasas de cambio extranjera. Al 31 de diciembre de 2012, para efectos de cobertura tuvimos opciones abiertas para comprar dólares de Estados Unidos y vender Euros por aproximadamente US\$310,1 millones (EUR235 millones) y vender rands sudafricanos por aproximadamente US\$30,8 millones (ZAR260,5 millones) así como contratos de forward de moneda extranjera para venta de dólares de los Estados Unidos y compra de pesos chilenos por US\$75,5 millones (Ch\$36.237 millones). A la fecha, todos nuestros bonos en UF y pesos chilenos fueron cubiertos con permutas financieras de moneda cruzada al dólar de los Estados Unidos por aproximadamente US\$515,2 millones.

Además, tuvimos contratos de intercambio abiertos para comprar dólares de los Estados Unidos y vender pesos chilenos para proteger nuestros depósitos a plazo fijo en pesos chilenos por aproximadamente US\$245,21 millones (Ch\$117,629 millones) y contratos a término para comprar dólares de estados unidos y vender nuestros pesos chilenos por aproximadamente US\$70,1 millones (Ch\$33,645 millones) protegiendo nuestro negocio de venta de fertilizantes en Chile.

5.B. Liquidez y Recursos de Capital

Al 31 de diciembre de 2012, tuvimos US\$568,5 millones de efectivo y efectivo equivalente y depósitos a plazo, además, al 31 de diciembre de 2012, contábamos con líneas de crédito no comprometidas ni usadas por un monto de US\$530 millones.

El patrimonio aumentó de US\$1.812,8 millones en el 2011 a US\$1.132,8 millones al 31 de diciembre de 2012. Nuestra razón de pasivos totales a patrimonio más interés minoritario sobre base consolidada disminuyó de 1.08 al 31 de diciembre de 2011 a 1.02 al 31 de diciembre de 2012.

De tiempo en tiempo evaluamos nuestros requerimientos de efectivo para financiar gastos de capital, pagos de dividendos y aumentos en el capital de trabajo. Ya que los requerimientos de deuda también dependen del nivel de cuentas por cobrar y existencias, no podemos determinar en forma precisa el monto de deuda que requeriremos.

La tabla a continuación establece los flujos de efectivo de SQM para 2012, 2011, y 2010:

(en millones de US\$)	2012	2011	2010
Efectivo generado por (usado en):			
Actividades de operación	650,2	571,3	618,5
Actividades de financiación	(197,7)	(105,2)	(254,2)
Actividades de inversión	(562,9)	(516,2)	(236,8)
Efectos de las fluctuaciones de la tasa de intercambio en efectivo y efectivo equivalente	(10,3)	(29,6)	21,5
Aumento (disminución) de efectivo y efectivo equivalente	(120,6)	(79,7)	149,0

Operamos un negocio de capital intensivo que requiere inversiones significativas en activos que produzcan ingresos. Nuestra estrategia de crecimiento ha incluido la compra de instalaciones y equipos productivos lo que ha permitido mejorar la expansión de las instalaciones existentes. El financiamiento para gastos de capital y requerimientos de capital de trabajo se ha obtenido de efectivo neto proporcionado por actividades operacionales, préstamos corporativos de acuerdo con líneas de crédito y emisión de títulos de deuda.

Nuestro gasto de capital, considerando la compra de propiedad, plantas y equipamiento, totalizó aproximadamente US\$446,0 millones en 2012. Para el 2013, esperamos que los gastos de capital totales sean de aproximadamente US\$500 millones, cuyo monto podría aumentar o disminuir basado en las condiciones de mercado. Vea “Negocio – Estrategia de Negocio – Programa de gastos de capital.”

Esperamos substancialmente que los aproximadamente US\$500 millones bajo nuestro programa de gastos de capital sean utilizados en Chile. No se requiere de financiamiento externo para financiar el programa de gastos de capital para el periodo de 2013; sin embargo, nos reservamos el derecho de acceder a mercados capitales a modo de optimizar su situación financiera.

Nuestro otro uso más importante de fondos es el pago de dividendos. Pagamos US\$334,8 millones y US\$277,3 millones en dividendos durante los años comerciales 2012 y 2011, respectivamente. Nuestra política de dividendos, que fue aprobada por los accionistas, es pagar el 50% de nuestro resultado neto para cada año fiscal en dividendos. De acuerdo con la legislación chilena, el pago mínimo de dividendo es del 30% de utilidad neta por cada ejercicio.

Actividades de Financiamiento

Nuestra razón corriente (activos circulantes divididos por pasivos circulantes) fue 3,69 al 31 de diciembre de 2012. La siguiente tabla establece información acerca de nuestra deuda vigente a largo y corto plazo al 31 de diciembre de 2012:

Instrumento de Deuda ⁽¹⁾⁽²⁾	Tasa de Interés	Fecha de emisión	Fecha de vencimiento	Amortización
Bonos serie O — UF 1,50 millones	3,80%	Abril 4, 2012	Febrero 1, 2033	Bullet
Bonos serie H — UF 4 00 millones	4,90%	Enero 13, 2009	Enero 5, 2030	Semestral comenzando en

Bonos serie C — UF 2,1 millones	4,00%	Enero 24, 2006	Diciembre 1 , 2026	2019 Semestral comenzando en 2007
5,50% en notas con vencimiento en 2020 — US\$ 250 millones	5,50%	Abril 21, 2010	Abril 21, 2020	Bullet
Bonos serie M — UF 1,00 millones ...	3,30%	Abril 4, 2012	Febrero 1, 2017	Bullet
Préstamo bilateral — US\$140 millones.....	2,69%	Septiembre 13, 2012	Septiembre 13, 2017	Bullet
6,125% en notas con vencimiento en 2016 — US\$ 200 millones	6,13%	Abril 5, 2006	Abril 15, 2016	Bullet
Préstamo bilateral — US\$40 millones	1,52%	Octubre 6, 2011	Octubre 6, 2016	Bullet
Préstamo bilateral — US\$50 millones	1,26%	Octubre 12, 2011	Octubre 12, 2016	Semestral comenzando en 2014
Préstamo bilateral — US\$50 millones	1,46%	Diciembre 21, 2011	Diciembre 21, 2016	Semestral comenzando en 2014
Préstamo bilateral — US\$50 millones.....	1,62%	Octubre 19, 2012	Octubre 19, 2015	Bullet
Bonos serie G — CH\$21,000 million	7,00%	Enero 13, 2009	Enero 5, 2014	Bullet
Bonos serie I — UF 1,50 millones	3,00%	Mayo 8, 2009	Abril 1, 2014	Bullet
Bonos serie J — CH\$52,000 millones	5,50%	Mayo 8, 2009	Abril 1, 2014	Bullet
Préstamo bilateral — US\$50 millones	1,54%	Septiembre 12, 2011	Septiembre 12, 2014	Bullet
Préstamo bilateral — US\$20 millones	1,04%	Abril 19, 2012	Enero 16, 2013	Bullet
Préstamo bilateral — US\$20 millones	1,03%	Mayo 4, 2012	Febrero 28, 2013	Bullet
Préstamo bilateral — US\$20 millones	1,90%	Mayo 15, 2012	Mayo 10, 2013	Bullet
Préstamo bilateral — US\$20 millones	1,64%	Junio 25, 2012	Junio 20, 2013	Bullet
Préstamo bilateral — US\$20 millones	1,70%	Junio 29, 2012	Junio 24, 2013	Bullet
Préstamo bilateral — US\$20 millones	1,09%	Diciembre 3, 2012	Agosto 30, 2013	Bullet

(1) Los bonos en UF y Ch\$ se encuentran protegidos completamente de los dólares de los EE.UU. con swaps de moneda cruzada.

(2) Algunos de los préstamos bilaterales con tasa flotante se encuentran actualmente cubiertos a préstamos con tasa fija usando tasa de interés swap.

Al 31 de diciembre de 2012, tuvimos deuda total de US\$1.599 millones comparada con deuda total de US\$1.398,03 millones al 31 de diciembre de 2011. Considerando los efectos de derivados financieros, la deuda total tuvo un monto de US\$1.498,39 millones al 31 de diciembre de 2012 y US\$1.341,93 millones al 31 de diciembre de 2011. De toda nuestra deuda al 31 de diciembre de 2012, US\$52,84 millones fue de corto plazo. Todos nuestros bonos locales en UF y CH\$, al 31 de diciembre de 2012, estaban protegidos a dólares de Estados Unidos con swaps de moneda cruzada.

Toda nuestra deuda a largo plazo (incluyendo la parte corriente) al 31 de diciembre de 2012 fue denominada en US\$ y todos nuestros bonos locales en UF y CH\$ fueron protegidos a dólares de Estados Unidos con swaps de moneda cruzada.

Desde el 31 de diciembre de 2012 a la fecha del presente informe, pagamos o renovamos la siguiente deuda:

- El 16 de enero de 2013, renovamos una deuda bancaria a corto plazo por un monto principal de US\$20 millones con un término de nueve meses y una tasa de interés anual de aproximadamente LIBOR+0,72%, y comenzamos una deuda bancaria a corto plazo, por el monto principal de US\$20 millones, con un término de ocho meses y una tasa de interés anual de aproximadamente LIBOR + 0,315%.
- El 28 de febrero de 2013, renovamos una deuda bancaria a corto plazo por un monto principal de US\$20 millones con un término de 10 meses y una tasa de interés anual de aproximadamente LIBOR+0,72%, y comenzamos una deuda bancaria a corto plazo, en un monto de US\$20 millones, con un término de ocho meses y una tasa de interés anual de aproximadamente LIBOR 3M + 0,35%.

El 3 de abril de 2013, emitimos US\$300 millones en notas a 3,625% con vencimiento en 2023 los cuales serán utilizados para refinanciar la deuda existente y para propósitos corporativos generales.

Las restricciones financieras (covenants) relacionados con nuestros instrumentos de deuda incluyen: (i) limitaciones a la razón de total de pasivos a patrimonio (incluido el interés minoritario) sobre base consolidada, (ii) requerimientos de patrimonio mínimo, (iii) limitaciones en deuda financiera a EBITDA, (iv) limitaciones en interés por endeudamiento de filiales operativas y (v) activos de producción mínimos. Creemos que los términos y las condiciones de nuestros contratos de deuda son estándar y habituales y que cumplimos en todos los aspectos significativos con los términos y las condiciones.

La siguiente tabla establece los vencimientos de nuestra deuda a largo plazo para el ejercicio al 31 de diciembre de 2012 (en millones de US\$):

Vencimiento⁽¹⁾	Monto
2013	7,14
2014	300,67
2015	97,14
2016	287,14
2017	194,74
2018	7,14
2019 en adelante	568,92
Total	1,462,89

(1) Solo se ha incluido el monto principal. Para los bonos locales en UF y Ch\$, los montos presentados representan la obligación real en US\$ al 31 de diciembre de 2012, sin incluir los efectos con los swap de moneda cruzada que protegen dichos bonos a dólares de Estados Unidos y los cuales tenían, al 31 de diciembre de 2012, un valor de mercado de US\$100,6 millones a favor de SQM.

Proyectos medioambientales

En el 2012, efectuamos desembolsos por un monto de US\$16,1 millones relacionados con proyectos ambientales, de seguridad y de salud. Hemos presupuestado desembolsos futuros para el 2013 en un

monto aproximado de US\$14,9 millones en relación con proyectos ambientales, de seguridad y de salud. Este monto forma parte del programa de gastos de capital que se comenta anteriormente.

5.C. Investigación y Desarrollo, Patentes y Licencias, etc

Uno de los principales objetivos de nuestro equipo de Investigación y Desarrollo consiste en desarrollar nuevos procesos y productos con el objeto de maximizar los retornos obtenidos a partir de los recursos que explotamos. Nuestra investigación se desarrolla por cuatro unidades diferentes quienes cubren temas tales como diseño de procesos químicos, química de fase, metodologías de análisis químicos y propiedades físicas de productos terminados.

Nuestra política de Investigación y Desarrollo enfatiza lo siguiente: (i) optimización de actuales procesos con el objeto de disminuir los costos y mejorar la calidad de productos a través de la implementación de nuevas tecnologías y (ii) desarrollo de productos de mayor margen a partir de los actuales productos por medio de integración vertical o diferentes especificaciones de productos.

Nuestras actividades de investigación y desarrollo han sido decisivas en el mejoramiento de nuestros procesos de producción y en el desarrollo de nuevos productos de valor agregado. Como consecuencia de nuestras actividades de investigación y desarrollo, se han desarrollado nuevos métodos de extracción, cristalización y terminado. Los avances tecnológicos en años recientes nos han permitido mejorar la eficiencia de proceso para las operaciones de nitrato, potasio y litio para mejorar la calidad física de nuestros productos granulados y reducir las emisiones de polvos y sedimentación compacta aplicando aditivos diseñados especialmente para nuestros productos manejados a granel. Nuestros esfuerzos de investigación y desarrollo también han dado como resultado en nuevos mercados de valor agregado para nuestros productos. Un ejemplo es el uso del nitrato de sodio y nitrato de potasio como almacenamiento termal en plantas de energía solar.

Hemos patentado varios procesos de producción para productos de nitrato, yodo y litio. Estas patentes se han registrado principalmente en los Estados Unidos, Chile y otros países cuando ha sido necesario.

Para los ejercicios terminados el 31 de diciembre de 2012, 2011 y 2010, invertimos US\$10,4 millones, US\$ 6,9 millones, y US\$5,8 millones, respectivamente, en actividades de investigación y desarrollo.

5.D. Información de tendencias

Nuestros ingresos totalizaron US\$2.429,2 millones durante el 2012, representando un aumento de 13,2% de los aumentos de US\$2.145,3 millones en 2011. El margen bruto alcanzó US\$1.028,6 millones (42,3% de ingresos), un 20,3% más que los ingresos netos de US\$854,8 millones (39,8% de ingresos) en 2011. Los ingresos atribuibles a la participación mayoritaria aumentaron en 18,9% de US\$545,8 millones en 2011 a US\$649,2 millones en 2012.

Nuestros volúmenes de venta en la línea de productos de nutrición vegetal de especialidad disminuyeron en 8,1% en comparación con el 2011. Esta disminución resultó de un aumento en la oferta en el mercado y de un crecimiento lento del mismo debido a la incertidumbre económica en Europa, uno de los mercados más importantes para esta línea de productos. En general, los mercados de nutrición vegetal de especialidad son menos volátiles que los de fertilizantes y commodity, pero las mejoras futuras en esta línea de productos dependerán de la conducta del mercado para los fertilizantes basado en potasio tales como el cloruro de potasio. El cloruro de potasio es una materia prima importante en la producción del nitrato de potasio, un fertilizante de especialidad y, como resultado, los precios de los

dos productos están relacionados. Tenemos confianza en el futuro del Mercado de nutrición vegetal de especialidad ya que los requerimientos por alimentos de calidad aumentan y la escases de agua fresca y tierras impactan a algunos lugares del mundo. Creemos que el crecimiento del Mercado será liderado principalmente por el nitrato de potasio y creemos que estamos preparados para cumplir las demandas del mercado creciente en el futuro.

Nuestros volúmenes de ventas para la línea de productos de yodo disminuyeron un 10,0% en 2012, resultado de una nueva oferta en el mercado por parte de la competencia, y a que regresábamos al inventario operacional normal. Esta disminución en el volumen fue más que compensada por los precios, que fueron un 40% más altos que los precios promedios de esta línea de productos en 2011, lo que aumentó los márgenes en el segmento del yodo. Este aumento en los precios promedios en 2012 fue atribuible al aumento en la demanda, la cual se cumplió con una nueva oferta en 2012, estabilizando los precios promedios a niveles más altos que en el 2011. Continuamos siendo líderes mundiales en el Mercado del yodo, y estas condiciones especiales de mercado nos han creado oportunidades únicas. Esperamos mantener nuestros esfuerzos para asegurar que las necesidades de yodo en el mundo sean cumplidas en el futuro.

Nuestros volúmenes de venta para la línea de productos de litio fue un 12% mayor que en el 2011. Junto con el aumento de los volúmenes de ventas, vimos un alza en los precios en esta línea de productos durante el 2012, resultando en márgenes aumentados en casi un 30%. Este aumento en los volúmenes de ventas y precios se debió principalmente a una mayor demanda y a costos más altos para los productores marginales comparados al 2011. Creemos que el mercado del litio esta posicionado para crecer en el corto y mediano plazo debido al desarrollo de nuevas tecnologías, así como también a un fuerte crecimiento en las aplicaciones industriales. Esperamos que la producción mundial de litio aumente en el futuro cercano, ya que se han anunciado y gestionado nuevos proyectos.

Nuestros volúmenes de ventas para la línea de productos de potasio aumentaron en casi un 10% en 2012, en comparación con el año anterior, ya que tomamos ventaja de nuestra red de distribución desarrollada. Nuestros precios promedios en el mercado de potasio permanecieron relativamente estables en comparación al 2011. En el cuarto trimestre de 2012, el mercado del potasio vio celebrarse contratos importantes a menores precios que los vistos a comienzos del 2012; durante el primer trimestre de 2013, los precios han permanecido estables. Esperamos que los volúmenes de ventas aumenten durante 2013, pero esperamos que la presión en los precios impacte en los ingresos por potasio en el trimestre cercano.

Nuestros volúmenes de ventas en la línea de productos de químicos industriales aumentó en un 52% con respecto al 2011. Este aumento se debió a los nuevos proyectos de energía alternativa que utilizan sodio de grado industrial y nitrato de potasio en almacenamiento de energía termal solar. Como resultado de la situación financiera incierta en Europa y el crecimiento lento sostenido en los Estados Unidos, el mercado ha visto costos de financiamiento para proyectos en Europa y Estados Unidos más altos. En consecuencia, hemos anticipados algunas demoras en los proyectos los cuales, a cambio, esperamos tengan un impacto a corto plazo en las ventas de la línea de productos químicos industriales. Permanecemos confiados en los prospectos de largo plazo en el mercado de almacenamiento de energía termal solar y esperamos ver que los volúmenes de ventas de químicos industriales en el 2014 excedan los vistos en 2013.

Nuestros ingresos para el cuarto trimestre de 2012 disminuyeron en 10,8% en comparación con el mismo periodo de 2011 y fue un 14,2% menor que nuestra ganancia para el tercer trimestre de 2012, debido principalmente a un declive en los precios promedio en el mercado del potasio durante el cuarto trimestre de 2012, el cual afecto nuestra línea de productos de nutrición vegetal de especialidad y de potasio, y a la disminución de los volúmenes de ventas en nuestra línea de productos de yodo como resultado de una nueva oferta por parte de la competencia en el mercado. Aunque los precios del potasio han permanecido estables desde el cuarto trimestre de 2012 hasta la fecha, 2013, esperamos que la

presión en los precios del potasio tengan un impacto en nuestros ingresos generales en el corto plazo. El efecto de la disminución de volumen en nuestra línea de productos de yodo fue parcialmente compensado por los precios, que fueron un 40% mayor que los precios promedios para la misma línea en el 2011. Como se mencionó anteriormente, el aumento en la oferta comenzó en 2012 y esperamos ver una oferta adicional en 2013.

5.E. Acuerdos fuera del balance general

No hemos celebrado ninguna transacción con entidades no consolidadas por medio de las cuales tengamos garantías financieras, retenidas o intereses contingentes en activos transferidos, instrumentos derivados u otros acuerdos contingentes que nos expondría a riesgos de continuidad materiales, obligaciones contingentes o cualquier otra obligación que surja de interés variable en una entidad no consolidada que proporcione financiamiento, liquidez, soporte de riesgo de mercado o soporte de riesgo de crédito para nosotros o que se comprometa en servicios de leasing, cobertura o investigación y desarrollo con nosotros.

5.F. Revelación tabular de obligaciones contractuales

La tabla siguiente establece nuestras obligaciones y compromisos esperados materiales al 31 de diciembre de 2012:

	Total	Menos de	1 - 3	3 - 5	Más de
	Miles de	1 año	años	años	5 años
	US\$	Miles de	Miles de	Miles de	Miles de
		US\$	US\$	US\$	US\$
Deuda a largo y corto plazo	1.599.037	152.843	366.946	539.814	569.434
Obligaciones leasing de capital	-	-	-	-	-
Leasing operacionales (*)	132.946	6.997	13.994	13.994	97.961
Compromisos de compra (**)	127.484	127.484	-	-	-
Indemnización por años de servicios de personal	34.839	-	-	-	34.839
Total obligaciones y compromisos contractuales	1.894.306	287.324	350.940	553.808	702.234

(*) Vea Nota 2.23 de los Estados Financieros Consolidados.

(**) Los compromisos de compra mantenidos por la Sociedad se reconocen como un pasivo cuando los servicios y los bienes se reciben por parte de la Sociedad.

5.G. Puerto seguro

La información contenida en los ítems 5.E y 5.F contiene declaraciones que pueden constituir declaraciones a futuro. Vea “Declaración Precautoria acerca de Estados Prospectivos” en este informe anual para previsiones de puerto seguro.

ITEM 6. DIRECTORES, ALTA ADMINISTRACIÓN Y PERSONAL

6.A. Directores y Alta Administración

Somos dirigidos por nuestros altos ejecutivos bajo la dirección del Directorio, que, de acuerdo con los estatutos de la Sociedad, consta de ocho directores, siete de los cuales son elegidos por los accionistas de las acciones Serie A y un miembro elegido por los accionistas de las acciones Serie B. La totalidad del Directorio es regularmente elegido cada tres años en nuestra reunión general de accionistas. La acumulación de votos se permite para la elección de directores. En la junta anual ordinaria de accionistas que tuviera lugar el 28 de abril de 2011, se eligió un nuevo Directorio y su período expirará en el 2014. El Directorio puede designar reemplazos para llenar cualquier vacante que ocurra durante los períodos entre las elecciones. Si ocurre una vacante, todo el Directorio debe ser elegido o reelegido en la siguiente reunión de accionistas programada. El 5 de abril de 2013, el señor Kendrick T. Wallace renunció a su cargo como Director de la Sociedad. A luz de esta nueva vacante, llevaremos a cabo elecciones para la totalidad del directorio en la próxima reunión general de accionistas programada cerca del 25 de abril de 2013. Nuestro CEO es designado por el Directorio y mantiene el cargo a discreción del Directorio. El CEO designa a nuestros altos ejecutivos. Existen reuniones regularmente programadas del Directorio una vez al mes. El Presidente puede convocar a reunión extraordinaria cuando es solicitado por (i) el director elegido por los tenedores de acciones Serie B, (ii) cuando es solicitado por cualquier otro director con consentimiento del Presidente o (iii) cuando es solicitada por una mayoría absoluta de todos los directores. El Directorio cuenta con un Comité de Directores y sus normativas se comentan más adelante.

Nuestros directores a la fecha de este Informe Anual son los siguientes:

Nombre	Cargo y experiencia relevante	En el cargo desde
Julio Ponce L. ⁽¹⁾	Presidente del Directorio y director. El Sr. Ponce es Ingeniero Forestal de la Universidad de Chile. Se unió a la Sociedad en 1981. Además, es Presidente del Directorio de las siguientes sociedades: Sociedad de Inversiones Pampa Calichera S.A., Sociedad de Inversiones Oro Blanco S.A., Norte Grande S.A. y Soquimich Comercial S.A. Es hermano de Luis Eugenio Ponce.	Septiembre 1987
Wayne R. Brownlee	Vicepresidente del Directorio y Director. El Sr. Brownlee es el Vicepresidente Ejecutivo, Tesorero y Gerente de Finanzas de Potash Corporation of Saskatchewan, Inc. El Sr. Brownlee obtuvo títulos en Artes y Ciencias y en Ingeniería Comercial de la Universidad de Saskatchewan. Es parte del directorio de Great Western Brewing Company. Se hizo director de SQM en diciembre de 2001.	Diciembre 2001
Hernán Buchi B.	Director. El Sr. Büchi es Ingeniero Civil de la Universidad de Chile. Fue Vicepresidente del Directorio de SQM desde enero del 2000 a abril	Abril 1993

Nombre	Cargo y experiencia relevante	En el cargo desde
Jose Maria Eyzaguirre B.	<p>del 2002. En la actualidad es miembro del directorio de Quiñenco S.A., Banco de Chile, S.A.C.I. Falabella y Madeco S.A., entre otras. Es también Presidente del Directorio de Universidad del Desarrollo</p>	Diciembre 2001
Jose Maria Eyzaguirre B.	<p>Director. El Sr. Eyzaguirre es abogado y socio de la firma legal Claro y Cía. Obtuvo su título en leyes de la Universidad de Chile y fue admitido en la Asociación Chilena de Abogados en 1985. En 1987, obtuvo un Máster de la Facultad de Leyes de la Universidad de Nueva York. Fue admitido en la Asociación de Abogados de Nueva York, en los Estados Unidos en 1988. También es miembro del directorio de Gasoducto del Pacífico S.A., gasoducto trasandino, Embotelladora Andina S.A., embotelladora de The Coca Cola Company y es Presidente del Directorio del Club de Golf Valle Escondido.</p>	Diciembre 2001
Daniel Yarur E.	<p>Director. El Sr. Yarur es empresario e Ingeniero de Información de la Universidad de Chile y cuenta con un título de Máster en Ciencias en Finanzas de la Escuela de Economía de Londres y un AMP de la Escuela de Negocios de Harvard. Es Presidente de la Federación Deportiva Nacional de Ajedrez Federado de Chile. El Sr. Yarur fue el Presidente de la Superintendencia de Valores y Seguros desde 1994 al 2000 y también fue Presidente del Consejo de Organización de los Reguladores de América. También es profesor de la Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas de la Universidad de Chile. Actualmente se encuentra estudiando un PhD en filosofía en la Pontificia Universidad Católica.</p>	Abril 2003
Wolf von Appen	<p>Director. El Sr. Von Appen es empresario. En la actualidad es miembro del Centro de Estudios Públicos.</p>	Mayo 2005

Nombre	Cargo y experiencia relevante	En el cargo desde
Eduardo Novoa C.	Director. El Sr. Novoa es un economista con un título de la Universidad de Chile y tiene un Máster en Ingeniería Comercial de la Universidad de Chicago. Ha tenido puestos de desarrollo de negocios, dirección estratégica y administración de activos de nivel corporativo en un gran número de empresas chilenas y multinacionales ya sea como Director, Director de Desarrollo, Gerente del País o CEO. El Sr. Novoa en la actualidad proporciona varios servicios de asesoría estratégica y es miembro de la junta directiva de varias compañías privadas.	Abril 2008

Nuestros ejecutivos a la fecha de este Informe Anual son los siguientes:

Nombre	Cargo y experiencia relevante	En el cargo desde
Patricio Contesse G.....	CEO (Gerente General). El Sr. Contesse es Ingeniero Forestal de la Universidad de Chile. Se unió a la Sociedad en 1981 como CEO, cargo que tuvo hasta 1982 y nuevamente en 1988 durante un año. En el pasado, fue CEO de Celco Limitada, Schwager S.A. y Compañía de Aceros del Pacífico S.A. También fue Vice Presidente Ejecutivo Senior de Operaciones de Codelco Chile, Presidente de Codelco USA y Presidente Ejecutivo de Codelco Chile. El Sr. Contesse es también miembro del directorio de Soquimich Comercial S.A.	Marzo 1990
Patricio de Solminihac T.	Director de Operaciones y Vice Presidente Ejecutivo. El Sr. de Solminihac es Ingeniero Industrial de la Pontificia Universidad Católica de Chile y cuenta con un Máster en Ingeniería Comercial de la Universidad de Chicago. Se unió a la Sociedad en 1988 como Vice Presidente de Desarrollo de Negocios. En la actualidad es miembro del Directorio de Melon S.A. El Sr. de Solminihac es también miembro del Directorio de Soquimich Comercial S.A.	Enero 2000

Nombre	Cargo y experiencia relevante	En el cargo desde
Matías Astaburuaga S.	Abogado y Vicepresidente Senior. El Sr. Astaburuaga es abogado de la Pontificia Universidad Católica de Chile. Se unió a la Sociedad en 1989. Antes de ello, fue el Abogado Regional de The Coca Cola Export Corporation, Región Andina y el Abogado Regional de American Life Insurance Company, Región Latinoamericana.	Febrero 1989
Ricardo Ramos R.	Director de Finanzas y Vicepresidente Senior de Desarrollo de Negocios. El Sr. Ramos es Ingeniero Industrial de la Pontificia Universidad Católica de Chile. Se unió a SQM en 1989. El Sr. Ramos también es miembro del Directorio de Soquimich Comercial S.A.	Noviembre 1994
Jaime San Martín L.	Vicepresidente Senior de Operaciones de Nueva Victoria. El Sr. San Martín es Ingeniero de Transporte de la Pontificia Universidad Católica de Chile. Se unió a la Sociedad en 1995 como Gerente de Proyecto. Se convirtió en Gerente de Desarrollo de Minería Metálica en 1997 y Gerente de Desarrollo Minero en 1998, Vicepresidente de Desarrollo de Negocios y Propiedad Minera en 1999 y Vicepresidente Senior Técnico en 2001 y Vicepresidente de Operaciones de Litio y Asuntos Mineros en enero de 2007. Desde el 2008, él ha sido el Vicepresidente Senior de las Operaciones de Nueva Victoria (yodo y nitratos en la I Región de Chile).	Marzo 2008
Eugenio Ponce L.	Vice Presidente Senior Comercial. El Sr. Ponce es Ingeniero Mecánico de la Universidad Católica de Valparaíso. En 1981, se unió a la Sociedad como Gerente de Ventas. Se convirtió en Gerente Comercial en 1982, Gerente Comercial y de Operaciones en 1988 y CEO de SQM Nitratos S.A. en 1991. Actualmente, es miembro del directorio de Soquimich Comercial S.A. y Vicepresidente del Directorio de Pampa Calichera.	Marzo 1999

Nombre	Cargo y experiencia relevante	En el cargo desde
Carlos Díaz O.....	Vicepresidente Senior de operaciones Nitrato-Yodo. El Sr. Díaz es Ingeniero Civil industrial con un MBA de la Pontificia Universidad Católica de Chile. En 1996, se unió a SQM como Ingeniero en Planificación en la división de ventas en donde fue ascendido a Gerente de Planificación en 1998. En el 2002, asumió el cargo de Subgerente Financiero de las Oficinas Comerciales y luego de cuatro años asumió el cargo de Director Logístico.	Junio 2005
Pauline De Vidts S.....	Vice Presidente de Salud, Seguridad y Medio Ambiente. La Sra. De Vidts es Ingeniero Industrial de la Pontificia Universidad Católica de Chile y tiene un Ph.D. en Ingeniería química de la Universidad de Texas A&M. Se unió a la Sociedad en 1996 para trabajar en desarrollo de proceso para las Operaciones de Salar de Atacama siendo Gerente de Desarrollo para estas operaciones en 1998, y luego en el 2001, fue Vicepresidente de Asuntos Ambientales y de Investigación y Desarrollo Corporativo. Desde el 2005, ha supervisado los temas de seguridad, salud y el medioambiente y en el 2011 también comenzó a supervisar los asuntos públicos de la Sociedad.	Junio 2005
Juan Carlos Barrera P.....	Vice Presidente Senior de Operaciones de Salar y Litio. El Sr. Barrera es Ingeniero Industrial de la Pontificia Universidad Católica de Chile y tiene un Máster en Administración de Empresas de la Universidad de Tulane y un Máster en Administración de Empresas de la Universidad de Chile. Se unió a la Sociedad en 1991 como asesor del área de Desarrollo de Negocios y ha tenido muchos cargos desde entonces. En 1995, se convirtió en el Gerente de Desarrollo de Negocios de SQM Nitratos S.A. En 1999, fue Gerente de Calidad Corporativo, en el 2000 Vicepresidente de cadena de Oferta Corporativa y en el 2006 Gerente General de Soquimich Comercial S.A.	Enero 2007

Nombre	Cargo y experiencia relevante	En el cargo desde
Daniel Jiménez S.	Vicepresidente Senior de RR.HH., Servicios Corporativos y Exploración. El Sr. Jiménez es ingeniero industrial de la Pontificia Universidad Católica de Chile y tiene un Máster en Administración de Empresas de la Old Dominion University. Se unió a la Sociedad en 1991 con varios puestos en las áreas de finanzas y ventas en la casa matriz de SQM y las filiales extranjeras de los Estados Unidos y Bélgica, países en los que vivió durante 8 años. En el 2002, se convirtió en Vicepresidente de Ventas y Marketing de Yodo, Litio y Químicos Industriales.	Mayo 2007

- (1) La participación de don Julio Ponce en SQM se explica en el ítem 6.E. Participación en la Propiedad.
(2) El individual beneficiosamente posee menos del uno por ciento de las acciones de la Compañía

6.B. Compensación

Durante el 2013, a los Directores se les canceló un honorario mensual (UF 300 para el Presidente y UF 50 a cada uno de los restantes siete directores), independiente de la asistencias y del número de sesiones del Directorio. Además, los directores recibieron remuneración variable (en pesos chilenos) basada en un programa de participación en las utilidades aprobado por los accionistas. Durante el 2012, el Presidente recibió un equivalente de 0,35% de la utilidad neta 2011 y cada uno de los restantes siete directores recibieron el monto equivalente a 0,04% de la utilidad neta del 2011.

Adicionalmente, en 2012, los miembros del Comité de Directores recibieron un pago de 17UF sin perjuicio del número de sesiones celebradas por el Comité. Adicionalmente, los accionistas aprobaron una compensación variable para el ejercicio 2012 de un monto igual a 0,013% del ingreso neto de 2011 para cada miembro del Comité. Esta remuneración también es independiente de lo que los miembros del comité obtienen como miembros del directorio.

Durante el 2012, la remuneración total pagada a cada uno de nuestros directores quienes sirvieron en el Directorio durante el año fue la siguiente (montos en pesos chilenos):

	Directorio SQM Juntas (Ch\$)	SQM Comité (Ch\$)	SQM Comité Juntas (Ch\$)	Total (Ch\$)
Julio Ponce L.....	997.014.607	—	73.102.445	1.070.117.052
Wayne R. Brownlee	110.708.571	—	—	110.708.571
HernanBuchi B.....	119.752.858	39.123.095	—	158.875.953
Jose Maria Eyzaguirre B.	120.863.533	—	—	120.863.533
Daniel Yarur E.	120.894.895	—	—	120.894.895
Wolf Von Appen.....	110.708.571	40.964.854	—	151.673.425
Eduardo Novoa C.....	119.780.195	39.132.389	—	158.912.584
Kendrick T. Wallace	110.708.571	—	—	110.708.571
Total	1.810.431.801	119.220.338	73.102.445	2.002.754.584

Para el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2012, la remuneración conjunta pagada a nuestros 120 principales ejecutivos domiciliados en Chile fue de aproximadamente US\$32,9 millones. No revelamos

a nuestros accionistas o hacemos de otro modo disponible al público información acerca de remuneraciones de altos ejecutivos individuales.

Mantenemos programas de incentivo para nuestro personal basándonos en desempeño individual, desempeño de la sociedad e indicadores a corto, medio y largo plazo. Además, a modo de proporcionar incentivos a los ejecutivos claves de la Sociedad y retener a dichos ejecutivos, la Sociedad mantiene un plan de compensación con bono de efectivo a largo plazo para ciertos altos ejecutivos que consta de un bono a largo plazo vinculado al precio de la acción de la Sociedad y es pagadero entre el 2012 y el 2016.

Al 31 de Diciembre de 2012, la provisión que da origen a bonos de largo plazo vinculados al precio de nuestras acciones habría tenido un aumento o disminución de aproximadamente US\$1,1 millones por cada movimiento de US\$1 en el precio de las acciones Serie B. El monto de los bonos de efectivo reales por pagar bajo el programa de incentivo de largo plazo variará dependiendo del precio de mercado de las acciones Serie B sobre la fecha en la que los bonos sean efectivamente pagados.

Al 31 de Diciembre de 2012, tuvimos una provisión relacionada con todos los programas de incentivo que en conjunto ascendió a US\$33,9 millones.

No mantenemos ningún programa de pensión o retiro para los miembros del Directorio o para nuestros ejecutivos en Chile.

6.C. Prácticas del Directorio

La información respecto al período de tiempo que ha cumplido cada Director actual de SQM en su oficina respectiva se proporciona en el comentario de cada miembro del directorio en el Ítem 6.A Directores y Miembros de la Alta Administración.

La fecha de expiración del plazo del actual Directorio es abril de 2014. Los contratos de nuestros altos ejecutivos son indefinidos. El 5 de abril de 2013, el señor Kendrick T. Wallace dimitió de su cargo como Director de la empresa. Como lo requiere nuestro reglamento y a la luz de esta vacante, llevaremos a cabo elecciones para el Directorio completo en la próxima reunión de accionistas programada para el 25 de abril de 2013.

Los miembros del directorio reciben remuneración de acuerdo con la información proporcionada con anterioridad en Ítem 6.B. Compensación. No existen contratos entre SQM o cualquiera de sus filiales y los miembros del Directorio que estipulen beneficios al término de su período.

Comité de Directores – Comité de Auditoría

Según lo requiere la legislación chilena, durante el 2012, contamos con un Comité de Directores compuesto de tres directores, que realiza mucha de las funciones de un Comité de Auditoría. El Comité de Directores cumple con los requerimientos de las normas de gobernación corporativa de la NYSE aplicables a los comités de auditoría. Bajo las normas de gobernación corporativa de la NYSE, el comité de auditoría de una compañía norteamericana debe desempeñar las funciones detalladas en el Manual de Normas 303A.06 y 303A.07 de Compañías Registradas de NYSE. Para compañías que no son norteamericanas se debe cumplir con la Regla 303A.06, pero en ningún momento son requeridas para cumplir con la Regla 303A.07.

Al 31 de Diciembre de 2012, el Comité de Directores de la Compañía estaba formado por tres directores, don Hernán Büchi B., don Eduardo Novoa C. y don Wolf Von Appen. Cada uno de los tres miembros cumple con los requerimientos de independencia de la NYSE para los miembros del comité de auditoría. De acuerdo con los requerimientos de independencia chilenos, don Eduardo Novoa cumple con los

requerimientos de independencia. Dicho Comité opera de acuerdo con el artículo 50 bis de la Ley N°18.046, que estipula que el Comité realizará, entre otras labores:

- (a) Examinará y emitirá una opinión en relación al informe de los auditores externos incluidos los estados financieros antes de su presentación final para aprobación de la Junta General Ordinaria de Accionistas.
- (b) Propondrá al Directorio los auditores externos y agencias calificadoras que serán presentadas a la Junta General Ordinaria de Accionistas.
- (c) Examinará y elaborará un informe concerniente a las operaciones cubiertas por los artículos 44 y 89 de la Ley N° 18.046 que dice relación con transacciones con partes relacionadas y;
- (d) Examinará los planes de compensación y remuneración de la alta administración.

En consecuencia, las siguientes fueron las principales actividades de nuestro Comité de Auditoría durante 2012:

- (a) Análisis de informes financieros no auditados.
- (b) Análisis de informes financieros auditados.
- (c) Análisis de los informes y las propuestas de auditores externos, inspectores de cuentas y agencias de clasificación de riesgo y recomendaciones al Directorio acerca de los auditores externos y agencias de clasificación que puedan designar los accionistas en la respectiva Junta Anual General de Accionistas.
- (d) Análisis de los servicios tributarios y no de auditoría proporcionados por los auditores externos para la Sociedad y sus subsidiarias en Chile y el extranjero.
- (e) Análisis de funciones, objetivos y programas de trabajo del Departamento de Auditoría Interna.
- (f) Análisis de los planes de remuneraciones y compensación de Altos Ejecutivos de la Sociedad.
- (g) Análisis de registros relacionados con las transacciones a las que se refieren en el Título XVI de la Ley de Sociedades.
- (h) Análisis de temas relacionados con las normas de la "Ley Sarbanes-Oxley" de los Estados Unidos, especialmente la Sección 404.
- (i) Análisis de los temas relacionados con las normas NIIF ("IFRS") y normas emitidas por los emisores de normas, el "PCAOB" de los Estados Unidos.
- (j) Análisis del informe de control interno.

El 26 de abril de 2012, Junta Anual General de Accionistas de SQM aprobó un presupuesto operacional para el Comité de Directores; el presupuesto operacional es equivalente a la remuneración anual de los miembros del Comité de Directores

Las actividades realizadas por el Comité, así como los gastos incurridos por éste se deben revelar en la Junta General de Accionistas. Durante el 2012, el Comité de Directores no incurrió en gastos de consultoría.

El Artículo 50 bis de la Ley de Sociedades chilenas establece que el Comité debiera constar de tres directores, de los cuales al menos un miembro debería ser preferentemente independiente del controlador (es decir, cualquier persona o entidad que "controle" la sociedad para efectos de la legislación chilena), de existir alguno, y sus funciones son remuneradas.

Resumen Comparativo de Diferencias en Normas de Gobierno Corporativo

La siguiente tabla presenta un resumen comparativo de las diferencias en prácticas de régimen corporativo seguidas por nosotros de acuerdo con nuestras normas del país de origen como aquellas

aplicables a emisores locales de los Estados Unidos de acuerdo a la Sección 303A de la Bolsa de Nueva York (NYSE) del Manual de Empresas Registradas.

A las empresas registradas que sean emisores privados extranjeros, tales como SQM, se les permite seguir prácticas del país de origen con valor de las estipulaciones de la Sección 303A, excepto por el hecho que a dichas empresas se les requiere cumplir con los requerimientos de la Sección 303A.06, 303A.11 y 303A.12 (b) y (c).

Sección	Normas NYSE	Prácticas de SQM en lo correspondiente a normativas de la Bolsa de Valores Chilena
303A.01	La mayoría de los directores de sociedades registradas deben ser independientes.	No existe obligación legal de tener directorio integrado por una mayoría de miembros independientes del Directorio pero de acuerdo con la legislación chilena, los directores de la Sociedad no pueden servir como alto ejecutivo.
303A.02	<p>Ningún director califica como "independiente" a menos que el directorio determine afirmativamente que el director no posee relación material con la empresa registrada (ya sea directamente o como socio, accionista o alto ejecutivo de una organización que tiene relación con la sociedad).</p> <p>Además, un director no es independiente si:</p> <p>(i) El director es o ha sido durante los tres últimos años, un empleado de la sociedad registrada o un familiar inmediato es o ha sido dentro de los últimos tres años, un alto ejecutivo, de la empresa registrada.</p> <p>(ii) El director ha recibido o tiene un familiar inmediato quien ha recibido, durante cualquier período de doce meses dentro de los últimos tres años, más de US\$120.000 en compensación directa de parte de la sociedad registrada que no sea honorarios de director y honorarios a miembros del comité y pensión u otras formas de compensación diferida por servicio anterior (siempre que dicha compensación no sea contingente de modo alguno en servicio continuo).</p> <p>(iii) (A) El director es socio o empleado actual de una firma que es el auditor interno o externo de la Sociedad; (B) el director cuenta con un familiar inmediato quien es un socio actual de dicha firma; (C) el director tiene un familiar inmediato que es empleado actual de dicha firma y trabaja personalmente en la auditoría de la sociedad registrada; o (D) el director o un familiar inmediato fue dentro de los últimos tres años socio o empleado de dicha firma y trabajó personalmente en la auditoría de la sociedad registrada dentro de ese tiempo.</p> <p>(iv) El director o un familiar inmediato es o ha sido dentro de los últimos tres años un alto ejecutivo de otra sociedad en la que alguno de los altos ejecutivos presentes de la sociedad registrada proporciona servicios o proporcionó servicios en el comité de compensación de esa sociedad.</p> <p>(v) El director es un empleado actual o un familiar inmediato es alto ejecutivo actual de una sociedad que ha efectuado pagos a, o recibido pagos de, la sociedad registrada por propiedad o servicios en un monto que, en cualquiera de los últimos tres ejercicios, sobrepasa el que resulte mayor entre US\$1 millón o el 2% de los ingresos brutos consolidados de dicha otra sociedad.</p>	<p>Un director no sería considerado independiente si, en cualquier momento, dentro de los últimos 18 meses él o ella:</p> <p>(i) Mantuviera cualquier relación de naturaleza relevante y monto con la sociedad y con otras sociedades del mismo grupo con su accionista controlador o con los ejecutivos principales o cualquiera de ellos ha sido un director, gerente, administrador o alto ejecutivo de cualquiera de ellas.</p> <p>(ii) Mantuviera una relación familiar con alguno de los miembros descritos en (i) anterior.</p> <p>(iii) Ha sido director, gerente, administrador o ejecutivo principal de organizaciones sin fines de lucro que han recibido aportes de (i) anterior.</p> <p>(iv) Ha sido socio o accionista que ha tenido o controlado, directa o indirectamente, el 10% o más del capital social o ha sido director, gerente, administrador o ejecutivo principal de una entidad que ha proporcionado servicios de consultoría o legales para una contraprestación relevante o servicios de auditoría externa a las personas incluidas en (i) anterior.</p> <p>(v) Ha sido un socio o accionista que ha tenido o controlado, directa o indirectamente el 10% o más del capital social o ha sido director, gerente, administrador o ejecutivo principal del competidor, proveedor o clientes principales.</p>

Sección	Normas NYSE	Prácticas de SQM en lo correspondiente a normativas de la Bolsa de Valores Chilena
303A.03	Los directores que no pertenecen a la administración deben reunirse en sesiones programadas regularmente sin la administración.	Estas reuniones no son necesarias ya que los directores no sirven también como altos ejecutivos.
303A.04	(a) Las sociedades registradas deben contar con un comité de gobernación nominativo/corporativo compuesto completamente de directores independientes. (b) El comité de gobernación nominativo/corporativo debe contar con una carta de constitución escrita que trate: (i) el objetivo y las responsabilidades del comité – que, como mínimo, deben ser: identificar a personas para que se conviertan en miembros del directorio, consistente con los criterios aprobados por el directorio y seleccionar o recomendar que el directorio seleccione, los nominados para director para la próxima junta anual de accionistas; desarrollar y recomendar al directorio un grupo de pautas de gobernación corporativa aplicables a la sociedad; y supervisar la evaluación del directorio y la administración; y (ii) una evaluación de desempeño anual del comité.	Este comité no es necesario como tal en la normativa chilena. Sin embargo, en lo correspondiente a la normativa chilena SQM tiene un Comité de Directores (ver practicas del Directorio, antes descritas).
303A.05	Las sociedades registradas deben tener un comité de compensación compuesto totalmente por directores independientes y deben contar con una carta de constitución escrita.	Este comité no está contemplado como tal en la normativa chilena. De acuerdo con la normativa chilena, SQM tiene un Comité de Directores (ver prácticas del Directorio antes descritas) que es responsable de revisar las compensaciones de la administración
303A.06	Las empresas registradas deben tener un comité de auditoría	Este comité no está contemplado como tal en la normativa chilena. Según la normativa Chilena, SQM tiene un Comité de Directores que desempeña las funciones de un comité de auditoría y que cumple con los requerimientos de las normas de gobierno corporativo de NYSE.
303A.07	El comité de auditoría debe tener un mínimo de tres miembros. Cada uno de estos miembros debe satisfacer requerimientos de independencia y el comité debe contar con una carta de constitución escrita. Las empresas registradas deben contar con una función de auditoría interna para proporcionar a la administración asistencia continua del proceso de gestión de riesgo y el sistema de controles internos de la Sociedad	En lo correspondiente a la Sección 303.A.00, no se requiere que SQM cumpla con los requerimientos de 303A.07. En lo correspondiente a las normas chilenas SQM cuenta con un Comité de Directores (vea las prácticas del Directorio indicadas anteriormente) con ciertos requerimientos de independencia.
303A.08	Los accionistas deben tener la oportunidad de votar sobre todo los planes de patrimonio–compensación y revisiones materiales de estos.	SQM no cuenta con plan de compensación patrimonial alguno. Sin embargo, según se menciona en Ítem 6.B Compensación, la Sociedad sí tiene un bono de efectivo a largo plazo para ciertos altos ejecutivos que consta de bono a largo plazo vinculado con el precio de las acciones de la Sociedad. Los Directores y ejecutivos sólo pueden adquirir acciones de SQM mediante compras individuales. El comprador debe dar aviso de dichas compras a la Sociedad y a la Superintendencia de Valores y Seguros (SVS).
303A.09	Las empresas registradas deben adoptar y revelar pautas de régimen corporativo.	La ley Chilena no requiere que se adopten dichas pautas de régimen corporativo. Las responsabilidades del Director y acceso a la administración y a asesores independientes se estipulan directamente por la ley aplicable. La compensación de los directores se aprueba

Sección	Normas NYSE	Prácticas de SQM en lo correspondiente a normativas de la Bolsa de Valores Chilena
		en la junta anual de accionistas en lo correspondiente a la ley aplicable.
303A.10	Las empresas registradas deben adoptar y revelar un código de conducta de negocios y ética para directores, altos ejecutivos y personal y revelar prontamente cualquier renuncia del código para los directores o los altos ejecutivos.	No se contempla en la normativa chilena. SQM ha adoptado y revelado un código de conducta de negocios y ética, disponible en el sitio web de la Sociedad: www.sqm.com.
303A.11	Los emisores privados extranjeros deben revelar cualquier modo significativo en el que sus prácticas de gobierno corporativo difieren de las seguidas por empresas locales de acuerdo con las normas registradas en la NYSE.	En lo correspondiente a 303A.11, esta tabla establece un resumen comparativo de diferencias en prácticas de régimen corporativo seguidas por SQM de acuerdo con las normas chilenas y las aplicables a emisores locales de los Estados Unidos en lo correspondiente a la Sección 303A.
303A.12	El CEO de cada empresa registrada debe (a) certificar a la NYSE cada año que él o ella no está al tanto de trasgresión alguna de la Sociedad en cuanto a las normas de registro de régimen corporativo NYSE (b) notificar prontamente a la NYSE por escrito luego de que cualquier alto ejecutivo sepa de cualquier incumplimiento significativo de cualquiera estipulación aplicable de la Sección 303A; (c) debe presentar una Afirmación Escrita anualmente a la NYSE cada vez que ocurra un cambio en el directorio p en cualquiera de los comités sujetos a la Sección 303A. Las Afirmaciones Escritas anuales e interinas deben estar en el formato especificado por la NYSE.	No se requiere en la normativa chilena. El CEO sólo debe cumplir con la Sección 303A.12 (b) y (c).
303A.13	La NYSE puede emitir una carta de reprimenda escrita a cualquier empresa registrada que transgreda una norma de registro NYSE.	No se especifica en la normativa chilena

6.D. Personal

Al 31 de diciembre de 2012, contábamos con 5.643 empleados permanentes de los cuales 193 fueron empleados fuera de Chile. La permanencia promedio de nuestros empleados de tiempo completo es aproximadamente 6.5 años.

	Al 31 de diciembre,		
	2012	2011	2010
Personal en Chile	5.450	4.720	4.073
Personal fuera de Chile.....	193	182	254
Total Personal	5.643	4.902	4.327

Al 31 de diciembre de 2012, de nuestro personal permanente en Chile, un 67% es representado por 24 sindicatos laborales, los cuales representan a sus miembros en negociaciones colectivas con la Sociedad. La compensación para personal sindicalizado se establece de conformidad con los acuerdos de negociación colectiva relevantes. Los términos de la mayoría de dichos acuerdos actualmente vigentes son de tres años, y las fechas de vencimiento de dichos acuerdos varían de contrato en contrato. Bajo estos acuerdos, los empleados reciben un sueldo acorde con la escala a la que dependa su función, antigüedad y productividad. El personal sindicalizado también recibe ciertos beneficios estipulados por

la ley y ciertos beneficios, los cuales varían dependiendo de los términos del contrato de negociación colectiva, tales como beneficio de vivienda y beneficios adicionales por muerte y discapacidad.

Además, la Sociedad tiene propiedad de todo el patrimonio de Institución de Salud Provisional Norte Grande Limitada (Isapre Norte Grande), que es una organización de mantención de salud que proporciona servicios médicos principalmente a nuestro personal y Sociedad Prestadora de Servicios de Salud Cruz del Norte S.A. (“Prestadora”) que es un hospital en María Elena. Realizamos aportes específicos a Isapre Norte Grande y a Prestadora de acuerdo con la legislación chilena y las estipulaciones de nuestros varios contratos de negociación colectiva, pero no somos de otro modo responsable de sus obligaciones.

El personal no sindicalizado recibe sueldos negociados individualmente, los beneficios estipulados por la ley y ciertos beneficios adicionales que proporcionamos.

Proporcionamos viviendas y otras instalaciones y servicios al personal y sus familias en las instalaciones de María Elena.

No mantenemos programas de pensión o retiro para nuestro personal chileno. La mayoría de los trabajadores en Chile están sujetos a una ley de pensión nacional, adoptada en 1980 que establece un sistema independiente de planes de pensión que es administrado por la correspondiente Sociedad Administradora de Fondos de Pensiones (AFP). No tenemos obligación alguna por el rendimiento de ninguno de dichos planes previsionales o pagos provisionales a efectuarse a nuestro personal. Sin embargo, auspiciamos un plan de indemnizaciones a nuestro personal y al personal en nuestras filiales chilenas mediante el cual nos comprometemos a proporcionar un pago de suma a mano alzada a cada empleado al cierre de su período de empleo, ya sea debido a muerte, término, renuncia o retiro.

Cerca del 96% de nuestros empleados trabajan en Chile, de los cuales un 67% estaban representados por 24 sindicatos al 31 de diciembre de 2012. Como en los años anteriores, durante 2012, renegociamos los contratos laborales con cada sindicato un año antes del vencimiento de dichos contratos. Al 31 de diciembre de 2012, concluimos negociaciones avanzadas con 22 sindicatos, los cuales representan un 96% de nuestros empleados sindicalizados, firmando nuevos acuerdos con cada sindicato por una duración de 3 años. Nos encontramos en proceso de negociación de contratos laborales con los restantes 2 sindicatos. Estamos expuestos a huelgas laborales que pueden impactar nuestros niveles de producción. En caso de producirse una huelga y extenderse por un período sostenido en el tiempo, podríamos enfrentarnos a costos aumentados e incluso a una interrupción de nuestro flujo de producción lo que podría tener efecto material adverso en nuestro negocio, nuestra posición financiera o los resultados de nuestras operaciones.

6.E. Participación de la Sociedad

SQM ha sido informada que el Sr. Julio Ponce L., Presidente del Directorio de SQM y personas relacionadas son propietarios beneficiariamente a través de Pampa Calichera, Potasio de Chile S.A. (“Potasios”) e Inversiones Global Mining Ltda. (Chile) (“Global Mining”) de un total de 84,135,095 acciones, que constituyen el 31,97% de las acciones totales de SQM S.A. SQM ha sido informada que esta propiedad de beneficio se basa en lo siguiente: El Sr. Ponce y personas relacionadas controlan el 100% de las acciones totales de Inversiones SQYA S.A. (“SQYA”); SQYA controla el 67,31% de las acciones totales de Norte Grande S.A., (“Norte Grande”); Norte Grande S.A. controla el 76,34% de las acciones totales de Sociedad de Inversiones Oro Blanco S.A. (“Oro Blanco”); Oro Blanco controla el 88,62% de las acciones totales de Pampa Calichera y Potasios controla el 10,07% de Pampa Calichera; Pampa Calichera y las compañías relacionadas Global Mining y Potasios controlan finalmente el 31,97% de las acciones totales de SQM. La participación que mantenía el Sr. Ponce y personas relacionadas al

31 de diciembre de 2011 y 2010 era, respectivamente, de 31,97% y 31,12% del total de acciones de SQM.

El grupo Pampa y grupo Kowa. —esta última siendo propietaria, directa e indirectamente del 2,08% de las acciones totales de SQM al 31 de Diciembre de 2012 suscribieron con fecha 21 de Diciembre de 2006 un Acuerdo de Realización Conjunta que les permite actualmente controlar el 34,05% de las acciones totales de SQM. Como resultados de este Acuerdo, el grupo liderado por el Sr. Julio Ponce L. indirectamente controla el 34,05% de las acciones totales de SQM y es, por tanto, el Grupo Controlador de SQM.

Ningún otro director o alto ejecutivo que no sea el Sr. Ponce tiene más del 1% de cada clase de acciones de la Sociedad al 31 de Diciembre de 2012. Vea el Ítem 6. Directores, alta administración y personal— nota (1). La propiedad individual no se ha revelado públicamente.

No proporcionamos opciones de acciones u otros acuerdos que involucren al capital de SQM a directores, gerentes o personal.

La siguiente tabla muestra las participaciones combinadas que el Grupo Controlador mantenía en SQM al:

	% Propiedad de Beneficio
31 de diciembre, 2012	34,05%
31 de diciembre, 2011	34,05%
31 de diciembre, 2010	33,20%

Con independencia de cualquier interés de propiedad mantenido por el grupo controlador, al 31 de Diciembre de 2012, SQM ha sido informada de que la compañía Canadiense Potash Corporation of Saskatchewan Inc. ("PCS") controla indirectamente el 100% de las acciones de Inversiones El Boldo Limitada y 100% de las acciones de Inversiones RAC Limitada. A través de estas compañías PCS posee el 32% de las acciones totales de SQM. Para obtener información adicional respecto a la propiedad social de la Sociedad, véase el punto 7 siguiente.

ITEM 7. ACCIONISTAS PRINCIPALES Y TRANSACCIONES CON PARTES RELACIONADAS

7.A. Accionistas principales

La siguiente tabla presenta cierta información acerca de la propiedad de beneficio de las acciones Serie A y Serie B de SQM al 31 de Diciembre de 2012 con respecto a cada accionista que sepamos tenga interés de beneficio de más del 5% de las acciones vigentes Series A o B. La siguiente información se deriva de nuestros registros e informes registrados por ciertas de las personas nombradas más adelante en la Superintendencia de Valores y Seguros (SVS) y la Bolsa de Valores Chilena.

Accionista	Número de acciones Serie A con propiedad de beneficio	% de acciones Serie A	Número de acciones Serie B con propiedad de beneficio	% de acciones Serie B	% acciones totales
Inversiones El Boldo Ltda. ⁽¹⁾	44.751.196	31,33%	17.571.676	14,60%	23,68%
Pampa Calichera ⁽²⁾⁽³⁾	44.558.830	31,20%	9.003.799	7,48%	20,35%
The Bank of New York	—	—	46.559.106	38,68%	17,69%
Inversiones RAC Chile Ltda. ⁽¹⁾	19.200.242	13,44%	2.699.773	2,24%	8,32%
Potasios de Chile S.A. ⁽³⁾	17.919.147	12,55%	—	—	6,81%

- (1) Potash Corporation of Saskatchewan (“PCS”) tiene propiedad del 100% de Inversiones El Boldo Limitada y 100% de Inversiones RAC Ltda., por lo que es propietaria del beneficio de 84.222.887 acciones de SQM que representan 32,00% del total de las acciones de SQM. La participación que mantuvo PCS al 31 de diciembre de 2011 y 2010 fue de 32,00% y 32,00% respectivamente del total de acciones de SQM.
- (2) Pampa Calichera es una sociedad anónima abierta cuyas acciones son transadas en La Bolsa de Valores de Santiago. Originalmente, los accionistas de Pampa Calichera eran empleados de SQM. Pampa Calichera fue formada para mantener el capital de SQM contribuido por dichos empleados y posteriormente adquirida en el mercado abierto.
- (3) SQM ha sido informada que el Sr. Julio Ponce L., Presidente del Directorio de SQM y personas relacionadas son propietarios beneficiariamente a través de Pampa Calichera, Potasio de Chile S.A. (“Potasios”) e Inversiones Global Mining Ltda. (Chile) (“Global Mining”) de un total de 84,135,095 acciones, que constituyen el 31,97% de las acciones totales de SQM S.A. SQM ha sido informada que esta propiedad de beneficio se basa en lo siguiente: El Sr. Ponce y personas relacionadas controlan el 100% de las acciones totales de Inversiones SQYA S.A. (“SQYA”); SQYA controla el 67,31% de las acciones totales de Norte Grande S.A., (“Norte Grande”); Norte Grande S.A. controla el 76,34% de las acciones totales de Sociedad de Inversiones Oro Blanco S.A. (“Oro Blanco”); Oro Blanco controla el 88,62% de las acciones totales de Pampa Calichera y Potasios controla el 10,07% de Pampa Calichera; Pampa Calichera y las compañías relacionadas Global Mining y Potasios controlan finalmente el 31,97% de las acciones totales de SQM. La participación que mantenía el Sr. Ponce y personas relacionadas al 31 de diciembre de 2011 y 2010 era, respectivamente, de 31,97% y 31,12% del total de acciones de SQM.

El 21 de diciembre de 2006, Pampa Calichera y Kowa realizaron un Acuerdo de Realización Conjunta que les permitía convertirse en el “grupo controlador” de la Empresa, dicho termino definido en la legislación chilena. Hemos sido informados que, al 31 de diciembre de 2012, el Sr. Julio Ponce L. y personas relacionadas son propietarios beneficiariamente, a través de Pampa Caliche y ciertas otras empresas, del 31,97% de las acciones de la Empresa. Al 31 de diciembre de 2012, Kowa era propietario, directa e indirectamente, de 2,08% de las acciones de la Empresa. Al 31 de diciembre de 2012, en cumplimiento al Acuerdo de Realización Conjunta, el “grupo controlador” liderado por el Sr. Julio Ponce L. poseía 34,05% del total de las acciones de la Empresa.

Las acciones Series A y B tienen los mismos derechos económicos (es decir, ambas series tienen derecho a participación igualitaria en cualquier dividendo final en las acciones vigentes) y derechos a voto en cualquier junta de accionistas ya sea ordinaria o extraordinaria, con la sola excepción de la

elección del Directorio en la cual los accionistas de Serie A eligen a siete miembros y los accionistas Serie B eligen a uno. Además, las acciones Serie B no pueden sobrepasar el 50% de nuestro capital emitido y vigente, los accionistas de al menos el 5% de esta Serie pueden convocar a una Junta Ordinaria y Extraordinaria de Accionistas y el director elegido por esta Serie puede requerir una Junta de Directorio Extraordinaria sin la autorización del Presidente del Directorio. Dichas preferencias permanecerán hasta el 2043. De acuerdo a nuestros estatutos, el máximo de derecho de votación individual y/o en representación de otros accionistas por serie es el 37,5 % de las acciones suscritas de cada serie con derecho a voto y 32% de las acciones suscritas totales de la Sociedad con derecho a voto. Para calcular dichos porcentajes, las acciones que pertenecen a las personas relacionadas del accionista que vota deben ser agregadas. Además, el director elegido por las acciones Serie B no puede votar en la elección del Presidente del Directorio luego de un empate en la votación anterior. Al 31 de Diciembre de 2012, existen 142.819.552 acciones Serie A y 120.376.972 acciones Serie B vigentes.

7.B. Transacciones con partes relacionadas

El Título XVI de la Ley No. 18.046, el al Acta para Corporaciones Chilenas (la "Ley"), regula transacciones con empresas relacionadas para compañías públicas y sus empresas relacionadas..

Los artículos 146 a 149 de la Ley requiere que nuestras transacciones con empresa relacionadas (i) tengan como propósito contribuir a los intereses de la Compañía (ii) tengan precio, términos y condiciones similares a aquellas normalmente prevalecientes en el mercado al momento de sus aprobaciones (iii) satisfagan los requerimientos y procedimientos establecidos por la Ley. La violación de dichos Artículos puede además resultar en sanciones administrativas o criminales habilitando a la Compañía, accionistas o partes interesadas que sufran pérdidas como resultados de dichas violaciones, a demandar responsabilidad civil.

Adicionalmente, el Artículo 89 de la Ley requiere que las transacciones entre afiliadas, filiales o empresas relacionadas de una sociedad anónima cerrada tal como algunas de las afiliadas y subsidiarias de la Sociedad deben también ser en términos similares a aquellos regularmente prevalecientes en el mercado. Los Directores y ejecutivos de compañías que violan el Artículo 89 son responsables por las pérdidas resultantes de dichas violaciones.

Con respecto a las operaciones de SQM con empresas relacionadas estas incluyen negociaciones, utilidades, contratos u operaciones que involucran a SQM y sus controladores, directores, gerentes y ejecutivos, y sus esposas y parientes, y otras compañías y personas conectadas con las partes antes mencionadas o mencionadas en los estatutos o por el Comité de Directores. Dichas operaciones sólo pueden ser llevadas a cabo si: (i) sus objetivos son los de contribuir con los intereses de la Compañía y si sus precios, términos y condiciones están de acuerdo con los precios de mercados prevalecientes y con los términos y condiciones al momento de su aprobación, y (ii) ellas satisfacen los requerimientos y procedimientos establecidos por la Ley. Dichos requerimientos incluyen, entre otros:

- que la operación sea informada al Comité de Directores y al Directorio antes de su ejecución;
- que el Directorio, excluyendo a cualquier Director involucrado en la operación, apruebe la operación con mayoría absoluta de sus miembros, o, si una mayoría absoluta no es factible, con un voto unánime de los Directores no involucrados en la transacción, o, si ninguna de estas opciones está disponible, que una Reunión Extraordinaria de Accionistas sea celebrada y los accionistas

representando a 2/3 de las acciones vigentes con derecho a voto, apruebe la operación. En el último caso, antes de realizar la reunión mencionada, los accionistas deben ser provistos de un informe emitido por un evaluador independiente que incluya declaraciones de directores en cuanto a si dicha operación contempla o no los intereses de la Compañía;

- que las bases para esta decisión y por la exclusión sean registradas en las respectivas actas de la Junta; y
- que el acuerdo y los nombres de los directores quienes aprobaron el mismo sean informados en la siguiente Junta de Accionistas. Las eventuales infracciones no afectaran la validez de la operación pero otorgarán a la Compañía o sus accionistas el derecho de demandar que la parte relacionada que cometió dicha infracción reembolse a la Compañía el monto equivalente a los beneficios recibidos por dicha parte en la operación, y que dicha parte indemnice a la Compañía por cualquier eventual daño correspondiente.

Sin embargo, el Directorio puede autorizar las siguientes operaciones con empresas relacionadas a ser llevadas sin seguir dichos requerimientos y procedimientos, siempre que dicha autorización sea obtenida por anticipado: (a) operaciones en donde el monto de la transacción no sea significativo, o (b) operaciones que, de acuerdo con las políticas generales sobre prácticas regulares determinadas por la Junta de Directores, sean consideradas como de base normal sobre las actividades comerciales de la Compañía, o (c) operaciones llevadas a cabo entre entidades legales en donde la Compañía posea al menos 95% de interés de propiedad en la contraparte.

Creemos que hemos cumplido con las exigencias aplicables de los Artículos referidos en todas las transacciones con empresas relacionadas. Las cuentas por cobrar a y por pagar a empresas relacionadas son presentadas en dólares de los Estados Unidos y no devengan interés. Las transacciones son realizadas bajo los términos y condiciones que son similares a aquellas ofrecidas a partes no relacionadas. Más aún, creemos que podemos obtener de parte de terceros toda la materia prima que actualmente está siendo proporcionada por terceros que no son afiliados de la Compañía. La provisión de dicha materia prima por nuevos proveedores puede inicialmente suponer gastos adicionales.

En cada caso, los términos y condiciones varían dependiendo de la transacción por la que haya sido generado.

Para mayor información con respecto a nuestras transacciones con afiliadas y otras partes relacionadas, vea Nota 7 de los Estados Financieros Consolidados.

7.C. Participación de expertos y asesores

No aplicable

ITEM 8. INFORMACIÓN FINANCIERA

8.A. Estados Financieros Consolidados y Otra Información Financiera

8.A.1 Ver Item 18. Estados Financieros Consolidados para nuestros estados financieros consolidados

8.A.2 Ver Item 18. Estados Financieros Consolidados

8.A.3 Ver Item 18. Estados Financieros Consolidados — Informe de Firma de Contabilidad Pública Registrada Independiente.

8.A.4 No aplicable.

8.A.5 No aplicable.

8.A.6 Exportaciones

Obtenemos la mayor parte de nuestros ingresos de ventas fuera de Chile. La distribución de las ventas que se presenta a continuación refleja las regiones en las cuales está ubicadas las filiales de la Sociedad y no necesariamente reflejan el destino final de los productos vendidos.

La siguiente es la composición de las ventas consolidadas para los períodos que terminan el 31 de diciembre:

US\$		<u>2012</u>	<u>2011</u>	<u>2010</u>
Ventas	al	2.159.739	1.897.776	1.614.385
extranjero				
Total de ventas		2.429.160	2.145.286	1.830.413
% de ventas	al	88,91%	88,46%	88,20%
extranjero				

8.A.7 Procesos Legales

En octubre de 2010, la Ciudad de Pomona, California, nombró a Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) y SQM North America Corporation (SQMNA) como acusadas en una acción entablada en el Tribunal Superior de California para el Condado de Los Angeles. En esta materia, la demandante alega daños por una supuesta contaminación de aguas subterráneas por fertilizantes elaborados o distribuidos por los acusados. Este caso ha sido rechazado por la corte y se encuentra actualmente en apelación del demandante en la Corte de Apelaciones del Noveno Circuito.

En Octubre de 2010, la ciudad de Lindsay, California, nombró a Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) y SQM North America Corporation (SQMNA) como acusados en una acción legal presentada ante el Tribunal Superior de California para la ciudad de Tulare. En esta materia, la demandante alega daños por una supuesta contaminación de aguas subterráneas por fertilizantes elaborados o distribuidos por los acusados. El caso se encuentra pendiente en la corte y está sujeto a la resolución de la Novena Corte de Apelaciones en la Ciudad de Pomona.

SQM no ha sido notificada en ninguna de las dos acciones. SQM y SQMNA (si es notificada legalmente) intentan defender vigorosamente ambas acciones.

La Sociedad es parte de varios otros litigios que surgen durante el curso ordinario del negocio. Vea la Nota 16.1 a los Estados Financieros Consolidados para obtener detalles de otros procesos legales

pendientes. Además, ver el Ítem 3.D Factores de Riesgos – Riesgos relacionados con nuestro negocio – Juicios pendientes que podrían impactarnos en forma adversa.

8.A.8. Política de Dividendos

Según lo requieren la ley y las normas chilenas, nuestra política de dividendos la decide de tiempo en tiempo nuestro Directorio y se anuncia en la Junta Anual Ordinaria de Accionistas que, en general, se celebra en abril de cada año. No se requiere aprobación de los accionistas en la política de dividendos. Sin embargo, cada año, el Directorio debe presentar a la junta anual ordinaria de accionistas para su aprobación, la declaración del dividendo o los dividendos finales respecto del año anterior, consistentemente con la política de dividendos entonces establecida. Según lo requiere la Ley de Sociedades Anónimas, a menos que se decida de otro modo por medio de voto unánime de los tenedores de las acciones emitidas, debemos distribuir un dividendo en efectivo igual a, al menos, el 30% de nuestra utilidad neta consolidada para ese ejercicio (determinada sobre base de las NIIF), a menos y excepto en la medida de que posea déficit en utilidades retenidas.

La política de dividendos para el 2012 estableció que SQM debe distribuir y pagar a sus accionistas como dividendo definitivo, el monto en pesos chilenos equivalente al 50% de la utilidad distribuible para el 2011. A la Junta Anual de Accionistas de celebrada el 26 de abril de 2012, los accionistas de SQM aprobaron el pago de un dividendo definitivo de US\$1,03679 por acción. De este dividendo definitivo, se dedujo el dividendo provisorio de US\$0,73329 por acción. Los pagos por este dividendo se efectuaron el 9 de mayo de 2012.

En la Junta de Accionistas Anual celebrada el 26 de abril de 2012, los accionistas también acordaron pagar y distribuir un dividendo igual al 50% de las utilidades distribuibles correspondientes al 2012. Para este objetivo, las utilidades netas distribuibles incluyen utilidad del ejercicio incluida en el ítem del estado de resultado “Ganancia (Pérdida) Atribuible a los Propietarios de la Controladora” menos los cambios significativos en el valor razonable de los activos y pasivos que no son realizados y que corresponden a ganancias netas de impuestos que han sido generados en relación con la adquisición de sociedades. Además, en la misma junta, los accionistas acordaron el pago y la distribución de un dividendo provisorio. El dividendo provisorio fue pagado el 5 de Diciembre de 2012 por un monto de US\$0,94986 por acción.

En general, declaramos dividendos en dólares de los Estados Unidos (pero podemos declarar dividendos en pesos), y pagamos dichos dividendos en pesos chilenos. Cuando se declara un dividendo en dólares, la tasa de cambio a usarse para convertir el dividendo a pesos la deciden los accionistas en la junta que aprueba el dividendo, la que normalmente es la tasa de cambio observada en la fecha en que se declara el dividendo, la que normalmente ha sido la tasa de cambio observada en la fecha en la que se declara el dividendo. En el caso de los dividendos provisorios, la tasa de cambio a usarse es la Tasa de Cambio Observada publicada cinco días antes de la fecha de pago.

Aunque el Directorio no cuenta con un plan actual para recomendar un cambio en la política de dividendos, el monto y la oportunidad del pago de dividendos están sujetos a revisión de tiempo en tiempo, dependiendo de nuestro entonces existente nivel de ventas, costos, flujo de efectivo y requerimientos de capital, así como las condiciones de mercado. De acuerdo con ello, no puede haber seguridad acerca del monto o la oportunidad de la declaración o pago de dividendos en el futuro. Cualquier cambio en la política de dividendos sería comúnmente efectiva para dividendos declarados en el año siguiente a la adopción del cambio y se debe notificar de cualquier cambio de política a las autoridades reguladoras chilenas y dicho registro sería información disponible al público.

Dividendos

Cada acción Serie A y Serie B tiene derecho a participación igualmente en cualquier dividendo declarado sobre el capital social vigente de SQM.

La siguiente tabla establece el equivalente de dólares de los Estados Unidos de dividendos por acción y por ADS pagados en cada uno de los ejercicios indicados, basándose en la tasa de cambio observada para la fecha en la cual se declaró el dividendo.

Dividendos		Por acción	Por ADS(1)
Declarados para el ejercicio comercial	Pagado en	Ch\$	US\$
2007	2008	204,14	0,44459
2008 (provisorio)	2008	243,34	0,37994
2008	2009	515,90	0,85835
2009 (provisorio)	2009	191,32	0,37994
2009	2010	126,69	0,24137
2010 (provisorio)	2010	198,90	0,41794
2010	2011	142,40	0,30798
2011 (provisorio)	2011	376,99	0,73329
2011	2012	147,66	0,30350
2012(provisorio)	2012	456,93	0,94986

- (1) Los ADR Serie A se des registraron de la Bolsa de Valores de Nueva York el 27 de marzo de 2008. La razón de acciones ordinarias a ADS Serie B varió desde 10:1 a 1:1 el 28 de marzo de 2008. El cálculo de la tabla para todos los períodos se basa en la razón de 1:1.

Los dividendos por pagar a tenedores de ADRs se pagarán netos de gastos de conversión del Depositario y estarán sujetos al impuesto de retención, que actualmente se impone con una tasa del 35% (sujeto a créditos en ciertos casos).

Como requerimiento general, un accionista que no sea residente en Chile debe registrarse como un inversionista extranjero de acuerdo con uno de los regímenes de inversión extranjera contemplado por la legislación chilena para tener dividendos, utilidades por venta u otros montos, respecto de sus acciones remesadas fuera de Chile a través del Mercado Cambiario Formal. De acuerdo con el Contrato de Inversión Extranjera, al Depositario, a nombre de los tenedores de ADR, se le dará acceso al Mercado Cambiario Formal para convertir los dividendos en efectivo de pesos chilenos a dólares de los Estados Unidos y a pagar dichos dólares a tenedores de ADR fuera de Chile, neto de impuestos y no se requiere registro separado de tenedores de ADR.

8.B. Cambios importantes

No han ocurrido cambios significativos desde la fecha de los estados financieros establecidos en Ítem 18

ITEM 9. OFERTA Y REGISTRO

9.A. Detalles de oferta y registro

Historia de precio

La tabla siguiente establece, para los períodos indicados, los precios de cierre altos y bajos para nuestras acciones en la Bolsa de Valores de Santiago y los precios de cierre altos y bajos de los ADRs según se informara por la NYSE, como las dos Bolsas principales en las que se transan nuestras acciones. El 27 de marzo de 2008, la Sociedad sacó voluntariamente de registro sus ADR Serie A de la Bolsa de Valores de Nueva York. Además, el 28 de marzo de 2008, un cambio en la razón de las acciones ADS Serie B entró en efecto, modificando la razón de las acciones ordinarias ADS Serie B de 10:1 a 1:1.

(a) Últimos 5 años

	Bolsa de Valores de Santiago				NYSE			
	Por acción(1)				Por ADR			
	Serie A		Serie B		Serie A (2)		Serie B (3)	
	Alto	Bajo	Alto	Bajo	Alto	Bajo	Alto	Bajo
Ch\$	Ch\$	Ch\$	Ch\$	US\$	US\$	US\$	US\$	
2008	29.300	12.100	27.012	6.750			54,74	14,77
2009	22.000	16.000	21.839	14.319	-	-	40,18	23,84
2010	27.000	21.000	26.536	17.561	-	-	58,42	31,91
2011	30.000	25.000	30.787	23.495	-	-	66,60	45,86
2012	30.050	26.000	30.475	26.155			65,09	51,12

(b) Últimos 8 trimestres

	Bolsa de Valores de Santiago				NYSE			
	Por acción (1)				Por ADR			
	Serie A		Serie B		Serie A (2)		Serie B (3)	
	Alto	Bajo	Alto	Bajo	Alto	Bajo	Alto	Bajo
Ch\$	Ch\$	Ch\$	Ch\$	US\$	US\$	US\$	US\$	
2011								
Primer Trimestre	28.200	26.600	28.423	24.571	-	-	59,15	50,49
Segundo Trimestre	29.000	27.100	30.369	26.544	-	-	64,72	56,26
Tercer Trimestre	30.000	25.000	30.787	24.034	-	-	66,60	46,72
Cuarto Trimestre	29.000	25.100	29.657	23.495	-	-	60,67	45,86
2012								
Primer Trimestre	27.690	26.000	29.138	27.603			60,50	54,49
Segundo Trimestre	28.000	27.000	28.869	26.267			59,74	51,12
Tercer Trimestre	30.050	27.400	30.475	27.739			65,09	56,09
Cuarto Trimestre	30.020	27.300	29.352	26.155			62,05	55,10

(c) Últimos 6 meses

	Bolsa de Valores de Santiago				NYSE			
	Por acción (1)				Por ADR			
	Serie A		Serie B		Serie A (2)		Serie B (3)	
	Alto	Bajo	Alto	Bajo	Alto	Bajo	Alto	Bajo
Ch\$	Ch\$	Ch\$	Ch\$	US\$	US\$	US\$	US\$	
Octubre 2012	30.020	30.000	29.352	27.678	-	-	62,05	57,22

Noviembre 2012	30.000	27.300	28.600	26.735	59,65	55,71
Diciembre 2012	27.400	27.300	27.667	26.155	57,83	55,10
Enero 2013	27.350	27.350	27.700	26.812	58,76	65,52
Febrero 2013	27.350	25.990	27.390	25.729	57,83	54,23
Marzo 2013	25.990	25.500	26.692	25.753	56,70	54,20

(1) Los pesos por acción de capital social reflejan el precio nominal a la fecha de transacción.

(2) Las acciones Serie A comenzaron a ser transadas en la NYSE el 9 de abril de 1999.

(3) Las acciones Serie B comenzaron a ser transadas en la Bolsa de Valores de Nueva York el 20 de septiembre de 1993. Los precios históricos se han ajustado para reflejar el cambio en la razón de acciones locales a ADS de 10:1 a 1:1 efectivo a partir del 28 de marzo de 2008.

Al 31 de diciembre de 2012, había 46.559.106 ADR Serie B pendientes. Al 31 de Diciembre de 2012, dichas ADR representaron aproximadamente 17,69% del número total de acciones emitidas y vigentes de nuestra Sociedad.

9.B Plan de Distribución

No aplicable

9.C Mercados

Las acciones Serie A y las Serie B se transan actualmente en la Bolsa de Valores de Santiago, la Bolsa Electrónica de Chile Bolsa de Valores S.A., y la Bolsa de Corredores Bolsa de Valores S.A. (Bolsa de Valores de Valparaíso). Al 31 de diciembre de 2007, cada serie también se transó en la Bolsa de Valores de Nueva York en forma de ADR donde cada ADR representó 10 acciones subyacentes de la serie correspondiente. El 26 de febrero de 2008, el Directorio de la Sociedad votó para sacar voluntariamente de registro los ADR Serie A de la Bolsa de Valores de Nueva York, debido al bajo volumen de transacciones de dichas acciones. En la misma fecha, el Directorio también aprobó un cambio en la razón para los ADS Serie B, modificando la razón anterior de 10 acciones ordinarias a 1 ADS a una nueva razón de 1:1. Los ADR Serie A se sacaron de registro el 27 de marzo de 2008 y el cambio en la razón entró en efecto el 28 de marzo de 2008. Antes de sacar de registro estos ADR, los ADR representaban acciones Serie A transadas en la NYSE a partir del 9 de abril de 1999. Los ADR que representan acciones Serie B se han transado en la NYSE a partir del 20 de septiembre de 1993. El banco depositario para estos ADR es el Bank of New York Mellon.

9.D Accionistas que venden

No aplicable

9.E Dilución

No aplicable

9.F Gastos de emisión

No aplicable

ITEM 10. INFORMACIÓN ADICIONAL

10.A. Capital Social

No aplicable

10.B. Memorando y artículos de asociación

SQM S.A. con sede en El Trovador N° 4285, Piso 6, Santiago, Chile, es una sociedad anónima abierta organizada de acuerdo a las leyes de la República de Chile. La Sociedad se constituyó mediante escritura pública emitida el 17 de junio de 1968 por el notario público de Santiago don Sergio Rodríguez Garcés. Su existencia fue aprobada mediante Decreto N° 1.164 del 22 de junio de 1968 del Ministerio de Hacienda, y se registró el 29 de junio de 1968 en el Registro de Comercio de Santiago a fojas 4.537 N° 1.992.

Objetivos Corporativos

Nuestros objetivos principales, que aparecen en el Artículo 4 de nuestro estatuto corporativo son:

(a) realizar todo tipo de actividades químicas o mineras y negocios afines y, entre otros, las que se relacionan con el estudio, prospección, extracción, producción, trabajo, procesamiento, compra, baja y comercialización de propiedades, según sea aplicable, de todas las sustancias y elementos minerales metálicos y no metálicos y fósiles de cualquier tipo o naturaleza que se obtengan de ellos o de una ó más concesiones o yacimientos minerales y en su estado natural o convertido o transformado en diferentes materias primas o productos elaborados o manufacturados parcialmente y todos los derechos y propiedades en éstos; (b) elaborar, producir, trabajar, comprar, transferir propiedad, importar, exportar, distribuir, transportar y comercializar de cualquier modo, todo tipo de fertilizantes, componentes, materias primas, productos químicos, mineros, agrónomos e industriales y sus sub productos; (c) generar, producir, distribuir, comprar, transferir propiedad y comercializar, de cualquier modo, todo tipo de energía eléctrica, termal o de otro tipo y recursos hídricos o derechos de agua en general; (d) requerir, manifestar, reclamar, constituir, explorar, trabajar, arrendar, transferir propiedad y comprar, de cualquier modo, todo tipo de concesiones mineras; (e) comprar, transferir propiedad y administrar, de cualquier modo, cualquier tipo de telecomunicaciones, ferrocarriles, barcos, puertos y cualquier medio de transporte y representar y administrar empresas navieras, transportadores comunes por agua, aerolíneas y transportadores en general; (f) elaborar, producir, comercializar, mantener, reparar, ensamblar, construir, desensamblar, comprar y transferir propiedad y, de cualquier modo, cualquier tipo de estructura electromecánica y sub-estructura en general, componentes, partes, repuestos o piezas de equipos y máquinas y ejecutar, desarrollar, asesorar y comercializar todo tipo de actividades electromecánicas y de fundición; (g) comprar, transferir propiedad, arrendar y comercializar todo tipo de actividades agroindustriales y forestales agrónomas, de cualquier modo; (h) comprar, transferir propiedad, arrendar y comercializar, de cualquier manera, cualquier tipo de propiedades urbanas o rurales; (i) proporcionar cualquier tipo de servicio de salud y administrar hospitales, clínicas privadas o instalaciones similares; (j) construir, mantener, comprar, transferir propiedad y administrar, de cualquier modo, cualquier tipo de caminos, túneles, puentes, sistemas de abastecimiento de agua y otras obras de infraestructura requeridas sin límite alguno, irrestricto de si pueden ser públicas o privadas, entre otras, para participar en licitaciones y celebrar cualquier tipo de contratos y ser propietario legal de las concesiones aplicables; y (k) comprar, transferir propiedad y comercializar, de cualquier modo, todo tipo de propiedades intangibles tales como valores, bonos, bonos de deuda, activos financieros, papeles comerciales, acciones o derechos en sociedades y cualquier tipo de valores o instrumentos al portador y administrar dichas inversiones, siempre actuando dentro de las Políticas de Inversión y Financiamiento aprobadas por la Junta de Accionistas General aplicable. La Sociedad puede cumplir con lo anterior actuando por sí misma o a través de o con otras diversas entidades legales o personas naturales, dentro del país o en el extranjero, con propiedades que posea o de terceros y, además, en los caminos y territorios y con los antes mencionados propiedades y objetivos, también puede construir y operar instalaciones o dependencias industriales o agrícolas; constituir, administrar, comprar, transferir propiedad, disolver, liquidar, transformar, modificar o formar parte de sociedades, instituciones, fundaciones, empresas o asociaciones de cualquier tipo o naturaleza; realizar todas las acciones, celebrar todos los contratos e incurrir en todas las obligaciones convenientes o necesarias para lo anterior; realizar cualquier negocio o

actividad relacionada con sus propiedades, activos o patrimonio o con el de sus coligadas, asociadas o relacionadas y proporcionar servicios financieros, comerciales, técnicos, legales, de auditoría, administrativos, de asesoría y otros servicios pertinentes.

Directores

Según se indica en el artículo 9 de los Estatutos de la Sociedad, la Sociedad tiene 8 Directores. Uno de los Directores debe ser necesariamente “independiente” según se define en el Artículo 50 bis de la Ley N° 18.046. Además, la posesión de acciones no es condición necesaria para convertirse en director de nuestra Sociedad.

Según se establece en el artículo 10 de los Estatutos de la Sociedad, los directores pueden reelegirse indefinidamente, por lo que no existe límite de edad para su retiro.

El Estatuto Corporativo, en sus artículos 16 y 16 bis, básicamente establece que las transacciones en las cuales un director posea interés significativo deben cumplir con las estipulaciones de los artículos 146 a 149 y 136 de la Ley N° 18.046 y las normas aplicables de dicha Ley.

Las labores del Directorio son remuneradas según se establece en el artículo 17 de los estatutos de la Sociedad y el monto de dicha remuneración se fija cada año en la Junta General Ordinaria de Accionistas. Por ello, los Directores, no pueden determinar ni modificar su remuneración.

Los directores no pueden autorizar préstamos de la Sociedad en su beneficio

El Directorio debe proporcionar a los accionistas y al público información suficiente, confiable y oportuna en relación a la situación económica, financiera y legal de la Compañía, según es establecido por la Ley de la Superintendencia de Valores y Seguros. El Directorio debe adoptar las medidas necesarias con el objeto de evitar la divulgación de dicha información a personas distintas a aquellas que debieran poseer tal información como resultados de su título, puesto o actividad dentro de la Compañía antes de que la información sea divulgada a los accionistas y el público. El Directorio debe tratar los asuntos de negocio y otra información acerca de la Compañía como confidencial hasta que esa información sea oficialmente divulgada. Ningún Director(a) puede obtener ventaja de estos conocimientos en relación a oportunidades comerciales del que él haya obtenido a través de su posición como Director.

Directores Independientes y Comité de Directores

De acuerdo con la Ley Chilena, SQM S.A. debe designar al menos un Director Independiente y un Comité de Directores, debido al hecho que (a) la Compañía tiene una capitalización de mercado mayor que o igual a UF 1.500.000 y (b) al menos 12,5% de las acciones de la Compañía con derecho a voto son mantenidas por accionistas quienes, en forma individual, controlan o poseen menos de un 10% de dichas acciones.

Son considerados como independientes, personas que no hayan estado involucradas en ninguna de las circunstancias descritas en la Ley, en ningún momento durante 18 meses anteriores. Los candidatos para ser Directores Independientes deben ser propuestos por accionistas que representen 1% o más de las acciones de la Compañía, al menos 10 días antes de la fecha en que se realiza la Junta de Accionistas que haya sido convocada con el objeto de elegir Directores. No menos de dos días antes de la respectiva Junta de Accionistas, el candidato debe proporcionar al Presidente Ejecutivo (CEO) una declaración jurada indicando que él: (a) acepta su candidatura para ser Director Independiente, (b) no cumple condición alguna que pudiera impedirle ser Director Independiente, (c) declare que no tiene relación alguna con la Compañía, u otras compañías del grupo a la cual la Compañía en cuestión pertenece, que el contralor de la Compañía, o cualquier otro ejecutivo de esta, en modo tal le privaría a la persona con un razonable grado de autonomía, interferir con su capacidad para desempeñar su tarea objetiva y eficientemente, generar un potencial conflicto de intereses, o interferir con su juicio independiente y (d)

asumir el compromiso de permanecer independiente por todo el tiempo que se mantenga en la posición de Director.

El Comité de Directores deberá tener los siguientes poderes y tareas: (a) examinar los informes de auditores externos, el balance general y otros estados financieros presentados por los gerentes de la Compañía o liquidadores a sus accionistas y emitir una opinión acerca del mismo antes de su envío para la aprobación de los accionistas, (b) proponerle a la Junta de Directores, los auditores externos y las agencias clasificadoras de riesgo a ser propuestas a la respectiva Junta de Accionistas. En el caso de que no se alcance un acuerdo en estas materias, la Junta de Directores debe formular su propia sugerencia, y ambas opiniones deben ser enviadas a consideración por parte de los accionistas en dicha Junta de Accionistas, (c) examinar la información relativa a las operaciones referidas en los Artículos 146 a 149 de la Ley No. 18.046 y preparar un informe respecto de dichas operaciones. Una copia de dicho informe deberá ser enviado a la Junta de Directores, y dicho informe debe ser leído en la reunión de la Junta convocada con el propósito de aprobar o rechazar la respectiva operación u operaciones, (d) examinar el sistema de remuneraciones y planes de compensación para la administración de la Compañía, ejecutivos y empleados (e) preparar un informe anual sobre sus actividades, incluyendo sus principales recomendaciones a los accionistas, (f) informar al Directorio si es o no aconsejable contratar una firma auditora externa que proporcione servicios de no auditoria en donde esta no tenga prohibición en proporcionar tales servicios dado que la naturaleza de la misma podría significar una amenaza a su propia independencia y (g) cualquier otro asunto indicado en los estatutos de la Compañía o asunto autorizado por la Junta de Accionistas o la Junta de Directores.

El Comité de Directores debe estar formado por tres miembros con al menos uno independiente. En caso que más de tres Directores tengan el derecho de formar parte del Comité, estos mismos Directores deben en forma unánime determinar quien deberá preparar el Comité. En el caso de que no se logre acuerdo, tendrán prioridad los Directores que fueron electos con un mayor porcentaje de votos hechos por los accionistas que controlan o poseen menos del 10% de las acciones de la Compañía. Si sólo existe un Director Independiente, este Director deberá nombrar a los otros miembros del Comité eligiendo entre los otros Directores que no son independientes. Dichos otros miembros del Comité deberán tener todos los derechos asociados con dicha posición. Los miembros del Comité deberán ser compensados por su rol. El monto de sus remuneraciones deberá ser establecido anualmente en la Junta General de Accionistas, y no podrá ser menor que la remuneración establecida para los Principales Directores, más un monto adicional de 1/3 de esa remuneración. La Junta General de Accionistas deberá determinar un presupuesto para los gastos del Comité y sus asesores. Dicho presupuesto no puede ser menor que la suma de las remuneraciones anuales de los miembros del Comité. El Comité podría necesitar contratar servicios profesionales de asesoría con el objeto de llevar a cabo sus tareas, de acuerdo con el presupuesto antes mencionado. Las propuestas hechas por el Comité a la Junta de Directores que no sean aceptadas por este último deben ser informadas a la Junta de Accionistas antes del voto de los accionistas sobre la correspondiente materia o materias. Adicionalmente a las responsabilidades asociadas con el cargo de Director, los miembros del Comité son conjunta y solidariamente responsables por cualquier daño que ellos causen en el desempeño de sus funciones y tareas como tales, frente a los accionistas y a la Compañía.

Acciones

Los dividendos se distribuyen cada año a los accionistas Series A y B de registro en el quinto día hábil anterior a la fecha de pago de los dividendos. Los estatutos de la Sociedad no especifican un límite de tiempo luego del cual un derecho a dividendo venza pero las normas chilenas establecen que con posterioridad a 5 días, los dividendos no reclamados se deben donar al Cuerpo de Bomberos.

El Artículo 5 de los Estatutos de la Sociedad establece que las acciones Serie B no pueden exceder, en caso alguno, el cincuenta por ciento de las acciones emitidas, vigentes y pagadas de SQM S.A. Las

acciones Serie B tienen derecho restringido de votar ya que sólo pueden elegir un director de la Sociedad, irrestricto de su participación en el capital social. Las acciones Serie B tienen derecho a pedir una Junta General Ordinaria o Extraordinaria de Accionistas cuando los accionistas de, al menos, el 5% de las acciones Serie B emitidas lo requieran y para una Junta Extraordinaria de Directorio se puede convocar sin la autorización del Presidente del mismo cuando lo requiere el director elegido por los accionistas de acciones Serie B. Las acciones Serie A tienen la opción de excluir el director elegido por los accionistas Serie B del proceso de votación en el cual se debe elegir al Presidente del Directorio, si existe un empate en la primera votación. Sin embargo, los artículos 31 y 31 bis establecen que en las Juntas Generales de Accionistas cada accionista tendrá derecho a un voto por cada acción que posea o represente y (a) que ningún accionista tendrá derecho a votar por sí mismo o en nombre de otros accionistas de las mismas acciones Series A o B que representen más de un 37,5% de las acciones vigentes con derecho a voto de cada serie y (b) que ningún accionista tendrá derecho a votar por sí mismo o a nombre de otros accionistas que representen más del 32% de las acciones vigentes con derecho a voto. Al calcular una propiedad de sólo un accionista de acciones Serie A o B, se deben agregar la participación del accionista y la de terceros relacionados a ellos.

El Artículo 5 bis de los estatutos de la Sociedad establece que ninguna persona puede directamente o a través de terceros, empresas del estado, instituciones descentralizadas, autónomas, municipales u otras instituciones, concentrar más del 32% del total de las acciones con derecho a voto de la Sociedad.

Cada acción Serie A y Serie B tiene derecho a compartir igualmente las utilidades de la Sociedad; es decir, tienen los mismos derechos en cualquier dividendo declarado en las acciones vigentes de SQM.

Los estatutos de la Sociedad no incluyen estipulación alguna relacionada con: (a) provisiones de amortización, (b) fondos de amortización u (c) obligación de requerimientos de capital de parte de la Sociedad.

Según se establece en el Artículo 103 de la Ley 18.046, una sociedad sujeta a la supervisión de la Superintendencia de Valores y Seguros puede ser liquidada en los siguientes casos:

- (a) Vencimiento del período de duración, de existir alguno, según se establece en los estatutos;
- (b) todas las acciones terminan en posesión de una persona por más de 10 días corridos;
- (c) por acuerdo de una Junta Extraordinaria de Accionistas;
- (d) por abolición, en lo correspondiente a las leyes aplicables del decreto que autorizó su existencia;
- (e) cualquier otra razón contemplada en sus estatutos.

El Artículo 40 de los Estatutos de la Sociedad indica que, en caso de liquidación, la Junta de Accionistas nominará un comité de recepción de tres miembros que tendrá autoridad de realizar el proceso de liquidación. Cualquier exceso se distribuirá en partes iguales entre los accionistas.

El único modo de cambiar los derechos de los tenedores de las acciones de SQM es modificando sus Estatutos, lo que sólo puede efectuarse en una Junta Extraordinaria de Accionistas según se establece en el Artículo 28 de los Estatutos de la Sociedad.

Juntas de Accionistas

El Artículo 29 de los Estatutos de la Sociedad indica que la convocatoria a una Junta de Accionistas ya sea ésta Ordinaria o Extraordinaria será a través de notificación pública destacada que se publicará al menos en tres ocasiones y en diferentes días en el diario de domicilio legal determinado por la Junta de Accionistas y en el modo y de acuerdo con las condiciones que se indican en las normas. Además, se enviará notificación por correo a cada accionista al menos quince días con anterioridad a la fecha de la Junta y dicha nota incluirá referencia a las materias a tratarse. Sin embargo, las juntas con asistencia total de las acciones con derecho a voto pueden celebrarse legalmente incluso si los requerimientos

formales anteriores no se cumplieran. Cualquier junta de accionistas se informará a la SVS con al menos quince días de anticipo.

Cualquier accionista de la Serie A y/o B registrada en el registro de accionistas de la Sociedad en o antes del quinto día anterior a la fecha de la junta tendrá derecho a participar en dicha junta.

El Artículo 67 de la Ley N° 18.046 estipula que las decisiones tomadas en la Junta Extraordinaria de Accionistas de las siguientes materias requiere la aprobación de 2/3 de las acciones vigentes con derecho a voto: (1) transformación o división de la Sociedad y su fusión con otra sociedad; (2) la modificación del plazo de duración de la Sociedad, de existir alguno; (3) la disolución anticipada de la Sociedad; (4) cambio en el domicilio corporativo; (5) disminución de capital; (6) aprobación de las aportaciones y estimación de activos no monetarios; (7) modificación de los poderes reservados para las Juntas de Accionistas o limitaciones de poderes del Directorio; (8) reducción en el número de miembros del Directorio; (9) venta o traspaso del 50% o más de los activos de la Sociedad; formulación y modificación de cualquier plan de negocio que exceda el porcentaje mencionado; venta o traspaso del 50% o más de un activo que pertenezca a una subsidiaria que represente al menos el 20% de los activos de la Sociedad; el traspaso o venta de las acciones de la subsidiaria tales que la sociedad perdería su posición como controladora; (10) método en el que se distribuyen las ganancias; (11) otorgar garantías reales o personales para caucionar obligaciones de terceros que exceden el 50% de los activos de la Sociedad, excepto para subsidiarias, en cuyo caso la aprobación del Directorio será suficiente; (12) la adquisición de acciones propias según se establece en los artículos 27A y 27B del presente; (13) otras materias indicadas en los Estatutos; (14) enmienda de los Estatutos de la Sociedad como consecuencia de errores en el proceso de constitución y enmiendas en los Estatutos que involucren una o más de las materias indicadas en los números anteriores; (15) venta forzada de acciones efectuada por la controladora que adquiriría más del 95% de las acciones de la Sociedad en una licitación, y (16) la aprobación o ratificación de utilidades o contratos con empresas relacionadas, de acuerdo con las provisiones de los Artículos 44 y 147 de la Ley No. 18.046.

Las enmiendas a los Estatutos que tienen la intención de crear, modificar, diferir o suspender derechos preferentes serán aprobadas por 2/3 de las acciones de la serie afectada.

La transformación de la Sociedad, la fusión de ésta, la transferencia o venta de los activos a los que se refiere el número (9) anterior, la constitución de las garantías establecidas en el número (11) anterior, la constitución de preferencias o el aumento, posponer o disminuir las preferencias existentes, la reparación de las nulidades incurridas en los Estatutos y la posesión de más del 95% de las acciones de la Compañía y otras materias contempladas en la Ley o en los Estatutos, confieren “derechos de retiro”.

Accionistas Extranjeros

No existe restricción a la concentración de participación o acciones o límite al ejercicio del respectivo derecho a voto por parte de accionistas locales o extranjeros que no sean los que se tratan en Ítem 2.B. Memorando y Artículos de Asociación – Acciones anterior.

Cambio en el Control

Los Estatutos de la Sociedad estipulan que ningún accionista puede concentrar más del 32% por ciento de las acciones de la Sociedad, a menos que se modifiquen los Estatutos en una Junta Extraordinaria de Accionistas. Además, el 12 de diciembre del 2000, el Gobierno de Chile publicó la Ley de Oferta Pública de Acciones o Ley OPA que busca proteger los intereses de accionistas minoritarios de sociedades anónimas abiertas en operaciones que involucren un cambio en el control requiriendo que el potencial controlador nuevo compre las acciones de propiedad de los accionistas restantes ya sea en total o a pro rateo. La ley se aplica a las operaciones en las cuales la parte que controla recibiría un precio de superávit significativo de acciones comparado con el precio que recibirán los accionistas minoritarios.

Existen tres condiciones que harían obligatorio operar de acuerdo con la ley OPA:

- 1) Cuando un inversionista desea tomar control del capital social de una Sociedad
- 2) Cuando un accionista controlador mantiene dos tercios del capital social de la Sociedad. Si dicho accionista compra una ó más acciones, será obligatorio ofrecer adquirir el resto del capital vigente dentro de 30 días de sobrepasar dicho umbral.
- 3) Cuando un inversionista desea tomar control de una empresa, la cual, a su vez, controla una sociedad anónima abierta que representa el 75% ó más de los activos consolidados de la primera.

Las partes interesadas en tomar control de una empresa deben (i) notificar a la sociedad de dicha intención por escrito y notificar a sus controladores, las sociedades que controla, la SVS y los mercados en los cuales se transan las acciones y (ii) publicar una notificación pública destacada en dos diarios de circulación nacional al menos 10 días hábiles anteriores a la fecha de la materialización de la OPA.

Revelación de la Propiedad de Participación

Los Estatutos de la Sociedad no estipulan un umbral mínimo al cual deba revelarse la propiedad de participación.

10.C. Contratos Materiales

Lo siguiente resume los términos y condiciones de los principales contratos de los cuales SQM o cualquiera de sus filiales son parte:

- El 12 de Febrero de 1999, SQM S.A. celebró un contrato de Suministro de Energía Eléctrica con Electroandina S.A. Este contrato permitió una opción de renovación de dos a tres años, a opción de SQM. Ambas opciones fueron aplicadas. Como resultado, el contrato se extiende hasta el 16 de Marzo de 2016. La terminación anticipada del contrato está sujeto a pago de inversiones no amortizadas.
- El 21 de Marzo de 1997, SQM Salar S.A. celebró un contrato de Suministro de Energía Eléctrica con Norgener S.A. El plazo de este contrato se extiende hasta el 20 de Marzo de 2017, y su terminación anticipada está sujeta a multas.
- El 13 de Enero de 1998, SQM Nitratos S.A. celebró un contrato de Suministro de Energía Eléctrica con Norgener S.A. El plazo de este contrato se extiende hasta el 31 de Enero de 2013. El término anticipado del contrato está sujeto al pago de inversiones no amortizadas.
- El 30 de Marzo de 2012, SQM celebró un contrato de Suministro de Energía Eléctrica con Norgener S.A. El plazo de este contrato se extiende hasta el 31 de Diciembre de 2030. El término anticipado del contrato se encuentra sujeto a un acuerdo entre las partes o en caso de Fuerza Mayor, se extendería por más de 12 meses.

Adicionalmente, la Compañía, durante el curso normal de sus negocios, ha celebrado diferentes contratos, algunos de los cuales han sido descritos en el mismo, que dicen relación con sus operaciones productivas, comerciales y legales. Creemos que todos esos contratos son estándar para este tipo de industria, y no se espera que ninguno de ellos tenga un efecto material en los resultados de operaciones de la Compañía.

10.D. Controles de Cambio

El Banco Central de Chile es responsable de, entre otras cosas, las políticas monetarias y los controles cambiarios en Chile. El registro apropiado de una inversión extranjera en Chile permite al inversionista acceder al Mercado Cambiario Formal. Las inversiones extranjeras se pueden registrar en el Comité de Inversión Extranjera de acuerdo con el Decreto Ley N° 600 de 1974 o se pueden registrar en el Banco

Central de Chile de acuerdo con la Ley del Banco Central, Ley N° 18.840 de octubre de 1989. La Ley del Banco Central es ley constitucional orgánica que requiere voto de “mayoría especial” del Congreso Chileno para modificarse.

Nuestros aumentos de capital de 1993, 1995 y 1998 se efectuaron de acuerdo con y sujeto a las normas legales actuales cuyo resumen se incluye más adelante:

Se celebró una Convención Capítulo XXVI del Título I del Compendio de Normas de Cambios Internacionales, “Contrato de Inversión Extranjera” entre el Banco Central de Chile, nuestra Sociedad y el Depositario, en lo correspondiente al Artículo 47 de la Ley del Banco Central y el Capítulo XXVI del Compendio de Normas de Cambios Internacionales del Banco Central de Chile, “Capítulo XXVI”, que trata la emisión de ADRs por una empresa chilena. En ausencia del Contrato de Inversión Extranjera, de acuerdo con los controles de intercambio chilenos aplicables, a los inversionistas no se les otorgaría acceso al Mercado Cambiario Formal para efectos de convertir de pesos a dólares de los Estados Unidos y repatriar desde Chile montos recibidos respecto de acciones depositadas Series A o B o acciones Series A o B retiradas de depósito en cesión de ADRs (incluyendo montos recibidos como dividendos de efectivo y utilidades de la venta en Chile de las acciones subyacentes Series A y B y cualquier derecho que surja de éstas). El siguiente es un resumen de las estipulaciones significativas contenidas en el Contrato de Inversión Extranjera. Este resumen no tiene por intención estar completo y está calificado en su totalidad por referencia al Capítulo XXVI y el Contrato de Inversión Extranjera.

De acuerdo con el Capítulo XXVI y el Contrato de Inversión Extranjera, el Banco Central de Chile ha acordado otorgar al Depositario, a nombre de los tenedores de ADR, y al inversionista que no reside o tiene domicilio en Chile quien retira acciones Series A o B a la entrega de ADRs (se refiere a las acciones Series A y B como "Acciones Retiradas") acceso al Mercado Cambiario Formal para convertir de pesos chilenos a dólares de los Estados Unidos (y remesar dichos dólares fuera de Chile) respecto de las acciones Series A y B representadas por ADRs o acciones Retiradas, incluyendo montos recibidos como (a) dividendos de efectivo, (b) utilidades de la venta en Chile de acciones retiradas o de acciones distribuidas debido a la liquidación, fusión o consolidación de la Sociedad sujeto a la recepción por parte del Banco Central de Chile de un certificado de parte del tenedor de dichas acciones (o de una institución autorizada por el Banco Central de Chile) que dicha residencia o domicilio del tenedor se encuentra fuera de Chile y un certificado de la bolsa de valores de Chile (o de una firma corredora o de valores establecida en Chile) que dichas acciones se vendieron en una bolsa chilena, (c) utilidades de la venta en Chile de derechos preferentes para suscribir acciones adicionales Series A y B, (d) utilidades de la liquidación, fusión o consolidación de la Sociedad y (e) otras distribuciones, incluyendo, sin límite, las que son el resultado de cualquier recapitalización, como resultado de la retención de acciones retiradas. Los beneficiarios de Acciones Retiradas no tendrán derecho a ninguno de los derechos anteriores de acuerdo con el Capítulo XXVI a menos que las Acciones Retiradas se repositen en el Depositario. Los inversionistas que reciben las acciones retiradas a cambio de ADRs tendrán derecho a repositar dichas acciones a cambio de ADRs, siempre que las condiciones para repositar descritas en el presente documento sean satisfechas.

El Capítulo XXVI estipuló que el acceso al Mercado Cambiario Formal en relación con los pagos de dividendos estará condicionado a la certificación por parte de la Sociedad al Banco Central de Chile que se ha efectuado un pago de dividendo y retenido cualquier impuesto aplicable. El Capítulo XXVI también estipula que el acceso al Mercado Cambiario Formal en conexión a la venta de las acciones retiradas o distribuciones de éstas estará condicionado al recibo por el Banco Central de Chile de certificación de parte del Depositario que dichas acciones se han retirado a cambio de los ADRs y el recibo de una renuncia al beneficio del Contrato de Inversión Extranjera con respecto a éste hasta que se repositen las Acciones Retiradas.

El Capítulo XXVI y el Contrato de Inversión Extranjera estipularon que una persona que trae ciertos tipos de moneda extranjera a Chile, incluyendo dólares de los Estados Unidos, para comprar acciones Serie A y/o acciones Serie B con el beneficio del Contrato de Inversión Extranjera debe convertirlos a pesos chilenos en la misma fecha y cuenta con 5 días hábiles bancarios en los cuales invertir en acciones

Serie A y/o acciones Serie B para recibir los beneficios del Contrato de Inversión Extranjera. Si dicha persona decide dentro de dicho período no adquirir acciones Serie A y/o acciones Serie B, puede acceder al Mercado Cambiario Formal para readquirir moneda extranjera, siempre que la petición aplicable se presente al Banco Central dentro de 7 días hábiles bancarios a partir de la conversión inicial a pesos. Las acciones Serie A y/o Serie B adquiridas según se describe anteriormente pueden redepósitoarse para ADRs y recibir los beneficios del Contrato de Inversión Extranjera, sujeto al recibo por parte del Banco Central de Chile de un certificado del Depositario que dicho depósito se ha efectuado, y que los ADRs respectivos se han emitido y, la recepción por parte del Custodio de una declaración de la persona que efectúa dicho depósito renunciando a los beneficios del Contrato de Inversión Extranjera con respecto a las acciones depositadas Series A y/o B.

El acceso al Mercado Cambiario Formal no es automático en cualquiera de las circunstancias descritas anteriormente. En lo correspondiente al Capítulo XXVI, dicho acceso requiere la aprobación del Banco Central de Chile basándose en una petición presentada a través de una institución bancaria establecida en Chile. El Contrato de Inversión Extranjera estipulará que si el Banco Central de Chile no ha actuado acerca de dicha petición dentro de siete días bancarios, la petición se juzgará aprobada.

De acuerdo con la ley chilena, las inversiones extranjeras que se guían por el Contrato de Inversión Extranjera no se pueden modificar unilateralmente por el Banco Central de Chile. Sin embargo, no se puede dar seguridad que restricciones adicionales aplicables a los tenedores de ADRs, el traspaso de las acciones subyacentes Series A y/o B o la repatriación de las utilidades de dicha venta no puedan imponerse en el futuro ni tampoco puede haber evaluación alguna de la duración o impacto de dichas restricciones, de imponerse.

Al 19 de abril del 2001, el Capítulo XXVI del Título I del Compendio de Normas de Cambios Internacionales del Banco Central de Chile fue eliminado y las nuevas inversiones en ADR's por parte de no residentes en Chile, en la actualidad son regidas por el Capítulo XIV del Compendio de Normas de Cambios Internacionales del Banco Central de Chile. Lo anterior se efectuó con el objetivo de simplificar y facilitar el flujo de capital desde y hacia Chile. De acuerdo con las nuevas normas, dichas inversiones deben efectuarse fuera del Mercado Cambiario Formal e informarse sólo al Banco Central de Chile. Las inversiones extranjeras pueden aún registrarse en el Comité de Inversión Extranjera de acuerdo con el Decreto Ley 600 de 1974, enmendado y obtener beneficios del contrato ejecutado de acuerdo con el Decreto Ley 600.

El Banco Central también es responsable de controlar contraer obligaciones por préstamos a pagarse desde Chile y por un solicitante chileno a bancos y ciertas otras instituciones financieras fuera de Chile. El Capítulo XIV establece que el tipo de préstamos, inversiones, aumentos de capital y transacciones en moneda extranjera están sujetos al actual marco del Capítulo XIV. Las transacciones en moneda extranjera relacionadas con préstamos extranjeros deben realizarse a través del Mercado Cambiario Formal y tales transacciones y las modificaciones posteriores de los préstamos originales deben informarse apropiadamente al Banco Central. Las transacciones previas al 19 de abril de 2011, continuarán siendo reguladas por el marco legal anterior, excepto en los casos en los que se ha presentado una petición expresa al Banco Central renunciando a los derechos previos a ser regulados por las provisiones del Capítulo XIV. Este resumen no tiene como objetivo estar completo y está calificado en su totalidad por referencia a las estipulaciones del Capítulo XIV.

Al 31 de diciembre de 2012, habíamos emitido bonos en los mercados internacionales bajo la Norma 144A/Regulación S de US\$200 millones y US\$250 millones. El 3 de abril de 2013, emitimos US\$300 millones en notas al 3,625% con vencimiento en 2023 destinados a refinanciar la deuda existente y para propósitos corporativos generales. Adicionalmente, teníamos un préstamo bilateral de US\$330 millones a través de subsidiarias de propiedad total, el cual está completamente garantizado por nosotros.

Cualquier compra de dólares de los Estados Unidos en conexión con pagos por estos préstamos ocurrirá en el Mercado Cambiario Formal. Sin embargo, no puede haber seguridad que las restricciones aplicables a los pagos respecto de los préstamos no puedan imponerse en el futuro ni tampoco puede haber evaluación alguna de la duración o impacto de dichas restricciones, de imponerse.

10.E. Tributación

Consideraciones para Impuestos chilenos

Lo siguiente describe las consecuencias materiales del impuesto a la renta chileno de una inversión en ADRs de SQM por un individuo quien no tenga domicilio o residencia en Chile o cualquier entidad legal que no se organice de acuerdo con la legislación chilena y no tenga establecimiento permanente ubicado en Chile, un "tenedor extranjero". Esta discusión se basa en la ley chilena de impuesto a la renta vigente, incluyendo la Norma N° 324 (1990) del Servicio de Impuestos Internos y otras normas y regulaciones aplicables. La discusión no tiene por intención ser asesoría tributaria a un inversionista particular, lo que se puede proporcionar sólo a la luz de la situación tributaria particular de dicho inversionista.

De acuerdo con la ley chilena, las estipulaciones contenidas en estatutos tales como tasas de impuestos aplicables a tenedores extranjeros, el cómputo de la base imponible para efectos chilenos y el modo en el que los impuestos se imponen y cobran sólo se pueden enmendar por otro estatuto. Además, las autoridades tributarias chilenas emiten normas y regulaciones de aplicación ya sea general o específica e interpretan las estipulaciones de la ley tributaria chilena. El impuesto chileno no puede evaluarse retroactivamente contra los contribuyentes de impuestos quienes actúan de buena fe confiando en dichas normas, regulaciones e interpretaciones pero las autoridades chilenas pueden cambiar dichas normas, regulaciones e interpretaciones en modo prospectivo.

Dividendos de Efectivo y Otras Distribuciones

Los dividendos en efectivo pagados por la Sociedad respecto de las acciones, incluidas las acciones representadas por ADRs mantenidas por un tenedor estadounidense estarán sujetas a un impuesto de retención chileno del 35% que se retiene y paga por parte de la Sociedad: el "Impuesto de retención". Si la Sociedad ha pagado impuesto a la renta de primera categoría, sobre la utilidad de la cual se paga el dividendo, un crédito por el impuesto de primera categoría efectivamente pagado reduce la tasa del impuesto de retención. Cuando está disponible un crédito, se computa el impuesto de retención aplicando la tasa del 35% al monto antes de impuesto necesario para financiar el dividendo y luego se resta del impuesto de retención tentativo determinado de este modo, el monto del impuesto de primera categoría realmente pagado sobre la utilidad antes de impuesto. De acuerdo con la ley tributaria chilena, se asume que los dividendos se han pagado de las utilidades tributarias retenidas más antiguas para efectos de determinar la tasa a la cual se pagó el impuesto de primera categoría.

La tasa de impuesto de retención efectiva, luego de dar efecto al crédito de primera categoría generalmente es:

$$\frac{(\text{Tasa de impuesto de retención}) - (\text{Tasa efectiva de impuesto de primera categoría})}{1 - (\text{Tasa efectiva de impuesto de primera categoría})}$$

La tasa efectiva a imponerse sobre dividendos pagados por la Sociedad variará dependiendo del monto del impuesto de primera categoría pagado por la Sociedad sobre las utilidades a las cuales se atribuyen los dividendos. La sociedad distribuyó un dividendo provisorio en Diciembre de 2012 correspondiente al año comercial 2012. El dividendo, pagado en diciembre de 2012, se consideró imponible y la tasa de retención total fue de aproximadamente 19,1%.

Las distribuciones de dividendos efectuadas en propiedad (tal como la distribución de efectivo equivalentes) estarían sujetas a las mismas normas chilenas tributarias que los dividendos de efectivo. Los dividendos de valores no están sujetos a impuestos en Chile.

Ganancias de Capital

Las utilidades de la venta o traspaso de parte de un tenedor extranjero de ADR fuera de Chile no estarán sujetas al impuesto chileno. El depósito y retiro de las acciones a cambio de ADRs no estará sujeto a impuesto chileno alguno.

La base tributaria de las acciones recibidas a cambio de ADRs (repatriación) será el valor de adquisición de las acciones. Las acciones intercambiadas por ADRs se valorizan al precio más alto al cual se transan en la Bolsa de Valores Chilena en la fecha del intercambio o en cualquiera de los dos días hábiles anteriores al intercambio. En consecuencia, la conversión de ADRs a acciones y la venta inmediata de dichas acciones a un precio igual a o menor al precio más alto para las acciones Serie A y/o Serie B en la Bolsa de Valores Chilena en dichas fechas no generará utilidad sujeta a tributación chilena.

La utilidad reconocida en la venta o intercambio de acciones (según se distingue de acciones o intercambios de ADR que representen dichas acciones) estará sujeta a tanto impuesto de primera categoría como al impuesto de retención si ya sea (i) el tenedor extranjero ha mantenido las acciones por menos de un año desde el intercambio de ADR por acciones, (ii) el tenedor extranjero adquirió y traspasó las acciones en el curso ordinario del negocio o como transador regular de acciones o (iii) el tenedor extranjero y el comprador de las acciones son partes relacionadas dentro del significado de la ley tributaria chilena. El monto del impuesto de primera categoría se puede abonar en contra del monto del impuesto de retención. En todos los demás casos, la utilidad en el traspaso de las acciones estará sujeta sólo a un impuesto a ganancias de capital que se evalúa a la misma tasa que el impuesto de primera categoría. Sin embargo, la ganancia reconocida en la transferencia de acciones ordinarias que volúmenes comerciales significativos en la bolsa de valores no se encuentra sujeta a impuesto a las ganancias de capital en Chile siempre que las acciones ordinarias se traspasen en una bolsa de valores local autorizada por la SVS dentro del proceso de una oferta pública de acciones ordinarias regido por la Ley de Mercado de Valores Chileno. La Ley N° 20.448 indica que las acciones ordinarias deben también haber sido adquiridas después del 19 de abril de 2001, ya sea en una bolsa de valores local autorizada por la SVS dentro del proceso referido de oferta pública de acciones ordinarias regido por la Ley de Mercado de Valores, en una oferta pública inicial de acciones ordinarias que sean el resultado de la formación de una empresa o un aumento de capital de la misma, en un intercambio de valores convertibles sujetos a la oferta pública o en el rescate de los fondos mutuos. De acuerdo con la Norma N° 224 (2008) del Servicio de Impuestos de Chile, las acciones ordinarias recibidas por intercambio de ADR son también consideradas como “adquiridas en intercambio accionario” si los respectivos ADR han sido adquiridos de un intercambio accionario extranjero autorizado por la SVS (es decir, la Bolsa de Valores de Londres, La Bolsa de Valores de Nueva York, y la Bolsa de Valores de Madrid). Se considera que las acciones ordinarias tienen alta presencia en la bolsa de valores cuando: a) se registran en el Registro de Valores, b) se registran en una Bolsa de Valores Chilena, c) poseen presencia ajustada igual a o por sobre el 25%.

Al 19 de junio del 2001, las utilidades de capital obtenidas en la venta de acciones ordinarias que se transan públicamente en una bolsa de valores también están exentas de impuesto a utilidades de capital en Chile cuando la venta la efectúan “inversionistas institucionales extranjeros” tales como fondos mutuos y fondos previsionales, siempre que la venta se efectúe en una bolsa de valores local autorizada por la SVS o de acuerdo con las estipulaciones de la ley de mercado de valores (Ley 18.045). Para calificar como inversionistas institucionales extranjeros, las entidades referidas deben estar formadas fuera de Chile, no contar con domicilio en Chile y deben ser un “fondo de inversión” de acuerdo con la actual ley de impuestos de Chile.

El ejercicio de derechos preferentes relacionados con las acciones no estará sujeto a tributación chilena. Cualquier utilidad por la venta o asignación de derechos preferentes relacionados con las acciones estará sujeta a tanto al impuesto de primera categoría como al impuesto de retención (el primero de los cuales se puede abonar al segundo).

Otros impuestos chilenos

Ningún impuesto chileno de herencia, donación o sucesión es aplicable al traspaso o cesión de ADR por parte de un tenedor extranjero, pero dichos impuestos generalmente serán aplicables al traspaso por muerte o por donación de las acciones de un tenedor extranjero. No se aplica impuesto o arancel de timbre, emisión, registro o similares impuestos chilenos a tenedores extranjeros de ADR o acciones.

Certificados de impuesto de retención

A pedido, la Sociedad proporcionará a los tenedores extranjeros documentación apropiada que evidencie el pago de impuestos de retención chilenos.

Consideraciones de impuesto de los Estados Unidos

El siguiente comentario resume las principales consecuencias de impuesto a la renta federal de los Estados Unidos a propietarios de beneficio que surjan de la propiedad y el traspaso o venta de las acciones Serie A y Serie B, en conjunto las “acciones” y los ADR. La discusión que sigue se basa en el Código de Impuestos Internos de los Estados Unidos de 1986, según se enmendara, el “Código”, las normas de la Tesorería promulgadas en éste y las interpretaciones judiciales y administrativas de éste, todo como en efecto en la fecha de éste y sujeto a cualquier cambio en éstas u otras leyes que ocurran con posterioridad a dicha fecha. Además, el resumen asume que las actividades del depositario se definen en forma clara y apropiada para asegurar que el tratamiento tributario de los ADR será idéntico al tratamiento tributario de las acciones subyacentes.

Para efectos de este resumen, el término “Tenedor de los Estados Unidos” significa un propietario de beneficio de acciones o ADR que es, para efectos de impuesto a la renta federal de los Estados Unidos: (a) una persona ciudadana o residente en los Estados Unidos, (b) una empresa o sociedad creada u organizada de acuerdo con las leyes de los Estados Unidos o cualquier subdivisión política de este país o (c) una propiedad, cuya renta esté sujeta a impuesto a la renta federal de los Estados Unidos irrestricto de la fuente, o (d) un fideicomiso (i) que elige válidamente ser tratado como persona de los Estados Unidos para efectos de impuesto a la renta federal de los Estados Unidos o (ii) (A) si un tribunal de los Estados Unidos es capaz de ejercer supervisión primaria sobre la administración del fideicomiso y (B) una ó más personas estadounidenses tiene autoridad de controlar todas las decisiones substanciales del fideicomiso.

El término “Tenedor no estadounidense” para efectos de esta discusión, significa un propietario de beneficio de acciones o ADR que no es un tenedor de los Estados Unidos.

Si una sociedad (o cualquier otra entidad tratada como sociedad para efectos de impuesto a la renta federal de los Estados Unidos) mantiene acciones o ADR, el tratamiento tributario de la sociedad y un socio de dicha sociedad generalmente dependerán del estado del socio y las actividades de la sociedad. Dicho socio o sociedad debieran consultar su propio asesor tributario acerca de sus consecuencias.

La discusión que sigue no tiene por intención ser asesoría tributaria para un inversionista en especial y se limita a inversionistas quienes mantendrán las acciones o ADR como “activos de capital” dentro del significado de la Sección 1221 del Código y cuya moneda funcional es el dólar estadounidense. El resumen no trata al tratamiento tributario de los tenedores de los Estados Unidos y tenedores no estadounidenses que pueden estar sujetos a normas de impuesto a la renta federal especiales, tales como compañías de seguros, organizaciones exentas del pago de impuesto, instituciones financieras, personas, quienes estén sujetos a un impuesto mínimo alternativo o tenedores de los Estados Unidos o tenedores no estadounidenses quienes son corredores-agentes de valores que mantienen acciones o ADRs como protección contra riesgos de moneda como una posición a “horcajadas” para efectos tributarios o como parte de una conversión u otra transacción integrada o quienes poseen (ya sea directa, indirectamente o

por atribución) el 10% ó más del total combinado de derecho a voto de todas las clases de capital social de la Sociedad con derecho a voto o el 10% ó más del valor del capital social vigente de la Sociedad.

A esta fecha, no existen tratados tributarios recíprocos entre la República de Chile y los Estados Unidos. Sin embargo, en el 2010 los Estados Unidos y Chile firmaron un tratado de impuesto a la renta que entrará en vigencia una vez este sea ratificado por ambos países. No existe seguridad de que el tratado sea finalmente ratificado por ambos países. El siguiente resumen asume que no existe tratado alguno de impuesto a la renta aplicable vigente entre los Estados Unidos y Chile.

La discusión a continuación no trata el efecto de cualquier ley de impuesto a la propiedad o donaciones, local, estatal de los Estados Unidos o ley de impuestos extranjera en un tenedor de los Estados Unidos o tenedor no estadounidense de las acciones o ADRs. LOS TENEDORES DE LOS ESTADOS UNIDOS Y LOS TENEDORES NO ESTADOUNIDENSES DE ACCIONES O ADRs DEBIERAN CONSULTAR CON SUS PROPIOS ASESORES TRIBUTARIOS PARA DETERMINAR LAS CONSECUENCIAS DE ACUERDO CON DICHA LEY DE POSEER O ENAJENAR EN LAS ACCIONES O ADRs.

Para efectos de aplicar la ley de impuesto a la renta federal de los Estados Unidos, cualquier propietario de beneficio de un ADR en general se tratará como el propietario de las acciones subyacentes representadas por éstos.

PARA ASEGURAR CUMPLIMIENTO CON LA CIRCULAR 230 DEL DEPARTAMENTO DEL TESORO DE LOS ESTADOS UNIDOS, A LOS INVERSIONISTAS SE LES ACONSEJA QUE: (A) CUALQUIER DICUSIÓN DE TEMAS TRIBUTARIOS FEDERALES DE LOS ESTADOS UNIDOS EN ESTE FORMULARIO 20-F NO TIENE POR INTENCIÓN O SE ESCRIBE PARA CONFIAR EN ÉSTE Y NO SE PUEDE CONFIAR EN ÉSTE, POR PARTE DE LOS INVERSIONISTAS PARA EL OBJETIVO DE EVITAR MULTAS QUE SE PUEDEN IMPONER A DICHS INVERSIONISTAS DE ACUERDO CON EL CÓDIGO DE IMPUSTOS INTERNOS DE LOS ESTADOS UNIDOS DE 1986, SEFÚN SE HA ENMENDADO; (B) DICHA DISCUSIÓN SE INCLUYE POR PARTE DE LA SOCIEDAD EN CONEXIÓN CON LA PROMOCIÓN O MARKETING (DENTRO DEL SIGNIFICADO DE LA CIRCULAR 230) POR LA SOCIEDAD DE TRANSACCIONES O MATERIES TRATADAS EN EL PRESENTE INFORME; Y (C) LOS INVERSIONISTAS DEBIERAN BUSCAR ASESORÍA BASÁNDOSE EN SUS CIRCUNSTANCIAS PARTICULARES DE UN ASESOR TRIBUTARIO INDEPENDIENTE.

Dividendos de Efectivo y otras Distribuciones

El Departamento de Tesorería de los Estados Unidos ha expresado preocupación que los depositarios por ADR u otros intermediarios entre los tenedores de acciones de un emisor y el emisor, puede estar tomando medidas que son inconsistentes con la demanda de créditos tributarios extranjeros de los Estados Unidos por parte de tenedores los Estados Unidos de dichos recibos o acciones. De acuerdo con ello, el análisis acerca de la disponibilidad de un crédito tributario extranjero de los Estados Unidos para impuestos chilenos y normas de de obtención de recursos descritas más adelante pueden ser afectadas por medidas futuras que puede tomar el Departamento de Tesorería de los Estados Unidos.

La siguiente discusión de dividendos de efectivo y otras distribuciones está sujeta a la discusión que está más adelante en “Consideraciones de Sociedades de Inversión Extranjera Pasivas”. El monto bruto de una distribución con respecto a las acciones o ADR se tratará como dividendo tributable al alcance de las utilidades actuales y acumuladas de la Sociedad, computadas de acuerdo con los principios de impuesto a la renta federales de los Estados Unidos. Una distribución de dividendo se incluirá de ese modo en renta bruta cuando se reciba por (o, de otro modo, se haga disponible a) (i) el tenedor de los Estados Unidos en el caso de acciones o (ii) el depositario en el caso de los ADR y en cualquier caso se caracterizará como renta ordinaria para efectos de impuesto a la renta federal de los Estados Unidos. Las distribuciones que sobrepasen las utilidades actuales y acumuladas de la Sociedad se aplicarán contra y reducirán la base tributaria del tenedor de los Estados Unidos en las acciones o ADR y, al alcance que las distribuciones sobrepasen dicha base tributaria, el exceso se tratará como utilidad de una venta o

intercambio de dichas acciones o ADR. A los tenedores de los Estados Unidos que sean empresas no se les permitirá una deducción por dividendos recibidos respecto de distribuciones sobre las acciones o ADR. Por ejemplo, si el monto bruto de una distribución respecto de las acciones o ADR excede las utilidades actuales y acumuladas de la Sociedad en US\$10,00, dicho exceso generalmente no estará sujeto a impuesto de los Estados Unidos al alcance que la base tributaria del tenedor de los Estados Unidos en las acciones o ADR iguale o exceda US\$10,00. La Sociedad no mantiene cálculos de sus utilidades y ganancias de acuerdo con principios de impuesto a la renta federal de los Estados Unidos. De acuerdo con ello, los tenedores de los Estados Unidos debieran asumir que cualquier distribución efectuada por nosotros se tratará como dividendo para efectos de impuesto a la renta federal de los Estados Unidos.

Si se paga una distribución de dividendo en pesos, el monto incluíble en el resultado generalmente será el valor en dólares de los Estados Unidos en la fecha de recibo por parte del tenedor estadounidense en el caso de las acciones o por el depositario en el caso de los ADR, del monto en pesos distribuido, irrestricto de si el pago se convierte realmente a dólares de los Estados Unidos. El monto de cualquier distribución de propiedad diferente al efectivo será el valor de mercado justo de dicha propiedad en la fecha de distribución. Cualquier utilidad o pérdida que sea el resultado de fluctuaciones en la tasa de cambio de la moneda durante el período que va desde la fecha en que el dividendo se puede incluir en el resultado del tenedor de los Estados Unidos a la fecha en la que los pesos se convierten a dólares, se tratará como utilidad o pérdida ordinaria.

Una distribución de dividendo se tratará como ingreso de fuente extranjera y generalmente se clasificará como “ingreso de categoría pasivo” o “ingreso de categoría general” en el caso de ciertos tenedores de los Estados Unidos para efectos de créditos por impuesto extranjero de los Estados Unidos. Si los impuestos de retención chilenos se imponen en un dividendo, los tenedores estadounidenses se tratarán como que realmente han recibido el monto de dichos impuestos (neto de cualquier crédito para el impuesto de primera categoría) y como que han pagado dicho monto a las autoridades tributarias chilenas. Como consecuencia, el monto de ingreso de dividendo incluído en el resultado bruto por un tenedor de los Estados Unidos será mayor que el monto de efectivo en realidad recibido por el tenedor de los Estados Unidos respecto de dicho ingreso por dividendo. Un tenedor estadounidense puede, sujeto a ciertas limitantes generalmente aplicables, reclamar un crédito tributario extranjero o una deducción para impuestos de retención chilenos (neto de cualquier crédito para impuesto de primera categoría) impuesto sobre el pago de dividendos. Las normas relacionadas con la determinación del crédito de impuesto extranjero de los Estados Unidos son complejas y el cálculo de los créditos de impuesto extranjero de los Estados Unidos y, en el caso de un tenedor que sea estadounidense que elija deducir los impuestos extranjeros, la disponibilidad de las deducciones, involucran la aplicación de normas que dependen de circunstancias particulares del tenedor de los Estados Unidos. Los tenedores de los Estados Unidos debieran, por ello, consultar a sus propios asesores tributarios respecto de la aplicación de las normas de crédito tributario extranjero de los Estados Unidos a ingresos por dividendos sobre las acciones o ADR.

Sujeto a la discusión que está más adelante en “Reporte de información y retención de respaldo”, si es un tenedor no estadounidense, generalmente no estará sujeto a impuesto a la renta federal o impuesto de retención de los Estados Unidos sobre dividendos recibidos por su parte sobre sus acciones o ADR, a menos que realice un comercio o negocio en los Estados Unidos y que dicha renta esté efectivamente conectada a dicho comercio o negocio.

Ganancias de Capital

Un tenedor estadounidense generalmente reconoce ganancia o pérdida sobre la venta, rescate u otra transferencia de las acciones o ADRs en un monto igual a la diferencia entre el monto realizado sobre la venta o intercambio y la base ajustada del tenedor estadounidense en dichas acciones o ADR. Por ello, si el tenedor estadounidense vende las acciones por US\$40,00 y dicha base tributaria del tenedor de los Estados Unidos en dichas acciones es de US\$30,00, dicho tenedor estadounidense generalmente reconocerá una utilidad de US\$10,00 para efectos de impuesto a la renta federal estadounidense. Sujeto

a la discusión de a continuación de acuerdo con “Consideraciones de Sociedad de Inversión Extranjera Pasiva”, la utilidad o pérdida debido a la venta de acciones o ADRs será utilidad de capital o pérdida si las acciones o ADRs son bienes capitales en las manos de un tenedor de los Estados Unidos. Las utilidades de capital sobre la venta de activos de capital mantenidas por un año ó menos están sujetas al impuesto a la renta federal estadounidense a tasas de impuesto a la renta comunes. Las utilidades de capital derivadas respecto de activos de capital mantenidos por más de un año son elegibles para tasas reducidas de tributación. Las utilidades o pérdidas realizadas por un tenedor estadounidense sobre la venta o intercambio de acciones o ADR será ingreso fuente de los Estados Unidos. Además, existen ciertas limitaciones sobre la deducibilidad de las pérdidas de capital tanto por contribuyentes corporativos como individuales. Cualquier impuesto cargado por Chile directamente a la utilidad de dicha venta generalmente sería elegible para crédito de impuesto extranjero de los Estados Unidos; sin embargo, debido a que la utilidad generalmente sería de fuente estadounidense, un tenedor de los Estados Unidos podría no ser capaz de utilizar el crédito que, de otro modo, estaría disponible. Los tenedores estadounidenses debieran consultar a sus propios asesores tributarios acerca de las implicancias de crédito de impuesto extranjero de la venta, rescate u otra transferencia de una acción o ADR.

Sujeto a la discusión de más adelante en “Reporte de Información y Retención de Respaldo”, un tenedor no estadounidense de ADRs o acciones no estará sujeto a impuesto a la renta o de retención de los Estados Unidos sobre la venta u otra transferencia de ADRs o acciones a menos, en general, que (i) dicha utilidad esté efectivamente conectada con la realización de una transacción o negocio dentro de los Estados Unidos o (ii) el tenedor no estadounidense es una persona que está presente en los Estados Unidos por al menos 183 días durante el año tributable de la transferencia y se cumplen ciertas otras condiciones.

Consideraciones de Sociedad de Inversión Extranjera Pasiva

Una Sociedad No Estadounidense se clasificará como “sociedad de inversión extranjera pasiva” o una PFIC (según sus siglas en inglés), para efectos de impuesto a la renta federal de los Estados Unidos en cualquier año tributable en el cual luego de aplicar ciertas normas transparentes ya sea (i) al menos el 75% de sus ingresos brutos es “renta pasiva” o (ii) al menos el 50% del valor promedio de sus activos brutos es atribuible a activos que producen “renta pasiva” o se mantienen para producir renta pasiva. La renta pasiva para estos efectos, en general, incluye dividendos, intereses, royalties, arriendos y utilidades de la venta de una acción (incluidas utilidades de la venta de acciones de ciertas filiales), interés en sociedades, valores o bienes commodities.

Basándose en ciertas estimaciones de nuestra renta bruta y activos brutos y la naturaleza de nuestro negocio, la Sociedad cree que no se clasificó como PFIC en el 2012. El estado de la Sociedad en años futuros dependerá de sus activos y actividades en dichos años. Si la Sociedad fuera una PFIC para 2012 o para cualquier año tributable futuro durante el cual un tenedor estadounidense mantuvo acciones o ADR tal tenedor de los Estados Unidos de acciones o ADR generalmente estaría sujeto a requerimientos de registro adicionales, cargos por interés imputados y otro tratamiento tributario desventajoso (incluida la negación de tributación a las tasas más bajas aplicables a utilidades de capital a largo plazo con respecto a cualquier utilidad de la venta o intercambio de acciones o ADR).

Reporte de información y retención de respaldo

Los pagos de dividendos sobre las acciones o ADR y las utilidades de venta u otra transferencia de las acciones o ADR dentro de los Estados Unidos por tenedores pueden estar sujetos a reporte de información y retención de respaldo de los Estados Unidos. Un tenedor de los Estados Unidos generalmente estará sujeto a reporte de información y retención de respaldo de los Estados Unidos (actualmente a una tasa del 28%) a menos que el receptor de dicho dividendo proporcione un número de RUT, así como otra información o establezca, de otro modo, una excepción, en la forma prescrita por la legislación de Estados Unidos y las normas aplicables. El reporte de información y retención de respaldo de impuesto a la renta federal de los Estados Unidos a la misma tasa puede también aplicarse a tenedores no estadounidenses que no son “receptores exentos” y que no cumplen con proporcionar

cierta información según puede requerirse por la legislación de los Estados Unidos y las normas aplicables. Cualquier monto retenido de acuerdo con la retención de respaldo de los Estados Unidos no es un impuesto adicional y es en general permisible como crédito en contra de la obligación por impuesto a la renta federal de los Estados Unidos luego de proporcionar la información requerida al SII.

Además, para ciertos tenedores de los Estados Unidos, la elección de extranjeros no residentes y residentes en territorio de los EE.UU. pueden ser requeridos para proporcionar información con respecto a su inversión en acciones o ADRs, se supone, para el Servicio de Impuestos Internos. Los inversores que no reporten la información requerida podrían ser objeto de sanciones severas y / o un estatuto de limitaciones extendida.

SE INSTA A LOS TENEDORES A CONSULTAR A SUS PROPIOS ASESORES TRIBUTARIOS ACERCA DE LA APLICACIÓN DE LAS NORMAS DE REPORTE DE INFORMACIÓN Y RETENCIÓN DE RESPALDO DE LOS ESTADOS UNIDOS A SUS CIRCUNSTANCIAS PARTICULARES.

10.F. Dividendos y Agentes de Pago

No aplicable

10.G. Declaración de Expertos

No aplicable

10.H. Documentos en Muestra

Documentos a los que se refiere en el presente informe 20-F están disponibles al público en:

<http://www.sec.gov/edgar/searchedgar/companysearch.html>, CIK: 909037.

10.I. Información de Subsidiarias

Ver Ítem 4.C. Estructura Organizacional

ITEM 11. REVELACIONES CUANTITATIVAS Y CUALITATIVAS ACERCA DEL RIESGO DE MERCADO

Según se explica en otra parte de este Informe Anual, transamos nuestro negocio en más de 110 países por lo que nuestro riesgo de mercado depende de fluctuaciones de las monedas extranjeras y las tasas de interés tanto locales como internacionales. Dichas fluctuaciones pueden generar pérdidas en el valor de los instrumentos financieros tomados durante el curso normal del negocio.

De tiempo en tiempo y, dependiendo de las condiciones de mercado entonces reinantes, revisamos y restablecemos nuestras políticas financieras para proteger nuestras operaciones. La administración está autorizada por nuestro Directorio para comprometerse en ciertos contratos derivados tales como forwards y swaps para proteger específicamente las fluctuaciones en las tasas de interés y en monedas que no sean el dólar estadounidense.

Los instrumentos derivados que utilizamos generalmente son específicos para transacciones por lo que un instrumento de deuda o contrato específico determina el monto, vencimiento y otros términos de la cobertura. No utilizamos instrumentos derivados con fines especulativos.

Riesgo de tasa de interés. Al 31 de diciembre de 2012, teníamos aproximadamente 21% de nuestra deuda financiera a precio LIBOR y; por ello, los aumentos significativos en la tasa pueden impactar nuestra condición financiera.

Las fluctuaciones en la tasa de interés, debido a la conducta futura incierta de los mercados, pueden tener un impacto material en nuestros resultados financieros.

Tenemos deudas a corto y largo plazo valoradas en LIBOR más un spread. Estamos expuestos parcialmente a las fluctuaciones de esta tasa, ya que mantenemos instrumentos derivados protegidos para cubrir una parte de nuestros pasivos sujetos a las fluctuaciones en la tasa LIBOR.

Al 31 de diciembre de 2012, aproximadamente un 21% de nuestras obligaciones financieras actuales estuvieron sujetas a la fluctuación de la tasa LIBOR y por lo tanto, los aumentos significativos en la tasa pueden impactar nuestra situación financiera. Una variación a base de 100 puntos en esta tasa puede gatillar variaciones en los gastos financieros en aproximadamente US\$3,1 millones. No obstante, este efecto es significativamente contra-balanceado por los ingresos de nuestras inversiones que también están relacionadas a LIBOR.

Además, al 31 de diciembre de 2012, nuestra deuda financiera total es principalmente a largo plazo, con un 8% de vencimientos en menos de 12 meses, lo cual disminuye la exposición a los cambios en los tipos de interés.

Riesgo de tasas de cambio. Aunque el dólar estadounidense es la principal moneda en la cual transamos nuestros negocios, nuestras operaciones en todo el mundo nos exponen a variaciones en tasas de cambio para monedas que no son dólares estadounidenses. Por ello, las fluctuaciones en la tasa de cambio de dichas monedas locales pueden afectar nuestra condición financiera y resultados de operaciones. Para aminorar estos efectos, mantenemos contratos forward para proteger la diferencia neta entre nuestros activos y pasivos principales para monedas que no sean el dólar estadounidense. Estos contratos se renuevan cada mes dependiendo del monto a cubrir en cada moneda. Aparte de ello, no cubrimos ingresos ni gastos futuros potenciales en monedas que no sean el dólar con la excepción del Euro y pesos chilenos. Estimamos ventas anuales en Euro y gastos en pesos chilenos y dependiendo de las circunstancias aseguramos la diferencia de cambio con contratos derivados.

El siguiente es un resumen de los activos y pasivos monetarios netos en agregado que están denominados en monedas diferentes de los dólares de los Estados Unidos al 31 de diciembre de 2012, 2011 y 2010. Las cifras no incluyen nuestras posiciones de cobertura financiera para el cierre del ejercicio:

	2012	2011	2010
	Miles de US\$	Miles de US\$	Miles de US\$
Pesos chilenos	(473.976)	(275.756)	(130.289)
Real brasileño	(1.421)	(1.500)	(1.638)
Euro	45.809	56.053	94.900
Yen japonés	954	1.876	1.206
Pesos mexicanos	652	(2.862)	(1.660)
Rand Sudafricano	25.565	19.849	6.763
Dirhams	17.044	14.615	24.168
Otras monedas	19.443	16.855	16.234
Total, neto	(365.930)	(170.650)	9.684

Monitoreamos e intentamos mantener nuestra posición en activos y pasivos que no se encuentran en dólares en equilibrio y hacemos uso de contratos de moneda extranjera y otros instrumentos de cobertura para tratar de minimizar nuestra exposición a los riesgos de cambios en tasas de cambio extranjera. Al 31 de diciembre de 2012, para efectos de cobertura tuvimos opciones abiertas para comprar dólares de Estados Unidos y vender Euros por aproximadamente US\$310,1 millones (EUR235 millones) y vender rands sudafricanos por aproximadamente US\$30,8 millones (ZAR260,5 millones) así como contratos de forward de moneda extranjera para venta de dólares de los Estados Unidos y compra de pesos chilenos por US\$75,5 millones (Ch\$36.237 millones). A la fecha, todos nuestros bonos

en UF y pesos chilenos fueron cubiertos con permutas financieras de moneda cruzada al dólar de los Estados Unidos por aproximadamente US\$515,2 millones.

Además, tuvimos contratos de intercambio abiertos para comprar dólares de los Estados Unidos y vender pesos chilenos para proteger nuestros depósitos a plazo fijo en pesos chilenos por aproximadamente US\$245,21 millones (Ch\$117,629 millones) y contratos a término para comprar dólares de estados unidos y vender nuestros pesos chilenos por aproximadamente US\$70,1 millones (Ch\$33,645 millones) protegiendo nuestro negocio de venta de fertilizantes en Chile.

La información contenida en el Ítem 11. Revelaciones cuantitativas y cualitativas acerca del riesgo de mercado contiene declaraciones que pueden constituir declaraciones a futuro. Vea “Declaración Precautoria acerca de Estados Prospectivos” en este informe anual para provisiones de puerto seguro.

ITEM 12. DESCRIPCION DE VALORES QUE NO SON VALORES PATRIMONIALES

ITEM 12.A. VALORES DE DEUDA

No aplicable.

ITEM 12.B. GARANTÍAS Y DERECHOS

No aplicable.

ITEM 12.C. OTROS VALORES

No aplicable.

ITEM 12.D. RECIBOS DEPOSITARIOS AMERICANOS (ADR)

Honorarios depositarios y cargos

El programa de Recibos Depositarios Americanos de la Compañía (“ADR”) es administrado por The Bank of New York Mellon (101 Barclay St., 22 Fl.W., New York, NY 10286), como Depositario. Bajo las condiciones del Acuerdo Depositario, un tendedor de ADR puede estar sujeto a pagar los siguientes honorarios por servicio al Depositario:

Honorarios de Servicio	Honorarios
Ejecución y recibo de ADRs y la rendición de estos	\$0,05 por acción

Pagos depositarios para el ejercicio 2012

El Depositario ha acordado rembolsar ciertos gastos relacionados con el programa de ADR de la Compañía e incurridos por la Compañía en relación con el programa. En el 2012, el Depositario reembolso gastos vinculados con relaciones de inversor por un monto total de US\$94.912.

PARTE II

ITEM 13. INCUMPLIMIENTOS, NO PAGOS Y MOROSIDADES DE DIVIDENDO

No aplicable

ITEM 14. MODIFICACIONES MATERIALES A LOS DERECHOS DE LOS TENEDORES DE VALORES Y USOS DE UTILIDADES

No aplicable

ITEM 15. CONTROLES O PROCEDIMIENTOS

(a) Controles y Procedimientos de Revelación

De acuerdo con la supervisión y con la participación de la administración de la Sociedad, incluidos el CEO (Presidente del Consejo de Administración) y el CFO (Director de Finanzas), evaluamos la efectividad del diseño y operación de nuestros controles y procedimientos de revelación, en lo correspondiente a las Normas de Ley de Intercambio 13(a)-15(b), al cierre del período cubierto por este informe anual. Basándose en dicha evaluación, la administración junto con el CEO y CFO han concluido que los controles y procedimientos de revelación de la Sociedad son efectivos en la provisión de seguridad razonable de que la información material se hace conocida a la administración y que la información financiera y no financiera se registra, procesa, resume y reporta en forma apropiada.

Los procedimientos asociados con nuestros controles internos están diseñados para proporcionar seguridad razonable que nuestras transacciones se autorizan apropiadamente, los activos se encuentran salvaguardados en contra de uso no autorizado o impropio y las transacciones se encuentran registradas y reportadas en forma apropiada. Sin embargo, a través del mismo período de diseño y evaluación de los controles y procedimientos de revelación, la administración de la Sociedad, incluyendo al Presidente del Consejo de Administración y al Director de Finanzas, reconocieron que existen limitantes inherentes a la efectividad de cualquier sistema de control interno irrestricto de cuán bien diseñado y operado esté. De tal modo pueden proporcionar sólo seguridad razonable de lograr los objetivos de control deseados y ninguna evaluación puede proporcionar seguridad absoluta de que todos los asuntos de control o instancias de fraude, de existir alguno, se hayan detectado dentro de la Sociedad.

No hubo cambios significativos en nuestros controles internos sobre el reporte financiero que ocurrieran durante el período cubierto por el presente Informe Anual que hayan afectado materialmente o que posiblemente afecten materialmente nuestro control interno sobre reporte financiero.

(b) Informe Anual de la Administración acerca del Control Interno sobre Reporte Financiero

La Administración de SQM es responsable de establecer y mantener control interno adecuado sobre el reporte financiero. El control interno de la Sociedad sobre reporte financiero está diseñado para proporcionar seguridad razonable acerca de la confiabilidad del reporte financiero y la preparación de los estados financieros para efectos externos de acuerdo con los principios de contabilidad generalmente aceptados.

Debido a las limitaciones inherentes, el control interno sobre reporte financiero puede no necesariamente evitar o detectar algunos errores. Sólo puede proporcionar seguridad razonable acerca de la preparación y presentación de los estados financieros. Además, las proyecciones de cualquier evaluación de efectividad para períodos futuros están sujetas al riesgo de que los controles se puedan volver inadecuados debido a cambios en las condiciones o debido a que el grado de cumplimiento con las políticas o procedimientos puede deteriorarse en el tiempo.

La administración evaluó la efectividad de su control interno sobre reporte financiero para el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2012. La evaluación se basó en los criterios establecidos en el marco “Controles Internos – Marco Integrado” emitido por el Comité de Organizaciones Patrocinadoras de la Comisión Treadway (COSO). Basado en la evaluación, la administración de SQM ha concluido que al 31 de diciembre de 2012, el control interno sobre reporte financiero de la Sociedad era efectivo.

(c) Informe de Atestiguación de la Firma de Contabilidad Pública Registrada

PriceWaterhouseCooper Consultores, Auditores y Compañía Limitada (“PWC”) la firma de contabilidad pública registrada independiente que ha auditado nuestros Estados Financieros, también ha emitido un informe de atestiguación sobre el control interno de la Sociedad sobre reporte financiero al 31 de diciembre de 2012. El informe de atestiguación aparece en las páginas F-2 y F-3 en Ítem 18 Estados Financieros.

(d) Cambios en el control interno sobre Reporte Financiero

No hubo cambios en el control interno de la Sociedad sobre reporte financiero que ocurrieran en el 2012 que hayan afectado materialmente o que razonablemente posiblemente afecten, el control interno de la Sociedad sobre reporte financiero.

ITEM 16. [Reservado]

ITEM 16A. EXPERTO FINANCIERO DEL COMITÉ DE AUDITORÍA

El Directorio determinó que la Sociedad no tiene un experto financiero en el comité de auditoría dentro del significado de las normas adoptadas de acuerdo con la Ley Sarbanes-Oxley de 2002.

En lo correspondiente a las normas chilenas, la Sociedad cuenta con un Comité de Directores cuyas principales tareas son similares a las de un comité de auditoría. Cada uno de los miembros del Comité de Directores es miembro del comité de auditoría. Vea 6.C. Prácticas del Directorio.

Nuestro Directorio cree que los miembros del Comité de Directores cuentan con la experticia y experiencia necesaria para desempeñar las funciones del Comité de Auditoría en lo correspondiente a las normas chilenas.

ITEM 16B. CÓDIGO DE ÉTICA

Hemos adoptado un Código de Ética que se aplica al CEO, el CFO y el Auditor Interno, así como a todos nuestros altos ejecutivos y empleados. Nuestro Código adhiere a la definición del Ítem 16B del Formulario 20-F de acuerdo con la Ley de Intercambio.

No se han otorgado renuncias de esto a los altos ejecutivos mencionados con anterioridad.

El texto completo del código está disponible en nuestro sitio web en <http://www.sqm.com> en la sección Relaciones con Inversionistas bajo la sección “Gobierno Corporativo”.

Las enmiendas al y renuncias a una o más estipulaciones del código se revelarán en nuestro sitio web.

ITEM 16C. PRINCIPALES HONORARIOS Y SERVICIOS DE CONTABILIDAD

La tabla establece el monto de honorarios facturados por cada uno de los últimos dos ejercicios por parte de nuestros auditores independientes, PricewaterhouseCoopers Consultores, Auditores y Compañía Limitada (“PwC”) para los ejercicios de 2012 y 2011, en relación a los servicios de auditoría,

servicios relacionados con la auditoría, servicios tributarios y de otra índole proporcionados a nosotros (en miles de US\$).

	2012	2011
Honorarios de auditoría	1.365	1.165
Honorarios relacionados con la auditoría	172	-
Honorarios tributarios	233	19
Otros honorarios	65	-
Total honorarios	<u>1.835</u>	<u>1.184</u>

Los honorarios de auditoría de la tabla anterior son los honorarios colectivos que facturó PwC en 2012 y 2011 en relación con la auditoría de nuestros Estados Financieros Consolidados anuales, así como la revisión de otros registros estatutarios.

Los honorarios relacionados con la auditoría de la tabla anterior son honorarios facturados por PwC en 2012 y 2011, por servicios de validación y relacionados asociados razonablemente a la realización de la auditoría o revisión de nuestros estados financieros y no se reportan en “Honorarios de Auditoría”.

Los honorarios totales en la tabla anterior son honorarios facturados por PwC por un monto de US\$1,84 millones en 2012 y US\$1,18 millones en 2011.

Políticas y procedimientos de aprobación previa del Comité de Directores

La ley chilena indica que las empresas públicas están sujetas a requerimientos de “aprobación previa” de acuerdo con los cuales todos los servicios de auditoría y no auditoría proporcionados por el auditor independiente deben ser aprobados previamente por el Comité de Directores. Nuestro Comité de Directores aprueba todos los servicios de auditoría, relacionados con la auditoría, tributarios y otros servicios que proporcionan nuestros auditores.

Cualquier servicio proporcionado por nuestros auditores que no se incluyan específicamente dentro del alcance de la auditoría debe ser aprobado previamente por el Comité de Directores antes de cualquier compromiso.

ITEM 16D. EXENCIONES DE NORMAS DE REGISTRO PARA COMITÉ DE AUDITORÍA

No aplicable

ITEM 16E. COMPRAS DE VALORES PATRIMONIALES POR PARTE DEL EMISOR Y COMPRADORES COLIGADOS

No aplicable

ITEM 16F. CAMBIO EN CONTADOR CERTIFICADOR DE REGISTRANTE

No ha habido cambio en el contador independiente de la Compañía durante los dos más recientes ejercicios o cualquier periodo interino subsiguiente excepto a lo previamente informado en el Informe Anual de la Compañía en el Formulario 20-F para el ejercicio terminado al 31 de Diciembre de 2012, y no han existido desacuerdos sobre el tipo requerido a ser divulgado por Ítem 16F (b).

ITEM 16G. GOBIERNO CORPORATIVO

Para obtener un resumen de las diferencias significativas entre nuestras prácticas de régimen corporativo y las normas de régimen corporativo NYSE, vea el Ítem "Ítem 6. Directores, Alta Administración y Personal -C. Prácticas de Directorio".

ITEM 16H. SEGURIDAD MINERA Y DIVULGACIONES

No aplicable

PARTE III

ITEM 17. ESTADOS FINANCIEROS

Vea Ítem 18. ESTADOS FINANCIEROS.

ITEM 18. ESTADOS FINANCIEROS

Vea Ítem 19.(a) para obtener un listado de todos los estados financieros registrados como parte de este informe anual en Formulario 20-F.

ITEM 19. ANEXOS

(a) Índice de los Estados Financieros

Informes de firmas de contabilidad pública registradas independientes..... F-1

Estados Financieros Consolidados:

Balances generales consolidados auditados al 31 de diciembre de 2012 y 2011..... F-4

Estados de resultados consolidados auditados para cada uno de los ejercicios del período terminado el 31 de diciembre de 2012, 2011 y 2010..... F-6

Estados de resultados integrales consolidados auditados para cada uno de los ejercicios del período terminado el 31 de diciembre de 2012, 2011 y 2010..... F-8

Estados de flujo de efectivo consolidados auditados para cada uno de los ejercicios del período terminado el 31 de diciembre de 2012, 2011 y 2010..... F-9

Notas a los Estados Financieros Consolidados Auditados..... F-14

Fichas complementarias*

* Todas las demás fichas se han omitido ya que no son aplicables o la información requerida se muestra en los estados financieros consolidados o sus notas.

(b) Anexos

<u>Anexo</u> <u>No.</u>	<u>Anexo</u>
1.1	Estatutos de la Sociedad**
8.1	Filiales significativas de la Sociedad
12.1	Sección 302 Certificación del CEO
12.2	Sección 302 Certificación del CEO
13.1	Sección 906 Certificación del CEO
13.2	Sección 906 Certificación del CEO

** Incorporados por referencia al Informe Anual de la Compañía sobre Formulario 20-F para el año terminado al 31 de Diciembre de 2010 presentado ante la S.E.C (Comisión De Valores e Intercambio) el 30 de Junio de 2011.

FIRMAS

El registrado por medio del presente certifica que cumple con todos los requerimientos del Formulario 20-F y que ha debidamente causado que y autorizado al suscrito a firmar el presente informe anual en su nombre.

SOCIEDAD QUIMICA Y MINERA DE CHILE S.A.
(CHEMICAL AND MINING COMPANY OF CHILE INC.)

/s/ Ricardo Ramos

Ricardo Ramos R.
Director de Finanzas y
Vicepresidente Senior de Desarrollo de Negocios

Fecha: Abril 19, 2013

SOCIEDAD QUIMICA Y MINERA DE CHILE S.A. AND SUBSIDIARIES

Indice de los Estados Financieros Consolidados

Contenidos

Informe de Firma de Contabilidad Pública registrada independiente

Estados Financieros Consolidados

Balances Generales consolidados auditados al 31 de Diciembre de 2012 y 2011

Estados de Resultados consolidados auditados para cada uno de los tres años en los periodos terminados al 31 de Diciembre de 2012

Estados de resultados integrales consolidados auditados para cada uno de los tres años en los periodos terminados al 31 de Diciembre de 2012 Estados de Flujo de Efectivo consolidados auditados para cada uno de los tres años en los periodos terminados al 31 de Diciembre de 2012.....

Notas a los Estados Financieros consolidados auditados.....

- Ch\$ - Pesos Chilenos
- ThCh\$ - Miles de Pesos Chilenos
- US\$ - Dólares de Estados Unidos
- ThUS\$ - Miles de Dólares de Estados Unidos
- UF - Unidad de Fomento”. La UF es una unidad monetaria corregida según la inflación denominada en pesos chilenos. La tasa de la UF se establece diariamente por adelantado, basándose en el cambio en el Índice de Precios al Consumidor del mes anterior.





Informe de Firma de Contabilidad Pública Registrada Independiente

A la Junta de Directores y Accionistas de Sociedad Química y Minera de Chile S.A.

En nuestra opinión, los mencionados balances generales consolidados y sus correspondientes estados consolidados de resultados integrales, flujos de caja y cambios en patrimonio, presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación financiera consolidada de Sociedad Química y Minera de Chile S.A. y subsidiarias al 31 de diciembre de 2012 y 2011, y los resultados de sus operaciones y sus flujos de efectivo para cada uno de los dos años terminados el 31 de diciembre de 2012 en conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por la Junta de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB). Además, en nuestra opinión la Compañía mantiene, en todos sus aspectos materiales un efectivo control interno sobre su información financiera basado en los criterios establecidos por el Marco de Trabajo Integrado de Control Interno emitido por el Comité de Organizaciones Patrocinadoras de la Comisión Treadway (“el criterio COSO”) al 31 de diciembre de 2012. La administración de la compañía es responsable de estos estados financieros en cuanto a la mantención de un efectivo control interno sobre la información financiera y en cuanto a su evaluación de efectividad, incluido en el Informe de la Administración sobre Control Interno de Información Financiera que figura en Ítem 15. Nuestra responsabilidad es la de expresar opiniones sobre estos estados financieros y sobre los controles internos de la compañía sobre información financiera basados en nuestra auditoría integrada. Nuestra auditoría fue efectuada de acuerdo con las normas emitidas por el PCAOB de los Estados Unidos. Tales normas requieren que planifiquemos y realicemos la auditoría con el objeto de lograr un grado de seguridad razonable que los estados financieros están exentos de errores significativos y si es que se mantuvo es todos sus aspectos materiales un efectivo control interno sobre la información financiera. Nuestra auditoría de los estados financieros comprende un examen, a base de pruebas, de evidencias que respaldan los importes y las informaciones reveladas en los estados financieros, una evaluación de los principios de contabilidad utilizados y de las estimaciones significativas hechas por la administración de la Sociedad, así como una evaluación de la presentación general de los estados financieros. Nuestra auditoría del control interno sobre información financiera incluyó la obtención de un entendimiento del control interno sobre información financiera, evaluando el riesgo de la existencia de alguna debilidad material, pruebas y evaluaciones sobre el diseño y efectividad operacional del control interno basado en el riesgo evaluado. Nuestra auditoría también incluye el desempeño de otros procedimientos que consideremos necesarios dadas las circunstancias. Consideramos que nuestra auditoría constituye una base razonable para fundamentar nuestra opinión.

El control interno sobre la información financiera de una compañía es un proceso diseñado para proporcionar seguridad razonable con respecto a la confiabilidad de la información financiera y la preparación de estados financieros para propósitos externos de acuerdo con los principios de contabilidad generalmente



aceptados. El control interno sobre la información financiera de una compañía incluye aquellas políticas y procedimientos que; (i) dicen relación con la mantención de registros que, con detalle razonable, reflejan precisa y justamente las transacciones y disposiciones de activos de la compañía; (ii) proporcionan seguridad razonable que las transacciones son registradas según es apropiado para permitir la preparación de estados financieros de acuerdo con los principios de contabilidad generalmente aceptados, y que los recibos y gastos de la compañía solamente son hechos de acuerdo con la autorización de la administración y directores de la compañía; y (iii) entregan una seguridad razonable con respecto a la prevención o oportuna detección de adquisiciones, usos o disposiciones de los activos de la compañía que pudieran tener un efecto material sobre los estados financieros.

Debido a sus limitaciones inherentes, el control interno sobre la información financiera podría no prevenir o detectar errores. Además, las proyecciones de alguna evaluación de efectividad a periodos futuros se encuentran sujetas al riesgo de que los controles puedan ser inadecuados dados ciertos cambios en las condiciones, o que el grado de cumplimiento con las políticas y procedimientos se pueda deteriorar.

/s/ PricewaterhouseCoopers

Santiago, Chile
22 de abril, 2013



Sociedad Química y Minera de Chile S.A. y Subsidiarias

Informe de Firma de Contabilidad Pública Registrada Independiente

A los Accionistas y Directores de Sociedad Química y Minera de Chile S.A.

Hemos efectuado una auditoría a los estados consolidados de resultados integrales de Sociedad Química y Minera de Chile S.A. y subsidiarias (“la Sociedad”) para el año finalizado el 31 de diciembre de 2010. La preparación de dichos estados financieros es responsabilidad de la administración de Sociedad Química y Minera de Chile S.A. Nuestra responsabilidad consiste en emitir una opinión sobre estos estados financieros consolidados, con base en las auditorías que efectuamos.

Nuestras auditorías fueron efectuadas de acuerdo con las normas emitidas por el PCAOB de los Estados Unidos. Tales normas requieren que planifiquemos y realicemos nuestro trabajo con el objeto de lograr un grado de seguridad razonable que los estados financieros están exentos de errores significativos. Una auditoría comprende exámenes, a base de pruebas, de evidencias que respaldan los importes y las informaciones reveladas en los estados financieros. Una auditoría comprende, también, una evaluación de los principios de contabilidad utilizados y de las estimaciones significativas hechas por la administración de la Sociedad, así como una evaluación de la presentación general de los estados financieros. Consideramos que nuestras auditorías constituyen una base razonable para fundamentar nuestra opinión.

En nuestra opinión, los mencionados estados financieros consolidados presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación financiera consolidada de las operaciones de Sociedad Química y Minera de Chile S.A. y subsidiarias para el año finalizado el 31 de diciembre de 2010 en conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por la el IASB.

ERNST & YOUNG LTDA.
Santiago, Chile, Marzo 1, 2011



ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA CLASIFICADO CONSOLIDADO

ACTIVOS	Nota	Al 31 de diciembre, 2012 MUS\$	Al 31 de diciembre, 2011 MUS\$
Activos corrientes			
Efectivo y efectivo equivalente	6,1	324.353	444.992
Activos financieros corrientes	9,1	316.103	169.261
Otros activos corrientes no financieros	20	67.820	63.792
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	9,2	510.616	412.062
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corriente	8,3	101.372	117.139
Existencias	7,0	896.236	744.402
Activos por impuestos diferidos	23,1	30.234	4.765
Total Activos corrientes		2.246.734	1.956.413
Activos no corrientes			
Activos financieros no corrientes	9,1	29.492	30.488
Otros activos no financieros no corrientes	20	17.682	24.651
Cuentas por cobrar no corrientes	9,2	1.311	1.070
Inversiones realizadas usando el método de participación	10,1	70.298	60.694
Activos intangibles distintos a plusvalía	11	24.013	4.316
Plusvalía	11	38.388	38.605
Propiedad, planta y equipo	12	1.988.290	1.755.042
Propiedad de inversión	12	-	-
Activos por impuestos diferidos	23,4	223	304
Total activos no corrientes		2.169.697	1.915.170
Total activos		4.416.431	3.871.583

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados.



**ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA CLASIFICADO CONSOLIDADO,
(continuación)**

Pasivos y Patrimonio	Nota	Al 31 de diciembre, 2012 MUS\$	Al 31 de diciembre, 2011 MUS\$
Pasivos			
Pasivos corrientes			
Pasivos financieros corrientes	9,4	152.843	161.008
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar corrientes	9,5	207.944	183.032
Cuentas por pagar a entidades relacionadas corrientes	8,3	19	873
Otras provisiones corrientes	15,1	18.489	16.937
Pasivos por impuestos corrientes	23,2	23.624	75.418
Provisiones por beneficios a empleados corrientes	13,1	33.974	30.074
Otros pasivos no financieros corrientes	15,3	172.200	161.961
Total pasivos corrientes		609.093	629.303
Pasivos no corrientes			
Pasivos financieros no corrientes	9,4	1.446.194	1.237.027
Otras provisiones no corrientes	15,1	7.357	8.595
Pasivos por impuestos diferidos	23,4	125.445	98.594
Provisiones por beneficios a empleados no corrientes	13,1	40.896	33.684
Total pasivos no corrientes		1.619.892	1.377.900
Total pasivos		2.228.985	2.007.203
Patrimonio			
Capital emitido	14	477.386	477.386
Ganancias (pérdidas) retenidas		1.676.169	1.351.560
Otras reservas		(20.772)	(16.112)
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora		2.132.783	1.812.834
Participaciones no controladoras		54.663	51.546
Total Patrimonio		2.187.446	1.864.380
Total pasivos y patrimonio		4.416.431	3.871.583

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados.



ESTADO CONSOLIDADO DE OPERACIONES

	Nota	Ejercicio terminado al 31 de diciembre de		
		2012 MUS\$	2011 MUS\$	2010 MUS\$
Ingresos	22,1	2.429.160	2.145.286	1.830.413
Costo de ventas	22,2	<u>(1.400.567)</u>	<u>(1.290.494)</u>	<u>(1.204.410)</u>
Ganancia bruta		<u>1.028.593</u>	<u>854.792</u>	<u>626.003</u>
Otros ingresos	22,3	12.702	47.681	6.545
Gastos administrativos	22,4	(106.442)	(91.760)	(78.819)
Otros gastos	22,5	(34.628)	(63.047)	(36.212)
Otras ganancias (pérdidas)	22,6	683	5.787	(6.979)
Ingreso por actividades operacionales		<u>900.908</u>	<u>753.453</u>	<u>510.538</u>
Ingresos financieros		29.068	23.210	12.930
Gastos financieros		(54.095)	(39.335)	(35.042)
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de participación		24.357	21.808	10.681
Diferencias de cambio	18	<u>(26.787)</u>	<u>(25.307)</u>	<u>(5.807)</u>
Ingreso antes de impuesto		<u>873.451</u>	<u>733.829</u>	<u>493.300</u>
Gasto por impuesto a la renta	23,4	<u>(216.082)</u>	<u>(179.710)</u>	<u>(106.029)</u>
Ganancia para el año		<u>657.369</u>	<u>554.119</u>	<u>387.271</u>
Ganancia atribuible a				
Propietarios de la controladora		649.167	545.758	382.122
Participaciones no controladoras		8.202	8.361	5.149
Ganancia para el año		<u>657.369</u>	<u>554.119</u>	<u>387.271</u>

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados.



ESTADO CONSOLIDADO DE OPERACIONES, (continuación)

		Ejercicio terminado al 31 de diciembre de		
	Nota	2012 US\$	2011 US\$	2010 US\$
Ganancia por acción				
Ganancias básicas por acción (US\$ por acción)	17	2,47	2,07	1,45
Acciones comunes diluidas				
Ganancias diluidas por acción (US\$ por acción)	17	2,47	2,07	1,45

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados



ESTADOS CONSOLIDADOS DE RESULTADOS INTEGRALES

	Ejercicio terminado al 31 de diciembre de		
	2012 MUS\$	2011 MUS\$	2010 MUS\$
Estado del resultado integral			
Ganancia (pérdida)	657.369	554.119	387.271
Componentes de otro resultado integral, antes de impuestos			
Ganancias (pérdidas) por diferencias de cambio de conversión	982	(2.890)	663
Coberturas del flujo de efectivo			
Pérdidas por coberturas de flujo de efectivo	(7.872)	(1.241)	(1.474)
Ganancias(pérdidas) actuariales por planes de beneficios definidos	711	(918)	1.020
Otras	-	(1.677)	-
Otros componentes de otro resultado integral, antes de impuestos	(6.179)	(6.726)	209
Impuesto a las ganancias relacionado con componentes de otro resultado	1.580	218	251
Otro resultado integral	(4.599)	(6.508)	460
Resultado integral Total	652.770	547.611	387.731
Resultado integral atribuible a			
Resultado integral atribuible a los propietarios de la controladora	644.507	539.359	382.215
Resultado integral atribuible a participaciones no controladoras	8.263	8.252	5.516
Resultado integral total	652.770	547.611	387.731

Las notas adjuntas forman parte integral de los estados financieros consolidados.



ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADOS

	Ejercicio terminado al 31 de diciembre de		
	2012 MUS\$	2011 MUS\$	2010 MUS\$
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación			
Ganancias (pérdida)	657.369	554.119	387.271
Ajustes por conciliación de ganancias (pérdidas)			
Ajuste por disminución (aumento) en inventario	(167.826)	(147.238)	26.545
Ajuste por disminución (aumento) en cuentas por cobrar	(52.993)	(135.401)	(18.266)
Ajuste por disminución (aumento) en cuentas por cobrar por actividades operacionales	(57.300)	(37.393)	(21.614)
Incremento en cuentas comerciales por pagar	(49.025)	(44.566)	(84.731)
Incremento en cuentas por pagar de actividades de operación	(204.067)	(72.976)	(12.083)
Incremento por depreciación y amortización	196.158	195.897	143.940
Incremento en provisiones	33.657	23.055	9.927
Ajuste por impuesto a la renta	216.082	179.710	106.029
Ajuste por pérdidas de cambios de divisas no realizadas	26.787	25.307	5.807
Ajuste por ganancias no distribuidas de asociados	(24.357)	(21.808)	(10.681)
Otros ajustes	67.044	50.689	91.259
Ajuste de conciliación	(15.840)	15.276	236.132
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación	641.529	569.395	623.403
Dividendos recibidos	15.126	4.299	1.774
Intereses pagados	(6.449)	(2.349)	(6.655)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	650.206	571.345	618.522
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión			
Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	961	5.736	-
Pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	(197)	(4.909)	(3.500)
Préstamos a partes relacionadas	(4.000)	-	-
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	2.050	43.231	1.433
Compras de propiedades, planta y equipo	(445.984)	(501.118)	(335.997)
Pago de préstamos y anticipos concedidos a terceros	(623)	83	1.275
Ventas (compras) netas de activos financieros a corto plazo	(115.092)	(59.251)	99.980
Efectivo neto utilizado en actividades de inversión	(562.885)	(516.228)	(236.809)

Las notas adjuntas forman parte integral de los estados financieros consolidados.



ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADOS (continuación)

	Nota	Ejercicio terminado al 31 de diciembre de		
		2012 MUS\$	2011 MUS\$	2010 MUS\$
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación				
Importes procedentes de préstamos de largo plazo		366.502	550.000	564.000
Pago de préstamos		(220.000)	(370.000)	(632.540)
Dividendos pagados		(334.762)	(277.334)	(175.539)
Otras entradas salidas de efectivo		(9.437)	(7.862)	(10.156)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación		(197.697)	(105.196)	(254.235)
Incremento neto (disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio				
		(110.376)	(50.079)	127.478
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes de efectivo		(10.263)	(29.581)	21.535
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo		(120.639)	(79.660)	149.013
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del período		444.992	524.652	375.639
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del período	6	324.353	444.992	524.652

Las notas adjuntas forman parte integral de los estados financieros consolidados.



ESTADOS DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO

	Capital emitido	Reservas por diferencias de cambio por conversión	Reservas de coberturas de flujo de caja	Reservas de ganancias o pérdidas actuariales en planes de beneficios definidos	Otras reservas	Subtotal Otras reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Patrimonio al 1 de enero, 2012	477.386	(1.251)	(10.230)	(2.954)	(1.677)	(16.112)	1.351.560	1.812.834	51.546	1.864.380
Ganancia	-	-	-	-	-	-	649.167	649.167	8.202	657.369
Otro resultado integral (perdida)	-	921	(6.292)	711	-	(4.660)	-	(4.660)	61	(4.599)
Resultado integral (perdida)	-	921	(6.292)	711	-	(4.660)	649.167	644.507	8.263	652.770
Dividendos declarados	-	-	-	-	-	-	(324.558)	(324.558)	(5.146)	(329.704)
Aumento (disminución) por transferencias y otros cambios	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Aumento (disminución) en el patrimonio	-	921	(6.292)	711	-	(4.660)	324.609	319.949	3.117	323.066
Patrimonio al 31 de diciembre, 2012	477.386	(330)	(16.522)	(2.243)	(1.677)	(20.772)	1.676.169	2.132.783	54.663	2.187.446

Las notas adjuntas forman parte integral de los estados financieros consolidados.



ESTADOS DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO

	Capital emitido	Reservas por diferencias de cambio por conversión	Reservas de coberturas de flujo de caja	Reservas de ganancias o pérdidas actuariales en planes de beneficios definidos	Otras reservas	Subtotal Otras reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Patrimonio al 1 de enero, 2011	477.386	1.530	(9.207)	(2.036)	-	(9.713)	1.155.131	1.622.804	48.016	1.670.820
Ganancia (pérdida)	-	-	-	-	-	-	545.758	545.758	8.361	554.119
Otro resultado integral (pérdida)	-	(2.781)	(1.023)	(918)	(1.677)	(6.399)	-	(6.399)	(109)	(6.508)
Resultado integral (perdida)	-	(2.781)	(1.023)	(918)	(1.677)	(6.399)	545.758	539.359	8.252	547.611
Dividendos declarados	-	-	-	-	-	-	(349.329)	(349.329)	(3.706)	(353.035)
Aumento (disminución) por transferencias y otros cambios	-	-	-	-	-	-	-	-	(1.016)	(1.016)
Aumento (disminución) en el patrimonio	-	(2.781)	(1.023)	(918)	(1.677)	(6.399)	196.429	190.030	3.530	193.560
Patrimonio al 31 de diciembre, 2011	477.386	(1.251)	(10.230)	(2.954)	(1.677)	(16.112)	1.351.560	1.812.834	51.546	1.864.380

Las notas adjuntas forman parte integral de los estados financieros consolidados.



ESTADOS DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO

	Capital emitido	Reservas por diferencias de cambio por conversión	Reservas de coberturas de flujo de caja	Reservas de ganancias o pérdidas actuariales en planes de beneficios definidos	Subtotal Otras reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Patrimonio al 1 de enero, 2010	477.386	1.234	(7.984)	(3.056)	(9.806)	951.173	1.418.753	45.697	1.464.450
Saldo inicial re expresado	477.386	1.234	(7.984)	(3.056)	(9.806)	951.173	1.418.753	45.697	1.464.450
Ganancia (pérdida)	-	-	-	-	-	382.122	382.122	5.149	387.271
Otro resultado integral (perdida)	-	296	(1.223)	1.020	93	-	93	367	460
Resultado integral (perdida)	-	296	(1.223)	1.020	93	382.122	382.215	5.516	387.731
Dividendos declarados	-	-	-	-	-	(178.164)	(178.164)	-	(178.164)
Aumento (disminución) por transferencias y otros cambios	-	-	-	-	-	-	-	(3.197)	(3.197)
Aumento (disminución) en el patrimonio	-	296	(1.223)	1.020	93	203.958	204.051	2.319	206.370
Patrimonio al 31 de diciembre, 2010	477.386	1.530	(9.207)	(2.036)	(9.713)	1.155.131	1.622.804	48.016	1.670.820

Las notas adjuntas forman parte integral de los estados financieros consolidados.



Nota 1 –Identificación y actividades de Sociedad Química y Minera de Chile S.A. y Filiales

1.1 Antecedentes históricos

Sociedad Química y Minera de Chile S.A. "SQM", es una Sociedad Anónima, (S.A.) organizada de acuerdo con las leyes de la República de Chile, RUT 93.007.000-9.

La Compañía fue constituida mediante escritura pública emitida el 17 de junio de 1968 por el Notario Público de Santiago don Sergio Rodríguez Garcés. Su existencia fue aprobada por medio del Decreto N° 1.164 del 22 de junio de 1968 del Ministerio de Hacienda, y fue registrada el 29 de junio de 1968 en el Registro de Comercio de Santiago a fojas 4.537 N° 1.992. La Casa Matriz de la Sociedad se encuentra en El Trovador 4285, Piso 6, Las Condes, Santiago, Chile. El teléfono de la Sociedad es el (56-2) 425-2000.

La Sociedad está inscrita en el Registro de Valores de la Superintendencia de Valores y Seguros, bajo el N° 0184 del 18 de marzo de 1983 y por consiguiente, se encuentra sujeta a la fiscalización de esta Entidad.

1.2 Principales domicilios donde la Sociedad realiza sus operaciones

Los domicilios principales de la Sociedad son: Calle Dos Sur parcela No. 5 - Antofagasta; Arturo Prat 1060 - Tocopilla; Edificio Administración w/n - María Elena; Edificio Administración w/n Pedro de Valdivia - María Elena, Antigua oficina Florencia w/n - Sierra Gorda, Aníbal Pinto 3228 - Antofagasta, Kilometro 1378 5 Norte Highway - Antofagasta, Planta Coya Sur w/n - María Elena, kilometro 1760 5 carretera norte - Pozo Almonte, Pampa Yumbes w/n - Tal-tal.

1.3 Códigos de las actividades principales

Los códigos para las actividades principales los establece la SVS e incluyen:

- 1700 Minería
- 2200 Productos químicos
- 1300 Inversión

1.4 Descripción de la naturaleza de las operaciones y actividades principales

Los productos de la Sociedad se derivan principalmente de los yacimientos de mineral encontrados en el norte de Chile, donde la Sociedad extrae y procesa depósitos de caliche y salmueras. El mineral caliche en el norte de Chile es la fuente de nitratos naturales comercialmente explotada más grande del mundo y contiene el único yacimiento de nitrato y yodo en el mundo. Los depósitos de salmueras en el Salar de Atacama, una depresión incrustada de sal dentro del desierto de Atacama en el norte de Chile, contiene concentraciones altas de litio y potasio así como también concentraciones importantes de sulfato y boro.



Nota 1 – Identificación y actividades de Sociedad Química y Minera de Chile S.A. y Filiales (continuación)

1.4 Descripción de la naturaleza de las operaciones y actividades principales, continuación

Desde nuestros yacimientos de mineral caliche, nosotros producimos una amplia gama de productos basados en nitrato usados como nutrientes vegetales de especialidad y aplicaciones industriales, como también yodo y derivados de éste. En el Salar de Atacama, extraemos salmueras ricas en potasio, litio, sulfato y boro para producir cloruro de potasio, sulfato de potasio, soluciones de litio, ácido bórico y bishofita (cloruro de magnesio). Producimos el carbonato de litio e hidróxido de litio en nuestra planta cerca de la ciudad de Antofagasta, Chile, a partir de las soluciones traídas desde el Salar de Atacama. Comercializamos todos estos productos a través de una red mundial de distribución establecida, en más de 100 países alrededor del mundo y la mayoría de nuestros ingresos se generan en dichos países.

Los productos de la Sociedad se dividen en seis categorías, que también se califican en segmentos operacionales: nutrición vegetal de especialidad, yodo y derivados, litio y derivados, químicos industriales, potasio y otros productos y servicios, cada uno descrito a continuación.

Nutrición vegetal de especialidad: Este segmento se caracteriza por mantener una relación cercana con sus clientes, para lo cual contamos con un grupo especializado de empleados que entregan una adecuada y oportuna asesoría experta a los clientes en las mejores prácticas de fertilización según su tipo de cultivo, suelo y clima. Dentro de esta línea, los productos derivados del nitrato y en especial el nitrato de potasio han adquirido un rol protagónico debido a sus características únicas las cuales permiten, entre otras, asegurar una mayor duración pos cosecha además de una mejor calidad, sabor y color de frutos. El nitrato de potasio, el cual se vende en múltiples formatos y como parte de otras mezclas de especialidad se complementa con nitrato de sodio, nitrato sódico potásico y más de 200 mezclas de fertilizantes.

Yodo y derivados: La Compañía es el productor de yodo más grande a nivel mundial. El Yodo es un producto ampliamente usado en la industria farmacéutica, en tecnología y nutrición. Adicionalmente, el yodo es usado como medio de contraste en rayos X y en el film polarizador en pantallas de LCD.

Litio y derivados: El Litio de la Compañía es principalmente usado en la fabricación de baterías recargables de celulares, cámaras fotográficas y Notebooks. A través de la elaboración de productos en base de litio, SQM provee materiales importantes para enfrentar grandes problemas como, por ejemplo, el uso eficiente de energía y materias primas. El litio no sólo se usa en baterías recargables y en nuevas tecnologías para autos eléctricos, sino que también se usa en aplicaciones industriales para bajar la temperatura de fusión y ayudar a ahorrar energía y costos.



Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012

Nota 1 – Identificación y actividades de Sociedad Química y Minera de Chile S.A. y Filiales (continuación)

1.4 Descripción de la naturaleza de las operaciones y actividades principales, continuación

Químicos industriales: Los químicos industriales son productos usados como insumos de una gran cantidad de procesos productivos. SQM tiene más de 30 años de experiencia en esta línea de negocio, produciendo nitrato de sodio, nitrato de potasio, ácido bórico y cloruro de potasio. Los nitratos industriales han ganado importancia en los últimos años, debido a su uso como medio de almacenamiento de energía térmica en plantas de energía solar, tecnología que se usa mucho en países como España y Estados Unidos, quienes buscan disminuir sus emisiones de CO₂.

Potasio: El potasio es un macro-nutriente primario esencial, que si bien no forma parte de la estructura de la planta, cumple un rol fundamental para el desarrollo de sus funciones básicas, asegurando la calidad de un cultivo, aumentando la duración post-cosecha, mejorando el sabor, el contenido de vitaminas y la apariencia física. Dentro de esta línea de negocios se encuentran el cloruro de potasio y el sulfato de potasio, ambos extraídos a partir de las salmueras que se encuentran bajo el Salar de Atacama.

Otros productos y servicios: En este segmento de operación se incluyen los ingresos ordinarios derivados de los commodities, prestaciones de servicios, intereses, regalías y dividendos.

1.5 Otros antecedentes

Personal

Al 31 de diciembre de 2012 y 31 de diciembre de 2011 contábamos con 5.643 y 4.902, empleados a tiempo completo, respectivamente.



Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012

Nota 1 – Identificación y actividades de Sociedad Química y Minera de Chile S.A. y Filiales (continuación)

1.5 Otros antecedentes, continuación

Principales accionistas

La siguiente tabla establece cierta información acerca de la propiedad de beneficio de las acciones Serie A y Serie B de SQM al 31 de diciembre de 2012 y 31 de diciembre de 2011. Con respecto a cada accionista que sepamos tenga interés de más del 5% de las acciones vigentes Serie A o B. La siguiente información se deriva de nuestros registros e informes controlados en el Depósito Central de Valores e informados a la Superintendencia de Valores y Seguros (SVS) y la Bolsa de Valores de Chile.

Accionistas al 12/31/2012	Numero de acciones Serie A con propiedad	% de acciones Serie A	Numero de acciones Serie B con propiedad	% de acciones Serie B	Total % de acciones
Inversiones El Bordo Limitada	44.751.196	31,33%	17.571.676	14,60%	23,68%
Sociedad de Inversiones Pampa Calichera S.A.(*)	44.558.830	31,20%	9.003.799	7,48%	20,35%
The Bank of New York	-	-	46.559.106	38,68%	17,69%
Inversiones RAC Chile Limitada	19.200.242	13,44%	2.699.773	2,24%	8,32%
Potasios de Chile S.A.(*)	17.919.147	12,55%	-	-	6,81%
Inversiones Global Mining (Chile) Limitada (*)	8.798.539	6,16%	-	-	3,34%
Banco Itau en nombre de inversionistas	-	-	4.579.293	3,80%	1,74%
Inversiones La Esperanza Limitada	3.693.977	2,59%	-	-	1,40%
Banco Santander en nombre de inversionistas extranjeros	-	-	3.238.105	2,69%	1,23%
Banco de Chile para otros no residentes	-	-	3.082.612	2,56%	1,17%

(*) Total Grupo Pampa 30,50%

Accionistas al 12/31/2011	Numero de acciones Serie A con propiedad	% de acciones Serie A	Numero de acciones Serie B con propiedad	% de acciones Serie B	Total % de acciones
Inversiones El Bordo Limitada	44.751.196	31,33%	17.571.676	14,60%	23,68%
Sociedad de Inversiones Pampa Calichera S.A.(*)	44.758.830	31,34%	12.241.799	10,17%	21,66%
The Bank of New York	-	-	42.036.912	34,92%	15,97%
Inversiones RAC Chile Limitada	19.200.242	13,44%	2.699.773	2,24%	8,32%
Potasios de Chile S.A.(*)	18.179.147	12,73%	156.780	0,13%	6,97%
Inversiones Global Mining (Chile) Limitada (*)	8.798.539	6,16%	-	-	3,34%
Banchile Corredores de Bolsa S.A.	136.919	0,10%	4.890.193	4,06%	1,91%
Corpbanca Corredores de Bolsa S.A.	11.189	0,01%	4.264.250	3,54%	1,62%
Inversiones La Esperanza Limitada	3.693.977	2,59%	-	-	1,40%
Banco Itau en nombre de inversionistas	-	-	3.693.080	3,07%	1,40%

(*) Total Grupo Pampa 31,97%



Nota 2 - Bases de presentación de los estados financieros consolidados

2.1 Estados financieros

Los estados financieros consolidados de Sociedad Química y Minera de Chile S.A. y Filiales han sido preparados de acuerdo con lo establecido en las Normas Internacionales de Información Financiera (en adelante NIIF) emitidas por el International Accounting Standard Board (IASB).

Las políticas contables utilizadas en la elaboración de estas cuentas anuales consolidadas cumplen con cada NIIF vigente en la fecha de presentación de las mismas.

2.2 Bases de Medición

Los estados financieros consolidados han sido preparados al costo histórico exceptuando los siguientes ítems materiales:

- Las existencias son registradas al costo y valor realizable neto más bajo;
- otros pasivos financieros Corrientes y no Corrientes se llevan al costo amortizado;
- derivados financieros se presentan al valor razonable; y
- las indemnizaciones por despido y compromisos de pensión se registran al valor actuarial.



Nota 2 - Bases de presentación de los estados financieros consolidados, continuación

2.3 Pronunciamientos contables

Pronunciamientos contables

A la fecha de los presentes estados financieros consolidados, los siguientes pronunciamientos contables habían sido emitidos por el IASB, pero su fecha de aplicación aún no está vigente.

Normas		Aplicación obligatoria para:
NIC 19	Beneficios para empleados	Enero 1, 2013
NIC 27	Estados financieros separados	Enero 1, 2013
NIC 28	Asociaciones y negocios conjuntos	Enero 1, 2013
NIIF 9	Instrumentos financieros	Enero 1, 2013
NIIF 10	Estados financieros consolidados	Enero 1, 2013
NIIF 11	Acuerdos conjuntos	Enero 1, 2013
NIIF 12	Revelaciones de participaciones en otras sociedades	Enero 1, 2013
NIIF 13	Medición de valor razonable	Enero 1, 2013

NIC 19 Revisada “Beneficios para empleados”

Emitida en junio de 2011, reemplaza a NIC 19 (1998). Esta norma revisada modifica el reconocimiento y medición de los gastos por planes de beneficios definidos y los beneficios por terminación. Adicionalmente, incluye modificaciones a las revelaciones de todos los beneficios de los empleados.

NIC 27 “Estados financieros separados”

Emitida en mayo de 2011, reemplaza a NIC 27 (2008). El alcance de esta norma se restringe a partir de este cambio sólo a estados financieros separados, dado que los aspectos vinculados con la definición de control y consolidación fueron removidos e incluidos en la NIIF 10. Su adopción anticipada es permitida en conjunto con las NIIF 10, NIIF 11 y NIIF 12 y la modificación a la NIC 28.

NIC 28 "Asociaciones y negocios conjuntos"

Emitida en mayo de 2011, reemplaza a NIC 28 (2003). Incluye los requerimientos para asociaciones y negocios conjuntos que son puestas en equivalencia siguiendo la emisión de NIIF 11. Su adopción anticipada es permitida en conjunto con NIIF 10, NIIF 11 y NIIF 12 y la modificación de NIC 27.

NIIF 9 “Instrumentos Financieros”

Emitida en diciembre de 2009, modifica la clasificación y medición de activos financieros. Posteriormente, esta norma fue modificada en noviembre de 2010 para incluir el tratamiento y clasificación de pasivos financieros. Su adopción anticipada es permitida.

NIIF 10 “Estados financieros consolidados”

Emitida en mayo de 2011, sustituye a la SIC 12 “Consolidación de entidades de propósito especial” y partes de la NIC 27 “Estados financieros consolidados”. Establece clarificaciones y nuevos parámetros para la definición de control, así como los principios para la preparación de estados financieros consolidados. Su adopción anticipada es permitida en conjunto con las NIIF 11, NIIF 12 y modificaciones a las NIC 27 y 28.



Nota 2 - Bases de presentación de los estados financieros consolidados, continuación

2.3 Pronunciamientos contables, continuación

NIIF 11 “Acuerdos conjuntos”

Emitida en mayo de 2011, reemplaza a NIC 31 “Participaciones en negocios conjuntos” y SIC 13 “Entidades controladas conjuntamente”. Dentro de sus modificaciones se incluye la eliminación del concepto de activos controlados conjuntamente y la posibilidad de consolidación proporcional de entidades bajo control conjunto. Su adopción anticipada es permitida en conjunto con las NIIF 10, NIIF 12 y modificaciones a las NIC 27 y 28.

NIIF 12 “Revelaciones de participaciones en otras entidades”

Emitida en mayo de 2011, aplica para aquellas entidades que poseen inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas. Su adopción anticipada es permitida en conjunto con las NIIF 10, NIIF 11 y modificaciones a las NIC 27 y 28.

NIIF 13 “Medición del valor razonable”

Emitida en mayo de 2011, reúne en una sola norma la forma de medir el valor razonable de activos y pasivos y las revelaciones necesarias sobre éste, e incorpora nuevos conceptos y aclaraciones para su medición.

Mejoras y modificaciones		Aplicación obligatoria en:
NIC 1	Presentación de los estados financieros	Julio 1, 2012
NIIF 7	Instrumentos financieros: Información a ser revelada	Enero 1, 2013
NIC 32	Instrumentos financieros: Presentación	Enero 1, 2014
NIC 16	Propiedad, planta y equipo	Enero 1, 2013
NIC 32	Instrumentos financieros: Presentación	Enero 1, 2013
NIC 34	Información financiera intermedia	Enero 1, 2013
NIIF 10	Estados financieros consolidados	Enero 1, 2013
NIIF 11	Acuerdos conjuntos	Enero 1, 2013
NIIF 12	Revelaciones de participación en otra entidades	Enero 1, 2013

NIC 1 “Presentación de los estados financieros”

Emitida en junio de 2011, la modificación principal es que requiere que los ítems en Otros resultados integrales deben ser clasificados y agrupados evaluando si deben ser reclasificados a periodos subsecuentes. La adopción anticipada de los nuevos requisitos de clasificación es permitida.

NIIF 7 “Instrumentos financieros: Información a ser revelada”

Emitida en diciembre de 2011. Mejora las revelaciones de compensación de los activos y pasivos financieros a modo de aumentar la convergencia entre NIIF y los Principios Contables Generalmente Aceptados en Estados Unidos. Estas revelaciones están centradas en información cuantitativa relacionada a los instrumentos financieros, que están incluidos en los estados financieros consolidados. Su adopción anticipada está permitida.

NIC 32 “Instrumentos financieros: Presentación”

Emitida en diciembre de 2011. Explica los requisitos para la compensación de los pasivos y activos financieros. Específicamente, indica que el derecho de compensación debe estar disponible a la fecha de los estados financieros y no depende de eventos futuros. El derecho de compensación también debe ser jurídicamente vinculante para la contraparte en el curso normal del negocio, así como también en casos de no pago, insolvencia y bancarrota.



Nota 2 - Bases de presentación de los estados financieros consolidados, continuación

NIC 16 “Propiedad planta y equipo”

Emitida en mayo de 2012. Clarifica que los repuestos y equipos de servicio deben ser clasificados como propiedad, planta y equipo en vez de existencias, cuando sea que cumplan con la definición de propiedad, planta y equipo.

NIC 32 “Instrumentos financieros: Presentación”

Emitida en mayo de 2012. Clarifica el tratamiento de los impuestos a la renta relacionados a la distribución de patrimonio y costos de transacción.

NIC 34 “Información financiera intermedia”

Emitida en mayo de 2012. Clarifica los requisitos para presentar activos y pasivos por segmentos, durante periodos interinos, confirmando los mismos requisitos aplicables a los estados financieros anuales.

NIIF 10 Estados financieros consolidados, NIIF 11 “Negocios conjuntos”, NIIF 12 “Revelaciones de participación en otras entidades”

Emitida en junio de 2012. Clarifica que es necesario aplicar estas normas el primer día del periodo anual en el cual se adoptan estas regulaciones. Por tanto, podría ser necesario hacer modificaciones a la información comparativa presentada en dichos periodos, si la evaluación de control sobre inversiones resulta en aquella reconocida de acuerdo a NIC 27, SIC 12.

La administración se encuentra actualmente evaluando la adopción de las normas, modificaciones e interpretaciones descritas anteriormente; sin embargo, no se espera que impacten de forma significativa los estados financieros consolidados.



Nota 2 - Bases de presentación de los estados financieros consolidados, continuación

2.4 Transacciones en moneda extranjera

(a) Moneda funcional y de presentación

Los Estados financieros consolidados anuales de la Compañía son presentados en dólares estadounidenses, que corresponde a la moneda funcional y de presentación de la Compañía, y que representa la moneda del entorno económico principal en que la entidad opera. Por consiguiente, el término moneda extranjera se define como cualquier moneda diferente al dólar estadounidense.

La Conversión de los Estados financieros de las filiales extranjeras con moneda funcional distinta del dólar se realiza del siguiente modo:

- Los activos y pasivos utilizando el tipo de cambio vigente en la fecha de cierre de los estados financieros consolidados. .
- El estado de resultados contabiliza las partidas utilizando la tasa de cambio promedio del ejercicio.
- El patrimonio neto se mantiene a tipo de cambio histórico a la fecha de su adquisición.

Las diferencias de cambio que se producen en la conversión de los estados financieros de las filiales se registran en la cuenta "diferencias de conversión" dentro del patrimonio neto.

(b) Bases de conversión

Filiales nacionales:

Los activos y pasivos en pesos chilenos y otras monedas distintas a la moneda funcional (que corresponde al dólar estadounidense) al 31 de diciembre de 2012 y al 31 de diciembre de 2011 han sido traducidos a dólares estadounidenses a los tipos de cambio vigentes a esas fechas. Los correspondientes pesos chilenos se tradujeron a \$479,96 por dólar al 31 de diciembre de 2012, \$519,20 por dólar al 31 de diciembre de 2011.

Los valores de la UF utilizados para convertir los activos y pasivos expresados en esta unidad de equivalencia, al 31 de diciembre de 2012 fueron \$22.840,75 (US\$47,59), al 31 de diciembre de 2011 fueron \$22.294,03 (US\$42.94).



Nota 2 - Bases de presentación de los estados financieros consolidados, continuación

2.4 Transacciones en moneda extranjera, continuación

Filiales extranjeras

Los tipos de cambios utilizados para traducir los activos y pasivos monetarios, expresados en moneda extranjera al cierre de cada período en relación con el dólar, son los siguientes:

	12/31/2012 US\$	12/31/2011 US\$
Real brasileño	2,04	1,88
Nuevo sol peruano	2,75	2,77
Peso argentino	4,92	4,30
Yen japonés	86,58	77,74
Euro	0,76	0,77
Peso mexicano	12,99	13,98
Dólar australiano	1,05	1,03
Libra esterlina	0,62	0,64
Rand sudafricano	8,47	8,10
Dólar ecuatoriano	1,00	1,00
Peso chileno	479,96	519,20
UF	47,59	42,94

(c) Transacciones y saldos

Las transacciones y saldos no monetarios denominados en monedas distintas a la funcional (Dólar U.S.) son traducidas usando la tasa de cambio vigente para la moneda funcional a la fecha de la transacción. Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera son traducidos a la tasa de cambio de la moneda funcional vigente a la fecha de cierre del Estado de Situación Financiera consolidado. Todas las diferencias son llevadas al estado de resultado con la excepción de todos los ítems monetarios que proporcionan una cobertura efectiva para una inversión neta en una operación extranjera. Estos ítems son reconocidos en otros ingresos integrales sobre la disposición de la inversión, momento en el que ellos son reconocidos en el estado de resultados. Los cargos impositivos y créditos atribuibles a diferencias de cambio sobre aquellos ítems monetarios son también registrados en otros ingresos integrales.

Partidas no monetarias que son valorizadas al costo histórico en una moneda extranjera, son convertidas usando el tipo de cambio histórico de la transacción inicial. Partidas no monetarias valorizadas a su valor razonable en una moneda extranjera son convertidas usando el tipo de cambio a la fecha cuando el valor razonable es determinado.



Nota 2 - Bases de presentación de los estados financieros consolidados, continuación

2.4 Transacciones en moneda extranjera, continuación

(d) Entidades de grupo

Los resultados, activos y pasivos de todas aquellas entidades que tienen una moneda funcional diferente de la moneda de presentación, se convierten a la moneda de presentación de la siguiente manera:

- Los activos y pasivos se convierten al tipo de cambio de cierre en la fecha del estado de situación financiera.
- Los ingresos y gastos de cada cuenta de resultados se convierten a los tipos de cambio promedio.
- Todas las diferencias de cambio resultantes se reconocen como un componente separado en reservas por diferencias de cambio por conversión.

En la consolidación, las diferencias de cambio que surgen de la conversión de una inversión neta en entidades extranjeras, se llevan al patrimonio neto de los accionistas (otras reservas). A la fecha de enajenación, esas diferencias de cambio se reconocen en el estado de resultados como parte de la pérdida o ganancia de la venta.

2.5 Bases de consolidación

(a) Filiales

Son todas las entidades sobre las cuales Sociedad Química y Minera de Chile S.A. tiene el control para dirigir las políticas financieras y de explotación, lo que generalmente viene acompañado de una participación superior a la mitad de los derechos a voto. La Sociedad también evalúa la existencia de control donde no existe más de un 50% de los derechos a voto pero tiene la capacidad de dirigir las políticas financieras y de explotación por virtud del control de facto. El control de facto puede surgir en circunstancias donde el tamaño de los derechos a voto de grupo relativo al tamaño y dispersión de las tenencias de otros accionistas le da a la Sociedad poder para gobernar las políticas financieras y de explotación.

Las filiales se consolidan a partir de la fecha en que se transfiere el control de la Compañía, y se excluyen de la consolidación en la fecha en que cesa el mismo.

Transacciones intercompañía, saldos, ingresos y gastos en transacciones entre compañías del mismo grupo se eliminan. Los resultados entre transacciones intercompañía que son reconocidos como activos también son eliminados. Las filiales aplican las mismas políticas contables descritas en Nota 3.

La participación no controladora representa la porción de los activos netos de la filial y resultados operacionales que no son propiedad, directa o indirectamente, de la casa matriz.



Nota 2 - Bases de presentación de los estados financieros consolidados, continuación

2.5 Bases de consolidación, continuación

Sociedades incluidas en la consolidación:

RUT	Filiales	País de Origen	Moneda Funcional	Participación			
				Directo	Indirecto	Total	Total
Extranjero	Nitratos Naturais Do Chile Ltda.	Brasil	US\$	0,0000	100,0000	100,0000	100,0000
Extranjero	Nitrate Corporation Of Chile Ltd.	Reino Unido	US\$	0,0000	100,0000	100,0000	100,0000
Extranjero	SQM North America Corp.	USA	US\$	40,0000	60,0000	100,0000	100,0000
Extranjero	SQM Europe N.V.	Bélgica	US\$	0,8600	99,1400	100,0000	100,0000
Extranjero	Soquimich S.R.L. Argentina	Argentina	US\$	0,0000	100,0000	100,0000	100,0000
Extranjero	Soquimich European Holding B.V.	Holanda	US\$	0,0000	100,0000	100,0000	100,0000
Extranjero	SQM Corporation N.V.	Antillas holandesas	US\$	0,0002	99,9998	100,0000	100,0000
Extranjero	SQI Corporation N.V.	Antillas holandesas	US\$	0,0159	99,9841	100,0000	100,0000
Extranjero	SQM Comercial De México S.A. De C.V.	México	US\$	0,0013	99,9987	100,0000	100,0000
Extranjero	North American Trading Company	USA	US\$	0,0000	100,0000	100,0000	100,0000
Extranjero	Administración Y Servicios Santiago S.A. De C.V.	México	US\$	0,0000	100,0000	100,0000	100,0000
Extranjero	SQM Perú S.A.	Perú	US\$	0,9800	99,0200	100,0000	100,0000
Extranjero	SQM Ecuador S.A.	Ecuador	US\$	0,0040	99,9960	100,0000	100,0000
Extranjero	SQM Nitratos México S.A. De C.V.	México	US\$	0,0000	51,0000	51,0000	51,0000
Extranjero	SQMC Holding Corporation L.L.P.	USA.	US\$	0,1000	99,9000	100,0000	100,0000
Extranjero	SQM Investment Corporation N.V.	Antillas holandesas	US\$	1,0000	99,0000	100,0000	100,0000
Extranjero	SQM Brasil Limitada	Brasil	US\$	2,7900	97,2100	100,0000	100,0000
Extranjero	SQM France S.A.	Francia	US\$	0,0000	100,0000	100,0000	100,0000



Nota 2 - Bases de presentación de los estados financieros consolidados, continuación

2.5 Bases de consolidación, continuación

Sociedades incluidas en la consolidación:

RUT	Filiales	País de Origen	Moneda funcional	Participación			
				Directo	Indirecto	Total	Total
Extranjero	SQM Japon Co. Ltd.	Japón	US\$	1,0000	99,0000	100,0000	100,0000
Extranjero	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	US\$	1,6700	98,3300	100,0000	100,0000
Extranjero	SQM Oceania Pty Limited	Australia	US\$	0,0000	100,0000	100,0000	100,0000
Extranjero	Rs Agro-Chemical Trading A.V.V.	Aruba	US\$	98,3333	1,6667	100,0000	100,0000
Extranjero	SQM Indonesia S.A.	Indonesia	US\$	0,0000	80,0000	80,0000	80,0000
Extranjero	SQM Virginia L.L.C.	USA	US\$	0,0000	100,0000	100,0000	100,0000
Extranjero	SQM Italia SRL	Italia	US\$	0,0000	100,0000	100,0000	100,0000
Extranjero	Comercial Caimán Internacional S.A.	Islas Caimán	US\$	0,0000	100,0000	100,0000	100,0000
Extranjero	SQM Africa Pty.	Sudáfrica	US\$	0,0000	100,0000	100,0000	100,0000
Extranjero	SQM Lithium Specialties LLC	USA	US\$	0,0000	100,0000	100,0000	100,0000
Extranjero	SQM Iberian S.A.(a)	España	US\$	0,0000	100,0000	100,0000	100,0000
Extranjero	Iodine Minera B.V.	Holanda	US\$	0,0000	100,0000	100,0000	100,0000
Extranjero	SQM Agro India Pvt. Ltd.	India	US\$	0,0000	100,0000	100,0000	100,0000
Extranjero	SQM Beijing Commercial Co. Ltd.	China	US\$	0,0000	100,0000	100,0000	100,0000
96.801.610-5	Comercial Hydro S.A	Chile	US\$	0,0000	60,6383	60,6383	60,6383
96.651.060-9	SQM Potasio S.A.	Chile	US\$	99,9999	0,0000	99,9974	99,9974

Nota 2 - Bases de presentación de los estados financieros consolidados, continuación



2.5 Bases de la consolidación, continuación

Sociedades incluidas en la consolidación:

RUT	Filiales extranjeras	País de Origen	Moneda Funcional	Participación			
				Directo	Indirecto	Total	Total
96.592.190-7	SQM Nitratos S.A.	Chile	US\$	99,9999	0,0001	100,0000	100,0000
96.592.180-K	Ajay SQM Chile S.A.	Chile	US\$	51,0000	0,0000	51,0000	51,0000
86.630.200-6	SQMC Internacional Ltda.	Chile	Peso chileno	0,0000	60,6381	60,6381	60,6381
79.947.100-0	SQM Industrial S.A.	Chile	US\$	99,0470	0,9530	100,0000	100,0000
79.906.120-1	Isapre Norte Grande Ltda.	Chile	Peso chileno	1,0000	99,0000	100,0000	100,0000
79.876.080-7	Almacenes y Depósitos Ltda.	Chile	Peso chileno	1,0000	99,0000	100,0000	100,0000
79.770.780-5	Servicios Integrales de Tránsitos y Transferencias S.A.	Chile	US\$	0,0003	99,9997	100,0000	100,0000
79.768.170-9	Soquimich Comercial S.A.	Chile	US\$	0,0000	60,6383	60,6383	60,6383
79.626.800-K	SQM Salar S.A.	Chile	US\$	18,1800	81,8200	100,0000	100,0000
78.602.530-3	Minera Nueva Victoria Ltda.(b)	Chile	US\$	-	-	-	100,0000
78.053.910-0	Proinsa Ltda.	Chile	Peso chileno	0,0000	60,5800	60,5800	60,5800
76.534.490-5	Sociedad Prestadora de Servicios de Salud Cruz del Norte S.A.	Chile	Peso chileno	0,0000	100,0000	100,0000	100,0000
76.425.380-9	Exploraciones Mineras S.A.	Chile	US\$	0,2691	99,7309	100,0000	100,0000
76.064.419-6	Comercial Agrorama Ltda. (c)	Chile	Peso chileno	0,0000	42,4468	42,4468	42,4468
76.145.229-0	Agrorama S.A. (d)	Chile	Peso chileno	0,0000	60,6377	60,6377	60,6377

- (a) Con fecha 14 de diciembre de 2011, Fertilizantes Naturales S.A. cambió su razón social a SQM Iberian S.A.
- (b) Efectivo el 30 de noviembre de 2012, esta entidad se fusionó con SQM Potasio S.A.
- (c) Se procedió a la consolidación de Comercial Agrorama Ltda. por poseer el control a través de la filial Soquimich Comercial S.A.
- (d) Esta subsidiaria se constituyó el 7 de Abril de 2011



Nota 2 - Bases de presentación de los estados financieros consolidados, continuación

2.5 Bases de consolidación, continuación

(b) Inversiones contabilizadas como patrimonio

Las participaciones en sociedades sobre las que se ejerce el control conjuntamente con otra sociedad (joint venture) o en las que se posee una influencia significativa (asociadas), se registran de acuerdo al método de participación. Se presume que existe influencia significativa cuando se posee una participación superior al 20% en el capital de la emisora. Bajo el método de patrimonio, la inversión se reconoce inicialmente al costo, y el valor en libros aumenta o disminuye para reconocer la parte de las ganancias de la Compañía o la pérdida de la sociedad participada después de la fecha de adquisición. Las inversiones de la Sociedad incluyen plusvalía identificada en la adquisición.

La ganancia o pérdida de la parte de la Compañía después de la adquisición se reconoce en el estado de resultados. Cuando la parte de las pérdidas de la Compañía en una sociedad participada iguala o excede su interés, la Compañía no reconoce mayores pérdidas a no ser que haya incurrido en una obligación legal o constructiva o que haya realizado pagos en nombre de la sociedad participada.

La Compañía determina en cada fecha de registro si existe cualquier evidencia objetiva de que las inversiones están deterioradas. Si lo están, la Compañía reconoce una pérdida por deterioro en el estado de resultados como la diferencia entre el monto recuperable de la sociedad participada y su valor en libros.

Las ganancias o pérdidas no realizadas resultantes de las transacciones con sociedades participadas se reconocen en el estado financiero consolidado al alcance del interés del inversor no relacionado en la sociedad participada. Las pérdidas no realizadas son eliminadas a no ser que la transacción provea evidencia de pérdida por deterioro de los activos transferidos. Las fechas de registro y políticas contables de las sociedades participadas son consistentes con aquellas adoptadas por la Compañía.

2.6 Informe por segmento

Los segmentos operacionales están informados en una manera consistente con los reportes internos provistos al jefe operacional de toma de decisiones "CODM". El CODM, responsable de asignar las reservas y evaluar rendimiento de los segmentos operacionales, ha sido identificado como un comité compuesto por el CEO y el Vicepresidente Ejecutivo y Jefe de Operaciones. Los siguientes segmentos operacionales están basados en la información provista al CODM y la estructura organizacional de la Empresa:

- Nutrientes vegetales de especialidad
- Químicos industriales
- Yodo y derivados
- Litio y derivados
- Potasio
- Otros productos y servicios



2.7 Juicios contables significativos, estimaciones y suposiciones

Juicios contables significativos, estimaciones y suposiciones por la administración para preparar los estados financieros consolidados incluyen:

- La vida útil de los activos materiales e intangibles, y su valor residual,
- Evaluaciones de deterioro de determinados activos, incluyendo las cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar,
- Las hipótesis empleadas en el cálculo actuarial de los compromisos por pensiones e indemnizaciones por años de servicios,
- Las provisiones de márgenes de inventarios de baja rotación en existencias.
- Los costos futuros y el tiempo para el cierre de las instalaciones mineras.
- La determinación del valor razonable de ciertos activos financieros y no financieros e instrumentos derivados,
- La determinación y asignación de valores razonables en combinaciones de negocio.

A pesar de que estas estimaciones se han realizado en función de la mejor información disponible en la fecha de formulación de estos estados financieros consolidados, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a su modificación. Los cambios serán registrados prospectivamente, reconociendo los efectos de cualquier cambio en las estimaciones en los estados financieros consolidados futuros. No han existido cambios significativos en la metodología o suposiciones utilizadas en estos estimados.



Nota 3 – Políticas contables importantes

3.1 Efectivo y efectivo equivalente

Los equivalentes de efectivo son inversiones de corto plazo líquidas que son convertibles de inmediato en montos conocidos de efectivo que estarán sujetos a riesgo insignificante de cambios en el valor, con vencimiento original de tres meses o menos desde la fecha de adquisición.

3.2 Activos Financieros

SQM S.A. y Filiales clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías: a valor razonable con cambios en resultados, préstamos y cuentas por cobrar, activos financieros mantenidos hasta su vencimiento y disponibles para la venta. La clasificación depende del propósito con el que se adquirieron los activos financieros. La Administración determina la clasificación de sus activos financieros en el momento del reconocimiento inicial.

La Compañía evalúa a la fecha de cada reporte, si existe evidencia objetiva de que algún activo o grupo de activos financieros esté o presente algún deterioro. Un activo o grupo de activos financieros presenta un deterioro, si y solo si, existe evidencia objetiva de deterioro como resultado de uno o más eventos ocurridos después del reconocimiento inicial del activo o grupo de estos. Para que se reconozca un deterioro, el evento de pérdida tiene que presentar un impacto en la estimación de flujos futuros del activo o grupos de activos financieros.

(a) Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados son activos financieros mantenidos para negociar. Un activo financiero se clasifica en esta categoría si se adquiere principalmente con el propósito de venderse en el corto plazo. Los derivados también se clasifican como adquiridos para su negociación a menos que sean designados como coberturas contables. Los activos de esta categoría se clasifican como activos corrientes si se espera que se liquiden dentro de 12 meses y sus cambios en valor razonable se reconocen directamente en el resultado.

(b) Préstamos y cuentas por cobrar

Los préstamos y cuentas por cobrar son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables que no cotizan en un mercado activo. Se incluyen en activos corrientes, excepto aquellos con vencimientos superiores a 12 meses de la fecha de cierre que se clasifican como activos no corrientes. Los préstamos y cuentas a cobrar se incluyen en “deudores comerciales y otras cuentas a cobrar” y en “Efectivo y efectivo equivalente” en el estado de situación financiera (notas 6.1 y 9.2).

(c) Activos financieros mantenidos hasta su vencimiento

Los activos financieros mantenidos hasta su vencimiento son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables y vencimiento fijo, que la Administración tiene la intención positiva y la capacidad de mantener hasta su vencimiento. Si se vendiese un importe que no fuese insignificante de los activos financieros mantenidos hasta su vencimiento, la categoría completa se reclasificaría como disponible para la venta. Los activos en esta categoría se valorizan a su costo amortizado.



3.3 Derivados financieros y operaciones de cobertura

Los derivados se reconocen inicialmente al valor razonable en la fecha en que se ha efectuado el contrato de derivados y posteriormente se vuelven a valorar a su valor razonable. El método para reconocer la pérdida o ganancia resultante depende de si el derivado se ha designado como un instrumento de cobertura contable y, si es así, del tipo de cobertura efectuada por la Compañía, la cual puede ser:

- (a) Coberturas del valor razonable de activos y pasivos reconocidos o compromisos firmes (coberturas del valor razonable);
- (b) Coberturas de un riesgo concreto asociado a un activo o pasivo reconocido o a una transacción prevista altamente probable (cobertura de flujos de efectivo);

La Compañía documenta al inicio de la transacción la relación existente entre los instrumentos de cobertura y las partidas cubiertas, así como sus objetivos para la gestión de riesgo y la estrategia para llevar a cabo diversas operaciones de cobertura.

La Compañía también documenta su evaluación, tanto al inicio como al cierre de cada período, si los derivados que se utilizan en las transacciones de cobertura son altamente efectivos para compensar los cambios en el valor razonable o en los flujos de efectivo de las partidas cubiertas.

El valor razonable de los instrumentos derivados utilizados para efectos de cobertura se muestra en nota 10.3 (Activos de cobertura). Los movimientos en la reserva de operaciones de cobertura se clasifican como un activo o pasivo no corriente si el vencimiento restante de la partida cubierta es superior a 12 meses y como un activo o pasivo corriente si el vencimiento restante de la partida cubierta es inferior a 12 meses. Otros derivados se clasifican como un activo o pasivo corriente, y el cambio en su valor razonable es reconocido directamente en resultados.

- (a) Cobertura del valor razonable

El cambio en el valor razonable de un derivado de cobertura es reconocido con cargo o abono a resultados según corresponda. El cambio en el valor razonable de la partida cubierta atribuible al riesgo cubierto es registrado también es reconocido con cargo o abono a resultados.

Para coberturas de valor razonable relacionado con ítems registrados a costo amortizado, el ajuste al valor razonable es amortizado contra el resultado sobre el ejercicio remanente a su vencimiento. Cualquier ajuste al valor libro de un instrumento financiero cubierto para el cual se utiliza tasa efectiva, es amortizada con cargo o abono a resultados en su valor razonable atribuible al riesgo que está siendo cubierto.



Nota 3 – Políticas contables importantes (continuación)

Si la partida cubierta es dada de baja, el valor razonable no amortizado es reconocido inmediatamente con cargo o abono a resultados.

(b) Cobertura de flujo de caja

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de derivados que son designados y calificados como cobertura de flujo de caja se reconocen en otras reservas dentro del patrimonio. La ganancia o pérdida relacionada a la porción inefectiva se reconoce inmediatamente como cargo o bono a resultado.

Los montos llevados a patrimonio son transferidos a resultado cuando la transacción cubierta afecta a resultado, tal como cuando el ingreso financiero o gasto financiero cubierto es reconocido cuando ocurre una venta proyectada. Cuando la partida cubierta es el costo de un activo o pasivo no financiero, los montos llevados a otras reservas son transferidos al valor libro inicial del activo o pasivo no financiero.

Si la transacción esperada o compromiso firme ya no se espera que ocurra, los montos anteriormente reconocidos en patrimonio son transferidos a resultado. Si el instrumento de cobertura vence, es vendido, terminado, o si su designación como una cobertura es revocada, los montos anteriormente reconocidos en patrimonio permanecen en patrimonio hasta que la transacción firme esperada se reconozca en el resultado.

3.4 Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar

Corresponden a activos financieros no derivados, con pagos fijos y determinables, y que no son cotizados en un mercado activo. Surgen de operaciones de venta de los productos y/o servicios que comercializa la Compañía directamente a sus clientes.

Estos activos se reconocen inicialmente a su valor razonable que equivale a su valor nominal, y posteriormente a su costo amortizado de acuerdo con el método de la tasa de interés efectiva, menos la provisión por pérdidas de deterioro del valor. Se establece una provisión para pérdidas por deterioro de cuentas comerciales a cobrar cuando existe evidencia objetiva de que la Compañía no será capaz de cobrar todos los importes que se le adeudan de acuerdo con los términos originales de las cuentas por cobrar.

3.5 Inventario

La Compañía valoriza los inventarios por el menor valor entre el costo y el valor neto de realización. El método utilizado para determinar el costo de las existencias es el costo promedio ponderado. El precio de costo de los productos terminados y los productos en proceso incluye los costos de materiales directos y, en su caso, los costos de mano de obra, los costos indirectos incurridos para transformar las materias primas en productos terminados y los gastos generales incurridos al trasladar las existencias a su ubicación y condiciones actuales. El valor neto de realización representa la estimación del precio de venta menos todos los costos estimados de terminación y los costos que serán incurridos en los procesos de comercialización, venta y distribución.



Nota 3 – Significant accounting policies (continued)

La Compañía realiza una evaluación del valor neto de realización de los inventarios al final de cada ejercicio, registrando una estimación con cargo a resultados cuando éstas se encuentran sobrevaloradas. Cuando las circunstancias que previamente causaron la rebaja hayan dejado de existir, o cuando exista clara evidencia de aumento en el valor neto de realización debido a un cambio en las circunstancias económicas o precios de las materias primas principales, se procede a modificar la estimación previamente efectuada. Las provisiones sobre las existencias de la Compañía se han constituido en base a un estudio técnico que cubre las distintas variables que afectan a los productos en existencia tales como densidad, humedad, entre otros factores.

Las materias primas, insumos y materiales se registran al valor de costo de adquisición o de mercado, el menor. El costo de adquisición se calcula de acuerdo con el método del precio promedio ponderado.

3.6 Activos intangibles

Los activos intangibles corresponden principalmente a plusvalías compradas (goodwill), derechos de agua, derechos de servidumbre al tendido eléctrico y licencias de software computacionales.

(a) Plusvalía

La plusvalía representa el exceso de la consideración transferida sobre el valor razonable neto del activo adquirido y del pasivo supuesto en la adquisición de filiales.

Para propósitos de prueba de deterioro, la plusvalía adquirida en la combinación de negocio esta asignada a cada unidad generada de efectivo (“CGU”, siglas en inglés), del cual se espera se beneficie de las sinergias de la combinación. Cada CGU para el cual la plusvalía es asignada representa el nivel más bajo dentro de la entidad en la cual la plusvalía es monitoreada para propósitos de administración interna.

Las revisiones del deterioro de la plusvalía se llevan a cabo anualmente, o más frecuentemente si los eventos o cambios en circunstancias indican un deterioro potencial. El valor en libros de la plusvalía se compara a su monto recuperable, el cual es el valor más en uso y el valor razonables menos el costo de venta. Cualquier deterioro se reconoce inmediatamente como gasto y no es reversible.

(b) Derechos de agua

Los derechos de agua adquiridos representan agua de fuentes naturales y se registran en el costo de adquisición. Dependiendo de los términos contractuales, los derechos de agua se pueden otorgar en una base perpetua o estar sujeta a plazos definidos. Los derechos de agua con un plazo contractual definido se amortiza sobre la vida del acuerdo. Los derechos de agua otorgados en una base perpetua no se amortizan; sin embargo, están sujetos a evaluación de deterioro anual.

(c) Derecho de servidumbre del tendido eléctrico

La Sociedad adquiere derechos de servidumbre para instalar cables para líneas eléctricas en tierras de terceros, requeridos para las operaciones de las plantas industriales. Los montos pagados se capitalizan y cargan al ingreso de acuerdo a su vida contractual.



(d) Software computacional

Las licencias de software computacional adquiridas se capitalizan basadas en el costo inicial de adquisición y los costos incurridos en su preparación para su uso indicado. Estos costos se amortizan sobre su vida útil estimada.

Los gastos relacionados al desarrollo interno de programas de la tecnología de la información se reconocen cuando ocurren. Los costos directamente atribuibles al desarrollo de programas TI únicos e identificables se reconocen como activos intangibles en la medida que dichos TI generen beneficios económicos futuros. Los costos de desarrollos de TI se amortizan sobre su vida útil estimada, la que generalmente no sobrepasa los tres años.

3.7 Propiedad, planta y equipo

Propiedad, planta y equipo (activo inmovilizado) se ha valorizado a su costo de adquisición, neto de su correspondiente depreciación acumulada, amortización y de las pérdidas por deterioro que haya experimentado. Los costos de adquisición, según corresponda, incluyen lo siguiente:

- (a) Los gastos financieros devengados durante el período de construcción que sean directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de activos que califiquen para ello, que son aquellos que requieren de un período de tiempo sustancial antes de estar listos para su uso. La tasa de interés utilizada es la correspondiente a la financiación específica del proyecto, de no existir, la tasa media de financiamiento de la Compañía que realiza la inversión. Los gastos financieros no se capitalizan por periodos que exceden el término normal de adquisición, construcción o instalación del activo, como en el caso de demoras, interrupciones, o suspensiones temporales del proyecto debido a problemas técnicos, financieros u otros.
- (b) Los costos futuros que sean necesarios para el cierre de las instalaciones al término de su vida útil, son incorporados a los bienes al valor presente de los desembolsos que se espera sean necesarios para cancelar la obligación.

Las obras en curso se traspasan al activo inmovilizado en explotación una vez que se encuentran disponibles para su uso, comenzando su depreciación y amortización a partir de esa fecha.

Los costos de ampliación, modernización o mejora que representan un aumento de la productividad, capacidad o eficiencia o un alargamiento de la vida útil de los activos inmovilizados se capitalizan como mayor costo de los correspondientes bienes. Todos los demás gastos de mantenimiento conservación y reparación, se imputan a resultados como costo del ejercicio en que se incurren.

Los componentes de propiedad, planta y equipo se deprecian utilizando un método de línea directa sobre su vida útil estimada. Cuando los componentes tienen diferente vida útil, se registran y deprecian por separado. La vida útil es evaluada anualmente y revisada cuando es necesario. La vida útil utilizada en la depreciación y amortizaciones de activos incluidos en propiedad, planta y equipo están presentadas más abajo.



Nota 3 – Políticas de contabilidad importantes (continuación)

Tipos de propiedad, planta y equipo	Vida mínima	Vida máxima
Edificios	3	60
Planta y equipo	3	35
Equipamiento de tecnologías de la información	3	10
Instalaciones fijas y accesorios	3	35
Vehículos motorizados	5	10
Otros	2	30

Las utilidades o pérdidas que se originan en la venta o retiro de bienes de propiedad, plantas y equipos se reconocen como ganancia (pérdida) y se calculan como la diferencia entre el valor de venta neto del activo y su valor en libros.

La Sociedad obtiene derechos de propiedad y concesiones mineras del Ministerio de Minería de Chile. Los derechos de propiedad se obtienen normalmente a través del pago de licencias de explotación y gastos de registro menores, junto con una tarifa anual. La tarifa anual es registrada como gasto prepagado y amortizado sobre su periodo efectivo de doce meses. Los montos atribuibles a las concesiones mineras adquiridas por terceros, que no son del Estado chileno, se registran al costo de adquisición.

3.8 Deterioro de los activos no financieros

Los activos sujetos a depreciación y amortización se someten a pruebas de pérdidas por deterioro siempre que algún suceso o cambio en las circunstancias indique que el importe en libros puede no ser recuperable. Para propósitos de evaluar el deterioro, los activos se agrupan en el nivel más bajo en donde existen flujos de efectivos identificables separados. Se reconoce una pérdida por deterioro por el exceso del importe en libros del activo sobre su importe recuperable. El monto recuperable de un activo es el mayor valor entre el valor razonable de un activo o unidad generadora de efectivo, menos los costos de venta y su valor en uso. Los activos diferentes a plusvalía, que sufrieron un deterioro son analizados para revertir, si es posible, su deterioro en cada informe.

3.9 Pasivos financieros

La Compañía clasifica sus pasivos financieros en las siguientes categorías: a valor razonable con cambios en resultados, acreedores comerciales, préstamos que devengan interés o derivados designados como instrumentos de cobertura. La Administración determina la clasificación de sus pasivos financieros en el momento de reconocimiento inicial.

Las obligaciones por deudas financieras se registran a su valor nominal, y se registran como no corriente cuando su plazo de vencimiento es superior a doce meses, y como corriente cuando es inferior a dicho plazo. Los gastos por intereses se reconocen en el resultado, cuando ocurren.



Nota 3 – Políticas contables importantes (continuación)

(a) Pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Los pasivos financieros son clasificados a valor razonable cuando éstos sean mantenidos para negociación o designados en su reconocimiento inicial al valor razonable a través de resultado. Esta categoría incluye los instrumentos derivados no designados para la contabilidad de cobertura.

(b) Deudas comerciales

Las deudas comerciales son obligaciones a pagar por bienes o servicios que han sido adquiridos de proveedores durante el curso común de negocio. Las deudas comerciales se reconocen inicialmente al valor razonable y posteriormente a su costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectivo.

(c) Préstamos que devengan intereses

Los préstamos se valorizan inicialmente al valor razonable y posteriormente a su costo amortizado usando el método de la tasa de interés efectivo. El costo amortizado es calculado tomando en cuenta cualquier prima o descuento de la adquisición e incluye costos de transacciones que son una parte integral de la tasa de interés efectiva.

3.10 Impuestos diferidos corrientes

El gasto por impuesto a las ganancias del ejercicio, se determina como la suma del impuesto corriente de las distintas sociedades consolidadas. Los impuestos Corrientes se calculan en la base de las normas tributarias promulgadas o substantivamente promulgadas a partir del estado financiero en los países donde la Compañía y sus filiales operan y generan ingresos imponibles.

Los impuestos diferidos se calculan, de acuerdo con el método del pasivo, sobre las diferencias temporarias que surgen entre las bases fiscales de los activos y pasivos y sus valores en libros en nuestros estados financieros consolidados auditados. Los impuestos a la renta diferidos son calculados utilizando tasas de impuestos que se esperan sean aplicables cuando los activos y pasivos se realicen.

En conformidad con las normas tributarias chilenas vigentes, se reconoce la provisión de gasto por impuesto a la renta de primera categoría y el impuesto a la renta de la actividad minera sobre base devengada, presentando los saldos netos de pagos provisionales mensuales acumulados para el período fiscal y créditos asociados a este. Los saldos de estas cuentas se presentan en impuestos corrientes recuperables o impuestos corrientes pagables, según se aplique.

El impuesto sobre sociedades y las variaciones en los impuestos diferidos de activo o pasivo que no provengan de combinaciones de negocio se registran en las cuentas de resultado o en las cuentas de patrimonio neto del Estado de Situación Financiera Consolidado en función de donde se hayan registrado las ganancias o pérdidas que lo hayan originado.



Nota 3 – Políticas contables importantes (continuación)

El valor en libros de los impuestos diferidos han sido revisados y reducidos tanto como sea posible para que no exista suficiente ingreso imponible que permita la recuperación de todo o una porción del impuesto diferido. Del mismo modo, en la fecha de los estados financieros, el impuesto diferido no reconocido es revaluado y reconocido tanto como sea posible para que el ingreso imponible futuro permita la recuperación el impuesto diferido.

Respecto de diferencias temporales deducibles asociadas con inversiones en subsidiarias, asociadas y participaciones en negocios conjuntos, los activos por impuesto diferido son reconocidos solamente en la medida que exista la probabilidad que las diferencias temporales serán reversadas en el futuro cercano y que habrán utilidades imponibles disponibles con las cuales puedan ser utilizadas.

Los impuestos diferidos de activos y pasivos son compensados si existe un derecho de recepción legal para compensar los impuestos de activos contra pasivos y el impuesto diferido está relacionado a la misma autoridad y entidad fiscal, y exista una intención de liquidar los saldos en cifras netas.

3.11 Obligaciones por indemnizaciones por años de servicios y compromisos por pensiones

Las obligaciones con los trabajadores están normadas por los convenios colectivos vigentes e instrumentalizados mediante convenios colectivos y contratos individuales de trabajo. En lo que respecta a ciertos empleados de Estados Unidos las obligaciones por beneficios están de acuerdo con el plan de beneficios de pensiones definido, que fue terminado en 2002. La valorización de estas obligaciones se efectúa mediante un cálculo actuarial, utilizando el método de la unidad de crédito proyectada el cual considera hipótesis de tasas de mortalidad, rotación de los empleados, tasas de interés, fechas de jubilación, efectos por incrementos en los salarios de los empleados, así como los efectos en las variaciones en las prestaciones derivadas de variaciones en la tasa de inflación.

Las pérdidas y ganancias actuariales que puedan producirse por variaciones de las obligaciones preestablecidas definidas se registran directamente en el resultado del ejercicio. Las pérdidas y ganancias actuariales tienen su origen en las desviaciones entre la estimación y la realidad del comportamiento de las suposiciones actuariales, y son registradas en Patrimonio y comprendidas en el período en el que se originan.

3.12 Pagos basados en acciones

La Sociedad tiene un plan de pago basado en liquidación de efectivo en donde los ejecutivos y administración senior reciben pagos en efectivo basados en los cambios en los precios de las acciones de la compañía durante un periodo de devengamiento. El valor razonable de la porción devengada de los bonos se registra como pasivo y se mide antes de cada periodo de informe utilizando el modelo Black Scholes. Los cambios en el valor razonable de los bonos se registran directamente al resultado.



3.13 Otras provisiones

Las provisiones son reconocidas por paleamiento ambiental, acusaciones legales y otros asuntos cuando la Compañía ha presentado obligaciones egales o constructivas como resultado de un evento pasado. Es probable que se deban usar recursos para liquidar la obligación, y una estimación confiable puedan ser hechas por el monto de la obligación.

Las provisiones son medidas al valor presente de los gastos esperados requeridos para liquidar la obligación usando la tasa de descuento previo a impuestos que refleja los riesgos específicos de la responsabilidad. El incremento de provisiones en el tiempo se reconoce como un costo financiero.

3.14 Reconocimiento de ingresos

Los ingresos ordinarios incluyen el valor razonable de las contraprestaciones recibidas o a recibir por la venta de bienes y servicios. Los ingresos se presentan netos del impuesto sobre el valor agregado, devoluciones, rebajas y descuentos. Los ingresos se reconocen cuando el importe de los mismos se puede valorar con fiabilidad, es probable que los beneficios económicos futuros vayan a fluir a la entidad y se cumplan las condiciones específicas para cada uno de los tipos de ingresos de actividades, tal como se describe a continuación:

(a) Venta de bienes

Las ventas de bienes se reconocen cuando la Compañía ha entregado los productos al cliente, el cliente tiene total discreción sobre el canal de distribución y sobre el precio al que se venden los productos, y no existe ninguna obligación pendiente de cumplirse que pueda afectar la aceptación de los productos por parte del cliente. La entrega no tiene lugar hasta que los productos se han enviado al cliente o confirmados como recibidos por el cliente cuando los riesgos de obsolescencia y pérdida se han transferido al cliente, y el cliente ha aceptado los productos de acuerdo a las condiciones establecidas de venta, el período de aceptación ha finalizado, o bien se tiene evidencia objetiva de que se han cumplido los criterios necesarios para la aceptación.

Las ventas se reconocen en función del precio fijado en el contrato de venta, neto de los descuentos por volumen y las devoluciones estimadas a la fecha de la venta. Los descuentos por volumen se evalúan en función de las compras anuales previstas y de acuerdo a los criterios definidos en los contratos.

(b) Ventas de servicios

Los ingresos ordinarios asociados a la prestación de servicios consisten principalmente en ganancias de rentas y servicios relacionados provistos, y se reconocen considerando el grado de realización de la prestación a la fecha del Estado de Situación Financiera, siempre y cuando el resultado de la transacción pueda ser estimado con fiabilidad.



3.15 Gastos de exploración

Los gastos de exploración son capitalizados pendientes de la determinación de la viabilidad económica. Los gastos de exploración relacionados a las reservas que no son explotables económicamente son cargados a gasto. Los gastos de exploración asociados al desarrollo futuro de las reservas minerales económicamente explotables son capitalizados como Otros activos corrientes no financieros hasta su explotación. Los gastos asociados con las reservas de mineral en desarrollo son reclasificados a existencia y amortizados de acuerdo al contenido mineral estimado.

3.16 Gastos de investigación y desarrollo

Los gastos de investigación y desarrollo son cargados al resultado en el período que se incurrió el desembolso, con excepción de las propiedades, plantas y equipos adquiridos para ser utilizados en la investigación y desarrollo.

3.17 Gastos medio ambientales

Los montos incurridos por protección y mejora medio ambiental se registra como gasto medio ambiental en ganancia y pérdida. El costo de las instalaciones, maquinarias y equipo utilizados para el mismo propósito son considerados propiedad, planta y equipo y son capitalizados como tal.

3.18 Dividendo mínimo

Según lo requiere la Ley de Sociedades Anónimas, a menos que, de otro modo, lo decida un voto unánime de los tenedores de las acciones emitidas y suscritas, una sociedad anónima abierta debe distribuir dividendos de acuerdo a la política decidida en la Junta General de Accionistas de cada año, con el mínimo de un 30% de su utilidad neta del ejercicio, excepto en el caso que la sociedad posea pérdidas no absorbidas de años anteriores.

3.19 Ganancias por acción

Las ganancias por acción básicas se calcularán dividiendo la utilidad del período atribuible a los accionistas de la Compañía por el promedio ponderado del número de acciones comunes en circulación durante dicho período. La Compañía no ha realizado ningún tipo de operación de potencial efecto diluido que suponga un beneficio por acción diluido diferente de la ganancia básica por acción.

No han habido cambios significativos en las políticas de contabilidad durante 2012.



Nota 4 – Gestión de riesgo financiero

4.1 Política de gestión de riesgos

La estrategia de Gestión de Riesgo de la Compañía está orientada a resguardar la estabilidad y sustentabilidad de Sociedad Química y Minera de Chile S.A. y Filiales en relación a todos aquellos componentes de incertidumbre financiera relevantes.

Las operaciones de la Sociedad se encuentran sujetas a ciertos factores de riesgo que pueden afectar la condición financiera o los resultados de esta. Entre estos riesgos se destacan los riesgos de mercado, el riesgo de liquidez, riesgo de tasa de cambio, riesgo de incobrables y el riesgo de tasa de interés.

Potencialmente pueden existir riesgos adicionales que también afecten las operaciones comerciales, el negocio, la condición financiera o los resultados de la Compañía, pero que por el momento no son significativos

La estructura de gestión del riesgo financiero comprende la identificación, determinación, análisis, cuantificación, medición y control de estos eventos. Es responsabilidad de la Administración, y en particular de la Gerencia de Finanzas la evaluación constante del riesgo financiero. La Sociedad utiliza derivados para cubrir una porción significativa de estos riesgos

4.2 Factores de Riesgo

4.2.1 Riesgo de mercado

Los riesgos de mercado corresponden a aquellas incertidumbres asociadas a variaciones en variables de mercado que afectan los activos y pasivos de la Compañía, entre las cuales podemos destacar:

a) Riesgo país

La condición económica de los países donde está presente la Sociedad puede afectar su situación financiera. Por ejemplo, las ventas que realiza la Compañía en mercados emergentes exponen a SQM a riesgos relacionados con condiciones económicas y tendencias en aquellos países. Por otro lado, los niveles de existencias también pueden verse afectados debido a la situación económica de estos países y/o la economía global, entre otros posibles impactos económicos.

b) Riesgo por volatilidad de los precios

Los precios de los productos de la Compañía están afectos a los movimientos de los precios internacionales de fertilizantes y productos químicos, y los cambios en las capacidades productivas o en la demanda de estos podrían afectar nuestro negocio, condición financiera y resultados operacionales.



c) Riesgos de precios de commodities

La Sociedad está expuesta a cambios en los precios de materias primas y energía que pueden impactar sus costos de producción, generando inestabilidad en los resultados.

Actualmente, la Sociedad incurre en un gasto directo anual cercano a los US\$130 millones por concepto de combustibles derivados de petróleo, gas natural y equivalentes, y cerca de US\$ 60 millones en gastos relacionados a consumo directo de energía eléctrica. Variaciones en un 10% en los precios de la energía necesaria para las actividades de la Sociedad, pueden significar, en el corto plazo, movimientos de US\$19 millones en estos costos.

4.2.2 Riesgo de incobrables

Una contracción económica global y sus efectos potencialmente negativos en la situación financiera de nuestros clientes podría ampliar los plazos de pagos de las cuentas por cobrar de SQM aumentando su exposición a incobrables. Aunque se toman medidas para minimizar el riesgo, esta situación económica global podría significar pérdidas que podrían tener efecto material adverso en el negocio, condición financiera o en los resultados de las operaciones de la Compañía.

Como forma de mitigación de estos riesgos, SQM mantiene un activo control de cobranza y utiliza medidas tales como el uso de seguros de crédito, letras de crédito y pagos anticipados para una parte de las cuentas por cobrar.

4.2.3 Riesgo de tipo de cambio

Como resultado de su influencia en la determinación de precios, sus relaciones con los costos de ventas, y puesto que una parte significativa de los negocios de la Sociedad se transan en esa divisa, la moneda funcional de SQM es el dólar estadounidense. Sin embargo, el carácter global de las actividades de la compañía la exponen a las fluctuaciones de tipo de cambio de diversas monedas con respecto al dólar americano. Por esto, SQM mantiene contratos de cobertura para asegurar sus principales descalces (activos netos de pasivos) en monedas distintas del dólar contra la variación del tipo de cambio. Esos contratos se actualizan periódicamente, dependiendo de la cantidad de descalce a ser cubierto en esas monedas.

Una porción importante de los costos de la Sociedad, en especial remuneraciones, se encuentra relacionada con el peso chileno. Por ello, un aumento o una disminución en la tasa de cambio respecto del dólar afectarían el resultado de SQM. Hasta el 31 de Diciembre de 2012, aproximadamente US\$440 millones de los costos de la Sociedad se encuentran relacionados al peso chileno. Una parte significativa del efecto de tales obligaciones en el Estado de Situación Financiera se encuentra cubierto por operaciones de instrumentos derivados que cubren el descalce de Balance en esta moneda.

Al 31 de Diciembre de 2011, la Compañía mantenía instrumentos derivados clasificados como de cobertura de riesgos cambiarios y de tasa de interés asociados a la totalidad de las obligaciones por bonos nominados tanto en pesos chilenos como en UF, por un valor razonable de US\$56,1 millones. Al 31 de diciembre de 2012, este valor asciende a US\$100,6 millones, ambos a favor de SQM.



Nota 4 – Gestión del riesgo financiero. Objetivos y políticas (Continuación)

Diciembre de 2012, la tasa de cambio entre el Peso chileno y el dólar estadounidense era de Ch\$ 479,96 por dólar y al 31 de Diciembre de 2011, era de Ch\$ 519,20 por dólar.

4.2.4 Riesgo de tasa de interés

Las fluctuaciones de las tasas de interés, producto de la incertidumbre del comportamiento futuro de los mercados puede tener un impacto material en los resultados financieros de la Compañía.

La Sociedad mantiene deudas financieras corrientes y no corrientes valoradas a tasa LIBOR más un spread. La Compañía se encuentra parcialmente expuesta a fluctuaciones en dicha tasa, ya que actualmente SQM cuenta con instrumentos derivados clasificados como de cobertura para cubrir una porción de sus pasivos valorados a tasa LIBOR.

Al 31 de Diciembre de 2012, aproximadamente el 21% de las obligaciones financieras de la Compañía estaban sujetas a la tasa de fluctuación LIBOR y, por esto, aumentos significativos en la tasa podrían impactar su condición financiera. Una variación de 100 puntos base sobre esta tasa puede generar variaciones de sus gastos financieros cercanos a US\$ 3,1 millones. No obstante, este efecto está contrarrestado de manera significativa por los retornos de las inversiones que también se relacionan con la tasa LIBOR.

Adicionalmente, al 31 de Diciembre de 2012, sobre el total del capital de la deuda financiera, la Sociedad mantiene un porcentaje cercano al 8% con vencimiento menor a 12 meses, disminuyendo de esta manera la exposición a las variaciones en las tasas de interés.



Nota 4 – Gestión del riesgo financiero. Objetivos y políticas (Continuación)

4.2.5 Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez está relacionado con las necesidades de fondos para hacer frente a las obligaciones de pago. El objetivo de la Compañía es mantener la flexibilidad financiera mediante un equilibrio holgado entre los requerimientos de fondos y flujos provenientes de la operación normal, préstamos bancarios, bonos públicos, inversiones de corto plazo y valores negociables, entre otros.

La Sociedad mantiene un importante programa de gasto de capital que está sujeto a variaciones a través del tiempo.

Por otra parte, los mercados financieros mundiales están sujetos a períodos de contracción y expansión, los que no son previsibles en el largo plazo, y que pueden afectar el acceso a recursos financieros por parte de SQM. Estos factores pueden tener un impacto adverso material en nuestro negocio, condición financiera y resultados de operaciones de la Compañía.

Por lo anterior, SQM monitorea constantemente el calce de sus obligaciones con sus inversiones, cuidando como parte de su estrategia de gestión de riesgo financiero los vencimientos de ambos desde una perspectiva conservadora. Al 31 de diciembre de 2012, la Sociedad mantenía líneas bancarias no comprometidas y disponibles por un total de US\$530 millones.

La posición en otro efectivo y equivalentes al efectivo así generada por la Sociedad se invierte en fondos mutuos altamente líquidos con clasificación de riesgo AAA.

4.3 Medición de riesgo

La Compañía sostiene métodos para medir la efectividad y eficacia de las estrategias de riesgo, tanto en forma prospectiva como retrospectiva.

Nota 5 – Antecedentes de filiales consolidadas

5.1 Activos y pasivos separados propiedad de la entidad legal

Los activos y pasivos de la entidad legal Sociedad Química y minera de Chile S.A. antes de los efectos de la consolidación consisten en:

	12/31/2012	12/31/2011
	MUS\$	MUS\$
Activos	3.908.259	3.626.748
Pasivos	<u>(1.775.476)</u>	<u>(1.813.914)</u>
Total	<u>2.132.783</u>	<u>1.812.834</u>

5.2 Agente controlador

De acuerdo con lo dispuesto en los Estatutos de SQM S.A., nadie puede concentrar más del 32% del capital con derecho a voto de la Sociedad; por tanto, no hay un accionista controlador.



5.3 Acuerdos conjuntos de la entidad controladora

Sociedad de Inversiones Pampa Calichera S.A., Potasios de Chile S.A. y Global Mining Investments (Chile) S.A. todos, Grupo Pampa, son dueños de un número de acciones equivalente al 30,50% al 31 de diciembre de 2012 de la totalidad de las acciones actualmente emitidas, suscritas y pagadas de SQM S.A.- Por su parte, Kowa Company Ltd., Inversiones La Esperanza (Chile) Limitada, Kochi S.A. y La Esperanza Delaware Corporation -todos, Grupo Kowa- son dueños de un número de acciones equivalente al 2,08% de la totalidad de las acciones actualmente emitidas, suscritas y pagadas de SQM S.A. al 31 de Diciembre de 2012.

En Diciembre de 2006, el Grupo Pampa y el Grupo Kowa iniciaron un Acuerdo de Actuación Conjunta (AAC) en relación con el manejo de su propiedad de acciones de la Compañía. Sin embargo, tanto el Grupo Pampa como también el Grupo Kowa han informado a SQM S.A., a la Superintendencia de Valores y Seguros de Chile, a los mercados bursátiles pertinentes en Chile y en el extranjero que ellos no son y que nunca han sido personas relacionadas entre sí. En consecuencia, el Grupo Pampa por sí, no concentra más de un 32% del capital con derecho a voto de SQM S.A. y, por su parte, el Grupo Kowa tampoco concentra por sí, más de un 32% del capital con derecho a voto de SQM S.A.

Detalle de concentración efectiva

RUT	Razón Social	Porcentaje de participación %
96.511.530-7	Sociedad de Inversiones Pampa Calichera S.A.	20,35
96.863.960-9	Global Mining Investments (Chile) S.A.	3,34
76.165.311-5	Potasios de Chile S.A.	6,81
Total Pampa Group		30,50
79.798.650-k	Inversiones la Esperanza (Chile) Ltda.	1,40
59.046.730-8	Kowa Co Ltd.	0,30
96.518.570-4	Kochi S.A.	0,29
59.023.690-k	La Esperanza Delaware Corporation	0,09
Total Kowa Group		2,08



Note 5 – Antecedentes de filiales consolidadas (Continuación)

5.4 Información de subsidiarias consolidadas.

La información financiera de las compañías en que el grupo ejerce control e influencia significativa al 31 de Diciembre de 2012 es la siguiente:

Filial	RUT	País de origen	Moneda	12/31/2012			Activos	Pasivos	Total Patrimonio	Ingreso neto (perdida)				
				Interés del propietario							MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
				Directa	Indirecta	Total								
SQM Nitratos S.A.	96.592.190-7	Chile	US\$	99,9999	0,0001	100,0000	735.546	534.869	200.677	148.768				
Proinsa Ltda.	78.053.910-0	Chile	Peso chileno	-	60,5800	60,5800	221	-	221	-				
SQMC Internacional Ltda.	86.630.200-6	Chile	Peso chileno	-	60,6381	60,6381	292	-	292	2				
SQM Potasio S.A.	96.651.060-9	Chile	US\$	99,9974	-	99,9999	1.149.717	14.306	1.135.411	259.578				
Serv. Integrales de Tránsito y Transf. S.A.	79.770.780-5	Chile	US\$	0,0003	99,9997	100,0000	357.590	326.522	31.068	4.330				
Isapre Norte Grande Ltda.	79.906.120-1	Chile	Peso chileno	1,0000	99,0000	100,0000	1.527	872	655	263				
Ajay SQM Chile S.A.	96.592.180-K	Chile	US\$	51,0000	-	51,0000	26.262	6.226	20.036	9.980				
Almacenes y Depósitos Ltda.	79.876.080-7	Chile	Peso chileno	1,0000	99,0000	100,0000	451	-	451	(11)				
SQM Salar S.A.	79.626.800-K	Chile	US\$	18,1800	81,8200	100,0000	1.611.208	464.669	1.146.539	318.275				
SQM Industrial S.A.	79.947.100-0	Chile	US\$	99,0470	0,9530	100,0000	1.988.068	1.070.450	917.618	93.488				
Exploraciones Mineras S.A.	76.425.380-9	Chile	US\$	0,2691	99,7309	100,0000	31.944	4.383	27.561	(236)				
Sociedad Prestadora de Servicios de Salud Cruz del Norte S.A.	76.534.490-5	Chile	Peso chileno	-	100,0000	100,0000	1.037	902	135	17				
Soquimich Comercial S.A.	79.768.170-9	Chile	US\$	-	60,6383	60,6383	186.462	73.470	112.992	8.555				
Comercial Agrorama Ltda.	76.064.419-6	Chile	Peso chileno	-	42,4468	42,4468	17.208	15.996	1.212	(185)				
Comercial Hydro S.A.	96.801.610-5	Chile	Peso chileno	-	60,6383	60,6383	8.100	230	7.870	430				
Agrorama S.A.	76.145.229-0	Chile	Peso chileno	-	60,6377	60,6377	14.250	14.093	157	47				
SQM North America Corp.	Extranjera	Estados Unidos	US\$	40,0000	60,0000	100,0000	319.812	284.290	35.522	23.737				



Nota 5 – Antecedentes de sociedades consolidadas (continuación)

5.4 Información de filiales consolidadas, continuación

12/31/2012										
Filial	RUT	País de incorporación	Moneda Funcional	Participación en la propiedad			Activos	Pasivos	Total Patrimonio	Utilidad neta (perdida)
				Directo	Indirecto	Total	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
RS Agro Chemical Trading A.V.V.	Extranjera	Aruba	US\$	98.3333	1.6667	100.0000	5,214	-	5,214	(10)
Nitratos Naturais do Chile Ltda.	Extranjera	Brasil	US\$	-	100.0000	100.0000	290	5,005	(4,715)	(284)
Nitrate Corporation of Chile Ltd.	Extranjera	Reino Unido	US\$	-	100.0000	100.0000	5,076	-	5,076	-
		Antillas								
SQM Corporation N.V.	Extranjera	holandesas	US\$	0.0002	99.9998	100.0000	86,953	3,724	83,229	(3,314)
SQM Perú S.A.	Extranjera	Perú	US\$	0.9800	99.0200	100.0000	904	1,214	(310)	(165)
SQM Ecuador S.A.	Extranjera	Ecuador	US\$	0.0040	99.9960	100.0000	19,419	18,065	1,354	244
SQM Brasil Ltda.	Extranjera	Brasil	US\$	2.7900	97.2100	100.0000	723	942	(219)	78
		Antillas								
SQI Corporation N.V.	Extranjera	holandesas	US\$	0.0159	99.9841	100.0000	17	43	(26)	(8)
SQMC Holding Corporation L.L.P.	Extranjera	Aruba	US\$	0.1000	99.9000	100.0000	24,597	1,657	22,940	2,422
SQM Japon Co. Ltd.	Extranjera	Japón	US\$	1.0000	99.0000	100.0000	2,476	711	1,765	(125)
SQM Europe N.V.	Extranjera	Bélgica	US\$	0.8600	99.1400	100.0000	391,590	356,719	34,871	(14,928)
SQM Italia SRL	Extranjera	Italia	US\$	-	100.0000	100.0000	1,360	18	1,342	-
SQM Indonesia S.A.	Extranjera	Indonesia	US\$	-	80.0000	80.0000	5	1	4	-
North American Trading Company	Extranjera	Estados Unidos	US\$	-	100.0000	100.0000	305	39	266	-
SQM Virginia LLC	Extranjera	Estados Unidos	US\$	-	100.0000	100.0000	29,204	14,829	14,375	(1)
SQM Comercial de México S.A. de C.V.	Extranjera	México	US\$	0.0013	99.9987	100.0000	79,092	55,672	23,420	3,254



Nota 5 – Antecedentes de sociedades consolidadas (continuación)

5.4 Información de filiales consolidadas, continuación

12/31/2012										
Filial	RUT	País de incorporación	Moneda Funcional	Participación en la propiedad			Activos	Pasivos	Total Patrimonio	Utilidad neta
				Directo	Indirecto	Total	MUS\$	MUS\$	Filial	(perdida) MUS\$
SQM investment Corporation N.V.	Extranjera	Antillas holandesas	US\$	1.0000	99.0000	100.0000	64,264	40,239	24,025	743
Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Extranjera	Aruba	US\$	1.6700	98.3300	100.0000	242,707	253,736	(11,029)	(2,435)
SQM Lithium Specialties LLP	Extranjera	Estados Unidos	US\$	-	100.0000	100.0000	15,785	1,265	14,520	(1)
Soquimich SRL Argentina	Extranjera	Argentina	US\$	-	100.0000	100.0000	422	176	246	(39)
Comercial Caimán Internacional S.A.	Extranjera	Panamá	US\$	-	100.0000	100.0000	333	1,146	(813)	(58)
SQM France S.A.	Extranjera	France	US\$	-	100.0000	100.0000	351	114	237	-
Administración y Servicios Santiago S.A. de C.V.	Extranjera	México	US\$	-	100.0000	100.0000	50	811	(761)	127
SQM Nitratos México S.A. de C.V.	Extranjera	México	US\$	-	51.0000	51.0000	33	23	10	-
Soquimich European Holding B.V.	Extranjera	Holanda	US\$	-	100.0000	100.0000	179,048	102,950	76,098	(4,932)
SQM Iberian S.A.	Extranjera	España	US\$	-	100.0000	100.0000	81,429	81,883	(454)	(2,135)
Iodine Minera B.V.	Extranjera	Holanda	US\$	-	100.0000	100.0000	16,929	0	16,929	3,708
SQM Africa Pty Ltd.	Extranjera	Sudáfrica	US\$	-	100.0000	100.0000	98,127	91,370	6,757	(2,921)
SQM Oceania Pty Ltd.	Extranjera	Australia	US\$	-	100.0000	100.0000	5,621	1,613	4,008	755
SQM Agro India Pvt. Ltd.	Extranjera	India	US\$	-	100.0000	100.0000	18	11	7	(38)
SQM Beijing Commercial Co. Ltd.	Extranjera	China	US\$	-	100.0000	100.0000	3,637	1,779	1,858	1,621
Total							7.805.674	3.847.033	3.958.641	848.596



Nota 5 – Antecedentes de sociedades consolidadas (continuación)

5.4 Información de filiales consolidadas, continuación

Filial	RUT	País de incorporación	Moneda Funcional	12/31/2011			Activos MUS\$	Pasivos MUS\$	Total Patrimonio Filial	Utilidad neta (perdida) MUS\$
				Participación en la propiedad						
				Directo	Indirecto	Total				
SQM Nitratos S.A.	96.592.190-7	Chile	US\$	99.9999	0.0001	100.0000	819,424	665,515	153,909	106,473
Proinsa Ltda.	78.053.910-0	Chile	Peso chileno	-	60.5800	60.5800	204	-	204	(1)
SQMC Internacional Ltda.	86.630.200-6	Chile	Peso chileno	-	60.6381	60.6381	268	-	268	(4)
SQM Potasio S.A.	96.651.060-9	Chile	US\$	99.9974	-	99.9974	771,112	120,138	650,974	246,439
Serv. Integrales de Tránsito y Transf. S.A.	79.770.780-5	Chile	US\$	0.0003	99.9997	100.0000	277,296	250,558	26,738	4,302
Isapre Norte Grande Ltda.	79.906.120-1	Chile	Peso chileno	1.0000	99.0000	100.0000	1,127	716	411	28
Ajay SQM Chile S.A.	96.592.180-K	Chile	US\$	51.0000	-	51.0000	26,977	9,855	17,122	10,066
Almacenes y Depósitos Ltda.	79.876.080-7	Chile	Peso chileno	1.0000	99.0000	100.0000	419	1	418	(17)
SQM Salar S.A.	79.626.800-K	Chile	US\$	18.1800	81.8200	100.0000	1,438,672	610,538	828,134	286,239
SQM Industrial S.A.	79.947.100-0	Chile	US\$	99.0470	0.9530	100.0000	1,889,981	1,066,598	823,383	93,062
Minera Nueva Victoria S.A..	78.602.530-3	Chile	US\$	99.0000	1.0000	100.0000	112,628	4,527	108,101	4,069
Exploraciones Mineras S.A.	76.425.380-9	Chile	US\$	0.2691	99.7309	100.0000	31,878	4,082	27,796	(207)
Sociedad Prestadora de Servicios de Salud Cruz del Norte S.A.	76.534.490-5	Chile	Peso chileno	-	100.0000	100.0000	757	648	109	(23)
Soquimich Comercial S.A.	79.768.170-9	Chile	US\$	-	60.6383	60.6383	191,346	82,750	108,596	7,220
Comercial Agrorama Ltda.	76.064.419-6	Chile	Peso chileno	-	42.4468	42.4468	11,555	10,264	1,291	29
Comercial Hydro S.A.	96.801.610-5	Chile	Peso chileno	-	60.6383	60.6383	7,681	241	7,440	334
Agrorama S.A.	76.145.229-0	Chile	Peso chileno	-	60.6377	60.6377	328	226	102	(91)
SQM North America Corp.	Extranjera	Estados Unidos	US\$	40.0000	60.0000	100.0000	188,554	176,816	11,738	(19,702)



Nota 5 – Antecedentes de sociedades consolidadas (continuación)

5.4 Información de filiales consolidadas, continuación

Filial	RUT	País de incorporación	Moneda Funcional	12/31/2011			Activos MUS\$	Pasivos MUS\$	Total Patrimonio Filial	Utilidad neta (perdida) MUS\$
				Participación en la propiedad						
				Directo	Indirecto	Total				
RS Agro Chemical Trading A.V.V.	Extranjera	Aruba	US\$	98,3333	1,6667	100,0000	5.224	-	5.224	(4)
Nitratos Naturais do Chile Ltda.	Extranjera	Brasil	US\$	-	100,0000	100,0000	2.349	6.804	(4.455)	271
Nitrate Corporation of Chile Ltd.	Extranjera	Reino Unido	US\$	-	100,0000	100,0000	5.076	-	5.076	-
		Antillas								
SQM Corporation N.V.	Extranjera	holandesas	US\$	0,0002	99,9998	100,0000	89.469	3.715	85.754	40.340
SQM Perú S.A.	Extranjera	Perú	US\$	0,9800	99,0200	100,0000	6.466	6.611	(145)	(759)
SQM Ecuador S.A.	Extranjera	Ecuador	US\$	0,0040	99,9960	100,0000	9.724	9.176	548	(83)
SQM Brasil Ltda.	Extranjera	Brasil	US\$	2,7900	97,2100	100,0000	354	1.050	(696)	113
		Antillas								
SQI Corporation N.V.	Extranjera	holandesas	US\$	0,0159	99,9841	100,0000	17	36	(19)	6
SQMC Holding Corporation L.L.P.	Extranjera	Aruba	US\$	0,1000	99,9000	100,0000	21.131	614	20.517	10.926
SQM Japon Co. Ltd.	Extranjera	Japón	US\$	1,0000	99,0000	100,0000	2.968	1.078	1.890	518
SQM Europe N.V.	Extranjera	Bélgica	US\$	0,8600	99,1400	100,0000	430.994	393.419	37.575	20.135
SQM Italia SRL	Extranjera	Italia	US\$	-	100,0000	100,0000	1.333	17	1.316	-
SQM Indonesia S.A.	Extranjera	Indonesia	US\$	-	80,0000	80,0000	5	1	4	(1)
North American Trading Company	Extranjera	Estados Unidos	US\$	-	100,0000	100,0000	306	39	267	-
SQM Virginia LLC	Extranjera	Estados Unidos	US\$	-	100,0000	100,0000	29.207	14.830	14.377	(3)
SQM Comercial de México S.A. de C.V.	Extranjera	México	US\$	0,0013	99,9987	100,0000	68.572	48.406	20.166	(1.061)



Nota 5 – Antecedentes de sociedades consolidadas (continuación)

5.4 Información de filiales consolidadas, continuación

Filial	RUT	País de incorporación	Moneda Funcional	12/31/2011			Activos MUS\$	Pasivos MUS\$	Total Patrimonio Filial	Utilidad neta (perdida) MUS\$
				Participación en la propiedad						
				Directo	Indirecto	Total				
SQM investment Corporation N.V. Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Extranjera	Antillas holandesas	US\$	1,0000	99,0000	100,0000	65.123	41.991	23.132	1.887
SQM Lithium Specialties LLP	Extranjera	Aruba	US\$	1,6700	98,3300	100,0000	196.735	203.543	(6.808)	1.251
Soquimich SRL Argentina	Extranjera	Estados Unidos	US\$	-	100,0000	100,0000	15.785	1.264	14.521	(3)
Comercial Caimán Internacional S.A.	Extranjera	Argentina	US\$	-	100,0000	100,0000	429	144	285	(78)
SQM France S.A.	Extranjera	Panamá	US\$	-	100,0000	100,0000	477	1.232	(755)	(14)
Administración y Servicios Santiago S.A. de C.V.	Extranjera	Francia	US\$	-	100,0000	100,0000	351	114	237	-
SQM Nitratos México S.A. de C.V.	Extranjera	México	US\$	-	100,0000	100,0000	13	915	(902)	100
Soquimich European Holding B.V.	Extranjera	México	US\$	-	51,0000	51,0000	27	17	10	-
SQM Iberian S.A.	Extranjera	Holanda	US\$	-	100,0000	100,0000	153.211	72.969	80.242	38.850
Iodine Minera B.V.	Extranjera	España	US\$	-	100,0000	100,0000	27.225	25.638	1.587	258
SQM Africa Pty Ltd.	Extranjera	Holanda	US\$	-	100,0000	100,0000	13.228	7	13.221	3.100
SQM Venezuela S.A.	Extranjera	Sudáfrica	US\$	-	100,0000	100,0000	62.335	52.657	9.678	7.821
SQM Oceania Pty Ltd.	Extranjera	Venezuela	US\$	-	100,0000	100,0000	5	328	(323)	(157)
SQM Agro India Pvt. Ltd.	Extranjera	Australia	US\$	-	100,0000	100,0000	4.349	1.042	3.307	2.372
SQM Beijing Commercial Co. Ltd.	Extranjera	India	US\$	-	100,0000	100,0000	63	18	45	(27)
		China	US\$	-	100,0000	100,0000	2.147	1.910	237	140
Total							6.984.905	3.893.058	3.091.847	864.114



Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012
Nota 5 – Antecedentes de sociedades consolidadas (continuación)

5.5 Detalle de las transacciones entre las sociedades consolidadas

a) Operaciones realizadas en 2012

El 30 de noviembre de 2012, SQM transfirió su participación del 99% en Minera Nueva Victoria Limitada de SQM Potasio SA, que dio lugar a SQM Potasio SA propietaria del 100% de las acciones en circulación de esta entidad. Tras esta operación, los activos y pasivos de Minera Nueva Victoria Limitada fueron absorbidos por SQM Potasio SA resultando en la disolución legal de Minera Victoria Limitada.

b) Operaciones realizadas en 2011

El 7 de abril de 2011, Agrorama SA se constituyó con una participación de Soquimich Comercial SA del 99,999% y por la Sociedad Productora de Insumos Agrícolas Ltda. de 0,001%. Esta nueva empresa tendrá un capital social de M \$ 100.000 (MUS \$ 211), su duración será indefinida y su línea de negocio será el de comercio y distribución de fertilizantes, pesticidas y productos agrícolas o insumos.

En agosto y septiembre de 2011, SQM Industrial SA realizó aportes de capital por un total de MUS \$ 22.017 en su filial SQMC México SA de CV. aumentando su participación hasta el 99,8739%.

En septiembre de 2011, Soquimich European Holding BV, adquirió de su socio, Nutrisi Holding NV una participación del 66,6% en Fertilizantes Naturales SA por MUS \$ 3.179.

En diciembre de 2011, Comercial Agrorama Callegari Ltda. cambió su nombre por el de "Comercial Agrorama Limitada" y Fertilizantes Naturales SA cambió su nombre por el de "SQM Ibérica SA"

En diciembre de 2011, Soquimich European Holding BV vendió su participación del 50% en Nutrisi Holding NV por MUS \$ 5.736 mil.

**Nota 6 – Efectivo y efectivo equivalente****6.1 Efectivo y efectivo equivalente**

Efectivo y efectivo equivalente consiste en lo siguiente:

a) Efectivo	12/31/2012 MUS\$	12/31/2011 MUS\$
Caja efectivo	90	73
Efectivo en bancos	41.541	34.659
Otros depósitos	833	3.291
Total efectivo	42.464	38.023
b) Equivalentes en efectivo	12/31/2012 MUS\$	12/31/2011 MUS\$
Depósitos a corto plazo	139.943	263.396
Inversiones a corto plazo	141.946	143.573
Total efectivo equivalente	281.889	406.969
Total Efectivo y efectivo equivalente	324.353	444.992

6.2 inversiones a corto plazo, clasificados como efectivo equivalente

Las inversiones a corto plazo consisten en las siguientes inversiones en fondos de liquidez de renta fija a corto plazo:

Institución	12/31/2012 MUS\$	12/31/2011 MUS\$
Legg Mason - Western Asset Institutional Liquid Reserves	47.408	47.162
BlackRock - Institutional cash Serie PLC	47.490	48.025
JP Morgan USD Dollar Liquidity Fund Institutional	47.048	48.386
Total	141.946	143.573



Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012
Nota 6 – Efectivo y efectivo equivalente (continuación)

5.3 Información del efectivo y equivalente al efectivo por monedas

Efectivo y efectivo equivalente clasificado por monedas consiste en lo siguiente:

Moneda origen	12/31/2012	12/31/2011
	MUS\$	MUS\$
Dólar Estadounidense	234.166	308.631
Peso Chileno (*)	76.712	125.118
Rand Sudafricano	7.421	5.450
Euro	3.601	3.070
Otros	2.453	2.723
Total	324.353	444.992

(*) La compañía mantiene políticas de derivados financieros que le permite dolarizar estos depósitos a plazo en Pesos Chilenos.

5.4 Importe de saldos de efectivo significativos no disponibles

El efectivo en mano y en cuentas Corrientes bancarias son recursos disponibles y su valor en libros es igual a su valor razonable.

A excepción de lo revelado en Nota 9.8, no existen saldos de efectivos significativos con ningún tipo de restricción al 31 de diciembre de 2012 y 2011.



Nota 6 – Efectivo y efectivo equivalente (continuación)

6.5 Detalle depósitos a plazo, clasificados como equivalentes de efectivo

El detalle del efectivo equivalente depósitos a plazo al cierre de cada período es el siguiente:

Entidad Receptora del Depósito	Tipo de Depósito	Moneda Origen	Tasa de Interés	Fecha Colocación	Fecha Vencimiento	Capital en MUS\$	Interés	12/31/2012	12/31/2011
							Devengado a la Fecha MUS\$	MUS\$	MUS\$
Banco Crédito e Inversiones	A plazo fijo	Peso chileno	0,49	12/10/2012	01/17/2013	25.290	87	25.377	9.677
Banco Crédito e Inversiones	A plazo fijo	Peso chileno	0,50	12/07/2012	02/07/2013	12.299	49	12.348	9.676
Banco Crédito e Inversiones	-	-	-	-	-	-	-	-	25.209
Banco Crédito e Inversiones	-	-	-	-	-	-	-	-	20.010
Banco Crédito e Inversiones	-	-	-	-	-	-	-	-	20.531
Banco Crédito e Inversiones	-	-	-	-	-	-	-	-	20.011
Banco Crédito e Inversiones	-	-	-	-	-	-	-	-	20.014
Banco Santander-Santiago	A plazo fijo	Peso chileno	0,49	12/06/2012	01/03/2013	11.609	47	11.656	12.093
Banco Santander-Santiago	A plazo fijo	Peso chileno	0,49	12/06/2012	01/03/2013	7.493	30	7.523	20.110
Banco Santander-Santiago	A plazo fijo	Peso chileno	0,45	12/28/2012	01/10/2013	6.252	3	6.255	20.110
Banco Santander-Santiago	A plazo fijo	US\$	1,12	12/07/2012	02/07/2013	8.005	6	8.011	20.110
Banco Santander-Santiago	A plazo fijo	US\$	0,70	12/21/2012	01/07/2013	3.500	1	3.501	3.001
Banco Santander-Santiago	A plazo fijo	US\$	0,70	12/21/2012	01/07/2013	3.500	1	3.501	-
Citibank New – York	Overnight	US\$	0,01	12/31/2012	12/01/2013	20.146	-	20.146	115
Citibank New – York	Overnight	US\$	0,01	12/31/2012	01/01/2013	1.181	-	1.181	1.586
Citibank New – York	Overnight	US\$	0,01	12/31/2012	01/01/2013	17.256	-	17.256	-
Citibank New – York	Overnight	US\$	0,01	12/31/2012	01/03/2013	10.605	-	10.605	-
Citibank New – York	Overnight	US\$	0,01	12/31/2012	01/02/2013	2.582	-	2.582	-
Corpbanca	A plazo fijo	Peso chileno	0,53	12/26/2012	02/01/2013	9.990	-	9.999	16.043
Corpbanca	-	-	-	-	-	-	-	-	20.016
Corpbanca	-	-	-	-	-	-	-	-	10.032
Corpbanca	-	-	-	-	-	-	-	-	10.008
IDBI Bank	-	-	-	-	-	-	-	-	2
Banco BBVA Chile	A plazo fijo	Rupia india	-	12/31/2012	01/31/2013	2	-	2	5.042



Nota 6 – Efectivo y efectivo equivalente (continuación)

6.5 Detalle depósitos a plazo, clasificados como equivalentes de efectivo

El detalle del efectivo equivalente depósitos a plazo al cierre de cada período es el siguiente:

Entidad Receptora del Depósito	Tipo de Depósito	Moneda Origen	Tasa de Interés	Fecha Colocación	Fecha Vencimiento	Capital en MUS\$	Interés	12.31.2012	12.31.2011
							Devengado a la Fecha MUS\$		
Corpbanca	A plazo fijo	US Dollar	1,30	10/18/2011	01/11/2012	16.000	43	-	-
Corpbanca	A plazo fijo	US Dollar	2,60	12/20/2011	01/19/2012	20.000	16	-	-
Corpbanca	A plazo fijo	US Dollar	2,75	12/21/2011	01/25/2012	10.024	8	-	-
Corpbanca	A plazo fijo	US Dollar	2,75	12/21/2011	01/25/2012	10.000	8	-	-
IDBI Bank	A plazo fijo	Rupia india	-	12/31/2011	01/31/2012	2	-	-	-
Total								139.943	263.396

**Nota 7 - Inventarios**

Inventarios consisten en lo siguiente:

Clases de inventarios	12/31/2012 MUS\$	12/31/2011 MUS\$
Materia Prima	8.675	10.111
Suministros para la producción	37.919	31.602
Productos en proceso	411.039	356.038
Productos terminados	438.603	346.651
Totales	896.236	744.402

Reservas de inventario reconocidos al 31 de diciembre de 2012 y 2011 ascienden a MUS\$ 72.687 y MUS \$ 58.220, respectivamente. Reservas de inventario se han hecho sobre la base de un estudio técnico que cubre las distintas variables que afectan a los productos en existencia, tales como la densidad, humedad, y otros. Las reservas también son reconocidos por menor de las evaluaciones de costo o de mercado, y las diferencias que surgen de los recuentos de inventario.

La composición de las provisiones es la siguiente:

Clases de inventarios	12/31/2012 MUS\$	12/31/2011 MUS\$
Materia prima	93	593
Suministros para la producción	500	500
Productos en proceso	46.635	33.811
Productos terminados	25.459	23.316
Totales	72.687	58.220

La Compañía no ha entregado inventarios en prenda como garantía para los períodos antes señalados.

Nota 8 – información a revelar sobre partes relacionadas**8.1 Información a revelar sobre las partes relacionadas**

Los saldos pendientes al cierre del ejercicio no están garantizados, no devengan intereses y se liquidan en efectivo. No hay garantías se han entregado o recibido por ventas y otros créditos por cobrar a partes relacionadas o comerciales y otras cuentas por pagar con empresas vinculadas. La Compañía no ha registrado ningún deterioro en las cuentas por cobrar relacionadas con importes adeudados por partes relacionadas sobre la base de las evaluaciones realizadas cada ejercicio a través de un examen de la situación financiera de la parte relacionada en el mercado en el que operan.



8.2 Identificación detallada de la relación entre la empresa y sus partes relacionadas

Detalles de la partes relacionadas a la Compañía es la siguiente:

RUT	Nombre	País de origen	Moneda Funcional	Naturaleza
77.557.430-5	Sales de Magnesio Ltda.	Chile	Peso Chileno	Asociada
			Dírham de los emiratos árabes	Asociada
Extranjera	Abu Dhabi Fertilizer Industries WWL	Emiratos Árabes		
Extranjera	Doktor Tarsa Tarim Sanayi AS	Turquía	Lira turca	Asociada
Extranjera	Ajay North America	Estados Unidos	US\$	Asociada
Extranjera	Ajay Europe SARL	Francia	Euro	Asociada
Extranjera	SQM Eastmed Turquía	Turquía	Euro	Asociada
Extranjera	SQM Tailandia Co. Ltd.	Tailandia	Bath Tailandés	Asociada
	Sichuan SQM Migao Chemical Fertilizers Co Ltda.	China	US\$	Negocio conjunto
Extranjera	Coromandel SQM	India	Rupia India	Negocio conjunto
Extranjera	SQM Vitas Fzco.	Emiratos Árabes	Dírham de los emiratos árabes	Negocio conjunto
Extranjera	SQM Star Qingdao Crop Nutrition Co., Ltd.	China	US\$	Negocio conjunto
Extranjera	Kowa Company Ltd.	Japón	US\$	Otra parte relacionada
96.511.530-7	Sociedad de Inversiones Pampa Calichera	Chile	US\$	Otra parte relacionada
79.049.778-9	Callegari Agricola S.A.	Chile	Peso Chileno	Otra parte relacionada
Extranjera	Coromandel Internacional	India	Rupia India	Otra parte relacionada
Extranjera	Vitas Roullier SAS	Francia	Euro	Otra parte relacionada
Extranjera	SQM Vitas Brasil Agroindustria	Brasil	US\$	Negocio conjunto o influencia importante
Extranjera	SQM Vitas Perú S.A.C.	Perú	US\$	Negocio conjunto o influencia importante
Extranjera	SQM Vitas Southem Africa Pty.	Sudáfrica	US\$	Negocio conjunto o influencia importante
Extranjera	Misr Speciality Fertilizers(*)	Egipto	Libra Egipcia	Asociada
Extranjera	NU3 N.V. (a)	Bélgica	Euro	Asociada
Extranjera	NU3 B.V. (a)	Holanda	Euro	Asociada

Una lista detallada de las subsidiarias de la Compañía se presenta en Nota 5.4.



Nota 8 – Identificación detallada de la relación entre la empresa y sus partes relacionadas

8.2 Detalle de partes relacionadas y transacciones con partes relacionadas

Las operaciones entre la Sociedad y sus subsidiarias forman parte de operaciones habituales de la Sociedad. Las condiciones de estas son las normales vigentes para este tipo de operaciones, en cuanto a plazos y precios de mercado se refiere. Además, han sido eliminadas en el proceso de consolidación y no se desglosan en esta nota.

Los plazos de vencimientos para cada caso varían en virtud de la transacción que los originó.

Al 31 de diciembre de 2012, 2011 y 2010 no existan cuentas por cobrar relacionadas a saldos pendientes de transacciones con partes relacionadas ya que no existía deterioro en ellas.

Las transacciones con partes relacionadas al 31 de diciembre de 2012, 2011 y 2010 son las siguientes:

RUT	Compañía	Naturaleza	País de Origen	Transacción	12/31/2012 MUS\$	12/31/2011 MUS\$	12/31/2010 MUS\$
Extranjera	Doktor Tarsa Tarim Sanayi As	Asociada	Turquía	Venta de productos	9.587	26.748	12.460
Extranjera	Ajay Europe S.A.R.L.	Asociada	Francia	Venta de productos	37.232	27.743	22.150
Extranjera	Ajay Europe S.A.R.L.	Asociada	Francia	Dividendos	3.564	824	628
Extranjera	Ajay North America LLC.	Asociada	Estados Unidos	Venta de productos	42.081	47.501	35.502
Extranjera	Ajay North America LLC.	Asociada	Estados Unidos	Dividendos	10.175	1.499	
Extranjera	Abu Dhabi Fertilizer Industries WWL	Asociada	Emiratos Árabes	Venta de productos	6.285	8.234	12.384
Extranjera	Abu Dhabi Fertilizer Industries WWL	Asociada	Emiratos Árabes	Dividendos	525	-	-
Extranjera	NU3 B.V.	Asociada	Holanda	Venta de productos	-	15.708	12.921
Extranjera	NU3 B.V.	Asociada	Holanda	Venta de servicios	-	-	102
Extranjera	NU3 N.V.	Asociada	Bélgica	Venta de productos	-	9.993	12.590
Extranjera	SQM Tailandia Co. Ltd.	Asociada	Tailandia	Venta de productos	10.203	7.355	1.613
Extranjera	Misr Speciality Fertilizers	Asociada	Egipto	Venta de productos	-	-	502

Nota 8 – Identificación detallada de la relación entre la empresa y sus partes relacionadas (continuación)



THE WORLDWIDE
BUSINESS FORMULA

Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012

8.2 Detalle de partes relacionadas y transacciones con partes relacionadas

RUT	Compañía	Naturaleza	País de Origen	Transacción	12/31/2012 MUS\$	12/31/2011 MUS\$	12/31/2010 MUS\$
Extranjera	SQM Tailandia Co. Ltd.	Asociada	Tailandia	Dividendos	11	-	-
77.557.430-5	Sales de Magnesio Ltda.	Asociada	Chile	Venta de productos	1.472	-	834
77.557.430-5	Sales de Magnesio Ltda.	Asociada	Chile	Dividendos	1.052	491	-
77.557.430-5	Sales de Magnesio Ltda.	Asociada	Chile	Venta de servicios	-	-	353
Extranjera	Kowa Company Ltd.	Otras partes relacionadas	Japón	Venta de productos	123.581	138.818	94.611
78.062.420-5	Minera Saskatchewan Ltda. (PCS)	Otras partes relacionadas	Chile	Venta de servicios	-	-	423
Extranjera	SQM Vitas Brasil Agroindustria	Entidad con control conjunto	Brasil	Venta de productos	40.518	34.514	-
Extranjera	SQM Vitas Perú S.A.C.	Entidad con control conjunto	Perú	Venta de productos	26.123	13.608	-
Extranjera	SQM Vitas Southern Africa Pty.	Entidad con control conjunto	Sudáfrica	Venta de productos	10.930	2.287	-
Extranjera	SQM Vitas Fzco.	Negocio conjunto	Emiratos Árabes Unidos	Venta de productos	120	1.562	-
Extranjera	Sichuan SQM Migao Chemical Fertilizers Co Ltda.	Negocio conjunto	China	Venta de servicios	62	-	-
Extranjera	Coromandel SQM	Negocio conjunto	India	Venta de productos	2.300	-	-



Nota 8 – Identificación detallada de la relación entre la empresa y sus partes relacionadas (continuación)

8.3 Cuentas por cobrar con partes relacionadas, corrientes:

RUT	Nombre	Naturaleza	País de origen	Moneda	12/31/2012	12/31/2011
					MUS\$	MUS\$
77.557.430-5	Sales de Magnesio Ltda.	Asociada	Chile	Peso chileno	303	685
Extranjera	SQM Tailandia Co. Ltd.	Asociada	Tailandia	US\$	6.098	5,521
Extranjera	Doktor Tarsa Tarim Sanayi AS	Asociada	Turquía	US\$	-	3,899
Extranjera	Ajay Europe S.A.R. L.	Asociada	Francia	US\$	4.775	4,603
Extranjera	Ajay North America LLC.	Asociada	Estados Unidos	US\$	4.633	7,387
Extranjera	Abu Dhabi Fertilizer Industries WWL	Asociada	Emiratos Árabes	US\$	1.805	4,587
Extranjera	Misr Speciality Fertilizers	Asociada	Egipto	US\$	-	199
Extranjera	Kowa Company Ltd.	Entidad con control conjunto	Japón	US\$	29.929	44,188
96.511.530-7	Soc.de Inversiones Pampa Calichera	Entidad con control conjunto	Chile	US\$	8	8
Extranjera	SQM Star Qingdao Corp Nutrition Co. Ltd	Negocio conjunto	China	US\$	27	71
Extranjera	SQM Vitas Brasil Agroindustria	Negocio conjunto	Brasil	US\$	27.903	27,523
Extranjera	SQM Vitas Perú S.A.C.	Negocio conjunto	Perú	US\$	18.143	17,534
Extranjera	SQM Vitas Southern Africa PTY	Negocio conjunto	Sudáfrica	US\$	1.478	597
Extranjera	Coromandel SQM	Negocio conjunto	India	Rupia india	756	23
Extranjera	Sichuan SQM Migao Chemical Fertilizers Co Ltda.	Negocio conjunto	China	US\$	4.000	-
79.049.778-9	Callegari Agrícola S.A.	Otras partes relacionadas	Chile	Peso chileno	844	314
Extranjera	Coromandel Internacional	Otras partes relacionadas	India	Rupia india	670	-
Total a la fecha					101.372	117.139



Nota 8 – Identificación detallada de la relación entre la empresa y sus partes relacionadas (continuación)

8.3 Cuentas por pagar a proveedores debido a terceras partes, corrientes:

RUT	Nombre	Naturaleza	País de origen	Moneda	12/31/2012	12/31/2011
					MUS\$	MUS\$
Extranjera	SQM Vitas Fzco	Negocio conjunto	Emiratos Árabes Unidos	Dírham de los Emiratos Árabes	19	873
Total a la fecha					19	873



Nota 8 – Identificación detallada de la relación entre la empresa y sus partes relacionadas (continuación)

8.4 Directorio y Alta Administración

1) Directorio

SQM S.A es Administrado por un Directorio compuesto por ocho directores titulares, los que son elegidos por un período de tres años. El actual Directorio fue elegido durante la Junta Ordinaria de Accionista celebrada el día 28 de abril del año 2011.

Al 31 de diciembre de 2012, la Compañía cuenta con un Comité de Directores compuesto por tres miembros del Directorio. Este comité cumple las funciones que da cuenta el artículo 50 bis de la ley N° 18.046, de Sociedades Anónimas de Chile.

En los períodos comprendidos por estos estados financieros, no existen saldos pendientes por cobrar y pagar entre la Sociedad, sus Directores y miembros de la alta Administración, distintos a los montos relacionados a remuneraciones, dietas y participación de utilidades. Tampoco se efectuaron transacciones entre la Sociedad, sus Directores y miembros de la alta Administración.

2) Remuneración del Directorio

Para los ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2012 y 2011, la remuneración de los Directores fue la siguiente:

- a) El pago de una cantidad fija, bruta y mensual de trescientas Unidades de Fomento en favor del Presidente del directorio de SQM S.A. y de cincuenta Unidades de Fomento en favor de cada uno de los restantes siete Directores de SQM S.A. e independiente de la cantidad de Sesiones de Directorio que se efectúen o asistan durante el mes respectivo.
- b) El pago en moneda nacional y en favor del Presidente del Directorio de SQM S.A. de una cantidad variable y bruta equivalente al 0,35% de la utilidad líquida total que SQM S.A. efectivamente obtenga durante el ejercicio comercial del año 2012.
- c) El pago en moneda nacional y en favor de cada uno de los Directores de SQM S.A. excluido el Presidente del Directorio de SQM S.A. - de una cantidad variable y bruta equivalente al 0,04% de la utilidad líquida total que SQM S.A. efectivamente obtenga durante el ejercicio comercial del año 2012.
- d) Las cantidades fijas y variables indicadas no serán objeto de imputación alguna entre ellas y aquellas expresadas en términos porcentuales se pagarán inmediatamente después que la respectiva Junta General Anual Ordinaria de Accionistas de SQM S.A. apruebe el Balance, los Estados Financieros, la Memoria, el informe de los Inspectores de Cuentas y el dictamen de los Auditores Externos de SQM S.A. para el ejercicio comercial que termina el día 31 de diciembre del año 2012.



Nota 8 – Identificación detallada de la relación entre la empresa y sus partes relacionadas (continuación)

8.4 Directorio y Alta Administración, continuación

La remuneración del comité de auditoría es la siguiente:

- a) El pago de una cantidad fija, bruta y mensual de diecisiete Unidades de Fomento en favor de los tres Directores que forman parte del Comité de Directores de la Sociedad e independiente de la cantidad de Sesiones de Comité que se efectúen o no durante el mes respectivo.
- b) El pago en moneda nacional y en favor de cada uno de los tres Directores de una cantidad variable y bruta equivalente al 0,013% de la utilidad líquida total que SQM S.A. efectivamente obtenga durante el ejercicio comercial del año 2011 y 2012.
- 3) Las remuneraciones y beneficios pagados a los miembros del Directorio y comité de Auditoría durante el 2012 y 2011 son MUS\$3.973 y MU\$3.030, respectivamente.
- 4) Al 31 de diciembre de 2012, la remuneración global pagada a los 120 principales ejecutivos asciende a MUS\$ 32.888 (MUS\$ 22.509 al 31 de diciembre de 2011). Ello incluye remuneración fija mensual y bonos variables según desempeño.
- 5) Adicionalmente existen bonos de retención para ejecutivos de la Sociedad. El valor de estos bonos se vincula al precio de la acción de la Compañía y es pagadero en efectivo entre los años 2012 y 2016 (ver Nota N° 15).
- 6) No existen garantías constituidas a favor de la Administración.
- 7) Los Administradores y Directores de la Sociedad no perciben ni han percibido durante el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2012 y 2011 retribución alguna por concepto de pensiones, seguros de vida, permisos remunerados, participación en ganancias, incentivos, prestaciones por incapacidad, distintos a las mencionadas en los puntos anteriores.
- 8) Uno de los Directores de la Sociedad es miembro del grupo Ultramar. Las operaciones entre la Sociedad y el grupo Ultramar consistieron en aproximadamente MUS\$22.577 y MUS\$13.751 para los ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2012 y 2011, respectivamente.
- 9) No existen garantías constituidas a favor de los Directores.



Nota 9 – Instrumentos financieros

Los activos financieros de acuerdo a la NIC 39 son los siguientes:

9.1 Clases de otros activos financieros

Clases de otros activos financieros	12/31/2012 MUS\$	12/31/2011 MUS\$
Otros activos financieros, corrientes (1)	244.161	129.069
Instrumentos derivados (2)	680	14.455
Activos de cobertura, corrientes	71.262	25.737
Total otros activos financieros corrientes	316.103	169.261
Otros activos financieros, no corrientes (3)	107	117
Activos de cobertura, no corrientes	29.385	30.371
Total otros activos financieros no corrientes	29.492	30.488

(1) Corresponde a Depósitos a Plazo cuya fecha de vencimiento es mayor a 90 días desde la fecha de inversión.

(2) Corresponden a forwards y opciones que no se clasificaron como instrumentos de cobertura (ver detalle en Nota 9.3).

(3) Corresponden a Garantías entregadas por concepto de arriendo de oficinas, e Inversiones en la Sociedad Garantizadora de Pensiones (3% de propiedad).

Detalle de otros activos financieros corrientes

Institución	12/31/2012 MUS\$	12/31/2011 MUS\$
Banco Santander	41.691	13.753
BBVA	31.579	33.528
Banco de Crédito e Inversiones	82.145	17.739
Banco de Chile	42.992	44.849
Corpbanca	10.499	19.200
Banco Scotiabank	25.141	-
Banco Itau	10.114	-
Total	244.161	129.069

9.2 Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corrientes y no corrientes

	12/31/2012			12/31/2011		
	Corriente MUS\$	No Corriente MUS\$	Total MUS\$	Corriente MUS\$	No corriente MUS\$	Total MUS\$
Deudores comerciales	490.770	-	490.770	387.607	-	387.607
Anticipo	14.046	-	14.046	10.706	-	10.706
Otras cuentas por cobrar	5.800	1.311	7.111	13.749	1.070	14.819
Total Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	510.616	1.311	511.927	412.062	1.070	413.132





Nota 9 – Instrumentos financieros (continuación)

9.2 Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, continuación

	Activos antes de prestaciones	12/31/2012 Prestaciones para deudas comerciales por cobrar	Activos por deudas comerciales, net	Activos antes de prestaciones	12/31/2011 Prestaciones para deudas comerciales por cobrar	Activos por deudas comerciales, net
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Cuentas por cobrar relacionadas a créditos, corrientes	507.562	(16.792)	490.770	404.320	(16.713)	387.607
Cuentas por cobrar, corrientes	507.562	(16.792)	490.770	404.320	(16.713)	387.607
Anticipos, corrientes	14.046	-	14.046	10.706	-	10.706
Otras deudas por cobrar, corrientes	7.801	(2.001)	5.800	15.709	(1.960)	13.749
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corrientes	529.409	(18.793)	510.616	430.735	(18.673)	412.062
Otras deudas por cobrar, no corrientes	1.311	-	1.311	1.070	-	1.070
Deudas por cobrar no corrientes	1.311	-	1.311	1.070	-	1.070
Total deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	530.720	(18.793)	511.927	431.805	(18.673)	413.132



Nota 9 – Instrumentos financieros (continuación)

9.3 Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, continuación

Estratificación del portafolio, continuación.

La política de la Compañía es requerir garantías (tales como letras de crédito, cláusulas de garantía y otras) y/o mantener políticas de aseguramiento para ciertas cuentas catalogadas como necesarias por la gerencia.

Portafolio no asegurado

Al 31 de Diciembre de 2012 y el 31 de Diciembre de 2011, el detalle del portafolio no asegurado es el siguiente:

	31/12/2012										
	No vencidos MUS\$	1 - 30 días MUS\$	31 - 60 días MUS\$	61 - 90 días MUS\$	91 - 120 días MUS\$	121 - 150 días MUS\$	151 - 180 días MUS\$	181 - 210 días MUS\$	211 - 250 días MUS\$	Más de 250 días MUS\$	Total MUS\$
Número de clientes. Portafolio no renegociado.	2.666	2.241	545	409	367	308	325	279	311	33.724	41.041
Portafolio no renegociado bruto	412.557	20.121	1.259	46.268	38	129	395	10.140	794	15.862	507.562
Número de clientes. portafolio renegociado	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Portafolio renegociado bruto	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Portafolio total. bruto	412.557	20.121	1.259	46.268	38	129	395	10.140	794	15.862	507.562

	12/31/2011										
	No vencidos MUS\$	1 - 30 días MUS\$	31 - 60 días MUS\$	61 - 90 días MUS\$	91 - 120 días MUS\$	121 - 150 días MUS\$	151 - 180 días MUS\$	181 - 210 días MUS\$	211 - 250 días MUS\$	Más de 250 días MUS\$	Total MUS\$
Número de clientes. Portafolio no renegociado.	5.369	1.701	640	401	340	340	332	335	340	2.147	11.945
Portafolio no renegociado bruto	348.299	27.945	4.778	12.058	817	87	407	103	299	8.673	403.466
Número de clientes. portafolio renegociado	1	2	-	-	-	-	-	-	-	-	3
Portafolio renegociado bruto	504	350	-	-	-	-	-	-	-	-	854
Portafolio total. bruto	348.803	28.295	4.778	12.058	817	87	407	103	299	8.673	404.320



Nota 9 – Instrumentos financieros (continuación)

9.4 Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, continuación

El detalle de provisiones es el siguiente

Previsiones y condonaciones	31/12/2012 MUS\$	31/12/2011 MUS\$	31/12/2010 MUS\$
Previsiones por portafolio no renegociado	20.191	21.961	19.000
Condonaciones del período	(1.398)	(3.288)	(118)
Total	18.793	18.673	18.882

a) Concentraciones de riesgo de crédito

Las concentraciones de riesgo de crédito con respecto a los deudores por venta son reducidas debido al gran número de entidades que componen la base de clientes de la Sociedad y su distribución en todo el mundo.

9.2 Activos y pasivos de cobertura

El saldo corresponde a instrumentos derivados medidos a su valor razonable, los cuales han sido clasificados como de cobertura de riesgos cambiarios y de tasa de interés asociados a la totalidad de las obligaciones por bonos en pesos y en UF, (y al riesgo cambiario en pesos de los planes de inversión de la Sociedad). Al 31 de diciembre de 2012 el valor nominal de los flujos pactados en dólares de los contratos Cross Moneda Swap alcanzaban a MUS\$515.156, al 31 de diciembre de 2011 MUS\$ 405.486 y al 31 de diciembre de 2010 MUS\$ 410.618.

Activos de cobertura	Instrumentos derivados (CCS)	Efecto en Resultado del período Instrumentos Derivados	Reserva de cobertura en Patrimonio bruto	Impuesto diferido Reserva de cobertura en patrimonio	Reserva de cobertura en Patrimonio
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Diciembre 31, 2012	100.647	49.853	(18.419)	3.684	(14.735)
Diciembre 31, 2011	56.108	(39.718)	(12.184)	2.104	(10.080)
Diciembre 31, 2010	97.553	46.936	(11.093)	1.886	(9.207)
Pasivos de cobertura	Instrumentos derivados (CCS)	Efecto en Resultado del período Instrumentos Derivados	Reserva de cobertura en Patrimonio bruto	Impuesto diferido Reserva de cobertura en patrimonio	Reserva de cobertura en Patrimonio
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Diciembre 31, 2012	1.879	27	(1.786)	-	(1.786)
Diciembre 31, 2011	270	(120)	(150)	-	(150)
Diciembre 31, 2010	-	-	-	-	-

Los saldos de la columna Efectos en Resultados consideran los efectos intermedios de los contratos que se encontraban vigentes al 31 de diciembre de 2012, 2011 y 2010.



9.3 Activos y pasivos de cobertura, continuación

El detalle de los vencimientos de las coberturas por serie de bonos es el siguiente:

Serie	Monto Contrato MUS\$	Moneda	Fecha de vencimiento
C	71.841	UF	12/01/2026
G	33.673	Peso chileno	01/05/2014
H	146.360	UF	01/05/2013
I	56.041	UF	04/01/2014
J	92.440	Peso chileno	04/01/2014
M	46.463	UF	02/01/2017
O	68.338	UF	02/01/2017

La Sociedad utiliza instrumentos derivados Cross Moneda Swap para cubrir el potencial riesgo financiero asociado a la volatilidad de tipo de cambio asociada a pesos chilenos y unidades de fomento. El objetivo es cubrir los riesgos financieros de tipo de cambio e inflación asociados a las obligaciones por bonos. Las coberturas son documentadas y testeadas para medir su efectividad.

En base a una comparación de términos críticos, la cobertura es altamente efectiva dado que el monto cubierto coincide con las obligaciones mantenidas por bonos en pesos y unidades de fomento. Así mismo, los contratos de cobertura están denominados en las mismas monedas y tienen los mismos vencimientos de los pagos de capital e interés de los bonos.

Contabilidad de coberturas

SQM clasifica instrumentos derivados como cobertura, que pueden incluir derivados o derivados implícitos, ya sea como instrumentos derivados de cobertura del valor justo o razonable, instrumentos derivados de cobertura de flujos de efectivo, o instrumentos derivados de cobertura.

a) Cobertura de valor razonable

El cambio en los valores razonables de los instrumentos derivados denominados y que califican como instrumentos de cobertura del valor razonable, se contabilizan en ganancias y pérdidas de manera inmediata, junto con cualquier cambio en el valor justo del ítem cubierto que sea atribuible al riesgo cubierto.

La Compañía documenta la relación entre los instrumentos de cobertura y la partida cubierta, junto con los objetivos de su gestión de riesgo y su estrategia para realizar diferentes transacciones de cobertura. Además, al inicio de la cobertura y luego, trimestralmente, la Compañía documenta si la cobertura ha sido eficaz en su objetivo de cubrir las variaciones de mercado, para lo cual usamos un test llamado test de efectividad. Se considera efectivo el instrumento de cobertura en el caso que el test obtenga un resultado de efectividad de entre un 80% y 120%.

Los instrumentos de cobertura son clasificados como efectivos o no efectivos a base de los resultados del test de efectividad. Esta nota incluye el detalle del valor razonable de derivados clasificados como instrumentos de cobertura.



Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012
Nota 9 - Instrumentos financieros (continuación)

9.4 Activos y pasivos de cobertura, continuación

b) Cobertura de flujo de caja

Cubre la exposición a la variación de los flujos de efectivo que se atribuyen a un riesgo asociado en particular a una transacción con una alta probabilidad de ejecución, la cual puede tener efectos materiales sobre los resultados de la Compañía.

9.3 Pasivos financieros

Otros pasivos financieros Corrientes y no corrientes

Al 31 de diciembre de 2012 y 2011, el detalle es el siguiente:

	Corriente	12/31/2012 No corriente	Total	Corriente	12/31/2011 No corriente	Total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Préstamos bancarios	122.373	379.119	501.492	141.436	329.150	470.586
Obligaciones con el público (bonos)	20.135	1.067.075	1.087.210	17.129	907.877	925.006
Otros pasivos financieros	10.335	-	10.335	2.443	-	2.443
Total	152.843	1.446.194	1.599.037	161.008	1.237.027	1.398.035

9.3 Pasivos financieros

Otros pasivos financieros Corrientes y no corrientes

El resumen de los préstamos asumidos corrientes y no corrientes es:

	12/31/2012 MUS\$	12/31/2011 MUS\$
Préstamos a largo plazo	379.119	329.150
Préstamos a corto plazo	120.921	140.538
Préstamos a largo plazo con parte corriente	1.452	898
Préstamos a corto plazo y parte corriente de préstamos a largo plazo	122.373	141.436
Total préstamos asumidos	501.492	470.586



Nota 9 - Instrumentos financieros (continuación)

9.4 Pasivos financieros, continuación

a) Los préstamos bancarios Corrientes son:

Deudor			Acreedor			Tipo de moneda o unidad de ajuste	Amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	12/31/2012		
RUT	Filial	País	Rut	Institución financiera	País					Hasta 90 días MUS\$	Vencimientos corrientes 91 días a 1 año MUS\$	Total MUS\$
93.007.000-9	SQM.S.A.	Chile	97.030.000-7	Banco Estado	Chile	US\$	Vencimiento	1,70%	1,70%	-	20.175	20.175
93.007.000-9	SQM.S.A.	Chile	97.030.000-7	Banco Estado	Chile	US\$	Vencimiento	1,09%	1,09%	-	20.017	20.017
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	Extranjera	Banco Estado NY Branch	Estados Unidos	US\$	Vencimiento	3,01%	2,69%	1.139	-	1.139
79.626.800-K	SQM Salar S.A.	Chile	97.032.000-8	Banco BBVA Chile	Chile	US\$	Vencimiento	1,90%	1,90%	-	20.243	20.243
79.626.800-K	SQM Salar S.A.	Chile	97.018.000-1	Scotiabank Sud Americano	Chile	US\$	Vencimiento	1,03%	1,03%	20.153	-	20.153
Extranjera	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Extranjera	Bank of America Export Development	Estados Unidos	US\$	Vencimiento	1,83%	1,52%	-	141	141
Extranjera	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Extranjera	Canada Scotiabank & Trust	Canada	US\$	Vencimiento	1,81%	1,46%	-	20	20
Extranjera	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Extranjera	(Caimán) Ltd.	Islas Caimán	US\$	Vencimiento	1,60%	1,54%	-	235	235
Extranjera	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Extranjera	Scotiabank & Trust (Caimán) Ltd.	Islas Caimán	US\$	Vencimiento	1,92%	1,62%	-	164	164
Extranjera	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Extranjera	The Bank of Tokyo-Mitsubishi UFJ, Lda. (New York)	Estados Unidos	US\$	Vencimiento	1,49%	1,26%	-	140	140
79.947.100-0	SQM Industrial S.A.	Chile	97.030.000-7	Banco Estado	Chile	US\$	Vencimiento	1,64%	1,64%	-	20.172	20.172
79.947.100-0	SQM Industrial S.A.	Chile	97.018.000-1	Scotiabank Sud Americano	Chile	US\$	Vencimiento	1,04%	1,04%	20.162	-	20.162
Total										41.454	81.307	122.761
Costos obtención prestamos										(26)	(362)	(388)
Total										41.428	80.945	122.373



Nota 9 - Instrumentos financieros (continuación)

9.4 Pasivos financieros

Deudor			Acreedor			Tipo de moneda o unidad de ajuste	Amortización RUT	Tasa efectiva Filial	Tasa nominal País	12/31/2012		
RUT	Filial	País	Rut	Institución financiera	País					Rut	Vencimientos corrientes Institución financiera	País
93.007.000-9	SQM.S.A.	Chile	97.032.000-8	Banco BBVA Chile	Estados Unidos	US\$	Vencimiento	1,00%	1,00%	20.094	-	20.094
93.007.000-9	SQM.S.A.	Chile	97.030.000-7	Banco Estado	Estados Unidos	US\$	Vencimiento	0,95%	0,95%	20.089	-	20.089
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	Extranjera	Banco Estado NY Branch	Estados Unidos	US\$	Vencimiento	3,02%	2,72%	-	645	645
79.626.800-K	SQM Salar S.A.	Chile	97.030.000-7	Banco Estado	Chile	US\$	Vencimiento	1,24%	1,24%	-	20.114	20.114
79.626.800-K	SQM Salar S.A.	Chile	97.004.000-5	Banco de Chile	Chile	US\$	Vencimiento	1,03%	1,03%	20.085	-	20.085
79.626.800-K	SQM Salar S.A.	Chile	97.018.000-1	Scotiabank Sud Americano	Chile	US\$	Vencimiento	0,75%	0,75%	48	20.000	20.048
Extranjera	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Extranjera	Bank of America	Estados Unidos	US\$	Vencimiento	2,56%	1,47%	-	140	140
Extranjera	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Extranjera	Export Development Canada	Estados Unidos	US\$	Vencimiento	2,36%	1,75%	-	24	24
Extranjera	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Extranjera	Scotiabank & Trust (Caimán) Ltd.	Islas Caimán	US\$	Vencimiento	1,74%	1,35%	207	-	207
Extranjera	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Extranjera	The Bank of Tokyo-Mitsubishi UFJ, Lda. (New York)	Estados Unidos	US\$	Vencimiento	2,17%	1,23%	-	137	137
79.947.100-0	SQM Industrial S.A.	Chile	97.004.000-5	Banco de Chile	Chile	US\$	Vencimiento	1,58%	1,58%	-	20.057	20.057
79.947.100-0	SQM Industrial S.A.	Chile	97.018.000-1	Scotiabank Sud Americano	Chile	US\$	Vencimiento	0,70%	0,70%	51	20.000	20.051
Total										60.574	81.117	141.691
Costos obtención préstamos										(61)	(194)	(255)
Total										60.513	80.923	141.436



Nota 9 - Instrumentos financieros (continuación)

9.4 Pasivos financieros, continuación

b) Obligaciones no garantizadas, Corrientes:

La composición del rubro obligaciones no garantizadas que devengan interés corriente está compuesto por pagarés y bonos, y su detalle es el siguiente:

Bonos

RUT	Deudor		N° de Inscripción o identificación del instrumento	Serie	Fecha de vencimiento	Unidad de reajuste del bono	Periodicidad		Tasa efectiva	Tasa nominal	12/31/2012 Vencimientos corrientes		
	Filial	País					Pago de interés	Pago de amortización			Hasta 90 días MUS\$	91 días a 1 año MUS\$	Total MUS\$
93.007.000-9	SQM S.A	Chile	-	Única	04/15/2013	US\$	Semestral	Vencimiento	6,32%	6,13%	-	2.577	2.577
93.007.000-9	SQM S.A	Chile	-	Única	04/21/2013	US\$	Semestral	Vencimiento	5,70%	5,50%	-	2.667	2.667
93.007.000-9	SQM S.A	Chile	446	C	06/01/2013	UF	Semestral	Semestral	4,44%	4,00%	-	7.464	7.464
93.007.000-9	SQM S.A	Chile	563	G	01/05/2013	Ch\$	Semestral	Vencimiento	7,50%	7,00%	1.465	-	1.465
93.007.000-9	SQM S.A	Chile	564	H	01/05/2013	UF	Semestral	Semestral	5,10%	4,90%	4.484	-	4.484
93.007.000-9	SQM S.A	Chile	563	I	04/01/2013	UF	Semestral	Vencimiento	3,35%	3,00%	-	532	532
93.007.000-9	SQM S.A	Chile	563	J	04/01/2013	Ch\$	Semestral	Vencimiento	6,23%	5,50%	-	1.470	1.470
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	700	M	02/01/2013	UF	Semestral	Vencimiento	3,62%	3,30%	644	-	644
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	699	O	02/01/2013	UF	Semestral	Vencimiento	3,95%	3,80%	1.110	-	1.110
Total											7.703	14.710	22.413
Costos emisión de bonos											(473)	(1.805)	(2.278)
Total											7.230	12.905	20.135

Las tasas efectivas para los bonos en pesos chilenos y UF, se encuentran expresados y calculados en dólares estadounidenses en base a los flujos pactados en los Cross Moneda Swap.



Nota 9 - Instrumentos financieros (continuación)

9.4 Pasivos financieros, continuación

RUT	Deudor		N° de Inscripción o identificación del instrumento	Serie	Fecha de vencimiento	Unidad de reajuste del bono	Periodicidad		Tasa efectiva RUT	Tasa nominal Filial	12/31/2012		Total MUS\$
	Filial	País					Pago de interés	Pago de amortización			Vencimientos corrientes 91 días a 1 año MUS\$	País	
93.007.000-9	SQM S.A	Chile	-	Única	04/15/2012	US\$	Semestral	Vencimiento	6,32%	6,13%	-	2.577	2.577
93.007.000-9	SQM S.A	Chile	-	Única	04/21/2012	US\$	Semestral	Vencimiento	5,70%	5,50%	-	2.667	2.667
93.007.000-9	SQM S.A	Chile	446	C	06/01/2012	UF	Semestral	Semestral	4,44%	4,00%	-	6.754	6.754
93.007.000-9	SQM S.A	Chile	563	G	01/05/2012	Ch\$	Semestral	Vencimiento	7,50%	7,00%	1.354	-	1.354
93.007.000-9	SQM S.A	Chile	564	H	01/05/2012	UF	Semestral	Semestral	5,10%	4,90%	4.045	-	4.045
93.007.000-9	SQM S.A	Chile	563	I	04/01/2012	UF	Semestral	Vencimiento	3,35%	3,00%	-	477	477
93.007.000-9	SQM S.A	Chile	563	J	04/01/2012	Ch\$	Semestral	Vencimiento	6,23%	5,50%	-	1.351	1.351
Total											5.399	13.826	19.225
Costo Emisión Bonos											(276)	(1.820)	(2.096)
Total											5.123	12.006	17.129



Nota 9 - Instrumentos financieros (continuación)

9.4 Pasivos financieros, continuación

c) Clases de préstamos que devengan intereses no corrientes

El detalle de préstamos bancarios que devengan intereses no corrientes al 31 de diciembre de 2012 y al 31 de diciembre de 2011, es el siguiente:

Préstamos bancarios que devengan intereses, no Corrientes

RUT	Deudor		RUT	Acreedor		Moneda	Amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	12/31/2012 Años de vencimiento			Total MUS\$
	Filial	País		Institución financiera	País					1 a 3 MUS\$	3 a 5 MUS\$	Más de 5 MUS\$	
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	Extranjera	Banco Estado NY Branch	Estados Unidos	US\$	Vencimiento	3,01%	2,69%	-	140.000	-	140.000
Extranjera	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Extranjera	Scotiabank & Trust (Caimán) Ltd.	Caimán	US\$	Vencimiento	1,60%	1,54%	50.000	-	-	50.000
Extranjera	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Extranjera	Scotiabank & Trust (Caimán) Ltd.	Islas Caimán	US\$	Vencimiento	1,92%	1,62%	50.000	-	-	50.000
Extranjera	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Extranjera	Bank of America	Estados Unidos	US\$	Vencimiento	1,83%	1,52%	-	40.000	-	40.000
Extranjera	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Extranjera	Export Development Canada	Canadá	US\$	Vencimiento	1,81%	1,46%	-	50.000	-	50.000
Extranjera	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Extranjera	The Bank of Tokyo-Mitsubishi UFJ, Ltd (New York)	Estados Unidos	US\$	Vencimiento	1,49%	1,26%	-	50.000	-	50.000
Total										100.000	280.000	-	380.000
Costos obtención préstamo										(235)	(646)	-	(881)
Total										99.765	279.354	-	379.119



Nota 9 - Instrumentos financieros (continuación)

9.4 Pasivos financieros, continuación

RUT.	Deudor		País	RUT	Acreedor		Moneda	Amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	12/31/2011			Total MUS\$
	Filial	País			Institución financiera	País					Años de vencimiento 1 a 3 MUS\$	3 a 5 MUS\$	Más de 5 MUS\$	
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	Extranjera		Banco Estado NY Branch	Estados Unidos	US\$	Vencimiento	3,02%	2,72%	140.000	-	-	140.000
Extranjera	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Extranjera		Scotiabank & Trust (Cayman) Ltd.	Islas Caimán	US\$	Vencimiento	1,74%	1,35%	50.000	-	-	50.000
Extranjera	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Extranjera		Bank of America	Estados Unidos	US\$	Vencimiento	2,56%	1,47%	-	40.000	-	40.000
Extranjera	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Extranjera		Export Development	Islas Caimán	US\$	Vencimiento	2,36%	1,74%	-	50.000	-	50.000
Extranjera	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Extranjera		The Bank of Tokyo-Mitsubishi UFJ, Ltd (New York)	Estados Unidos	US\$	Vencimiento	2,17%	1,23%	-	50.000	-	50.000
Total											190.000	140.000	-	330.000
Costos obtención préstamo											(104)	(746)	-	(850)
Total											189.896	139.254	-	329.150

d) Obligaciones no garantizadas que devengan intereses, no corrientes

La composición del rubro obligaciones no garantizadas que devengan interés corrientes al 31 de diciembre de 2011 y al 31 de diciembre de 2010, es el siguiente:

RUT	Deudor		N° de Inscripción o identificación del instrumento	Serie	Vencimiento	Moneda	Periodicidad		Tasa efectiva	Tasa nominal	12/31/2012			Total MUS\$
	Filial	País					Pago de intereses	Amortización			Vencimientos corrientes 1 a 3 años MUS\$	3 a 5 años MUS\$	Más de 5 años MUS\$	
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	-	Única	04/15/2016	US\$	Semestral	Vencimiento	6,32%	6,13%	-	200.000	-	200.000
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	-	Única	04/21/2020	US\$	Semestral	Vencimiento	5,70%	5,50%	-	-	250.000	250.000
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	446	C	12/01/2026	UF	Semestral	Semestral	4,44%	4,00%	14.280	14.280	64.260	92.820
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	564	H	01/05/2030	UF	Semestral	Semestral	7,50%	4,90%	-	-	190.401	190.401
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	563	G	01/05/2014	Ch\$	Semestral	Vencimiento	5,10%	7,00%	43.764	-	-	43.764
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	563	I	04/01/2014	UF	Semestral	Vencimiento	3,35%	3,00%	71.400	-	-	71.400
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	563	J	04/01/2014	Ch\$	Semestral	Vencimiento	6,23%	5,50%	108.368	-	-	108.368
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	700	M	02/01/2017	UF	Semestral	Vencimiento	3,62%	3,30%	-	47.600	-	47.600
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	699	O	02/01/2033	UF	Semestral	Vencimiento	3,95%	3,80%	-	-	71.400	71.400
Total											237.812	261.880	576.061	1.075.753
Costos de emisión de bonos											(631)	(1.420)	(6.627)	(8.678)
Total											237.181	260.460	569.434	1.067.075

Nota 9 - Instrumentos financieros (continuación)



9.4 Pasivos financieros, continuación

RUT	Deudor		N° de Inscripción o identificación del instrumento	Serie	Vencimiento	Moneda	Periodicidad		Tasa efectiva	Tasa nominal	12/31/2011			Total MUS\$
	Filial	País					Pago de intereses	Amortización			1 a 3 años MUS\$	3 a 5 años MUS\$	Vencimientos corrientes Más de 5 años MUS\$	
93.007.000-9	SQM S.A	Chile	-	Única	04/15/2016	US\$	Semestral	Vencimiento	6,32%	6,13%	-	200.000	-	200.000
93.007.000-9	SQM S.A	Chile	-	Única	04/21/2020	US\$	Semestral	Vencimiento	5,70%	5,50%	-	-	250.000	250.000
93.007.000-9	SQM S.A	Chile	446	C	12/01/2026	UF	Semestral	Semestral	4,44%	4,00%	12.881	12.881	64.408	90.170
93.007.000-9	SQM S.A	Chile	564	H	01/05/2030	UF	Semestral	Semestral	7,50%	4,90%	-	-	171.753	171.753
93.007.000-9	SQM S.A	Chile	563	G	01/05/2014	Ch\$	Semestral	Vencimiento	5,10%	7,00%	40.446	-	-	40.446
93.007.000-9	SQM S.A	Chile	563	I	04/01/2014	UF	Semestral	Vencimiento	3,35%	3,00%	64.408	-	-	64.408
93.007.000-9	SQM S.A	Chile	563	J	04/01/2014	Ch\$	Semestral	Vencimiento	6,23%	5,50%	100.152	-	-	100.152
Total											217.887	212.881	486.161	916.929
Costo Emisión Bonos											(1.700)	(1.332)	(6.030)	(9.052)
Total											216.187	211.559	480.131	907.877



Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012
Nota 9 - Instrumentos financieros (Continuación)

9.4 Pasivos financieros, continuación

e) Información Adicional

Bonos

Al 31 de diciembre de 2012 y al 31 de diciembre de 2011, se presenta en el corto plazo un monto de MUS\$ 20.135 y MUS\$ 17.129 respectivamente, correspondientes al capital porción corto plazo más los intereses devengados a esta fecha, excluyendo los costos de emisión de bonos. En el no corriente se presenta un monto de MUS\$ 907.877 al 31 de diciembre de 2011 y MUS\$1.067.075 al 31 de diciembre de 2012, correspondiente a las cuotas de capital de los bonos serie C, bonos serie única, bonos serie G, bonos serie H, bonos serie I, bonos serie J y bonos serie única segunda emisión. El detalle de cada emisión es el siguiente:

Bonos serie "C"

El 25 de enero de 2006 se efectuó colocación de bonos serie C por un monto de UF 3.000.000 (MUS\$ 101.918) a una tasa de 4,00% anual.

Se han efectuado los siguientes pagos con cargo a la línea de bonos Serie C:

Pagos efectuados	12/31/2012	12/31/2011	12/31/2010
	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Pagos de capital	6.858	6.678	6.298
Pagos de interés	4.004	4.169	4.175

Bonos serie única

En abril de 2006 se efectuó colocación de bonos serie única por un monto de MUS\$ 200.000 a una tasa de 6,125% anual. Bajo las normas del "Rule 144 and regulation S of the U.S. Securities Act of 1933". La Sociedad no ha realizado pagos de capital, y los pagos de interés totalizan MUS\$12.250 para los años finalizados al 31 de diciembre de 2012 y 2011, respectivamente en dichos bonos.



Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012
Nota 9 - Instrumentos financieros (continuación)

9.4 Pasivos financieros, continuación

Bonos serie “G” y “H”

En enero de 2009, la sociedad colocó en el mercado nacional dos series de bonos. La serie H por UF 4.000.000 (MUS\$139.216) a una tasa de interés de 4,9% anual a un plazo de 21 años, con amortización de capital a partir del año 2019 y la serie G por M\$ 21.000.000 (MUS\$34.146) que fue colocada a un plazo de 5 años, con una única amortización al vencimiento del plazo y con una tasa de interés del 7% anual.

Se han efectuado los siguientes pagos con cargo a la línea de bonos serie G y H:

	12/31/2012	12/31/2011	12/31/2010
	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Pagos de interés serie G	2.845	3.094	2.750
Pagos de interés serie H	8.565	8.989	7.763

Bonos serie “J” e “I”

El 08 de mayo de 2009, la sociedad colocó en el mercado nacional dos series de bonos. La serie J por M\$ 52.000.000 (MUS\$92.456) que fue colocada a un plazo de 5 años, con una única amortización al vencimiento del plazo y con una tasa de interés del 5,5% anual, y la serie I por UF 1.500.000 (MUS\$56.051) que fue colocada a un plazo de 5 años, con una única amortización al vencimiento del plazo y con una tasa de interés del 3,00% anual.

Se han efectuado los siguientes pagos con cargo a la línea de bonos serie J e I.

	12/31/2012	12/31/2011	12/31/2010
	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Pagos de interés serie j	5,879	5,665	5,588
Pagos de interés serie i	2,100	1,954	1,873



9.4 Pasivos financieros, continuación

Bonos serie única segunda emisión

En abril de 2010, se informó a la Superintendencia de Valores y Seguros, que Sociedad Química y Minera de Chile S.A. colocó en los mercados internacionales, un bono no garantizado por MUS\$250.000, con vencimiento a 10 años a contar de la fecha antes señalada, con una tasa de interés de carátula de 5,5% anual utilizado para refinanciar pasivos de largo plazo.

Para los años finalizados al 31 de diciembre de 2012 y 2011, la Sociedad ha realizado pagos de interés totalizando MUS\$13.750 y MUS\$13.750, repectivamente

Bonos serie “M” y “O”

En abril de 2012, la sociedad colocó en el mercado nacional dos series de bonos. La serie “M” por UF\$ 1.000.000 (MUS\$46.601) que fue colocada a un plazo de 5 años, con una única amortización al vencimiento del plazo y con una tasa de interés del 3,3% anual, y la serie “O” por UF 1.500.000 (MUS\$69.901) que fue colocada a un plazo de 21 años, con una única amortización al vencimiento del plazo y con una tasa de interés del 3,80% anual.

Para el año finalizado al 31 de diciembre de 2012, la Sociedad pagó intereses de MUS\$765 a la línea de bonos serie M y MUS\$1.320 en serie de O.

Pagarés con vencimiento a medio plazo

El 02 de abril de 2009 se efectuó una colocación en el mercado nacional de pagarés por un monto de M\$ 15.000.000 (MUS\$ 25.770) Serie 1-B, línea 47 el plazo de la línea es de 10 años, y el monto máximo a emitir es de UF 1.5000.000. En el 2010, la Sociedad pagó MUS\$29.040 en liquidación de dichos pagarés.



Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012
Nota 9 - Instrumentos Financieros (Continuación)

9.5 Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar

Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar, corrientes consisten de lo siguiente:

	12/31/2012	12/31/2011
	Corriente	Corriente
	MUS\$	MUS\$
Cuentas por pagar	207.429	182.552
Retenido (o acumulado)	515	480
Total	<u>207.944</u>	<u>183.032</u>

La Sociedad no tiene cuentas comerciales y otras cuentas por pagar de largo plazo al 31 de diciembre de 2012 y 2011, respectivamente.

Los compromisos de compra mantenidos por la Compañía son reconocidos como un pasivo cuando los bienes y servicios son recibidos por la Compañía. La Compañía tiene órdenes de compra al 31 de diciembre de 2012 por montos de MUS\$127.484 (al 31 de diciembre de 2011 MUS\$79,045).



Nota 9 - Instrumentos Financieros (Continuación)

9.6 Pasivos financieros a valor razonable, con cambio en resultados

Instrumentos derivados medidos a su valor razonable, los cuales han generado saldos en contra de la sociedad. El detalle por tipo de instrumento es el siguiente:

Pasivos financieros a valor razonable, con cambio en resultados		12/31/2012	Efecto en el resultado al 12/31/2012	12/31/2011	Efecto en el resultado al 12/31/2011	12/31/2010	Efecto en el resultado al 12/31/2010
		MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Corriente							
Instrumentos (forward)	derivados	5.612	(4.559)	1.053	(1.053)	15.818	(15.818)
Instrumentos (opciones)	derivados	2.492	(1.456)	1.036	(1.036)	2.535	(2.533)
Instrumentos derivados (Swaps)		2.231	(240)	354	(150)	-	-
		<u>10.335</u>	<u>(6.255)</u>	<u>2.443</u>	<u>(2.239)</u>	<u>18.353</u>	<u>(18.355)</u>



Nota 9 - Instrumentos Financieros (Continuación)

9.7 Categorías de activos y pasivos financieros

a) Activos financieros

Descripción de los activos financieros	12/31/2012			12/31/2011		
	Corriente Monto MUS\$	No corriente Monto MUS\$	Total Monto MUS\$	Corriente Monto MUS\$	No corriente Monto MUS\$	Total Monto MUS\$
Activos financieros al valor razonable con cambios en resultados, clasificados como mantenidos para negociar	244.161	-	244.161	129.069	-	129.069
Activos financieros al valor razonable con cambios en resultados, obligatoriamente medidos al valor razonable	680	-	680	14.455	-	14.455
Activos Financieros al valor razonable con cambios en resultados	244.841	-	244.841	143.524	-	143.524
Inversiones mantenidas hasta el vencimiento	-	107	107	-	117	117
Prestamos y cuentas por cobrar	510.616	1.311	511.927	412.062	1.070	413.132
Activos financieros al valor razonable en otro resultado integral	71.261	29.385	100.646	25.737	30.371	56.108
Total activos financieros	826.718	30.803	857.521	581.323	31.558	612.881



Nota 9 - Instrumentos Financieros (Continuación)

9.7 Activos financieros y categorías de pasivos (continuación)

b) Pasivos financieros

Descripción de los pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados	31/12/2012			31/12/2011		
	Corriente	No corriente	Total	Corriente	No corriente	Total
	Monto MUS\$	Monto MUS\$	Monto MUS\$	Monto MUS\$	Monto MUS\$	Monto MUS\$
Pasivos financieros al valor razonables con cambios en resultados, designados como tal en su valoración inicial	10.335	-	10.335	2.443	-	2.443
Descripción de los pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados	10.335	-	10.335	2.443	-	2.443
Pasivos financieros medidos al costo amortizado	350.452	1.446.194	1.796.646	341.597	1.237.027	1.578.624
Total de pasivos financieros	360.787	1.446.194	1.806.981	344.040	1.237.027	1.581.067



9.8 Pasivos financieros dados en garantía.

Con fecha 04 de Noviembre 2004, Isapre Norte Grande mantiene una garantía equivalente al total adeudado a sus afiliados y prestadores médicos, la cual es administrada y mantenida por el Banco de Chile. Al 31 de Diciembre de 2012 y 2011, los activos pignorados fueron MUS\$571 y MUS\$428 respectivamente.

9.9 Valor razonable estimado de instrumentos financieros e instrumentos financieros derivados.

Aunque los datos representan las mejores estimaciones de la administración, los datos son subjetivos e involucran estimaciones significativas respecto de las condiciones actuales económicas, de mercado y las características de riesgo. Las metodologías y presunciones usadas dependen de los términos y características de riesgo de los instrumentos, e incluyen a modo de resumen, lo siguiente:

- El efectivo equivalente se aproxima al valor razonable debido al vencimiento a corto plazo de dichos instrumentos.
- Los otros pasivos financieros corrientes se consideran valor razonable igual al valor libro.
- Para pasivos que devengan intereses con vencimiento contractual original de más de un año, los valores razonables se calculan al descontar flujos de efectivo contractuales a sus tasas de origen de mercado actual con términos similares.
- Para contratos de forward y de swap, el valor razonable se determina utilizando los precios de mercado cotizados de los instrumentos financieros con características similares.



Nota 9 - Instrumentos Financieros (Continuación)

9.9 Valor estimado razonable de instrumentos financieros e instrumentos financieros derivados, continuación

Detalles de los valores de libro y valores razonables estimados de los instrumentos financieros de la Compañía:

	31/12/2012		31/12/2011	
	Valor de libro MUS\$	Valor razonable MUS\$	Valor de libro MUS\$	Valor razonable MUS\$
Efectivo y efectivo equivalente	324.353	324.353	444.992	444.992
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	510.616	510.616	412.062	412.062
Otros Activos financieros corrientes:				
- Depósitos a plazo	244.161	244.161	129.069	129.069
- Instrumentos derivados	680	680	14.455	14.455
- Activos de cobertura, corrientes	71.262	71.262	25.737	25.737
Total Otros Activos financieros corrientes	<u>316.103</u>	<u>316.103</u>	<u>169.261</u>	<u>169.261</u>
Otros Activos financieros no corrientes:				
Activos de cobertura, no corrientes	107	107	117	117
Total otros Activos financieros no corrientes	<u>29.385</u>	<u>29.385</u>	<u>30.371</u>	<u>30.371</u>
Otros pasivos financieros corrientes:				
- Préstamos bancarios	122.373	122.373	141.436	141.436
- Instrumentos derivados	8.456	8.456	2.174	2.174
- Pasivos de cobertura	1.879	1.879	269	269
- Obligaciones no garantizadas	20.135	20.135	17.129	17.129
Total otros pasivos financieros corrientes	<u>152.843</u>	<u>152.843</u>	<u>161.008</u>	<u>161.008</u>
Cuentas por pagar Corrientes y no corrientes	207.944	207.944	183.032	183.032
Otros pasivos financieros no corrientes:				
- Préstamos bancarios	379.119	401.065	329.150	348.218
- Obligaciones no garantizadas	1.067.075	1.137.363	907.877	1.074.907
Total otros pasivos no corrientes	<u>1.446.194</u>	<u>1.538.428</u>	<u>1.237.027</u>	<u>1.423.125</u>

Las jerarquías de valores razonables son las siguientes:

- **Nivel 1:** Precio cotizado (sin ajustar) en mercados activos para activos idénticos y pasivos.
- **Nivel 2:** Variables usadas distintas a los precios cotizados que son observables para los activos o pasivos, ya sea directamente (precios) o indirectamente (derivados de los precios).
- **Nivel 3:** Variables usadas por los activos o pasivos que no se basan en datos observables del mercado, o variables no observables.

La técnica de valorización utilizada para determinar el valor razonable de nuestros instrumentos de cobertura, son las señaladas en el nivel 2.



Nota 9 - Instrumentos Financieros (Continuación)

9.10 Naturaleza y alcance de los riesgos que surgen de los instrumentos derivados

La información revelada asociada a la naturaleza y alcance de los riesgos que surgen de los instrumentos financieros se presenta en la Nota 4.

Nota 10 – Sociedades contabilizadas por el método de la participación

10.1 Inversiones en asociadas reconocidas utilizando el método de la participación

Las inversiones y negocios conjuntos contabilizadas por el método de la participación consisten de lo siguiente:

	Nota No.	Inversión		Beneficios (pérdidas) de inversiones en asociadas		
		12/31/2012 MUS\$	12/31/2011 MUS\$	12/31/2012 MUS\$	12/31/2011 MUS\$	12/31/2010 MUS\$
Inversiones en Asociadas	10.1 10.3	50.955	43.057	24.104	22.157	10.090
Negocios Conjuntos	10.4	19.343	17.637	253	(349)	591
Total		<u>70.298</u>	<u>60.694</u>	<u>24.357</u>	<u>21.808</u>	<u>10.681</u>



Nota 10 – Sociedades contabilizadas por el método de la participación (continuación)

10.2 Activos, pasivos, utilidades y gastos ordinarios de las Asociadas

12-31-2012							
RUT	Asociada	País de incorporación	Moneda funcional	Activos MUS\$	Pasivos MUS\$	Utilidades MUS\$	Ganancia neta (pérdida) MUS\$
77.557.430-5	Sales de Magnesio Ltda.	Chile	Peso chileno	5.026	1.713	14.436	2.177
Extranjera	Abu Dhabi Fertilizer Industries WWL	Emiratos Árabes	Dírham de los Emiratos Árabes	24.662	4.291	42.899	3.255
Extranjera	Doktor Tarsa Tarim Sanayi AS	Turquía	Lira turca	77.084	44.635	77.839	8.267
Extranjera	Ajay North America	Estados Unidos	US Dollar	44.889	6.292	83.340	22.300
Extranjera	Ajay Europe SARL	Francia	Euro	36.106	12.688	84.203	12.591
Extranjera	SQM Eastmed Turquía	Turquía	Euro	428	258	-	-
Extranjera	SQM Tailandia Co. Ltd.	Tailandia	Bath tailandés	17.068	13.048	13.536	81
Total				205.263	82.925	316.253	48.671

12-31-2011							
RUT	Asociada	País de incorporación	Moneda funcional	Activos MUS\$	Pasivos MUS\$	Utilidades MUS\$	Ganancia neta (pérdida) MUS\$
77.557.430-5	Sales de Magnesio Ltda.	Chile	Peso chileno	4.484	1.595	8.652	1.335
Extranjera	Abu Dhabi Fertilizer Industries WWL	Emiratos Árabes	Emiratos Árabes	22.964	5.849	38.024	2.985
Extranjera	Doktor Tarsa Tarim Sanayi AS	Turquía	Lira turca	78.090	53.752	67.205	5.160
Extranjera	Ajay North America	Estados Unidos	US Dollar	47.866	9.876	80.923	23.689
Extranjera	Ajay Europe SARL	Francia	Euro	32.332	14.600	59.189	8.384
Extranjera	Mirs Specialty Fertilizers	Egipto	Libra egipcia	5.476	2.802	-	(266)
Extranjera	SQM Eastmed Turquía	Turquía	Euro	438	264	29	(94)
Extranjera	SQM Tailandia Co. Ltd.	Tailandia	Bath tailandés	8.130	4.227	10.895	175
Total				199.780	92.965	264.917	41.368

12-31-2010							
RUT	Asociada	País de incorporación	Moneda funcional	Activos MUS\$	Pasivos MUS\$	Utilidades MUS\$	Ganancia neta (pérdida) MUS\$
77.557.430-5	Sales de Magnesio Ltda.	Chile	Peso chileno	3.847	1.143	6.494	1.408
Extranjera	Abu Dhabi Fertilizer Industries WWL	Emiratos Árabes	Dírham de los Emiratos Árabes	22.001	7.869	35.506	1.960
Extranjera	Doktor Tarsa Tarim Sanayi AS	Turquía	Lira turca	56.853	33.256	64.540	8.003
Extranjera	Nutrisi Holding N.V.	Bélgica	Euro	11.217	3.228	-	3.056
Extranjera	Ajay North America	Estados Unidos	US Dollar	22.511	5.168	52.237	4.143
Extranjera	Ajay Europe SARL	Francia	Euro	17.651	6.519	41.992	2.212
Extranjera	Mirs Specialty Fertilizers	Egipto	Libra egipcia	6.227	3.206	4.231	(521)
Extranjera	SQM Eastmed Turquía	Turquía	Euro	626	247	646	-
Extranjera	SQM Tailandia Co. Ltd.	Tailandia	Bath tailandés	5.894	2.035	11.149	594
Total				146.827	62.671	216.795	20.855



Nota 10 – Sociedades contabilizadas por el método de la participación (continuación)

10.3 Detalle de las inversiones en Asociadas

La participación de SQM en sus Asociadas se detalla a continuación:

Nombre de la Asociada	Actividades principales de la Asociada	% de participación	Inversión	
			12/31/2012 MUS\$	12/31/2011 MUS\$
Sales de Magnesio Ltda.	Comercialización de sales de magnesio.	50%	1.656	1.444
Abu Dhabi Fertilizer Industries Co. W.W.L.	Distribución y comercialización de nutrientes vegetales de especialidad.	50%	9.890	8.558
Ajay North America L.L.C	Producción y comercialización de derivados de yodo.	49%	15.357	14.866
Doktor Tarsa Tarim Sanayi AS	Distribución y comercialización de nutrientes vegetales de especialidad.	50%	15.346	12.169
Nutrissi Holding N.V.	Compañía de holding	50%	-	-
Ajay Europe SARL	Producción y distribución de yodo y derivados de yodo.	50%	8.495	3.102
Misr Specialty Fertilizers S.A.E.	Producción y comercialización de nutrientes vegetales de especialidad líquidos para Egipto.	47,4857%	-	1.270
SQM Eastmed Turquía	Producción y comercialización de productos de especialidad.	50%	85	87
SQM Tailandia Co. Ltd.	Distribución y comercialización de nutrientes vegetales de especialidad.	40%	126	1.561
Total			50.955	43.057

Nombre de la Asociada	Actividades principales de la Asociada	Participación n°	Beneficio (pérdida) de Inversiones en Asociadas		
			12/31/2012 MUS\$	12/31/2011 MUS\$	12/31/2010 MUS\$
Sales de Magnesio Ltda.	Comercialización de sales de magnesio.	50%	1.088	667	704
Abu Dhabi Fertilizer Industries Co. W.W.L.	Distribución y comercialización de nutrientes vegetales de especialidad.	50%	1.628	1.492	980
Ajay North America L.L.C	Producción y comercialización de derivados de yodo.	49%	10.927	11.608	2.030
Doktor Tarsa Tarim Sanayi AS	Distribución y comercialización de nutrientes vegetales de especialidad.	50%	4.134	2.580	4.002
Nutrissi Holding N.V.	Compañía de holding	50%	-	1.720	1.278
Ajay Europe SARL	Producción y distribución de yodo y derivados de yodo.	50%	6.295	4.192	1.106
Misr Specialty Fertilizers S.A.E.	Producción y comercialización de nutrientes vegetales de especialidad líquidos para Egipto.	47,49%	-	(126)	(247)
SQM Eastmed Turquía	Producción y comercialización de productos de especialidad.	50%	-	(46)	(1)
SQM Tailandia Co. Ltd.	Distribución y comercialización de nutrientes vegetales de especialidad.	40%	32	70	238
Total			24.104	22.157	10.090

La Sociedad no tiene participación en pérdidas no reconocidas en inversiones en asociadas



Nota 10 - Sociedades contabilizadas por el método de la participación (continuación)

10.4 Detalle de activos, pasivos y resultados de inversiones en negocios conjuntos significativos por empresa

RUT	Negocio conjunto	País de incorporación	Moneda funcional	12/31/2012			Corriente MUS\$	Pasivo No corriente MUS\$	Total MUS\$	Ingreso MUS\$	Gastos relacionados MUS\$	Resultado MUS\$
				Corriente MUS\$	Activo No corriente MUS\$	Total MUS\$						
Extranjera	Sichuan SQM Migao Chemical Fertilizers Co Ltda.	China	US Dollar	21.843	9.984	31.827	6.899	4.072	10.971	29.980	(29.407)	573
Extranjera	Coromandel SQM	India	Rupia india	5.059	1.397	6.456	4.419	-	4.419	5.633	(5.264)	369
Extranjera	SQM Vitas Fzco.	Emiratos Árabes	Dirham de los Emiratos Árabes	22.536	10.522	33.058	785	-	785	19.643	(20.175)	(532)
Extranjera	SQM Qindao-Star Co. Ltda.	China	US Dollar	1.986	304	2.291	132	-	132	5.028	(4.933)	95
	Total			51.424	22.207	73.631	12.235	4.072	16.307	60.284	(59.779)	505

RUT	Negocio conjunto	País de incorporación	Moneda funcional	31/12/2011			Corriente MUS\$	Pasivo No corriente MUS\$	Total MUS\$	Ingreso MUS\$	Gastos relacionados MUS\$	Resultado MUS\$
				Corriente MUS\$	Activo No corriente MUS\$	Total MUS\$						
Extranjera	Sichuan SQM Migao Chemical Fertilizers Co Ltda.	China	US Dollar	18.014	10.576	28.590	8.306	-	8.306	23.818	(23.455)	363
Extranjera	Coromandel SQM	India	Rupia india	559	1.074	1.633	62	-	62	23	(60)	(37)
Extranjera	SQM Vitas Fzco.	Emiratos Árabes	Dirham de los Emiratos Árabes	24.887	8.920	33.807	1.005	-	1.005	25.207	(26.266)	(1.059)
Extranjera	SQM Qindao-Star Co. Ltda.	China	US Dollar	1.974	403	2.377	314	-	314	5.065	(5.028)	37
	Total			45.434	20.973	66.407	9.687	-	9.687	54.113	(54.809)	(696)

RUT	Negocio conjunto	País de incorporación	Moneda funcional	31/12/2010			Corriente MUS\$	Pasivo No corriente MUS\$	Total MUS\$	Ingreso MUS\$	Gastos relacionados MUS\$	Resultado MUS\$
				Corriente MUS\$	Activo No corriente MUS\$	Total MUS\$						
Extranjera	Sichuan SQM Migao Chemical Fertilizers Co Ltda.	China	US Dollar	2.987	11.677	14.664	3.744	-	3.744	-	(46)	(46)
Extranjera	Coromandel SQM	India	Rupia india	10	862	872	7	-	7	3	-	3
Extranjera	SQM Vitas Fzco.	Emiratos Árabes	Dirham de los Emiratos Árabes	27.534	9.499	37.033	2.828	-	2.828	19.954	(18.756)	1.198
Extranjera	SQM Qindao-Star Co. Ltda.	China	US Dollar	2.448	387	2.835	808	-	808	2.900	(2.873)	27
	Total			32.979	22.425	55.404	7.387	-	7.387	22.857	(21.675)	1.182



THE WORLDWIDE
BUSINESS FORMULA

Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012

Nota 10 - Sociedades contabilizadas por el método de la participación (continuación)

10.5 Detalle de las inversiones en negocios conjuntos:

Negocio Conjunto	Actividades Principales de Negocio Conjunto	% de Participación	Inversión 12/31/2012 MUS\$	Inversión 12/31/2011 MUS\$
Coromandel SQM	Producción y distribución de nitrato de potasio	50%	683	786
Sichuan SQM Migao Chemical Fertilizer Co. Ltda.	Producción y distribución de fertilizantes solubles	50%	10.428	10.142
SQM Vitas Fzco.	Producción y comercialización de nutrición vegetal y animal de especialidad e higiene industrial	50%	7.153	5.677
SQM Quindao-Star Co. Ltda.	Producción y distribución de soluciones de nutrientes vegetales de especialidad NPK solubles	50%	1.079	1.032
Total			19.343	17.637



Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012
Nota 11 – Activos intangibles y plusvalía

11.1 Saldos

Saldos	12/31/2012 MUS\$	12/31/2011 MUS\$
Activos intangibles distintos a plusvalía	24.013	4.316
Plusvalía	38.388	38.605
Total	<u>62.401</u>	<u>42.921</u>

11.2 Información a revelar sobre activos intangibles y plusvalía

Los activos intangibles corresponden a menor valor (plusvalía), derechos de agua, marcas registradas, patentes industriales, servidumbres y programas informáticos.

Activos intangibles y plusvalía	Vida útil	Monto bruto MUS\$	12/31/2012 Amortización acumulada MUS\$	Valor neto MUS\$
Marcas registradas	Finita	3.821	(3.821)	-
Software	Finita	3.765	(2.115)	1.650
Derechos de paso y de agua	Finita	1.198	(820)	378
Derechos de paso y de agua	Indefinida	22.612	(1.987)	20.625
Otros activos intangibles	Indefinida	1.512	(152)	1.360
Activos intangibles distintos a plusvalía		<u>32.908</u>	<u>(8.895)</u>	<u>24.013</u>
Plusvalía	Indefinida	40.178	(1.790)	38.388
Total activos intangibles y plusvalía		<u>73.086</u>	<u>(10.685)</u>	<u>62.401</u>



Nota 11 - Activos intangibles y plusvalía (continuación)

11.2 Información a revelar sobre activos intangibles y plusvalía, continuación

Activos intangibles y plusvalía	Vida útil	Monto Bruto MUS\$	12/31/2011 Amortización acumulada MUS\$	Valor Neto MUS\$
	Finita	3.821	(3.821)	-
Marcas registradas	Finita	3.476	(1.538)	1.938
Software	Finita	1.198	(758)	440
Derechos de paso y de agua	Indefinida	3.536	(1.994)	1.542
Derechos de paso y de agua	Indefinida	548	(152)	396
Otros activos intangibles		<u>12.579</u>	<u>(8.263)</u>	<u>4.316</u>
Plusvalía	Indefinida	40.178	(1.573)	38.605
Total activos intangibles y plusvalía		<u>52.757</u>	<u>(9.836)</u>	<u>42.921</u>



Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012
Nota 11 - Activos intangibles y plusvalía (continuación)

11.2 Información a revelar sobre activos intangibles y plusvalía, continuación

La vida útil estimada para los software es de 3 años, para aquellos otros activos de vida útil finita, el periodo de amortización corresponde a su periodo definido contractualmente. La vida útil indefinida de los activos intangibles consiste primariamente de derechos de paso y de agua, los que no vencen.

La vida máxima y mínima de los activos intangibles es la siguiente:

Vida útil estimada o tasa de amortización	Vida o tasa mínima	Vida o tasa máxima
Derechos de paso y agua	Indefinida	Indefinida
Otros activos intangibles	Indefinida	Indefinida
Derechos de paso y agua	1 año	16 años
Marcas registradas	1 año	5 años
Software	2 años	3 años

La Sociedad no posee intangibles generados internamente.



Nota 11 - Activos intangibles y plusvalía (continuación)

11.2 Información a revelar sobre activos intangibles y plusvalía, continuación

a) Movimientos en activos intangibles identificables al 31 de diciembre de 2012:

Movimientos en activos intangibles identificables	Marcas registradas Net MUS\$	Software, Net MUS\$	Derechos de paso y de agua – Vida finita, Neto MUS\$	Derechos de paso y de agua – Vida indefinida, Neto MUS\$	Otros activos intangibles, Neto MUS\$	Plusvalía, Neto MUS\$	Activos intangibles identificables, Neto MUS\$
Saldo inicial	-	1.938	440	1.542	396	38.605	42.921
Adiciones	-	501	-	19.080	964	-	20.545
Amortización	-	(789)	(62)	-	-	-	(851)
Otros incrementos (disminuciones)	-	-	-	3	-	(217)	(214)
Saldo final	-	1.650	378	20.625	1.360	38.388	62.401

b) Movimientos en activos intangibles identificables al 31 de diciembre de 2011:

Movimientos en activos intangibles identificables	Marcas registradas Neto MUS\$	Software, Neto MUS\$	Derechos de paso y de agua – Vida finita, Neto MUS\$	Derechos de paso y de agua – Vida indefinida, Neto MUS\$	Otros activos intangibles, Neto MUS\$	Plusvalía, Neto MUS\$	Activos intangibles identificables, Neto MUS\$
Saldo inicial	4	823	501	1.546	396	38.388	41.658
Adiciones	-	1.812	-	-	-	217	2.029
Amortización	(4)	(697)	(61)	-	-	-	(762)
Otros incrementos (disminuciones)	-	-	-	(4)	-	-	(4)
Saldo final	-	1.938	440	1.542	396	38.605	42.921



Nota 12 – Propiedades, plantas y equipos

12.1 Clases de propiedades, plantas y equipos

El detalle de propiedades, plantas y equipos es el siguiente:

Descripción de clases de propiedades, plantas y equipos	12/31/2012 MUS\$	12/31/2011 MUS\$
Propiedad, planta y equipo, neto		
Terrenos	109.060	108.992
Edificios	169.731	146.532
Maquinaria	438.331	424.460
Equipo de transporte	88.954	82.822
Instalaciones fijas y accesorios	6.736	5.015
Equipo de oficina	5.249	5.312
Construcciones en progreso	423.184	297.996
Otros propiedad, planta y equipo	747.045	683.913
Total	1.988.290	1.755.042
Propiedad, planta y equipo, bruto		
Terrenos	109.060	108.992
Edificios	329.397	291.401
Maquinaria	1.065.641	972.179
Equipo de transporte	224.462	199.998
Instalaciones fijas y accesorios	22.667	19.090
Equipo de oficina	36.215	34.480
Construcciones en progreso	423.184	297.996
Otros propiedad, planta y equipo	1.336.991	1.194.765
Total	3.547.617	3.118.901



THE WORLDWIDE
BUSINESS FORMULA

Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012
Nota 12 - Propiedades, plantas y equipos (continuación)

12.2 Clases de propiedades, plantas y equipos

	12/31/2012	12/31/2011
	MUS\$	MUS\$
Depreciación acumulada y deterioro de valor de propiedad, planta y equipo, total		
Depreciación acumulada y deterioro de valor de edificios	159.666	144.869
Depreciación acumulada y deterioro de valor de maquinarias	627.310	547.719
Depreciación acumulada y deterioro de valor de equipos de transporte	135.508	117.176
Depreciación acumulada y deterioro de valor de instalaciones fijas y accesorios	15.931	14.075
Depreciación acumulada y deterioro de valor de equipo de oficina	30.966	29.168
Depreciación acumulada y deterioro de valor de otros propiedad, planta y equipo	589.946	510.852
Total	<u>1.559.327</u>	<u>1.363.859</u>



Nota 12 - Propiedades, plantas y equipos (continuación)

12.1 Reconciliación de cambios de propiedad, planta y equipo por clase al 31 de diciembre de 2012 y 2011:

Ítems de reconciliación de cambios de propiedad, planta y equipo por clase al 31 de diciembre de 2012	Terrenos	Edificios, neto	Maquinaria, neto	Equipo de transporte, neto	Instalaciones fijas y accesorios, neto	Equipo de oficina, neto	Construcción en progreso	Otros propiedad, planta y equipo, neto	Propiedad, planta y equipo, neto
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Saldo inicial	108.992	146.532	424.460	82.822	5.015	5.312	297.996	683.913	1.755.042
Cambios									
Adiciones	36	-	1.092	34	70	323	443.349	972	445.876
Desapropiaciones	-	-	(115)	-	(67)	(12)	(2.936)	(78)	(3.208)
Gastos de depreciación	-	(14.800)	(79.534)	(18.400)	(1.858)	(1.857)	-	(79.709)	(196.158)
Aumento (disminución) cambio de moneda extranjera	32	(1)	5	15	-	(13)	-	68	106
Reclasificaciones	-	37.916	92.441	24.535	3.576	1.478	(287.291)	127.345	-
Otros aumentos (disminuciones) (*)	-	84	(18)	(52)	-	18	(27.934)	14.534	(13.368)
Total cambios	68	23.199	13.871	6.132	1.721	(63)	125.188	63.132	233.248
Saldo final	109.060	169.731	438.331	88.954	6.736	5.249	423.184	747.045	1.988.290

(*) El saldo neto de la cuenta otros aumentos (disminuciones) corresponde: 1) a gastos de plan de inversiones los cuales son cargados a resultado (formando parte del costo de explotación o de otros gastos por función según corresponda), 2) a la variación que representa la compra y el consumo de materiales y repuestos y 3) a proyectos que corresponden a gastos de exploración.



Nota 12 - Propiedades, plantas y equipos (continuación)

12.2 Reconciliación de cambios de propiedad, planta y equipo por clase al 31 de diciembre de 2012 y 2011, continuación:

Ítems de reconciliación de cambios de propiedad, planta y equipo por clase al 31 de diciembre de 2011	Terrenos	Edificios, neto	Maquinaria, neto	Equipo de transporte, neto	Instalaciones fijas y accesorios, neto	Equipo de oficina, neto	Construcción en progreso	Otros propiedad, planta y equipo, neto	Propiedad, planta y equipo, neto
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Saldo inicial	107.869	88.320	295.467	48.936	4.450	5.706	356.551	546.674	1.453.973
Cambios									
Adiciones	1.251	178	424	558	39	302	474.042	1.054	477.848
Desapropiaciones	(85)	(1.371)	(64)	(451)	-	-	-	-	(1.971)
Gastos de depreciación	-	(11.477)	(97.046)	(14.902)	(1.281)	(2.053)	-	(69.137)	(195.896)
Aumento (disminución) cambio de moneda extranjera	(42)	-	1	(23)	-	122	-	(24)	34
Reclasificaciones		69.410	228.116	48.717	1.805	1.442	(546.769)	197.279	-
Otros aumentos (disminuciones) (*)	(1)	1.472	(2.438)	(13)	2	(205)	14.172	8.067	21.055
Total cambios	1.123	58.212	128.993	33.886	565	(394)	(58.555)	137.239	301.069
Saldo final	108.992	146.532	424.460	82.822	5.015	5.312	297.996	683.913	1.755.042

(*) El saldo neto de la cuenta otros aumentos (disminuciones) corresponde: 1) a gastos de plan de inversiones los cuales son cargados a resultado (formando parte del costo de explotación o de otros gastos por función según corresponda), 2) a la variación que representa la compra y el consumo de materiales y repuestos y 3) a proyectos que corresponden a gastos de exploración.



Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012
Nota 12 - Propiedades, plantas y equipos (continuación)

12.2 Detalle de propiedad, planta y equipo pignorado como garantía

No existen restricciones de titularidad o garantías por cumplimiento de obligaciones que afecten a la propiedad, planta y equipos.

12.3 Información Adicional

1) Propiedad, planta y equipo en leasing

–

Al 31 de diciembre de 2012 y 2011, la compañía no mantiene activos en leasing.

2) Interés capitalizado en construcciones en curso

–

– El costo del interés capitalizado (valor activado) está determinado por la aplicación del promedio o promedio ponderado de todos los costos financieros incurridos por la Sociedad a los saldos finales mensuales de la construcción en progreso. La tasa de interés efectiva utilizada para capitalizar el interés de construcción en progreso era de 7% para los años terminados al 31 de diciembre de 2012 y 2011.

– El valor activado por este concepto ha ascendido a MUS\$ 22.249 al 31 de diciembre de 2011, y MUS\$ 14.156 al 31 de diciembre de 2012.

Nota 13 – Beneficios a los empleados

13.1 Provisiones por beneficios a los empleados

Consiste en lo siguiente:

	12/31/2012	12/31/2011	12/31/2010
	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Corriente			
Participación en utilidades y bonos	33.974	30.074	44.011
Total	33.974	30.074	44.011
No corriente			
Participación en utilidades y bonos	6.056	4.083	800
Indemnización por años de servicios	34.431	28.188	27.208
Plan de pensiones	409	1.413	702
Total	40.896	33.684	28.710



13.2 Política sobre los beneficios a los empleados

Las retribuciones a corto plazo para el personal activo son representados por los sueldos, contribuciones sociales, permisos remunerados, enfermedad y otros motivos, participación en ganancias e incentivos y alguna retribución no monetarias como asistencias medicas, casas, bienes o servicios subvencionados o gratuitos. Estos serán cancelados en un plazo no superior a doce meses. SQM sólo cuenta con retribuciones y beneficios al personal activo de la Compañía, a excepción de SQM North América que se explica en el punto 13.5.

Por cada bono incentivo entregado al personal de la Compañía, se realizará un desembolso el primer trimestre del siguiente año y este será calculado en base al resultado líquido al cierre de cada período y a su vez aplicando un factor obtenido tras la evaluación realizada al personal.

El beneficio correspondiente a vacaciones (beneficios a los empleados, corrientes), se encuentra estipulado en el Código del Trabajo, el cual señala que los trabajadores con más de un año de servicio tendrán derecho a una vacación anual no inferior a quince días hábiles remunerados. La Empresa tiene un beneficio de dos días adicionales de vacaciones por año.

Las indemnizaciones por años de servicio son pactadas y pagaderas a base del último sueldo por cada año de servicio en la Empresa, o con ciertos límites máximos en cuanto al número de años a considerarse o en cuanto a los términos monetarios. Este beneficio generalmente es pagadero cuando el empleado u obrero cesa de prestar sus servicios a la Empresa, y el derecho a su cobro puede ser adquirido por diversas causas, según se indique en los convenios, como ser por jubilación, por despido, por retiro voluntario, por incapacidad o inhabilidad, por fallecimiento, etc.

13.3 Otros beneficios a largo plazo

Los otros beneficios a largo plazo corresponden a provisión indemnización de años de servicios y se encuentran a su valor actuarial.

Indemnización años de servicios a valor actuarial	12/31/2012	12/31/2011
	MUS\$	MUS\$
Indemnización, Chile	33.731	27.574
Otras extranjeras	700	614
Total otros pasivos no corrientes	34.431	28.188
Plan de pensiones de SQM North America	409	1.413
Total obligaciones beneficios post empleados	409	1.413



13.4 Indemnización por años de servicios al personal chileno

Los cambios en la indemnización por años de servicios se calculan al valor actuarial como sigue:

	2012	2011
	MUS\$	MUS\$
Saldo inicial	(28.188)	(27.208)
Costo del servicio corriente	(8.087)	(7.871)
Costo por intereses	(1.037)	(1.106)
Ganancias / pérdidas actuariales	40	(151)
Diferencia de cambio	(2.237)	2.693
Contribuciones pagadas	5.078	5.455
Saldo	<u>(34.431)</u>	<u>(28.188)</u>

El pasivo registrado por indemnización años de servicios se valoriza en base al método del valor actuarial, para lo cual se utilizan las siguientes hipótesis actuariales:

	12/31/2012	12/31/2011
Tabla de mortalidad	RV - 2011	RV - 2010
Tasa de interés real anual	6%	6%
Tasa de rotación retiro voluntario:		
Hombres	0,9%	0,9%
Mujeres	1,53%	1,53%
Incremento salarial	3,0%	3,0%
Edad de jubilación:		
Hombres	65	65
Mujeres	60	60

La metodología seguida para determinar la provisión para la totalidad de los empleados adheridos a los convenios ha considerado tasas de rotación y la tabla de mortalidad RV-2010 establecida por la Superintendencia de Valores y Seguros para calcular las reservas de los seguros de vida previsionales en Chile, de acuerdo al método de valorización denominado Método de Valuación de Beneficios Acumulados o Costo Devengado del Beneficio. Esta metodología se encuentra establecida en la Norma Internacional de Contabilidad N° 19 sobre Costos por beneficios al retiro.

La tasa de descuento del 6% esta basada en el tipo deudor a largo plazo de la Sociedad.

La Sociedad conserva la total obligación del pago por indemnización por años de trabajo sin establecer un fondo o restricción de activos separados para el pago de tal obligación, generalmente recibe el nombre de plan no financiado.



13.5 Obligaciones de pensiones con prestaciones definidas

SQM North América, tenía establecido con sus trabajadores, hasta el año 2002 un plan de pensiones denominado "SQM North America Retirement Income Plan" que fue reemplazado por el plan 401K, el cual no genera obligaciones futuras por parte de la Sociedad. Las obligaciones bajo el plan terminado se calculaban en función de la obligación proyectada de IAS futuro esperados usando una tasa de progresión salarial neta de ajustes por inflación, mortalidad y presunciones de rotación descontando los montos resultantes a su valor actual.

La siguiente tabla establece el estado de los montos reconocidos en los estados de resultados:

	<u>2012</u>	<u>2011</u>	<u>2010</u>
	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Variación en la obligación de beneficio:			
Obligación de beneficio al comienzo del ejercicio	6.620	6.548	6.972
Costo de servicio	1	1	1
Costo de intereses	406	413	427
Pérdida actuarial	(236)	(46)	(374)
Beneficios pagados	(309)	(297)	(297)
Obligación de beneficio al cierre del ejercicio	<u>6.482</u>	<u>6.619</u>	<u>6.549</u>
Variación en los activos del plan:			
Valor justo de activos del plan al comienzo del ejercicio	5.206	5.847	5.082
Aportes del empleador	436	189	192
Retorno (pérdida) real en activos del plan	740	(533)	869
Beneficios pagados	(309)	(297)	(296)
Valor justo de activos del plan al cierre del ejercicio	<u>6.073</u>	<u>5.206</u>	<u>5.847</u>
Estado de financiamiento	<u>(409)</u>	<u>(1.413)</u>	<u>(702)</u>
Ítems no reconocidos aún como elementos de costos previsionales periódicos netos:			
Pérdida actuarial neta al comienzo del período	(2.954)	(2.111)	(3.131)
Amortización durante el período	131	84	155
Utilidad o pérdida neta durante el período	580	(927)	865
Ajuste para reconocer obligación previsional mínima	<u>(2.243)</u>	<u>(2.954)</u>	<u>(2.111)</u>



Nota 13 - Beneficios a los empleados (continuación)

El cambio en las obligaciones de los beneficios definidos a lo largo de los años es:

	<u>2012</u> MUS\$	<u>2011</u> MUS\$	<u>2010</u> MUS\$
Costo o beneficios de servicio ganados durante el período	2	1	1
Costo de intereses en obligación de beneficio	406	413	427
Retorno real en activos del plan	739	(532)	(869)
Amortización de pérdida de períodos anteriores	131	84	154
Utilidad neta durante el período	(344)	973	492
Gasto provisional periódico neto	142	57	(205)

13.6 Compensación a base de acciones

La Compañía posee un plan de compensaciones con la finalidad de retener a los 40 mejores ejecutivos de la Compañía. Cada uno recibe un pago en efectivo anual basado en los cambios de precio de las acciones de SQM. La compensación de cada ejecutivo es el diferencial entre el precio promedio de las acciones Serie B de SQM negociadas en la bolsa de valores de Santiago durante el mes de abril de cada año en comparación al precio base de US\$50 por acción. A los ejecutivos se les concede un número fijo de acciones durante un periodo de consolidación de 5 años hasta el 2016.

Las actividades por compensación a base de acciones son las siguientes:

Movimiento para el periodo	2012	2011
Acciones vigentes al 1 de enero	2.340.000	3.370.025
Otorgadas	103.500	-
Perdidas	103.500	-
Ejercidas durante el año fiscal	139.500	1.030.025
Acciones vigentes al 31 de enero	2.200.500	2.340.000
Vida contractual promedio	40 months	48 months
Precio Accion al 31 de diciembre	US\$57,93	US\$53,85

Los gastos por plan de compensación totalian MUS\$3.142 y MUS\$11.200 para los años terminados al 31 de diciembre de 2012 y 2011, respectivamente.



14.1 Gestión de Capital

El objetivo principal de la gestión de capital de la Compañía es administrar la deuda financiera y el capital de SQM y sus subsidiarias, asegurando la continuidad de las operaciones y negocios a largo plazo, asegurar el financiamiento de nuevas inversiones a fin de mantener un crecimiento sostenido en el tiempo, mantener una estructura de capital adecuada de acuerdo con los ciclos económicos que afectan al negocio y a la naturaleza propia de la industria, y maximizar el valor de SQM y sus subsidiarias en el mediano y largo plazo.

La gestión de capital se somete a los límites especificados en la Política Financiera aprobada en la Junta General Ordinaria de Accionistas, que establece un nivel máximo de endeudamiento consolidado 1,5 veces el patrimonio. Sólo se podrá exceder este límite en la medida en que la Administración de SQM S.A. cuente con autorización expresa de la Junta de Accionistas en su última reunión.

Adicionalmente, la gestión del capital debe cumplir con los requerimientos (y convenios) externos sobre el capital, establecidos en las obligaciones financieras de SQM, que regulan el límite de deuda a 1,4 veces el patrimonio.

La Compañía busca mantener junto con el nivel total de deuda un perfil razonable del vencimiento de sus obligaciones financieras, asegurar una relación financiera entre vencimientos de corto y largo plazo y la relación que éste mantiene con la distribución de los activos de la Compañía. Consecuentemente, la Compañía ha mantenido niveles de relación por sobre 3,0 en los períodos recientes.



Nota 14 – Informaciones a revelar sobre patrimonio neto (continuación)

Revisiones de la Administración

La administración del grupo SQM controla la gestión de capital, sobre la base de los ratios que a continuación se indican:

Gestión del Capital	31/12/2012	31/12/2011	Descripción (1)	Cálculo (1)
Deuda Financiera Neta MUS\$	929,197	753,410	Deuda Financiera - Recursos Financieros	Otros Pasivos Financieros corrientes + Otros Pasivos Financieros no corriente - Efectivo y Equivalentes al Efectivo - Otros Activos Financieros corrientes- Activos de cobertura, no corriente
Liquidez	3.69	3.11	Activo Corriente dividido por Pasivo Corriente	Activos Corrientes Totales / Pasivos Corrientes Totales
Deuda Neta / Capitalización	0.30	0.29	Deuda Financiera Neta dividida por Patrimonio Total	Deuda neta financiera / (Deuda neta financiera + Patrimonio Total)
ROE	30.1%	29.7%	Ganancia dividida por Patrimonio Total	Ganancia / Patrimonio Total
ROA	25.1%	24.1%	EBITDA - Depreciación dividido por Activos Totales netos de recursos financieros menos inversiones en empresas relacionadas	(Ganancia Bruta - Gastos de Administración) / (Activos Totales - Efectivo y Equivalente al efectivo - Otros Activos Financieros corrientes - Otros Activos Financieros no corrientes- Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación)
Endeudamiento	1.02	1.08	Deuda Total dividida por Patrimonio Total	Pasivos Totales / Patrimonio Total

(1) Asume valor absoluto de las distintas cuentas contables

Los requerimientos de capital de la Compañía varían dependiendo de: requerimientos de activo circulante, financiamiento de nuevas inversiones y Dividendos, entre otros. El grupo SQM maneja su estructura de capital y realiza ajustes en base a las condiciones económicas predominantes, de manera de mitigar los riesgos asociados a condiciones de mercado adversas y recoger las oportunidades que se puedan generar para mejorar la posición de liquidez del grupo SQM.

No se han registrado cambios en los objetivos o políticas de gestión de capital en los períodos informados.



Nota 14 – Informaciones a revelar sobre patrimonio neto (continuación)

14.2 Informaciones a revelar sobre capital en acciones preferentes

El Capital social está dividido en 263.196.524 acciones sin valor nominal, íntegramente suscritas y pagadas, compuestas de una serie “A” de 142.819.552 acciones y una serie “B” de 120.376.972, ambas preferentes.

La preferencia de cada una de estas series es la siguiente:

Serie “A”:

Ante empate de elección de presidente, los directores de la compañía votan nuevamente con prescindencia del director elegido por accionistas serie “B”.

Serie “B”:

Una Junta Ordinaria o Extraordinaria puede convocarse cuando lo soliciten los accionistas que representen el 5% de las acciones emitidas de dicha serie.

Puede convocarse a sesión extraordinaria de directorio sin calificación del presidente, cuando lo solicite el director elegido por accionistas serie “B”.

Al 31 de diciembre de 2012 y 31 de diciembre de 2011 el grupo no mantiene acciones de la sociedad dominante ni directamente ni a través de sus sociedades participadas.



Nota 14 – Informaciones a revelar sobre patrimonio neto (continuación)

14.3 Informaciones a revelar sobre capital en acciones preferentes (continuación)

Detalle de clases de capital en acciones preferentes:

Clase de capital en acciones preferentes Descripción de clase de capital en acciones preferentes	31/12/2012		31/12/2011	
	Serie A	Serie B	Serie A	Serie B
Número de acciones autorizadas	142.819.552	120.376.972	142.819.552	120.376.972
Numero de acciones emitidas y totalmente desembolsadas	142.819.552	120.376.972	142.819.552	120.376.972
Valor Par de las acciones en MUS\$	0.9435	2.8464	0.9435	2.8464
Número de acciones emitidas	142.819.552	120.376.972	142.819.552	120.376.972
Importe del capital en acciones MUS\$	134.750	342.636	134.750	342.636
Número de acciones emitidas, total	142.819.552	120.376.972	142.819.552	120.376.972

Al 31 de Diciembre de 2012 y 31 de Diciembre de 2011, la Compañía no había colocado en el mercado nuevas emisiones de acciones.



Nota 14 - Informaciones a revelar sobre patrimonio neto (continuación)

14.4 Informaciones a revelar sobre reservas de Patrimonio.

Reservas para conversión de divisas.

Este balance refleja ganancias retenidas por los cambios derivados de la conversión de estados financieros subsidiarios en Dólares estadounidenses.

Reservas para cobertura de flujo de caja.

Este balance refleja cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados clasificados como cambios de cobertura en el flujo de caja asociados con los compromisos de deuda en denominación de UF y Peso chileno.

Reservas para ganancias o pérdidas actuariales en planes de prestaciones definidas.

Este balance refleja cambios en ganancias y pérdidas actuariales en el cálculo de compromisos de prestaciones definidas, refiérase a Nota 13.5.

Otras reservas

Otras reservas corresponden a la adquisición del interés remanente en SQM Iberian S.A. que ya era controlado por la Compañía después de la fecha de adquisición del interés de

Los cambios en estas reservas son los siguientes:

	31/12/2012	31/12/2011	31/12/2010
	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Reservas para conversión de divisas	(330)	(1.251)	1.530
Reservas para cobertura de flujo de caja	(16.522)	(10.230)	(9.207)
Reservas para ganancias o pérdidas actuariales en planes de prestaciones definidas	(2.243)	(2.954)	(2.036)
Otras reservas	(1.677)	(1.677)	-
Total de otras reservas	(20.772)	(16.112)	(9.713)



14.5 Política de dividendos

Según lo requiere la Ley de Sociedades Anónimas en el artículo 79, a menos que, de otro modo, lo decida un voto unánime de los tenedores de las acciones emitidas y suscritas, una sociedad anónima abierta debe distribuir dividendos de acuerdo a la política decidida en la Junta General de Accionistas de cada año, con el mínimo de un 30% de la utilidad neta del ejercicio comercial del año.

La política de dividendos definida por la Junta General de Accionistas es la siguiente:

- Distribuir y pagar, por concepto de dividendo definitivo y en favor de los accionistas respectivos, el cincuenta por ciento de la utilidad líquida del ejercicio comercial del período de un año.
- Distribuir y pagar, en lo posible y durante el año dos mil once, un dividendo provisorio que será imputado en contra del dividendo definitivo precedentemente indicado. Dicho dividendo provisorio será probablemente pagado durante el último trimestre del año y su monto no podrá exceder del cincuenta por ciento de las utilidades acumuladas y distribuibles obtenidas durante el transcurso de dicho año y que se encuentren reflejadas en los Estados Financieros de SQM S.A. al día treinta de septiembre de cada año.
- Distribuir y pagar, el remanente del dividendo definitivo de las utilidades líquidas del ejercicio comercial del año dos mil once hasta en dos cuotas que deberán estar necesariamente pagadas y distribuidas antes del día treinta de junio del año siguiente.
- La cantidad equivalente al cincuenta por ciento restante de las utilidades líquidas del ejercicio comercial del año será retenido y destinado al financiamiento de las operaciones propias o de uno o más de los Proyectos de Inversión de SQM S.A. y sin perjuicio, todo ello, de la posible y futura capitalización del todo o parte del mismo.
- El Directorio no considera el pago de dividendos adicionales ni eventuales.
- El cumplimiento de dicha Política de Dividendos queda necesariamente condicionada a las utilidades líquidas que en definitiva se obtengan, a los resultados que indiquen las proyecciones periódicas de SQM S.A. o a la existencia de determinadas condiciones que pudieren afectarlas. SQM S.A., no obstante lo anterior y en la medida que dicha política de dividendos sufra algún cambio sustancial, oportunamente comunicará a sus accionistas acerca de tal situación.

14.6 Provisional Dividendos

La Compañía reportó a la SVS el 20 de Noviembre de 2012, que el Directorio acordó pagar y distribuir un dividendo provisional de aproximadamente US\$0,94986 por acción. El dividendo fue pagado el 12 de Diciembre de 2012 de las ganancias acumuladas durante los primeros nueve meses de 2012 a favor de todos los Accionistas registrados en el Registro de Accionistas de SQM al 5 de Diciembre de 2012. El dividendo fue pagado en el valor equivalente en Pesos chilenos, de acuerdo con el valor del "Dólar observado" o "Dólar EE.UU." publicado en el Diario Oficial del día 5 de Diciembre de 2012.



Nota 14 - Informaciones a revelar sobre patrimonio neto (continuación)

Con fecha 26 de Abril de 2012, en la trigésimo séptima Reunión General Ordinaria de Accionistas, se aprobó el pago de un dividendo definitivo de US\$1.03679 por acción, producto de la ganancia neta obtenida del ejercicio comercial del año 2011, de ese dividendo deben ser descontados US\$0.73329 por acción que ya habían sido pagados por concepto de dividendo provisorio, y el saldo, entonces ascendente a US\$0.30350 por acción, será pagado y distribuido a favor de aquellos accionistas de SQM que se encuentren inscritos en el registro respectivo durante el quinto día hábil anterior en que se pagará el mismo. Tal monto final, en caso de que corresponda, será pagado en su equivalente en CLP (Pesos chilenos) de acuerdo al valor de "Dólar observado" o "Dólar EE.UU.) publicado en el Diario Oficial del 26 de Abril de 2012.

Con fecha 22 de Noviembre de 2011, se reportó a la Superintendencia de Valores y Seguros que el Directorio de la Sociedad Química y Minera de Chile S.A., en su reunión del 22 de Noviembre de 2011, unánimemente acordó pagar y distribuir el dividendo provisorio a que se hace referencia en la actual "Política de Dividendos Ejercicio Comercial año 2011 de SQM" que fue informada a la Junta General Anual Ordinaria de Accionistas de SQM que se realizó el día 28 de abril de este año. Ello, con el propósito esencial de poder pagar y distribuir, así y a partir del día 19 de diciembre del año 2011, un dividendo provisorio de US\$0.73329 por acción -y que equivale, aproximadamente, a la cantidad total de US\$193 millones y, esta última, al 50% de la utilidad líquida distributable del ejercicio comercial del año 2011 que se encuentra acumulada al día 30 de septiembre de 2011. Lo anterior, además, con cargo a las utilidades de dicho ejercicio comercial, en favor de los Accionistas que aparezcan inscritos en el Registro de Accionistas de SQM el quinto día hábil anterior al día 19 de Diciembre ya señalado y en su equivalente en pesos moneda nacional de acuerdo al valor del "Dólar Observado" o "Dólar EE.UU." que aparezca publicado en el Diario Oficial del día 13 de diciembre del año 2011.

Con fecha 28 de Abril de 2011, la Junta General Anual Ordinaria, los señores Directores acordaron, por unanimidad pagar un dividendo definitivo de US\$ 0.7259 por acción con motivo de dicha utilidad líquida. No obstante, a dicho dividendo definitivo se le debe descontar la cantidad de US\$ 0.41794 que ya fue pagada por concepto de dividendo provisorio y el saldo, entonces, ascendente a US\$ 0.30798 por acción, será pagado y distribuido a favor de aquellos accionistas de SQM que se encuentren inscritos en el registro respectivo durante el quinto día hábil anterior en que se pagará el mismo.

Los dividendos que se presentan rebajados de patrimonio son:

	12/31/2012	12/31/2011	12/31/2010
	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Dividendos atribuible a los propietarios de la controladora	253.438	270.915	173.527
Dividendos a pagar	76.267	82.120	5.831



Nota 15 – Provisiones y otros pasivos no financieros

15.1 Clases de provisiones

	12/31/2012			12/31/2011			
	Corriente	No corriente	Total	Corriente	No corriente	Total	Corriente
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Reclamaciones legales	5.567	3.000	8.567	4.571	3.000	7.571	2.590
Desmantelamiento, costos de rehabilitación y restauración	-	4.357	4.357	-	3.724	3.724	-
Otras	12.922	-	12.922	12.366	1.871	14.237	12.424
Total	18.489	7.357	25.846	16.937	8.595	25.532	15.014

(*) Las provisiones por reclamaciones legales, corresponden a gastos legales relacionados a acciones judiciales llevadas a cabo en contra nuestras subsidiarias en Brasil y Estados Unidos (ver nota 16.1).

**Nota 15 - Provisiones y otros pasivos no financieros (continuación)****15.2 Descripción de otras provisiones**

Descripción de otras provisiones	12/31/2012 MUS\$	12/31/2011 MUS\$
Provisiones corrientes		
Prov. pérdida por impuestos en litigio fiscal	1.606	1.441
Royalties contrato CORFO	7.712	6.800
Cierre de operaciones en el Toco	-	-
Multa Brasil	2.500	2.500
Provisiones varias	1.104	1.625
Total	12.922	12.366
Otras provisiones, a largo plazo		
Cierre faenas mineras	4.357	3.724
Indemnización Yara Sudáfrica	-	1.871
Total	4.357	5.595

15.3 Otros pasivos no financieros, corrientes

Descripción de otros pasivos	12/31/2012 MUS\$	12/31/2011 MUS\$
Retenciones por impuestos	11.887	9.837
IVA por pagar	16.481	21.087
Garantías recibidas	872	920
Provisión dividendo	76.267	81.325
Pagos provisionales mensuales (PPM)	22.073	11.239
Ingresos diferidos	16.291	15.284
Retenciones trabajadores y sueldos por pagar	7.546	5.554
Provisión vacaciones	20.710	15.874
Otros pasivos corrientes	73	841
Total	172.200	161.961



Nota 15 - Provisiones y otros pasivos no financieros (continuación)

15.4 Movimientos en provisiones para el año finalizado al 31 de diciembre de 2012:

Descripción de los ítems que dieron origen a las variaciones	Reclamaciones legales	Desmantelamiento, costos de restauración y rehabilitación	Otras provisiones	Total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Provisión total, saldo inicial	7.571	3.724	14.237	25.532
Movimientos en provisiones:				
Provisiones adicionales	1.000	633	8.863	10.496
Provisión utilizada	(4)	-	(10.061)	(10.065)
Aumento (disminución) cambio en moneda extranjera	-	-	(117)	(117)
Provisión total, saldo final	8.567	4.357	12.922	25.846



Nota 15- Provisiones y otros pasivos no financieros (continuación)

15.4 Movimientos en provisiones para el año finalizado al 31 de diciembre de 2011:

Descripción de los ítems que dieron origen a las variaciones	Reclamaciones legales	Desmantelamiento, costos de restauración y rehabilitación	Otras provisiones	Total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Provisión total, saldo inicial	4.590	3.500	12.424	20.514
Movimientos en provisiones:				
Provisiones adicionales	3.000	224	13.076	16.300
Provisión utilizada	(19)	-	(11.080)	(11.099)
Aumento (disminución) cambio en moneda extranjera	-	-	(183)	(183)
Provisión total, saldo final	7.571	3.724	14.237	25.532

Nota 15 - Provisiones y otros pasivos no financieros (continuación)

15.4 Movimientos en provisiones para el año finalizado al 31 de diciembre de 2010:

Descripción de los ítems que dieron origen a las variaciones	Reclamaciones legales	Desmantelamiento, costos de	Otras provisiones	Total
--	-----------------------	-----------------------------	-------------------	-------



Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012

	MUS\$	restauración y rehabilitación MUS\$	MUS\$	MUS\$
Provisión total, saldo inicial	590	3.500	15.852	19.942
Movimientos en provisiones:				
Provisiones adicionales	4.000	-	16.081	20.081
Provisión utilizada	-	-	(19.583)	(19.583)
Aumento (disminución) cambio en moneda extranjera	-	-	74	74
Provisión total, saldo final	4.590	3.500	12.424	20.514



Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012
Nota 15 - Provisiones y otros pasivos no financieros (continuación)

15.5 Detalle de las principales clases de provisiones

Gastos legales: Provisión por reclamaciones legales llevadas a cabo en contra de nuestras subsidiarias en Brasil y Estados Unidos.

Provisión por impuesto en litigio fiscal: Esta provisión corresponde a juicios que se encuentran pendientes de resolución por impuesto en Brasil, por dos de nuestras filiales que son SQM Brasil y NNC.

Royalties contrato CORFO: Corresponde a la explotación de pertenencias que la Empresa SQM Salar S.A. cancela trimestralmente a la entidad estatal "Corporación de Fomento" (CORFO). El monto de arriendo a pagar se calcula en base a las ventas de producto extraídas del Salar de Atacama.

Las provisiones se actualizan en los informes por periodo basados en cambios en los hechos y circunstancias de cada obligación.

A la fecha SQM y sus filiales no presentan incertidumbres significativas obre la oportunidad y el importe de una clase de provisión.



Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012
Nota 16 - Contingencias y restricciones

16.1 Juicios y otros hechos relevantes

1. Demandante : JB Comercio de Fertilizantes e Defensivos Agrícolas Ltda. (JB)
Demandada : Nitratos Naturais do Chile Ltda. (NNC)
Fecha demanda : Diciembre del año 1995
Tribunal : MM 1ª. Vara Cível de Comarca de Barueri, Brasil.
Motivo : Demanda de indemnización por supuestos perjuicios que habrían surgido con motivo de la designación de un nuevo distribuidor dentro de un territorio afecto a exclusividad
Instancia : Sentencia de 1ª. Instancia en contra de Nitratos Naturais do Chile Ltda. y Recurso de Apelación pendiente de resolución.
Valor nominal : MUS\$1.800

2. Demandante : Nancy Erika Urra Muñoz
Demandadas : Fresia Flores Zamorano, Duratec-Vinilit S.A. y SQM S.A. y sus aseguradores
Fecha demanda : Diciembre del año 2008
Tribunal : 1er Juzgado Civil Santiago
Motivo : Accidente del Trabajo
Instancia : Prueba
Valor nominal : MUS\$ 550

3. Demandante : Eduardo Fajardo Núñez, Ana María Canales Poblete, Raquel Beltran Parra, Eduardo Fajardo Beltran y Martina Fajardo Beltran.
Demandadas : SQM Salar S.A. y sus aseguradores
Fecha demanda : Noviembre del 2009
Tribunal : 20 Juzgado Civil Santiago
Motivo : Accidente del Trabajo
Instancia : Prueba
Valor nominal : MUS\$ 1.880

4. Demandante : City of Pomona California USA
Demandada : SQM North America Corporation. La demanda también fue interpuesta en contra de SQM S.A., sin embargo, aún no se ha notificado a esta.
Fecha demanda : Diciembre del año 2010
Tribunal : United States District Court Central District of California
Motivo : Pago de gastos y otros valores relacionados con el tratamiento de aguas subterráneas para permitir su consumo mediante la extracción del perclorato existente en ellas y que supuestamente provendría de fertilizantes chilenos
Instancia : Apelación pendiente por parte del demandante, quien perdió en primera instancia.
Valor nominal : Cuantía indeterminada



Nota 16 - Contingencias y restricciones (continuación)

16.1 Juicios y otros hechos relevantes, continuación

5. Demandante : City of Lindsay, California USA
Demandada : SQM North America Corporation
La demanda también fue interpuesta en contra de Sociedad Química y Minera de Chile S.A. y la misma no ha sido todavía notificada a ésta.
Fecha demanda : Diciembre del año 2010
Tribunal : United States District Court Eastern District of California
Motivo : Pago de gastos y otros valores relacionados con el tratamiento de aguas subterráneas para permitir su consumo mediante la extracción del perclorato existente en ellas y que supuestamente provendría de fertilizantes chilenos
Instancia : Demanda, procedimientos suspendido.
Valor nominal : Cuantía indeterminada
6. Demandante : Metalúrgica FAT Limitada
Demandada : SQM Salar S.A.
Fecha demanda : Agosto del año 2011
Tribunal : 9 Juzgado Civil Santiago
Motivo : Indemnización por término anticipado de contrato de suministro e instalación de estructuras metálicas
Instancia : Recopilación de pruebas
Valor nominal : MUS\$175
7. Demandante : Angelina Castillo Figueroa y otros
Demandado : SQM Nitratos S.A. y sus aseguradoras
Fecha demanda : Junio de 2012
Tribunal : 2do Juzgado Civil de Santiago
Motivo : Demanda por daños relacionados a una explosión cerca de Baquedano en 2010, lo que resultó en la muerte de seis personas.
Instancia : Recopilación de pruebas
Valor nominal : MUS\$9.400



Nota 16 - Contingencias y restricciones (continuación)

16.1 Juicios y otros hechos relevante, continuación

8. Demandante : Nilda Ester Muñoz Muñoz y otros
Demandado : Alejandro Reyes R., Transportes Transerik Limitada, Constructora Excon S.A., y SQM Salar S.A. y sus aseguradoras
Fecha demanda : Julio de 2012
Tribunal : Vigésimo Quinto tribunal Civil de Santiago
Motivo : Demanda por daños por accidente ocurrido en 2012 en nuestra instalación del Salar de Atacama causando el fallecimiento del señor Daniel Opazo Muñoz
Instancia : Respuesta a la demanda
Valor nominal : MUS\$2.400
9. Demandante : Sociedad industrial Seguel y Ortiz Limitada
Demandado : SQM Salar S.A.
Fecha demanda : Agosto de 2012
Tribunal : Arbitral
Motivo : Indemnización por supuestos daños derivados por término de contrato anticipado por servicios prestados.
Instancia : Respuesta a la demanda
Valor nominal : MUS\$3.500
10. Demandante : María Angélica Alday Fuentes
Demandado : Vladimir Roco Álvarez, Compass Catering S.A. y SQM S.A.
Fecha demanda : Agosto de 2012
Tribunal : 1er Tribunal Civil de Antofagasta
Motivo : Daños relacionados a intento de abuso sexual
Instancia : Respuesta a la demanda
Valor nominal : MUS\$200

La Sociedad solo ha registrado una provisión por pérdidas estimadas en las acciones judiciales descritas arriba en las cuales la probabilidad de perdida está considerada como más probable de suceder.

SQM S.A. y sus Sociedades filiales han estado participando y probablemente continuarán participando en forma habitual y como demandantes o demandadas en determinados procesos judiciales que han sido y serán sometidos al conocimiento y decisión de los Tribunales Arbitrales u Ordinarios de Justicia. Dichos procesos, que se encuentran reglamentados por las disposiciones legales pertinentes, buscan principalmente ejercer u oponer ciertas acciones o excepciones relacionadas con determinadas concesiones mineras constituidas o en trámite de constitución y no afectan o afectarán de manera esencial el desarrollo de SQM S.A. y de sus Sociedades filiales

Nota 16 - Contingencias y restricciones (continuación)

16.1 Juicios u otros hechos relevantes, continuación



Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012

Soquimich Comercial S.A. ha estado participando y probablemente continuará participando en forma habitual y como demandante en determinados procesos judiciales a través de los cuales busca principalmente cobrar y percibir las cantidades que se le adeudan y que tienen una cuantía nominal, total y aproximada de MUS\$ 700. SQM S.A. y sus sociedades filiales han intentado y continúan actualmente intentando obtener el pago de ciertas cantidades que aún se les adeudan con motivo del ejercicio de sus actividades propias. Dichas cantidades continuarán siendo judicial o extrajudicialmente requeridas por los demandantes y las acciones y su ejercicio relacionadas con las mismas se encuentran actual y plenamente vigentes.

SQM S.A. y sus sociedades filiales no han sido legalmente notificadas de otras demandas diferentes a las que se hace referencia en el párrafo I precedente y que persigan obtener la nulidad de determinadas pertenencias mineras que fueron compradas por SQM S.A. y sus sociedades filiales y cuyo valor proporcional de compra, respecto de la parte afectada por la respectiva superposición, exceda de la cantidad nominal y aproximada de MUS\$ 150 y que persigan obtener el pago de ciertas cantidades que ellas supuestamente adeuden con motivo del ejercicio de sus actividades propias y que excedan de la cantidad nominal, individual y aproximada de MUS\$ 150.

16.2 Restricciones a los límites financieros o administrativos

Los acuerdos de crédito llevados a cabo por la Sociedad y sus filiales con los bancos nacionales y extranjeros y bonos internacionales en circulación, requieren que la Sociedad cumpla con las siguientes proporciones financieras consolidadas:

- Mantener un patrimonio neto de MUS\$900.000
- Mantener una deuda financiera neta a proporción EBITDA no superior a 3,00:1,00
- Mantener un ratio de apalancamiento no superior a 1,40:1,00
- Mantener y operar un ratio de endeudamiento del interés de filiales, definido como la suma de SQM Salar S.A. y SQM Industrial S.A. deuda financiera sobre el total de activos corrientes, no superior a 0,30:1,00.

Las proporciones calculadas mencionadas arriba son las siguientes:

Indicador	12/31/2012	12/31/2011
Patrimonio neto MUS\$	2.187.446	1.864.380
Deuda financiera neta/EBITDA	0,83	0,79
Apalancamiento	1,02	1,08
Deuda SQM Industrial y SQM Salar/Activos corrientes	0,04	0,05



Los pactos incluidos en Notas emitidas fuera de Chile requieren que la Sociedad no se consolide con o se fusione con otra entidad o transmita o transfiera sus propiedades y activos a otra entidad, a no ser que (i) la entidad sucesora será una entidad existente bajo las leyes de los Estados Unidos (o de cualquier Estado o del Distrito de Columbia) o Chile, y asumirá, por contrato complementario, el pago puntual y vencimiento del principal, Premium, si esta relacionado, e interés respecto a todas las notas en circulación y el rendimiento de cada capto en el contrato en la parte de la sociedad será rendida y observada, (ii) inmediatamente después de dar tal efecto a dicha transacción, ningún evento de mora o evento, que después de aviso o lapso de tiempo, o ambos, se convertiría en evento de mora, habrá sucedido y será continuado; y (iii) la Sociedad enviará al fiduciario un certificado oficial y opinión de un asesor estableciendo dicha consolidación, fusión, traspaso o transferencia y dicho contrato complementario cumple con las provisiones a futuro relacionadas con dicha transacción. En el caso de dicha consolidación, fusión, traspaso o transferencia (diferente a arriendo), tal entidad sucesora tendrá éxito y será sustituida por la sociedad como deudor de las notas, con el mismo efecto como si en el contrato hubiese sido renombrada como deudor.

Además, SQM debe proveer información financiera trimestral.

La Sociedad y sus filiales se encuentran en completo cumplimiento con todas las limitantes, restricciones y obligaciones mencionadas anteriormente.

16.3 Compromisos

La Sociedad filial SQM Salar S.A. ha suscrito un contrato de arrendamiento con CORFO en virtud del cual se establece que dicha sociedad filial, por la explotación de determinadas pertenencias mineras de propiedad de CORFO y por la consiguiente obtención de los productos que resulten de tal explotación, pagará a dicha Corporación la renta anual a que se hace referencia en el contrato ya señalado y cuyo monto se calcula en base a las ventas de cada tipo de producto. El contrato rige hasta el año 2030, reflejando en resultados un valor de MUS\$ 23.951 al 31 de diciembre de 2011 y MUS\$27.193 al 31 de diciembre de 2012.

16.4 Efectivo de utilización restringida o pignorada

La subsidiaria Isapre Norte Grande Ltda., dando cumplimiento a lo establecido por la Superintendencia de Salud, que regula el funcionamiento de las instituciones de salud previsional, la Sociedad mantiene una garantía en instrumentos financieros, entregados en depósitos, custodia y administración al Banco de Chile. Esta garantía según normativa de la Superintendencia de Salud es equivalente al total adeudado a sus afiliados y prestadores médicos, el Banco de Chile informa diariamente el valor actual de la garantía a la Superintendencia de Salud e Isapre Norte Grande Ltda., al 31 de diciembre de 2012 y 2011, la garantía asciende a MUS\$571 y MUS\$ 428, respectivamente.



Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012
Nota 16 - Contingencias y restricciones (continuación)

16.5 Cauciones obtenidas de terceros

Las principales cauciones recibidas de terceros (distribuidores) para garantizar a Soquimich Comercial S.A. el cumplimiento de las obligaciones de los contratos de los mandatos comerciales de distribución y venta de fertilizantes ascienden a un total de MUS\$4.467 al 31 de diciembre de 2011; al 31 de diciembre de 2012 suman MUS\$4.126 y se componen de:

Nombre de la entidad	12/31/2012 MUS\$	12/31/2011 MUS\$
Llanos y Wammes Soc, Com, Ltda	2.084	1.926
Fertglobal Chile Ltda,	1.042	1.541
Tattersall Agroinsumos S,A,	1.000	1.000



Nota 16 –Contingencias y restricciones (continuación)

16.6 Garantías indirectas

Las fianzas que no presentan un saldo pendiente de pago reflejan, indirectamente, que las garantías respectivas están vigentes y aprobadas por el Directorio de la Sociedad y que se encuentran sin utilizar por parte de la correspondiente Subsidiaria.

Acreedor de la Garantía Nombre	Deudor Relación	31/12/2011 MUS\$	Tipo de Garantía 31/12/2010 MUS\$	Saldos Pendientes a la fecha de cierre de los Estados Financieros	
				Nombre	Relación
Australian and New Zealand Bank	SQM North America Corp	Subsidiaria	Fianza	-	-
Australian and New Zealand Bank	SQM Europe N.V	Subsidiaria	Fianza	-	-
Generale Bank	SQM North America Corp	Subsidiaria	Fianza	-	-
Generale Bank	SQM Europe N.V.	Subsidiaria	Fianza	-	-
Kredietbank	SQM North America Corp	Subsidiaria	Fianza	-	-
Kredietbank	SQM Europe N.V.	Subsidiaria	Fianza	-	-
Bancos e instituciones financieras	SQM Investment Corp. N.V.	Subsidiaria	Fianza	-	-
Bancos e instituciones financieras	SQM Europe N.V.	Subsidiaria	Fianza	-	-
Bancos e instituciones financieras	SQM North America Corp	Subsidiaria	Fianza	-	-
Bancos e instituciones financieras	Nitratos Naturais do Chile Ltda.	Subsidiaria	Fianza	-	-
Bancos e instituciones financieras	SQM México S.A. de C.V.	Subsidiaria	Fianza	-	-
Bancos e instituciones financieras	SQM Brasil Ltda.	Subsidiaria	Fianza	-	-
"BNP"	SQM Investment Corp. N.V.	Subsidiaria	Fianza	-	-
Sociedad Nacional de Minería A,G,	SQM Potasio S.A.	Subsidiaria	Fianza	-	-
ING Capital LLC	Royal Seed Trading A.V.V.	Subsidiaria	Fianza	-	-
Scotiabank & Trust (Cayman) Ltd,	Royal Seed Trading A.V.V.	Subsidiaria	Fianza	50.235	50.207
Scotiabank & Trust (Cayman) Ltd,	Royal Seed Trading A.V.V.	Subsidiaria	Fianza	50.164	-
Bank of America	Royal Seed Trading A.V.V.	Subsidiaria	Fianza	40.141	40.140
Export Development Canada	Royal Seed Trading A.V.V.	Subsidiaria	Fianza	50.020	50.024
The Bank of Tokyo-Mitsubishi UFJ Ltd,	Royal Seed Trading A.V.V.	Subsidiaria	Fianza	50.140	50.137
JP Morgan Chase Bank	SQM Industrial S.A.	Subsidiaria	Fianza	-	-
The Bank of Nova Scotia	SQM Investment Corp. N.V.	Subsidiaria	Fianza	-	-
Morgan Stanley Capital Services	SQM Investment Corp. N.V.	Subsidiaria	Fianza	-	-
The Bank of Tokyo-Mitsubishi UFJ Ltd,	SQM Investment Corp. N.V.	Subsidiaria	Fianza	-	-
HSBC	SQM Investment Corp. N.V.	Subsidiaria	Fianza	-	-
Deutsche Bank AG	SQM Investment Corp. N.V.	Subsidiaria	Fianza	-	-
Credit Suisse International	SQM Investment Corp. N.V.	Subsidiaria	Fianza	-	-



Nota 17 – Ganancias por acción

Las ganancias por acción básicas se calcularán dividiendo la utilidad del período atribuible a los accionistas de la Compañía por el promedio ponderado del número de acciones comunes en circulación durante dicho período.

De acuerdo a lo expresado, la ganancia básica por acción asciende a:

Ganancias por acción básica	12/31/2012 MUS\$	12/31/2011 MUS\$	12/31/2010 MUS\$
Ganancia (Pérdida) atribuible a los tenedores de Instrumentos de participación en el patrimonio neto de la controladora	649.167	545.758	382.122
Número de acciones comunes en circulación	263.196.524	263.196.524	263.196.524
Ganancia básica por acción (US\$ por acción)	2,47	2,07	1,45

La Compañía no ha realizado ningún tipo de operación de potencial efecto diluido que suponga un beneficio por acción diluido diferente del beneficio básico por acción. Del mismo modo, las ganancias por acción diluida es la misma que la ganancia por acción básica.



Nota 18 - Efecto de las variaciones en las tasas de cambio de la moneda extranjera

a) Diferencias de cambio reconocidas en resultados excepto para instrumentos financieros medidos al valor razonable a través de resultados:

	12/31/2012 MUS\$	12/31/2011 MUS\$	12/31/2010 MUS\$
Ganancias (pérdidas) por diferencias de cambio de conversión reconocidas en el resultado del período.	(26.787)	(25.307)	(5.807)
Reservas por diferencias de cambio por conversión atribuible a los propietarios de la controladora	921	(2.781)	296
Reservas por diferencias de cambio por conversión atribuible a participaciones no controladora	61	(109)	367

b) Reservas por diferencias de cambio por conversión:

Las diferencias de cambio por conversión se detallan a continuación:

Detalle	12/31/2012 MUS\$	12/31/2011 MUS\$	12/31/2010 MUS\$
Cambios patrimoniales generados a través del método de participación:			
Comercial Hydro S.A.	937	937	937
SQMC Internacional Ltda.	36	23	41
Proinsa Ltda.	27	17	31
Agrorama Callegari Ltda.	152	102	161
Isapre Cruz del Norte Ltda.	89	55	99
Almacenes y Depósitos Ltda.	103	57	90
Sales de Magnesio Ltda.	177	48	132
Sociedad de Servicios de Salud S.A.	33	24	39
Agrorama S.A.	(11)	(11)	-
Doktor Tarsa	(1.035)	(1.964)	-
Nutrisi Holding	(42)	(42)	-
SQM Vitas Fzco	(318)	(159)	-
Ajay Europe	(275)	(176)	-
Misr Specialty Ferti	(39)	(39)	-
SQM Eastmed Turquía	(42)	(40)	-
Charlee SQM (Tailandia) Co. Ltda.	(32)	(52)	-
Coromandel SQM India	(118)	(31)	-
SQM Italia SRL	28	-	-
Total	(330)	(1.251)	1.530

c) Moneda funcional y de presentación

La moneda funcional de estas sociedades corresponde a la moneda del país de origen de cada entidad, y su moneda de presentación es el dólar estadounidense.



Nota 18 - Efecto de las variaciones en las tasas de cambio de la moneda extranjera (continuación)

d) Razones para utilizar una moneda de presentación diferente a la moneda funcional

- La totalidad de los ingresos de estas subsidiarias se encuentran asociados a la moneda local.
- La estructura de costos de explotación de estas Compañías se ve afectada por la moneda local.
- Los patrimonios de estas Compañías se encuentran expresados en la moneda local.

Nota 19 – Medio ambiente

19.2 Detalle de información de desembolsos relacionados con el medio ambiente

La protección del medio ambiente es una preocupación permanente de SQM, tanto en sus procesos productivos como en los productos manufacturados. Este compromiso está respaldado por los principios que declara la empresa en su Política de Desarrollo Sustentable. SQM opera bajo un Sistema de Gestión Ambiental (SGA), logrando así la mejora continua de su desempeño ambiental mediante la aplicación efectiva de la Política de Desarrollo Sustentable de SQM.

Las operaciones que utilizan el caliche como materia prima, se desarrollan en un área geográfica del tipo desértico con condiciones de clima favorables para el secado de sólidos y la evaporación de líquidos utilizando energía solar. Las operaciones extractivas de caliche son de cielo abierto. Una parte del mineral extraído es chancado lo cual produce emisión de material particulado; actualmente esta operación se realiza sólo en la faena de Pedro de Valdivia.

Gran parte de nuestros productos son embarcados a granel en el Puerto de Tocopilla. El 2007, la ciudad de Tocopilla fue declarada Zona Saturada por Material Particulado Respirable MP10, provocada principalmente por las emisiones de las plantas generadoras de energía eléctrica que operan en dicha localidad. En Octubre 2010 entró en vigencia el Plan de Descontaminación de Tocopilla, bajo el cual SQM se ha comprometido a aplicar diversas medidas para mitigar el material particulado que puede generar el movimiento de productos a granel en nuestro puerto. Estas medidas se han implementando en forma exitosa desde el 2007 al presente.

La empresa desarrolla en todas sus operaciones planes de seguimiento y monitoreo ambiental en base a estudios científicos especializados. En este contexto, SQM suscribió un convenio con la Corporación Nacional Forestal (CONAF) con el objeto de hacer un monitoreo de la actividad de las colonias de flamencos de los sistemas de lagunas del Salar de Atacama, que incluye conteo de avifauna y seguimiento del proceso reproductivo. El seguimiento ambiental que mantiene SQM en los sistemas donde opera, están respaldados por numerosos estudios que han integrado diversos esfuerzos científicos de prestigiosos centros de investigación, tales como Dictuc de la Pontificia Universidad Católica y la Facultad de Ciencias Agronómicas de la Universidad de Chile.

Nota 19 –Medio ambiente (continuación)

19.3 Detalle de información de desembolsos relacionados con el medio ambiente, continuación

Además, en el marco de los estudios ambientales que realiza la empresa para sus nuevos proyectos, se están realizando importantes trabajos de registro del patrimonio cultural prehispánico e histórico, así como de protección de sitios patrimoniales, de acuerdo a la legislación vigente. Estas acciones se han realizado especialmente en los alrededores de María Elena y de la Planta Nueva Victoria. Este esfuerzo está siendo acompañado de acciones de difusión para la comunidad y de puesta en valor en museos locales y regionales.

Tal como enfatiza uno de los puntos de su Política de Desarrollo Sustentable, la empresa trabaja por mantener una relación de buen vecino y participar del desarrollo de las comunidades cercanas a sus operaciones, apoyando proyectos y actividades conjuntas que conducen a mejorar la calidad de vida de dichas comunidades. Por ello, la empresa ha enfocado sus acciones en el rescate del patrimonio histórico, la capacitación y el desarrollo socio-cultural, ámbitos en los que realiza variadas acciones en forma individual o en conjunto con organismos públicos y privados.

19.4 Detalle de información de desembolsos relacionados con el medio ambiente, continuación

Los desembolsos acumulados en proyectos de inversiones asociados a materias ambientales en procesos productivos, verificación y control del cumplimiento de ordenanzas y leyes relativas a procesos e instalaciones industriales, en que ha incurrido SQM y sus filiales, al 31 de diciembre de 2012 ascienden a MUS\$ 23.207 y su desglose es el siguiente:



Nota 19- Medio ambiente (continuación)

19.5 Detalle de información de desembolsos relacionados con el medio ambiente, continuación

Gastos acumulados al 31 de diciembre de 2012

Identificación de la Matriz o Subsidiaria,	Nombre del proyecto al que está asociado el desembolso	Concepto por el que se efectuó o efectuará el desembolso	Activo / Gasto	Descripción del activo o ítem de gasto	Importe del desembolso del período MUS\$	Fecha cierta o estimada en que los desembolsos fueron o serán efectuados
SQM Industrial S,A,	Manejo medio ambiental (Gasto al 31 de diciembre 2012)	No clasificado	Gasto	No clasificado	1.808	12-31-2012
SQM Industrial S,A,	IQ8G – Mejoras en la casa de cambio, oficinas e instalaciones	Sustentación	Activo	No clasificado	72	12-31-2012
SQM Industrial S,A,	JQEZ – Cambio de caldera de prilado Bertrams CS	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	En desarrollo	235	12-31-2012
SQM Industrial S,A,	JQH9 – Compra de calderas Bertrams	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	En desarrollo	600	12-31-2012
SQM Industrial S,A,	MNYS – Medidas de diseminación de herencia cultural de cambio tecnológico María Helena	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No clasificado	37	12-31-2012
SQM Industrial S,A,	MP5W –Estándar de combustibles TK	Sustentación	Activo	No clasificado	841	12-31-2012
SQM Industrial S,A,	MPQU –Construcción de almacenes de materiales químicos peligroso	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	En desarrollo	211	12-31-2012
SQM Industrial S,A,	MQ8M – Reacondicionamiento de la estación de monitoreo ME	Sustentación: Renovación	Gasto	No clasificado	8	12-31-2012
SQM Industrial S,A,	MQA8 – Normalización de los sistemas de gas de los casino periféricos (etapa 1 del proyecto)	No clasificado	Gasto	No clasificado	106	12-31-2012
SQM Industrial S,A,	MQAJ –Mejoras de aguas y drenaje en campamento (Compromiso de P Contesse con DDSS)	No clasificado	Gasto	No clasificado	8	12-31-2012
SQM Industrial S,A,	MQBM –Despliegue de investigación arqueológica María Elena - Toco	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No clasificado	7	12-31-2012
SQM Industrial S,A,	MQHF- Pilas ME Mantención	Sustentación	Activo	No clasificado	161	12-31-2012
SQM Industrial S,A,	MQK2- Eliminación de PCBs I	No clasificado	Gasto	No clasificado	16	12-31-2012



Nota 19 – Medioambiente (continuación)

19.6 Detalle de información de desembolsos relacionados con el medio ambiente, continuación

Gastos acumulados al 31 de diciembre de 2012, continuación

Identificación de la Matriz o Subsidiaria,	Nombre del proyecto al que está asociado el desembolso	Concepto por el que se efectuó o efectuará el desembolso	Activo / Gasto	Descripción del activo o ítem de gasto	Importe del desembolso del período MUS\$	Fecha cierta o estimada en que los desembolsos fueron o serán efectuados
SQM Industrial S,A,	PPC1 - Remoción de los interruptores del parque OCB sub 3 y 1/12 Pedro de Valdivia	Sustentación: Reemplazo de equipos	Gasto	No clasificado	147	12-31-2012
SQM Industrial S,A,	PPNK – Administración de Amonio PV planta de detención	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo - Gasto	No clasificado	193	12-31-2012
SQM Industrial S,A,	PPZU – Estandarización y certificación de los tanques de combustible	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No clasificado	1,763	12-31-2012
SQM Industrial S,A,	SQ7X - Alcance 2011-2013	Sustentación	Gasto	No clasificado	199	12-31-2012
SQM Industrial S,A,	TQA2 – Mejora de drenaje en Villa Prat	No clasificado	Gasto	No clasificado	16	12-31-2012
SQM Industrial S,A,	JQ8K – DIA Secado Piso Línea 4 , Coya Sur (Proyecto: Secado Línea 4)	Procedimiento medio ambiental	Activo	No clasificado	32	12-31-2012
SQM Industrial S,A,	FP55 - FPXA – Zona minera EIS PB - PB Expansión EIS (Proyectos: Pampa Blanca Agua salada – Agua salada Etapa I)	Procedimiento medio ambiental	Activo	No clasificado	1,425	12-31-2012
SQM Industrial S,A,	JQB6 - NPTIV (DIA Planta NPT4, Coya Sur)	Procedimiento medio ambiental	Activo	No Clasificado	65	12-31-2012
SQM Industrial S,A,	PQLV- Mina PV Nueva área (DIA mina de Pedro de Valdivia)	Procedimiento medio ambiental	Gasto	No clasificado	131	12-31-2012
SQM Industrial S,A,	CQLX- Patio para residuos peligrosos – S. del Carmen and Lagarto	Sustentación		No clasificado	47	12-31-2012
SQM S,A,	MQLQ- Sistema de lavado de gas	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	En desarrollo	324	12-31-2012
SQM S,A,	AQ0A - Excavación de pozo 4 para cambio de punto en Tamarugal Pampa	Sustentación: Recursos naturales	Activo	En desarrollo	534	12-31-2012

Nota 19 – Medio ambiente (continuación)

19.7 Detalle de información de desembolsos relacionados con el medio ambiente, continuación

Gastos acumulados al 31 de diciembre de 2012, continuación



THE WORLDWIDE BUSINESS FORMULA

Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012

Identificación de la Matriz o Subsidiaria,	Nombre del proyecto al que está asociado el desembolso	Concepto por el que se efectuó o efectuará el desembolso	Activo / Gasto	Descripción del activo o ítem de gasto	Importe del desembolso del período MUS\$	Fecha cierta o estimada en que los desembolsos fueron o serán efectuados
SQM S,A,	IPFT – Herencia cultural Región I	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No clasificado	166	12-31-2012
SQM S,A,	IPXE – Plan de monitoreo medio ambiental en Salar Llamara	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No clasificado	872	12-31-2012
SQM S,A,	IPXF – Plan de monitoreo medio ambiental en Pampa Tamarugal	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No clasificado	881	12-31-2012
SQM S,A,	IQ08 - PSA Llamara & Pampa Tamarugal	Sustentación: Recurso natural	Activo	En desarrollo	1,759	12-31-2012
SQM S,A,	IQ0C – Mejora en área minera NV	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No clasificado	66	12-31-2012
SQM S,A,	IQ1K – Construcción de 3 pozos de observación en Sur Viejo	Sustentación: Recurso natural	Activo	En desarrollo	195	12-31-2012
SQM S,A,	IQ1M - PSA Reinyección de aguas en Puquios Llamara	No clasificado	Activo	No clasificado	1,653	12-31-2012
SQM S,A,	IQ3S – Estandarización Administración Materiales Peligrosos	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No clasificado	251	12-31-2012
SQM S,A,	IQ52 – Oficina medio ambiental en Nueva Victoria	No clasificado	Gasto	No clasificado	29	12-31-2012
SQM S,A,	IQ53 – Herencia cultural ruta Soronal (Pampa Hermosa)	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No clasificado	24	12-31-2012
SQM S,A,	IQ54 – Herencia cultural de Pampa Hermosa	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No clasificado	500	12-31-2012
SQM S,A,	IQ9V - Proyecto Quillagua	No clasificado	Gasto	No clasificado	788	12-31-2012
SQM S,A,	IQOW-E Depósito equipado para interés de herencia en Humberstone	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No clasificado	1	12-31-2012
SQM S,A,	IQPJ- Medidas de herencia cultural en Mina Etapa	Sustentación	Gasto	No clasificado	61	12-31-2012

Nota 19 – Medio ambiente (continuación)

19.8 Detalle de información de desembolsos relacionados con el medio ambiente, continuación

Gastos acumulados al 31 de diciembre de 2012, continuación

Identificación de la Matriz o Subsidiaria,	Nombre del proyecto al que está asociado el desembolso	Concepto por el que se efectuó o efectuará el desembolso	Activo / Gasto	Descripción del activo o ítem de gasto	Importe del desembolso del período MUS\$	Fecha cierta o estimada en que los desembolsos fueron o serán efectuados
--	--	--	----------------	--	--	--



THE WORLDWIDE BUSINESS FORMULA

Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012

SQM S,A,	PQB9 – Cambio en el escape de gas SO2	Sustentación	Activo	No clasificado	178	12-31-2012
SQM S,A,	IQ6M/ IQ6N - DIA Expansión Nueva Victoria Sur Mine (Proyectos: Exploración NVS7 2011 y Exploración Nva, Victoria Oeste)	Procedimiento medio ambiental	Gasto	No clasificado	115	12-31-2012
SQM S,A,	IP83 - DIA Expansión TLN-15 (Proyecto: Gastos por manejo de administración de SQM Nueva Victoria)	No clasificado	Gasto	No clasificado	23	12-31-2012
SQM Salar S,A	LQFD- Casas de cambio	Sustentación	Activo	No clasificado	160	12-31-2012
SQM Salar S,A,	CQ4M – Regulación de las instalaciones contratistas	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No clasificado	17	12-31-2012
SQM Salar S,A,	CQ8U –Nueva sala de cambio CL - HL	Capacidad de ampliación	Activo	No clasificado	242	12-31-2012
SQM Salar S,A,	LP82 – Proyecto para promocionar la actividad agrícola en las comunidades del Salar	Sustentación	Gasto	En desarrollo	1.126	12-31-2012
SQM Salar S,A,	LPTF – Estudio medio ambiental y exploración 2010	Sustentación	Gasto	No clasificado	398	12-31-2012
SQM Salar S,A,	LPTJ – Mejora en los trabajos sanitarios	Sustentación	Activo	No clasificado	206	12-31-2012
SQM Salar S,A,	LQDM – Certificación de tanques	Sustentación	Activo - Gasto	No clasificado	146	12-31-2012
SQM Salar S,A	LQI6- Encuestas y previsión ambiental 2011 (EIA Realización de operaciones en el Salar de Atacama)	Procedimiento medio ambiental	Activo	No clasificado	358	12-31-2012
SQM Salar S,A	LQNI-DIA Expansión de la planta de secado y compactación de KCL	Procedimiento medio ambiental	Activo	No clasificado	19	12-31-2012
SIT S,A,	TQNA- Estación meteorológica de Tocopilla (Sistema de plan de descontaminación de Tocopilla)	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No clasificado	15	12-31-2012
SIT S,A,	MQ6Y – Mantenimiento y reparación de la casa de cambio de Tocopilla ME	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No clasificado	20	12-31-2012

Nota 19 – Medio ambiente (continuación)

19.9 Detalle de información de desembolsos relacionados con el medio ambiente, continuación

Gastos acumulados al 31 de diciembre de 2012, continuación

Identificación de la Matriz o Subsidiaria,	Nombre del proyecto al que está asociado el desembolso	Concepto por el que se efectuó o efectuará el desembolso	Activo / Gasto	Descripción del activo o ítem de gasto	Importe del desembolso del período MUS\$	Fecha cierta o estimada en que los desembolsos fueron o serán efectuados
SIT S,A,	TQM2 – Proyecto de capsulación de carga y descarga en campos 1 y 8	Reducción de costos	Gasto	No clasificado	8	12-31-2012
SIT S,A,	TPR8 – Eliminación de la generación de desechos líquidos por aspiración	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No clasificado	64	12-31-2012



THE WORLDWIDE BUSINESS FORMULA

Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012

SIT S,A,	TPYX – Equipar de un colector de polvo la cuna y la cancha – Campo 3 Tocopilla	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo - Gasto	En desarrollo	1.658	12-31-2012
SIT S,A,	TQAP – Pavimentar campos No. 3 y No. 4	Capacidad de ampliación	Gasto	No clasificado	13	12-31-2012
SIT S,A,	TQAV – Pavimentar caminos IV	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	En desarrollo	3	12-31-2012
SIT S,A,	TQLY- Extractores de polvo para línea de empaque N°1	Procedimiento medio ambiental	Gasto	No clasificado	25	12-31-2012
SIT S,A,	TQQ5- Divisiones medio ambientales patio N°8	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No clasificado	22	12-31-2012
SQM Potasio S,A,	IQ4C - Campo en desarrollo (Osmosis y otros)	Capacidad de ampliación	Activo	No clasificado	1.987	12-31-2012
SQM Nitratos S,A,	IQDN- Creación de Almacén – Mantención de mina NV	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No clasificado	26	12-31-2012
SQM Nitratos S,A,	PQI9 – Planta de tratamiento de aguas servidas en mina	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No clasificado	47	12-31-2012
SQM Nitratos S,A	IQMH- Estandarización de las operaciones mineras NV	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No clasificado	99	12-31-2012
				Total	23.207	

Nota 19 –Medio ambiente (continuación)

19.10 Detalle de información de desembolsos relacionados con el medio ambiente, continuación

Gastos futuros al 31 de diciembre de 2012

Identificación de la Matriz o Subsidiaria,	Nombre del proyecto al que está asociado el desembolso	Concepto por el que se efectuó o efectuará el desembolso	Activo / Gasto	Descripción del activo o ítem de gasto	Importe del desembolso del período MUS\$	Fecha cierta o estimada en que los desembolsos fueron o serán efectuados
SQM Industrial S,A,	Manejo medio ambiental (Presupuesto 2012 Disponible en IV trimestre 2012)	No clasificado	Gasto	No clasificado	2.027	12-31-2013
SQM Industrial S,A,	MNYS – Medidas de diseminación de herencia cultural de cambios tecnológicos en María Elena	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No clasificado	68	12-31-2013
SQM Industrial S,A,	MP5W – Estandarización de Combustible TK	Sustentación	Activo	No clasificado	1.600	12-31-2013
SQM Industrial S,A,	MPQU - Construcción de almacenes para materiales químicos peligrosos.	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	En desarrollo	152	06-30-2013
SQM Industrial S,A,	MQBM – Despliegue de investigación arqueológica en María Elena - Toco	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo - Gasto	No clasificado	49	03-31-2013



THE WORLDWIDE BUSINESS FORMULA
Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012

SQM Industrial S,A,	MQHF – Sustentación de Baterías ME	Sustentación	Activo - Gasto	No clasificado	16	08-01-2013
SQM Industrial S,A,	MQK2 – Eliminación de PCBs I	No clasificado	Activo - Gasto	No clasificado	554	03-31-2014
SQM Industrial S,A,	PPC1 – Remover los interruptores de parque OCB sub 3 y 1/12 Pedro de Valdivia	Sustentación: Reemplazo de equipos	Activo - Gasto	No clasificado	44	12-31-2013
SQM Industrial S,A,	PPZU – Estandarizar y certificar los tanques de combustibles de planta	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo - Gasto	No clasificado	1.315	12-31-2013
SQM Industrial S,A,	SQ7X – Alcance 2011-2013	Sustentación	Gasto	No clasificado	20	01-31-2014
SQM Industrial S,A,	TQA2 – Mejora del drenaje en Villa Prat	No clasificado	Activo - Gasto	No clasificado	104	06-30-2013
SQM Industrial S,A,	CQLX- Campo para desechos peligrosos en S, Carmen y Lagarto	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo - Gasto	No clasificado	53	03-31-2013
SQM Industrial S,A	JQL7- Ingeniería y proyecto para la recepción del polvo seco y prilado, KNO3	Capacidad de ampliación	Gasto	Investigación	200	08-01-2013

Nota 19- Medio ambiente (continuación)

19.11 Detalle de información de desembolsos relacionados con el medio ambiente, continuación

Gastos futuros al 31 de diciembre de 2012

Identificación de la Matriz o Subsidiaria,	Nombre del proyecto al que está asociado el desembolso	Concepto por el que se efectuó o efectuará el desembolso	Activo / Gasto	Descripción del activo o ítem de gasto	Importe del desembolso del período MUS\$	Fecha cierta o estimada en que los desembolsos fueron o serán efectuados
SQM Industrial S,A,	FP55 - FPXA - EIA Expansión (Proyecto: Pampa Blanca Agua salada – Agua salada etapa 1)	Sustentación	Activo	En desarrollo	135	08-31-2013
SQM Industrial S,A	JQB6 – NPTIV (DIA Planta NPT4, Coya Sur)	Procedimiento medio ambiental	Activo	No clasificado	5	11-30-2013
SQM Industrial S,A	PQLV – Nueva área de minera PV (DIA Pedro de Valdivia Mine)	Procedimiento medio ambiental	Activo	No clasificado	243	09-30-2013
SQM S,A,	IPFT – Herencia cultural Región I	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No clasificado	17	03-31-2013
SQM S,A,	IPXE – Plan de monitoreo medio ambiental Salar Llamara	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No clasificado	87	03-31-2013
SQM S,A,	IPXF – Plan de monitoreo medio ambiental Tamarugal Pampa	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No clasificado	168	06-30-2013
SQM S,A,	IQ1M - PSA Reinyección de aguas a Puquios Llamara	No clasificado	Activo	No clasificado	441	12-31-2013



THE WORLDWIDE BUSINESS FORMULA

Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012

SQM S,A,	IQ3S –Estandarización de manejo de materiales peligrosos	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No clasificado	148	12-31-2013
SQM S,A,	IQ54 –Herencia cultural Pampa Hermosa	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No clasificado	219	12-31-2013
SQM S,A,	MQLQ – Sistema de lavado de vapores	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	En desarrollo	288	06-30-2013
SQM S,A,	IQOW- Equipar deposito de patrimonio Humberstone	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No clasificado	38	03-31-2013
SQM S,A,	IQ6M/ IQ6N - DIA Expansión Minera Nueva Victoria Sur (Proyectos: Exploración NVS7 2011 y Exploración Nueva Victoria Oeste)	Sustentación: Recursos naturales	Activo	No clasificado	2	03-31-2013
SQM Salar S,A	LQDM – Certificación de tanques	Sustentación	Gasto	No clasificado	600	12-31-2013
SQM Salar S,A	LQI6 – EIA Actualización: Operación en el Salar de Atacama	Procedimiento medio ambiental	Activo	No clasificado	265	06-30-2013

Nota 19 –Medio ambiente (continuación)

19.12 Detalle de información de desembolsos relacionados con el medio ambiente, continuación

Gastos futuros al 31 de diciembre de 2012

Identificación de la Matriz o Subsidiaria,	Nombre del proyecto al que está asociado el desembolso	Concepto por el que se efectuó o efectuará el desembolso	Activo / Gasto	Descripción del activo o ítem de gasto	Importe del desembolso del período MUS\$	Fecha cierta o estimada en que los desembolsos fueron o serán efectuados
SQM Salar S,A	LQNI-DIA Expansión planta de secado y compactación de KCL	Procedimiento medio ambiental	Activo	No clasificado	16	08-31-2013
SQM Salar S,A	LQG8 – Sala de desechos Campamento Toconao	No clasificado	Activo - Gasto	No clasificado	16	03-31-2013
SIT S,A,	TPYX - Habilitar el colector de polvo en la cuna y cancha sello 3 Tocopilla	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	En desarrollo	40	12-31-2013
SIT S,A,	TQAV –Pavimentación de caminos IV	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	En desarrollo	162	12-31-2013
SIT S,A,	TQQ5- Divisiones medio ambientales Patio N°8	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No clasificado	30	04-27-2013
SQM Nitratos S,A	IQMH-Normalización Operaciones área mina NV	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No clasificado	157	03-31-2013
				Total	9.279	



Nota 19 – Medio ambiente (continuación)

19.13 Detalle de información de desembolsos relacionados con el medio ambiente, continuación

Gastos acumulados al 31 de diciembre de 2011

Identificación de la Matriz o Subsidiaria,	Nombre del proyecto al que está asociado el desembolso	Concepto por el que se efectuó o efectuará el desembolso	Activo / Gasto	Descripción del activo o ítem de gasto	Importe del desembolso del periodo MUS\$	Fecha cierta o estimada en que los desembolsos fueron o serán efectuados
SQM Industrial S,A,	Manejo medio ambiental (Gasto2010)	No clasificado	Gasto	No clasificado	1.868	12-31-2011
SQM Industrial S,A,	SQ7X – Alcance 2011-2013	Sustentación	Gasto	No clasificado	59	01-31-2014
SQM Industrial S,A,	ANMI - Asesoría en infraestructura para el almacenamiento de sustancias químicas peligrosas	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	En desarrollo	46	06-30-2011
SQM Industrial S,A,	FNWR EID Campo de deshechos Pampa Blanca	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	En desarrollo	30	12-31-2011
SQM Industrial S,A,	FP55 - FPXA –Área minera EIS PB - PB Expansión EIS (Proyectos: Pampa Blanca agua salada - Etapa I agua salada)	Sustentación	Activo	En desarrollo	945	12-31-2012
SQM Industrial S,A,	JNTU –Evaluación de aguas en San Isidro	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No clasificado	556	12-31-2011
SQM Industrial S,A,	JPX9 –Mejora Granulado piso EID – Prilado Coya Sur (Proyecto: Planta piloto TD y piloto de pruebas de Resina)	Sustentación: Investigación y desarrollo	Activo	Investigación	11	06-30-2011
SQM Industrial S,A,	MNYS –Medidas de diseminación de herencia cultural de cambios tecnológicos en María Elena	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No clasificado	29	12-01-2011
SQM Industrial S,A,	MP17 – Estandarización de Cloro en Agua ME / CS / PV	Sustentación	Activo	No clasificado	7	06-30-2011
SQM Industrial S,A,	MP5W –Estándares de combustible TK	Sustentación	Activo	No clasificado	613	12-31-2011
SQM Industrial S,A,	MPIS – Estabilización de calles y aceras, supresión de polvo	Sustentación	Activo	En desarrollo	736	06-30-2011
SQM Industrial S,A,	MPL5 –Reparación de servicios sanitarios y eléctricos	Sustentación	Activo	En desarrollo	184	06-30-2011
SQM Industrial S,A,	MPLS –Automatización de alarma en estación de monitoreo, Información de hospital	No clasificado	Activo	No clasificado	10	06-30-2011



Nota 19 – Medio ambiente (continuación)

19.14 Detalle de información de desembolsos relacionados con el medio ambiente, continuación

Gastos acumulados al 31 de diciembre de 2011, continuación

Identificación de la Matriz o Subsidiaria,	Nombre del proyecto al que está asociado el desembolso	Concepto por el que se efectuó o efectuará el desembolso	Activo / Gasto	Descripción del activo o ítem de gasto	Importe del desembolso del período MUS\$	Fecha cierta o estimada en que los desembolsos fueron o serán efectuados
SQM Industrial S,A,	MQ51 – Términos de referencia proyecto ME Medidas de patrimonio	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No clasificado	2	12-31-2011
SQM Industrial S,A,	PPNK – Manejo de amonio PV planta de retención	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No clasificado	22	12-31-2011
SQM Industrial S,A,	PPZU – Estandarización y certificación de tanques de combustible planta	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo - Gasto	No clasificado	785	12-01-2011
SQM Industrial S,A,	JQ8K – DIA Secado Línea 4 , Coya Sur (Proyecto: Secado Línea 4)	Capacidad de ampliación	Activo	En desarrollo	17	09-01-2012
SQM Industrial S,A,	IQ8G – Mejora en la casa de cambio, oficinas e instalaciones	Sustentación	Activo	No clasificado	45	12-31-2011
SQM Industrial S,A,	MQ7P - ME Cambio tapas de alcantarillas en Pueblo	Sustentación	Gasto	No clasificado	19	12-31-2011
SQM Industrial S,A,	JQB6 - EID Terreno NPT4, Coya Sur (Proyecto: NPTIV)	Capacidad de ampliación	Activo	En desarrollo	5	04-30-2012
SQM Industrial S,A,	TQ78 – Barredoras motorizadas	Sustentación: Reemplazo de equipo	Activo	En desarrollo	206	12-31-2011
Minera Nueva Victoria Ltda.,	IPMN – Capacidad de expansión sanitaria Iris	Capacidad de ampliación	Activo	En desarrollo	85	06-30-2011
SQM Industrial S,A,	MPQU – Construcción de almacenes para suministros químicos peligrosos	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	En desarrollo	199	12-31-2011
SQM Industrial S,A,	PPC1 – Remoción interruptores en parque OCB sub 3 y 1/12 Pedro de Valdivia	Sustentación: Reemplazo de equipo	Activo – Gasto	No clasificado	68	12-31-2012
SQM Industrial S,A,	MQ8M – Reacondicionamiento de la estación de monitoreo ME	Sustentación: Renovación	Activo	No clasificado	7	12-31-2011
SQM Industrial S,A,	MQAJ – Mejoras de agua y drenaje en campamento (Compromiso de P Contesse con DDSS)	No clasificado	Activo	No clasificado	3	12-31-2011

Nota 19 – Medio ambiente (continuación)



19.15 Detalle de información de desembolsos relacionados con el medio ambiente, continuación

Gastos acumulados al 31 de diciembre de 2011, continuación

Identificación de la Matriz o Subsidiaria,	Nombre del proyecto al que está asociado el desembolso	Concepto por el que se efectuó o efectuará el desembolso	Activo / Gasto	Descripción del activo o ítem de gasto	Importe del desembolso del periodo MUS\$	Fecha cierta o estimada en que los desembolsos fueron o serán efectuados
Minera Nueva Victoria Ltda.,	IPNW –Mejoras de Salas C / D / B Iris	Sustentación	Activo	No clasificado	44	08-31-2011
Minera Nueva Victoria Ltda.,	IQ4C – Campo en desarrollo (Osmosis y otros)	Capacidad de ampliación	Activo	No clasificado	1,630	12-31-2012
SIT S,A,	TPLR – Implementación de sistema de bombas de drenaje	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No clasificado	68	06-30-2011
SIT S,A,	TPM7 – Campos netos medioambientales 3 y 4	No clasificado	Activo - Gasto	No clasificado	524	06-30-2011
SIT S,A,	TPR8 –Eliminación de generación de residuos líquidos por aspiración	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo - Gasto	No clasificado	64	12-31-2011
SIT S,A,	TPYX –Habilitar el colector de polvo en la cuna y cancha sello 3 Tocopilla	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	En desarrollo	1,496	12-31-2011
SIT S,A,	TQAV –Pavimentar caminos IV	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	En desarrollo	3	12-01-2011
SIT S,A,	TQAP –Pavimentar campo No. 3 y No. 4	Capacidad de ampliación	Gasto	No clasificado	4	10-30-2012
SQM Nitratos S,A	IP6W –Plantas de tratamiento	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No clasificado	39	06-30-2011
SQM Nitratos S,A	PP0V –Proyectos de mantenimiento medio ambiental ME-PV-NV-PB	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo – Gasto	En desarrollo	82	06-30-2011
SQM S,A,	AQ0A – Excavación de pozo para cambio de punto en Tamarugal Pampa	Sustentación: Recurso natural	Activo	En desarrollo	534	12-31-2011
SQM S,A,	IPFT –Herencia cultural Región I	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No clasificado	127	12-31-2011
SQM S,A,	IPXE - Plan de monitoreo ambiental en el Salar de Llamara	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No clasificado	465	12-31-2012

Nota 19 –Medio ambiente (continuación)



19.16 Detalle de información de desembolsos relacionados con el medio ambiente, continuación

Gastos acumulados al 31 de diciembre de 2011, continuación

Identificación de la Matriz o Subsidiaria,	Nombre del proyecto al que está asociado el desembolso	Concepto por el que se efectuó o efectuará el desembolso	Activo / Gasto	Descripción del activo o ítem de gasto	Importe del desembolso del período MUS\$	Fecha cierta o estimada en que los desembolsos fueron o serán efectuados
SQM S,A,	IPXF –Plan de monitoreo medio ambiental Tamarugal Pampa	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No clasificado	230	12-31-2012
SQM S,A,	IQ08 - PSA Llamara y Pampa Tamarugal	Sustentación: Recurso natural	Gasto	En desarrollo	1.740	12-31-2011
SQM S,A,	IQ0C –Mejora en el área minera NV	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No clasificado	65	12-31-2011
SQM S,A,	IQ1K –Construcción de 3 pozos de observación en Sur Viejo	Sustentación: Recurso natural	Activo	En desarrollo	195	12-31-2011
SQM S,A,	IQ1M - PSA Reinyección de aguas a Puquios Llamara	No clasificado	Activo	No clasificado	962	12-31-2011
SQM S,A,	IQ3S –Estandarización del Manejo de materiales peligrosos	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No clasificado	100	12-31-2012
SQM S,A,	IQ52 –Oficina medio ambiental Nueva Victoria	No clasificado	Activo	No clasificado	29	12-31-2011
SQM S,A,	IQ53 –Herencia Cultural Soronal (Pampa Hermosa)	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No clasificado	9	12-31-2011
SQM S,A,	IQ54 –Herencia Cultural Pampa Hermosa	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No clasificado	188	12-31-2012
SQM S,A,	SCI6 –Estudios medio ambientales - Proyecto Región I	No clasificado	Activo	No clasificado	2.376	12-31-2011
SQM S,A,	IQ6M - DIA Expansión Nueva Mina Victoria Sur	Sustentación: Recurso natural	Activo	No clasificado	262	01-31-2011
SQM S,A,	IQ9V – Proyecto Quillagua	No clasificado	Activo	No clasificado	323	12-31-2014
SQM Salar S,A	CPTP –Instalación de duchas con agua potable	Sustentación	Activo	No clasificado	26	12-31-2011



Nota 19 – Medio ambiente (continuación)

19.17 Detalle de información de desembolsos relacionados con el medio ambiente, continuación

Gastos acumulados al 31 de diciembre de 2011, continuación

Identificación de la Matriz o Subsidiaria,	Nombre del proyecto al que está asociado el desembolso	Concepto por el que se efectuó o efectuará el desembolso	Activo / Gasto	Descripción del activo o ítem de gasto	Importe del desembolso del período MUS\$	Fecha cierta o estimada en que los desembolsos fueron o serán efectuados
SQM Salar S,A	CPZH –Manejo de prensas Descartes filtros hidróxido	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No clasificado	39	12-31-2011
SQM Salar S,A	LP5J –Estudio de recarga de agua en Salar de Atacama	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	Investigación	105	12-31-2011
SQM Salar S,A	LP82 –Proyecto de promoción de actividad agrícola en Comunidades del yacimiento de sal	Sustentación	Gasto	En desarrollo	761	12-31-2014
SQM Salar S,A	LPTF – Estudio y exploración medio ambiental 2010	Sustentación	Gasto	No clasificado	370	12-31-2011
SQM Salar S,A	LPTJ –Mejora en trabajos sanitarios	Sustentación	Activo	No clasificado	206	12-31-2011
SQM Salar S,A	LQ38 –Campo Secado de Lodo	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo - Gasto	No clasificado	26	12-31-2011
SQM Salar S,A	CQ8U –Nuevas salas de cambio CL - HL	Capacidad de ampliación	Activo	No clasificado	238	12-31-2011
SQM Salar S,A	LQAK –Salas de desecho MOP y SOP	Sustentación	Gasto	No clasificado	25	12-31-2011
				Total	19.912	



Nota 19 – Medio ambiente (continuación)

19.18 Detalle de información de desembolsos relacionados con el medio ambiente, continuación

Gastos Futuros, al 31 de diciembre de 2011(continuación)

Identificación de la Matriz o Subsidiaria,	Nombre del proyecto al que está asociado el desembolso	Concepto por el que se efectuó o efectuará el desembolso	Activo / Gasto	Descripción del activo o ítem de gasto	Importe del desembolso del período MUS\$	Fecha cierta o estimada en que los desembolsos fueron o serán efectuados
SQM Industrial S,A,	Manejo medio ambiental (Presupuesto 2011- Gasto en marzo 2011)	No clasificado	Gasto	No clasificado	2,243	12-31-2011
SQM Industrial S,A,	SQ7X - Alcance 2011-2013	Sustentación	Gasto	No clasificado	551	01-31-2014
SQM Industrial S,A,	FP55 - FPXA –Área minera EIS PB - PB Expansión EIS (Proyectos: Pampa Blanca Agua salada – agua salada etapa I)	Sustentación	Activo	En desarrollo	800	12-31-2012
SQM Industrial S,A,	MNYS - Medidas de diseminación de herencia cultural por cambio tecnológico en María Elena	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No clasificado	107	12-01-2011
SQM Industrial S,A,	MP5W – Estándar de combustible de TK	Sustentación	Activo	No clasificado	487	12-31-2011
SQM Industrial S,A,	MPQU - Construcción de almacenes para químicos peligrosos.	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	En desarrollo	264	12-31-2011
SQM Industrial S,A,	PPC1 – Eliminación de interruptores de parque OCB sub 3 y 1/12 Pedro de Valdivia	Sustentación: Reemplazo de equipo	Activo - Gasto	No clasificado	122	12-31-2012
SQM Industrial S,A,	PPNK –Manejo del gas amoniaco en la planta de retención PV	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No clasificado	178	12-31-2011
SQM Industrial S,A,	PPZU –Estandarización y certificación de los tanques de combustible de planta	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo - Gasto	No clasificado	2,715	12-01-2011
SQM Industrial S,A,	JQ8K – DIA Secado de piso línea 4 , Coya Sur (Proyecto: Secado de Línea 4)	Capacidad de ampliación	Activo	En desarrollo	13	09-01-2012
SQM Industrial S,A,	IQ8G – Mejora en la casa de cambio, oficinas e instalaciones	Sustentación	Activo	No clasificado	30	12-31-2011
SQM Industrial S,A,	JQB6 - EID Terreno NPT4, Coya Sur (Proyecto: NPTIV)	Capacidad de ampliación	Activo	En desarrollo	50	04-30-2012
SQM Industrial S,A,	TQA2 –Mejora drenaje en Villa Prat	No clasificado	Activo	No clasificado	170	12-30-2011



Nota 19 – Medio ambiente (continuación)

19.19 Detalle de información de desembolsos relacionados con el medio ambiente, continuación

Gastos Futuros, al 31 de diciembre de 2011(continuación)

Identificación de la Matriz o Subsidiaria,	Nombre del proyecto al que está asociado el desembolso	Concepto por el que se efectuó o efectuará el desembolso	Activo / Gasto	Descripción del activo o ítem de gasto	Importe del desembolso del período MUS\$	Fecha cierta o estimada en que los desembolsos fueron o serán efectuados
SQM Industrial S,A,	MQAJ –Mejoras en el campo de aguas y drenajes (P Contesse, compromiso con DDSS)	No clasificado	Activo	No clasificado	297	12-31-2011
SQM Industrial S,A,	MQA8 –Normalización del sistema de gas, cafeterías externas. (Etapa 1: proyectos)	No clasificado	Activo	No clasificado	150	12-30-2011
SQM Industrial S,A,	MQBM –Despliegue de búsqueda arqueológica María Elena - Toco	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No clasificado	56	12-31-2011
Minera Nueva Victoria Ltda.,	IQ4C – Campo en desarrollo (Osmosis y otros)	Capacidad de ampliación	Activo	No clasificado	1.370	12-31-2012
SIT S,A,	TPR8 –Eliminación de desechos líquidos generados por aspiración	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo - Gasto	No clasificado	86	12-31-2011
SIT S,A,	TPYX - Habilitar el colector de polvo en la cuna y patio 3 de Tocopilla	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	En desarrollo	204	12-31-2011
SIT S,A,	MQ6Y - Mantención y reparación de la casa de cambio en Tocopilla ME	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No clasificado	20	12-30-2011
SIT S,A,	TQAV –Pavimentación de caminos IV	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	En desarrollo	297	12-01-2011
SQM Nitratos S,A	IQDN –Aumento de almacenamiento – Mantención de mina NV	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No clasificado	40	07-30-2012
SQM S,A,	IPFT –Herencia cultural Región I	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No clasificado	96	12-31-2011
SQM S,A,	IPXE –Plan de monitoreo medioambiental Llamara Salt flat	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No clasificado	1.276	12-31-2012
SQM S,A,	IPXF - Plan de monitoreo medioambiental Tamarugal Pampa	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No clasificado	1.836	12-31-2012
SQM S,A,	IQ08 - PSA Llamara & Pampa Tamarugal	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	En desarrollo	27	12-31-2011



Nota 19- Medio ambiente (continuación)

19.20 Detalle de información de desembolsos relacionados con el medio ambiente, continuación

Gastos Futuros, al 31 de diciembre de 2011(continuación)

Identificación de la Matriz o Subsidiaria,	Nombre del proyecto al que está asociado el desembolso	Concepto por el que se efectuó o efectuará el desembolso	Activo / Gasto	Descripción del activo o ítem de gasto	Importe del desembolso del período MUS\$	Fecha cierta o estimada en que los desembolsos fueron o serán efectuados
SQM S,A,	IQ0C –Mejora Área minera NV	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No clasificado	11	12-31-2011
SQM S,A,	IQ1K –Construcción de 3 pozos de observación en Sur viejo	Sustentación: Recursos naturales	Activo	En desarrollo	2	12-31-2011
SQM S,A,	IQ1M - PSA Reinyección de aguas a Puquios Llamara	No clasificado	Activo	No clasificado	783	12-31-2011
SQM S,A,	IQ3S - Normalización de administración de Materiales peligrosos	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No clasificado	300	12-31-2012
SQM S,A,	IQ52 –Nueva oficina medio ambiental en Nueva Victoria	No clasificado	Activo	No clasificado	1	12-31-2011
SQM S,A,	IQ53 - Ruta Herencia Cultural en Soronal (Pampa Hermosa)	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No clasificado	15	12-31-2011
SQM S,A,	IQ54 –Herencia cultural Pampa Hermosa	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No clasificado	764	12-31-2012
SQM S,A,	IQ9V – Proyecto Quillagua	No clasificado	Activo – Gasto	No clasificado	849	12-31-2014
SQM S,A,	PQB9 –Cambio en el extractor de gas SO2	Sustentación	Activo	No clasificado	178	12-01-2011
SQM Salar S,A	CQ4M – Regularización de las instalaciones contratistas	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No clasificado	26	12-31-2012
SQM Salar S,A	LP82 - Proyecto de promoción de actividad agrícola en comunidades del yacimiento de sal	Sustentación	Gasto	En desarrollo	822	12-31-2014
SQM Salar S,A	CQ8U –Nueva sala de cambio	Capacidad de ampliación	Activo	No clasificado	102	12-31-2011
				Total	17.338	



19.2 Descripción de cada proyecto con indicación si estos se encuentran en proceso o están terminados

SQM Industrial S.A.

IQ8G: Mejorar baños, expandir su capacidad y mejorar el almacenamiento de agua. Proyecto en proceso.

JQEZ: Comprar e instalar calderas Bertram en Coya Sur para mejorar los niveles de combustión y disminuir y controlar las emisiones de vapores al medio ambiente. Proyecto en proceso.

JQH9: Comprar calderas Bertram para mejorar los niveles de combustión, disminuir y controlar la emisión de vapores al medio ambiente. Proyecto en proceso.

MNYS: Preparación y ejecución de conservación de geoglifos; editar y publicar un libro relacionado, implementar un centro de aprendizajes y construcción de un depósito de colección. Estas son las medidas de compensación del proyecto de Cambio Tecnológico en María Elena. Proyecto en proceso.

MP5W: Normalización del sistema de distribución y almacenamiento de combustible en las instalaciones de SQM. Proyecto en proceso.

MPQU: Construcción de almacenes para químicos peligrosos para cumplir con las regulaciones actuales y disminuir la probabilidad de accidentes de alto riesgo.

MQ8M: Realizar mantención de estructuras y estaciones de monitoreo cerrado en María Elena. Proyecto en proceso.

MQA8: Normalización de la red de gas en los casinos periféricos; etapa 1: los proyectos incluyen: CS Lagarto, PV, Toco y Rancho 6. Proyecto en proceso.

MQAJ: Mejorar la red de drenaje y agua en María Elena para mejorar operaciones. Proyecto en proceso.

MQBM: Implementar medidas arqueológicas en el sitio de María Elena y el Toco, tales como registro arqueológico, análisis de materiales líticos y generar informes, entre otros. Proyecto en proceso.

MQHF: Equipar una planta de drenaje en Toco de acuerdo al DS 594, incluyendo una sala de cambio para los operaciones y contratistas, entre otras mejoras. Proyecto en proceso.

MQK2: Descontaminar equipo y otros ítems contaminados con PCB de acuerdo a las normativas aplicables. Proyecto en proceso.

PPC1: Comprar y reemplazar el equipo contaminado con PCB y equipo obsoleto sin repuestos. Proyecto en proceso.

Nota 19 –Medio ambiente (Continuación)

PPNK: Control del gas amoníaco planta cristal de retención. Proyecto en proceso.

PPZU: Normalizar y certificar los tanques de combustible en las plantas de María Elena, Coya Sur y Pedro de Valdivia. Proyecto en proceso.

SQ7X: Obtención y registro de información de componentes y productos finales de SQM en la base de datos de ECHA en cumplimiento con los requerimientos de las regulaciones REACH de la Unión Europea. Proyecto en proceso.

TQA2: Mejora en el sistema de drenaje de Villa Prat. Proyecto en proceso.

CQLX: Construcción en cada lugar de un campo de aproximadamente 145km². Proyecto en proceso.

JQL7: Mejora en la recuperación de productos y emisiones de control. Proyecto en proceso.



Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012

JQ8K: Construcción de una nueva planta de secado en Coya Sur. Proyecto en proceso.

FP55 – FPXA: Estos dos proyectos tienen como objetivo final la instalación de un sistema de bombeo de agua marina de 87km desde el área de Mejillones a las instalaciones de SQM ubicadas en Pampa Blanca. Los gastos de los proyectos corresponden solo a la presentación de la EIA de la zona minera PB y la EIA de la expansión de PB. Ambos proyectos en proceso.

JQB6: Preparación y presentación de la EID del proyecto NPT4 de Coya Sur, el cual aumenta la capacidad de producción de sal. Proyecto en proceso.

PQLV: Elaboración del DIA para la Mina Pedro de Valdivia. Proyecto en proceso.

SQM S.A.

AQ0A: Permitir el uso de los derechos de agua garantizados en muchos pozos en la reserva de Conaf Pampa del Tamarugal y trasladarlos fuera del bosque Tamarugo y la reserva para reducir el impacto medioambiental en su desarrollo. Proyecto en proceso.

IPFT: Implementar medidas comprometidas en varios proyectos relacionados con la mina Nueva Victoria y mejorar las operaciones en Nueva Victoria, incluyendo la evaporaciones de los estanques en el Iris.

IPXE: Implementar un plan de seguimiento medio ambiental para el proyecto Pampa Hermosa en el Salar de Llamara. Proyecto en proceso.

IPXF: Implementar un plan de seguimiento medio ambiental para el proyecto Pampa Hermosa en Pampa del Tamarugal. Proyecto en proceso.

IQ08: Varios proyectos asociados con las reservas de agua en Pampa Tamarugal y el Salar de Llamara, incluyendo la construcción y habilitación de pozos de monitoreo y observación, pruebas de bombeo y construcción de caminos sobre el terreno de arena dura en la corteza del Salar. Proyecto en proceso.



IQ0C: Mejorar el área adyacente a Ruta 5, permitiendo el desarrollo de un tour auto guiado en el área del Cantón de Lagunas para entender la historia del Salar. El proyecto ha sido completado.

IQ1K: Construcción de los pozos de observación en Sur Viejo para cumplir con los compromisos medioambientales propuestos en el EIS de Pampa Hermosa y ser capaz de monitorear las reservas de aguas adyacentes a dichos pozos. Proyecto completado.

IQ1M: Implementar varios compromisos medioambientales incluidos en el EIS del proyecto “Pampa Hermosa” para salvaguardar la zona puquios que se encuentra en las reservas de agua del Salar de Llamara. El proyecto está en proceso.

IQ3S: Mejorar las instalaciones de almacenamiento para materias primas peligrosas en Nueva Victoria. El proyecto está en proceso.

IQ52: Permitir la expansión de las oficinas medio ambientales en Nueva Victoria. Proyecto en proceso.

IQ53: Realizar una encuesta para la nueva locación del trazo de abducción Soronal en el Proyecto Pampa Hermosa (RCA N°890/2010). Proyecto en proceso.

IQ54: Implementar varios compromisos medio ambientales adquiridos a través de la evaluación del medio ambiente del proyecto Pampa Hermosa (RCA N°890/2010). El proyecto está en proceso.

IQ9V: Apoyar el desarrollo de las industrias de agricultura y turismo en la locación de Quillagua, a través de medidas de producción, asistencia técnica y marketing. Proyecto en proceso.

PQB9: Instalar dos extractores más grandes de SO₂ al final del proceso. Proyecto en proceso.

IQLR: Actualizar el diseño, implementación y operación de las medidas de mitigación en los puquios del Salar Llamara. Proyecto en progreso.

MLQ: Diseño e implementación de un sistema de lavado de vapores para mitigar las emisiones de SO₂, junto a nuestra política de desarrollo sustentable. Proyecto en proceso.

IQ6M – IQ6N: Preparación y presentación de la EID del proyecto “Expansión de la Mina Nueva Victoria”. Los gastos del proyecto solo incluyen la presentación de la EID. Proyecto en proceso.

IP83: Preparación y presentación de la EID del proyecto “Extensión TLN-15”. Los gastos del proyecto solo incluyen la presentación de los documentos medio ambientales. Proyecto en proceso.

IQOW: Permitir un depósito de interés patrimonial en la oficina Humberstone Historic Saltpeter para almacenar materiales de interés cultural recuperados en el sitio del proyecto en ejecución ZMNV.

IQPJ: El proyecto consiste en la implementación de las medidas culturales comprometidas en la Evaluación Medio Ambiental de las Operaciones Mineras de la VPONV, proyecto en ejecución.

Nota 19 –Medio ambiente (continuación)

SQM Salar S.A.

LQFD: Construcción de oficinas de cambio para la comodidad de nuestros empleados. Proyecto en proceso.

LQG8: Aumentar la capacidad de las instalaciones de desperdicios en el Campo Toconao para evitar problemas asociados con el manejo y recolección de basura. Proyecto en proceso.

LQ38: Cumplir con las regulaciones y observaciones actuales levantadas por el SEREMI. El proyecto está en proceso.

LQAK: Construcción de instalaciones de desperdicio en los comedores de MOP y SOP para aumentar la capacidad de desperdicios. Proyecto en proceso.

CQ4M: Regular las instalaciones eléctricas incluyendo el reemplazo de cables, de paneles de control eléctricos e iluminación, así como también instalar baños con duchas para el personal permanente contratado. Proyecto en proceso.



Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012

CQ8U: Mejorar la condición y capacidad de las salas de intercambio en el Salar el Carmen. Proyecto en proceso.

LP82: Apoyar el desarrollo de los campos de demostración y proveer mejoras de asistencia técnica de agricultura tales como practicas de regado. Proyecto en proceso.

LPTF: Desarrollar los reportes semi-anales requeridos para presentar mejoras y optimizaciones en los puntos de control medio ambiental, y el conocimiento de mejoras en las variables geológicas e hidrogeológicas cerca del Salar de Atacama. El proyecto está en proceso.

LPTJ: Adquisición de equipamiento para asegurar la continuidad de las operaciones en las plantas TAS y OR, el cambio en el sistema de control actual de agua potable, aguas residuales y elevación de cubos de aguas residuales de TK. El proyecto ha sido completado.

LQDM: Certificación de los tanques de almacenamiento de combustible líquido. Proyecto en proceso.

LQI6: Elaboración y actualización de nuestra asociada EIA con operaciones en el yacimiento de sal de Atacama. Proyecto en proceso.

LQNI: Elaboración y aplicación del documento para el DIA del proyecto de “Expansión de la instalación de secado y compactación de KCL”. Los gastos considerados, solo incluyen los costos de mitigación medioambiental. Proyecto en ejecución.

SIT S.A.

TQNA: Instalación de una estación meteorológica para medir la velocidad y dirección del viento en el sector sur de Tocopilla para cumplir con los compromisos realizados con las autoridades locales. Proyecto en proceso.

MQ6Y: Mantener y reparar la casa de cambio en María Elena y Tocopilla para cumplir con el decreto N°594. El proyecto está en su etapa final.

Nota 19 –Medio ambiente (continuación)

TPR8: Reducir la generación de residuos industriales a través del uso de tecnología de aspiración y no lavado a través de la implementación del sistema de aspirado que evita el uso de agua, y por lo tanto, la generación de desechos líquidos industriales. Proyecto en proceso.

TPYX: Cumplir con los compromisos para disminuir las emisiones de material particulado hacia la ciudad de Tocopilla. Proyecto en proceso.

TQAP: Disminuir la contaminación ambiental y pérdida de productos asociados con el almacenamiento de productos. Proyecto en proceso.

TQAV: Pavimentar y mantener los caminos internos en el Puerto de Tocopilla para disminuir la contaminación y cumplir con el decreto supremo relacionado a la zona saturada local. Proyecto en proceso.

TQM2: Condiciones operativas de recuperación a través de la modificación del ducto N°1, además de disminuir la contaminación medioambiental. Proyecto en proceso.

TQLY: Eliminar la posible contaminación ambiental que pueda existir en las áreas de trabajo. Proyecto en proceso.

TQQ5: Este proyecto reducirá la emisión de material particulado y minimizará el impacto medioambiental en las comunidades vecinas. Este proyecto se encuentra bajo comisión.

SQM POTASIO S.A.

IQ4C: Provisión, construcción y ensamblaje de pozos sépticos y osmosis y plantas relacionadas al campo Iris. El proyecto está en su etapa de finalización.

SQM Nitratos S.A.



THE WORLDWIDE
BUSINESS FORMULA

Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012

PQ19: Construcción de nuevos pozos para reemplazar los actuales con una tecnología de tratamiento de aguas servidas moderna. Este proyecto se encuentra en proceso.

IQMH: Creación de un área de almacenamiento para sustancias peligrosas. Proyecto en proceso.

IQDN: Construir un parapeto para formar una piscina cuadrada o rectangular con una cubierta de membrana impermeable para ser utilizada como depósito de lodo.

**Nota 20 - Otros Activos no financieros corrientes y no corrientes**

La composición del rubro otros activos corrientes y no corrientes es la siguiente:

Otros activos no financieros, corrientes	12/31/2012	12/31/2011
	MUS\$	MUS\$
Impuesto al valor agregado nacional	42.136	46.243
Impuesto al valor agregado extranjero	9.306	5.879
Patentes mineras anticipadas	1.512	1.228
Seguro anticipado	8.278	6.979
Otros prepagos	494	236
Otros activos	6.094	3.227
Total	67.820	63.792

Otros activos no financieros, no corrientes	12/31/2012	12/31/2011
	MUS\$	MUS\$
Gastos de explotación y evaluación (1)	16.839	21.395
Depósitos en garantía	571	428
Otros activos	272	2.829
Total	17.682	24.652

(1) Los activos para exploración o evaluación de recursos minerales se amortizan en la medida en que es explotado el sector explorado o evaluado. Para ello, a las toneladas extraídas se le aplica una tasa variable, la cual es determinada en base a la reserva inicial medida y el costo de la evaluación. La Compañía presenta gastos asociados a Exploración y Evaluación de Recursos Minerales, aquellos que se encuentran en explotación se incluyen en el rubro existencias y se amortizan de acuerdo a las reservas estimadas de mineral contenido, y los gastos asociados a reservas futuras se presentan dentro del rubro Otros Activos no Corriente. Aquellos gastos efectuados sobre pertenencias en las cuales el mineral presenta una baja ley que no es económicamente explotable, se cargan directamente a resultado. Los montos asociados a la exploración y evaluación de los recursos minerales presentados bajo inventario son MUS\$6.174 y MUS\$3.699 al 31 de diciembre de 2012 y 2011, respectivamente.

**Nota 20 - Otros Activos no financieros corrientes y no corrientes****- Conciliación de cambios en activos para exploración y evaluación de recursos minerales, por clases**

Movimientos en activos para exploración y evaluación de recursos minerales son:

Conciliación	12/31/2012 MUS\$	12/31/2011 MUS\$
Saldos al 1 de enero	21.395	21.350
Adiciones	843	3.777
Depreciación y amortización	(2.080)	(1.883)
Transferencias y otros cargos	(3.319)	(1.849)
Activos para exploración y evaluación de recursos minerales, neto, saldo final	16.839	21.395

Nota 21 – Segmentos en operación**21.1 Segmentos en operación****Información General**

Los montos revelados para cada segmento en operación es el mismo que se reportó al CODM para propósitos de asignación de recursos y evaluación de rendimiento. Cada segmento representa una unidad de negocio estratégica que ofrece productos y servicios distintivos. Cada segmento se maneja de forma separada ya que cada negocio requiere tecnologías y estrategias de marketing diferentes.

La información relacionada a los activos y pasivos e ingresos y gastos que no se puede asignar a un segmento específico está incluida en la "Unidad Corporativa". El CODM evalúa el rendimiento de los segmentos en operación basados en la ganancia bruta y el ingreso neto sin ningún ajuste específico.

Las ventas entre segmentos se llevan a cabo a brazo tendido bajo términos y condiciones similares a aquellas hechas a terceros. Los ingresos de terceros son reportados al CODM de forma consistente con los estados de ingreso.

Los activos y pasivos no son revelados por segmentos ya que esta información no se encuentra fácilmente disponible, ciertos activos no pueden ser separados de su actividad específica y debido a esto, la información no es utilizada por el CODM. Todos los activos y pasivos se revelan en la categoría de "Importes no asignados".



Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012

Nota 21 - Segmentos en operación (continuación)

21.2 Información de los segmentos en operación al 31 de diciembre de 2012, 2011 y 2010:

Ítems de segmentos en operación	12/31/2012										
	Nutrición vegetal de especialidad	Yodo y derivados	Litio y derivados	Químicos industriales	Potasio	Otros productos y servicios	Segmentos reportables	Segmentos en operación	Eliminación de montos de inter-segmentos	Importes no asignados	Total 12/31/2010
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Ingresos	675.350	578.091	222.238	245.208	605.059	103.214	2.429.160	2.429.160	-	-	2.429.160
Ingresos de transacciones con otros segmentos operacionales de la misma entidad	265.814	848.243	154.248	348.667	569.219	493.884	2.680.075	2.680.075	(2.680.075)	-	-
Ingresos por clientes externos y transacciones con otros segmentos en operación de la misma entidad	941.164	1.426.334	376.486	593.875	1.174.278	597.098	5.109.235	5.109.235	(2.680.075)	-	2.429.160
Ingresos por interés	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Gastos por interés	-	-	-	-	-	-	-	-	225.396	(279.491)	(54.095)
Gastos por depreciación y amortización	(54.383)	(47.100)	(17.896)	(19.745)	(48.723)	(8.311)	(196.158)	(196.158)	-	-	(196.158)
El interés de la entidad en la pérdida o ganancia de asociaciones y negocios conjunto contabilizados por el método de patrimonio	-	-	-	-	-	-	-	-	-	24.357	24.357
Gastos por impuesto a la renta, operaciones continuas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(216.082)	(216.082)
Otros ítems diferentes al efectivo significativo	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Ingreso (pérdida) antes del impuesto a la renta	217.880	362.518	110.695	83.055	246.027	8.419	1.028.594	1.028.594	(786.634)	631.491	873.451
Ingreso neto (pérdida)	217.880	362.518	110.695	83.055	246.027	8.419	1.028.594	1.028.594	(786.634)	415.409	657.369
Activos	-	-	-	-	-	-	-	-	(7.296.791)	11.713.222	4.416.431
Sociedades contabilizadas por el método de patrimonio	-	-	-	-	-	-	-	-	(3.423.758)	3.494.056	70.298
Aumento de los activos no corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	255.363	255.363
Pasivos	-	-	-	-	-	-	-	-	(3.393.525)	5.622.510	2.228.985
Patrimonio	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	2.187.446
Patrimonio y pasivos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	4.416.431
Pérdida por deterioro reconocida en la pérdida o ganancia	(10.281)	(2.081)	(162)	(3.043)	(2.471)	(120)	(18.158)	(18.158)	-	(2.900)	(21.058)
Reversión para los deterioros de valor reconocidos en los períodos de pérdida o ganancia	-	-	-	-	-	-	-	-	-	650.206	650.206
Flujos de efectivo en actividades operacionales	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(562.885)	(562.885)
Flujos de efectivo en actividades de inversión	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(197.697)	(197.697)



Nota 21 - Segmentos en operación (continuación)

21.2 Información de los segmentos en operación al 31 de diciembre de 2012, 2011 y 2010:

Ítems de segmentos en operación	12/31/2011										
	Nutrición vegetal de especialidad	Yodo y derivados	Litio y derivados	Químicos industriales	Potasio	Otros productos y servicios	Segmentos reportables	Segmentos en operación	Eliminación de montos de inter-segmentos	Importes no asignados	Total 12/31/2010
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Ingresos	721.696	454.468	183.403	139.508	555.742	90.469	2.145.286	2.145.286	-	-	2.145.286
Ingresos de transacciones con otros segmentos operacionales de la misma entidad	268.628	620.516	136.894	265.298	568.393	365.225	2.224.954	2.224.954	(2.224.954)	-	-
Ingresos por clientes externos y transacciones con otros segmentos en operación de la misma entidad	990.324	1.074.984	320.297	404.806	1.124.135	455.694	4.370.240	4.370.240	(2.224.954)	-	2.145.286
Ingresos por interés	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Gastos por interés	-	-	-	-	-	-	-	-	196.461	(235.796)	(39.335)
Gastos por depreciación y amortización	(65.902)	(41.500)	(16.747)	(12.739)	(50.748)	(8.261)	(195.897)	(195.897)	-	-	(195.897)
El interés de la entidad en la pérdida o ganancia de asociaciones y negocios conjunto contabilizados por el método de patrimonio	-	-	-	-	-	-	-	-	-	21.808	21.808
Gastos por impuesto a la renta, operaciones continuas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(179.710)	(179.710)
Otros ítems diferentes al efectivo significativo	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Ingreso (perdida) antes del impuesto a la renta	227.476	262.361	85.230	56.005	218.264	5.456	854.792	854.792	(757.832)	636.869	733.829
Ingreso neto (perdida)	227.476	262.361	85.230	56.005	218.264	5.456	854.792	854.792	(757.832)	457.159	554.119
Activos	-	-	-	-	-	-	-	-	(6.740.071)	10.611.654	3.871.583
Sociedades contabilizadas por el método de patrimonio	-	-	-	-	-	-	-	-	(2.595.886)	2.656.580	60.694
Aumento de los activos no corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	207.320	207.320
Pasivos	-	-	-	-	-	-	-	-	(3.699.768)	5.706.971	2.007.203
Patrimonio	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	1.864.380
Patrimonio y pasivos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	3.871.583
Perdida por deterioro reconocida en la pérdida o ganancia	-	-	-	-	1.543	-	1.543	1.543	-	179	1.722
Reversión para los deterioros de valor reconocidos en los periodos de pérdida o ganancia	(3.379)	(596)	(420)	(3.085)	-	(207)	(7.687)	(7.687)	-	(5.364)	(13.051)
Flujos de efectivo en actividades operacionales	-	-	-	-	-	-	-	-	-	571.345	571.345
Flujos de efectivo en actividades de inversión	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(516.228)	(516.228)
Flujos de efectivo en actividades financieras	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(105.196)	(105.196)



Nota 21 - Segmentos en operación (continuación)

21.2 Información de los segmentos en operación al 31 de diciembre de 2012, 2011 y 2010:

Ítems de segmentos en operación	12/31/2010										
	Nutrición vegetal de especialidad	Yodo y derivados	Litio y derivados	Químicos industriales	Potasio	Otros productos y servicios	Segmentos reportables	Segmentos en operación	Eliminación de montos de inter-segmentos	Importes no asignados	Total 12/31/2010
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Ingresos	603.678	316.253	150.810	149.706	528.151	81.815	1.830.413	1.830.413	-	-	1.830.413
Ingresos de transacciones con otros segmentos operacionales de la misma entidad	233.064	416.758	91.675	227.567	468.169	225.402	1.662.635	1.662.635	(1.662.635)	-	-
Ingresos por clientes externos y transacciones con otros segmentos en operación de la misma entidad	836.742	733.011	242.485	377.273	996.320	307.217	3.493.048	3.493.048	(1.662.635)	-	1.830.413
Ingresos por interés	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Gastos por interés	-	-	-	-	-	-	-	-	164.170	(199.212)	(35.042)
Gastos por depreciación y amortización	(47.472)	(24.870)	(11.860)	(11.771)	(41.533)	(6.434)	(143.940)	(143.940)	-	-	(143.940)
El interés de la entidad en la pérdida o ganancia de asociaciones y negocios conjunto contabilizados por el método de patrimonio	-	-	-	-	-	-	-	-	(361)	11.042	10.681
Gastos por impuesto a la renta, operaciones continuas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(106.029)	(106.029)
Otros ítems diferentes al efectivo significativo	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Ingreso (perdida) antes del impuesto a la renta	171.943	138.828	65.214	67.217	178.059	4.742	626.003	626.003	(586.334)	453.631	493.300
Ingreso neto (perdida)	171.943	138.828	65.214	67.217	178.059	4.742	626.003	626.003	(586.334)	347.602	387.271
Activos	-	-	-	-	-	-	-	-	(5.646.896)	9.019.732	3.372.836
Sociedades contabilizadas por el método de patrimonio	-	-	-	-	-	-	-	-	(2.196.899)	2.259.170	62.271
Aumento de los activos no corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	229.344	229.344
Pasivos	-	-	-	-	-	-	-	-	(3.186.403)	4.888.419	1.702.016
Patrimonio	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	1.670.820
Patrimonio y pasivos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	3.372.836
Perdida por deterioro reconocida en la pérdida o ganancia	-	-	-	(642)	(1.240)	-	(1.882)	(1.882)	-	(1.746)	(3.628)
Reversión para los deterioros de valor reconocidos en los periodos de pérdida o ganancia	1.639	93	76	-	-	24	1.832	1.832	-	83	1.915
Flujos de efectivo en actividades operacionales	-	-	-	-	-	-	-	-	-	618.522	618.522
Flujos de efectivo en actividades de inversión	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(236.809)	(236.809)
Flujos de efectivo en actividades financieras	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(254.235)	(254.235)

Nota 21 - Segmentos en operación (continuación)

21.3 Estado de resultados integrales clasificado por segmentos de operación basados en grupos de productos, al 31 de diciembre de 2012:



Ítems del estado de resultado integrales	Nutrientes vegetales de especialidad MUS\$	Yodo y derivados MUS\$	Litio y derivados MUS\$	Químicos industriales MUS\$	Potasio MUS\$	Otros productos o servicios MUS\$	Unidad corporativa MUS\$	Total segmentos y Unidad corporativa MUS\$
Ingresos	675.350	578.091	222.238	245.208	605.059	103.214	-	2.429.160
Costo de ventas	(431.735)	(177.425)	(85.596)	(82.489)	(350.092)	(77.093)	-	(1.400.567)
Ganancia bruta	217.880	362.518	110.695	83.055	246.027	8.418	-	1.028.593
Otros ingresos	-	-	-	-	-	-	12.702	12.702
Gastos administrativos	-	-	-	-	-	-	(106.442)	(106.442)
Otros gastos	-	-	-	-	-	-	(34.628)	(34.628)
Otras ganancias (perdidas)	-	-	-	-	-	-	683	683
Ingreso financiero	-	-	-	-	-	-	29.068	29.068
Gastos financieros	-	-	-	-	-	-	(54.095)	(54.095)
Participación en las ganancias (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	-	-	-	-	-	-	24.357	24.357
Diferencias de cambio	-	-	-	-	-	-	(26.787)	(26.787)
Ganancia antes del impuesto a la renta	217.880	362.518	110.695	83.055	246.027	8.418	(155.142)	873.451
Gasto por impuesto a la renta	-	-	-	-	-	-	(216.082)	(216.082)
Ganancia	217.880	362.518	110.695	83.055	246.027	8.418	(371.224)	657.369
Ganancia atribuible a								
Propietarios de la controladora	-	-	-	-	-	-	-	649.167
Participación no controladora	-	-	-	-	-	-	-	8.202
Ganancia	-	-	-	-	-	-	-	657.369

Nota 21 –Segmentos en operación (continuación)

21.3 Estado de resultados integrales clasificado por segmentos de operación basados en grupos de productos, al 31 de diciembre de 2011:



Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012

Ítems del estado de resultado integrales	Nutrientes vegetales de especialidad MUS\$	Yodo y derivados MUS\$	Litio y derivados MUS\$	Químicos industriales MUS\$	Potasio MUS\$	Otros productos o servicios MUS\$	Unidad corporativa MUS\$	Total segmentos y Unidad corporativa MUS\$
Ingresos	721.696	454.468	183.403	139.508	555.742	90.469	-	2.145.286
Costo de ventas	(494.220)	(192.107)	(98.173)	(83.503)	(337.478)	(85.013)	-	(1.290.494)
Ganancia bruta	227.476	262.361	85.230	56.005	218.264	5.456	-	854.792
Otros ingresos	-	-	-	-	-	-	47.681	47.681
Gastos administrativos	-	-	-	-	-	-	(91.760)	(91.760)
Otros gastos	-	-	-	-	-	-	(63.047)	(63.047)
Otras ganancias (perdidas)	-	-	-	-	-	-	5.787	5.787
Ingreso financiero	-	-	-	-	-	-	23.210	23.210
Gastos financieros	-	-	-	-	-	-	(39.335)	(39.335)
Participación en las ganancias (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	-	-	-	-	-	-	21.808	21.808
Diferencias de cambio	-	-	-	-	-	-	(25.307)	(25.307)
Ganancia antes del impuesto a la renta	227.476	262.361	85.230	56.005	218.264	5.456	(120.963)	733.829
Gasto por impuesto a la renta	-	-	-	-	-	-	(179.710)	(179.710)
Ganancia	227.476	262.361	85.230	56.005	218.264	5.456	(300.673)	554.119
Ganancia atribuible a								
Propietarios de la controladora	-	-	-	-	-	-	-	545.758
Participación no controladora	-	-	-	-	-	-	-	8.361
Ganancia	-	-	-	-	-	-	-	554.119

Nota 21 - Segmentos en operación (continuación)

21.3 Estado de resultados integrales clasificado por segmentos de operación basados en grupos de productos, al 31 de diciembre de 2010:



Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012

Ítems del estado de resultado integrales	Nutrientes vegetales de especialidad MUS\$	Yodo y derivados MUS\$	Litio y derivados MUS\$	Químicos industriales MUS\$	Potasio MUS\$	Otros productos o servicios MUS\$	Unidad corporativa MUS\$	Total segmentos y Unidad corporativa MUS\$
Ingresos	603.678	316.253	150.810	149.706	528.151	81.815	-	1.830.413
Costo de ventas	(431.735)	(177.425)	(85.596)	(82.489)	(350.092)	(77.073)	-	(1.204.410)
Ganancia bruta	171.943	138.828	65.214	67.217	178.059	4.742	-	626.003
Otros ingresos	-	-	-	-	-	-	6.545	6.545
Gastos administrativos	-	-	-	-	-	-	(78.819)	(78.819)
Otros gastos	-	-	-	-	-	-	(36.212)	(36.212)
Otras ganancias (perdidas)	-	-	-	-	-	-	(6.979)	(6.979)
Ingreso financiero	-	-	-	-	-	-	12.930	12.930
Gastos financieros	-	-	-	-	-	-	(35.042)	(35.042)
Participación en las ganancias (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	-	-	-	-	-	-	10.681	10.681
Diferencias de cambio	-	-	-	-	-	-	(5.807)	(5.807)
Ganancia antes del impuesto a la renta	171.943	138.828	65.214	67.217	178.059	4.742	(132.703)	493.300
Gasto por impuesto a la renta	-	-	-	-	-	-	(106.029)	(106.029)
Ganancia	171.943	138.828	65.214	67.217	178.059	4.742	(238.732)	387.271
Ganancia atribuible a								
Propietarios de la controladora	-	-	-	-	-	-	-	382.122
Participación no controladora	-	-	-	-	-	-	-	5.149
Ganancia	-	-	-	-	-	-	-	387.271

Nota 21 –Segmentos en operación (continuación)

21.4 Ingresos de las actividades ordinarias procedentes de transacciones con otros segmentos en operación de la Sociedad, al 31 de diciembre de 2012:

Ítems del estado de ingreso integral	Nutrientes vegetales de especialidad MUS\$	Yodo y derivados MUS\$	Litio y derivados MUS\$	Químicos industriales MUS\$	Potasio MUS\$	Otros productos o servicios MUS\$	Total segmentos y Unidad corporativa MUS\$
--------------------------------------	--	------------------------	-------------------------	-----------------------------	---------------	-----------------------------------	--



Ingreso de actividades ordinarias	675.350	578.091	222.238	245.208	605.059	103.214	2.429.160
-----------------------------------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	------------------

21.4 Ingresos de las actividades ordinarias procedentes de transacciones con otros segmentos en operación de la Sociedad, al 31 de diciembre de 2011:

Ítems del estado de ingreso integral	Nutrientes vegetales de especialidad MUS\$	Yodo y derivados MUS\$	Litio y derivados MUS\$	Químicos industriales MUS\$	Potasio MUS\$	Otros productos o servicios MUS\$	Total segmentos y Unidad corporativa MUS\$
Ingreso de actividades ordinarias	721.696	454.468	183.403	139.508	555.742	90.469	2.145.286

21.4 Ingresos de las actividades ordinarias procedentes de transacciones con otros segmentos en operación de la Sociedad, al 31 de diciembre de 2010:

Ítems del estado de ingreso integral	Nutrientes vegetales de especialidad MUS\$	Yodo y derivados MUS\$	Litio y derivados MUS\$	Químicos industriales MUS\$	Potasio MUS\$	Otros productos o servicios MUS\$	Total segmentos y Unidad corporativa MUS\$
Ingreso de actividades ordinarias	603.678	316.253	150.810	149.706	528.151	81.815	1.830.413

Nota 21 - Segmentos en operación (continuación)

21.5 Información sobre áreas geográficas

La entidad revela información geográfica de sus ingresos de las actividades ordinarias procedentes de clientes externos y de los activos no corrientes que no sean instrumentos financieros, activos por impuestos diferidos, activos correspondientes a beneficios post-empleo y derechos derivados de contratos de seguros.

21.6 Información sobre nuestros principales clientes



THE WORLDWIDE
BUSINESS FORMULA

Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012

La sociedad no tiene clientes externos que individualmente representen un 10% o más de los ingresos consolidados o cuentas por cobrar. Las concentraciones de riesgo de crédito con respecto a los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, se limitan debido al gran número de entidades que componen la base de clientes de la Sociedad y su distribución en todo el mundo.



Nota 21 - Segmentos en operación (continuación)

21.7 Información del segmento por área geográfica, continuación

Ítems	Chile MUS\$	Latinoamérica y el Caribe MUS\$	Europa MUS\$	Norteamérica MUS\$	Asia y otros MUS\$	12/31/2010 MUS\$
Ingreso	269,421	416,089	558,245	619,667	565,738	2,429,160
Activos no corrientes	2,054,806	488	35,709	18,066	29,602	2,138,671
Sociedades contables por método de patrimonio	1,656	-	24,051	15,357	29,234	70,298
Activos intangibles diferentes a plusvalía	23,630	-	-	378	5	24,013
Plusvalía	26,929	86	11,373	-	-	38,388
Propiedad, planta y equipo, neto	1,985,128	183	285	2,331	363	1,988,290
Propiedad de inversión	-	-	-	-	-	-
Otros activos no corrientes	17,463	219	-	-	-	17,682

Ítems	Chile MUS\$	Latinoamérica y el Caribe MUS\$	Europa MUS\$	Norteamérica MUS\$	Asia y otros MUS\$	12/31/2010 MUS\$
Ingreso	247,510	284,605	837,126	445,048	330,997	2,145,286
Activos no corrientes	1,809,871	1,757	28,681	15,335	27,664	1,883,308
Sociedades contables por método de patrimonio	1,444	-	16,919	14,867	27,464	60,694
Activos intangibles diferentes a plusvalía	3,877	-	-	439	-	4,316
Plusvalía	27,146	86	11,373	-	-	38,605
Propiedad, planta y equipo, neto	1,752,991	1,433	389	29	200	1,755,042
Propiedad de inversión	-	-	-	-	-	-
Otros activos no corrientes	24,413	238	-	-	-	24,651



Nota 21 – Segmentos en operación (continuación)

21.7 Información del segmento por área geográfica, continuación

Ítems	Chile MUS\$	Latinoamérica y el Caribe MUS\$	Europa MUS\$	Norteamérica MUS\$	Asia y otros MUS\$	12/31/2010 MUS\$
Ingreso	216.028	162.967	799.457	363.676	288.285	1.830.413
Activos no corrientes	1.594.033	2.171	31.323	11.809	36.652	1.675.988
Sociedades contables por método de patrimonio	1.352	-	19.615	7.251	34.053	62.271
Activos intangibles diferentes a plusvalía	2.765	-	4	501	-	3.270
Plusvalía	24.147	86	11.373	724	2.058	38.388
Propiedad, planta y equipo, neto	1.451.576	1.858	331	40	168	1.453.973
Propiedad de inversión	1.373	-	-	-	-	1.373
Otros activos no corrientes	112.820	227	-	3.293	373	116.713



THE WORLDWIDE
BUSINESS FORMULA

Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012
Nota 21 – Segmentos de operación (continuación)

21.8 Propiedades, plantas y equipos clasificados por áreas geográficas

Las principales instalaciones de producción de la Sociedad están ubicadas cerca de sus minas e instalaciones de extracción en el norte de Chile. La siguiente tabla expone las principales instalaciones de producción:

<u>Ubicación</u>	<u>Productos:</u>
Pedro de Valdivia	Producción de nitrato, sulfato y yodo
María Elena	Producción de nitrato, sulfato y yodo
Coya Sur	Producción de nitrato, sulfato y yodo
Nueva Victoria	Producción de yodo y sales de nitrato
Salar de Atacama	Cloruro de potasio, cloruro de litio y ácido bórico
Salar del Carmen	Producción de carbonato de litio, hidróxido de litio y boro
Tocopilla	Instalaciones portuarias



Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012
Nota 22 – Ingresos y gastos por actividades operacionales

	12/31/2012	12/31/2011	12/31/2010
	MUS\$	MUS\$	MUS\$
22.1 Ingresos			
Productos	2.420.357	2.138.264	1.823.843
Servicios	8.803	7.022	6.570
Total	<u>2.429.160</u>	<u>2.145.286</u>	<u>1.830.413</u>
	12/31/2012	12/31/2011	12/31/2010
	MUS\$	MUS\$	MUS\$
22.2 Costos de venta			
Materias primas y suministros	(1.066.803)	(762.350)	(541.766)
Clases de gasto por beneficios al personal			
Salarios y sueldos	(134.400)	(104.757)	(82.406)
Otros beneficios al personal a corto plazo	(66.370)	(52.804)	(62.900)
Gastos por termino de beneficios	(4.325)	(4.646)	(3.027)
Total gastos por beneficios al personal	(205.095)	(162.207)	(148.333)
Gastos depreciación y amortización			
Gasto depreciación	(190.509)	(163.438)	(138.263)
Provisión por pérdidas de inventario	(18.158)	(6.144)	(50)
Otros gastos, por naturaleza (1)	79.998	(196.355)	(375.998)
Total	<u>(1.400.567)</u>	<u>(1.290.494)</u>	<u>(1.204.410)</u>

(1) Incluye el cambio en las existencias finalizadas y en proceso.



Nota 22 – Ingresos y gastos por actividades operacionales (continuación)

	12/31/2012 MUS\$	12/31/2011 MUS\$	12/31/2010 MUS\$
22.3 Otros ingresos			
Descuentos obtenidos de proveedores	648	777	922
Indemnización recibida	53	876	272
Multas a proveedores	312	453	109
Recuperación de impuestos	15	12	26
Recuperación de seguro	5.187	395	201
Cambio en la provisión de pasivos con terceros	669	630	424
Sobrestimación deudas incobrables	154	178	83
Venta de propiedad, planta y equipos	281	2.213	448
Venta de materiales, repuestos e insumos	1.388	959	668
Venta de concesiones mineras	1.578	613	872
Venta de chatarra	176	141	68
Indemnización en Minera Esperanza	28	192	763
Cambio indemnización de provisión Yara Sudáfrica	335	-	-
Provisión cambio de inventario	-	559	-
Venta de concesión de Minera Sierra Gorda	-	37.679	-
Otros servicios	2	84	539
Otros resultados operacionales	1.876	1.920	1.150
Total	12.702	47.681	6.545
	12/31/2012 MUS\$	12/31/2011 MUS\$	12/31/2010 MUS\$
22.4 Gastos administrativos			
Gastos por beneficios al personal, por naturaleza			
Salarios y sueldos	(44.429)	(42.609)	(33.813)
Otros beneficios al personal a corto plazo	(2.868)	(3.884)	(4.151)
Total gastos por beneficio al personal	(47.297)	(46.493)	(37.964)
Otros gastos	(59.145)	(45.267)	(40.855)
Total	(106.442)	(91.760)	(78.819)



Nota 22 – Ingresos y gastos por actividades operacionales (continuación)

	12/31/2012 MUS\$	12/31/2011 MUS\$	12/31/2010 MUS\$
22.5 Otros gastos			
Gastos por beneficios al personal			
Otros beneficios al personal en corto plazo	(24)	(16)	(4)
Gastos por depreciación y amortización			
Depreciación de activos	(5.649)	(32.459)	(5.677)
Perdida por deterioro (revisar perdidas por deterioro) reconocido en el resultado			
Deterioro deudas incobrables	(1.054)	(3.364)	(1.746)
Provisión por pérdida de remate de materiales y repuestos	(2.000)	(2.000)	-
Subtotal	<u>(3.054)</u>	<u>(5.364)</u>	<u>(1.746)</u>
Otros gastos			
Gastos legales	(1.984)	(2.422)	(2.087)
IVA y otros impuestos no recuperables	(1.182)	(685)	(543)
Gastos plan de inversión	(13.578)	(11.462)	(13.279)
Donaciones	(5.517)	(2.557)	(2.095)
Provisión cierre de trabajo	(634)	(224)	-
Provisión legal	-	(3.500)	(2.000)
Indemnizaciones	(281)	(3.495)	-
Deterioro bienes activo fijo	-	-	(1.000)
Gastos de exploración	-	-	(4.000)
Otros gastos operacionales	(2.725)	(863)	(3.781)
Subtotal	<u>(25.901)</u>	<u>(25.208)</u>	<u>(28.785)</u>
Total	<u>(34.628)</u>	<u>(63.047)</u>	<u>(36.212)</u>
	12/31/2012	12/31/2011	12/31/2010
	MUS\$	MUS\$	MUS\$
22.6 Otras ganancias (pérdidas)			
Venta de inversiones en asociadas	(404)	1.467	-
Provisión plan de retiro	-	880	(100)
Provisión cierre el Toco	-	3.016	(6.900)
Otros	1.087	424	21
Total	<u>683</u>	<u>5.787</u>	<u>(6.979)</u>



Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012

Nota 22 – Ingresos y gastos por actividades operacionales (continuación)

22.7 Resumen de gastos por naturaleza :	Ejercicio terminado al 31 de diciembre de		
	2012 MUS\$	2011 MUS\$	2010 MUS\$
Materias primas y suministros	(1.066.803)	(762.350)	(541.766)
Gastos por clase beneficios al personal			
Sueldos y salarios	(178.829)	(147.366)	(116.219)
Otros beneficios al personal a corto plazo	(69.262)	(56.704)	(67.055)
Terminación de los gastos por beneficios	(4.325)	(4.646)	(3.027)
Total gastos por beneficios al personal	(252.416)	(208.716)	(186.301)
Gastos por depreciación y amortización			
Gasto por depreciación	(196.158)	(195.897)	(143.940)
Perdida por deterioro (revisar perdida por deterioro) reconocida en el resultado	(21.212)	(11.508)	(1.796)
Otros gastos, por naturaleza	(5.048)	(266.830)	(452.617)
Total gastos, por naturaleza	(1.541.637)	(1.445.301)	(1.326.42)

Esta tabla corresponde a un resumen desde la Nota 22.2 a 22.6 requerida por el SVS.



23.1 Activos por impuestos corrientes:

	12/31/2012	12/31/2011
	MUS\$	MUS\$
PPM, empresas chilenas, año actual	23.713	1.758
PPM, empresas chilenas, año anterior	2.430	-
PPM, empresas extranjeras	1.979	857
Créditos impuesto renta 1ra categoría (1)	144	394
Impuesto 1ra categoría absorbido por perdidas tributarias (2)	<u>1.968</u>	<u>1.756</u>
Total	<u>30.234</u>	<u>4.765</u>

- (1) Estos créditos se encuentran disponibles para compañías y dicen relación con el pago de impuesto corporativo en abril del año siguiente. Estos créditos incluyen entre otros, créditos por gastos de capacitación (SENCE) y créditos para adquisición de activos fijos que son equivalentes al 4% de las compras de activo fijo realizadas durante el año. Adicionalmente, algunos créditos tienen relación con donaciones que el Grupo ha efectuado durante 2012 y 2011.
- (2) Este concepto corresponde a la absorción de las pérdidas no operacionales (NOL's) determinadas por la compañía al cierre del ejercicio, las cuales deben ser imputadas o registradas en el Registro de Utilidades Retenidas (FUT).

De acuerdo con la ley vigente, y según lo establecido por el Artículo N° 31, N° 3 de la Ley de Impuesto a las ganancias (Ley de Renta), cuando las utilidades registradas en el FUT que no han sido retiradas o distribuidas son total o parcialmente absorbidas por las pérdidas no operacionales (NOL's), el impuesto corporativo pagado sobre dichas utilidades (20%, 17%, 16,5%, 16%, 15%, 10% dependiendo del año en el cual las utilidades fueron generadas) serán consideradas como un pago provisional con respecto a la porción que representan las utilidades tributarias acumuladas absorbidas.



Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012
Nota 23 –Impuesto a la renta y diferidos (continuación)

23.1 Activos por impuestos corrientes, continuación

Los contribuyentes tienen derecho a solicitar una devolución de estos pagos tributarios provisionales sobre las utilidades absorbidas registradas en el FUT por medio de sus devoluciones de impuesto (Form-22).

Por consiguiente, el pago provisional para utilidades absorbidas (PPUA) registrado en FUT es en efecto un impuesto por recuperar, y como tal la Compañía lo registra como un activo.

23.2 Pasivos por impuesto corriente:

Pasivos por impuesto corriente	12/31/2012	12/31/2011
	MUS\$	MUS\$
Empresas establecidas en Chile	13.408	67.543
Empresas establecidas en el exterior	10.206	7.868
Impuesto único artículo 21	10	7
Total	23.624	75.418

El impuesto a la renta se determina basado en la tasa fiscal chilena aplicada fijada en un 20% al comienzo del año fiscal que terminó el 31 de diciembre de 2012. La provisión de royalty es determinada al aplicar la tasa imponible que fue determinada para el ingreso Neto Operacional (INO). Ambos conceptos representan el monto estimado que la compañía tendrá que pagar a causa del Impuesto a las ganancias e impuesto específico a la minería.

23.3 Utilidades tributarias

La Sociedad y sus filiales tienen registrados los siguientes saldos consolidados por utilidades tributarias retenidas, ingresos no renta, pérdidas tributarias acumuladas y crédito para los accionistas:

	12/31/2012	12/31/2011	12/31/2010
	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Utilidades tributarias con crédito (1)	1.262.201	1.053.651	602.536
Utilidades tributarias sin crédito (1)	138.535	150.234	86.920
Perdidas tributarias	9.931	15.069	21.630
Crédito para los accionistas	294.146	242.143	123.322



23.3 Utilidades tributarias, continuación

- (1) El registro de utilidades tributarias retenidas (FUT) es un registro cronológico en donde son registradas las utilidades generadas y distribuidas por la compañía. El objeto del FUT es el de controlar las utilidades tributarias acumuladas de la compañía que pueden ser distribuidas, retiradas o remitidas a los propietarios, accionistas o socios, y los impuestos finales que deben ser tributados, llamado en Chile Impuesto Global Complementario (aplicable a las personas residentes o radicadas en Chile), o impuestos retenidos (aplicable a personas “No” residentes o radicadas en Chile).

El registro FUT contiene utilidades con derecho a crédito y utilidades sin derecho a crédito, las cuales surgen de la inclusión del ingreso neto tributable determinado por la compañía o las utilidades recibidas por la Compañía que pueden ser dividendos recibidos o retiros hechos dentro del período. Las utilidades sin derecho a crédito representan el impuesto por pagar por la compañía dentro del año y presentado al año siguiente, por tanto estos serán descontados del registro FUT el año siguiente. Las utilidades con derecho a crédito pueden ser usadas para reducir la carga tributaria final de los propietarios, accionistas o socios, las cuales una vez retiradas tienen derecho a usar los créditos asociados con las utilidades relevantes. En resumen, las compañías usan el registro FUT para mantener el control sobre las utilidades que estas generan que no han sido distribuidas a los propietarios y los créditos relevantes asociados con dichas utilidades.

23.4 Impuesto a la renta y diferidos

Los activos y pasivos reconocidos en el Estado de Situación Financiera se presentan compensados cuando sí, y sólo si:

- 1 Se tiene reconocido legalmente el derecho de compensar, frente a la autoridad fiscal, los importes reconocidos en esas partidas; y
- 2 Los activos por impuestos diferidos y los pasivos por impuestos diferidos se derivan del impuesto a las ganancias correspondientes a la misma autoridad fiscal o sujeto fiscal; o diferentes entidades o sujetos a efectos fiscales que pretenden, ya sea liquidar los activos y pasivos fiscales corrientes por su importe neto, ya sea realizar los activos y pagar los pasivos simultáneamente, en cada uno de los períodos futuros en los que se espere liquidar o recuperar cantidades significativas de activos o pasivos por los impuestos diferidos.

Los activos por impuestos diferidos reconocidos, son las cantidades de impuestos sobre las ganancias a recuperar en períodos futuros, relacionadas con:

- (a) las diferencias temporarias deducibles;
- (b) la compensación de pérdidas obtenidas en períodos anteriores, que todavía no hayan sido objeto de deducción fiscal; y
- (c) la compensación de créditos no utilizados procedentes de períodos anteriores.

La Sociedad reconoce un activo por impuestos diferidos, cuando tiene la certeza que se puedan compensar, con ganancias fiscales de períodos posteriores, pérdidas o créditos fiscales no utilizados hasta el momento, pero sólo en la medida en que sea probable la disponibilidad de ganancias fiscales futuras, contra los cuales cargar esas pérdidas o créditos fiscales no utilizados.

Nota 23 –Impuesto a la renta y diferido (continuación)

Los pasivos por impuestos diferidos reconocidos, son las cantidades de impuestos sobre las ganancias a pagar en períodos futuros, relacionadas con las diferencias temporarias imponibles.

d.1 *Activos y pasivos por impuestos diferidos al 31 de diciembre de 2012:*

Descripción de los activos y pasivos por impuestos diferidos	Activos	Pasivos*
	MUS\$	MUS\$
Depreciación	-	145.251
Provisión de cuentas incobrables	-	(5.807)
Provisión de vacaciones	-	(3.971)
Gastos de producción	-	60.160
Resultados no realizados en venta de productos	-	(105.879)
Bonos de valor razonable	-	(3.684)
Indemnización años de servicio	-	4.483
Cobertura	-	22.890
Inventario de productos, repuestos e insumos	37	(14.990)
Gastos de investigación y desarrollo	-	4.917
Perdidas tributarias	-	(1.509)
Intereses activados	-	20.449
Gastos en obtención créditos bancarios	-	2.243
Intereses no devengados	-	(215)
Valor razonable propiedades, plantas y equipos	-	2.743
Beneficios para el personal	-	(2.027)
Impuestos royalty	-	8.430
Otros	186	(8.039)
Total	223	125.445

(*) Activos por impuestos diferidos se cotejan con los pasivos por impuesto diferido como lo permita la jurisdicción tributaria aplicable.



Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012
Nota 23 –Impuesto a la renta y diferido (continuación)

23.4 Impuesto a la renta y diferido, continuación

d.2 *Activos y pasivos por impuestos diferidos al 31 de diciembre de 2011 son:*

Descripción de los activos y pasivos por impuestos diferidos	Activos MUS\$	Pasivos * MUS\$
Depreciación	-	114.151
Provisión de cuentas incobrables	16	(4.045)
Provisión de vacaciones	9	(2.633)
Gastos de producción	-	54.747
Resultados no realizados en venta de productos	-	(97.441)
Bonos de valor razonable	-	(2.104)
Indemnización años de servicio	-	3.036
Cobertura	-	16.636
Inventario de productos, repuestos e insumos	85	(7.781)
Gastos de investigación y desarrollo	-	4.598
Perdidas tributarias	-	(1.046)
Intereses activados	-	17.461
Gastos en asunciones de préstamos bancarios	-	1.855
Intereses no devengados	-	(386)
Valor razonable propiedades, plantas y equipos	-	(1.539)
Beneficios para el personal	-	(1.177)
Impuestos royalty	-	10.035
Otros	194	(5.773)
Total	304	98.594



Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012
Nota 23 –Impuesto a la renta y diferidos (continuación)

23.4 Impuesto a la renta y diferidos, continuación

d.3 Impuestos diferidos por beneficios por pérdidas tributarias

Las pérdidas tributarias de arrastre de la Sociedad, se generaron principalmente por pérdidas incurridas en Chile, las cuales de acuerdo a las normas tributarias vigentes, no tienen fecha de expiración.

Las pérdidas tributarias se detallan como sigue:

	12/31/2012	12/31/2011
	MUS\$	MUS\$
Chile	1.509	1.046
Otros países	-	-
Saldos a la fecha	1.509	1.046

Las pérdidas tributarias al 31 de diciembre corresponden principalmente a Servicios Integrales de Tránsitos y Transferencias S.A., Exploraciones Mineras e Isapre Norte grande Ltda.

d.4 Activos y pasivos por impuestos diferidos no reconocidos

Las pérdidas tributarias se detallan como sigue:

	12/31/2012	12/31/2011	12/31/2010
	MUS\$	MUS\$	MUS\$
	Activos (Pasivos)	Activos (Pasivos)	Activos (Pasivos)
Perdidas tributarias (NOL's)	139	139	251
Deterioro cuentas incobrables	81	81	98
Mermas de existencia	1.020	1.020	704
Plan de pensión	(536)	(536)	266
Provisión de vacaciones	29	29	29
Depreciación	(57)	(57)	(67)
Otros	(19)	(19)	(17)
Saldos a la fecha	657	657	1.264

Las pérdidas tributarias corresponden principalmente a Estados Unidos las cuales prescriben a los 20 años.



Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012
Nota 23 –Impuesto a la renta y diferidos (continuación)

23.4 Impuesto a la renta y diferidos, continuación

Los movimientos en activos y pasivos por impuestos diferidos son los siguientes:

	12/31/2012	12/31/2011
	MUS\$	MUS\$
	Pasivos (activos)	Pasivos (activos)
Activos y pasivos por impuestos diferidos, saldo inicial neto	98.290	100.416
Aumento (disminución) por impuestos diferidos en resultado	28.512	(3.664)
Recuperación crédito impuesto primera categoría absorbida por pérdidas tributarias	-	1.756
Disminución por impuestos diferidos en el patrimonio	(1.580)	(218)
Saldos a la fecha	125.222	98.290

Informaciones a revelar sobre gasto (ingreso) por impuesto a la renta

En la Sociedad los impuestos corrientes y diferidos, se reconocen como ingreso o gasto, y son incluidos en el resultado, excepto en la medida en que hayan surgido de:

- (a) una transacción o suceso que se reconoce, en el mismo período o en otro diferente, fuera del resultado, ya sea en otro resultado integral o directamente en el patrimonio; o
- (b) una combinación de negocios.



Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012
Nota 23 - Impuesto a la renta y diferidos (continuación)

23.4 Impuesto a la renta y diferidos, continuación

Los gastos (ingresos) por impuestos corrientes y diferidos, son los siguientes:

	12/31/2012	12/31/2011	12/31/2010
	MUS\$	MUS\$	MUS\$
	Ingreso (gasto)	Ingreso (gasto)	Ingreso (gasto)
Gasto por impuesto a la renta corriente			
Gasto por impuesto a la renta corriente	(187.715)	(181.424)	(60.863)
Ajustes al impuesto corriente del periodo anterior	145	(1.950)	2.569
Gastos por impuesto a la renta corriente, neto, total	(187.570)	(183.374)	(58.294)
Gasto por impuesto diferido			
Gastos (ingresos) por impuesto diferido relacionado a la creación y reversión de diferencias temporarias	(28.512)	3.664	(47.735)
Gasto por impuesto diferido, neto, total	(28.512)	3.664	(47.735)
Gastos (ingresos) por impuestos	(216.082)	(179.710)	(106.029)

Los gastos (Ingresos) por impuesto a las ganancias por partes extranjera y nacional, son los siguientes:

	12/31/2012	12/31/2011	12/31/2010
	MUS\$	MUS\$	MUS\$
	Ingreso (gasto)	Ingreso (gasto)	Ingreso (gasto)
Gastos por impuesto corriente a la renta por parte extranjera y nacional, neto			
Gasto por impuesto corriente a la renta, extranjero, neto	(14.790)	(5.231)	(2.208)
Gasto por impuesto corriente a la renta, nacional, neto	(172.780)	(178.143)	(56.086)
Gasto por impuesto corriente a la renta, neto, total	(187.570)	(183.374)	(58.294)
Gasto por impuesto diferido por parte extranjera y nacional, neto			
Gasto por impuesto diferido, extranjero, neto	474	(651)	(646)
Gasto por impuesto diferido, nacional, neto	(28.986)	4.315	(47.089)
Gasto por impuesto diferido, neto, total	(28.512)	3.664	(47.735)
Gasto por impuesto a la renta	(216.082)	(179.710)	(106.029)



23.4 Impuesto a la renta y diferidos, continuación

La Sociedad no reconoce pasivos por impuestos diferidos en todos los casos de diferencias temporarias imponibles asociadas con inversiones en subsidiarias, sucursales y asociadas, o con participaciones en negocios conjuntos, porque de acuerdo a lo indicado en la norma, se cumplen conjuntamente las dos condiciones siguientes:

- (a) la controladora, inversora o participante es capaz de controlar el momento de la reversión de la diferencia temporaria; y
- (b) es probable que la diferencia temporaria no revierta en un futuro previsible.

Además, la Sociedad no reconoce activos por impuestos diferidos, para todas las diferencias temporarias deducibles procedentes de inversiones en subsidiarias, sucursales y asociadas, o de participaciones en negocios conjuntos, porque no es probable que se cumplan los siguientes requisitos:

- (a) las diferencias temporarias se reviertan en un futuro previsible; y
- (b) se disponga de ganancias fiscales contra las cuales puedan utilizarse las diferencias temporarias.

Informaciones a revelar sobre los efectos por impuestos de los componentes de Otros Resultados Integrales:

Impuesto a la renta relacionado a los componentes de otros ingresos y gastos con cargo o abono en el patrimonio neto

12/31/2012
MUS\$

	Importe antes del impuesto	Gasto (ingreso) por impuesto a la renta	Importe después del impuesto
Cobertura de flujo de caja	(6.236)	1.580	(4.656)
Total	<u>(6.236)</u>	<u>1.580</u>	<u>(4.656)</u>

Impuesto a la renta relacionado a los componentes de otros ingresos y gastos con cargo o abono en el patrimonio neto

12/31/2011
MUS\$

	Importe antes del impuesto	Gasto (ingreso) por impuesto a la renta	Importe después del impuesto
Cobertura de flujo de caja	(1.091)	218	(873)
Total	<u>(1.091)</u>	<u>218</u>	<u>(873)</u>



23.4 Impuestos a la renta y diferidos, continuación

Impuesto a la renta relacionado a los componentes de otros ingresos y gastos con cargo o abono en el patrimonio neto	12/31/2010		
	MUS\$		
	Importe antes del impuesto	Gasto(ingreso) por impuesto a la renta	Importe después del impuesto
Cobertura de flujo de caja	(1.474)	251	(1.223)
Total	<u>(1.474)</u>	<u>251</u>	<u>(1.223)</u>

La Sociedad ha estimado que el método que revela mayor información a los usuarios de los estados financieros es la conciliación del gasto (ingreso) por impuesto, al resultado de multiplicar el ingreso para propósitos contables por la tasa de impuesto ejercida en Chile. Esta opción está basada en el hecho que el monto total del gasto (ingreso) por impuesto de SQM y sus asociadas incorporadas en países extranjeros tienen un monto de gasto (ingreso) por impuesto insignificante.

Conciliación numérica entre el gasto (ingreso) por el impuesto y el resultado de multiplicar la ganancia contable por la tasa vigente en Chile.

	12/31/2012	12/31/2011	12/31/2010
	MUS\$	MUS\$	MUS\$
	Ingreso (Gasto)	Ingreso (Gasto)	Ingreso (Gasto)
Resultado consolidado antes del impuesto	873.451	733.829	493.300
Tasa de impuesto a la renta vigente en Chile	20%	20%	17%
Gasto por impuesto utilizando la tasa legal	(174.690)	(146.766)	(83.861)
Efecto de pago de impuesto al royalty	(25.486)	(24.487)	(11.115)
Efecto fiscal de ingresos exentos de tributación	7.419	6.865	2.783
Efecto fiscal de ingresos en otras jurisdicciones	(3.091)	(2.548)	(1.360)
Efecto fiscal de tasas impositivas soportadas en el extranjero	(5.265)	(3.173)	(3.996)
Efecto de la tasa impositiva procedente de los cambios en la tasa impositiva	-	-	(11.385)
Otros efectos fiscales de conciliación entre la ganancia contable y el gasto (ingreso) por impuesto	(14.969)	(9.601)	2.905
Gasto por impuesto utilizando la tasa efectiva	(216.082)	(179.710)	(106.029)



23.4 Impuesto a la renta y diferidos, continuación

Periodos tributarios potencialmente sujetos a verificación

La Compañía y sus subsidiarias se encuentran potencialmente sujetas a auditorías tributarias al impuesto a las ganancias por parte de las autoridades tributarias de cada país.

Las auditorías tributarias, por su naturaleza, son a menudo complejas y pueden requerir varios años. El siguiente es un resumen de los periodos tributarios, potencialmente sujetos a verificación, de acuerdo a las normas tributarias, del país de origen:

a) Chile

De acuerdo al artículo 200 del Decreto de Ley N° 830, los impuestos se revisarán por cualquier deficiencia en su liquidación y girar los impuestos a que diere lugar, aplicando una prescripción del término de 3 años contado desde la expiración del plazo legal en que debió efectuarse el pago. Además esta prescripción se ampliara a 6 años para la revisión de impuestos sujetos a declaración, cuando está no se hubiere presentado o la presentada fuere maliciosamente falsa.

b) Estados Unidos

Se pueden revisar las declaraciones de impuestos de hasta 3 años de antigüedad, a partir de la fecha de vencimiento de la declaración. En el evento de existir omisión u error en la declaración de los ingresos o costos por ventas, la revisión se puede ampliar hasta 6 años.

c) México:

Se pueden revisar las declaraciones de impuestos de hasta 5 años de antigüedad, a partir de la fecha de vencimiento de la declaración.

d) España:

Se pueden revisar las declaraciones de impuestos de hasta 4 años de antigüedad, a partir de la fecha de vencimiento de la declaración.

e) Bélgica:

Se pueden revisar las declaraciones de impuestos de hasta 3 años de antigüedad, a partir de la fecha de vencimiento de la declaración, si no existen pérdidas tributarias. En el evento de existir omisión u error, la revisión se puede ampliar hasta 5 años.

f) Sudáfrica:

Se pueden revisar las declaraciones de impuestos de hasta 3 años de antigüedad, a partir de la fecha de vencimiento de la declaración. En el evento de existir omisión u error significativos se puede ampliar hasta 5 años.



Nota 24 - Información a revelar sobre efectos de las variaciones en las tasas de cambio de la moneda extranjera

Los activos en moneda extranjera se detallan a continuación:

Clase de activo	Moneda	12/31/2012 MUS\$	12/31/2011 MUS\$
Activos corrientes:			
Efectivo y efectivo equivalente	BRL	20	22
Efectivo y efectivo equivalente	CLP	76.712	125.118
Efectivo y efectivo equivalente	CNY	181	300
Efectivo y efectivo equivalente	EUR	3.601	3.070
Efectivo y efectivo equivalente	GBP	70	14
Efectivo y efectivo equivalente	IDR	5	5
Efectivo y efectivo equivalente	INR	13	45
Efectivo y efectivo equivalente	MXN	720	29
Efectivo y efectivo equivalente	PEN	75	16
Efectivo y efectivo equivalente	YEN	1.369	2.292
Efectivo y efectivo equivalente	ZAR	7.421	5.450
Subtotal Efectivo y efectivo equivalente		90.187	136.361
Otros Activos financieros corrientes	CLP	182.427	129.069
Subtotal otros Activos financieros corrientes		182.427	129.069
Otros activos corrientes no financieros	ARS	29	35
Otros activos corrientes no financieros	AUD	-	91
Otros activos corrientes no financieros	BRL	5	4
Otros activos corrientes no financieros	CLF	23	22
Otros activos corrientes no financieros	CLP	42.378	46.366
Otros activos corrientes no financieros	CNY	29	16
Otros activos corrientes no financieros	EUR	8.534	4.504
Otros activos corrientes no financieros	INR	-	17
Otros activos corrientes no financieros	MXN	736	606
Otros activos corrientes no financieros	PEN	55	37
Otros activos corrientes no financieros	YEN	15	-
Otros activos corrientes no financieros	ZAR	702	1.443
Subtotal Otros activos corrientes no financieros		52.506	53.141
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	ARS	-	-
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	AUD	14	-
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	BRL	58	41
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	CLF	826	1.172
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	CLP	78.112	107.973
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	CNY	2.014	1.811
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	EUR	47.962	60.382
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	GBP	399	488
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	MXN	200	141
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	PEN	114	211
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	YEN	-	-
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	ZAR	16.004	16.004
Subtotal Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar		145.703	188.223
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	AED	-	379
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	CLP	1.154	999
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	EUR	34	150
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	YEN	28	93
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	ZAR	3.312	-
Subtotal Cuentas por cobrar a entidades relacionadas		4.528	1.621
Activos por impuestos corrientes	AUD	452	-
Activos por impuestos corrientes	CLP	457	590
Activos por impuestos corrientes	CNY	-	-
Activos por impuestos corrientes	EUR	72	70
Activos por impuestos corrientes	INR	5	-
Activos por impuestos corrientes	MXN	698	6
Activos por impuestos corrientes	PEN	363	239
Activos por impuestos corrientes	YEN	135	34
Activos por impuestos corrientes	ZAR	-	-
Subtotal Activos por impuestos corrientes		2.182	939
Total Activos corrientes		477.533	509.354



Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012

Nota 24 - Información a revelar sobre efectos de las variaciones en las tasas de cambio de la moneda extranjera (continuación)

Clase de activo	Moneda	12/31/2012 MUS\$	12/31/2011 MUS\$
Activos no corrientes:			
Otros activos financieros no corrientes	BRL	30	30
Otros activos financieros no corrientes	CLP	20	20
Otros activos financieros no corrientes	EUR	-	3
Otros activos financieros no corrientes	YEN	54	61
Subtotal Otros activos financieros no corrientes		104	114
Otros activos no financieros no corrientes	BRL	219	238
Otros activos no financieros no corrientes	CLP	624	477
Otros activos no financieros no corrientes	YEN	-	-
Subtotal Otros activos no financieros no corrientes		843	715
Derechos por cobrar no corrientes	CLF	602	362
Derechos por cobrar no corrientes	CLP	709	709
Subtotal Derechos por cobrar no corrientes		1.311	1.071
Sociedades contabilizadas utilizando el método de participación	AED	17.044	14.236
Sociedades contabilizadas utilizando el método de participación	CLP	1.656	1.444
Sociedades contabilizadas utilizando el método de participación	EGP	-	1.270
Sociedades contabilizadas utilizando el método de participación	EUR	8.495	3.102
Sociedades contabilizadas utilizando el método de participación	INR	683	785
Sociedades contabilizadas utilizando el método de participación	THB	1.608	1.561
Sociedades contabilizadas utilizando el método de participación	TRY	15.431	12.256
Subtotal Sociedades contabilizadas utilizando el método de participación		44.917	34.654
Activos intangibles distintos a plusvalía	CLP	170	42
Activos intangibles distintos a plusvalía	CNY	6	-
Subtotal Activos intangibles distintos a plusvalía		176	42
Propiedad, planta y equipo	CLP	3.639	3.264
Subtotal Propiedad, planta y equipo		3.639	3.264
Total activos no corrientes		50.990	39.860
Total activos		528.523	549.214



Nota 24 - Información a revelar sobre efectos de las variaciones en las tasas de cambio de la moneda extranjera (continuación)

Los pasivos en moneda extranjera se detallan a continuación:

Clase de pasivo	Moneda	12/31/2012				12/31/2011	
		Hasta 90 días MUS\$	Sobre 90 días hasta 1 año MUS\$	Hasta 90 días MUS\$	Sobre 90 días hasta 1 año MUS\$	Total MUS\$	Total MUS\$
Pasivos corrientes							
Otros pasivos corrientes financieros	CLF	5.967	7.465	13.432	3.906	6.640	10.546
Otros pasivos corrientes financieros	CLP	1.265	1.470	2.735	1.217	799	2.016
Subtotal Otros pasivos financieros corrientes		7.232	8.935	16.167	5.123	7.439	12.562
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	ARS	1	-	1	3	-	3
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	BRL	71	-	71	320	-	320
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	CHF	155	-	155	221	-	221
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	CLP	132.037	35	132.072	115.694	236	115.930
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	CNY	1.642	-	1.642	1.821	-	1.821
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	EUR	18.983	279	19.262	12.265	181	12.446
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	GBP	142	-	142	24	-	24
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	INR	4	-	4	1	-	1
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	MXN	808	2	810	426	-	426
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	PEN	36	-	36	31	-	31
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	YEN	66	49	115	124	-	124
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	ZAR	1.810	-	1.810	2.831	108	2.939
Subtotal cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar		155.755	365	156.120	133.761	525	134.286
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	EUR	-	-	-	-	-	-
Subtotal cuentas por pagar a entidades relacionadas		-	-	-	-	-	-
Otras provisiones a corto plazo	ARS	-	-	-	62	-	62
Otras provisiones a corto plazo	BRL	17	1.606	1.623	-	1.459	1.459
Otras provisiones a corto plazo	CLP	28	-	28	29	-	29
Otras provisiones a corto plazo	EUR	248	-	248	140	-	140
Otras provisiones a corto plazo	MXN	-	-	-	-	250	250
Subtotal Otras provisiones a corto plazo		293	1.606	1.899	231	1.709	1.940
Pasivos por impuestos corrientes	ARS	5	55	60	-	-	-
Pasivos por impuestos corrientes	BRL	-	3	3	-	-	-
Pasivos por impuestos corrientes	CLP	-	2.660	2.660	-	2.129	2.129
Pasivos por impuestos corrientes	CNY	-	22	22	49	-	49



THE WORLDWIDE
BUSINESS FORMULA

Notas a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2012

Pasivos por impuestos corrientes	EUR	-	2.742	2.742	-	2.011	2.011
Pasivos por impuestos corrientes	MXN	36	-	36	140	-	140
Pasivos por impuestos corrientes	YEN	-	-	-	-	386	386
Pasivos por impuestos corrientes	ZAR	-	-	-	-	109	109
Subtotal Pasivos por impuestos corrientes		41	5.482	5.523	189	4.635	4.824
Provisiones corrientes por beneficios a empleados	CLP	7.557	14.760	22.317	6.915	22.807	29.722
Provisiones corrientes por beneficios a empleados	MXN	-	212	212	-	334	334
Subtotal provisiones corrientes por beneficios a empleados		7.557	14.972	22.529	6.915	23.141	30.056

Nota 24 - Información a revelar sobre efectos de las variaciones en las tasas de cambio de la moneda extranjera (continuación)

Clase de pasivos	Moneda	12/31/2012			12/31/2011		
		Hasta 90 días MUS\$	Sobre 90 días hasta 1 año MUS\$	Total MUS\$	Hasta 90 días MUS\$	Sobre 90 días hasta 1 año MUS\$	Total MUS\$
Otros pasivos no financieros corrientes	ARS	-	-	-	-	-	-
Otros pasivos no financieros corrientes	BRL	12	44	56	12	44	56
Otros pasivos no financieros corrientes	CLP	9.561	26.714	36.275	7.464	36.006	43.470
Otros pasivos no financieros corrientes	CNY	26	-	26	12	-	12
Otros pasivos no financieros corrientes	EUR	637	-	637	631	-	631
Otros pasivos no financieros corrientes	MXN	250	103	353	1.331	53	1.384
Otros pasivos no financieros corrientes	PEN	70	-	70	118	-	118
Otros pasivos no financieros corrientes	ZAR	9	-	9	-	-	-
Subtotal otros pasivos no financieros corrientes		10.565	26.861	37.426	9.568	36.103	45.671
Total pasivos corrientes		181.443	58.221	239.644	155.787	73.552	229.339



Nota 24 - Información a revelar sobre efectos de las variaciones en las tasas de cambio de la moneda extranjera (continuación)

Clase de pasivo	Moneda	12/31/2012			Total MUS\$	12/31/2011			Total MUS\$
		Más de 1 año hasta 3 años MUS\$	Más de 3 años hasta 5 años MUS\$	Más de 5 años MUS\$		Más de 1 año hasta 3 años MUS\$	Más de 3 años hasta 5 años MUS\$	Más de 5 años MUS\$	
Pasivos no corrientes									
Otros pasivos financieros no corrientes	CLF	85.681	61.119	321.857	468.657	76.417	12.510	232.938	321.865
Otros pasivos financieros no corrientes	CLP	151.500	-	-	151.500	139.770	-	-	139.770
Subtotal otros pasivos financieros no corrientes		237.181	61.119	321.857	620.157	216.187	12.510	232.938	461.635
Pasivos por impuestos diferidos	CLP	-	-	43	43	57	-	56	113
Pasivos por impuestos diferidos	MXN	159	-	-	159	590	-	-	590
Subtotal pasivos por impuestos diferidos		159	-	43	202	647	-	56	703
Provisiones no Corrientes por beneficios a los empleados	CLP	-	-	33.766	33.766	-	-	27.573	27.573
Provisiones no Corrientes por beneficios a los empleados	MXN	-	-	132	132	-	-	520	520
Provisiones no Corrientes por beneficios a los empleados	YEN	-	-	532	532	-	-	94	94
Subtotal Provisiones no Corrientes por beneficios a los empleados		-	-	34.430	34.430	-	-	28.187	28.187
Total pasivos no corrientes		237.340	61.119	356.330	654.789	216.834	12.510	261.181	490.525

Nota 25 –Hechos ocurridos después de la fecha de balance

25.1 Autorización de Estados Financieros

Los estados financieros consolidados de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera, Sociedad Química y Minera de Chile y filiales, para el período terminado al 31 de diciembre de 2012 fueron aprobados y autorizados para su emisión el 19 de abril de 2013.

25.2 Informaciones a revelar sobre hechos posteriores a la fecha de balance

El 3 de abril de 2013, la Sociedad colocó US\$300 millones en notas a vencer en 2023 que devienen intereses de 3,625% bajo la Norma 144^a y regulación S de La ley de Valores de Estados Unidos de 1993.

La Gerencia, no tiene conocimiento de hechos significativos, ocurridos entre el 31 de diciembre de 2012 y el 19 de abril de 2013, la fecha de emisión de los estados financieros consolidados, que puedan afectarlos significativamente.

Subsidiarias Significativas de Sociedad Química y Minera de Chile S.A.

<u>Nombre de la Subsidiaria</u>	<u>País de Incorporación</u>
SQM Industrial S.A.	Chile
SQM Nitratos S.A.	Chile
SQM Salar S.A.	Chile
Minera Nueva Victoria S.A.	Chile
Servicios Integrales de Transito y Transferencia S.A.	Chile
Soquimich Comercial S.A.	Chile
SQM Potasios. S.A.	Chile
SQM North America Corp.	Estados Unidos
SQM Europe N.V.	Bélgica

Para un listado completo de subsidiarias extranjeras y nacionales véase en Nota 2.4.a de los Estados Financieros Consolidados.

CERTIFICACIÓN DEL GERENTE GENERAL

(En lo correspondiente a la Sección 302)

Yo, Patricio Contesse, certifico que:

1. He revisado este informe anual en formato 20-F de Sociedad Química y Minera de Chile S.A.;
2. Basándome en mi conocimiento, el presente informe no contiene indicación no verdadera de un hecho material ni omite indicar un hecho material necesario para efectuar las declaraciones efectuadas, a la luz de las circunstancias en las que dichas declaraciones se efectuaran, no llevando a error respecto del período que cubre el informe;
3. Basado en mi conocimiento, los estados financieros y otra información financiera incluida en el presente informe, presenta razonablemente, en todos los aspectos significativos, la posición financiera, resultados de operaciones y flujos de efectivo de la Sociedad al y por los períodos presentados en el presente informe;
4. El otro (los otros) ejecutivo (ejecutivos) que certifica (certifican) y yo somos responsables de establecer y mantener controles y procedimientos de revelación (según se definen en las Normas de la Ley de Intercambio 13a-15(e) y 15d-15(e)) y control interno sobre reporte financiero (según se definen en las Normas de Ley de Intercambio 13a-15(f) y 15d-15(f)) para la Sociedad y hemos:
 - (a) diseñado dichos controles y procedimientos de revelación o generado que dichos controles y procedimientos de revelación se diseñen de acuerdo con nuestra supervisión, para asegurar que la información material relativa a la sociedad, incluidas sus filiales consolidadas, se haga conocida a nosotros por otros dentro de dichas entidades, en especial durante el período en el cual este informe se está preparando;
 - (b) diseñado tal control interno sobre reporte financiero o causado que tal control interno sobre reporte financiero se diseñe de acuerdo con nuestra supervisión, para proporcionar seguridad razonable acerca de la confiabilidad del reporte financiero y la preparación de estados financieros para objetivos externos de acuerdo con los principios de contabilidad generalmente aceptados;
 - (c) evaluado la efectividad de los controles y procedimientos de revelación de la sociedad y presentado en este informe nuestras conclusiones acerca de la efectividad de los controles y procedimientos de revelación al cierre del período cubierto por este informe basándose en dicha evaluación; y
 - (d) revelado en este informe cualquier cambio en el control interno sobre reporte financiero de la Sociedad que ocurriera durante el período cubierto por el informe anual que haya afectado de modo significativo o es posible que afecte materialmente el control interno sobre reporte financiero de la Sociedad; y
5. El otro ejecutivo (los otros ejecutivos) que certifica (que certifican) y yo hemos revelado basándonos en nuestra evaluación más reciente del control interno sobre reporte financiero a los auditores de la Sociedad y el comité de auditoría del directorio de la Sociedad (o personas que ejecuten funciones equivalentes):
 - (a) todas las deficiencias significativas y debilidades materiales en el diseño o la operación del control interno sobre el reporte financiero que razonablemente es probable que afecten la capacidad de la Sociedad de registrar, procesar, resumir y reportar información financiera; y
 - (b) cualquier fraude, ya sea éste material o inmaterial, que involucre a la administración u otros empleados quienes tienen un rol significativo en el control interno sobre reporte financiero de la Sociedad.

/s/ Patricio Contesse G.

Nombre: Patricio Contesse G.

Cargo: Gerente General

Fecha: 19 de Abril de 2013

CERTIFICACIÓN DEL DIRECTOR GENERAL DE FINANZAS

(En lo correspondiente a la Sección 302)

Yo, Ricardo Ramos, certifico que:

1. He revisado este informe anual en formato 20-F de Sociedad Química y Minera de Chile S.A.;
2. Basándome en mi conocimiento, el presente informe no contiene indicación no verdadera de un hecho material ni omite indicar un hecho material necesario para efectuar las declaraciones efectuadas, a la luz de las circunstancias en las que dichas declaraciones se efectuaran, no llevando a error respecto del período que cubre el informe;
3. Basado en mi conocimiento, los estados financieros y otra información financiera incluida en el presente informe, presenta razonablemente, en todos los aspectos significativos, la posición financiera, resultados de operaciones y flujos de efectivo de la Sociedad al y por los períodos presentados en el presente informe;
4. El otro (los otros) ejecutivo (ejecutivos) que certifica (certifican) y yo somos responsables de establecer y mantener controles y procedimientos de revelación (según se definen en las Normas de la Ley de Intercambio 13a-15(e) y 15d-15(e)) y control interno sobre reporte financiero (según se definen en las Normas de Ley de Intercambio 13a-15(f) y 15d-15(f)) para la Sociedad y hemos:
 - (e) diseñado dichos controles y procedimientos de revelación o generado que dichos controles y procedimientos de revelación se diseñen de acuerdo con nuestra supervisión, para asegurar que la información material relativa a la sociedad, incluidas sus filiales consolidadas, se haga conocida a nosotros por otros dentro de dichas entidades, en especial durante el período en el cual este informe se está preparando;
 - (f) diseñado tal control interno sobre reporte financiero o causado que tal control interno sobre reporte financiero se diseñe de acuerdo con nuestra supervisión, para proporcionar seguridad razonable acerca de la confiabilidad del reporte financiero y la preparación de estados financieros para objetivos externos de acuerdo con los principios de contabilidad generalmente aceptados;
 - (g) evaluado la efectividad de los controles y procedimientos de revelación de la sociedad y presentado en este informe nuestras conclusiones acerca de la efectividad de los controles y procedimientos de revelación al cierre del período cubierto por este informe basándose en dicha evaluación; y
 - (h) revelado en este informe cualquier cambio en el control interno sobre reporte financiero de la Sociedad que ocurriera durante el período cubierto por el informe anual que haya afectado de modo significativo o es posible que afecte materialmente el control interno sobre reporte financiero de la Sociedad; y
5. El otro ejecutivo (los otros ejecutivos) que certifica (que certifican) y yo hemos revelado basándonos en nuestra evaluación más reciente del control interno sobre reporte financiero a los auditores de la Sociedad y el comité de auditoría del directorio de la Sociedad (o personas que ejecuten funciones equivalentes):
 - (c) todas las deficiencias significativas y debilidades materiales en el diseño o la operación del control interno sobre el reporte financiero que razonablemente es probable que afecten la capacidad de la Sociedad de registrar, procesar, resumir y reportar información financiera; y
 - (d) cualquier fraude, ya sea éste material o inmaterial, que involucre a la administración u otros empleados quienes tienen un rol significativo en el control interno sobre reporte financiero de la Sociedad.

/s/ Ricardo Ramos R.

Nombre: Ricardo Ramos R.

Cargo: Director General de Finanzas y Vicepresidente Senior de Desarrollo de Negocios

Fecha: 19 de Abril de 2013

**CERTIFICACIÓN DEL GERENTE GENERAL
CORRESPONDIENTE A 18 U.S.C. SECCIÓN 1350,
SEGÚN SE ADOPTARA EN LO CORRESPONDIENTE A
LA SECCIÓN 906 DE LA LEY SARBANES-OXLEY DEL 2002**

Yo, Patricio Contesse, Gerente General de Sociedad Química y Minera de Chile S.A. ("SQM"), sociedad formada de acuerdo con las leyes de la República de Chile, certifico, en lo correspondiente a 18 U.S.C. Sección 1350, según se adoptara en lo correspondiente a la Sección 906 de la Ley Sarbanes-Oxley del 2002, que, en lo que respecta a mi conocimiento:

1. El informe anual de SQM en formato 20-F para el ejercicio terminado el 31 de diciembre del 2012, según se archivara en la SEC, cumple completamente con los requerimientos de la Sección 13(a) ó 15(d) de la Ley de Intercambio de Valores de 1934; y
2. La información contenida en dicho informe anual en formato 20-F presenta razonablemente, en todos los aspectos significativos, la condición financiera y los resultados de operaciones de SQM.

/s/ Patricio Contesse G.

Nombre: Patricio Contesse G.

Cargo: Gerente General

Fecha: 19 de Abril de 2013

**CERTIFICACIÓN DEL DIRECTOR GENERAL DE FINANZAS
CORRESPONDIENTE A 18 U.S.C. SECCIÓN 1350,
SEGÚN SE ADOPTARA EN LO CORRESPONDIENTE A
LA SECCIÓN 906 DE LA LEY SARBANES-OXLEY DEL 2002**

Yo, Ricardo Ramos, Director General de Finanzas de Sociedad Química y Minera de Chile S.A. ("SQM"), sociedad formada de acuerdo con las leyes de la República de Chile, certifico, en lo correspondiente a 18 U.S.C. Sección 1350, según se adoptara en lo correspondiente a la Sección 906 de la Ley Sarbanes-Oxley del 2002, que, en lo que respecta a mi conocimiento:

1. El informe anual de SQM en formato 20-F para el ejercicio terminado el 31 de diciembre del 2012, según se archivará en la SEC, cumple completamente con los requerimientos de la Sección 13(a) ó 15(d) de la Ley de Intercambio de Valores de 1934; y
2. La información contenida en dicho informe anual en formato 20-F presenta razonablemente, en todos los aspectos significativos, la condición financiera y los resultados de operaciones de SQM.

/s/ Ricardo Ramos R.

Nombre: Ricardo Ramos R.

Cargo: Director General de Finanzas y Vicepresidente Senior de Desarrollo de Negocios

Fecha: 19 de Abril de 2013