



## CONFERENCIA TELEFÓNICA SOBRE UTILIDADES DEL PRIMER TRIMESTRE DE SQM

**Santiago, Chile. 18 de mayo de 2017.-** La Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-B, SQM-A) realizó una conferencia telefónica para discutir los resultados del primer trimestre de 2017, que fueron publicados el 17 de mayo de 2017. Como parte de la conferencia telefónica, la gerencia ejecutiva trató los siguientes temas:

Publicamos nuestros resultados para el trimestre; nuestra utilidad neta alcanzó los US\$103,2 millones, un aumento de más del 70% comparado con el primer trimestre del año anterior.

Los mayores volúmenes de ventas fueron la razón por la que vimos resultados sólidos. Como se anunció anoche [17 de mayo], los volúmenes de ventas fueron más altos en todas las líneas de negocio en comparación con el primer trimestre del año pasado. Las fuertes tendencias del volumen de ventas continuarán en el yodo, donde esperamos que aumenten aproximadamente un 15% este año en comparación con 2016. Además, creemos que los volúmenes de ventas de SPN y litio podrían ser ligeramente más altos que el año pasado. Los volúmenes de sales solares alcanzaron aproximadamente 45.000 MT durante el primer trimestre, y creemos que los volúmenes podrían alcanzar aproximadamente 90.000 MT este año, casi un 30% más que nuestra expectativa anterior.

A pesar de los mayores volúmenes de ventas, informamos que, en la línea de negocios del potasio, nuestro enfoque en la producción de litio llevará a una disminución en la producción de cloruro de potasio en 2017, lo que resultará en volúmenes de ventas de potasio aproximadamente 15% más bajos en comparación con 2016. Hemos visto una cierta recuperación de precios en los últimos meses y esperamos ver que la demanda del mercado supere las 60 millones de toneladas este año.

Como mencionamos en el comunicado de prensa, ahora creemos que la demanda de litio podría aumentar aproximadamente un 14% durante 2017. Como resultado de este crecimiento de la demanda, junto con las capacidades excepcionales que hemos desarrollado para producir el litio de manera eficiente, hemos decidido ampliar aún más nuestra capacidad de litio. Nos complace anunciar que ampliaremos nuestra capacidad en Chile a 63.000 MT/año, a partir de nuestra capacidad actual de 48.000 MT/año. Esta nueva capacidad nos permitirá satisfacer las necesidades crecientes del mercado de forma aún más eficiente. Al mismo tiempo, nuestro proyecto de litio en Argentina continúa dentro del programa, lo que nos convertirá en el operador de lo que creemos que serán los dos proyectos de litio más eficientes del mundo.

### **SQM**

Los Militares 4290 Piso 6,  
Las Condes, Santiago, Chile  
Tel: (56 2) 2425 2485  
Fax: (56 2) 2425 2493  
[www.sqm.com](http://www.sqm.com)



## Acerca de SQM

SQM es un productor y distribuidor integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo, litio, fertilizantes relacionados con el potasio y productos químicos industriales. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que permiten a la Compañía ser líder en costos, con el apoyo de una red internacional especializada con ventas en más de 110 países. La estrategia de desarrollo de SQM pretende mantener y fortalecer la posición de la Compañía en cada una de sus áreas de negocio.

La estrategia de liderazgo se basa en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sostenible de los diferentes mercados en los que participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en sus diferentes áreas de negocio incluyen:

- Bajos costos de producción basados en vastos recursos naturales de alta calidad;
- Conocimientos prácticos y su propio desarrollo tecnológico en sus diversos procesos productivos;
- Infraestructura logística y altos niveles de producción que permiten a SQM tener bajos costos de distribución;
- Gran participación en el mercado en todos sus productos principales;
- Red de ventas internacionales con oficinas en 20 países y ventas en más de 110 países;
- Sinergias de la producción de múltiples productos que se obtienen a partir de los mismos dos recursos naturales;
- Desarrollo continuo de nuevos productos de acuerdo con las necesidades específicas de sus diferentes clientes;
- Posición financiera conservadora y sólida.

Para más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / [gerardo.illanes@sqm.com](mailto:gerardo.illanes@sqm.com)

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / [kelly.obrien@sqm.com](mailto:kelly.obrien@sqm.com)

Irina Axenova 56-2-24252280 / [irina.axenova@sqm.com](mailto:irina.axenova@sqm.com)

Para consultas de los medios de comunicación, comuníquese con:

Carolina García Huidobro / [carolina.g.huidobro@sqm.com](mailto:carolina.g.huidobro@sqm.com)

Álvaro Cifuentes / [Alvaro.cifuentes@sqm.com](mailto:Alvaro.cifuentes@sqm.com)

Tamara Rebolledo / [Tamara.rebolledo@sqm.com](mailto:Tamara.rebolledo@sqm.com) (Región norte)

## Nota de advertencia sobre declaraciones prospectivas

Este comunicado de prensa contiene "declaraciones prospectivas" dentro del significado de las disposiciones de puerto seguro de la Ley de Reforma de Litigios de Valores Privados de los Estados Unidos de 1995. Las declaraciones prospectivas pueden ser identificadas por palabras tales como: "anticipar", "planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería" y referencias similares a períodos futuros. Los ejemplos de declaraciones prospectivas incluyen, entre otros, las declaraciones que hacemos acerca de las perspectivas de negocio de la Compañía, el desempeño económico futuro, la rentabilidad anticipada, los ingresos, gastos u otros elementos financieros, las sinergias de costos anticipadas y el crecimiento de la línea de productos o servicios.

Las declaraciones prospectivas no son hechos históricos ni garantías de desempeño futuro. En su lugar, son estimaciones que reflejan el mejor juicio de la gestión de SQM basado en la información actualmente disponible. Debido a que las declaraciones prospectivas se relacionan con el futuro, implican una serie de riesgos, incertidumbres y otros factores que están fuera de nuestro control y que podrían causar que los resultados reales difieran materialmente de aquellos expuestos en dichas declaraciones. Por lo tanto, no se debe confiar en ninguna de estas declaraciones prospectivas. Los lectores son referidos a los documentos presentados por SQM a la Comisión de Valores y Bolsa de Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F, el cual identifica importantes factores de riesgo que podrían causar que los resultados reales difieran de los contenidos en las declaraciones prospectivas. Todas las declaraciones prospectivas se basan en la información disponible para SQM en la fecha de este documento y SQM no asume ninguna obligación de actualizar tales declaraciones, ya sea como resultado de nueva información, desarrollos futuros o de otros factores.