



Para Distribución Inmediata SQM REPORTA RESULTADOS PARA EL AÑO 2009

Destacados

- SQM reportó una utilidad de US\$327,1 millones, la segunda más alta en la historia de la Compañía, sólo superada por los resultados obtenidos en el año 2008.
- La utilidad por acción para el año 2009 fue US\$1,24, comparado con el resultado de US\$1,91 por acción el año anterior.

Santiago, Chile, 25 de febrero de 2010.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó hoy **utilidades para el año 2009** de US\$327,1 millones (US\$1,24 por acción), una disminución de 34,8% con respecto al año 2008, cuando las utilidades alcanzaron US\$501,4 millones (US\$1,91 por acción). El **resultado de explotación** alcanzó US\$441,9 millones (30,8% de los ingresos), un 22,4% inferior a los US\$632,2 millones (35,6% de los ingresos) obtenidos durante el año 2008. Los **ingresos** para el año 2009 totalizaron US\$1.436,9 millones, representando una disminución de 16,0% sobre los US\$1.774,1 millones obtenidos en el año 2008.

Las **utilidades del cuatro trimestre de 2009** alcanzaron US\$75,4 millones (US\$0,29 por acción) en comparación con los US\$120,3 millones (US\$0,46 por acción) registrado durante el cuatro trimestre de 2008. El **resultado de explotación** para el cuatro trimestre de 2009 fue de US\$99,9 millones, que se compara con los US\$150,8 millones alcanzado en el mismo periodo del año anterior. Los **ingresos** trimestrales ascendieron a US\$387,7 millones, comparado con los US\$397,9 millones reportados para el cuatro trimestre de 2008.

Patricio Contesse, Gerente General de SQM, comentó, “La crisis económica tuvo un impacto en los volúmenes de venta en nuestros negocios de Nutrición Vegetal de Especialidad, Yodo y Litio. Adicionalmente, los precios promedio observados en el año 2009 para los fertilizantes potásicos y litio fueron inferiores a los observados en el año 2008. La Compañía, sin embargo, se vio beneficiada por mayores precios de yodo y volúmenes de venta de cloruro de potasio significativamente superiores a los registrados durante 2008. A pesar de que los resultados logrados en el año 2009 fueron menores a los reportados en 2008, la utilidad neta y los ingresos en 2009 fueron los segundos más altos en la historia de la Compañía. SQM tuvo, además, un mejor desempeño relativo al compararse con los resultados de sus pares en sus negocios principales y, especialmente, con los de la industria de fertilizantes.”

El Gerente General continuó, “Esperamos que el año 2010 sea un año de transición, con mayores volúmenes en todas nuestras líneas de negocio y con precios promedio inferiores para nuestros negocios de fertilizantes y litio. El aumento de producción y ventas de cloruro de potasio va a seguir siendo un factor importante para el crecimiento de SQM en el año 2010 tal como fue en el año 2009. Los planes de expansión han evolucionado según lo esperado, y para este año esperamos una producción de cloruro de potasio levemente superior a los 1,4 millones de toneladas métricas comparado con la producción de 1,1 millones de toneladas métricas (cloruro de potasio y sulfato de potasio) de 2009. Nuestro plan de inversión futuro está en línea con esta tendencia, y nuestra producción total debería alcanzar aproximadamente 1,8 millones de toneladas métricas durante el año 2012.”

El Sr. Contesse agregó, “Considerando las condiciones actuales de los mercados es difícil proyectar resultados para el año 2010. Aunque estimamos probable que los precios de fertilizantes potásicos se recuperen a fines de este año, los precios promedio para el 2010 deberían ser inferiores a los precios promedio registrados en 2009. Estos menores precios serán parcialmente contrarrestados por mayores volúmenes en todas nuestras líneas de negocio, y particularmente por un aumento significativo de los volúmenes de cloruro de potasio”.

SQM

El Trovador 4285, Piso 6
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com



El Sr. Contesse concluyó, “Estamos bien posicionados para reaccionar de manera rápida a cualquier cambio en los mercados, de modo de satisfacer las necesidades de nuestros clientes en forma eficiente. Estamos convencidos que los fundamentos de largo plazo permanecen intactos en todos nuestros negocios, y que los productos que proveemos ayudarán a solucionar varios de los desafíos que enfrenta el mundo moderno: la aplicación adecuada de cloruro de potasio ayudará a aumentar rendimientos para alimentar una población creciente; nuestros productos de NVE pueden ser utilizados en técnicas modernas de agricultura que maximizan la eficiencia del agua y la tierra; nuestros nitratos industriales almacenan energía para producir electricidad de manera limpia y continua; la tecnología basada en litio ha evolucionado mucho como una manera eficiente de almacenar y utilizar energía en sistemas de transporte; y nuevas aplicaciones de yodo permitirán a los agricultores proteger sus cultivos y el medio ambiente. Creo que los fundamentos de nuestro negocio están más sólidos que nunca y que darán el impulso necesario para asegurar el crecimiento futuro que esperamos de SQM.”

Análisis por segmento

Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad registrados en 2009 alcanzaron US\$648,7 millones, 33,7% inferior a los US\$978,9 millones del año anterior.

Durante el cuarto trimestre de 2009, los ingresos del negocio llegaron a US\$167,0 millones, cifra inferior en 12,7% a los US\$191,4 millones del año anterior.

Volúmenes e ingresos NVE:

		2009	2008	2009/2008	
Nitrato de sodio	Mton	16,5	22,8	-6,2	-27%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	392,1	538,2	-146,1	-27%
Mezclas de especialidad	Mton	184,5	205,9	-21,4	-10%
Otros fertilizantes de especialidad no SQM(*)	Mton	90,3	103,1	-12,8	-12%
Sulfato de potasio	Mton	133,4	138,3	-4,9	-4%
Ingresos NVE	MMUS\$	648,7	978,9	-330,2	-34%

(*) Incluye principalmente trading de otros fertilizantes de especialidad

Comparado con el 4T08, el último trimestre de 2009 evidenció un cambio en las condiciones y en las expectativas de los mercados. La cautela extrema observada a fines del año 2008 y durante el primer semestre de 2009 ha sido reemplazada con una visión optimista para la demanda de nuestros negocios de fertilizantes. El importante acuerdo alcanzado en las negociaciones entre China y varios productores importantes de cloruro de potasio ha eliminado la incertidumbre de los precios que mantuvo a muchos compradores de fertilizantes potásicos fuera del mercado durante gran parte de 2009. Como consecuencia, hemos observado una fuerte recuperación en los mercados de potasio, lo cual se debe traducir en un crecimiento positivo para nuestro negocio de NVE.

Aunque los volúmenes fueron menores durante 2009, pudimos observar una tendencia positiva en la recuperación de volumen durante el último año, tendencia que esperamos continúe en 2010. Los precios promedio en 2010 para esta línea de negocio deberían ser inferiores a los precios promedio registrados en 2009, a medida que los precios de nitrato de potasio y otros fertilizantes de especialidad comienzan a ajustarse al nuevo precio establecido de cloruro de potasio.

Esperamos que la demanda continúe recuperándose durante este año, a medida que las economías de mercados importantes empiezan a mejorar y el crédito se hace más accesible. Los fundamentos para esta línea de negocio siguen fuertes y deberían seguir impulsando este mercado en el mediano y largo plazo. Los volúmenes para los nutrientes vegetales de especialidad en 2010 deberían ser superiores a los volúmenes registrados en 2009. Esta tendencia debería continuar y los mercados deberían llegar a niveles pre-crisis a fines de 2011.

El **margen de explotación**⁽¹⁾ del negocio de NVE durante el año 2009 representó aproximadamente un 44% del margen de explotación consolidado de SQM.

Yodo y Derivados

Los ingresos acumulados para esta línea de negocio para el año 2009 totalizaron US\$190,3 millones, un 22,9% inferior a los US\$246,9 millones registrados para 2008.

Durante el cuarto trimestre de 2009, los ingresos obtenidos del segmento de Yodo y Derivados alcanzaron los US\$52,2 millones, un 4,6% inferior a los US\$54,7 obtenidos durante el mismo periodo del año pasado.

Volúmenes e ingresos de Yodo y Derivados:

		2009	2008	2009/2008	
Yodo y Derivados	Mton	7,2	10,5	-3,3	-32%
Ingresos Yodo y Derivados	MMUS\$	190,3	246,9	-56,6	-23%

En línea con lo esperado, los volúmenes de venta para yodo y derivados durante 2009 cayeron significativamente comparado con el año anterior. Esto se debió a la menor demanda de las aplicaciones más sensibles a los ciclos económicos, como biocidas utilizados en pintura y nylon usado en la industria automotriz, que fueron impactados fuertemente por la coyuntura económica global.

Los volúmenes de venta registrados durante el 4T09, sin embargo, fueron mayores que el promedio de las ventas de los primeros tres trimestres, indicando un cambio en la tendencia de la demanda en este mercado. Esperamos que la demanda se siga recuperando durante los siguientes trimestres mientras la demanda de los usos más elásticos vuelve a niveles normales. La demanda para todos los usos de yodo debería normalizarse a fines de 2010. Volúmenes para esta línea de negocio deberían ser superiores a los volúmenes observados en el año 2009, pero no superarán los niveles pre-crisis.

A pesar del impacto de las tendencias económicas del año 2009 en el mercado de yodo, estamos optimistas con respecto a las perspectivas futuras de crecimiento a mediano y largo plazo para este mercado. Los precios de yodo aumentaron durante 2009 en línea con el anuncio de octubre 2008 y deberían permanecer estables en el corto y mediano plazo.

El **margen de explotación** del negocio de Yodo y Derivados durante el año 2009 representó aproximadamente un 15% del margen de explotación consolidado de SQM.

Litio y Derivados

Durante el año 2009, los ingresos acumulados de este segmento alcanzaron los US\$117,8 millones, 31,6% menor a los US\$172,3 millones registrados en el 2008.

Los ingresos del negocio de Litio y Derivados durante el cuarto trimestre de 2009 fueron de US\$33,4 millones, un 3,4% inferior a los US\$34,6 millones del mismo periodo del año anterior.

Volúmenes e Ingresos Litio y Derivados:

		2009	2008	2009/2008	
Litio y Derivados	Mton	21,3	27,9	-6,6	-24%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	117,8	172,3	-54,5	-32%

El mercado de litio recibió un duro impacto durante 2009 a medida que los compradores de litio optimizaban sus inventarios y la demanda en general caía. Aplicaciones relacionadas a segmentos industriales, como aire acondicionado, cerámicos y vidrios para construcción, fueron afectadas negativamente durante el año 2009 en comparación con los otros usos de litio.

Los precios promedio para esta línea de negocio serán inferiores en 2010 considerando la reducción de 20%, anunciada en septiembre pasado. Los menores precios para litio y derivados, sin embargo, deberían ayudar a

acelerar la recuperación de la demanda al crear incentivos para nuevas aplicaciones de litio y recapturar participación de mercado de aplicaciones que dejaron de usar productos basados en litio debido a los altos precios.

Observamos, sin embargo, una tendencia positiva durante el segundo semestre de 2009, con volúmenes creciendo sostenidamente cada trimestre. Continuando con la tendencia observada durante el último año, hemos visto señales positivas de recuperación durante el primer trimestre de 2010 en el mercado de litio. Una recuperación fuerte en la demanda para baterías tradicionales recargables ha impulsado volúmenes durante los primeros meses del año. Anticipamos que la recuperación de volumen seguirá durante el año y creemos que la demanda para este segmento se estabilizará a fines de 2010.

El **margen de explotación** del negocio de Litio y Derivados durante el año 2008 representó aproximadamente un 11% del margen de explotación consolidado de SQM.

Cloruro de Potasio

Durante el año 2009 los ingresos totalizaron US\$284,8 millones, 103,4% superiores a los US\$140,0 millones registrados para el año 2008.

Los ingresos de cloruro de potasio obtenidos durante el cuarto trimestre de 2009 alcanzaron los US\$74,3 millones, superiores en un 52,4% a los US\$48,7 millones registrados para el cuarto trimestre de 2008.

Volúmenes e Ingresos Cloruro de Potasio:

		2009	2008	2009/2008	
Cloruro de Potasio	Mton	556,5	185,6	370,9	200%
Ingresos Cloruro de Potasio	MMUS\$	284,8	140,0	144,8	103%

Durante el año 2009, logamos nuestra meta de ventas de cloruro de potasio, triplicando los volúmenes registrados en 2008.

Gran parte del año 2009 estuvo caracterizado por la incertidumbre en el mercado de cloruro de potasio, y muchos de los compradores no quisieron tomar posiciones debido a la falta de un precio establecido. Sin embargo, durante el 4T09, China llegó a un acuerdo importante para comprar cloruro de potasio, que en efecto estableció un piso en los niveles de precio y fomentó compras de parte de otros importantes participantes del mercado. Como se esperaba, este precio ha impulsado la demanda a nivel de distribuidores y agricultores a nivel mundial. Como consecuencia, hemos observado fuertes señales de un aumento de demanda, y esperamos que la demanda y los niveles de aplicación de fertilizantes se normalicen rápidamente.

A pesar de las difíciles circunstancias observadas durante 2009, los fundamentos de demanda –como una población mundial creciente y cambios en los hábitos de alimentación– están intactos. Aumentando el impacto de estos fundamentos están los factores de corto plazo, como la necesidad de rellenar la cadena de distribución y reponer nutrientes a los suelos. Estos factores van a impactar el crecimiento del mercado de manera positiva durante el 2010. A pesar de que esperamos una recuperación significativa, no esperamos que la demanda vuelva a niveles pre-crisis antes de 2011.

SQM está bien posicionado en el mercado de cloruro de potasio como un productor pequeño, y por consiguiente, está bien posicionado para capturar parte del futuro crecimiento de este mercado. Los proyectos de expansión han avanzado conforme lo planificado, y para el año 2010 se estiman producciones de productos basados en potasio del Salar de Atacama superiores a las producciones registradas en 2009. Como consecuencia, hemos establecido una meta de ventas de 1,1 millones de toneladas métricas de cloruro de potasio para 2010, aproximadamente el doble de los volúmenes vendidos en 2009.

El **margen de explotación** del negocio de Cloruro de Potasio durante el año 2009 representó aproximadamente un 21% del margen de explotación consolidado de SQM.

Químicos Industriales

Durante el año 2009, los ingresos fueron US\$115,4 millones, inferiores 6,7% a los US\$123,6 millones registrados en el 2008.

Los ingresos del negocio de Químicos Industriales en el cuarto trimestre de 2009 alcanzaron los US\$34,4 millones, 3,6% inferiores a los US\$35,6 millones registrados para el mismo período del año anterior.

Volúmenes e Ingresos Químicos Industriales:

		2009	2008	2009/2008	
Nitratos Industriales	Mton	149,2	161,9	-12,7	-8%
Acido Bórico	Mton	3,4	7,2	-3,8	-53%
Ingresos Químicos Industriales	MMUS\$	115,4	123,6	-8,2	-7%

A pesar de que la demanda para aplicaciones tradicionales de los químicos industriales fue débil durante gran parte de 2009, observamos un aumento importante en la demanda para los nitratos utilizados en el almacenamiento de energía para la generación de electricidad basada en energía solar. Esperamos que esta tendencia siga en el corto y mediano plazo en línea con el desarrollo de nuevo proyectos. Adicionalmente, anuncios recientes de subsidios en algunos países europeos deberían seguir impulsando la demanda para esta aplicación. La demanda para las sales de nitrato utilizadas en las plantas de energía solar debería tener un impacto positivo en los márgenes de SQM en el corto y mediano plazo. Esperamos que los volúmenes para las aplicaciones de sales solares en 2010 sean superiores a los volúmenes registrados en 2009.

Los volúmenes para usos tradicionales de químicos industriales, especialmente explosivos para obras civiles y de infraestructura, también muestran señales positivas de recuperación. La demanda para usos tradicionales de los químicos industriales debería normalizarse a fines de 2010.

El **margen de explotación** del negocio de Químicos Industriales durante el año 2009 representó aproximadamente un 9% del margen de explotación consolidado de SQM.

Otros fertilizantes commodity

Los ingresos por ventas de otros fertilizantes commodity y otros ingresos registrados en 2009 alcanzaron los US\$79,8 millones, en comparación con los US\$112,3 millones registrados para 2008. Ingresos en este segmento fueron impactados por la menor demanda de fertilizantes commodity y por precios promedio inferiores.

Gastos de Administración y Ventas

Los gastos de administración y ventas fueron de US\$78,9 millones (5,5% de los ingresos) durante 2009, los que se comparan con los US\$85,7 millones (4,8% de los ingresos) registrados durante el año anterior.

Resultado Fuera de Explotación

Durante 2009, la Compañía registró una pérdida fuera de explotación de US\$37,0 millones, superior a los US\$19,3 millones de pérdida reportados para el año 2008. Este aumento se debe a:

- En el 4T09, la Compañía hizo provisiones de aproximadamente US\$15 millones relacionadas a la paralización temporal de las operaciones mineras de El Toco y Pampa Blanca.
- La Compañía aumentó su nivel de endeudamiento y su nivel de caja/liquidez a partir del 4T08, lo que ha implicado un aumento de los gastos financieros.
- Los menores resultados de inversiones en empresas relacionadas también afectaron los resultados fuera de explotación, debido a que el negocio de nuestras filiales extranjeras se vio afectado por menores precios de fertilizantes.

Notas:

- (1) Margen de explotación corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y sin incluir los gastos de administración y ventas.

Un porcentaje importante de los costos de explotación de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc.) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de los márgenes de explotación por áreas de negocio en ambos períodos, se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas áreas de negocio. Esta distribución del margen de explotación debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por áreas de negocio.

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo y litio. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en sus tres negocios principales: Nutrición Vegetal de Especialidad, Yodo y Litio.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergias derivadas de la producción de una gran variedad de productos a partir de dos recursos naturales únicos.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Investor Relations: Patricio Vargas, 56-2-4252485 / patricio.vargas@sqm.com
Mary Laverty, 56-2-4252074 / mary.laverty@sqm.com

Información para la prensa: Fernanda Guerra, 56-2-4252027 / fernanda.guerra@sqm.com

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítems financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

Estado de Resultados

<i>(en millones de US\$)</i>	4to Trimestre		Acumulado al 31 de dic.	
	2009	2008	2009	2008
Ingresos de Explotación	387,7	397,9	1.436,9	1.774,1
Nutrición Vegetal de Especialidad	167,0	191,4	648,7	978,9
<i>Nitrato de Potasio y Mezclas de Especialidad⁽¹⁾</i>	129,3	160,2	534,4	829,4
<i>Sulfato de Potasio</i>	37,7	31,2	114,3	149,6
Yodo y Derivados	52,2	54,7	190,3	246,9
Litio y Derivados	33,4	34,6	117,8	172,3
Cloruro de Potasio	74,3	48,7	284,8	140,0
Químicos Industriales	34,4	35,6	115,4	123,6
<i>Nitratos Industriales</i>	33,4	33,8	112,2	117,1
<i>Ácido Bórico</i>	0,9	1,9	3,2	6,5
Otros Ingresos	26,4	32,8	79,8	112,3
Costos de Explotación	(228,3)	(198,4)	(764,4)	(945,7)
Depreciación	(39,3)	(27,0)	(151,7)	(110,6)
Margen de Explotación	120,1	172,4	520,8	717,9
Gastos Administración y Ventas	(20,1)	(21,7)	(78,9)	(85,7)
Resultado de Explotación	99,9	150,8	441,9	632,2
Resultado fuera de Explotación	(6,4)	(7,5)	(37,0)	(19,3)
Ingresos financieros	3,4	7,2	13,5	13,9
Gastos financieros	(7,8)	(5,6)	(31,0)	(20,0)
Otros	(2,0)	(9,1)	(19,5)	(13,2)
Utilidad Antes de Impuesto	93,5	143,3	404,9	612,9
Impuesto a la Renta	(16,1)	(27,0)	(76,5)	(108,0)
Otros	(2,1)	4,0	(1,3)	(3,5)
Utilidad del Ejercicio	75,4	120,3	327,1	501,4
Utilidad por Acción (US\$)	0,29	0,46	1,24	1,91

(1) Incluye Nutrientes Vegetales de Especialidad Yara y Otros Nutrientes Vegetales de Especialidad

Balance

<i>(en millones de US\$)</i>	Al 31 de diciembre	
	2009	2008
Activo Circulante	1.745,1	1.339,4
<i>Caja y Depósitos a Plazo</i> ⁽¹⁾	545,4	323,9
<i>Cuentas por Cobrar</i> ⁽²⁾	378,4	379,1
<i>Existencias</i>	637,7	540,7
<i>Otros</i>	183,6	95,7
Activo fijo	1.324,4	1.119,9
Otros Activos	133,6	107,9
<i>Inversión EE.RR.</i> ⁽³⁾	83,9	67,6
<i>Otros</i>	49,7	40,3
Total Activos	3.203,1	2.567,2
Total Pasivo Circulante	545,5	445,9
<i>Deuda financiera Corto Plazo</i>	267,1	141,7
<i>Otros</i>	278,3	304,2
Total Pasivos Largo Plazo	1.145,0	611,1
<i>Deuda financiera Largo Plazo</i>	1.035,2	515,9
<i>Otros</i>	109,7	95,2
Interés Minoritario	46,1	47,1
Total Patrimonio	1.466,6	1.463,1
Total Pasivos y Patrimonio	3.203,1	2.567,2
Liquidez ⁽⁴⁾	3,2	3,0
Deuda Neta/ Capitalización Total ⁽⁵⁾	33,3%	18,1%

(1) Disponible + depósitos + valores negociables

(2) Deudores por ventas + docs. por cobrar + docs. y ctas. EERR

(3) Inversión EE.RR. neto de amortiz. mayor y menor valor

(4) Activos circulantes / Pasivos circulantes

(5) Deuda Neta financiera/ (Deuda Neta financiera + Patrimonio + Int. minoritario)