



## PARA DISTRIBUCION INMEDIATA

### SQM INFORMA RESULTADOS PARA EL AÑO 2006

#### Destacados

- Para el cuarto trimestre de 2006 las utilidades crecieron un 10,6% desde US\$ 0.102 por acción el cuarto trimestre de 2005 a US\$ 0.113 por acción durante el cuarto trimestre del 2006.
- Aumento de utilidades acumuladas por acción en 24.5%, desde US\$0.431 al 31 de Diciembre del 2005, a US\$0,537 al 31 de Diciembre del 2006.
- Con estos resultados hemos completado ya 23 trimestres en los que nuestras utilidades trimestrales han sido superiores al mismo período del año anterior

**Santiago, Chile, Febrero 27, 2007.-** Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM, SQMA; Bolsa de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó en el día de hoy **utilidades** para el año 2006, las cuáles ascendieron a US\$141,3 millones (US\$0,537 por acción), monto superior en un 24.5% a los US\$113,5 millones (US\$0,431 por acción) registrados durante el mismo período del año anterior. El **resultado de explotación** alcanzó los US\$219,9 millones (21,1% de las ventas), 21,4% superior a los US\$181,2 millones (20% de las ventas) obtenidos en igual periodo del 2005. Los **ingresos consolidados** totalizaron US\$1.042,9 millones, superiores en aproximadamente 15,1% a los US\$906,0 millones registrados en igual período del año anterior.

Patricio Contesse, Gerente General de SQM, señaló “Hemos logrado nuestro sexto año con resultados crecientes y este cuarto trimestre estuvo en línea con lo que ya habíamos anticipado. A pesar que en SQM estamos contentos con lo que hemos logrado hasta ahora, creemos que hay mucho más por hacer en términos de aumentos de productividad y desarrollo de nuevos productos”.

Las **utilidades** de SQM para el cuarto trimestre del 2006 fueron de US\$29.7 millones (US\$0,113 por acción), 10,6% superiores a los US\$26,8 millones (US\$0,102 por acción) obtenidos durante el mismo periodo del año anterior. El **resultado de explotación** alcanzó los US\$49,4 millones, 15,1% superior a los US\$42,9 millones obtenidos durante el cuarto trimestre del año anterior. Los **ingresos consolidados** obtenidos totalizaron US\$267,0 millones, superiores en aproximadamente 23,2% a los US\$216,8 millones obtenidos durante el mismo período del año 2005.

Patricio Contesse indicó, “Entonces, ¿Qué es lo que queda por hacer? Bueno, me gustaría ver a SQM logrando otros 6 años de resultados cada vez mejores. Para lograrlo tenemos que concluir nuestro plan de inversiones de mediano plazo, reducir nuestros costos y continuar desarrollando nuevos productos para diferenciarnos aun más de nuestra competencia”.

#### **SQM**

Los Militares 4290 Piso 6,  
Las Condes, Santiago, Chile  
Tel: (56 2) 425 2485  
Fax: (56 2) 425 2493  
[www.sqm.com](http://www.sqm.com)



## Análisis por áreas de negocio

### 1.- Nutrición Vegetal de Especialidad

Durante el cuarto trimestre del año 2006 los ingresos llegaron a US\$124,6 millones, cifra superior en 7,5% a los US\$115,9 millones registrados durante el cuarto trimestre del año 2005.

Los ingresos de nutrición vegetal de especialidad registrados durante el año 2006 alcanzaron los US\$502,8 millones, 1,3% superiores a los US\$496,5 millones del año anterior.

		2006	2005	2006/2005	
Nitrato de sodio	Mton	55,0	63,3	-8,3	-13%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	635,0	689,4	-54,5	-8%
Mezclas de especialidad y Boratos	Mton	219,2	219,8	-0,7	0%
Otros fertilizantes de especialidad no-SQM(*)	Mton	142,3	144,6	-2,3	-2%
Sulfato de potasio	Mton	172,4	178,6	-6,2	-3%
<b>Ingresos Nutrientes de Especialidad</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>502,8</b>	<b>496,5</b>	<b>6,4</b>	<b>1%</b>

(\*) Incluye principalmente trading de otros fertilizantes de especialidad

Los menores volúmenes de venta obtenidos durante el 2006 se explican principalmente por:

- Niveles adicionales de producción registrados por otros productores, afectaron principalmente nuestras ventas de nitrato de potasio y nitrato sódico potásico en el mercado Brasileño. Nuestras ventas de nitrato sódico potásico al mercado Brasileño también han sido afectadas por una reducción en las hectáreas plantadas de los cultivos objetivo. Esta reducción en las hectáreas plantadas se cree ha sido causada en parte por el fortalecimiento del Real contra el Dólar que se observó durante el primer semestre de este año, afectando los volúmenes de exportación de los productores locales.
- Durante el año, España, un importante mercado de fertilizantes solubles, fue afectado por una de las sequías más grandes de los últimos años. Esta situación generó una disminución del 6% en los volúmenes vendidos a ese mercado comparado con el año 2005.
- Menores volúmenes de nitrato de sodio al mercado Japonés. Este es el efecto causado por un retraso en un embarque destinado a Japón, el que fue retrasado hasta la primera mitad del 2007.

Los menores volúmenes de venta observados durante este periodo fueron más que compensados por mejores condiciones de precio en la mayoría de los mercados. Los ingresos de nutrición vegetal de especialidad fueron principalmente impulsado por las mejores condiciones de precio, los cuales crecieron en promedio un 5% comparados con el año anterior. El incremento en precios se debió principalmente a la positiva tendencia de precio que benefició a todos los fertilizantes potásicos.

Para el futuro, esperamos que los problemas que afectaron la demanda durante el año 2006 se vean revertidos. Por esta razón esperamos un incremento en los volúmenes de venta durante el 2007, manteniéndose un ambiente estable de precios.

Consistentes con la decisión de la compañía de focalizar sus actividades en sus principales negocios, durante la segunda mitad del año 2006 SQM vendió su participación en la compañía italiana Impronta y en la filial mexicana Fertilizantes Olmecca. Las ventas de nutrientes vegetales de especialidad en esos países serán centralizadas en las empresas SQM Italia y SQM México, respectivamente.

En relación con nuestra operación en Chile, durante el año 2006 nuestra filial Soquimich Comercial alcanzó ventas por US\$141,2 millones, con un significativo aumento de los márgenes relacionados al trading de fertilizantes.

El **margen de explotación**<sup>(1)</sup> de nutrición vegetal de especialidad, representó aproximadamente 37% del margen de explotación consolidado de SQM.

## 2.- Yodo y Derivados

Durante el cuarto trimestre del 2006 los ingresos obtenidos alcanzaron los US\$54,8 millones, 48,2% superiores a los US\$37,0 millones obtenidos al cuarto trimestre del año 2005.

Los ingresos de yodo y derivados para el año 2006 totalizaron US\$217,7 millones, 46% superiores a los US\$149,1 millones del año anterior.

		2006	2005	2006/2005	
Yodo y derivados	Mton	9,8	8,1	1,7	21%
<b>Ingresos Yodo y derivados</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>217,7</b>	<b>149,1</b>	<b>68,6</b>	<b>46%</b>

Los mayores ingresos obtenidos en esta línea de negocio son explicados principalmente por mayores volúmenes y precios:

- Los mayores volúmenes son principalmente explicados por la adquisición del negocio de yodo de DSM y al aumento de capacidad en Nueva Victoria, ambos durante el primer trimestre del año 2006.
- Las principales aplicaciones de yodo y derivados que lideran el aumento de la demanda son yodóforos y biocidas, en USA; film polarizador para pantallas LCD, en Asia; y medios de contraste, en Europa y USA.

En promedio los precios de yodo y derivados de yodo crecieron en aproximadamente US\$3,5 por kilogramo comparado con el año anterior. Considerando el positivo escenario de precio que predominó durante el cuarto trimestre del 2006, esperamos que en promedio los precios para el año 2007 debieran ser superiores a los registrados durante el 2006.

Durante la primera parte del 2006, SQM informó la adquisición de los negocios de yodo y derivados de yodo del grupo Holandés DSM. El acuerdo involucró el pago base de US\$72 millones más capital de trabajo. Esta adquisición entregó sinergias logísticas, comerciales y productivas, además de confirmar el compromiso de SQM con el desarrollo y fortalecimiento de sus negocios principales y con la industria del yodo como parte de su estrategia de ser un proveedor de yodo confiable en el largo plazo.

El margen de explotación de yodo y derivados para el año 2006 representó aproximadamente 29% del margen de explotación consolidado de SQM.

### 3.- Litio y Derivados

Los ingresos de litio y derivados durante el cuarto trimestre del 2006 fueron US\$37,2 millones, 81,1% superiores a los US\$20,5 millones registrados durante el mismo período del año anterior.

Durante el año 2006 los ingresos alcanzaron los US\$128,9 millones, 58,4% superiores a los US\$81,4 millones registrados durante el año 2005.

		2006	2005	2006/2005	
Carbonato de litio y derivados	Mton	30,4	28,2	2,2	8%
<b>Ingresos Carbonato de litio y derivados</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>128,9</b>	<b>81,4</b>	<b>47,5</b>	<b>58%</b>

Los mayores ingresos en esta línea de negocios son principalmente explicados por las mejores condiciones de precio. La fuerte demanda observada durante los últimos años, la cual creció aproximadamente un 6% durante el 2006, afectó positivamente las condiciones de precio y se espera que este positivo escenario se repita en el 2007.

Los mayores volúmenes de venta observados durante el 2006 se explican principalmente por un aumento del consumo en mercados como las baterías en Japón, Corea y China y vidrios en Europa. Otra aplicación que registró un importante crecimiento durante este periodo fue el *continuous casting powder* un fluidificante usado en la industria del acero, en Asia.

Como la planta de carbonato de litio esta trabajando cercana a plena capacidad, el incremento en volúmenes se encuentra limitado por este hecho y por el uso de inventarios. Debido a esto SQM planea terminar la expansión de capacidad de 10.000 ton / año de la planta de carbonato de litio para la segunda mitad del 2008.

Respecto al hidróxido de litio, la demanda continuó creciendo lo que generó mejores condiciones de precio. Durante el 2006 los precios para este producto crecieron aproximadamente en un 30% comparado con el año anterior.

El margen de explotación de litio y derivados durante el año 2006 fue aproximadamente 23% del margen de explotación consolidado de SQM.

#### 4.- Químicos Industriales

Los ingresos de químicos industriales durante el cuarto trimestre del 2006 alcanzaron los US\$18,8 millones, 2,9% superiores a los US\$18,2 millones registrados para el cuarto trimestre del 2005.

Durante el año 2006 los ingresos fueron US\$71,3 millones, superiores en 0,8% a los US\$70,7 millones del año anterior.

		2006	2005	2006/2005	
Nitratos Industriales	Mton	162	176	-15	-8%
Ácido Bórico	Mton	15	6	8	130%
<b>Ingresos Químicos Industriales</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>71</b>	<b>71</b>	<b>1</b>	<b>1%</b>

Los volúmenes de nitratos industriales fueron menores que el año anterior. La mayoría de los clientes finales de utilizan estos nitratos se encuentran en industrias maduras, lo cual afecta negativamente el crecimiento de las ventas a futuro.

Parcialmente compensando el efecto de los volúmenes, el aumento en los precios observado durante el 2006 ha permitido que esta línea de negocio mantenga sus ingresos.

El margen de explotación de los químicos industriales durante el año 2006 fue aproximadamente 7% del margen de explotación consolidado de SQM.

#### 5.- Otros

##### Cloruro de Potasio

Los ingresos de cloruro de potasio obtenidos durante el cuarto trimestre del año 2006 alcanzaron los US\$7,1 millones, menores a los US\$8,5 millones alcanzados durante el mismo periodo del año 2005.

Durante el año 2006 los ingresos totalizaron US\$32,1 millones, similares a los registrados en el año 2005.

		2006	2005	2006/2005	
Cloruro de potasio	Mton	126	129	-2	-2%
<b>Ingresos Cloruro de potasio</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>32</b>	<b>32</b>	<b>0</b>	<b>-1%</b>

Los ingresos se han mantenido relativamente constantes debido al aumento en los precios promedio, lo cual a compensó la disminución en los volúmenes de venta.

### Otros fertilizantes Commodity

Las ventas de fertilizantes commodity aumentaron de US\$76,0 millones durante el año 2005 a US\$90,1 millones para el año 2006, incrementando significativamente su contribución al margen de explotación.

El margen de explotación de *Otros* durante el año 2006 fue aproximadamente 5% del margen de explotación consolidado de SQM

### **Costos de Producción**

Los costos de producción durante el 2006 fueron mayores a los registrados el año 2005. Los principales factores que afectaron los costos de producción fueron los siguientes:

- Mayores costos de energía: Los costos de petróleo, electricidad y gas natural fueron superiores el 2006 comparados con los del año anterior. A la variación experimentada por los precios de estos insumos se agregaron los cortes en el suministro del gas natural proveniente de Argentina.
- Un tipo de cambio menos favorable en Chile. El peso chileno se apreció en promedio un 5,6% lo que generó un efecto negativo en nuestros costos asociados al peso.
- La depreciación aumentó en aproximadamente US\$20 millones durante el 2006.

SQM esta focalizado en implementar una serie de iniciativas relacionadas con reducción de costos, principalmente orientadas a ahorros de energía y mejora de los rendimientos productivos.

### **Gastos de Administración y Ventas**

Los gastos de administración y ventas alcanzaron los US\$69,7 millones (6,7% de los ingresos) durante el año 2006, lo cual se compara con los US\$63,2 millones (7% de los ingresos) registrados durante el año 2005.

### **Resultado fuera de explotación**

El resultado fuera de explotación para el año 2006 reflejó una pérdida de US\$36,0 millones que se compara con una pérdida de US\$34,2 millones para el año anterior. Las principales variaciones del resultado fuera de explotación fueron las siguientes:

- Los gastos financieros netos<sup>(2)</sup> totalizaron US\$(16,2) millones durante el 2006, superiores a los US\$(11,2) millones registrados durante el 2005. Este incremento en los gastos financieros está asociado al incremento de la deuda financiera de la Compañía.
- Durante el año 2006, la compañía registró pérdidas por tipo de cambio del orden de US\$2,3 millones, menores a los US\$3,8 millones del año 2005.

## Deuda Financiera

Para financiar el plan de inversiones y un bono de 10 años con vencimiento en Septiembre 2006, SQM realizó las siguientes emisiones de deuda:

- Enero 2006. SQM emitió en el mercado Chileno un bono en UF (moneda ajustada por inflación chilena) a una tasa del 4,18% por un periodo de 21 años. Actualmente esta deuda se encuentra cubierta a través de un instrumento de cobertura (“cross currency swap”), lo que permite a la Compañía fijar el interés a dólares a una tasa de 5,84% por un periodo de 21 años.
- Abril 2006. SQM emitió en Estados Unidos un bono a 10 años, *bullet*, de US\$200 millones con una tasa de interés del 6,125%
- Noviembre 2006, SQM suscribió un crédito sindicado a 5 años, *bullet*, por US\$80 millones a una tasa variable de Libor + 0,3%.

Debido a lo anterior la Compañía incrementó su deuda financiera neta<sup>(3)</sup> a US\$361,5 millones al 31 de Diciembre de 2006, desde los US\$243,7 millones registrados el año anterior. La razón Deuda Financiera Neta / EBITDA a finales del 2006 fue levemente inferior a las 1,2 veces.

---

### Notas:

(1) **Margen de explotación** corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y sin incluir los gastos de administración y ventas.

Un porcentaje importante de los costos de explotación de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc.) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de los márgenes de explotación por áreas de negocio en ambos períodos, se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas áreas de negocio. Esta distribución del margen de explotación debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por áreas de negocio.

(2) Los **gastos financieros netos** corresponden a los gastos financieros totales netos de los ingresos financieros y de los intereses capitalizados obtenidos durante el período.

(3) La **deuda financiera neta** corresponde a todos los pasivos que generan intereses netos de los activos financieros al fin de cada período

SQM es un productor y comercializador integrado de Nutrición Vegetal de Especialidad, Químicos Industriales, Yodo y Litio. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en sus tres negocios principales: Nutrición Vegetal de Especialidad, Yodo y Litio.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergías comerciales debido a la producción de una completa gama de fertilizantes de especialidad.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Información adicional: Patricio Vargas, 56-2-4252274 / 56-2-4252485 / patricio.vargas@sqm.com  
Romina Soza, 56-2-4252074 / 56-2-4252485 / romina.soza@sqm.com

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítemes financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

## Estado de Resultados

(en millones de US\$)	<i>4to Trimestre</i>		<i>Acumulado al 31 de Diciembre</i>	
	2006	2005	2006	2005
<b>Ingresos de Explotación</b>	<b>267,0</b>	<b>216,8</b>	<b>1.042,9</b>	<b>906,0</b>
<b>Nutrición Vegetal de Especialidad</b>	<b>124,6</b>	<b>115,9</b>	<b>502,8</b>	<b>496,5</b>
<i>Nitrato de potasio y Mezclas de especialidad(1)</i>	109,3	99,1	442,7	437,6
<i>Sulfato de Potasio</i>	15,3	16,8	60,2	58,8
<b>Químicos para la Industria</b>	<b>18,8</b>	<b>18,2</b>	<b>71,3</b>	<b>70,7</b>
<i>Nitratos Industriales</i>	17,5	17,1	65,6	67,0
<i>Acido Borico</i>	1,3	1,2	5,6	3,7
<b>Yodo y derivados</b>	<b>54,8</b>	<b>37,0</b>	<b>217,7</b>	<b>149,1</b>
<b>Litio y derivados</b>	<b>37,2</b>	<b>20,5</b>	<b>128,9</b>	<b>81,4</b>
<b>Otros Ingresos</b>	<b>31,7</b>	<b>25,2</b>	<b>122,1</b>	<b>108,4</b>
<i>Cloruro de Potasio (KCl)</i>	7,1	8,5	32,1	32,4
<i>Otros</i>	24,6	16,7	90,1	76,0
<b>Costos de Explotación</b>	<b>(174,6)</b>	<b>(138,3)</b>	<b>(663,0)</b>	<b>(591,5)</b>
<b>Depreciación</b>	<b>(24,2)</b>	<b>(19,8)</b>	<b>(90,4)</b>	<b>(70,1)</b>
<b>Margen de Explotación</b>	<b>68,3</b>	<b>58,7</b>	<b>289,6</b>	<b>244,4</b>
<b>Gastos Administración y Ventas</b>	<b>(18,9)</b>	<b>(15,8)</b>	<b>(69,7)</b>	<b>(63,2)</b>
<b>Resultado de Explotación</b>	<b>49,4</b>	<b>42,9</b>	<b>219,9</b>	<b>181,2</b>
<b>Resultado Fuera de Explotación</b>	<b>(10,7)</b>	<b>(10,2)</b>	<b>(36,0)</b>	<b>(34,2)</b>
Ingresos Financieros	1,9	1,3	11,4	5,5
Gastos Financieros	(8,5)	(5,8)	(38,5)	(21,8)
Intereses Capitalizados (2)	2,9	1,7	10,9	5,1
Otros	(6,9)	(7,5)	(19,9)	(23,1)
<b>Utilidad Antes de Impuesto</b>	<b>38,7</b>	<b>32,7</b>	<b>183,8</b>	<b>146,9</b>
<b>Impuesto a la Renta</b>	<b>(6,9)</b>	<b>(6,0)</b>	<b>(37,9)</b>	<b>(32,6)</b>
Otros	(2,2)	0,1	(4,6)	(0,9)
<b>Utilidad del Ejercicio</b>	<b>29,7</b>	<b>26,8</b>	<b>141,3</b>	<b>113,5</b>
Utilidad por Acción (US\$ centavos)	11,3	10,2	53,7	43,1

(1) Incluye Mezclas de Especialidad, Nutrientes Vegetales de Especialidad Yara y Otros Nutrientes Vegetales de Especialidad

(2) Intereses capitalizados en el activo fijo

## Balance

<i>(en millones de US\$)</i>	<b>Al 31 de Diciembre</b>	
	<b>2006</b>	<b>2005</b>
<b>Activo Circulante</b>	<b>845,9</b>	<b>746,5</b>
<i>Caja y depósitos a plazo (1)</i>	183,9	148,1
<i>Cuentas por cobrar (2)</i>	243,0	213,5
<i>Existencias</i>	365,5	329,0
<i>Otros</i>	53,5	55,9
<b>Activo Fijo</b>	<b>916,9</b>	<b>794,7</b>
<b>Otros Activos</b>	<b>108,4</b>	<b>103,0</b>
<i>Inversión EE.RR. (3)</i>	52,7	47,6
<i>Otros</i>	55,7	55,4
<b>Total Activos</b>	<b>1.871,2</b>	<b>1.644,2</b>
<b>Total Pasivo Circulante</b>	<b>197,6</b>	<b>430,7</b>
<i>Deuda Financiera Corto Plazo</i>	64,7	291,7
<i>Otros</i>	132,9	138,9
<b>Total Pasivos Largo Plazo</b>	<b>548,4</b>	<b>157,4</b>
<i>Deuda Financiera Largo Plazo</i>	480,7	100,0
<i>Otros</i>	67,7	57,4
Interés Minoritario	39,2	35,7
Total Patrimonio	1.085,9	1.020,4
<b>Total Pasivos</b>	<b>1.871,2</b>	<b>1.644,2</b>
Liquidez (4)	4,3	1,7
Deuda Neta/ Capitalización Total (5)	24,3%	18,8%

(1) Disponible + depósitos + valores negociables

(2) Deudores por ventas + docs. por cobrar + docs. y ctas. EERR

(3) Inversión EE.RR. neto de amortiz. mayor y menor valor

(4) Activos circulantes / Pasivos circulantes

(5) Deuda Neta Financiera/ (Deuda Neta Financiera + Patrimonio + Int. minoritario)