



PARA DISTRIBUCION INMEDIATA

SQM INFORMA RESULTADOS AL 30 SEPTIEMBRE 2006

Destacados

- Las utilidades del tercer trimestre del año 2006 aumentaron un 12.9% desde US\$ 0.12 por acción en el año 2005, a US\$0.14 por acción en el año 2006.
- Las utilidades acumuladas por acción aumentaron en 28.7%, desde US\$ 0.33 al 30 de Septiembre del 2005, a US\$ 0,42 al 30 de Septiembre del 2006.
- Con estos resultados hemos completado ya 22 trimestres en los que nuestras utilidades trimestrales han sido superiores al mismo período del año anterior

Santiago, Chile, Octubre 24, 2006.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM, SQMA; Bolsa de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó en el día de hoy **utilidades** para el tercer trimestre del año 2006, las cuales ascendieron a US\$36.4 millones (US\$0,14 por acción), monto superior en un 12.9% a los US\$32.2 millones registrados durante el mismo período del año anterior. El **resultado de explotación** del tercer trimestre alcanzó los US\$57.5 millones, 16.8% superior a los US\$49.3 millones obtenidos en igual periodo del 2005. Los **ingresos consolidados** totalizaron US\$271.1 millones, superiores en aproximadamente 9.7% a los US\$247.1 millones registrados en igual período del año anterior.

Patricio Contesse, Gerente General de SQM, señaló “Hemos logrado 22 trimestres consecutivos en que los resultados del trimestre son mejores comparados con el mismo periodo del año anterior. Estos resultados están en línea con nuestras expectativas originales y permiten que esta tendencia positiva continúe durante el cuarto trimestre, el cual esperamos sea superior al cuarto trimestre del año 2005”

Las utilidades de SQM para los primeros nueve meses del 2006 fueron de US\$111.6 millones (US\$0,42 por acción), un 28.7% superior a los US\$86.7 millones obtenidos en los primeros nueve meses del 2005. El **resultado de explotación** alcanzó los US\$170.5 millones (22% de las ventas), superior a los US\$138.3 millones (20% de las ventas) obtenidos durante los primeros nueve meses del año anterior. Los **ingresos consolidados** obtenidos durante los primeros nueve meses del 2006 totalizaron US\$775.8 millones, superiores en un 12.6% a los US\$689.2 millones obtenidos durante el mismo período del año anterior.

Patricio Contesse agregó, “Estamos comprometidos con el fortalecimiento de nuestras ventajas competitivas, manteniendo el foco en nuestro liderazgo en costos. Tenemos varias iniciativas relacionadas con incrementos de productividad y mejoras de rendimientos que nos ayudarán a compensar los mayores costos de energía.”

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com



Análisis por áreas de negocio

1.- Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos por nutrición vegetal de especialidad registrados durante los primeros nueve meses del año 2006 alcanzaron los US\$378.3 millones, similares a los US\$380.5 millones del mismo período del año anterior.

Durante el tercer trimestre del año 2006 los ingresos llegaron a US\$128.1 millones, cifra inferior a los US\$137.4 millones registrados durante el tercer trimestre del año 2005.

Los menores ingresos obtenidos durante el tercer trimestre del 2006, se explican principalmente por:

- Las ventas de nitrato de potasio se han visto afectadas por un aumento de la competencia. Adicionalmente en Brasil las ventas de nitrato sódico potásico han sido menores que las del año pasado, principalmente por una reducción en las hectáreas plantadas de los cultivos objetivo. Esta reducción en las hectáreas plantadas se cree ha sido causada en parte por el fortalecimiento del Real contra el Dólar que se observó durante el primer semestre de este año, afectando los volúmenes de exportación de los productores locales.
- Menores volúmenes vendidos en Chile de nutrientes vegetales de especialidad, debido al desplazamiento de volúmenes desde el tercer al cuarto trimestre. Esto se debió a las desfavorables condiciones climáticas que retrasaron el comienzo de la temporada en Chile. Sin embargo, los resultados de la filial Chilena, Soquimich Comercial, fueron significativamente superiores a las del año pasado gracias a la recuperación de los márgenes relacionados con la actividad de *trading* de fertilizantes en Chile.
- Los menores volúmenes de venta de sulfato de potasio se explican principalmente por un cambio en las ventas desde el tercer trimestre al segundo y cuarto trimestre, manteniendo estables las proyecciones para el año.

Los menores volúmenes de venta durante este periodo fueron parcialmente compensados por mejores condiciones de precio en la mayoría de nuestros mercados y por mayores volúmenes de venta a China.

Esperamos que los volúmenes de ventas de NVE durante el cuarto trimestre de 2006, sean mayores que los registrados durante el cuarto trimestre de 2005.

El **margen de explotación**⁽¹⁾ de nutrición vegetal de especialidad para los primeros nueve meses del 2006 representó aproximadamente un 38% del margen de explotación consolidado de SQM.

2.- Yodo y Derivados

Los ingresos de yodo y derivados para el tercer trimestre del año 2006 totalizaron US\$49.6 millones, superiores a los US\$37.5 millones del mismo periodo del año anterior.

Durante los primeros nueve meses del 2006 los ingresos obtenidos alcanzaron los US\$163.0 millones, 45.3% mayores a los US\$112.1 millones obtenidos en los nueve primeros meses del año 2005.

La demanda mundial de yodo continúa con la tendencia positiva de los últimos años. Los volúmenes de venta de SQM durante los primeros nueve meses fueron significativamente superiores,

principalmente por la adquisición de las operaciones de yodo del Grupo DSM en Chile. Según lo esperado, la oferta adicional de yodo de nuestros principales competidores afectó las tasas de crecimiento de nuestras ventas durante el tercer trimestre de este año. Esperamos que nuestros volúmenes de venta durante el cuarto trimestre sean superiores a los del tercer trimestre de este año y significativamente superiores a los del cuarto trimestre del 2005.

Los precios para los primeros nueve meses de este año crecieron en un promedio cercano a los US\$4.0 por kilo, comparados con el mismo periodo del año anterior.

El **margen de explotación** de yodo y sus derivados para los primeros nueve meses del 2006 representó aproximadamente un 29% del margen de explotación consolidado de SQM.

3.- Litio y Derivados

Los ingresos de litio y derivados obtenidos durante el tercer trimestre del 2006 fueron US\$33.5 millones, superiores a los US\$19.6 millones registrados para el mismo periodo del 2005.

Durante los primeros nueve meses del año 2006 los ingresos alcanzaron los US\$91.7 millones, 50.7% superiores a los US\$60.8 millones registrados los primeros nueve meses del año 2005.

Los mayores ingresos en esta línea de negocios son explicados por las mejores condiciones de precio debido a una oferta ajustada y por un aumento en los volúmenes de venta durante el tercer trimestre.

Las baterías continúan siendo una de las más importantes aplicaciones. En relación a los últimos acontecimientos, es importante mencionar que los productores mundiales de baterías han confirmado que los problemas enfrentados por ciertos fabricantes de computadores respecto de la seguridad de algunas baterías no fueron causados por la tecnología de ion-litio, sino que se debió a un problema en la construcción de dichas baterías.

Esperamos mayores ventas de carbonato de litio durante el cuarto trimestre del 2006.

El **margen de explotación** de litio y derivados para los primeros nueve meses del 2006 representó aproximadamente un 21% del margen de explotación consolidado de SQM.

4.- Químicos Industriales

Los ingresos de químicos industriales durante el tercer trimestre del 2006 alcanzaron los US\$17.9 millones, levemente inferiores a los US\$18.1 millones registrados el tercer trimestre del 2005.

Durante los primeros nueve meses del 2006 los ingresos fueron US\$54.7 millones, menores a los US\$55.3 millones del mismo periodo del año anterior.

La disminución en los ingresos de esta línea de negocio es principalmente explicado por una disminución en los volúmenes de ventas a Taiwán e India, debido a una menor demanda de la industria de pantallas CRT.

El **margen de explotación** de los químicos industriales para los primeros nueve meses del 2006 representó aproximadamente un 7% del margen de explotación consolidado de SQM.

5.- Otros

Cloruro de Potasio

Los ingresos por cloruro de potasio obtenidos durante el tercer trimestre del año 2006 alcanzaron los US\$13.3 millones, superiores a los US\$8.4 millones alcanzados durante el mismo periodo del año 2005.

Durante los primeros nueve meses del año 2006 los ingresos totalizaron US\$25.0, 4.2% superiores a los US\$24.0 millones registrados en los primeros nueve meses del año 2005.

Los mayores ingresos se explican principalmente por mayores precios de cloruro de potasio y similares volúmenes de venta durante los primeros nueve meses de este año comparados a igual periodo del año anterior

El **margen de explotación** de Otros para los primeros nueve meses del 2006 representó aproximadamente un 5% del margen de explotación consolidado de SQM.

Gastos de Administración y Ventas

Los gastos de administración y ventas alcanzaron los US\$50.8 millones (6,5% de los ingresos) durante los primeros nueve meses del 2006, lo cual se compara con los US\$47.5 millones (6,9% de los ingresos) registrados durante el mismo período del año 2005.

El **resultado fuera de explotación** para los primeros nueve meses del año 2006 reflejó una pérdida de US\$25.4 millones que se compara con una pérdida de US\$24.1 millones para el mismo período del año anterior. Las principales variaciones del resultado fuera de explotación se relacionan con:

- Un aumento de los gastos financieros netos⁽²⁾, debido al fuerte aumento en nuestro plan de inversiones llevado a cabo en los últimos 12 meses, que incrementaron la deuda financiera neta de la compañía.
- El aumento de los gastos financieros netos fueron parcialmente contrarrestados por un incremento en los intereses capitalizados durante los primeros nueve meses del año 2006.
- Durante los primeros nueve meses del año 2005, la compañía tenía provisiones por US\$6.5 millones relacionados con el fallo de la Corte de Arbitraje Francesa, por el reclamo presentado por dos empresas francesas en contra de SQM.

Perspectivas para el año 2006

Considerando las positivas condiciones de mercado para la mayoría de los productos de la empresa, creemos que el cuarto trimestre del 2006 será positivo para la Compañía, obteniendo mejores utilidades y resultado operacional comparado con el mismo período del año 2005, continuando con la tendencia positiva observada hasta ahora.

Notas:

(1) **Margen de explotación** corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y sin incluir los gastos de administración y ventas.

Un porcentaje importante de los costos de explotación de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc.) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de los márgenes de explotación por áreas de negocio en ambos períodos, se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas áreas de negocio. Esta distribución del margen de explotación debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por áreas de negocio.

(2) Los **gastos financieros netos** corresponden a los gastos financieros totales netos de los ingresos financieros y de los intereses capitalizados obtenidos durante el período.

SQM es un productor y comercializador integrado de Nutrición Vegetal de Especialidad, Químicos Industriales, Yodo y Litio. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en sus tres negocios principales: Nutrición Vegetal de Especialidad, Yodo y Litio.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergías comerciales debido a la producción de una completa gama de fertilizantes de especialidad.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Información adicional: Patricio Vargas / 562-425 2274 / patricio.vargas@sqm.com
Romina Soza / 562- 425 2074 / romina.soza@sqm.com

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítemes financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

Balance

<i>(en millones de US\$)</i>	Al 30 de Septiembre	
	2006	2005
Activo Circulante	815,8	667,0
<i>Caja y depósitos a plazo (1)</i>	88,1	74,5
<i>Cuentas por cobrar (2)</i>	237,1	193,5
<i>Existencias</i>	387,5	315,4
<i>Otros</i>	103,2	83,5
Activo Fijo	902,2	765,7
Otros Activos	117,2	93,4
<i>Inversión EE.RR. (3)</i>	59,3	37,4
<i>Otros</i>	58,0	55,9
Total Activos	1.835,2	1.526,1
Total Pasivo Circulante	273,4	348,8
<i>Deuda Financiera Corto Plazo</i>	102,0	202,7
<i>Otros</i>	171,4	146,1
Total Pasivos Largo Plazo	467,6	152,0
<i>Deuda Financiera Largo Plazo</i>	400,2	100,0
<i>Otros</i>	67,4	52,0
Interés Minoritario	36,9	34,7
Total Patrimonio	1.057,3	990,7
Total Pasivos	1.835,2	1.526,1
Liquidez (4)	3,0	1,9
Deuda Neta/ Capitalización Total (5)	27,46%	18,20%

(1) Disponible + depósitos + valores negociables

(2) Deudores por ventas + docs. por cobrar + docs. y ctas. EERR

(3) Inversión EE.RR. neto de amortiz. mayor y menor valor

(4) Activos circulantes / Pasivos circulantes

(5) Deuda Neta Financiera/ (Deuda Neta Financiera + Patrimonio + Int. minoritario)

Estado de Resultados

(en millones de US\$)	<i>3er Trimestre</i>		<i>Acumulado al 30 de Sept.</i>	
	2006	2005	2006	2005
Ingresos de Explotación	271,1	247,1	775,8	689,2
Nutrición Vegetal de Especialidad	128,1	137,4	378,3	380,5
<i>Nitrato de potasio y Mezclas de especialidad(1)</i>	115,7	121,5	333,3	338,5
<i>Sulfato de Potasio</i>	12,3	15,8	44,9	42,1
Químicos para la Industria	17,9	18,1	54,7	55,3
<i>Nitratos Industriales</i>	15,7	16,6	48,2	49,9
<i>Sulfato de Sodio</i>	0,7	0,6	2,2	2,8
<i>Acido Bórico</i>	1,4	0,9	4,3	2,5
Yodo y derivados	49,6	37,5	163,0	112,1
Litio y derivados	33,5	19,6	91,7	60,8
Otros Ingresos	42,0	34,5	88,3	80,4
<i>Cloruro de Potasio (KCl)</i>	13,3	8,4	25,0	23,963
<i>Otros</i>	28,7	26,1	63,3	56,438
Costos de Explotación	(173,8)	(164,1)	(488,4)	(453,2)
Depreciación	(22,1)	(17,3)	(66,1)	(50,3)
Margen de Explotación	75,2	65,7	221,3	185,7
Gastos Administración y Ventas	(17,7)	(16,4)	(50,8)	(47,5)
Resultado de Explotación	57,5	49,3	170,5	138,3
Resultado Fuera de Explotación	(8,0)	(7,2)	(25,4)	(24,1)
Ingresos Financieros	3,4	1,3	9,5	4,2
Gastos Financieros	(10,9)	(5,7)	(30,0)	(16,1)
Intereses Capitalizados (2)	3,1	1,5	8,1	3,4
Otros	(3,7)	(4,3)	(12,9)	(15,6)
Utilidad Antes de Impuesto	49,5	42,1	145,1	114,2
Impuesto a la Renta	(11,5)	(9,9)	(31,1)	(26,6)
Otros	(1,7)	0,1	(2,5)	(0,9)
Utilidad del Ejercicio	36,4	32,2	111,6	86,7
Utilidad por Acción (US\$ centavos)	13,8	12,2	42,4	32,9

(1) Incluye Mezclas de Especialidad, Nutrientes Vegetales de Especialidad Yara y Otros Nutrientes Vegetales de Especialidad

(2) Intereses capitalizados en el activo fijo