



Para Distribución Inmediata

SQM REPORTA RESULTADOS PARA EL PRIMER TRIMESTRE DE 2009

Destacados

- SQM reportó utilidades para el primer trimestre de 2009 de US\$86,3 millones, un 33% superior a los resultados obtenidos el primer trimestre de 2008.
- La utilidad por acción fue de US\$0,33 en el primer trimestre, comparado con los US\$0,25 reportados el mismo periodo de 2008.
- El resultado de explotación para el primer trimestre de 2009 fue un 39% superior a lo obtenido en el primer trimestre de 2008.

Santiago, Chile, 28 de abril de 2009.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó en el día de hoy **utilidades** para los primeros tres meses del año 2009 de US\$86,3 millones (US\$0,33 por acción), un 33% superior a los US\$64,8 millones (US\$0,25 por acción) con respecto al mismo periodo de 2008. El **resultado de explotación** fue de US\$119,5 millones (37,0% de los ingresos), el cual es un 39% mayor a los US\$86,2 millones (26% de los ingresos) alcanzados los primeros tres meses de 2008. Los **ingresos** fueron de US\$320,9 millones, los cuales representan una disminución de un 2% en relación a los US\$326,3 millones registrados el mismo periodo de 2008.

El Gerente General de SQM, el Sr. Patricio Contesse, declaró, “Considerando la difícil situación por la cual está atravesando la economía y los mercados internacionales, el aumento de nuestros resultados son muy buenas noticias. Nuestras diferentes líneas de negocios permiten que no dependamos de un solo producto o mercado y, proporciona a SQM diferentes fuentes de ingresos que nos permiten finalmente entregar mayores márgenes operacionales.” Continuó, “Los mayores precios durante el primer trimestre en relación al mismo periodo del año anterior, junto con una disminución en nuestros costos operacionales nos permitió compensar los menores volúmenes obtenidos en nuestros negocios de Nutrición Vegetal de Especialidad, Yodo y Litio, los cuales, en general, han seguido la desaceleración económica que hemos observado recientemente en los diferentes sectores de la economía. Tal como lo habíamos anticipado, los mayores niveles de producción de cloruro de potasio se han traducido en un significativo aumento en los volúmenes de venta y han tenido un positivo impacto en nuestros márgenes.”

El Sr. Contesse concluyó, “Mantenemos nuestra visión optimista con respecto a la recuperación de nuestros mercados de fertilizantes y de productos industriales para la segunda mitad de este año, hecho que se reflejará con resultados superiores a los del primer semestre de este año.”

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com



Análisis por segmento

Nutrición Vegetal de Especialidad

Los ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad para el primer trimestre de 2009 alcanzaron US\$145,7 millones, 15% inferior a los US\$170,5 millones de igual periodo del año anterior.

Los márgenes operacionales en este primer trimestre fueron superiores en relación al mismo periodo del año anterior debido a mayores precios promedio y a menores costos, los cuales fueron parcialmente contrarrestados por los menores volúmenes de venta. La disminución en la demanda observada durante los últimos meses como resultado de la desaceleración económica, afectó nuestros volúmenes impactando negativamente los ingresos de esta línea de negocio.

La actual crisis financiera ha dificultado el acceso al crédito por parte de los agricultores y distribuidores de diferentes partes del mundo, impactando la demanda de fertilizantes en la mayoría de los mercados. Este efecto, sumado a la incertidumbre sobre el comportamiento de los precios de los fertilizantes, ha impulsado a los distribuidores a utilizar y reducir sus inventarios y a los consumidores a retrasar la aplicación de fertilizantes en sus cultivos, impactando ambas condiciones de manera negativa la demanda mundial.

Esta situación temporal no es sostenible en el largo plazo ya que los productores de cultivos de mayor valor deben utilizar fertilizantes de especialidad para alcanzar niveles óptimos de productividad y asegurar el crecimiento y la calidad de sus cultivos. Los principales fundamentos que han explicado el crecimiento de esta línea de negocio tales como: escasez de agua en el mundo, aumento del costo de la tierra, y necesidad de tener productos de mejor calidad, se mantienen intactas y debieran ser aún más importantes en el mediano y largo plazo, impactando de manera positiva la demanda.

Los precios de venta se mantuvieron en niveles similares a aquellos observados en el cuarto trimestre del año anterior, y creemos que deberían permanecer estables durante los próximos trimestres.

El **margen de explotación**⁽¹⁾ de los nutrientes vegetales de especialidad durante los primeros tres meses de 2009 representó un 40% del margen de explotación consolidado de SQM.

Yodo y Derivados

Los ingresos de yodo y sus derivados durante los primeros tres meses de 2009 alcanzaron US\$43,1 millones, una disminución de un 28% con respecto a los US\$60,1 millones registrados el mismo periodo de 2008.

La disminución en los ingresos se debió principalmente a menores volúmenes de venta en las aplicaciones que más se vieron impactadas por la crisis económica mundial, tales como el nylon, los biocidas y el film polarizador para las pantallas LCD. En general, hemos visto una disminución en la demanda de aplicaciones relacionadas con la industria automotriz, el sector de la construcción y los artículos electrónicos. Sin embargo, los usos relacionados con la salud y nutrición humana se han mantenido estables durante este periodo, y la nueva aplicación en agroquímicos continúa mostrando un crecimiento prometedor.

Durante este primer trimestre y en línea con lo que ya habíamos anunciado, comenzaron a materializarse los aumentos de precio. Adicionalmente, los menores costos de energía nos permitieron tener mayores márgenes durante los primeros tres meses del año en relación al mismo periodo del año anterior, compensando los menores volúmenes de venta del primer trimestre. Esperamos que los volúmenes de venta vuelvan a sus niveles normales para la segunda mitad del año.

El **margen de explotación** de yodo y sus derivados para los primeros tres meses de 2009 representó aproximadamente un 14% del margen de explotación consolidado de SQM.

Litio y Derivados

Los ingresos de litio y sus derivados durante los primeros tres meses de 2009 alcanzaron US\$24,5 millones, un 42% inferior a los US\$42,1 millones obtenidos el mismo periodo de 2008.

Los precios de venta de esta línea de negocio se mantuvieron similares en relación a los niveles observados en el mismo periodo del año anterior. Los menores ingresos registrados fueron el resultado de una sustancial disminución en los volúmenes de venta. Debido a que los usos en esta línea de negocio son sensibles a los ciclos económicos, se observó una disminución de la demanda en la mayoría de las aplicaciones de este segmento.

La disminución en la demanda durante este periodo se debe tanto a una baja en el consumo de los usos finales como también a una optimización de inventarios por parte de los consumidores de litio. Frente a las especiales circunstancias económicas, los consumidores de litio ya no siguen manteniendo altos niveles de inventario, como se observó en el período previo a la crisis. Esta optimización de inventarios trajo como consecuencia la postergación de sus compras de litio, lo cual vino a aumentar el efecto negativo de la disminución de la demanda de los usos finales. Sin embargo, esperamos que los volúmenes del segundo semestre sean superiores a los del primer semestre de este año.

El **margen de explotación** para el litio y sus derivados durante los primeros tres meses de 2009 representó cerca de un 9% del margen de explotación consolidado de SQM.

Cloruro de Potasio

Los ingresos de cloruro de potasio durante los primeros tres meses de 2009 alcanzaron US\$72,1 millones, un 366% superior a los US\$15,5 millones alcanzados en la misma fecha de 2008.

Durante este primer trimestre SQM comenzó a expandir su negocio de cloruro de potasio. Las ventas del año pasado estuvieron concentradas en su mayoría en Chile y debido a nuestro aumento de disponibilidad de producto comenzamos a enfocarnos en el mercado internacional. Nuestra presencia mundial y la pequeña participación que tenemos en el mercado global del potasio nos permiten tener una mayor flexibilidad para vender el volumen adicional.

Como ya lo habíamos anticipado, los ingresos del cloruro de potasio crecieron considerablemente debido al significativo aumento de los volúmenes de venta durante este primer trimestre del año. Esperamos que esta tendencia continúe en los próximos trimestres.

El **margen de explotación** de cloruro de potasio durante los primeros tres meses del año 2009 representó aproximadamente un 30% del margen de explotación consolidado de SQM.

Químicos Industriales

Los ingresos de químicos industriales durante los primeros tres meses del año 2009 alcanzaron los US\$22,4 millones, 7% inferiores a los US\$24 millones registrados para el mismo periodo del año 2008.

Durante el primer trimestre de 2009, los volúmenes de venta fueron inferiores a los registrados en el primer trimestre de 2008, en tanto que el precio aumentó siguiendo la tendencia del precio de los

fertilizantes nitratos. Como resultado, los ingresos disminuyeron levemente durante este periodo. Algunas de las aplicaciones de químicos industriales relacionadas con la construcción, tales como el vidrio y las fritas, fueron negativamente impactadas debido a la desaceleración económica.

En el lado positivo, otras aplicaciones como los explosivos y las briquetas de carbón se mantuvieron estables durante este periodo. Además, continuamos viendo un crecimiento en la demanda de nitrato de sodio grado-industrial usado en las plantas de energía solar. Esperamos que esta tendencia continúe en el futuro, considerando que para el año 2009 ya hemos cerrado algunos contratos, y que existen otros proyectos que están actualmente en etapa de desarrollo.

El **margen de explotación** de los Químicos Industriales durante los primeros tres meses del año 2009 representó aproximadamente un 7% del margen de explotación consolidado de SQM.

Otros Fertilizantes Commodity

Los ingresos de otros fertilizantes commodity y otros ingresos durante los primeros tres meses del año 2009 alcanzaron los US\$13,1 millones, en comparación con los US\$14,1 millones registrados para el mismo periodo del año 2008. El consumo mundial de fertilizantes disminuyó producto del negativo escenario económico y por la escasez general de crédito para los agricultores.

Gastos de Administración y Ventas

Los gastos de administración y ventas fueron de US\$21,0 millones (6,5% de los ingresos) durante los primeros tres meses del año 2009, los que se comparan con los US\$18,0 millones (5,5% de los ingresos) registrados durante el mismo periodo del año anterior.

Costos de Producción

Los costos de producción durante los primeros tres meses del año 2009 totalizaron US\$180,4 millones, en comparación con los US\$222,1 millones registrados durante el mismo periodo del año anterior. Los costos de producción han disminuido en los últimos 6 meses siguiendo la tendencia de la baja de los costos de energía, materias primas, apreciación del dólar y por el efecto positivo de las iniciativas de reducción de costos y de aumentos de productividad.

Resultado Fuera de Explotación

Durante los primeros tres meses de 2009, la Compañía registró una pérdida fuera de explotación de US\$13,2 millones, superior a los US\$3,6 millones de pérdida reportados para el mismo periodo del año 2008. Este aumento se debe a: mayores pérdidas por tipo de cambio, menores resultados de empresas relacionadas y por mayores gastos financieros.

Notas:

- (1) Margen de explotación corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y sin incluir los gastos de administración y ventas.

Un porcentaje importante de los costos de explotación de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc.) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de los márgenes de explotación por áreas de negocio en ambos periodos, se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas áreas de negocio. Esta distribución del margen de explotación debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por áreas de negocio.

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo y litio. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en sus tres negocios principales: Nutrición Vegetal de Especialidad, Yodo y Litio.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergias derivadas de la producción de una gran variedad de productos a partir de dos recursos naturales únicos.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Información adicional: Patricio Vargas, 56-2-4252485 / patricio.vargas@sqm.com
Mary Laverty, 56-2-4252074 / mary.laverty@sqm.com
Carolina Rojas, 56-2-4252250 / carolina.rojas@sqm.com

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítems financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

Estado de Resultados

<i>(en millones de US\$)</i>	1er Trimestre	
	2009	2008
Ingresos de Explotación	320,9	326,3
Nutrición Vegetal de Especialidad	145,7	170,5
<i>Nitrato de Potasio y Mezclas de Especialidad⁽¹⁾</i>	<i>122,0</i>	<i>151,8</i>
<i>Sulfato de Potasio</i>	<i>23,7</i>	<i>18,8</i>
Yodo y Derivados	43,1	60,1
Litio y Derivados	24,5	42,1
Cloruro de Potasio	72,1	15,5
Químicos Industriales	22,4	24,0
<i>Nitratos Industriales</i>	<i>21,7</i>	<i>23,2</i>
<i>Ácido Bórico</i>	<i>0,7</i>	<i>0,8</i>
Otros Ingresos	13,1	14,1
Costos de Explotación	(145,7)	(196,9)
Depreciación	(34,7)	(25,2)
Margen de Explotación	140,5	104,2
Gastos Administración y Ventas	(21,0)	(18,0)
Resultado de Explotación	119,5	86,2
Resultado Fuera de Explotación	(13,2)	(3,6)
Ingresos Financieros	4,0	3,0
Gastos Financieros	(7,9)	(5,5)
Otros	(9,2)	(1,1)
Utilidad Antes de Impuesto	106,3	82,6
Impuesto a la Renta	(21,0)	(13,3)
Otros	1,0	(4,6)
Utilidad del Ejercicio	86,3	64,8
Utilidad por Acción (US\$)	0,33	0,25

(1) Incluye Nutrientes Vegetales de Especialidad Yara y Otros Nutrientes

Balance

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Al 31 de marzo</i>	
	2009	2008
Activo Circulante	1.685,2	1.058,6
<i>Caja y Depósitos a Plazo</i> ⁽¹⁾	569,2	166,4
<i>Cuentas por Cobrar</i> ⁽²⁾	407,3	348,2
<i>Existencias</i>	579,1	442,2
<i>Otros</i>	129,7	101,8
Activo Fijo	1.155,3	1.006,5
Otros Activos	108,3	99,9
<i>Inversión EE.RR.</i> ⁽³⁾	65,3	58,5
<i>Otros</i>	43,0	41,5
Total Activos	2.948,8	2.165,0
Total Pasivo Circulante	619,1	280,6
<i>Deuda Financiera Corto Plazo</i>	303,5	16,4
<i>Otros</i>	315,6	264,1
Total Pasivos Largo Plazo	733,6	585,4
<i>Deuda Financiera Largo Plazo</i>	631,5	502,3
<i>Otros</i>	102,2	83,1
Interés Minoritario	46,3	51,0
Total Patrimonio	1.549,8	1.248,0
Total Pasivos	2.948,8	2.165,0
Liquidez ⁽⁴⁾	2,7	3,8
Deuda Neta/ Capitalización Total ⁽⁵⁾	18,6%	21,3%

(1) Disponible + depósitos + valores negociables

(2) Deudores por ventas + docs. por cobrar + docs. y ctas. EERR

(3) Inversión EE.RR. neto de amortiz. mayor y menor valor

(4) Activos circulantes / Pasivos circulantes

(5) Deuda Neta Financiera/ (Deuda Neta Financiera + Patrimonio + Int. minoritario)