



Para Distribución Inmediata SQM REPORTA RESULTADOS PARA EL PRIMER SEMESTRE DE 2011

Destacados

- SQM reportó utilidades correspondientes al primer semestre de 2011 de US\$243,6 millones, un aumento del 34,2% por sobre el primer semestre de 2010.
- La utilidad por acción durante el primer semestre fue de US\$0,93 en comparación con los US\$0,69 registrados en el mismo periodo del año anterior.
- Los ingresos para la primera mitad del año 2011 fueron un 19,2% superior a lo obtenido durante el primer semestre de 2010.

Santiago, Chile, 30 de agosto de 2011.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Santiago Stock Exchange: SQM-B, SQM-A) reportó en el día de hoy **utilidades** para el primer semestre del año 2011 de US\$243,6 millones (US\$0,93 por acción), un aumento del 34,2% respecto al mismo periodo de 2010, cuando las utilidades alcanzaron los US\$181,5 millones (US\$0,69 por acción). El **margen bruto** fue de US\$397,2 millones (38,5% de los ingresos) el cual es un 31,0% superior a los US\$303,2 millones (35,0% de los ingresos) registrados durante la primera mitad de 2010. Los **ingresos** fueron de US\$1,031.7 millones para los primeros 6 meses del año, representando un aumento de 19,2% por sobre los US\$865,3 millones reportados durante el mismo periodo del año 2010.

La Compañía también reportó un aumento de utilidades de 25,9% para el segundo trimestre del 2011, **reportando utilidades trimestrales** de US\$132,2 millones (US\$0,50 por acción) comparados con los US\$105,0 millones obtenidos en el 2010 (US\$0,40 por acción). El **margen bruto** para el segundo trimestre fue de US\$209,6 millones, un 22,1% superior que los US\$171,7 millones reportados en el mismo periodo de 2010. Los **ingresos** totalizaron US\$551,7 millones, un aumento de aproximadamente 15,7% con respecto al segundo trimestre de 2010, cuando los ingresos fueron de US\$476,7 millones.

El Gerente General de SQM, el Sr. Patricio Contesse declaró: "La positiva tendencia observada durante los primeros meses de 2011 continuó durante el segundo trimestre del año, y como resultado de esto, registramos sólidos resultados para el segundo trimestre. El crecimiento de la demanda por fertilizantes, yodo y litio ha permanecido saludable durante el trimestre lo que influyó positivamente los resultados de nuestras líneas de negocio. El crecimiento consistente de la demanda junto a condiciones ajustadas de mercado en tres de nuestras líneas de negocio han fomentado nuestros resultados durante el segundo trimestre, y esperamos que estas condiciones de mercado continúen durante el segundo semestre del año."

El Sr. Contesse continuó: "A pesar de que aún persiste cierta incertidumbre en los mercados financieros, los fundamentos de la demanda en todas nuestras líneas de negocio siguen fuertes, y estamos optimistas para la segunda mitad del año. Nuestra sólida posición financiera en conjunto con los planes de expansión nos permitirán mejorar nuestra posición para capturar oportunidades de crecimiento en todos nuestros negocios."

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com



Análisis por segmento

Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos para NVE para el primer semestre de 2011 fueron de US\$363,9 millones, un 20,9% superior a los US\$301,0 millones registrados en el mismo periodo de 2010.

Durante el segundo trimestre de 2011, los ingresos alcanzaron US\$192,9 millones, un aumento del 11,6% por sobre los US\$172,8 millones reportados en 2010.

Volúmenes e Ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad (seis meses terminados el 30 de Junio):

		2011	2010	2011/2010	
Nitrato de sodio	MTon	9,8	14,7	-4,9	-33%
Nitrato de potasio y Nitrato sódico potásico	MTon	317,9	298,7	19,2	6%
Mezclas de especialidad	MTon	64,8	48,7	16,1	33%
Otros fertilizantes de especialidad(*)	MTon	47,1	42,2	4,9	12%
Ingresos NVE	MMUS\$	363,9	301,0	62,9	21%

*Incluye trading de otros fertilizantes de especialidad

Durante la primera mitad del año, nuestro segmento de NVE se vio beneficiado por un positivo escenario agrícola: mayor confianza en el mercado de fertilizantes, condiciones más atractivas para los agricultores, y una sólida demanda por cultivos de alta calidad.

El desempeño de los mercados de NVE más relevantes se mantuvo robusto durante el segundo trimestre de este año, lo que nos permitió registrar mayores volúmenes de venta con respecto al primer semestre de 2010. Adicionalmente, las restricciones en la oferta actual del mercado de nitrato han creado oportunidades para aumentar las ventas en mercados clave y de altos retornos. La sólida demanda por todos los productos de NVE debiesen influenciar los volúmenes de venta durante la segunda mitad del año para todos los productos basados en nitrato de potasio y particularmente para el nitrato de potasio soluble, el grado más especializado de este tipo de fertilizante.

Los precios promedio en este segmento continuaron evolucionando positivamente durante el segundo trimestre del año logrando que los precios promedio para los primeros seis meses del año se vieran incrementados en aproximadamente un 10% en comparación con el mismo periodo del año 2010, siguiendo la positiva tendencia de los precios *commodity* del cloruro de potasio. Esta tendencia debería continuar dada las ajustadas condiciones de oferta y demanda, no tan solo el mercado de cloruro de potasio, sino que también en el mercado de nitrato de potasio.

El **margen bruto** de NVE para la primera mitad del año representó aproximadamente un 28% del margen bruto consolidado de SQM.

Yodo y Derivados

Los ingresos por venta de yodo y derivados totalizaron US\$211,1 millones, un incremento del 40,7% con respecto a los US\$150,0 millones reportados en la primera mitad del 2010.

Los ingresos de yodo y derivados para el segundo trimestre del 2011 fueron de US\$117,2 millones, un aumento de 34,6% en comparación con los US\$87,1 millones obtenidos durante el mismo periodo del año anterior.

Volúmenes e Ingresos de Yodo y Derivados (seis meses terminados el 30 de junio):

		2011	2010	2011/2010	
Yodo y Derivados	MTon	6,8	5,7	1,2	21%
Ingresos Yodo y Derivados	MMUS\$	211,1	150,0	61,1	41%

Mejores condiciones económicas continuaron impulsando las positivas perspectivas en el mercado del yodo, donde la demanda continúa siendo dinámica en todas sus aplicaciones. Los volúmenes de venta en el primer semestre fueron significativamente mayores que los registrados durante el primer semestre del 2010, como resultado de condiciones ajustadas en la oferta y de un crecimiento sostenido de la demanda. Estas condiciones en el mercado de yodo generaron presiones alcistas en los precios, y como resultado de esto, el precio promedio de yodo y sus derivados se incrementaron en aproximadamente un 17% en comparación al primer semestre del año pasado. Actualmente los precios spot son significativamente mayores que los del segundo trimestre del 2011, lo que ha causado una leve desaceleración en la demanda. Sin embargo, los márgenes para esta línea de negocio serán significativamente mayores durante el segundo semestre de este año.

El **margen bruto** de Yodo y Derivados para los primeros seis meses del 2011 representó aproximadamente un 28% del margen bruto consolidado de SQM

Litio y Derivados

Los ingresos de Litio y Derivados fueron de US\$86,3 millones durante la primera mitad del 2011, un aumento del 11,4% con respecto a los US\$77,5 millones registrados en el primer semestre de 2010.

Los ingresos de Litio y Derivados aumentaron en un 0,9% durante el segundo trimestre del 2011, alcanzando US\$44,0 millones en comparación con los US\$43,6 millones registrados en 2010.

Volúmenes e Ingresos de Litio y Derivados (seis meses terminados el 30 de Junio):

		2011	2010	2011/2010	
Litio y Derivados	M Ton	19,5	16,4	3,1	19%
Ingresos de Litio y Derivados	MMUS\$	86,3	77,5	8,8	11%

El mercado de litio ha continuado con su buen desempeño durante el segundo trimestre del año. Adicionalmente a las positivas perspectivas de demanda para su uso final, como baterías recargables y grasas lubricantes, restricciones en la oferta también han creado oportunidades únicas para SQM en los meses recién pasados. Como resultado de esto, nuestros volúmenes de venta crecieron en aproximadamente un 19% en el primer semestre del año en comparación con el mismo periodo de 2010. Anticipamos que estas condiciones de mercado limitado deberían continuar durante la segunda mitad del año, y los volúmenes anuales debieran aumentar en aproximadamente un 20% en relación a lo observado el 2010.

Actualmente estamos trabajando en liberar restricciones y cuellos de botella en algunas secciones del proceso productivo en nuestra planta de carbonato de litio, con el fin de posicionar nuestro negocio de litio hacia el futuro crecimiento de mercado. Los precios promedio en esta línea de negocio se mantuvieron estables durante el primer semestre del presente año.

El **margen bruto** de Litio y Derivados para los primeros seis meses del año representaron aproximadamente un 10% del margen bruto consolidado de SQM.

Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio (MOP & SOP)

Los ingresos de Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio durante el primer semestre de 2011 totalizaron US\$273,3 millones, un aumento de 12,8% con respecto al primer semestre de 2010, cuando los ingresos alcanzaron los US\$242,4 millones.

Los ingresos de Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio, en comparación con los de año pasado, crecieron en un 25,7% durante el segundo trimestre, alcanzando US\$148,0 millones, comparados con los US\$117,7 millones registrados en el mismo periodo de 2010.

Volúmenes e Ingresos de Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio (seis meses terminados el 30 de Junio):

		2011	2010	2011/2010	
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	MTon	567,5	571,0	-3,4	-1%
Ingresos de Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	MMUS\$	273,3	242,4	30,9	13%

Las condiciones en el mercado del potasio continúan robustas, luego de un buen desempeño durante el segundo trimestre del 2011. Las condiciones de oferta/demanda en el mercado han continuado restringidas, presionando los precios al alza en importantes mercados. Producto de favorables condiciones económicas para los agricultores, el crecimiento de la demanda se mantuvo sólido en los mercados más relevantes de cloruro de potasio. Los precios continuaron firmes durante el segundo trimestre del año siguiendo la tendencia positiva existente en los mercados. Los precios promedio de la Compañía para esta línea de negocio fueron aproximadamente un 15% superiores a los registrados durante el mismo periodo del año pasado.

En este escenario, China estableció nuevos contratos de abastecimiento de cloruro de potasio a fines del segundo trimestre, en donde los precios de los contratos acordados para la segunda mitad del año fueron mayores que los precios cerrados para el primer semestre. Adicionalmente a esto, el esperado acuerdo de India con los principales productores de potasio establecido durante los primeros días de Agosto con precios más altos, refleja la positiva tendencia en los precios en el mercado de potasio. Como resultado de esto, esperamos que los precios en el segundo semestre sigan proyectándose de manera positiva. Creemos que especialmente mercados claves de Asia y América Latina continuarán abasteciéndose durante la segunda mitad del año en pos de mantener sus niveles y rendimientos de producción, por lo que la demanda de mercado debiese continuar fuerte durante el resto del año.

Nuestros planes de expansión en el Salar de Atacama para aumentar nuestra producción de fertilizantes basados en potasio siguen actualmente en curso. Como resultado de un aumento menor en la producción durante 2011, nuestros volúmenes de venta también debieran ser levemente mayores que los volúmenes observados durante 2010. Esperamos que nuestra planta de granulado se encuentre produciendo a plena capacidad durante el último trimestre del año, permitiéndonos incrementar nuestra presencia en mercados con mayores retornos.

El margen bruto para Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio durante los primeros seis meses del año 2011 representó aproximadamente un 28% del margen bruto consolidado de SQM.

Químicos Industriales

Los ingresos de Químicos Industriales para los primeros seis meses del presente año alcanzaron los US\$67,9 millones, un 0,3% superior a los US\$67,7 millones registrados el mismo periodo del año pasado.

Los ingresos para el segundo trimestre totalizaron US\$33,7 millones, una disminución de un 16,5% con respecto al segundo trimestre de 2010 cuando alcanzaron US\$40,3 millones.

Volúmenes e Ingresos de Químicos Industriales (seis meses terminados el 30 de Junio):

		2011	2010	2011/2010	
Nitratos Industriales	MTon	87,6	88,4	-0,8	-1%
Acido Bórico	MTon	1,2	2,1	-0,9	-42%
Ingresos de Químicos Industriales	MMUS\$	67,9	67,7	0,2	0%

Las condiciones de mercado para los químicos industriales tendieron a estabilizarse durante el segundo trimestre de 2011, y como resultado, nuestros ingresos y volúmenes de venta no han mostrado variaciones significativas durante el primer semestre del año en comparación con el primer semestre del año pasado. La demanda para sus usos tradicionales se mantuvo firme y los volúmenes de venta de sales solares en el 2011 debieran ser similares a los registrados en 2010. Continuamos esperando un aumento significativo en los volúmenes de venta para esta aplicación durante 2012 debido a importantes proyectos que comienzan a ejecutarse. Los precios promedio para este segmento se han mantenido estables en comparación con los observados el año pasado, tendencia que también esperamos durante el segundo semestre de este año.

El **margen bruto** para el segmento de Químicos Industriales para el primer semestre de 2011 representó aproximadamente un 6% del margen bruto consolidado de SQM.

Otros Fertilizantes Commodity & Otros Ingresos

Los ingresos por ventas de otros fertilizantes *commodity* y otros ingresos alcanzaron US\$29,2 millones en los primeros seis meses del año, superiores a los US\$26,7 millones registrados en el mismo periodo del año anterior.

Gastos administrativos

Los gastos de administración fueron de US\$43,1 millones (4,2% de los ingresos) durante los primeros seis meses del año 2011, los que se comparan con los US\$36,1 millones (4,2% de los ingresos) registrados durante el mismo periodo del año anterior.

Gastos financieros netos

Los gastos financieros netos para los primeros seis meses de 2011 fueron de US\$11,1 millones, los que se comparan con los US\$15,1 millones registrados durante el mismo periodo del año anterior.

Notas:

- 1) Margen bruto corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y amortización y sin incluir los gastos de administración.

Un porcentaje importante de los costos de explotación de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc.) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de los márgenes de explotación por áreas de negocio en ambos periodos, se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas áreas de negocio. Esta distribución del margen de explotación debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por áreas de negocio.

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo, litio, fertilizantes potásicos y químicos industriales. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en cada uno de nuestros negocios.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en la mayoría de sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergias derivadas de la producción de una gran variedad de productos a partir de dos recursos naturales únicos.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Información adicional:

Mary Laverty, 56-2-4252074 / mary.laverty@sqm.com

Isabel Bendeck, 56-2-4252058 / isabel.bendeck@sqm.com

Mark Fones, 56-2-4252485 / mark.fones@sqm.com

Información para la prensa:

Fabiola Scianca, 56-2-4252027 / fabiola.scianca@sqm.com

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítems financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

Estado de Resultados				
<i>(en millones de US\$)</i>	Segundo Trimestre		Acumulado al 30 de junio	
	2011	2010	2011	2010
Ingresos	551,7	476,7	1.031,7	865,3
Nutrición Vegetal de Especialidad*	192,9	172,8	363,9	301,0
Yodo y Derivados	117,2	87,1	211,1	150,0
Litio y Derivados	44,0	43,6	86,3	77,5
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	148,0	117,7	273,3	242,4
Químicos Industriales	33,7	40,3	67,9	67,7
Otros Ingresos	15,9	15,2	29,2	26,7
Costo de Ventas	(295,6)	(269,7)	(545,9)	(494,4)
Depreciación y amortización	(46,4)	(35,3)	(88,6)	(67,7)
Margen Bruto	209,6	171,7	397,2	303,2
Gastos Administración	(22,6)	(18,3)	(43,1)	(36,1)
Costos Financieros	(12,0)	(10,1)	(22,6)	(17,9)
Ingresos Financieros	5,8	0,6	11,5	2,9
Diferencia de cambio	(4,2)	(2,2)	(7,1)	(5,4)
Otros	1,3	(0,3)	(6,7)	(7,8)
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	177,9	141,3	329,0	238,9
Impuesto a la Renta	(44,4)	(35,3)	(83,4)	(56,0)
Resultado antes de interés minoritario	133,5	106,0	245,6	182,9
Interés minoritario	(1,3)	(1,0)	(2,0)	(1,4)
Resultado del ejercicio	132,2	105,0	243,6	181,5
Utilidad por acción (US\$)	0,50	0,40	0,93	0,69

*Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

Balance

(en millones de US\$)

	<i>Al 30 de junio</i> 2011	<i>Al 31 de dic.</i> 2010
Activos corrientes totales	1.772,6	1.695,3
Efectivo y equivalente al efectivo	474,9	524,7
Otros activos financieros corriente	127,0	76,2
Cuentas por Cobrar (1)	477,7	412,1
Existencias	637,1	605,1
Otros	55,9	77,2
Activos no corrientes totales	1.821,9	1.677,6
Otros activos financieros no corrientes	94,7	92,7
Inversiones Empresas Relacionadas	67,8	62,3
Propiedad, planta y equipos	1.592,0	1.454,0
Otros activos no corrientes	67,4	68,7
Total Activos	3.594,5	3.372,8
Pasivos corrientes total	520,5	476,8
Otros pasivos financieros corrientes	209,4	187,6
Otros	311,1	289,3
Total pasivos no corrientes	1.238,0	1.225,2
Otros pasivos financieros no corrientes	1.094,7	1.090,2
Otros	143,3	135,0
Patrimonio antes de interés minoritario	1.786,8	1.622,8
Interés Minoritario	49,2	48,0
Total Patrimonio	1.836,0	1.670,8
Total Pasivos y Patrimonio	3.594,5	3.372,8
Liquidez (2)	3,4	3,6

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes