



SQM INFORMA REESTRUCTURACIÓN DE FAENAS PRODUCTIVAS

Santiago, Chile. 22 de Septiembre de 2015.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A) informa que en los próximos meses espera alcanzar capacidades de producción de yodo en sus faenas de Nueva Victoria (primera región de Chile) superiores a las 9,0 mton¹ de yodo al año. Adicionalmente, los costos de producción han continuado bajando logrando niveles históricos durante los primeros siete meses del año 2015 (13,5% inferiores a los costos de igual período del año 2014).

Las ventas de SQM el año 2014 alcanzaron un volumen de aproximadamente 8,8 mton de yodo y derivados² y para este año se proyectan ventas por aproximadamente 9,3 mton de yodo y derivados. SQM espera seguir aumentando su participación de mercado en los próximos años basado en sus bajos costos de producción y en su cadena integrada de comercialización a nivel mundial.

Patricio de Solminihaç, Gerente General de SQM, comentó: “Lo que se ha logrado en la producción de yodo y sales de nitratos en Nueva Victoria es muy positivo, no sólo se trata de mayores niveles de productividad en todo el proceso productivo, sino que refleja el resultado de lo realizado en los últimos años en el área de investigación y desarrollo al interior de la Compañía que nos ha permitido rediseñar los procesos productivos logrando niveles de rendimiento y eficiencia nunca antes pensados”.

Considerando la capacidad de producción en Nueva Victoria y los importantes inventarios de yodo de SQM (sobre 9,5 mton), no resulta conveniente continuar con la operación minera de Pedro de Valdivia (segunda región de Chile), la cual se va a detener en los próximos dos meses. Esta faena está orientada principalmente a la producción de nitratos (aproximadamente 500 mton al año) con niveles de producción de yodo de aproximadamente 2,8 mton al año.

SQM va a continuar parcialmente con la operación de las plantas de yodo, el manejo de soluciones y otras instalaciones en Pedro de Valdivia. Lo anterior permitirá niveles de producción por aproximadamente un tercio de las producciones actuales de yodo y nitratos³ de esa faena productiva.

Respecto a lo anterior, Patricio de Solminihaç comentó: “No cabe duda que la operación minera de Pedro de Valdivia ha sido muy importante en el desarrollo de SQM. Los avances en los procesos y tecnología desarrollados por la Compañía en los últimos años permiten reemplazar el nitrato de Pedro de Valdivia con sales de nitratos proveniente de las faenas de Nueva Victoria. El cierre de la operación minera y parte de las plantas productivas de Pedro de Valdivia es una decisión inevitable al considerar la realidad productiva actual de la Compañía”.

Considerando las faenas de Nueva Victoria y la operación que se mantiene en Pedro de Valdivia, SQM va a contar en el corto plazo con una capacidad efectiva de producción de yodo de aproximadamente 10,0 mton al año. Adicionalmente, el uso de sales de nitratos de Nueva Victoria va a implicar una importante reducción en los costos de producción de nitrato de potasio y permite cumplir con las proyecciones crecientes de ventas de fertilizantes de especialidad y sales solares en el futuro.

¹ Miles de toneladas métricas

² Para producir una tonelada de derivados de yodo, se necesita menos de una tonelada de yodo

³ El nitrato que se va a producir en los próximos años va a utilizar las pozas y plantas de cristalización de la faena de Coya Sur

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 2425 2485
Fax: (56 2) 2425 2493
www.sqm.com



Respecto a las proyecciones productivas de largo plazo, Patricio de Solminihac agregó: “Estamos evaluando proyectos concretos de bajo costo para aumentar producciones de yodo en el largo plazo. Es razonable esperar que iniciemos uno de estos proyectos en los próximos dos años, agregando en un inicio capacidades de producción de yodo de aproximadamente 2,5 mton al año”.

En las faenas productivas de Pedro de Valdivia que detienen su operación en los próximos meses trabajan 713 trabajadores. SQM ha diseñado un conjunto de medidas en beneficio de sus trabajadores. Dentro de ellas, lo central es un programa de postulación a puestos de trabajo dentro de la Compañía para quienes deseen reubicarse; y para quienes dejen la Empresa, se les ofrecerán planes de salida con condiciones muy superiores a lo estipulado legalmente, complementado con programas de capacitación para reconversión y reinserción laboral, y apoyo de especialistas para apoyar la transición. Además, se dará facilidades a quienes habitan casas de la Empresa en María Elena para continuar viviendo con sus familias en esa localidad. “SQM valora a sus trabajadores y el aporte que ellos representan para nuestras operaciones, por lo que estamos dedicando importantes esfuerzos para facilitar y apoyar el proceso de transición laboral, tanto para quienes permanezcan en la Compañía en otras faenas, como para quienes busquen otras opciones fuera de ella”, comentó Patricio de Solminihac.

El valor contable (neto de depreciación y provisiones) de los activos fijos que van a detener su operación productiva alcanza aproximadamente a US\$40 millones (2,2% de los activos fijos totales de SQM). SQM espera estimar el valor residual de estos activos en las próximas semanas y de esa manera informar el cargo contable por actualización del valor de los activos fijos que se va a reconocer en los estados financieros del tercer trimestre del año 2015.

Adicionalmente, SQM estima un costo asociado a las indemnizaciones de los trabajadores de aproximadamente US\$25 millones, de los cuales al mes de Junio 2015 se tenía provisionados US\$8,8 millones. La diferencia de US\$16,2 millones se van a reconocer como un costo adicional antes de impuestos en el tercer trimestre del año 2015.

Acerca de SQM

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo, litio, fertilizantes potásicos y químicos industriales. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 110 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en cada uno de sus negocios.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en la mayoría de sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en vastos recursos naturales de alta calidad.
- Know-how y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos principales.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 110 países.
- Sinergias derivadas de la producción de una gran variedad de productos a partir de dos únicos recursos naturales.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com
Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com
Carolyn McKenzie 56-2-2425-2280 / carolyn.mckenzie@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Carolina García Huidobro / carolina.g.huidobro@sqm.com
Alvaro Cifuentes / alvaro.cifuentes@sqm.com
Tamara Rebolledo / tamara.rebolledo@sqm.com (Zona Norte)

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo.