



Para Distribución Inmediata
SOM REPORTA RESULTADOS
PARA LOS DOCE MESES TERMINADOS
EL 31 DE DICIEMBRE DE 2023

Puntos destacados:

- SQM informó utilidades netas⁽¹⁾ para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2023 por US\$2.012,7 millones en comparación a los US\$3.906,3 millones registrados durante el mismo periodo del año pasado. Las ganancias por acción totalizaron US\$7,05 por los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2023.
- Los ingresos para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2023 fueron de US\$7.467,5 millones comparado con los US\$10.710,6 millones reportados para el mismo periodo del año anterior.
- Los volúmenes de venta de litio alcanzaron un nuevo récord con más de 170.000 toneladas métricas vendidas en 2023; en Mt. Holland comenzó la primera producción de concentrado de espodumeno durante el cuarto trimestre de 2023.

SQM realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados el jueves 29 de febrero de 2024 a las 10:00 hrs, hora de Nueva York (12:00 hrs en Chile).

Participantes en EE.UU.: 1-844-282-4852

Participantes fuera de EE.UU.: 1-412-317-5626

Webcast: <https://event.choruscall.com/mediaframe/webcast.html?webcastid=R77ofIWz>

Santiago, Chile. 28 de febrero de 2024.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó hoy **utilidades para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2023** por US\$2.012,7 millones (US\$7,05 por ADR), una disminución de aproximadamente 48,5% respecto a los US\$3.906,3 millones (US\$13,68 por ADR) reportados en los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2022.

El margen bruto⁽²⁾ alcanzó los US\$3.075,1 millones (41,2% de los ingresos) para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2023, cifra menor a los US\$5.736,6 millones (53,6% de los ingresos) registrados para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2022. Los **ingresos** totalizaron US\$7.467,5 millones para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2023, lo que representa una disminución de 30,3% frente a los US\$10.710,6 millones reportados durante el mismo periodo de 2022.

La Compañía también anunció utilidades para el cuarto trimestre de 2023 de US\$203,2 millones (US\$0,71 por acción), una disminución de aproximadamente 82,3% comparado con los US\$1.151,0 millones (US\$4,03 por acción) del cuarto trimestre de 2022. El margen bruto del cuarto trimestre de 2023 alcanzó US\$400,7 millones, aproximadamente un 75,6% menos que los US\$1.641,9 millones reportados en el cuarto trimestre de 2022. Los ingresos del cuarto trimestre de 2023 totalizaron US\$1.311,6 millones, una disminución de aproximadamente 58,1% comparado a US\$3.133,6 millones alcanzados en el cuarto trimestre de 2022.

El Gerente General de SQM, Ricardo Ramos, señaló: “Nuestros resultados del cuarto trimestre de 2023 reflejan volúmenes de ventas récord en el negocio de litio y mayores volúmenes de ventas en las líneas de negocios de yodo y potasio en comparación con el trimestre anterior y el mismo período del año pasado. A pesar de la caída en el precio de mercado de litio en comparación al año anterior, nuestro enfoque en la eficiencia operativa y la capacidad de ejecutar con éxito los proyectos para aumentar la capacidad facilitaron notablemente el crecimiento de la producción en los negocios de litio y yodo durante el año pasado. Si bien continuamos con nuestras expansiones en Chile, esperando próximamente que la capacidad de carbonato de litio alcance las 210.000 toneladas métricas durante el primer trimestre de este año, también celebramos en Australia la primera producción de concentrado de espodumeno en nuestro sitio de operaciones de Mt. Holland, durante el cuarto trimestre de 2023. En el negocio de yodo, como resultado del exitoso inicio de operación de la faena Pampa Blanca, se lograron volúmenes de producción récord durante el año, reconfirmando la posición de SQM como líder de la industria con capacidad para generar crecimiento por delante de la competencia.”

El Sr. Ramos continuó diciendo: “A medida que nos adentramos en 2024, anticipamos otro año sólido de crecimiento en el mercado del litio, con un aumento de la demanda global de al menos un 20%, respaldado por el crecimiento de las ventas de

vehículos eléctricos a nivel mundial y una creciente demanda de materiales para baterías. Sin embargo, se espera que el exceso de capacidad de litio y materiales para baterías observado durante el año pasado continúe durante este año, manteniendo la presión sobre los precios del mercado del litio. Esperamos que nuestros precios promedio del litio se mantengan relativamente estables durante todo el año y que nuestros volúmenes de ventas aumenten ligeramente durante este año, sujeto a las condiciones del mercado y cualquier cambio en el equilibrio entre oferta y demanda."

El Gerente General cerró diciendo: "En diciembre del año pasado firmamos un Memorando de Entendimiento con Codelco para desarrollar conjuntamente el proyecto Salar Futuro y operar sustentablemente en el Salar de Atacama más allá de 2030. Junto a las comunidades, estamos trabajando en la documentación definitiva en los próximos meses e informaremos al mercado una vez concluido este proceso. El año pasado SQM fue incluido en los índices DJSI World y Emerging Markets, varios años antes de nuestra meta interna. Este es el resultado del trabajo continuo y de nuestros compromisos para incrementar la transparencia y la sostenibilidad de nuestras operaciones."

El gasto total de capital en 2023 fue cercano a los US\$1.100 millones. Esperamos que las inversiones para el período 2024-2025 sean de aproximadamente US\$2.400 millones, incluyendo:

- US\$1.400 millones relacionados con proyectos de ampliación de capacidad de litio en Chile, incluyendo US\$130 millones de mantenimiento.
- US\$700 millones relacionados con proyecto de ampliación de capacidad de nitratos y yodo en Chile, incluidos US\$160 millones de mantenimiento.
- US\$340 millones relacionados con el proyecto de litio Mt. Holland en Australia y proyectos de exploración.

Para 2024 esperamos que las inversiones sean de alrededor de US\$1.300 millones, incluido el mantenimiento.

Análisis de segmentos

Litio y Derivados

Los ingresos por litio y derivados totalizaron US\$5.180,1 millones durante el período de doce meses finalizado el 31 de diciembre de 2023, una disminución de 36,5% en comparación a los US\$8.152,9 millones registrados para el período de doce meses finalizado el 31 de diciembre de 2022.

Los ingresos por litio y derivados durante el cuarto trimestre de 2023 fueron de US\$791,4 millones, disminuyendo un 68,7% comparado con los US\$2.525,1 millones en el cuarto trimestre de 2022.

Volúmenes de Venta e Ingresos por Litio y Derivados:

		12M2023	12M2022	2023/2022	
Litio y Derivados	Mton	170,0	156,8	13,2	8%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	5.180,1	8.152,9	(2.972,8)	(36)%

		4T2023	4T2022	2023/2022	
Litio y Derivados	Mton	51,3	43,0	8,3	19%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	791,4	2.525,1	(1.733,7)	(69)%

Durante el cuarto trimestre de 2023, reportamos volúmenes de ventas récord, alcanzando un nivel histórico de más de 51,000 toneladas métricas y casi un 20% más en comparación con el mismo período del año pasado. Los ingresos de la línea de negocio de litio se vieron afectados por un precio promedio casi un 73% más bajo reportado durante el trimestre en comparación con los precios promedio observados durante el cuarto trimestre de 2022. Nuestros contratos de venta están vinculados a índices de precios que estuvieron disminuyendo trimestre tras trimestre desde principios de 2023, registrando un importante descenso en los últimos meses del año. Nuestros precios promedio disminuyeron más del 47% durante el cuarto trimestre de 2023 en comparación con el tercer trimestre del mismo año.

Esperamos que nuestros volúmenes de ventas aumenten aproximadamente entre un 5% y un 10% durante 2024, sujeto a las condiciones del mercado. Creemos que el mercado del litio podría crecer otro 20% durante este año. Sin embargo, esperamos que el mercado siga teniendo un exceso de oferta durante el año y que los precios se mantengan relativamente estables, con un potencial alza basado en el momento de la nueva oferta y el alcance de las reducciones de producción por parte de los actores existentes.

El **margen bruto**⁽²⁾ del segmento Litio y Derivados representó aproximadamente 72% de la utilidad bruta consolidada de SQM por el período de doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2023.

Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de nuestra línea de negocio de Nutrición Vegetal de Especialidad para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2023, totalizaron US\$913,9 millones, representando una disminución de 22,0% comparado con US\$1.172,3 millones reportados para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2022.

Los ingresos de nuestra línea de negocio de Nutrición Vegetal de Especialidad para el cuarto trimestre de 2023 alcanzaron US\$223,7 millones, una disminución de 18,4% comparado a los US\$274,2 millones reportados en el cuarto trimestre de 2022.

Volúmenes de Venta e Ingresos por Nutrición Vegetal de Especialidad:

		12M2023	12M2022	2023/2022	
Volúmenes Totales Nutrición Vegetal de Especialidad	MTon	840,2	847,8	(7,6)	(1)%
Nitrato de Sodio	MTon	16,7	14,4	2,3	16%
Nitrato de Potasio y Nitrato Sódico Potásico	MTon	443,5	477,4	(33,8)	(7)%
Mezclas de Especialidad	MTon	243,4	217,9	25,6	12%
Otros Fertilizantes de Especialidad (*)	MTon	136,5	138,1	(1,6)	(1)%
Ingresos Nutrición Vegetal de Especialidad	MMUS\$	913,9	1.172,3	(258,4)	(22)%

		4T2023	4T2022	2023/2022	
Volúmenes Totales Nutrición Vegetal de Especialidad	MTon	226,0	199,2	26,8	13%
Nitrato de Sodio	MTon	1,2	1,6	(0,3)	(21)%
Nitrato de Potasio y Nitrato Sódico Potásico	MTon	127,0	106,3	20,7	20%
Mezclas de Especialidad	MTon	62,3	50,3	12,0	24%
Otros Fertilizantes de Especialidad (*)	MTon	35,4	41,0	(5,6)	(14)%
Ingresos Nutrición Vegetal de Especialidad	MMUS\$	223,7	274,2	(50,5)	(18)%

*Incluye principalmente la comercialización de otros fertilizantes de especialidad.

Los ingresos de la línea de negocios de nutrición vegetal de especialidad durante el cuarto trimestre de 2023 se vieron afectados por precios de venta promedio significativamente más bajos en comparación con el mismo período de 2022, parcialmente compensados por mayores volúmenes de ventas. Nuestro precio promedio disminuyó casi un 28% año tras año. Sin embargo, creemos que el precio de mercado podría haber tocado fondo y deberíamos ver menos volatilidad de precios durante este año. Según nuestras estimaciones, la demanda general de nitrato de potasio disminuyó aproximadamente un 8% durante 2023. Vimos cierta recuperación de la demanda durante el cuarto trimestre de 2023 y anticipamos que este impulso continuará en 2024, impulsando un aumento de casi el 10% en la demanda durante el año.

El **margen bruto**⁽²⁾ del segmento NVE representó aproximadamente un 7% del margen bruto consolidado de SQM para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2023.

Yodo y Derivados

Los ingresos por ventas de yodo y derivados para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2023, totalizaron US\$892,2 millones, aumentando en un 18,3% comparado a los US\$754,3 millones reportados para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2022.

Los ingresos de yodo y derivados para el cuarto trimestre de 2023 alcanzaron US\$218,1 millones, un aumento de 2,6% en comparación con los US\$212,6 millones registrados durante el cuarto trimestre de 2022.

Volúmenes de Venta e Ingresos por Yodo y Derivados:

		12M2023	12M2022	2023/2022	
Yodo y Derivados	MTon	13,1	12,7	0,3	3%
Ingresos de Yodo y Derivados	MMUS\$	892,2	754,3	137,8	18%

		4T2023	4T2022	2023/2022	
Yodo y Derivados	MTon	3,3	3,1	0,2	6%
Ingresos de Yodo y Derivados	MMUS\$	218,1	212,6	5,6	3%

Los ingresos del negocio de yodo y derivados durante el cuarto trimestre de 2023 fueron ligeramente mayores en comparación con el mismo período del año pasado como resultado de mayores volúmenes de ventas. Creemos que el mercado total de yodo disminuyó aproximadamente un 4% durante 2023 en comparación con el año anterior, debido a la menor demanda de algunas aplicaciones, la corrección de inventarios y la debilidad general en el sector industrial. A pesar de la disminución en la demanda de yodo observada durante el año, nuestros volúmenes de ventas aumentaron casi 3% como resultado de mayores volúmenes de producción logrados durante el año y la reducción de la oferta de otros competidores. Creemos que SQM fue el único productor de yodo capaz de incrementar su producción de materialmente ante el continuo entorno de precios positivos.

Creemos que el mercado podría lograr cierta recuperación de la demanda durante 2024 con precios relativamente estables durante todo el año. Se espera que nuestros volúmenes de ventas se mantengan estables en 2024, sujeto a las condiciones del mercado y a cualquier suministro incremental que llegue al mercado.

El **márgen bruto**⁽²⁾ del segmento Yodo y Derivados representó aproximadamente el 17% del margen bruto consolidado de SQM para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2023.

Potasio

Los ingresos del segmento Potasio para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2023 totalizaron US\$279,1 millones, una disminución respecto a los ingresos reportados durante los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2022, los cuales fueron de US\$437,2 millones, representando una caída del 36,2%.

Los ingresos de Potasio durante el cuarto trimestre de 2023 disminuyeron un 36,9%, alcanzando US\$50,8 millones, comparado con los US\$80,5 millones del cuarto trimestre de 2022.

Volúmenes de venta e ingresos por Potasio:

		12M2023	12M2022	2023/2022	
Potasio	MTon	543,1	480,5	62,5	13 %
Ingresos Potasio	MMUS\$	279,1	437,2	(158,1)	(36)%

		4T2023	4T2022	2023/2022	
Potasio	MTon	112,5	98,6	14,0	14 %
Ingresos Potasio	MMUS\$	50,8	80,5	(29,7)	(37)%

Los ingresos de potasio durante el cuarto trimestre de 2023 fueron casi un 37% más bajos en comparación con el mismo período del año pasado, como resultado de precios de venta promedio significativamente más bajos, parcialmente compensados por cerca de un 13% más de volúmenes de ventas logrados durante 2023. Creemos que debido a los menores precios de mercado, la demanda mundial de potasio creció aproximadamente cinco millones de toneladas métricas durante 2023, alcanzando en total alrededor de 65 millones de toneladas métricas. Esperamos ver un crecimiento de la demanda similar durante 2024. Nuestros volúmenes de ventas durante 2024 podrían alcanzar las 600.000 toneladas métricas.

El **margen bruto**⁽²⁾ del segmento Potasio representó aproximadamente un 2% del margen bruto consolidado de SQM para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2023.

Químicos Industriales

Los ingresos de Químicos Industriales para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2023 alcanzaron US\$175,2 millones, un 6,1% más que los US\$165,2 millones registrados para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2022.

Los ingresos de Químicos Industriales para el cuarto trimestre de 2023 totalizaron US\$18,8 millones, una disminución de 44,7% comparado a US\$34,0 millones registrados en el cuarto trimestre de 2022.

Volúmenes de Venta e Ingresos por Químicos Industriales:

		12M2023	12M2022	2023/2022	
Nitratos Industriales	MTon	180,4	147,0	33,5	23%
Ingresos Químicos Industriales	MMUS\$	175,2	165,2	10,0	6%

		4T2023	4T2022	2023/2022	
Nitratos Industriales	MTon	12,4	27,5	(15,1)	(55)%
Ingresos Químicos Industriales	MMUS\$	18,8	34,0	(15,2)	(45)%

Los ingresos de productos químicos industriales durante el cuarto trimestre de 2023 fueron menores en comparación con los ingresos reportados durante el mismo período del año pasado como resultado de menores volúmenes de ventas, parcialmente compensados por precios de venta realizados significativamente más altos. Durante 2023, completamos la entrega de sales solares al proyecto de planta de energía solar de concentración en Medio Oriente. La cantidad total de sales solares suministradas en virtud de este contrato durante 2020-2023 ascendió a más de 430.000 toneladas métricas, incluidas más de 105.000 toneladas métricas enviadas en 2023. Como no esperamos suministrar ningún proyecto de sales solares durante 2024, se espera que nuestros volúmenes de ventas de productos químicos industriales sean similares a los volúmenes de ventas observados en 2023 (neto de volúmenes de sales solares).

El **margen bruto**⁽²⁾ para Químicos Industriales representó aproximadamente un 1% del margen bruto consolidado de SQM para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2023.

Otros Fertilizantes Commodity y Otros Ingresos

Los ingresos por ventas de otros fertilizantes commodity y otros ingresos alcanzaron los US\$27,0 millones para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2023, una disminución en comparación con los US\$28,6 millones registrados durante los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2022.

Información Financiera

Costo de Ventas

El costo de ventas, excluyendo los gastos totales por la depreciación y amortización, alcanzó los US\$4.111,6 millones para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2023, una disminución de 13,1% en comparación con los US\$4.729,5 millones vistos durante el mismo periodo de 2022.

Nuestro costo de ventas relacionado con nuestras líneas de negocios de litio y potasio incluye pagos de arrendamiento a Corfo y, por lo tanto, fluctúa con nuestros precios de venta de productos de litio y potasio. Dada la disminución significativa en los precios de litio durante el cuarto trimestre de 2023 en comparación con el tercer trimestre del mismo año, el costo de ventas relacionado al segmento litio se vio afectado por un mayor costo de inventario debido a mayores pagos de arrendamiento a Corfo durante los períodos anteriores.

Gastos de Administración

Los gastos de administración totalizaron US\$175,8 millones (2,4% de los ingresos) para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2023, en comparación con US\$142,6 millones (1,3% de los ingresos) para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2022.

Indicadores Financieros

Gastos Financieros Netos

Los gastos financieros netos para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2023 totalizaron US\$15,7 millones, comparados con los gastos financieros netos de US\$39,6 millones para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2022.

Gastos por Impuesto a las Ganancias

Para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2023 los gastos por impuesto a las ganancias alcanzaron US\$787,3 millones, representando una tasa de impuesto efectivo de 28,0%, comparado a los gastos por impuesto a las ganancias de US\$1.572,2 millones durante los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2022. La tasa de impuesto corporativo en Chile fue de 27,0% en 2022 y 2023.

EBITDA Ajustado⁽³⁾

El EBITDA ajustado para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2023 fue de US\$3.180,1 millones (margen EBITDA ajustado de 42,6%), comparado con US\$5.838,4 millones (margen EBITDA ajustado de 54,5%) para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2022.

El EBITDA ajustado para el cuarto trimestre de 2023, fue de US\$427,6 millones (margen EBITDA ajustado de 32,6%), comparado con US\$1.667,2 millones (margen EBITDA ajustado de 53,2%) para el cuarto trimestre de 2022.

Notas:

- 1) Utilidad = ganancia atribuible a los propietarios de la controladora.
- 2) Una porción significativa del costo de ventas de SQM corresponde a costos relacionados con procesos de producción compartidos (minería, lixiviación, etc.), los que se distribuyen entre los diferentes productos finales. Para estimar el margen bruto por línea de negocio en ambos períodos cubiertos por el presente informe, la Compañía utilizó criterios similares para asignar los costos compartidos entre las diferentes áreas de negocio. Esta distribución de margen bruto debe ser utilizado solamente a modo de referencia como una aproximación general de los márgenes por línea de negocio.
- 3) EBITDA ajustado = EBITDA - Otros ingresos - Otras ganancias (pérdidas) – Proporción de ganancias de asociados y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de participación + Otros gastos por función + Ganancias

netas por deterioro en la reversión (pérdidas) de activos financieros - Ingresos financieros - Diferencias de moneda. EBITDA = Utilidad del año + Gastos de depreciación y amortización + Costos financieros + Impuesto a la renta. Margen de EBITDA ajustado = EBITDA Ajustado/Ingresos. Hemos incluido el EBITDA ajustado para proporcionar a los inversionistas una medida complementaria de nuestro desempeño operativo. Creemos que el EBITDA ajustado es una medida complementaria importante del desempeño operativo porque elimina elementos que tienen menos influencia en nuestro desempeño operativo y, por lo tanto, destaca las tendencias en nuestro negocio principal que, de lo contrario, podrían no ser evidentes al confiar únicamente en las medidas financieras NIIF. Como herramienta analítica, el EBITDA ajustado tiene importantes limitaciones. Por ejemplo, el EBITDA ajustado no refleja (a) nuestros gastos en efectivo, o los requisitos futuros para gastos de capital o compromisos contractuales; (b) cambios o requisitos de efectivo para nuestras necesidades de capital de trabajo; (c) el gasto por intereses significativo, o los requisitos de efectivo necesarios para pagar los intereses o los pagos de capital de nuestra deuda; y (d) pagos de impuestos. Creemos que la presentación de las medidas financieras no IFRS descritas anteriormente es apropiada. Sin embargo, estas medidas no IFRS tienen limitaciones importantes como herramientas analíticas, y no debe considerarlas de forma aislada o como sustitutos del análisis de nuestros resultados según lo informado bajo IFRS. Debido a estas limitaciones, confiamos principalmente en nuestros resultados informados de acuerdo con las NIIF y usamos el EBITDA y el EBITDA ajustado solo de manera complementaria.

<i>(en millones de US\$)</i>	Cuarto trimestre		Acumulado al 31 de diciembre	
	2023	2022	2023	2022
Resultado del ejercicio	205,9	1.152,5	2.019,7	3.914,3
(+) Gastos de depreciación y amortización	75,9	65,6	280,8	244,5
(+) Costos financieros	48,8	21,2	138,4	86,7
(+) Impuestos a las ganancias	68,0	452,6	787,3	1.572,2
EBITDA	398,5	1.692,1	3.226,2	5.817,6
(-) Otros ingresos	4,1	2,3	40,6	9,9
(-) Otras ganancias (pérdidas)	(2,5)	0,5	(2,3)	0,1
(-) Participación en las ganancias de asociadas y negocios conjuntos que se contabilizan utilizando el método de la participación	1,5	2,7	0,6	20,2
(+) Otros gastos	(65,6)	(19,7)	(93,4)	(76,0)
(+) Deterioro de valor de activos financieros y reversión de pérdidas por deterioro de valor	2,4	9,1	0,2	3,4
(-) Ingresos financieros	37,0	29,1	122,7	47,0
(-) Diferencias de cambio	(6,1)	0,9	(22,3)	(25,4)
EBITDA Ajustado	427,6	1.667,2	3.180,1	5.838,4

Estados Consolidados de Situación Financiera

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Al 31 de dic.</i> 2023	<i>Al 31 de dic.</i> 2022
Activos corrientes totales	5.866,1	6.991,5
Efectivo y equivalente al efectivo	1.041,4	2.655,2
Otros activos financieros corriente	1.325,8	961,4
Cuentas por Cobrar (1)	950,4	1.169,0
Inventarios Corrientes	1.774,6	1.784,3
Otros	773,9	421,6
Activos no corrientes totales	5.839,4	3.827,6
Otros activos financieros no corrientes	248,3	32,1
Inversiones Empresas Relacionadas	86,4	54,4
Propiedad, planta y equipos	3.609,9	2.726,8
Otros activos no corrientes	1.894,8	1.014,2
Total Activos	11.705,6	10.819,1
Pasivos corrientes total	2.351,1	3.051,5
Otros pasivos financieros corrientes	1.256,5	523,0
Otros	1.094,6	2.528,5
Total pasivos no corrientes	3.787,5	2.835,6
Otros pasivos financieros no corrientes	3.213,4	2.394,2
Otros	574,1	441,3
Patrimonio antes de interés minoritario	5.530,7	4.896,6
Interés Minoritario	36,2	35,4
Total Patrimonio	5.566,9	4.932,0
Total Pasivos y Patrimonio	11.705,6	10.819,1
Liquidez (2)	2,5	2,3

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes

Estados Consolidados de Resultados

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Cuarto trimestre</i>		<i>Acumulado al 31 de diciembre</i>	
	2023	2022	2023	2022
Ingresos	1.311,6	3.133,6	7.467,5	10.710,6
Litio y Derivados	791,4	2.525,1	5.180,1	8.152,9
Nutrición Vegetal de Especialidad (1)	223,7	274,2	913,9	1.172,3
Yodo y Derivados	218,1	212,6	892,2	754,3
Potasio	50,8	80,5	279,1	437,2
Químicos Industriales	18,8	34,0	175,2	165,2
Otros Ingresos	8,7	7,2	27,0	28,6
Costos de Ventas	(835,0)	(1.426,1)	(4.111,6)	(4.729,5)
Depreciación y amortización	(75,9)	(65,6)	(280,8)	(244,5)
Margen Bruto	400,7	1.641,9	3.075,1	5.736,6
Gastos Administración	(49,0)	(40,3)	(175,8)	(142,6)
Costos Financieros	(48,8)	(21,2)	(138,4)	(86,7)
Ingresos Financieros	37,0	29,1	122,7	47,0
Diferencia de cambio	(6,1)	0,9	(22,3)	(25,4)
Otros	(60,1)	(5,2)	(54,3)	(42,5)
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	273,8	1.605,2	2.807,0	5.486,5
Impuestos a las ganancias	(68,0)	(452,6)	(787,3)	(1.572,2)
Resultado antes de interés minoritario	205,9	1.152,5	2.019,7	3.914,3
Interés minoritario	(2,7)	(1,5)	(7,1)	(8,0)
Resultado del ejercicio	203,2	1.151,0	2.012,7	3.906,3
Utilidad por acción (US\$)	0,71	4,03	7,05	13,68

(1) Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

Acerca de SQM

SQM es una compañía global listada en la Bolsa de Nueva York y la Bolsa de Santiago (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A). SQM desarrolla y produce diversos productos para varias industrias esenciales para el progreso humano tales como la salud, la nutrición, las energías renovables y la tecnología a través de la innovación y el avance tecnológico. Nuestro objetivo es mantener nuestra posición de liderazgo mundial en los mercados de litio, nitrato de potasio, yodo y sales solares.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes / gerardo.illanes@sqm.com

Irina Axenova / irina.axenova@sqm.com

Isabel Bendeck / isabel.bendeck@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Maria Ignacia Lopez / ignacia.lopez@sqm.com

Pablo Pisani / pablo.pisani@sqm.com

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones incluyen, entre otras, declaraciones que hacemos sobre la implementación del Memorando de Entendimiento y la posible asociación con Codelco, el desarrollo del Proyecto Salar Futuro, los gastos de capital de la Compañía, las fuentes de financiamiento, el Plan de Desarrollo Sostenible, las perspectivas de negocios y demanda, el futuro desempeño económico, volúmenes de ventas anticipados, rentabilidad, ingresos, gastos u otros elementos financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de la línea de productos o servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones, incluyendo nuestra capacidad para implementar con éxito el Plan de Desarrollo Sustentable. Por lo tanto, recomendamos que no se fie completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo, excepto en caso requerido por ley.