



PARA DISTRIBUCION INMEDIATA

SQM INFORMA RESULTADOS PARA EL AÑO 2004

Destacados:

- Aumento de las utilidades del cuarto trimestre del 2004 en un 75% a US\$0,071 por acción desde US\$0,040 por acción el cuarto trimestre del 2003.
- Aumento de las utilidades por acción en 58,8%, desde US\$0,178 para el 2003, a US\$0,282 para el 2004.
- Durante los últimos 15 trimestres la utilidad neta ha sido superior a la utilidad neta del mismo período del año anterior.

Santiago, Chile, Marzo 15, 2005.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM, SQMA; Bolsa de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó en el día de hoy las **utilidades** para el cuarto trimestre del año 2004, las cuales ascendieron a US\$18,6 millones (US\$7,1 centavos por acción), un 75% superior a los US\$10,6 millones (US\$4,0 centavos por acción) registrados durante el cuarto trimestre del año 2003. El **resultado de explotación** obtenido durante el cuarto trimestre del 2004 fue de US\$30,6 millones, lo que representa un crecimiento de 52% respecto del mismo periodo del año anterior. Los **ingresos consolidados** para el cuarto trimestre del 2004 totalizaron US\$184,9 millones, superiores a los US\$ 163,6 millones registrados el ultimo trimestre del 2003.

“Debemos cumplir con las nuevas expectativas”, así es como el Gerente General de SQM, Patricio Contesse, resume su mensaje a los empleados de la empresa. “Con éste, completamos 15 trimestres seguidos en los cuales nuestras utilidades han continuado creciendo año tras año. Todo esto ha sido posible gracias al duro trabajo y disciplina de los más de 3 mil trabajadores que tenemos en Chile y en más de 20 países alrededor del mundo”. Añade, “La compañía que tenemos ahora es mucho más eficiente y más orientada a los clientes de lo que alguna vez fue, siendo capaces, de esta forma, de enfrentar los nuevos desafíos que se presenten”

Las **utilidades** de SQM para el 2004 fueron de US\$74,2 millones (US\$28,2 centavos por acción), un 58,8% superior al año anterior en que se alcanzó US\$46,8 millones (US\$17,8 centavos por acción). El **resultado de explotación** alcanzó los US\$ 124,1 millones (15,7% de los ingresos), cifra superior a los US\$87,3 millones (12,6% de las ingresos) del año 2003. Los **ingresos consolidados** obtenidos durante el año 2004 totalizaron US\$788,5 millones, aproximadamente un 14% superiores a los US\$691,8 millones registrados el año anterior.

Patricio Contesse, comentó "Como siempre, existen riesgos con los cuales debemos lidiar en los próximos meses, como por ejemplo el aumento en los costos de energía, pero creemos que la mejora en las condiciones de mercado observadas durante el año 2004 continuarán fuertes en el corto y mediano plazo, lo cual se ajusta con nuestro compromiso de entregar incluso mejores resultados durante el 2005”

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com



Análisis por áreas de negocio

1.- Nutrición Vegetal de Especialidad

Durante el cuarto trimestre del año 2004 los ingresos llegaron a los US\$ 98,5 millones, cifra superior en un 10,3% a los US\$ 89,3 millones registrados durante el mismo período del año 2003.

Los ingresos por los nutrientes de especialidad registrados durante el año 2004 alcanzaron los US\$ 428,2 millones, superiores en un 18% a los US\$ 362,8 millones del año anterior.

		2004	2003	Δ 2004/2003	
Nitrato de sodio	MTon	59,5	62,5	-3,1	-5%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	MTon	706,8	696,5	10,3	1%
Mezclas de especialidad y Boratos	MTon	253,1	252,1	1,0	0%
Otros nutrientes vegetales de especialidad no-SQM(*)	MTon	130,3	125,0	5,3	4%
Sulfato de potasio	MTon	157,7	143,2	14,5	10%
Ingresos Nutrición Vegetal de Especialidad	MMUS\$	428,2	362,8	65,4	18%

(*) Incluye productos Yara y trading de otros nutrientes vegetales de especialidad

En general, el incremento de un 18% en los ingresos de nutrición vegetal de especialidad fue principalmente impulsado por un mix de productos distinto al de años anteriores, con mayores ventas destinadas a los mercados de Europa y América del Norte y menores ventas hacia el mercado de China, y por un mejoramiento en las condiciones de precio.

El incremento en los precios responde principalmente a dos factores: La fuerte demanda observada durante el 2004, la cual durante los últimos 5 años alcanzó crecimientos anuales de aproximadamente un 7%, y condiciones de relativa escasez por el lado de la oferta. Considerando lo anterior, SQM está llevando a cabo de manera activa las inversiones necesarias para aumentar su capacidad productiva. La Compañía espera que las positivas condiciones de mercado y tendencias de precio continuarán durante el 2005.

El ligero aumento en los volúmenes de ventas del año 2004 es principalmente explicado por:

- Aumento en los embarques de nutrientes vegetales potásicos a los mercados de Europa, Norteamérica y Latinoamérica, especialmente Brasil, aunque el incremento en los volúmenes enviados a estos mercados fue parcialmente compensado por los menores volúmenes enviados a China. La disminución de los volúmenes enviados a China es el resultado de una decisión de la Compañía la cual, ante un escenario de oferta ajustada, decidió privilegiar mercados con mejores retornos.
- Aumento en los embarques de sulfato de potasio en un 10%, debido al aumento en su producción.
- Los volúmenes de ventas de mezclas de especialidad y otros nutrientes vegetales de especialidad que contienen principalmente productos no-SQM, permanecieron relativamente igual al año anterior.

Por el lado de los costos, y compensando parcialmente el incremento en los precios, destacan:

- Incremento en los costos logísticos, cercanos a un 15%, que se explican por una baja mundial en la capacidad de transporte y el aumento en los precios del petróleo.
- Fortalecimiento del peso Chileno respecto del dólar Norteamericano en aproximadamente un 13% en promedio, incrementando así el valor en dólares de los costos de la Compañía que están en pesos chilenos
- Reducciones en el suministro de gas natural, los cuales se extendieron por un periodo de 6 semanas, que afectaron las operaciones de SQM impactando los costos totales de la Compañía, ya que ésta debió reemplazar el gas natural por fuentes de energía más costosas como el diesel.

El **margen de explotación**¹ de los nutrientes vegetales de especialidad durante el año 2004, fue aproximadamente US\$ 22,5 millones superior al margen del año anterior, reflejando todos los hechos descritos anteriormente.

2.- Yodo y Derivados

Durante el cuarto trimestre del año 2004 los ingresos totalizaron US\$29,0 millones, siendo un 49,3 % superior a los US\$19,4 millones registrados en el cuarto trimestre del 2003.

Los ingresos por yodo y derivados obtenidos durante el año 2004 alcanzaron los US\$110,5 millones, superiores en un 30,7% a los US\$84,6 millones obtenidos el año anterior.

		2004	2003	Δ 2004/2003	
Yodo y derivados	MTon	7,7	6,6	1,1	16%
Ingresos Yodo y derivados	MMUS\$	110,5	84,6	25,9	31%

El significativo aumento en los ingresos de esta línea de negocios es consistente con el crecimiento de la demanda de un 6%, observado durante el año 2004. El crecimiento tanto en los volúmenes de ventas como en el precio son principalmente explicados por:

- Las ventas de yodo en los mercados de medios de contraste para rayos-x, biocidas y fármacos, mercados que experimentaron en promedio un aumento aproximado del 7%
- Aumento de las ventas hacia el mercado Chino, principalmente en la industria farmacéutica y desinfectante.
- El uso de yodo en las pantallas de LCD, uno de los nuevos desarrollos en las aplicaciones del yodo. El yodo destinado a este uso aumentó en un 50% durante el 2004. Aun cuando las ventas de yodo destinadas a esta aplicación no representan grandes volúmenes todavía, alcanzando aproximadamente el 3% de la demanda de yodo observada durante el 2004, su potencial es interesante y debiera aumentar su contribución en la demanda mundial de yodo en los próximos años.

Durante el año 2004, SQM experimentó un leve incremento de su participación de mercado debido a una oferta global más ajustada. Dada su posición única, SQM se encuentra expandiendo capacidad productiva de yodo.

El promedio anual de los precios de yodo, excluyendo las sales de yodo que reaccionan un poco más lento, aumentó en aproximadamente US\$1,9 por kilo o en aproximadamente un 14%. Considerando la

solidez de los fundamentos que impulsan la positiva demanda, la cual debiera continuar creciendo en el corto y mediano plazo a las tasas actuales, unida a la situación de oferta ajustada, creemos que las tendencias observadas hasta el momento en volumen y precio continuarán durante el año 2005.

El **margen de explotación** del yodo y sus derivados para el año 2004 fue aproximadamente US\$ 13,5 millones superior al margen registrado para el año anterior.

3.- Litio y Derivados

Durante el cuarto trimestre del año 2004 los ingresos totalizaron US\$17,5 millones, superiores en un 38,1% a los US\$ 12,7 millones registrados durante el cuarto trimestre del 2003.

Los ingresos por litio y derivados durante el año 2004 alcanzaron los US\$62,6 millones, superiores en un 26,0% a los US\$49,7 millones obtenidos durante el año anterior.

		2004	2003	Δ 2004/2003	
Carbonato de Litio y derivados	MTon	32,6	27,4	5,2	19%
Ingresos Carbonato de Litio y derivados	MMUS\$	62,6	49,7	12,9	26%

El aumento en los ingresos observado durante el año 2004 está principalmente relacionado con el fuerte incremento experimentado en el mercado de las baterías de ion litio, el cual experimentó un crecimiento de aproximadamente 30%, continuando con la tendencia de los dos años anteriores. Las ventas de carbonato de litio destinadas a este mercado se duplicaron en un año, transformándose en la aplicación más importante, representando un 20% de las aplicaciones del litio.

Otros mercados importantes del carbonato de litio, fueron los mercados del Asia-Pacífico, donde usos relacionados con el crecimiento de infraestructura, como vidrios, fritas y aire acondicionado, han estado experimentando crecimientos superiores al crecimiento de la economía mundial.

Los volúmenes de venta de hidróxido de litio aumentaron aproximadamente 20% comparado con el año anterior, como consecuencia de una mayor demanda mundial por grasas lubricantes con litio. La nueva planta de hidróxido de litio de SQM debería comenzar su fase de pruebas industriales antes de lo presupuestado, durante el segundo trimestre del presente año. Esto permitirá una transición sin problemas entre que se agoten los inventarios comprados a fines del 2002 y la certificación del producto.

Las condiciones de precio también mejoraron en esta línea de negocio, registrando en promedio un incremento en los precios de venta de carbonato de litio de aproximadamente un 8% durante el año 2004. De la misma manera, el precio de venta de hidróxido de litio experimentó un incremento de aproximadamente un 10% durante el año 2004.

Considerando la actual dinámica entre oferta y demanda, unida al sostenido aumento esperado para la demanda, creemos que esta tendencia en precios continuará durante el próximo año.

El **margen de explotación** del litio y sus derivados durante el año 2004 fue de aproximadamente US\$ 5,5 millones superior al margen del año anterior.

4.- Químicos Industriales

Durante el cuarto trimestre del año 2004 los ingresos alcanzaron los US\$18,2 millones, superiores en aproximadamente 7,9% a los US\$16,9 millones del cuarto trimestre del año 2003.

Los ingresos por químicos industriales durante el año 2004 fueron US\$71,7 millones, un 2,8% inferiores a los US\$73,7 millones del año anterior.

		2004	2003	Δ 2004/2003	
Nitratos Industriales	MTon	183,3	193,2	-9,9	-5%
Sulfato de Sodio	MTon	29,9	54,2	-24,2	-45%
Acido Bórico	MTon	7,0	10,7	-3,8	-35%
Ingresos Químicos Industriales	MMUS\$	71,7	73,7	-2,1	-3%

Los menores ingresos se explican principalmente por la significativa disminución en las ventas de sulfato de sodio y ácido bórico, debido a una menor producción. Los precios para estas dos líneas de productos aumentaron en promedio alrededor de un 7%, debido al incremento en la demanda de estos productos como materias primas para las industrias de celulosa y detergentes. La compañía no espera aumentar en forma significativa la producción de estos productos en el corto plazo.

Los nitratos industriales también vieron una reducción en sus volúmenes de ventas, principalmente en Asia debido a mayores costos logísticos y menores precios. A pesar de una disminución de un 5% en volúmenes, el 10% de aumento promedio en el precio de los nitratos industriales, permitió obtener mayores ingresos para esta línea de productos.

La demanda mundial por químicos industriales está creciendo a un ritmo moderado de un 2%, impulsada principalmente por un incremento en la actividad minera y el desarrollo de infraestructura.

El **margen de explotación** de los químicos industriales durante el año 2004 fue similar al margen del año anterior.

5.- Otros

Cloruro de Potasio

Durante el cuarto trimestre del año 2004 los ingresos totalizaron US\$7,1 millones, 24,9% inferiores a los US\$9,5 millones registrados en el cuarto trimestre del año anterior.

Los ingresos por cloruro de potasio obtenidos durante el año 2004 alcanzaron los US\$37,2 millones, 7,1% inferiores a los US\$40,0 millones del año anterior.

		2004	2003	Δ 2004/2003	
Cloruro de Potasio	MTon	212,0	284,1	-72,1	-25%
Ingresos Cloruro de Potasio	MMUS\$	37,2	40,0	-2,8	-7%

Puesto que las ventas de cloruro de potasio se encuentran directamente relacionadas con su utilización como materia prima en la producción de nitrato de potasio, la disminución de aproximadamente 25% en las ventas a terceros se explican por un incremento en su uso para la producción de nitrato de potasio. Por otro lado, el aumento significativo en los precios contrarrestó en parte esta disminución en volumen.

Las condiciones del mercado sugieren que los precios del potasio debieran continuar con esta tendencia al alza durante el año 2005.

Fertilizantes Commodity

Las ventas de fertilizantes commodity se mantuvieron relativamente estables durante el año, alcanzando US\$78,3 millones comparados con los US\$81,0 millones del año 2003.

Gastos de Administración y Ventas

Los gastos de administración y ventas alcanzaron los US\$55,7 millones (7,1% de los ingresos) durante el año 2004, lo cual se compara con los US\$50,6 millones (7,3% de los ingresos) registrados durante el año 2003.

Resultados fuera de explotación

Durante el año 2004, el resultado fuera de explotación reflejó una pérdida de US\$17,6 millones, la que es un 17% menor a la pérdida de US\$21,2 millones registrada durante el año anterior. Las principales razones para esta reducción fueron:

- El 18 de Agosto del 2004 la Compañía vendió el 14,05% de participación que tenía en Empresas Melón en un remate público llevado a cabo en la Bolsa de Comercio de Santiago. Esta operación aportó a la Compañía efectivo por un valor aproximado de US\$69,3 millones y utilidades después de impuestos de aproximadamente US\$6 millones². Este activo no esencial había estado en manos de SQM desde el año 1998, cuando la Compañía vendió su proyecto de cemento a Empresas Melón. La venta de esta inversión reafirma la estrategia de SQM de concentrarse y fortalecer sus principales negocios: nutrición vegetal de especialidad, yodo y litio.
- Una disminución de los **gastos financieros netos**³ desde US\$(21,0) millones en el año 2003 a US\$(16,8) millones durante el 2004. La Compañía redujo su **deuda financiera neta**⁴ en aproximadamente US\$106,7 millones en los últimos doce meses, influenciada por la venta de su participación en Empresas Melón S.A.

Paralelamente y parcialmente contrarrestando los efectos positivos descritos anteriormente, durante el 2004 la compañía registro pérdidas por concepto de tipo de cambio por aproximadamente US\$0,5 millones, mientras que en el año 2003 se registraron ganancias por aproximadamente US\$6,6 millones.

Recientemente, a fines de Febrero del 2005, SQM suscribió un crédito orientado a refinanciar futuros vencimientos de deudas y parte del programa de inversiones. El préstamo acordado por un periodo de 5 años es por la cantidad de US\$100 millones y devenga intereses a una tasa inicial de libor + 0,325%

Programa de Inversiones

Actualizando la información entregada en julio del 2004 respecto al plan de inversiones, la Compañía invirtió durante el 2004 aproximadamente US\$91 millones, de los cuales US\$35 millones corresponden a la adquisición, el pasado 21 de Diciembre, de los activos relacionados con la operación de nitrato de potasio de **Potash Corp**⁵, PCS Yumbes.

Por otro lado la compañía estima que su gasto en inversiones para los años 2005, 2006 y 2007 será de aproximadamente US\$ 400 millones, de los cuales, aproximadamente el 50% será desembolsado durante el 2005. Este programa de inversiones esta sujeto a modificaciones según las condiciones del mercado y la tecnología que esté disponible en el futuro.

La Compañía espera financiar este programa de inversiones con flujos de caja internos y deuda financiera adicional, manteniendo ratios financieros conservadores.

Notas:

¹ **Margen de explotación** corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y sin incluir los gastos de administración y ventas.

Un porcentaje importante de los costos de explotación de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc.) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de los márgenes de explotación por áreas de negocio en ambos períodos, se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas áreas de negocio. Esta distribución del margen de explotación debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por áreas de negocio.

² Bajo el título de otros ingresos no operacionales, la compañía ha reflejado una ganancia aproximada de US\$ 8 millones. Bajo el título de impuestos, la compañía a reflejado un cargo por concepto de impuestos de aproximadamente US\$ 2 millones.

³ Los **gastos financieros netos** corresponden a los gastos financieros totales netos de los ingresos financieros obtenidos durante el período

⁴ La **deuda financiera neta** corresponde a todos los pasivos que generan intereses netos de los activos financieros al fin de cada período

⁵ **Potash Corporation of Saskatchewan, Inc (PCS)**. PCS es una compañía Canadiense que posee el 25% del total de acciones de SQM(44% de las acciones de la serie A). Durante la última reunión de accionistas, PCS eligió tres de los ocho directores de SQM.

SQM es un productor y comercializador integrado de Nutrición Vegetal de Especialidad, Químicos Industriales, Yodo y Litio. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en sus tres negocios principales: Nutrición Vegetal de Especialidad, Yodo y Litio.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos: 41% del mercado mundial del litio, 29% del mercado mundial del yodo y un 49% del mercado mundial del nitrato de potasio.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergías comerciales debido a la producción de una completa gama de fertilizantes de especialidad.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Información adicional: Patricio Vargas, 56-2-4252274 / 56-2-4252485 / pvargas@sqm.cl

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítemes financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

Balance

(en millones de US\$)	Al 31 de Diciembre	
	2004	2003
Activo Circulante	575,5	526,6
Caja y depósitos a plazo (1)	66,8	69,5
Cuentas por cobrar (2)	195,9	174,8
Existencias	274,6	244,6
Otros	38,2	37,8
Activo Fijo	694,8	695,4
Otros Activos	91,2	141,5
Inversión EE.RR. (3)	33,2	69,3
Otros	58,0	72,2
Total Activos	1.361,4	1.363,5
Total Pasivo Circulante	131,2	145,3
Deuda Financiera Corto Plazo	12,5	62,0
Otros	118,7	83,3
Total Pasivos Largo Plazo	247,1	299,1
Deuda Financiera Largo Plazo	200,0	260,0
Otros	47,1	39,1
Interés Minoritario	34,4	29,1
Total Patrimonio	948,6	890,0
Total Pasivos	1.361,4	1.363,5
Liquidez (4)	4,4	3,6
Deuda / Capitalización Total (5)	17,8%	25,9%

(1) Disponible + depósitos + valores negociables

(2) Deudores por ventas + docs. por cobrar + docs. y ctas. EERR

(3) Inversión EE.RR. neto de amortiz. mayor y menor valor

(4) Activos circulantes / Pasivos circulantes

(5) Deuda Financiera/ (Deuda Financiera + Patrimonio + Int. minoritario)

Estado de Resultados

(en millones de US\$)	4° Trimestre		Acumulado al 31 de Dic.	
	2004	2003	2004	2003
Ingresos de Explotación	184,9	163,6	788,5	691,8
Fertilizantes de Especialidad	98,5	89,3	428,2	362,8
Nitrato de potasio y Mezclas de especialidad(1)	87,1	79,7	385,1	329,9
Sulfato de Potasio	11,4	9,6	43,1	32,9
Químicos para la Industria	18,2	16,9	71,7	73,7
Nitratos Industriales	16,3	14,1	63,6	61,2
Sulfato de Sodio	1,0	1,2	4,3	7,0
Acido Bórico	0,9	1,5	3,8	5,6
Yodo y derivados	29,0	19,4	110,5	84,6
Litio y derivados	17,5	12,7	62,6	49,7
Otros Ingresos	21,7	25,4	115,5	121,0
Cloruro de Potasio (KCl)	7,1	9,5	37,2	40,0
Otros	14,6	15,9	78,3	81,0
Costos de Explotación	(120,9)	(112,6)	(546,1)	(492,2)
Depreciación	(17,2)	(16,6)	(62,7)	(61,7)
Margen de Explotación	46,8	34,4	179,8	137,9
Gastos Administración y Ventas	(16,1)	(14,3)	(55,7)	(50,6)
Resultado de Explotación	30,6	20,2	124,1	87,3
Resultado Fuera de Explotación	(3,5)	(4,5)	(17,6)	(21,2)
Ingresos Financieros	1,1	0,5	3,7	3,0
Gastos Financieros	(4,9)	(5,7)	(20,5)	(23,9)
Intereses Capitalizados (2)	0,5	0,3	1,7	2,1
Otros	(0,2)	0,4	(2,5)	(2,4)
Utilidad Antes de Impuesto	27,1	15,7	106,5	66,1
Impuesto a la Renta	(7,5)	(3,8)	(27,3)	(16,1)
Otros	(1,0)	(1,3)	(4,9)	(3,3)
Utilidad del Ejercicio	18,6	10,6	74,2	46,8
Utilidad por Acción (US\$ centavos)	7,1	4,0	28,2	17,8

(1) Incluye mezclas de especialidad, fertilizantes de especialidad Yara y otros fertilizantes de especialidad

(2) Intereses capitalizados en el activo fijo

(3) Utilidad EE.RR. neto de pérdidas EE.RR.