

Para Distribución Inmediata
SQM INFORMA RESULTADOS DE LOS PRIMEROS TRES MESES
TERMINADOS EL 31 DE MARZO DE 2021

Puntos destacados

- SQM informó utilidades⁽¹⁾ por US\$68,0 millones para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2021, en comparación a los US\$45,0 millones en el mismo periodo del año 2020.
- Durante los primeros tres meses del año 2021, los ingresos alcanzaron los US\$528,5 millones.
- El margen de EBITDA Ajustado⁽²⁾ para los tres meses finalizados de 2021, fue de aproximadamente 31,2%.
- Las ganancias por acción totalizaron US\$0,26 para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2021.
- SQM realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados el jueves 20 de mayo, a las 12:00pm en NY (12:00 pm en Chile).

Participantes en EE.UU.: 1-855-238-1018

Participantes fuera de EE.UU.: 1-412-542-4107

- Webcast: <https://services.choruscall.com/links/sqm210520.html>

Santiago, Chile. 19 de mayo de 2021.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó hoy utilidades para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2021 por US\$68,0 millones (US\$0,26 por acción), un aumento respecto a los US\$45,0 millones (US\$0,17 por acción) reportados para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2020. El margen bruto alcanzó US\$136,6 millones (25,9% de los ingresos) para los tres meses que finalizaron el 31 de marzo de 2021, en comparación a los US\$107,7 millones (27,5% de los ingresos) registrados en igual período de 2020. Los ingresos totalizaron US\$528,5 millones para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2021, un aumento de 34,8% en comparación a los US\$392,0 millones reportados para el mismo período de 2020.

El Gerente General de SQM, Ricardo Ramos, comentó: “Nuestras utilidades durante el primer trimestre de este año aumentaron alrededor del 50% en comparación con el mismo período del año pasado como resultado de mayores volúmenes de ventas en casi todas nuestras líneas de negocios. Al mismo tiempo, vimos tendencias positivas de precios en varias líneas de negocio. Hemos visto una recuperación en el mercado del yodo que se reflejó en volúmenes 30% más altos en comparación con el trimestre anterior. También tenemos buenas noticias de las líneas de negocios de fertilizantes, con los precios y la demanda global de la mayoría de ellos aumentando debido al buen entorno económico de los agricultores, lo que ha generado los ingresos más altos reportados en los últimos dos años en la línea de negocios de NVE”.

Continuó diciendo, "En el negocio del litio, sólo hemos visto noticias positivas en los últimos meses. Vimos un fuerte crecimiento en la demanda de vehículos eléctricos durante el primer trimestre, más del doble en comparación con el mismo periodo del año pasado, lo que nos hace creer que la demanda anual de productos químicos de litio podría crecer más del 30%, más de lo esperado anteriormente. Como se anticipó, los precios alcanzaron un punto de inflexión en el cuarto trimestre de 2020 y reportamos un aumento de precios durante el primer trimestre de este año. Creemos que nuestros precios promedio de venta crecerán de manera acelerada trimestre tras trimestre durante el resto del año a medida que expiren los contratos de venta vigentes. Nuestras expansiones de capacidad de litio en Chile se están adelantando a lo programado y, como resultado, esperamos volúmenes de ventas de más de 85.000 toneladas métricas de productos de litio este año. Estamos orgullosos de hacer todo esto mientras fortalecemos nuestra posición como el productor de litio más sostenible del mundo".

El Sr. Ramos concluyó, "El mes pasado, completamos con éxito un proceso de aumento de capital recaudando más de US\$1.100 millones. Este aumento de capital nos permitirá no solo seguir trabajando en los proyectos de expansión que hemos anunciado anteriormente, sino que también nos permitirá aprovechar las abundantes oportunidades que ofrecerá el negocio del litio en un futuro próximo y fortalecer nuestra posición en los negocios de yodo, NVE y sales solares".

Análisis de segmentos

Litio y sus derivados

Los ingresos por ventas de litio y derivados totalizaron US\$135,2 millones durante los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2021, un aumento del 107,0% respecto a los US\$65,3 millones para 2020.

Volúmenes de venta e ingresos por Litio y Derivados:

		1T2021	1T2020	2021/2020	
Litio y Derivados	Mton	23,9	8,6	15,3	179%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	135,2	65,3	69,9	107%

Seguimos viendo fuertes indicadores de crecimiento en el mercado del litio. Durante el primer trimestre de 2021, las ventas de vehículos eléctricos alcanzaron aproximadamente 1,1 millones, o tres veces lo que vimos durante el mismo período del año pasado. Esperamos que el crecimiento del mercado de litio sea de al menos 30% durante 2021 en comparación con el año pasado.

Nuestros volúmenes de ventas en la línea de negocios de litio aumentaron aproximadamente un 180% durante los primeros tres meses de 2021 en comparación con el mismo período del año pasado. Nuestra expectativa hoy es que podremos vender más de 85.000 toneladas métricas de carbonato de litio equivalente este año, lo que representa más del 30% de crecimiento año tras año. Los precios promedio en la línea de negocios, deberían continuar aumentando a un ritmo más alto durante el resto de 2021, ya que los contratos de venta firmados el año pasado vencen y un porcentaje de nuestras ventas se facturan con base en el escenario de precios actual.

También nos mantenemos en el objetivo de alcanzar una capacidad de producción de 120.000 y 21.500 toneladas métricas de carbonato de litio e hidróxido de litio en Chile, respectivamente, para fin de año. Dado que el mercado está creciendo más rápido de lo esperado, estamos trabajando para poder llevar la siguiente etapa de nuestros planes de expansión antes de lo anunciado anteriormente. Nuestro nuevo objetivo es alcanzar 180.000 toneladas métricas de carbonato de litio y 30.000 toneladas métricas de hidróxido de litio en Chile para fines de 2022. Nuestro plan para desarrollar un proyecto de empresa conjunta de 50.000 toneladas métricas de hidróxido de litio en Australia no ha cambiado.

El margen bruto⁽³⁾ del segmento de litio y sus derivados representó aproximadamente un 26% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2021.

Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de la línea de negocio de NVE para los tres meses que terminaron el 31 de marzo de 2021, totalizaron US\$194,1 millones, un aumento del 17,6% respecto a los US\$165,1 millones registrados durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2020.

Volúmenes de venta e ingresos por Nutrición Vegetal de Especialidad:

		1T2021	1T2020	2021/2020	
Volúmenes Totales NVE	Mton	280,5	233,6	46,9	20%
Nitrato de sodio	Mton	5,0	6,8	-1,8	-26%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	163,1	138,3	24,9	18%
Mezclas de especialidad	Mton	66,6	45,7	20,9	46%
Otros fertilizantes de especialidad(*)	Mton	45,7	42,8	2,9	7%
Ingresos NVE	MMUS\$	194,1	165,1	29,0	18%

(*) Incluye principalmente trading de otros fertilizantes de especialidad

La línea de negocios de nutrición vegetal de especialidad sigue siendo un segmento importante dentro de nuestra diversa cartera y aún se espera que el crecimiento de la demanda en este mercado sea de aproximadamente 4-5% en 2021.

Observamos sólidos volúmenes de ventas durante el primer trimestre del año, aumentando más del 20% en comparación con el mismo período del año pasado. También hemos visto un aumento en los precios de mercado del cloruro de potasio en los últimos meses, esto también ha tenido un impacto positivo en nuestros precios promedio en el mercado de nitrato de potasio, que aumentaron 2,5% durante el primer trimestre de 2021 en comparación con el trimestre anterior. Creemos que esta tendencia de precios debería continuar durante todo el año.

El margen bruto del segmento de NVE representó aproximadamente un 33% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2021.

Yodo y sus derivados

Los ingresos de yodo y derivados para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2021 fueron de US\$95,6 millones, una disminución del 2,2% respecto a los US\$97,8 millones generados en el mismo período de 2020.

Volúmenes de venta e ingresos por Yodo y Derivados:

		1T2021	1T2020	2021/2020	
Yodo y Derivados	Mton	2,8	2,8	0,0	0%
Ingresos Yodo y Derivados	MMUS\$	95,6	97,8	-2,1	-2%

Nuestros ingresos en la línea de negocios de yodo y derivados durante el primer trimestre de 2021 fueron ligeramente inferiores a los ingresos reportados durante el primer trimestre del año pasado. La demanda del mercado de yodo continúa recuperándose y durante el

primer trimestre de 2021, nuestros volúmenes de ventas aumentaron 34.9% mientras que nuestros precios promedio se mantuvieron estables en comparación con el cuarto trimestre de 2020. Creemos que nuestros volúmenes de ventas este año podrían aumentar más de 1.000 toneladas métricas en comparación con los volúmenes de ventas reportados durante 2020.

El margen bruto del segmento de yodo y sus derivados representó aproximadamente un 32% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2021.

Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio (MOP & SOP)

Los ingresos por ventas de cloruro de potasio y sulfato de potasio para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2021 totalizaron US\$60,3 millones, un aumento del 39,2% respecto a los US\$43,3 millones informados para el mismo periodo de 2020.

Volúmenes de venta e ingresos por Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio:

		1T2021	1T2020	2021/2020	
Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	Mton	202,2	129,0	73,3	57%
Ingresos Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	MMUS\$	60,3	43,3	17,0	39%

Los volúmenes de ventas en la línea de negocios de cloruro de potasio y sulfato de potasio aumentaron aproximadamente 56,8% durante el primer trimestre de 2021 en comparación con los volúmenes de ventas reportados durante el mismo período del año pasado. Los precios promedio también tienen una tendencia al alza, ya que nuestro precio promedio aumentó un 9,9% en comparación con el cuarto trimestre de 2020.

Creemos que nuestros volúmenes de ventas en 2021 serán similares a los volúmenes de ventas reportados durante 2020, más de 700.000 toneladas métricas.

El margen bruto del segmento de cloruro de potasio y sulfato de potasio representó aproximadamente un 6% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2021,

Químicos Industriales

Los ingresos por ventas de químicos industriales para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2021 alcanzaron US\$36,7 millones, un aumento del 150,8% respecto a los US\$14,6 millones para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2020.

Volúmenes de venta e ingresos por químicos industriales:

		1T2021	1T2020	2021/2020	
Nitratos Industriales	Mton	52,6	18,7	34,0	182%
Ingresos Químicos Industriales	MMUS\$	36,7	14,6	22,1	151%

Los ingresos en la línea de negocio de productos químicos industriales durante el primer trimestre de 2021 aumentaron un importante 151% en comparación con el mismo período del año pasado. Reportamos más de 30.000 toneladas métricas de ventas de sales solares durante el período, cuando el año pasado no vendimos sales solares durante el primer trimestre. Como resultado de algunos retrasos fuera de nuestro control, creemos que nuestros volúmenes de ventas relacionados con las sales solares en 2021 serán de aproximadamente 120.000 toneladas métricas, y la mayoría de las ventas se realizarán en la segunda mitad del año, además de los volúmenes de ventas relacionados con los usos tradicionales en esta línea de negocio.

El margen bruto del segmento de químicos industriales representó aproximadamente un 3% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2021.

Otros Fertilizantes Commodity y Otros Ingresos

Los ingresos por venta de otros fertilizantes commodity y de otros ingresos, alcanzaron US\$6,5 millones para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2021, lo que indica un aumento al comparar con los US\$5,9 millones del mismo período de 2020.

Información Financiera

Costo de Ventas

El costo de ventas, excluyendo los gastos totales por depreciación y amortización, alcanzó US\$338,8 millones para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2021, un aumento de 44,4% respecto a los US\$234,6 millones informados para el mismo período de 2020.

Gastos Administrativos

Los gastos administrativos totalizaron US\$24,6 millones (4,7% de los ingresos) para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2021, comparados con los US\$24,5 millones (6,3% de los ingresos) reportados para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2020.

Indicadores Financieros

Gastos Financieros Netos

Los gastos financieros netos para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2021 fueron de US\$19,1 millones, comparados con los US\$16,3 millones reportados para igual período de 2020.

Gastos por Impuesto a las Ganancias

Durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2021, los gastos por impuesto a las ganancias alcanzaron US\$26,0 millones, representando una tasa impositiva efectiva de 27,2%, y se comparan con gastos por impuesto a las ganancias de US\$20,6 millones durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2020. La tasa de impuesto corporativo chileno fue de 27,0% durante 2021 y 2020.

EBITDA Ajustado

El EBITDA Ajustado fue de US\$165,1 millones (margen de EBITDA Ajustado de 31,2%) para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2021, comparado con los US\$132,9 (margen de EBITDA Ajustado de 33,9%) millones registrados durante el mismo período de 2010.

Notas:

1. Utilidad = ganancia atribuible a los propietarios de la controladora
2. EBITDA ajustado = EBITDA - Otros ingresos - Otras ganancias (pérdidas) – Proporción de ganancias de asociados y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de participación + Otros gastos por función + Ganancias netas por deterioro en la reversión (pérdidas) de activos financieros - Ingresos financieros - Diferencias de moneda. EBITDA = Utilidad del año + Gastos de depreciación y amortización + Costos financieros + Impuesto a la renta. Margen de EBITDA ajustado = EBITDA Ajustado/Ingresos. Hemos incluido el EBITDA ajustado para proporcionar a los inversionistas una medida complementaria de nuestro desempeño operativo. Creemos que el EBITDA ajustado es una medida complementaria importante del desempeño operativo porque elimina elementos que tienen menos influencia en nuestro desempeño operativo y, por lo tanto, destaca las tendencias en nuestro negocio principal que, de lo contrario, podrían no ser evidentes al confiar únicamente en las medidas financieras NIIF. Como herramienta analítica, el EBITDA ajustado tiene importantes limitaciones. Por ejemplo, el EBITDA ajustado no refleja (a) nuestros gastos en efectivo, o los requisitos futuros para gastos de capital o compromisos contractuales; (b) cambios o requisitos de efectivo para nuestras necesidades de capital de trabajo; (c) el gasto por intereses significativo, o los requisitos de efectivo necesarios para pagar los intereses o los pagos de capital de nuestra deuda; y (d) pagos de impuestos o distribuciones a nuestra matriz para que realicen pagos con respecto a los impuestos que nos son atribuibles y que nos representan una reducción en el efectivo disponible. Si bien consideramos que los elementos excluidos en el cálculo de medidas no NIIF son menos relevantes para evaluar nuestro desempeño, algunos de estos elementos pueden continuar apareciendo y, en consecuencia, pueden reducir nuestro efectivo disponible.
3. Una porción significativa del costo de ventas de SQM corresponde a costos relacionados con procesos de producción compartidos (minería, lixiviación, etc.), los que se distribuyen entre los diferentes productos finales. Para estimar el margen bruto por línea de negocio en ambos períodos cubiertos por el presente informe, la Compañía utilizó criterios similares para asignar los costos compartidos entre las diferentes áreas de negocio. Esta distribución de margen bruto debe ser utilizado solamente a modo de referencia como una aproximación general de los márgenes por línea de negocio

Estados Consolidados de Resultados

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Primer trimestre</i>		<i>Acumulado al 31 de marzo</i>	
	2021	2020	2021	2020
Ingresos	528,5	392,0	528,5	392,0
Litio y Derivados	135,2	65,3	135,2	65,3
Nutrición Vegetal de Especialidad (1)	194,1	165,1	194,1	165,1
Yodo y Derivados	95,6	97,8	95,6	97,8
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	60,3	43,3	60,3	43,3
Químicos Industriales	36,7	14,6	36,7	14,6
Otros Ingresos	6,5	5,9	6,5	5,9
Costos de Ventas	(338,8)	(234,6)	(338,8)	(234,6)
Depreciación y amortización (2)	(53,1)	(49,7)	(53,1)	(49,7)
Margen Bruto	136,6	107,7	136,6	107,7
Gastos Administración	(24,6)	(24,5)	(24,6)	(24,5)
Costos Financieros	(19,9)	(23,1)	(19,9)	(23,1)
Ingresos Financieros	0,8	6,8	0,8	6,8
Diferencia de cambio	(2,3)	(2,7)	(2,3)	(2,7)
Otros	5,2	1,8	5,2	1,8
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	95,7	66,0	95,7	66,0
Impuestos a las ganancias	(26,0)	(20,6)	(26,0)	(20,6)
Resultado antes de interés minoritario	69,7	45,5	69,7	45,5
Interés minoritario	(1,7)	(0,5)	(1,7)	(0,5)
Resultado del ejercicio	68,0	45,0	68,0	45,0
Utilidad por acción (US\$)	0,26	0,17	0,26	0,17

(1) Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

Estados Consolidados de Situación Financiera

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Al 31 de mar. 2020</i>	<i>Al 31 de dic. 2020</i>
Activos corrientes totales	2.637,3	2.569,3
Efectivo y equivalente al efectivo	537,5	509,1
Otros activos financieros corriente	303,8	348,1
Cuentas por Cobrar (1)	505,5	427,8
Inventarios Corrientes	1.069,9	1.093,0
Otros	220,6	191,3
Activos no corrientes totales	2.246,3	2.249,2
Otros activos financieros no corrientes	33,8	51,9
Inversiones Empresas Relacionadas	83,0	86,0
Propiedad, planta y equipos	1.747,6	1.737,3
Otros activos no corrientes	381,9	374,0
Total Activos	4.883,6	4.818,5
Pasivos corrientes total	514,6	475,9
Otros pasivos financieros corrientes	47,2	69,0
Otros	467,4	406,9
Total pasivos no corrientes	2.180,7	2.180,0
Otros pasivos financieros no corrientes	1.887,9	1.899,5
Otros	292,8	280,5
Patrimonio antes de interés minoritario	2.148,5	2.123,1
Interés Minoritario	39,8	39,5
Total Patrimonio	2.188,3	2.162,6
Total Pasivos y Patrimonio	4.883,6	4.818,5
Liquidez (2)	5,1	5,4

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes

Acerca de SQM

SQM es una compañía global listada en la Bolsa de Nueva York y la Bolsa de Santiago (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A). SQM desarrolla y produce diversos productos para varias industrias esenciales para el progreso humano tales como la salud, la nutrición, las energías renovables y la tecnología a través de la innovación y el avance tecnológico. Nuestro objetivo es mantener nuestra posición de liderazgo mundial en los mercados de litio, nitrato de potasio, yodo y sales.

- Asegurando acceso a los mejores activos relacionados con nuestros negocios actuales, expandiendo nuestra presencia global
- Buscando activamente minerales atractivos, permitiéndonos oportunidades de diversificación para replicar y expandir nuestras capacidades actuales de minería
- Fortaleciendo nuestra excelencia operacional, logística y comercial, de punta a punta, buscando a la vez, ser líderes en costo; y
- Manteniendo una política financiera conservadora que nos permita enfrentar exitosamente los ciclos económicos que podrían afectar los mercados donde vendemos.

Somos una empresa construida y administrada por una cultura basada en excelencia, seguridad, sustentabilidad e integridad. Trabajamos todos los días para expandir esta cultura a través de fomentar la atracción, retención y desarrollo del talento, así como también un ambiente de trabajo inclusivo para asegurar conocimiento distintivo e innovación para mantener nuestro negocio. Nos esforzamos por operaciones seguras y sin accidentes promoviendo conductas que favorezcan la seguridad física y el bienestar psicológico de todos los que trabajan directa e indirectamente con la Compañía.

Nos posicionamos como líderes en sustentabilidad y nos comprometemos con un futuro sustentable donde trabajamos constantemente para administrar responsablemente los recursos naturales, proteger los derechos humanos, cuidar el medio ambiente, formar relaciones cercanas y de confianza con nuestras comunidades vecinas y crear valor. Dentro de estas comunidades, apoyamos proyectos y actividades con un enfoque en educación, desarrollo empresarial y protección del medio ambiente y patrimonio histórico. Creamos valor para nuestros clientes a través de modelos comerciales establecidos y de la producción y desarrollo de productos diferenciadores que responden a las necesidades específicas de la industria y del mercado, creando y proveyendo constantemente una mejora sustentable en la calidad de vida. Continuaremos creando valor para todos nuestros grupos de interés a través de la gestión responsable de los recursos naturales, los proyectos de expansión sostenibles y la mejora de nuestras operaciones existentes, con un enfoque en minimizar nuestros impactos ambientales mediante la reducción de nuestras huellas de carbono, energía y agua y trabajando juntos con nuestros accionistas, empleados, clientes, proveedores y comunidades.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com

Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Maria Ignacia Lopez / ignacia.lopez@sqm.com

Pablo Pisani / pablo.pisani@sqm.com

Tamara Rebolledo / tamara.rebolledo@sqm.com (Zona Norte)

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto a los gastos de capital de la Compañía, fuentes de financiamiento, el Plan de Desarrollo Sustentable, futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones, incluyendo nuestra capacidad para implementar con éxito el Plan de Desarrollo Sustentable. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo, excepto en caso requerido por ley.