

Para Distribución Inmediata
SQM INFORMA RESULTADOS PARA LOS TRES MESES
TERMINADOS EL 31 DE MARZO DE 2022

Puntos destacados

- SQM informó utilidades⁽¹⁾ por US\$796,1 millones para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2022, en comparación a los US\$68,0 millones en el mismo periodo del año 2021.
- Durante los primeros tres meses del año 2022, los ingresos alcanzaron los US\$2.019,8 millones.
- Los resultados del primer trimestre se incluyen pagos relacionados al acuerdo con Corfo y provisiones de impuestos que sumaron aproximadamente US\$800 millones.
- Las ganancias por acción⁽²⁾ totalizaron US\$2,79 para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2022.
- El margen de EBITDA Ajustado⁽³⁾ para los tres meses finalizados de 2022, fue de aproximadamente 58,7%.
- SQM realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados el jueves 19 de mayo, a las 12:00pm en NY (12:00 pm en Chile).

Participantes en EE.UU.: 1-855-238-1018

Participantes fuera de EE.UU.: 1-412-542-4107

Santiago, Chile. 18 de mayo de 2022.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó hoy utilidades para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2022 por US\$796,1 millones (US\$2,79 por acción), un aumento respecto a los US\$68,0 millones (US\$0,26 por acción) reportados para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2021. El margen bruto alcanzó US\$1,164,7 millones (57,7% de los ingresos) para los tres meses que finalizaron el 31 de marzo de 2022, en comparación a los US\$136,6 millones (25,9% de los ingresos) registrados en el mismo período de 2021. Los ingresos totalizaron US\$2.019,8 millones para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2022, un aumento en comparación a los US\$528,5 millones reportados para el mismo período de 2021.

El Gerente General de SQM, Ricardo Ramos, afirmó: "Los resultados del primer trimestre son el reflejo de varias circunstancias positivas. En primer lugar, el impacto de los mejores precios en todas nuestras líneas de negocios, donde destaca el significativo aumento de los precios del litio y en segundo lugar, estos resultados son el reflejo de una adecuada estrategia de productiva y comercial de largo plazo."

“En el caso de la operación del Salar de Atacama, es importante recordar que SQM ingresó al proyecto adquiriendo la participación de productores chilenos y de Estados Unidos en el año 1993. Antes de la compra, hubo 7 años de inversiones y estudios de dichas empresas, el proyecto no lograba ser rentable y SQM asumió el riesgo y el desafío de su estudio, desarrollo inversión y ejecución. No ha sido una tarea fácil, no se conocía bien el recurso natural y nuestro proyecto ha pasado por buenos y malos momentos. La actividad minera requiere largos períodos de desarrollo, diálogos y colaboración con las comunidades, importantes recursos de los accionistas y sobre todo capacidad humana e innovación para desarrollar tecnologías y procesos adecuados a los recursos naturales.

Hoy podemos informar con orgullo que somos líder en la industria del litio. Hemos casi triplicado nuestros niveles de producción en tres años y durante este período hemos disminuido significativamente la extracción de salmueras. Somos el productor de litio más integrado en su país de origen, entregando producto de alta calidad que pueden ser utilizado directamente en la elaboración de componentes de baterías de alta gama.

En los resultados del primer trimestre se incluyen pagos relacionados al acuerdo con Corfo y provisiones de impuestos que suman aproximadamente US\$800 millones. En total el monto es similar a los resultados acumulados de todos nuestros negocios este trimestre.

El negocio del litio en SQM es un muy buen ejemplo de una asociación Pública / Privada exitosa, ninguna otra actividad productiva entrega, en términos proporcionales, más recursos al Estado de Chile, aproximadamente un 60% del margen operacional proveniente del litio son recursos que se dedican a pagos relacionados a Corfo e impuestos a las utilidades.”

El Sr. Ramos terminó: “Seguimos permanentemente analizando nuevas ideas y estudiando nuevos proyectos en todas nuestras áreas de negocios. Estamos revisando nuestro plan de inversiones y en los próximos meses debiésemos actualizar nuestras proyecciones. Es probable que aumentemos los recursos orientados al desarrollo de los negocios, tanto en Chile como en el exterior.”

Desarrollo Sustentable

En abril de 2022 publicamos nuestro Reporte de Sostenibilidad 2021 auditado. Por duodécimo año consecutivo, la información se presentó bajo los estándares GRI (Global Standard Initiative) y, por primera vez, bajo los estándares SASB (Sustainability Accounting Standards Board). Destacamos que la fuerza laboral de SQM está compuesta por aproximadamente un 19% de mujeres, en una industria donde el promedio en Chile es del 13%. Asimismo, el 30% de los cargos ejecutivos de SQM son ocupados por mujeres. Estamos orgullosos de que en las regiones del norte de Chile, nuestra base de empleo sea más del 82% local.

Seguimos manteniendo la sostenibilidad en el centro de la empresa y durante 2021 pudimos reducir nuestras emisiones de carbono en un 28 % por tonelada en comparación

Informe de resultados del primer trimestre de 2022 de SQM S.A.

con 2020. Específicamente en la producción de litio, redujimos el consumo directo de agua para carbonato de litio en aproximadamente un 27 % en 2021 en comparación con 2020.

Pueden leer en detalle nuestro Reporte de Sostenibilidad para conocer más sobre todos nuestros esfuerzos ambientales y sociales. [Reporte](#)

Análisis de segmentos

Litio y sus derivados

Los ingresos por ventas de litio y derivados totalizaron US\$1.446,4 millones durante los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2022, un aumento del 969,5% respecto a los US\$135,2 millones para el mismo periodo de 2021.

Volúmenes de venta e ingresos por Litio y Derivados:

		3M2022	3M2021	2022/2021	
Litio y Derivados	Mton	38,1	23,9	14,2	59%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	1.446,4	135,2	1.311,1	970%

Nuestros resultados positivos en el mercado del litio fueron un resultado de precios significativamente más altos durante el primer trimestre de 2022 en comparación con el cuarto trimestre de 2021. Los precios alcanzaron aproximadamente US\$38.000 por tonelada métrica y estos precios récord se combinaron con los volúmenes de ventas más altos que jamás hayamos reportado, 38.100 toneladas métricas.

El mercado del litio sigue siendo muy dinámico y, en ocasiones, difícil de medir y estimar. A pesar del entorno de precios más altos que hemos visto, todavía creemos que el mercado del litio crecerá al menos un 30% este año. Un indicador que respalda este fuerte crecimiento de la demanda es que las ventas de vehículos eléctricos en China durante el primer trimestre de 2022 fueron un 125 % más altas que las reportadas durante el mismo período de 2021. Durante las últimas semanas, algunas regiones de China han implementado medidas de confinamiento, afectando algunas etapas en la cadena de suministro de vehículos eléctricos. Si bien es cierto, esto podría tener algún impacto en los volúmenes transados durante el segundo trimestre, no creemos que estos inconvenientes tengan un efecto duradero en el crecimiento de la demanda total de litio este año, ya que se espera una recuperación durante la segunda mitad del año.

A la luz de las expectativas de la demanda del mercado, estamos aumentando nuestra capacidad y nuestros planes de crecimiento se mantienen en línea con los anuncios anteriores. Creemos que los volúmenes de ventas en 2022 superarán las 140.000 toneladas métricas. Nuestra distribución de volúmenes de ventas sigue siendo similar a la que divulgamos anteriormente, aproximadamente el 50% de los volúmenes de ventas que hemos contratado son precios completamente variables vinculados a puntos de

referencia específicos, aproximadamente el 30% de nuestros volúmenes de ventas para 2022 aún están abiertos, mientras que el 20% restante de los volúmenes de venta que esperamos vender en 2022 son contratados a precio fijo o a precio variable con pisos y techos específicos, la mayoría de estos contratos se han renegotiado para reflejar mejor el entorno de precios actual. Es importante recordar que nuestros contratos de venta de precio variable reflejan el precio de mercado vigente con un retraso que puede ser de hasta 3 meses.

El **margen bruto**⁽⁴⁾ del segmento de litio y sus derivados representó aproximadamente un 75% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2022.

Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de la línea de negocio de NVE para los tres meses que terminaron el 31 de marzo de 2022, totalizaron US\$275,3 millones, un aumento del 41,8% respecto a los US\$194,1 millones registrados durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2021.

Volúmenes de venta e ingresos por Nutrición Vegetal de Especialidad:

		3M2022	3M2021	2022/2021	
Volúmenes Totales NVE	Mton	210,7	280,5	-69,8	-25%
Nitrato de sodio	Mton	4,0	5,0	-1,0	-20%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	124,3	163,1	-38,8	-24%
Mezclas de especialidad	Mton	50,0	66,6	-16,6	-25%
Otros fertilizantes de especialidad(*)	Mton	32,3	45,7	-13,4	-29%
Ingresos NVE	MMUS\$	275,3	194,1	81,2	42%

(*) Incluye principalmente trading de otros fertilizantes de especialidad

La línea de negocios de nutrición vegetal de especialidad sigue siendo un segmento importante dentro de nuestra cartera diversa con precios promedio un 39% más altos durante el primer trimestre de 2022 en comparación con el cuarto trimestre de 2021. Sin embargo, creemos que el crecimiento de la demanda en el mercado de nitrato de potasio agrícola podría verse afectado por estos precios más altos y restricciones continuas de suministro y, en última instancia, nuestros volúmenes de ventas en 2022 podrían ser más bajos que lo que informamos en 2021.

El **margen bruto** del segmento de NVE representó aproximadamente un 11% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2022.

Yodo y sus derivados

Los ingresos de yodo y derivados para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2022 fueron de US\$152,4 millones, un aumento del 59,4% respecto a los US\$95,8 millones generados en el mismo período de 2021.

Volúmenes de venta e ingresos por Yodo y Derivados:

		3M2022	3M2021	2022/2021	
Yodo y Derivados	Mton	3,0	2,8	0,2	8%
Ingresos Yodo y Derivados	MMUS\$	152,4	95,6	56,8	59%

Los volúmenes de venta durante el primer trimestre alcanzaron las 3.000 toneladas métricas, un aumento del 8,3% en comparación con el mismo período del año anterior. Nuestros volúmenes de ventas aumentaron a medida que el mercado experimentó una fuerte recuperación continua de la demanda durante el primer trimestre de 2022, principalmente relacionada con medios de contraste de rayos X y LCD. Esta recuperación, junto con una oferta ajustada, llevó a un aumento en los precios promedio de más del 28% en comparación con el cuarto trimestre de 2021. Esta tendencia al alza puede continuar en los próximos trimestres. Incluso con estos precios más altos, todavía creemos que el mercado de yodo crecerá este año y continuamos trabajando en nuestras expansiones de capacidad previamente anunciadas para poder satisfacer la creciente demanda en el futuro.

El **margen bruto** del segmento de yodo y sus derivados representó aproximadamente un 7% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2022.

Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio (MOP & SOP)

Los ingresos por ventas de cloruro de potasio y sulfato de potasio para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2022 totalizaron US\$114,1 millones, un aumento del 89,2% respecto a los US\$60,3 millones informados para el mismo período de 2021.

Volúmenes de venta e ingresos por Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio:

		3M2022	3M2021	2022/2021	
Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	Mton	141,7	202,2	-60,5	-30%
Ingresos Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	MMUS\$	114,1	60,3	53,8	89%

Los ingresos en la línea de negocio de cloruro de potasio se vieron afectados por precios promedio significativamente más altos durante el primer trimestre de 2022, que alcanzaron los US\$805 por tonelada métrica y fueron 170% superiores a los precios promedio reportados durante el mismo período del año anterior.

Nuestros volúmenes de ventas alcanzaron aproximadamente 142.000 toneladas métricas durante el primer trimestre de 2022, que fue aproximadamente un 30% inferior a los volúmenes de ventas informados durante el mismo período del año pasado. Si bien existe incertidumbre en torno a este mercado, aún creemos que nuestros volúmenes totales de ventas de cloruro de potasio alcanzarán aproximadamente 750.000 toneladas métricas durante 2022.

El **margen bruto** del segmento de cloruro de potasio y sulfato de potasio representó aproximadamente un 5% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2022.

Químicos Industriales

Los ingresos por ventas de químicos industriales para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2022 alcanzaron US\$27,1 millones, una disminución del 26,4% respecto a los US\$36,7 millones para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2021.

Volúmenes de venta e ingresos por químicos industriales:

		3M2022	3M2021	2022/2021	
Nitratos Industriales	Mton	17,0	52,6	-35,6	-68%
Ingresos Químicos Industriales	MMUS\$	27,1	36,7	-9,7	-26%

Los ingresos de químicos industriales para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2022 disminuyeron en comparación con los ingresos informados durante el mismo período del año pasado como resultado de menores volúmenes de ventas de sales solares. Durante el primer trimestre no reportamos ventas de sales solares, esperamos vender más de 65.000 toneladas métricas durante el año.

El **margen bruto** del segmento de químicos industriales representó aproximadamente un 1% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2022.

Otros Fertilizantes Commodity y Otros Ingresos

Los ingresos por venta de otros fertilizantes commodity y de otros ingresos, alcanzaron US\$4,6 millones para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2022, lo que indica una disminución al comparar con los US\$6,5 millones del mismo período de 2021.

Información Financiera

Costo de Ventas

El costo de ventas, excluyendo los gastos totales por depreciación y amortización, alcanzó US\$800,0 millones para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2022, un

aumento de 136,2% respecto a los US\$338,8 millones informados para el mismo período de 2021.

Gastos Administrativos

Los gastos administrativos totalizaron US\$33,4 millones (1,7% de los ingresos) para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2022, comparados con los US\$24,6 millones (4,7% de los ingresos) reportados para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2021.

Indicadores Financieros

Gastos Financieros Netos

Los gastos financieros netos para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2022 fueron de US\$22,6 millones, comparados con los US\$19,1 millones reportados para igual período de 2021.

Gastos por Impuesto a las Ganancias

Durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2022, los gastos por impuesto a las ganancias alcanzaron US\$314,1 millones, representando una tasa impositiva efectiva de 28,3%, y se comparan con gastos por impuesto a las ganancias de US\$26,0 millones durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2021. La tasa de impuesto corporativo chileno fue de 27,0% durante 2022 y 2021.

EBITDA Ajustado

El EBITDA Ajustado fue de US\$1.186,4 millones (margen de EBITDA Ajustado de 58,7%) para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2022, comparado con los US\$165,1 (margen de EBITDA Ajustado de 31,2%) millones registrados durante el mismo período de 2021.

Notas:

1. Utilidad = ganancia atribuible a los propietarios de la controladora.
2. Las ganancias por acción para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2021 se calcularon con 263.196.524 de acciones, mientras que las ganancias por acción para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2022 se calcularon con 285.638.456 de acciones, siguiendo un aumento de capital que completamos durante abril de 2021.
3. EBITDA ajustado = EBITDA - Otros ingresos - Otras ganancias (pérdidas) – Proporción de ganancias de asociados y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de participación + Otros gastos por función + Ganancias netas por deterioro en la reversión (pérdidas) de activos financieros - Ingresos financieros - Diferencias de moneda. EBITDA = Utilidad del año + Gastos de depreciación y amortización + Costos financieros + Impuesto a la renta. Margen de EBITDA ajustado = EBITDA Ajustado/Ingresos. Hemos incluido el EBITDA ajustado para proporcionar a los inversionistas una medida complementaria de nuestro desempeño operativo. Creemos que el EBITDA ajustado es una medida complementaria importante del desempeño operativo porque elimina elementos que tienen menos influencia en nuestro desempeño operativo y, por lo tanto, destaca las tendencias en nuestro negocio principal que, de lo contrario, podrían no ser evidentes al confiar únicamente en las medidas financieras NIIF. Como herramienta analítica, el EBITDA ajustado tiene importantes limitaciones. Por ejemplo, el EBITDA ajustado no refleja (a) nuestros gastos en efectivo, o los requisitos futuros para gastos de capital o compromisos contractuales; (b) cambios o requisitos de efectivo para nuestras necesidades de capital de trabajo; (c) el gasto por intereses significativo, o los requisitos de efectivo necesarios para pagar los intereses o los pagos de capital de nuestra deuda; y (d) pagos de impuestos.

Informe de resultados del primer trimestre de 2022 de SQM S.A.

Creemos que la presentación de las medidas financieras no IFRS descritas anteriormente es apropiada. Sin embargo, estas medidas no IFRS tienen limitaciones importantes como herramientas analíticas, y no debe considerarlas de forma aislada o como sustitutos del análisis de nuestros resultados según lo informado bajo IFRS. Debido a estas limitaciones, confiamos principalmente en nuestros resultados informados de acuerdo con las NIIF y usamos el EBITDA y el EBITDA ajustado solo de manera complementaria.

4. Una porción significativa del costo de ventas de SQM corresponde a costos relacionados con procesos de producción compartidos (minería, lixiviación, etc.), los que se distribuyen entre los diferentes productos finales. Para estimar el margen bruto por línea de negocio en ambos períodos cubiertos por el presente informe, la Compañía utilizó criterios similares para asignar los costos compartidos entre las diferentes áreas de negocio. Esta distribución de margen bruto debe ser utilizado solamente a modo de referencia como una aproximación general de los márgenes por línea de negocio.

Estados Consolidados de Situación Financiera

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Al 31 de mar. 2022</i>	<i>Al 31 de dic. 2021</i>
Activos corrientes totales	5.898,9	4.586,1
Efectivo y equivalente al efectivo	2.268,5	1.515,1
Otros activos financieros corriente	1.032,2	919,0
Cuentas por Cobrar (1)	1.084,5	740,2
Inventarios Corrientes	1.270,7	1.183,8
Otros	242,9	228,0
Activos no corrientes totales	2.597,4	2.458,2
Otros activos financieros no corrientes	18,7	9,3
Inversiones Empresas Relacionadas	47,4	39,8
Propiedad, planta y equipos	2.139,7	2.012,2
Otros activos no corrientes	391,6	396,9
Total Activos	8.496,3	7.044,3
Pasivos corrientes total	2.491,0	991,7
Otros pasivos financieros corrientes	56,2	51,3
Otros	2.434,8	940,4
Total pasivos no corrientes	2.769,2	2.836,6
Otros pasivos financieros no corrientes	2.567,4	2.587,7
Otros	201,8	248,9
Patrimonio antes de interés minoritario	3.202,2	3.181,5
Interés Minoritario	34,0	34,5
Total Patrimonio	3.236,1	3.216,0
Total Pasivos y Patrimonio	8.496,3	7.044,3
Liquidez (2)	2,4	4,6

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes

Informe de resultados del primer trimestre de 2022 de SQM S.A.

Estados Consolidados de Resultados				
<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Primer trimestre</i>		<i>Acumulado al 31 de marzo</i>	
	2022	2021	2022	2021
Ingresos	2.019,8	528,5	2.019,8	528,5
Litio y Derivados	1.446,4	135,2	1.446,4	135,2
Nutrición Vegetal de Especialidad (1)	275,3	194,1	275,3	194,1
Yodo y Derivados	152,4	95,6	152,4	95,6
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	114,1	60,3	114,1	60,3
Químicos Industriales	27,1	36,7	27,1	36,7
Otros Ingresos	4,6	6,5	4,6	6,5
Costos de Ventas	(800,0)	(338,8)	(800,0)	(338,8)
Depreciación y amortización	(55,2)	(53,1)	(55,2)	(53,1)
Margen Bruto	1.164,7	136,6	1.164,7	136,6
Gastos Administración	(33,4)	(24,6)	(33,4)	(24,6)
Costos Financieros	(25,4)	(19,9)	(25,4)	(19,9)
Ingresos Financieros	2,8	0,8	2,8	0,8
Diferencia de cambio	(0,6)	(2,3)	(0,6)	(2,3)
Otros	3,4	5,2	3,4	5,2
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	1.111,4	95,7	1.111,4	95,7
Impuestos a las ganancias	(314,1)	(26,0)	(314,1)	(26,0)
Resultado antes de interés minoritario	797,4	69,7	797,4	69,7
Interés minoritario	(1,3)	(1,7)	(1,3)	(1,7)
Resultado del ejercicio	796,1	68,0	796,1	68,0
Utilidad por acción (US\$)	2,79	0,26	2,79	0,26

(1) Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

Acerca de SQM

SQM es una compañía global listada en la Bolsa de Nueva York y la Bolsa de Santiago (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A). SQM desarrolla y produce diversos productos para varias industrias esenciales para el progreso humano tales como la salud, la nutrición, las energías renovables y la tecnología a través de la innovación y el avance tecnológico. Nuestro objetivo es mantener nuestra posición de liderazgo mundial en los mercados de litio, nitrato de potasio, yodo y sales termosolares.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com

Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Maria Ignacia Lopez / ignacia.lopez@sqm.com

Pablo Pisani / pablo.pisani@sqm.com

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al Plan de Desarrollo Sustentable de la Compañía, futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones, incluyendo nuestra capacidad para implementar con éxito el Plan de Desarrollo Sustentable. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo, excepto en caso requerido por ley.