



Para Distribución Inmediata
SQM INFORMA RESULTADOS PARA LOS DOCE MESES
FINALIZADOS EL 31 DE DICIEMBRE DE 2019

Puntos destacados:

- SQM informó utilidades netas⁽¹⁾ para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2019, por US\$278,1 millones.
- Los ingresos del año 2019 fueron de US\$1.943,7 millones, inferiores a los ingresos registrados para el año 2018.
- El margen de EBITDA ajustado⁽²⁾ para el año 2019, alcanzó el 33%.
- SQM realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados el martes 3 de marzo a las 10:00 horas en NY (12:00 horas en Chile).

Participantes en EE.UU.: 1-855-238-1018

Participantes fuera de EE.UU.: 1-412-542-4107

Webcast: <https://services.choruscall.com/links/sqm200303.html>

Santiago, Chile. 2 de marzo de 2020.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó hoy utilidades **para los doce meses que finalizaron el 31 de diciembre de 2019**, por US\$278,1 millones (US\$1,06 por ADR), una disminución en comparación a los US\$439,8 millones (US\$1,67 por ADR) reportados para el mismo período del 2018. El **margen bruto** en dichos meses alcanzó los US\$560,1 millones (28,8% de ingresos), cifra inferior a los US\$780,2 millones (34,4% de ingresos) registrados para el año 2018. Los **ingresos** totalizaron US\$1.943,7 millones, lo que representa una disminución del 14,2% frente a los US\$2.265,8 millones reportados durante el mismo período de 2018.

La Compañía también anunció utilidades netas para el cuarto trimestre de 2019, **reportando una utilidad neta** de US\$66,9 millones (US\$0,25 por ADR) en comparación con los US\$108,6 millones (US\$0,41 por ADR) registrados en el cuarto trimestre de 2018. El **margen bruto** para el cuarto trimestre de 2019 alcanzó los US\$137,8 millones, cifra menor a los US\$201,1 millones registrados durante el cuarto trimestre de 2018. Los **ingresos** totalizaron US\$472,2 millones, una disminución de aproximadamente 16,5% en comparación con el cuarto trimestre de 2018, cuando los ingresos ascendieron a US\$565,2 millones.

El Gerente General de SQM, Ricardo Ramos, comentó: “Nuestros resultados de fin de año 2019 fueron inferiores a las cifras reportadas el año pasado. Menores volúmenes de ventas de cloruro de potasio y precios promedio más bajos en la línea de negocio de litio fueron los principales impulsores de estos resultados. Vimos una dinámica de precios positiva en la línea de negocio de yodo y derivados, donde nuestro precio promedio aumentó en comparación con 2018”.

“Creemos que la demanda de litio creció aproximadamente un 14% en 2019, un importante crecimiento del mercado, pero más bajo de lo esperado originalmente debido a algunos retrasos que vimos en la penetración de vehículos eléctricos en algunos mercados clave. Creemos que los fundamentos del crecimiento de la demanda en la industria del litio son más fuertes que nunca, los diferentes fabricantes de automóviles de todo el mundo están totalmente comprometidos con la electrificación de su flota. Al mismo tiempo, los avances tecnológicos están dando como resultado alternativas más competitivas para

Informe de resultados del cuarto trimestre de 2019 de SQM S.A.

los clientes, y las dudas que alguna vez existieron sobre la tecnología de baterías de litio se están disipando. Nuestro compromiso con la industria del litio es fuerte; continuamos nuestros planes de expansión en Chile, esperando alcanzar una capacidad de 120.000 toneladas métricas en 2021. Hemos decidido completar nuestra expansión de hidróxido de litio previamente anunciada en dos módulos de 8.000 toneladas métricas y creemos que la primera etapa se completará el próximo año. Tenemos planes para ampliar aún más la capacidad de carbonato de litio en Chile en el futuro y continuaremos trabajando en el proyecto de Mt. Holland en Australia, con el objetivo de tomar nuestra decisión final de inversión en el primer trimestre de 2021”.

Concluyó diciendo: “Con los recientes desarrollos del coronavirus en China y en todo el mundo, nos gustaría informar que la seguridad de nuestros empleados es nuestra principal prioridad, y se han tomado las precauciones necesarias. La logística en China se ha visto afectada, pero hemos visto señales de que las cosas están volviendo a la normalidad. En este punto, creemos que los volúmenes de ventas relacionados con el litio en China podrían ser menores durante el primer trimestre de 2020 en comparación con nuestras estimaciones originales. Dependiendo de la evolución de un eventual brote de coronavirus, podríamos recuperar algunos de esos volúmenes de ventas, alcanzando 55-60 mil toneladas métricas en 2020”.

Análisis de segmentos

Litio y sus derivados

Los ingresos por litio y derivados totalizaron US\$505,7 millones durante los doce meses que finalizaron el 31 de diciembre de 2019, una disminución del 31,2% frente a los US\$734,8 millones reportados para el mismo período de 2018.

Los ingresos por litio y derivados durante el cuarto trimestre de 2019 disminuyeron un 57,4% en comparación con los del cuarto trimestre de 2018. Los ingresos totales ascendieron a US\$99,7 millones durante el cuarto trimestre de 2019, en comparación con los US\$233,9 millones en el cuarto trimestre de 2018.

Volúmenes de venta e ingresos por Litio y Derivados:

		2019	2018	2019/2018	
Litio y Derivados	Mton	45,1	45,1	0,0	0%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	505,7	734,8	-229,1	-31%

Durante 2019, creemos que la demanda total del mercado alcanzó 307.000 toneladas métricas. Nuestros volúmenes de ventas se mantuvieron estables en comparación con 2018, y nuestros precios promedio cayeron más del 30% en línea con nuestras estimaciones. La disminución en el precio del litio fue el resultado de un crecimiento de la demanda más bajo de lo esperado, que creemos alcanzó aproximadamente el 14% durante 2019. Durante 2020, creemos que el mercado europeo de vehículos eléctricos ganará impulso y contribuirá significativamente al crecimiento de la demanda de litio. Sin embargo, creemos que el exceso de oferta visto en 2019 puede continuar en 2020 y podría afectar aún más los precios promedio este año en comparación con 2019. Seguimos siendo optimistas sobre el crecimiento a largo plazo del mercado de litio relacionado con los vehículos eléctricos.

Creemos que nuestros volúmenes de ventas en 2020 podrían alcanzar aproximadamente 55.000-60.000 toneladas métricas, lo que nos permite aumentar nuestra participación en el mercado. Seguimos siendo optimistas sobre el crecimiento a largo plazo del mercado de litio y, por esta razón, continuamos nuestros planes de expansión en Chile, esperando alcanzar una capacidad de 120.000 toneladas métricas en 2021. Hemos decidido completar nuestra expansión de hidróxido de litio previamente anunciada en dos módulos de 8.000 toneladas métricas y creemos que la primera etapa se completará el próximo año. Tenemos planes para ampliar aún más la capacidad de carbonato de litio en Chile en el futuro y continuaremos trabajando en el proyecto de Mt. Holland con el objetivo de tomar nuestra decisión final de inversión en el primer trimestre de 2021”

El **margen bruto** del segmento⁽³⁾ de litio y sus derivados representó aproximadamente un 36% del margen bruto consolidado de SQM para los doce meses que finalizaron el 31 de diciembre de 2019.

Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de nuestra línea de negocio de Nutrición Vegetal de Especialidad para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2019 totalizaron US\$723,9 millones, una disminución de 7,4% comparado con los US\$781,8 millones reportados para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2018.

Durante el cuarto trimestre de 2019 los ingresos alcanzaron los US\$172,8 millones, un 0,9% menos que los US\$174,4 millones reportados en el cuarto trimestre de 2018.

Volúmenes de venta e ingresos por Nutrición Vegetal de Especialidad:

		2019	2018	2019/2018	
Volúmenes Totales NVE	Mton	1041,9	1082,6	-40,7	-4%
Nitrato de sodio	Mton	30,2	25,0	5,2	21%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	617,4	673,4	-56,0	-8%
Mezclas de especialidad	Mton	238,9	242,5	-3,6	-1%
Otros fertilizantes de especialidad(*)	Mton	155,3	141,6	13,7	10%
Ingresos NVE	MMUS\$	723,9	781,8	-57,8	-7%

(*) Incluye principalmente trading de otros fertilizantes de especialidad

En el mercado de nitrato de potasio, el crecimiento de la demanda fue más débil de lo esperado en 2019, como resultado de las condiciones climáticas en varios mercados geográficos. Nuestros precios promedio cayeron aproximadamente un 3% como resultado de esta menor demanda, en comparación con los precios promedio reportados en 2018. Esperamos que eso cambie en 2020, ya que deberíamos ver una fuerte demanda en América del Norte, específicamente en los Estados Unidos y México. Creemos que el nitrato de potasio soluble en agua podría ver tasas de crecimiento de aproximadamente un 6%. Esta recuperación de la demanda también podría tener un impacto positivo en los precios este año.

El **margen bruto** del segmento de NVE representó aproximadamente un 27% del margen bruto consolidado de SQM para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2019.

Yodo y sus derivados

Los ingresos por venta de yodo y derivados durante los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2019 fueron de US\$371,0 millones, alcanzando un incremento de 14,2% comparado con US\$325,0 millones generados durante los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2018.

Los ingresos por ventas de yodo y derivados para el cuarto trimestre de 2019 ascendieron a US\$93,6 millones, mostrando un incremento de 14,3% comparado con US\$81,9 millones alcanzado durante el cuarto trimestre de 2018.

Volúmenes de venta e ingresos por Yodo y Derivados:

		2019	2018	2019/2018	
Yodo y Derivados	Mton	12,7	13,3	-0,6	-4%
Ingresos Yodo y Derivados	MMUS\$	371,0	325,0	46,0	14%

Los mayores ingresos por yodo fueron el resultado de precios más altos durante 2019 en comparación con 2018, donde los precios promedio en la línea de negocios aumentaron casi un 20%. Creemos que este positivo impulso de precios debería continuar durante 2020, aumentando significativamente los márgenes por tonelada en esta línea de negocio. Esto debería compensar los volúmenes de ventas ligeramente más bajos que esperamos durante 2020.

El **margen bruto** del segmento de yodo y sus derivados representó aproximadamente un 25% del margen bruto consolidado de SQM para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2019.

Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio (MOP & SOP)

Los ingresos por cloruro de potasio y sulfato de potasio para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2019 totalizaron US\$212,2 millones, una disminución del 20,7% en comparación con el mismo período de 2018, cuando los ingresos ascendieron a US\$267,5 millones.

Los ingresos por cloruro de potasio y sulfato de potasio aumentaron un 4,8% en el cuarto trimestre de 2019, alcanzando los US\$49,9 millones, en comparación con US\$47,7 millones registrados durante el cuarto trimestre de 2018.

Volúmenes de venta e ingresos por Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio:

		2019	2018	2019/2018	
Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	Mton	597,3	831,8	-234,5	-28%
Ingresos Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	MMUS\$	212,2	267,5	-55,3	-21%

En 2019, creemos que el mercado de cloruro de potasio alcanzó aproximadamente 64 millones de toneladas métricas y podría crecer otros 2 millones de toneladas en 2020. Los ingresos en la línea comercial de cloruro de potasio y sulfato de potasio durante 2019 se vieron afectados por menores volúmenes de ventas en comparación con 2018, que no fueron compensados por mayores precios promedio en la línea de negocios. Los volúmenes de ventas de cloruro de potasio y sulfato de potasio alcanzaron casi 600 mil toneladas métricas, que es significativamente más alto que nuestra estimación anual original de ventas de 500 mil toneladas métricas. Creemos que los volúmenes de ventas en 2020 podrían aumentar otro 20-25% en comparación con 2019, pero creemos que la dinámica de precios más bajos que hemos visto durante los primeros dos meses de este año continuará.

El **margen bruto** del segmento de cloruro de potasio y sulfato de potasio representó aproximadamente un 6% del margen bruto consolidado de SQM para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2019.

Químicos Industriales

Los ingresos por ventas de químicos industriales para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2019 alcanzaron los US\$94,9 millones, un 12,4% menor a los US\$108,3 millones registrados durante el mismo período de 2018.

Los ingresos para el cuarto trimestre de 2019 totalizaron US\$47,0 millones, con un incremento del 243,2% en comparación con las cifras de ingresos para el cuarto trimestre de 2018, que alcanzaron los US\$13,7 millones.

Volúmenes de venta e ingresos por químicos industriales:

		2019	2018	2019/2018	
Nitratos Industriales	Mton	123,5	135,9	-12,4	-9%
Ingresos Químicos Industriales	MMUS\$	94,9	108,3	-13,4	-12%

Nuestros menores ingresos en esta línea de negocios fueron el resultado de menores volúmenes de ventas en la línea de negocios. Reportamos ventas de más de 48.000 toneladas métricas de sales solares durante el cuarto trimestre del año, en línea con nuestras estimaciones. Suministraremos un proyecto CSP muy grande en el Medio Oriente con volúmenes de ventas esperados para 2020 de aproximadamente 150.000 toneladas métricas.

El **margen bruto** del negocio de químicos industriales representó aproximadamente un 6% del margen bruto consolidado de SQM para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2019.

Otros Fertilizantes Commodity y Otros Ingresos

Los ingresos por ventas de otros fertilizantes commodity y otros ingresos alcanzaron los US\$36,0 millones para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2019, cifra inferior a los US\$48,5 millones registrados durante el mismo periodo de 2018.

Información Financiera

Costo de ventas

El costo de ventas, excluyendo los gastos totales por depreciación y amortización, ascendió a US\$1.181,3 millones para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2019, una disminución del 6,6% en comparación con los US\$1.264,2 millones para el mismo período de 2018.

Gastos administrativos

Los gastos administrativos totalizaron US\$117,2 millones (6,0% de los ingresos) para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2019, en comparación con los US\$118,1 millones (5,2% de los ingresos) registrados para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2018.

Gastos financieros netos

Los gastos financieros netos para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2019 fueron de US\$50,6 millones, en comparación con los US\$35,3 millones registrados para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2018.

Gastos por Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta alcanzó los US\$110,0 millones para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2019, lo que representa una tasa efectiva de impuestos del 28,2%, en comparación con un gasto por impuesto a la renta de US\$179,0 millones durante los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2018. La tasa del impuesto corporativo chileno fue de un 27,0% durante el período de 2019 y 2018.

Otros

El margen de EBITDA ajustado fue 33,2% para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2019, comparado con un margen de EBITDA ajustado de 39,0% durante el mismo período de 2018. El margen EBITDA ajustado para el cuarto trimestre 2019 fue aproximadamente 33,3%.

Notas:

- 1) Utilidad = ganancia atribuible a los propietarios de la controladora
- 2) EBITDA ajustado = margen bruto – gastos administrativos + depreciación y amortización. Margen EBITDA ajustado = EBITDA ajustado/ingresos.
- 3) Una porción significativa del costo de ventas de SQM corresponde a costos relacionados con procesos de producción compartidos (minería, lixiviación, etc.), los que se distribuyen entre los diferentes productos finales. Para estimar el margen bruto por línea de negocio en ambos períodos cubiertos por el presente informe, la Compañía utilizó criterios similares para asignar los costos compartidos entre las diferentes áreas de negocio. Esta distribución de margen bruto debe ser utilizado solamente a modo de referencia como una aproximación general de los márgenes por línea de negocio.

Balance

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Al 31 de dec. 2019</i>	<i>Al 31 de dic 2018</i>
Activos corrientes totales	2.682,2	2.398,4
Efectivo y equivalente al efectivo	588,5	556,1
Otros activos financieros corriente	505,5	312,7
Cuentas por Cobrar (1)	460,4	509,4
Existencias	983,3	913,7
Otros	144,4	106,5
Activos no corrientes totales	2.002,0	1.869,7
Otros activos financieros no corrientes	8,8	17,1
Inversiones Empresas Relacionadas	109,4	111,5
Propiedad, planta y equipos	1.607,1	1.454,8
Otros activos no corrientes	276,7	286,2
Total Activos	4.684,2	4.268,1
Pasivos corrientes total	776,8	555,7
Otros pasivos financieros corrientes	298,8	23,6
Otros	478,0	532,1
Total pasivos no corrientes	1.772,9	1.574,6
Otros pasivos financieros no corrientes	1.518,9	1.330,4
Otros	253,9	244,2
Patrimonio antes de interés minoritario	2.086,3	2.085,5
Interés Minoritario	48,2	52,3
Total Patrimonio	2.134,5	2.137,8
Total Pasivos y Patrimonio	4.684,2	4.268,1
Liquidez (2)	3,5	4,3

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes

Estado de Resultados

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Cuarto trimestre</i>		<i>Acumulado al 31 de diciembre</i>	
	2019	2018	2019	2018
Ingresos	472,2	565,2	1.943,7	2.265,8
Litio y Derivados	99,7	233,9	505,7	734,8
Nutrición Vegetal de Especialidad (1)	172,8	174,4	723,9	781,8
Yodo y Derivados	93,6	81,9	371,0	325,0
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	49,9	47,7	212,2	267,5
Químicos Industriales	47,0	13,7	94,9	108,3
Otros Ingresos	9,2	13,8	36,0	48,5
Costo de Ventas	(281,8)	(315,4)	(1.181,3)	(1.264,2)
Depreciación y amortización (2)	(52,6)	(48,8)	(202,3)	(221,4)
Margen Bruto	137,8	201,1	560,1	780,2
Gastos Administración	(33,4)	(34,6)	(117,2)	(118,1)
Costos Financieros	(18,0)	(17,4)	(76,9)	(57,8)
Ingresos Financieros	7,0	6,0	26,3	22,5
Diferencia de cambio	(1,1)	(7,2)	(2,2)	(16,6)
Otros	1,9	14,9	0,6	10,9
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	94,1	162,9	390,6	621,0
Impuesto a la Renta	(26,0)	(52,7)	(110,0)	(179,0)
Resultado antes de interés minoritario	68,2	110,2	280,6	442,1
Interés minoritario	(1,3)	(1,5)	(2,5)	(2,2)
Resultado del ejercicio	66,9	108,6	278,1	439,8
Utilidad por acción (US\$)	0,25	0,41	1,06	1,67

(1) Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

Acerca de SQM

SQM es un operador minero integrado selectivamente en el procesamiento y comercialización de productos, abasteciendo en forma eficiente a industrias esenciales para el desarrollo humano (ej. alimentación, salud, tecnología). La cual se sustenta en 5 pilares fundamentales:

- asegurar la disponibilidad de recursos claves para sustentar los planes actuales y el crecimiento de mediano y largo plazo;
- consolidar una cultura de excelencia M1 a través de toda la organización, desde operaciones hasta áreas comerciales y de soporte;
- aumentar significativamente las ventas de nitrato en todas sus aplicaciones y asegurar consistencia con la estrategia comercial de yodo;
- maximizar los márgenes de cada una de las líneas de negocio mediante la aplicación de estrategias de pricing adecuadas;
- implementar con éxito todos los proyectos de expansión de litio de la compañía, además de adquirir más activos de litio y potasio para generar un portfolio competitivo.

Estos pilares fundamentales son basados sobre los siguientes tres conceptos claves:

- potenciar una organización que sustente el desarrollo del plan estratégico de la compañía con foco en el desarrollo de capacidades críticas y en la aplicación de los valores corporativos de Excelencia, Integridad y Seguridad;
- desarrollar un proceso robusto de control y mitigación de riesgos para gestionar activamente el riesgo de los negocios; y
- dar un salto en nuestra gestión de stakeholders con foco en establecer mejores vínculos con la comunidad, reconstruir reputación y comunicar el aporte de SQM a Chile y el mundo.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sgm.com

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sgm.com

Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sgm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Maria Ignacia Lopez / ignacia.lopez@sgm.com

Pablo Pisani / pablo.pisani@sgm.com

Tamara Rebolledo / tamara.rebolledo@sgm.com (Zona Norte)

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo.