



## Para distribución inmediata SQM REPORTA RESULTADOS PARA EL AÑO 2008

### Destacados

- Por octavo año consecutivo, SQM reportó un aumento en sus principales indicadores financieros, con ingresos para el 2008 alcanzando US\$1.774,1 millones y una utilidad neta del ejercicio equivalente a US\$501,4 millones.
- El resultado de explotación anual creció un 144% en el 2008, cerrando en US\$632,2 millones.
- La utilidad por acción para el año 2008 fue US\$1,91, aumentando un 179% con respecto a los US\$0,68 por acción del año 2007.

**Santiago, Chile, 24 de febrero de 2009.-** Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM, SQMA; Bolsa de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó en el día de hoy **utilidades** para el año 2008, las cuales alcanzaron US\$501,4 millones (US\$1,91 por acción), 179% superiores a los US\$180,0 millones (US\$0,68 por acción) registrados durante el año 2007. El **resultado de explotación** del ejercicio ascendió a US\$632,2 millones (35,6% de los ingresos), aumentando en un 144% con respecto a los US\$259,5 millones (21,9% de los ingresos) alcanzados en el año 2007. Los **ingresos** totales de 2008 crecieron en un 49,4% en el año, alcanzando US\$1.774,1 millones, en comparación con los US\$1.187,5 millones que se reportaron para el 2007.

Además, la Compañía informó que las **utilidades** del cuarto trimestre de 2008 aumentaron un 170% con respecto al mismo período del año anterior, reportando una cifra de US\$120,3 millones (US\$0,46 por acción), la que se compara con los US\$44,6 millones (US\$0,17 por acción) reportados en 2007. El **resultado de explotación** del trimestre alcanzó US\$150,8 millones, 151% superior a los US\$60,1 millones registrados para el cuarto trimestre del 2007. Los **ingresos** trimestrales ascendieron a los US\$397,9 millones, un aumento de aproximadamente 29,9% con respecto a los US\$306,2 millones reportados para el cuarto trimestre del 2007.

“SQM reportó un nuevo año record en los resultados financieros, a pesar de haber enfrentado en los últimos meses un escenario de crisis global. Desde el año 2000 a la fecha, nuestros ingresos han crecido a una tasa compuesta anual de 20%, mientras que la utilidad de la Compañía lo ha hecho a una tasa anual de 50%. Los sólidos resultados del 2008 se deben a la estrategia de SQM en nuestros negocios principales y a nuestro continuo compromiso con la eficiencia,” señaló Patricio Contesse, Gerente General de SQM. Agregó, “En general, SQM en el 2008 se vio beneficiada por mejores condiciones de precio en nuestra línea de negocio de Nutrición Vegetal de Especialidad y por mayores volúmenes de venta para nuestro negocio de Yodo y Derivados. Los efectos que hemos podido observar por la crisis global, harán que el 2009 sea un año de importantes desafíos para SQM. Sin embargo, creemos en los sólidos fundamentos que sustentan nuestras líneas de negocios para enfrentar este nuevo escenario.”

### **SQM**

Los Militares 4290 Piso 6,  
Las Condes, Santiago, Chile  
Tel: (56 2) 425 2485  
Fax: (56 2) 425 2493  
www.sqm.com



## **Análisis por Área de Negocio:**

### **1.- Nutrición Vegetal de Especialidad**

Durante el cuarto trimestre de 2008, los ingresos del negocio de Nutrición Vegetal de Especialidad llegaron a US\$191,4 millones, cifra superior en 33,2% a los US\$143,7 millones registrados para el cuarto trimestre del año 2007.

Los ingresos de esta línea de negocios registrados durante el año 2008 alcanzaron los US\$978,9 millones, 68,6% superiores a los US\$580,8 millones del año anterior.

#### **Volúmenes e Ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad:**

		<b>2008</b>	<b>2007</b>	<b>2008/2007</b>	
Nitrato de sodio	Mton	22,8	45,9	-23,2	-50%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	538,2	695,3	-157,1	-23%
Mezclas de especialidad	Mton	205,9	261,5	-55,6	-21%
Otros fertilizantes de especialidad no SQM(*)	Mton	103,1	117,1	-13,9	-12%
Sulfato de potasio	Mton	138,3	172,0	-33,7	-20%
<b>Ingresos nutrientes de especialidad</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>978,9</b>	<b>580,8</b>	<b>398,2</b>	<b>69%</b>

(\*) Incluye principalmente trading de otros fertilizantes de especialidad

El crecimiento en los ingresos del cuarto trimestre y del año completo, se debió a un aumento sostenido en los precios del segmento de Nutrición Vegetal de Especialidad, los cuales permitieron contrarrestar la disminución en los volúmenes. El precio promedio para esta línea de negocios aumentó un 116% en el 2008 con respecto al año anterior. Esto se debió a un aumento generalizado de los precios de los fertilizantes potásicos; adicionalmente por ser ésta una línea de negocios de especialidad mantiene la tendencia de mayores precios en sus productos.

Para el cuarto trimestre y en general en el año 2008 la demanda por NVE disminuyó debido a que los agricultores se vieron afectados por la crisis del sistema financiero y debieron postergar una parte de sus compras de fertilizantes. Sin embargo, creemos que este impacto en la demanda no es sustentable ya que un agricultor de cultivos de especialidad debe realizar una fertilización óptima para maximizar el rendimiento de sus cultivos y para cumplir con los estándares de calidad necesarios para exportar sus productos.

A pesar de los menores volúmenes conseguidos en el 2008 a raíz de la crisis que afecta al mercado financiero global, creemos que las bases que sustentan el negocio de los nutrientes vegetales de especialidad, en conjunto con la oferta restringida de esta industria, se mantendrán sólidos. Dado lo anterior, esperamos que durante el segundo semestre del 2009 tanto la demanda como los volúmenes de venta se recuperen significativamente comparado al primer semestre del 2009. En términos de precios, esperamos que éstos se mantengan estables en el 2009 en relación con los precios promedio del 2008.

El **margen de explotación**<sup>(1)</sup> del negocio de Nutrición Vegetal de Especialidad durante el año 2008 representó aproximadamente un 54% del margen de explotación consolidado de SQM.

## 2.- Yodo y Derivados

Durante el cuarto trimestre de 2008, los ingresos obtenidos del segmento de Yodo y Derivados alcanzaron los US\$54,7 millones, un aumento de 2,1% con respecto a los US\$53,6 millones obtenidos para el cuarto trimestre de 2007.

Los ingresos acumulados de esta línea de negocios para el año 2008 totalizaron US\$246,9 millones, un 14,8% superior que los US\$215,1 millones registrados para el 2007.

### Volúmenes e Ingresos de Yodo y Derivados:

		2008	2007	2008/2007	
Yodo y derivados	Mton	10,5	9,1	1,4	15%
<b>Ingresos yodo y derivados</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>246,9</b>	<b>215,1</b>	<b>31,8</b>	<b>15%</b>

Los mayores ingresos registrados, tanto para las ventas del trimestre como para las del año, se debieron a mayores volúmenes de ventas. El aumento en nuestros volúmenes se debió al crecimiento del mercado y a la habilidad de SQM de capturar una mayor participación de mercado. La oferta restringida de este mercado tuvo como resultado el anuncio que hicimos en el cuarto trimestre de aumentar los precios en 25%, lo cual esperamos que tenga un impacto positivo en los próximos meses. Esto último, nos ayudará a financiar la expansión en la capacidad productiva para esta línea de negocio.

Durante los primeros seis meses del año hubo un crecimiento en la demanda por sales de yodo para las aplicaciones LCD, medios de contraste y para las aplicaciones relacionadas con la salud y nutrición humana y animal. En el segundo semestre del 2008, la demanda por sales de yodo para las aplicaciones LCD y nylon comenzaron a disminuir.

Esperamos que los volúmenes del primer semestre del 2009 sean levemente inferiores a los obtenidos en el 2008 y sigan con la tendencia observada en el cuarto trimestre. Sin embargo, el precio promedio de esta línea de negocio debiera ser superior al precio promedio observado en el 2008 a medida que implementamos el aumento de precio recientemente informado. Vemos una recuperación de la demanda a partir del segundo semestre del 2009, sustentadas en las aplicaciones relacionadas con el área de la salud y nutrición, que corresponde al 60% de nuestras aplicaciones.

El **margen de explotación** del negocio de Yodo y Derivados durante el año 2008 representó aproximadamente un 13% del margen de explotación consolidado de SQM.

## 3.- Litio y Derivados

Los ingresos del negocio de Litio y Derivados durante el cuarto trimestre de 2008 fue de US\$34,6 millones, un 19% inferior a los US\$42,7 millones del mismo período del año anterior.

Durante el año 2008, los ingresos acumulados de este segmento alcanzaron los US\$172,3 millones, 4% menor a los US\$179,8 millones registrados en el 2007.

**Volúmenes e Ingresos de Litio y Derivados:**

		<b>2008</b>	<b>2007</b>	<b>2008/2007</b>	
Litio y derivados	Mton	27,9	28,6	-0,7	-2%
<b>Ingresos carbonato de litio y derivados</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>172,3</b>	<b>179,8</b>	<b>-7,5</b>	<b>-4%</b>

Los volúmenes y los precios para esta línea de negocio durante el año 2008 fueron levemente inferiores a lo observado en el año 2007, en línea con las expectativas de la Compañía y producto de la desaceleración económica mundial. Esto se debió a que muchas de las aplicaciones del litio y sus derivados están relacionadas con la industria de la construcción, la cual a nivel mundial se vio afectada, impactando negativamente nuestros volúmenes de venta en la última parte del año.

Esperamos que los volúmenes de litio para el 2009 sean menores a los registrados el 2008, con un primer trimestre más débil como consecuencia de la crisis y por el efecto que tiene en el área de la construcción y en el mercado de las baterías, áreas que están directamente relacionadas con las principales aplicaciones del litio. Por otro lado, las compañías automotrices Mitsubishi y Nissan-Renault anunciaron en el 2008 que la comercialización de vehículos híbridos que operan con batería ión-litio comenzaría en el 2010; estos anuncios se complementan a los ya realizados por otras compañías automotrices. Esperamos ver volúmenes relevantes para esta nueva aplicación en 2 a 3 años.

Otro importante factor a considerar para este mercado son los anuncios sobre nueva capacidad por parte de productores chinos en el mercado de litio, los cuales no alcanzaron los niveles que habían anunciado.

El **margen de explotación** del negocio de Litio y Derivados durante el año 2008 representó aproximadamente un 13% del margen de explotación consolidado de SQM.

#### 4.- Cloruro de Potasio

Los ingresos de cloruro de potasio obtenidos durante el cuarto trimestre de 2008 alcanzaron los US\$48,7 millones, superiores en un 229% a los US\$14,8 millones registrados para el cuarto trimestre del 2007.

Durante el año 2008 los ingresos totalizaron US\$140,0 millones, 173% superiores a los US\$51,3 millones registrados para el año 2007.

##### Volúmenes e Ingresos de Cloruro de Potasio:

		2008	2007	2008/2007	
Cloruro de potasio	Mton	185,6	179,0	6,6	4%
<b>Ingresos cloruro de potasio</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>140,0</b>	<b>51,3</b>	<b>88,7</b>	<b>173%</b>

El aumento considerable en los ingresos de cloruro de potasio se debió a un aumento significativo en el precio. Al tener una participación de mercado muy pequeña en esta industria, SQM se beneficia de una mayor flexibilidad comercial, la cual nos permitió tener mayores volúmenes de venta en el cuarto trimestre, a pesar de la situación financiera mundial.

Creemos que esta situación no va a ser sostenible por mucho tiempo ya que los niveles de inventarios de alimentos están en su mínimo histórico y junto con esto, la población mundial sigue creciendo. Por esta razón, creemos que la demanda se recuperará durante el segundo trimestre de este año, y por lo mismo continuamos con nuestro plan de expansión anunciado para esta línea de negocio. Esperamos que nuestras ventas de cloruro de potasio aumenten en casi el doble para el 2009, con un impacto significativo en los márgenes esperados para el año.

El **margen de explotación** del negocio de Cloruro de Potasio durante el año 2008 representó aproximadamente un 15% del margen de explotación consolidado de SQM.

#### 5.- Químicos Industriales

Los ingresos del negocio de Químicos Industriales en el cuarto trimestre de 2008 alcanzaron los US\$35,6 millones, 45,2% superiores a los US\$24,5 millones registrados para el mismo período del año anterior.

Durante el año 2008, los ingresos fueron US\$123,6 millones, superiores en 52,3% a los US\$81,2 millones registrados en el 2007.

##### Volúmenes e Ingresos de Químicos Industriales:

		2008	2007	2008/2007	
Nitratos Industriales	Mton	161,9	175,2	-13,3	-8%
Acido Bórico	Mton	7,2	9,2	-2,0	-22%
<b>Ingresos químicos industriales</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>123,6</b>	<b>81,2</b>	<b>42,4</b>	<b>52%</b>

Los ingresos de químicos industriales crecieron en el 2008, tanto en el trimestre como en el año completo, principalmente por aumentos en los precios. En promedio, los precios para esta línea de negocio fue aproximadamente un 66% superior que en el ejercicio anterior. Producto de la crisis financiera los volúmenes de venta de esta línea de negocio bajaron un 8% con respecto al 2007, y su

efecto se vio principalmente en el último trimestre del año. Esperamos que esta situación se mantenga en los primeros meses del 2009, hasta que las condiciones del mercado mundial se recuperen.

El creciente consumo de sales de nitrato de sodio para uso en las plantas solares debiera mantenerse en la medida en que algunos países adopten políticas medioambientales que exijan fuentes de energía renovables y que no contaminen el medio ambiente. Durante el 2009 esperamos tener volúmenes adicionales de ventas provenientes de esta nueva aplicación que nos permitirá contrarrestar parcialmente los efectos negativos de la demanda de esta línea de negocio en aplicaciones relacionadas con la construcción.

El **margen de explotación** del negocio de Químicos Industriales durante el año 2008 representó aproximadamente un 6% del margen de explotación consolidado de SQM.

## **5.- Otros Fertilizantes Commodity**

Las ventas de fertilizantes commodity aumentaron de US\$27,0 millones durante el cuarto trimestre del 2007 a US\$32,8 millones para el cuarto trimestre del 2008. Los ingresos acumulados del año aumentaron desde US\$79,4 millones en el 2007 a US\$112,3 millones en el 2008, principalmente como consecuencia de mejores condiciones de precios en el mercado. SQM registró una pérdida en el cuarto trimestre relacionado con inventarios de fertilizantes a base de nitrógeno y de fosfato relacionado con las actividades de trading. Estos inventarios fueron adquiridos en periodos anteriores pero fueron negativamente afectados por la disminución de los precios en los últimos meses del 2008.

## **Gastos de Administración y Ventas**

Los gastos de administración y ventas fueron de US\$85,7 millones (4,8% de los ingresos) durante el año 2008, lo cual se compara con los US\$70,3 millones (5,9% de los ingresos) registrados durante el año 2007.

## **Costos de Producción**

Los costos operacionales de la Compañía durante los primeros nueve meses del año se vieron afectados por el fortalecimiento del peso chileno y por mayores costos de energía y materias primas. Sin embargo el peso chileno se devaluó durante el tercer y cuarto trimestre compensando de esta manera los efectos del primer semestre y redujo parte de nuestros costos operacionales que están nominados en moneda nacional. Además, nuestra estructura de costos se vio beneficiada por menores precios de los fletes marítimos, petróleo y los costos de materia prima, que comenzaron a bajar durante el segundo semestre del año. Estos menores costos en conjunto con una mayor eficiencia productiva permitiría a la Compañía tener menores costos operacionales el 2009 comparados con los del 2008.

## **Resultado Fuera de Explotación**

Durante el año 2008 la Compañía registró una pérdida fuera de explotación de US\$19,3 millones, la cual es inferior a la pérdida de US\$27,1 millones registrada para el año 2007. Esta disminución en la pérdida no operacional se debió principalmente a mayores ingresos financieros –que aumentaron de US\$9,3 millones en el 2007 a US\$13,9 millones el 2008– y gastos financieros relativamente estables.

## Deuda Financiera

SQM realizó las siguientes emisiones de deuda para pre financiar vencimientos de largo plazo, plan de inversiones y por los aumentos de capital de trabajo:

- Diciembre 2008. SQM Investment Corp. suscribió un contrato de crédito en el extranjero por un monto de US\$ 50 millones. El crédito, convenido a dos años plazo, con pago de intereses semestrales y con una amortización de capital al vencimiento, se fijó a una tasa Libor + 1,5%.
- Enero 2009. SQM emitió en el mercado local dos series de bonos por una cantidad equivalente a US\$ 173 millones. La serie H se colocó por UF 4 millones (aproximadamente US\$139 millones), a un plazo de 21 años, con amortización de capital a partir de 2019 y a una tasa de 5,05% anual. La serie G se colocó por \$ 21 mil millones (aproximadamente US\$34 millones), a un plazo de 5 años con una amortización única al vencimiento y a una tasa en pesos nominales de 7,5%

La deuda financiera neta <sup>(2)</sup> al 31 de Diciembre de 2008 fue de US\$333,8 millones, similar a los US\$ 333,9 millones registrados el año anterior. La razón Deuda Financiera Neta / EBITDA a finales del 2008 fue de 0,45 veces.

Notas:

- (1) Margen de explotación corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y sin incluir los gastos de administración y ventas.

Un porcentaje importante de los costos de explotación de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc.) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de los márgenes de explotación por áreas de negocio en ambos períodos, se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas áreas de negocio. Esta distribución del margen de explotación debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por áreas de negocio.

- (2) Deuda financiera neta corresponde a la deuda financiera menos caja y equivalentes de caja.

---

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo y litio. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en sus tres negocios principales: Nutrición Vegetal de Especialidad, Yodo y Litio.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergias derivadas de la producción de una gran variedad de productos a partir de dos recursos naturales únicos
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Investor Relations: Patricio Vargas, 56-2-4252274 / [patricio.vargas@sqm.com](mailto:patricio.vargas@sqm.com)  
Mary Laverty, 56-2-4252074 / [mary.laverty@sqm.com](mailto:mary.laverty@sqm.com)  
Carolina Rojas, 56-2-4252250 / [carolina.rojas@sqm.com](mailto:carolina.rojas@sqm.com)

Información para Prensa: Fernanda Guerra, 56-2-4252027 / [fernanda.guerra@sqm.com](mailto:fernanda.guerra@sqm.com)

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítems financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

## Estado de Resultados

<i>(en millones de US\$)</i>	<b>4to Trimestre</b>		<b>Acumulado al 31 de dic.</b>	
	<b>2008</b>	<b>2007</b>	<b>2008</b>	<b>2007</b>
<b>Ingresos de Explotación</b>	<b>397,9</b>	<b>306,2</b>	<b>1.774,1</b>	<b>1.187,5</b>
<b>Nutrición Vegetal de Especialidad</b>	<b>191,4</b>	<b>143,7</b>	<b>978,9</b>	<b>580,8</b>
<i>Nitrato de Potasio y Mezclas de Especialidad<sup>(1)</sup></i>	<i>160,2</i>	<i>124,4</i>	<i>829,4</i>	<i>513,2</i>
<i>Sulfato de Potasio</i>	<i>31,2</i>	<i>19,3</i>	<i>149,6</i>	<i>67,6</i>
<b>Yodo y Derivados</b>	<b>54,7</b>	<b>53,6</b>	<b>246,9</b>	<b>215,1</b>
<b>Litio y Derivados</b>	<b>34,6</b>	<b>42,7</b>	<b>172,3</b>	<b>179,8</b>
<b>Cloruro de Potasio</b>	<b>48,7</b>	<b>14,8</b>	<b>140,0</b>	<b>51,3</b>
<b>Químicos Industriales</b>	<b>35,6</b>	<b>24,5</b>	<b>123,6</b>	<b>81,2</b>
<i>Nitratos Industriales</i>	<i>33,8</i>	<i>23,4</i>	<i>117,1</i>	<i>75,8</i>
<i>Ácido Bórico</i>	<i>1,9</i>	<i>1,2</i>	<i>6,5</i>	<i>5,4</i>
<b>Otros Ingresos</b>	<b>32,8</b>	<b>27,0</b>	<b>112,3</b>	<b>79,4</b>
<b>Costos de Explotación</b>	<b>(198,4)</b>	<b>(199,8)</b>	<b>(945,7)</b>	<b>(759,9)</b>
<b>Depreciación</b>	<b>(27,0)</b>	<b>(26,0)</b>	<b>(110,5)</b>	<b>(97,8)</b>
<b>Margen de Explotación</b>	<b>172,4</b>	<b>80,4</b>	<b>717,9</b>	<b>329,8</b>
<b>Gastos Administración y Ventas</b>	<b>(21,7)</b>	<b>(20,4)</b>	<b>(85,7)</b>	<b>(70,3)</b>
<b>Resultado de Explotación</b>	<b>150,8</b>	<b>60,1</b>	<b>632,2</b>	<b>259,5</b>
<b>Resultado Fuera de Explotación</b>	<b>(7,5)</b>	<b>(3,7)</b>	<b>(19,3)</b>	<b>(27,1)</b>
Ingresos Financieros	7,2	2,8	13,9	9,3
Gastos Financieros	(5,6)	(4,8)	(20,0)	(19,9)
Otros	(9,1)	(1,8)	(13,2)	(16,5)
<b>Utilidad Antes de Impuesto</b>	<b>143,3</b>	<b>56,4</b>	<b>612,9</b>	<b>232,4</b>
<b>Impuesto a la Renta</b>	<b>(27,0)</b>	<b>(10,3)</b>	<b>(108,0)</b>	<b>(48,6)</b>
Otros	4,0	(1,5)	(3,5)	(3,8)
<b>Utilidad del Ejercicio</b>	<b>120,3</b>	<b>44,6</b>	<b>501,4</b>	<b>180,0</b>
Utilidad por Acción (US\$)	0,46	0,17	1,91	0,68

(1) Incluye Nutrientes Vegetales de Especialidad Yara y Otros Nutrientes Vegetales de Especialidad



## Balance

<i>(en millones de US\$)</i>	<b>Al 31 de diciembre</b>	
	<b>2008</b>	<b>2007</b>
<b>Activo Circulante</b>	<b>1.339,4</b>	<b>904,0</b>
<i>Caja y Depósitos a Plazo</i> <sup>(1)</sup>	323,9	164,2
<i>Cuentas por Cobrar</i> <sup>(2)</sup>	379,1	285,5
<i>Existencias</i>	540,7	387,8
<i>Otros</i>	95,7	66,5
<b>Activo Fijo</b>	<b>1.119,9</b>	<b>983,4</b>
<b>Otros Activos</b>	<b>107,9</b>	<b>98,9</b>
<i>Inversión EE.RR.</i> <sup>(3)</sup>	67,6	56,9
<i>Otros</i>	40,3	42,0
<b>Total Activos</b>	<b>2.567,2</b>	<b>1.986,3</b>
<b>Total Pasivo Circulante</b>	<b>445,9</b>	<b>192,4</b>
<i>Deuda Financiera Corto Plazo</i>	141,7	11,5
<i>Otros</i>	304,2	180,9
<b>Total Pasivos Largo Plazo</b>	<b>611,1</b>	<b>565,5</b>
<i>Deuda Financiera Largo Plazo</i>	515,9	486,7
<i>Otros</i>	95,2	78,8
Interés Minoritario	47,1	46,0
Total Patrimonio	1.463,1	1.182,4
<b>Total Pasivos</b>	<b>2.567,2</b>	<b>1.986,3</b>
Liquidez <sup>(4)</sup>	3,0	4,7
Deuda Neta/ Capitalización Total <sup>(5)</sup>	18,10%	21,37%

(1) Disponible + depósitos + valores negociables

(2) Deudores por ventas + docs. por cobrar + docs. y ctas. EERR

(3) Inversión EE.RR. neto de amortiz. mayor y menor valor

(4) Activos circulantes / Pasivos circulantes

(5) Deuda Neta Financiera/ (Deuda Neta Financiera + Patrimonio + Int. minoritari