



Para Distribución Inmediata
SQM REPORTA RESULTADOS PARA LOS
NUEVE MESES FINALIZADOS EL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2024

Puntos destacados:

- SQM reportó ingresos totales para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2024 por US\$3.455,0 millones en comparación con ingresos totales de US\$6.155,9 millones para el mismo periodo del año pasado.
- La pérdida neta^{(1),(2)} para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2024 fue de (US\$524,5) millones o (US\$1,84) por acción, comparado con una utilidad neta⁽²⁾ de US\$1.809,5 millones o US\$6,33 por acción para el mismo periodo del año pasado.
- Sólidos volúmenes de venta en los negocios de litio, yodo y fertilizantes.
- Segmentos de negocio de NVE y Potasio registraron un crecimiento saludable que muestra la recuperación del mercado.
- Leve aumento en los precios del yodo, debido a una fuerte demanda y oferta limitada.
- Primeras ventas de la división SQM International Lithium.

SQM realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados el miércoles 20 de noviembre de 2024 a las 10:00am ET (12:00pm hora de Chile).

Participantes en EE.UU: 1-844-282-4852

Participantes fuera de EE.UU: 1-412-317-5626

Webcast: <https://event.choruscall.com/mediaframe/webcast.html?webcastid=xdNdTppQ>

Santiago, Chile. 19 de noviembre de 2024.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó hoy **pérdida neta^{(1),(2)} para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2024** de (US\$524,5) millones, (US\$1,84) por acción, comparado con US\$1.809,5 millones (US\$6,33 por acción) reportados para el mismo periodo del año pasado.

El margen bruto⁽³⁾ alcanzó US\$1.033,3 millones (29,9% de los ingresos) para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2024, menor que los US\$2.674,3 millones (43,4% de los ingresos) registrados en los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2023. Los **Ingresos** totalizaron US\$3.455,0 millones para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2024, representando una disminución de 43,9% comparado con los US\$6.155,9 millones reportados para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2023.

La Compañía también anunció una ganancia neta para el tercer trimestre de 2024 de US\$131,4 millones o US\$0,46 por acción, una disminución de 72,6% comparado con US\$479,4 millones o US\$1,68 por acción para el tercer trimestre de 2023. El margen bruto del tercer trimestre de 2024 alcanzó US\$280,8 millones, un 62,7% menor que los US\$753,6 millones reportados en el tercer trimestre de 2023. Los ingresos totalizaron US\$1.076,9 millones para el tercer trimestre de 2024, una disminución de 41,5% comparado con US\$1.840,3 millones del tercer trimestre de 2023.

El Gerente General de SQM, Ricardo Ramos, afirmó: “Estamos publicando nuestros resultados financieros del tercer trimestre de 2024 con un positivo crecimiento en los volúmenes de venta de casi todas nuestras líneas de negocio en comparación con el año pasado. Los mercados de fertilizantes han mostrado una dinámica de mercado sólida con una recuperación del tamaño del mercado. Nuestros volúmenes de Nutrición Vegetal de Especialidad crecieron más del 20% interanual, mientras que nuestros ingresos en esta línea de negocio aumentaron cerca del 12%”.

Continuó diciendo: “La demanda de yodo continúa siendo fuerte, lo que llevó a un aumento en nuestros volúmenes de ventas e ingresos en comparación con el año pasado. Los precios continuaron subiendo ligeramente trimestre tras trimestre desde principios de este año y hemos utilizado parte de nuestros inventarios para responder a las necesidades del mercado.”

¹ Incluye el efecto neto de los ajustes contables por los pagos relacionados al impuesto específico a la actividad minera por la explotación de litio para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2024, en un monto total de US\$1.103,3 millones. Para obtener más detalles, consulte la Nota (1) de este Informe de resultados.

El señor Ramos afirmó además: “En litio, reportamos volúmenes de ventas de más de 51 mil toneladas métricas de productos de litio, un crecimiento interanual del 18%, lo que demuestra una fuerte demanda en el mercado. Como anticipamos, los precios del litio continuaron su tendencia a la baja durante el tercer trimestre, con precios promedio realizados un 24% más bajos que el segundo trimestre de este año. Aunque la demanda continúa creciendo a un ritmo fuerte, impulsada principalmente por el fuerte crecimiento de las ventas de vehículos eléctricos en China, seguimos viendo los precios presionados por un exceso de oferta que persiste a pesar del anuncio de restricciones de oferta que hemos visto en las últimas semanas.”

El Sr. Ramos concluyó diciendo: “Nuestra trayectoria de más de 30 años en el mercado de litio ha demostrado que tenemos una visión a largo plazo en este negocio. A pesar de los precios actuales, creemos firmemente en el mercado de litio y sus fundamentos, los cuales están altamente relacionados con la transición a energías limpias. SQM se encuentra en una fuerte posición competitiva y bien preparados para continuar desarrollando nuestros proyectos en Chile y en el extranjero para cosechar los beneficios de esta transición.”

Análisis por Segmentos de Negocio

Litio y Derivados

Los ingresos de litio y derivados totalizaron US\$1.709,3 millones durante los primeros nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2024, una disminución de 61,1% comparado con los US\$4.388,7 millones registrados para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2023.

Los ingresos de litio y derivados del tercer trimestre de 2024 totalizaron US\$497,2 millones, una disminución del 61,1% en comparación a los US\$1.277,9 millones registrados en el tercer trimestre de 2023.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Litio y Derivados:

		9M2024	9M2023	2024/2023	
Litio y Derivados	MTon	146,9	118,7	28,2	24%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	1.709,3	4.388,7	(2.679,4)	(61)%

		3T2024	3T2023	2024/2023	
Litio y Derivados	MTon	51,2	43,3	7,9	18%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	497,2	1.277,9	(780,7)	(61)%

Los ingresos de la línea de negocio de litio durante el tercer trimestre de 2024 se vieron afectados por precios de venta promedio significativamente más bajos, parcialmente compensados por mayores volúmenes de ventas, en comparación con el mismo período del año pasado. El precio de venta promedio para el tercer trimestre de 2024 alcanzó aproximadamente US\$9.700 por tonelada métrica, una disminución del 67,1% en comparación con el precio de venta promedio informado para el tercer trimestre de 2023. Nuestros volúmenes de ventas de litio alcanzaron casi 51.200 toneladas métricas para el tercer trimestre de 2024, un aumento del 18,2% en comparación con los volúmenes de ventas reportados para el mismo período del año pasado. El volumen de ventas del tercer trimestre incluye por primera vez las ventas provenientes de la división de litio de SQM Internacional.

Nuestros precios de venta promedio realizados fueron, como se anticipó anteriormente, más bajos para el tercer trimestre de 2024, disminuyendo casi un 24% trimestre tras trimestre, siguiendo los precios de mercado observados en los principales índices. Creemos que esta tendencia del mercado continuará y que nuestro precio realizado para el cuarto trimestre de este año debería ser inferior al tercero.

Nuestros volúmenes de venta esperados anunciados siguen sin cambio, esperando alcanzar entre 190.000 a 195.000 toneladas métricas de producto hacia fin de año.

El margen bruto⁽³⁾ para el segmento Litio y Derivados representó el 42,4% del margen consolidado de SQM para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2024.

Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2024, totalizaron US\$717,3 millones, un leve aumento en comparación con los US\$690,2 millones reportados para los nueve meses terminados 30 de septiembre de 2023.

Los ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad para del tercer trimestre de 2024, totalizaron US\$249,1 millones, representando un aumento del 12,3% comparado con los US\$221,7 millones reportados en el tercer trimestre de 2023.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad:

		9M2024	9M2023	2024/2023	
Volúmenes Totales NVE	MTon	745,3	614,3	131,1	21 %
Nitrato de Sodio	MTon	11,3	15,5	(4,2)	(27)%
Nitrato de Potasio y Nitrato Sódico Potásico	MTon	412,4	316,5	95,9	30 %
Mezclas de Especialidad	MTon	204,9	181,2	23,8	13 %
Otros Fertilizantes de Especialidad (*)	MTon	116,6	101,1	15,6	15%
Ingresos Nutrición Vegetal de Especialidad	MMUS\$	717,3	690,2	27,2	4 %

		3T2024	3T2023	2024/2023	
Volúmenes Totales NVE	MTon	273,6	224,4	49,2	22 %
Nitrato de Sodio	MTon	1,7	6,7	(5,0)	(75)%
Nitrato de Potasio y Nitrato Sódico Potásico	MTon	136,6	104,1	32,5	31 %
Mezclas de Especialidad	MTon	96,0	81,8	14,3	17 %
Otros Fertilizantes de Especialidad (*)	MTon	39,3	31,8	7,5	23%
Ingresos Nutrición Vegetal de Especialidad	MMUS\$	249,1	221,7	27,3	12 %

*Incluye la comercialización de otros fertilizantes de especialidad.

Los mayores ingresos de la línea de negocios de nutrición vegetal de especialidad en el tercer trimestre de 2024 fueron el resultado de volúmenes de ventas significativamente mayores en comparación con el mismo período en 2023, lo que compensó un precio promedio realizado más bajo en el mismo período. Nuestro precio promedio disminuyó 8,0% año contra año mientras que nuestros volúmenes de ventas aumentaron 21,2% durante el tercer trimestre de 2024 en comparación con el mismo período del año pasado.

Hemos observado tendencias positivas en el mercado de nitrato de potasio durante los primeros nueve meses de este año, caracterizadas por un saludable crecimiento de la demanda en los mercados donde estamos presentes. Esperamos que en 2024 el mercado debería crecer alrededor de 17% en comparación con 2023. Seguimos creyendo que nuestros volúmenes de ventas superarán este crecimiento del mercado y esperamos que nuestros volúmenes de ventas podrían crecer alrededor del 20% en 2024 en comparación con 2023. Hemos observado que los precios se han normalizado y esperamos que los precios actuales se mantengan estables durante el resto del año.

Para el próximo año, creemos que el tamaño del mercado alcanzará los mismos niveles observados en 2021, con un crecimiento del mercado normalizado de alrededor del 5% respecto a 2024.

El margen bruto⁽³⁾ para el segmento NVE representó el 13,3% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2024.

Yodo y Derivados

Los ingresos por ventas de yodo y derivados durante los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2024 totalizaron US\$742,8 millones, un incremento de 10,2% comparado con los US\$674,0 millones reportados durante los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2023.

Los ingresos por ventas de yodo y derivados para el tercer trimestre de 2024, totalizaron US\$233,5 millones, un incremento de 9,6% en comparación con US\$213,0 millones registrados para el tercer trimestre de 2023.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Yodo y Derivados:

		9M2024	9M2023	2024/2023	
Yodo y Derivados	MTon	11,3	9,8	1,5	15%
Ingresos de Yodo y Derivados	MMUS\$	742,8	674,0	68,7	10%

		3T2024	3T2023	2024/2023	
Yodo y Derivados	MTon	3,4	3,2	0,3	29%
Ingresos de Yodo y Derivados	MMUS\$	233,5	213,0	20,4	10%

Reportamos volúmenes de ventas de más de 3.400 toneladas métricas para el tercer trimestre de 2024, un aumento del 9,1% en comparación con los volúmenes de ventas informados para el tercer trimestre de 2023. Nuestro precio promedio realizado en el tercer trimestre aumentó un 3,8 % en comparación con el segundo trimestre de 2024, y creemos que los precios de venta promedio realizados para el cuarto trimestre de 2024 podrían ser más altos que los precios observados en el tercer trimestre.

Seguimos viendo un fuerte crecimiento de la demanda en el mercado del yodo impulsado principalmente por los medios de contraste de rayos-X, así como por otras aplicaciones industriales. Seguimos creyendo que el mercado de yodo podría crecer aproximadamente un 7% en 2024 en comparación con 2023. Sin embargo, anticipamos que el crecimiento del mercado de yodo podría ser menor en 2025 en comparación con este año a pesar de la fuerte demanda, debido a la oferta limitada que llega al mercado. Bajo este escenario, creemos que podría haber una presión al alza en los precios durante al menos el primer semestre del próximo año.

El margen bruto⁽³⁾ para el segmento de yodo y derivados representó el 39,7% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2024.

Potasio

Los ingresos de potasio para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2024 totalizaron US\$204,9 millones, una cifra menor que los ingresos reportados durante los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2023 en que se reportaron US\$228,2 millones, representando una disminución del 10,2%.

Los ingresos de potasio para el tercer trimestre de 2024, sumaron US\$68,2 millones, cifra inferior a los ingresos reportados durante el tercer trimestre de 2023, que totalizaron US\$75,2 millones, representando una disminución de 9,2%.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Potasios:

		9M2024	9M2023	2024/2023	
Potasio	MTon	528,6	430,5	98,1	23 %
Ingresos de Potasio	MMUS\$	204,9	228,2	(23,3)	(10)%

		3T2024	3T2023	2024/2023	
Potasio	MTon	175,7	168,7	6,9	4 %
Ingresos de Potasio	MMUS\$	68,2	75,2	(6,9)	(9)%

Los ingresos de potasio durante el tercer trimestre de 2024 fueron menores en comparación con el mismo período del año pasado, como resultado de un menor precio de venta promedio, parcialmente compensado por mayores volúmenes de ventas reportados para el tercer trimestre de 2024 en comparación con igual periodo del año anterior. Esperamos que el mercado de Potasio alcance los 71 millones de toneladas métricas en 2024, volviendo a los niveles observados en 2021. Ahora esperamos que nuestros volúmenes de ventas alcancen las 620.000 toneladas métricas este año debido a un retraso en el envío del producto reprogramado para 2025.

El margen bruto⁽³⁾ para el segmento Potasio representó el 2,7% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2024.

Químicos Industriales

Los ingresos de químicos industriales para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2024 alcanzaron US\$61,0 millones, un 61,0% menos que los US\$156,4 millones registrados durante los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2023.

Los ingresos de químicos industriales para el tercer trimestre de 2024, alcanzaron US\$18,6 millones, disminuyendo en un 57,1% comparado con los US\$43,4 millones registrados en el tercer trimestre de 2023.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Químicos Industriales:

		9M2024	9M2023	2024/2023	
Nitratos Industriales	MTon	41,1	168,1	(127,0)	(76)%
Ingresos de Químicos Industriales	MMUS\$	61,0	156,4	(95,5)	(61)%

		3T2024	3T2023	2024/2023	
Nitratos Industriales	MTon	12,7	48,5	(35,8)	(74)%
Ingresos de Químicos Industriales	MMUS\$	18,6	43,4	(24,8)	(57)%

Los ingresos de productos químicos industriales durante el tercer trimestre de 2024 fueron menores en comparación con los ingresos reportados para el mismo período del año pasado, como resultado de volúmenes de ventas significativamente menores que compensaron los precios de venta promedio más altos. Nuestros volúmenes de ventas trimestrales en 2024, como se informó durante los primeros tres trimestres de este año, deberían ser relativamente estables trimestre tras trimestre, y esperamos que los volúmenes de ventas del año sean cerca de 55.000 toneladas métricas. Creemos que los precios del mercado de productos químicos industriales también podrían permanecer estables durante lo que queda de año.

El margen bruto⁽³⁾ para el segmento Químicos Industriales representó el 2,3% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2024.

Otros Fertilizantes Commodity & Otros Ingresos

Los ingresos por ventas de otros fertilizantes *commodity* y otros ingresos alcanzaron US\$19,8 millones para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2024, un aumento en comparación con los US\$18,3 millones para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2023.

Información Financiera

Costo de Ventas

El costo de ventas fue de US\$2.421,7 millones para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2024, una disminución de 30,4% en comparación con US\$3.481,5 millones para el mismo periodo de 2023.

Gastos Administrativos

Los gastos de administración totalizaron US\$132,2 millones (3,8% de los ingresos) para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2024, comparado con US\$126,8 millones (2,1% de los ingresos) para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2023.

Indicadores Financieros

Gastos Financieros Netos

Los gastos financieros netos para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2024 totalizaron US\$82,8 millones, comparado con gastos financieros netos de US\$3,9 millones para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2023.

Gastos por Impuesto a las Ganancias

Para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2024, el gasto por impuesto a las ganancias, incluyendo el efecto neto de los pagos relacionados al impuesto específico a la actividad minera en Chile aplicados a la explotación de litio por un monto total de US\$1.103,3 millones (ver Nota 1 abajo), alcanzaron US\$1.301,1 millones, comparado al gasto por impuesto a las ganancias de US\$719,3 millones durante los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2023.

El gasto por impuesto a las ganancias, excluyendo el efecto neto de los ajustes contables por los pagos del impuesto específico a la actividad minera por la explotación de litio, alcanzaron US\$197,8 millones para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2024, representando una tasa de impuesto efectiva de 25,3%. La tasa de impuesto corporativo de Chile fue de 27.0% en 2023 y 2024.

EBITDA Ajustado⁽⁴⁾

El EBITDA ajustado para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2024, fue de US\$1.155,4 millones (margen EBITDA ajustado de 33,4%), comparado con US\$2.752,5 millones (margen EBITDA ajustado de 44,7%) para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2023.

El EBITDA ajustado para el tercer trimestre de 2024 fue de US\$327,3 millones (margen EBITDA ajustado del 30,4%), en comparación con US\$788,2 millones (margen EBITDA ajustado del 42,8%) para el tercer trimestre de 2023.

Notas:

(1) El Servicio de Impuestos Internos de Chile ("SII") ha pretendido ampliar la aplicación del impuesto específico a las actividades mineras en Chile a la extracción de litio, sustancia que no es concesionable por ley, y ha cobrado impuestos al 31 de diciembre de 2023 por un monto de US\$986,3 millones a nuestra subsidiaria SQM Salar SpA. (SQM Salar) por los ejercicios tributarios 2012 a 2023 (ejercicios comerciales 2011 a 2022) sobre esa base. SQM Salar ha pagado las liquidaciones tributarias por US\$201,3 millones, por las cuales se han presentado siete reclamaciones tributarias contra el SII impugnando estos impuestos (las "Reclamaciones"), y la liquidación tributaria por US\$785,0 millones, por la cual aún no se ha presentado reclamación. Ambos montos se contabilizaron como activos por impuestos no corrientes en el estado financiero consolidado del ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2023. En la causa, correspondiente a los ejercicios tributarios 2017-2018, el Tribunal Tributario y Aduanero acogió la reclamación de SQM Salar y ordenó dejar sin efecto dichos créditos fiscales. La sentencia del tercer caso fue apelada por el SII, y el 5 de abril de 2024 la Corte de Apelaciones de Santiago dictó una sentencia revocando la sentencia anterior dictada por el Tribunal Tributario y Aduanero que cubría los ejercicios tributarios 2017-2018. Si bien el fallo de la Corte de Apelaciones de Santiago no afecta a todos los demás Reclamaciones y aún está sujeto a apelación por parte de SQM Salar, motivó la revisión del tratamiento contable de los Reclamaciones por parte del Directorio de SQM. En consecuencia, para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2024, SQM reconoció un ajuste por gasto tributario por US\$1.103,3 millones, correspondientes a US\$926,7 millones para los ejercicios 2011 a 2022, US\$162,7

millones para el ejercicio 2023 y US\$13,9 millones, lo cual corresponde al impacto que podría tener sobre las Reclamaciones la interpretación de la sentencia de la Corte de Apelaciones de Santiago.

SQM mantiene su firme posición respecto de la aplicación errónea del impuesto específico a la actividad minera a la explotación de litio, sustancia no concesible por ley en Chile, lo cual había sido reconocido en el pasado por el propio SII, así como por el poder ejecutivo, legislativo y judicial en Chile. SQM Salar continuará defendiendo activamente su posición en los Reclamaciones. Para más información, consulte la Nota 21.3 de nuestros estados financieros consolidados al 30 de septiembre de 2024.

(2) Utilidad neta (pérdida) se refiere a la utilidad (pérdida) integral atribuible a las participaciones controladoras.

(3) Una porción significativa del costo de ventas de SQM corresponde a costos relacionados con procesos de producción compartidos (minería, lixiviación, etc.), los que se distribuyen entre los diferentes productos finales. Para estimar el margen bruto por línea de negocio en ambos períodos cubiertos por el presente informe, la Compañía utilizó criterios similares para asignar los costos compartidos entre las diferentes áreas de negocio. Esta distribución de margen bruto debe ser utilizado solamente a modo de referencia como una aproximación general de los márgenes por línea de negocio.

(4) EBITDA ajustado = EBITDA - Otros ingresos - Otras ganancias (pérdidas) – Proporción de ganancias de asociados y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de participación + Otros gastos por función + Ganancias netas por deterioro en la reversión (pérdidas) de activos financieros - Ingresos financieros - Diferencias de moneda. EBITDA = Utilidad del año + Gastos de depreciación y amortización + Costos financieros + Impuesto a la renta. Margen de EBITDA ajustado = EBITDA Ajustado/Ingresos. Hemos incluido el EBITDA ajustado para proporcionar a los inversionistas una medida complementaria de nuestro desempeño operativo. Creemos que el EBITDA ajustado es una medida complementaria importante del desempeño operativo porque elimina elementos que tienen menos influencia en nuestro desempeño operativo y, por lo tanto, destaca las tendencias en nuestro negocio principal que, de lo contrario, podrían no ser evidentes al confiar únicamente en las medidas financieras NIIF. Como herramienta analítica, el EBITDA ajustado tiene importantes limitaciones. Por ejemplo, el EBITDA ajustado no refleja (a) nuestros gastos en efectivo, o los requisitos futuros para gastos de capital o compromisos contractuales; (b) cambios o requisitos de efectivo para nuestras necesidades de capital de trabajo; (c) el gasto por intereses significativo, o los requisitos de efectivo necesarios para pagar los intereses o los pagos de capital de nuestra deuda; y (d) pagos de impuestos. Creemos que la presentación de las medidas financieras no IFRS descritas anteriormente es apropiada. Sin embargo, estas medidas no IFRS tienen limitaciones importantes como herramientas analíticas, y no debe considerarlas de forma aislada o como sustitutos del análisis de nuestros resultados según lo informado bajo IFRS. Debido a estas limitaciones, confiamos principalmente en nuestros resultados informados de acuerdo con las NIIF y usamos el EBITDA y el EBITDA ajustado solo de manera complementaria.

<i>(en millones de US\$)</i>	tercer trimestre		Acumulado al 30 de septiembre	
	2024	2023	2024	2023
Resultado del ejercicio	133,7	481,6	(520,2)	1.813,9
(+) Gastos de depreciación y amortización	95,0	74,7	254,3	204,9
(+) Costos financieros	54,1	30,3	155,4	89,6
(+) Impuestos a las ganancias	59,9	216,1	1.301,1	719,3
EBITDA	342,7	802,6	1.190,6	2.827,7
(-) Otros ingresos	24,3	4,2	26,8	36,4
(-) Otras ganancias (pérdidas)	—	(1,1)	(2,2)	0,2
(-) Participación en las ganancias de asociadas y negocios conjuntos que se contabilizan utilizando el método de la participación	2,5	1,8	9,4	(0,9)
(+) Otros gastos	(29,2)	(5,8)	(72,3)	(27,8)
(+) Deterioro de valor de activos financieros y reversión de pérdidas por deterioro de valor	0,4	(0,6)	1,9	(2,2)
(-) Ingresos financieros	24,0	34,0	72,5	85,7
(-) Diferencias de cambio	(6,6)	(18,2)	(1,0)	(16,2)
EBITDA Ajustado	327,3	788,2	1.155,4	2.752,5

Estados Consolidados de Posición Financiera

<i>(US\$ millions)</i>	<i>Al 30 de sep.</i> 2024	<i>Al 31 de dic.</i> 2023
Activos Corrientes Totales	5.608,1	5.866,1
Efectivo y equivalente al efectivo	1.565,4	1.041,4
Otros activos financieros corriente	996,7	1.325,8
Cuentas por Cobrar (1)	690,1	950,4
Inventarios	1.685,2	1.774,6
Otros	670,8	773,9
Activos No Corrientes Totales	5.682,4	5.839,4
Otros activos financieros no corrientes	76,8	248,3
Inversiones Empresas Relacionadas	614,5	86,4
Propiedad, planta y equipos	4.165,6	3.609,9
Otros activos no corrientes	825,5	1.894,8
Activos Totales	11.290,5	11.705,6
Pasivos corrientes total	1.909,2	2.351,1
Otros Pasivos financieros corrientes	1.025,0	1.256,5
Otros	884,2	1.094,6
Total Pasivos no corrientes	4.258,3	3.787,5
Otros pasivos financieros no corrientes	3.784,4	3.213,4
Otros	473,9	574,1
Patrimonio antes de interés minoritario	5.084,4	5.530,7
Interés Minoritario	38,6	36,2
Total Patrimonio	5.123,0	5.566,9
Total Pasivos y Patrimonio	11.290,5	11.705,6
Liquidez (2)	2,9	2,5

(1) Cuentas por cobrar + cuentas por cobrar de entidades relacionadas

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes

Estado de Resultados Consolidado

(En millones de US\$)	<i>tercer trimestre</i>		<i>Acumulado al 30 de septiembre</i>	
	2024	2023	2024	2023
Ingresos	1.076,9	1.840,3	3.455,0	6.155,9
Litio y Derivados	497,2	1.277,9	1.709,3	4.388,7
Nutrición Vegetal de Especialidad ⁽¹⁾	249,1	221,7	717,3	690,2
Yodo y Derivados	233,5	213,0	742,8	674,0
Potasio	68,2	75,2	204,9	228,2
Químicos Industriales	18,6	43,4	61,0	156,4
Otros Ingresos	10,3	9,1	19,8	18,3
Costo de Ventas	(796,0)	(1.086,6)	(2.421,7)	(3.481,5)
Ganancia Bruta	280,8	753,6	1.033,3	2.674,3
Gastos de Administración	(48,5)	(40,1)	(132,2)	(126,8)
Financial Expenses	(54,1)	(30,3)	(155,4)	(89,6)
Ingresos Financieros	24,0	34,0	72,5	85,7
Diferencias de cambio	(6,6)	(18,2)	(1,0)	(16,2)
Otros	(2,1)	(1,4)	(36,4)	5,8
Ganancias antes de Impuesto	193,6	697,6	780,9	2.533,2
Impuesto a las ganancias	(59,9)	(216,1)	(1.301,1)	(719,3)
Resultado antes de interés minoritario	133,7	481,6	(520,2)	1.813,9
Interés minoritario	(2,2)	(2,2)	(4,3)	(4,4)
Utilidad neta	131,4	479,4	(524,5)	1.809,5
Utilidad por acción (US\$)	0,46	1,68	(1,84)	6,33

(1) Incluye otros fertilizantes de especialidad

Acerca de SQM

SQM es una compañía global listada en la Bolsa de Nueva York y la Bolsa de Santiago (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A). SQM desarrolla y produce diversos productos para varias industrias esenciales para el progreso humano tales como la salud, la nutrición, las energías renovables y la tecnología a través de la innovación y el avance tecnológico. Nuestro objetivo es mantener nuestra posición de liderazgo mundial en los mercados de litio, nitrato de potasio, yodo y sales solares.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes / gerardo.illanes@sqm.com

Isabel Bendeck / isabel.bendeck@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Maria Ignacia Lopez / ignacia.lopez@sqm.com

Pablo Pisani / pablo.pisani@sqm.com

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones o declaraciones prospectivas según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Ejemplos de declaraciones prospectivas incluyen, entre otras, declaraciones que hacemos sobre la compleción e implementación de la asociación propuesta con Codelco, el desarrollo del Proyecto Salar Futuro, los gastos de capital de la Compañía, las fuentes de financiamiento, el Plan de Desarrollo Sostenible, las perspectivas de negocios y demanda, el futuro desempeño económico, volúmenes y precios de venta anticipados, rentabilidad, ingresos, gastos u otros elementos financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de la línea de productos o servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones, incluyendo nuestra capacidad para implementar con éxito el Plan de Desarrollo Sustentable. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo, excepto en caso requerido por ley.