

Para Distribución Inmediata  
SQM INFORMA RESULTADOS DEL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2020

Puntos Destacados

- SQM informó utilidades<sup>(1)</sup> por US\$95,8 millones para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2020.
- Las ganancias por acción totalizaron US\$0,36 para el primer semestre de 2020, inferior a los US\$0,57 reportados en el primer semestre de 2019.
- Durante el primer semestre de 2020, los ingresos alcanzaron los US\$850,5 millones.
- Los volúmenes de ventas de litio y derivados durante el segundo trimestre superaron las 12.600 toneladas métricas, un aumento de casi 50% en comparación con el primer trimestre del año.
- Los precios de yodo fueron estables en el segundo trimestre, rondando los US\$35 por kilogramo, y la línea de negocios contribuyó aproximadamente al 39% de nuestro margen bruto durante el primer semestre del año.
- Comenzamos la entrega de sales solares, vendiendo más de 60.000 toneladas métricas durante el segundo trimestre, y esperamos vender alrededor de 150.000 toneladas métricas este año.
- Las plantas continuaron operando sin ningún impacto material relacionado con la pandemia Covid-19.
- Hemos publicamos nuestro Reporte de Sustentabilidad auditado

SQM realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados el jueves 20 de agosto, a las 12:00pm en NY (12:00pm en Chile).

Participantes en EE.UU.: 1-855-238-1018

Participantes fuera de EE.UU.: 1-412-542-4107

Webcast: <https://services.choruscall.com/links/sqm200820.html>

**Santiago, Chile. 19 de agosto de 2020.-** Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó hoy utilidades para los seis meses terminados el 30 de junio de 2020 por US\$95,8 millones (US\$0,36 por acción), una disminución de 36,4% respecto a los US\$150,7 millones (US\$0,57 por acción) reportados para los seis meses terminados el 30 de junio de 2019. El margen bruto<sup>(2)</sup> alcanzó US\$235,6 millones (27,7% de los ingresos) para los seis meses que finalizaron el 30 de junio de 2020, un monto menor en comparación a los US\$288,0 millones (28,8% de los ingresos) registrados en igual período de 2019. Los ingresos totalizaron US\$850,5 millones para los seis meses terminados el 30 de junio de 2020, lo que representa una disminución de 14,8% en comparación a los US\$998,4 millones reportados para el mismo período de 2019.

## Para Distribución Inmediata SQM INFORMA RESULTADOS DEL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2020

La Compañía también reportó utilidades para el segundo trimestre de 2020, informando una utilidad neta de US\$50,8 millones (US\$0,19 por acción) en comparación con los US\$45,0 millones (US\$0,17 por acción) registrados durante el primer trimestre de 2020 y con los US\$70,2 millones (US\$0,27 por acción) registrados durante el segundo trimestre de 2019. El margen bruto durante el segundo trimestre de 2020 alcanzó los US\$127,8 millones, monto inferior a los US\$142,5 millones registrados durante el segundo trimestre de 2019, pero superior a los US\$107,7 registrados durante el primer trimestre de 2020. Los ingresos alcanzaron los US\$458,5 millones, una disminución de aproximadamente 7,2% en comparación con el segundo trimestre de 2019, cuando los ingresos totalizaron US\$494,1 millones, y un aumento de 16,9% en comparación con los US\$392,0 millones registrados durante el primer trimestre de 2020.

El Gerente General de SQM, Ricardo Ramos, comentó: “El buen trabajo y compromiso de nuestro equipo, especialmente en el norte, en estos tiempos difíciles, nos ha permitido reportar resultados para el segundo trimestre de aproximadamente US\$50 millones. Además, a la fecha, hemos cumplido o superamos todas las metas de producción interna, que incluían niveles récord de producción de carbonato de litio.”

“Si bien continuó la tendencia a la baja de los precios del litio durante el segundo trimestre, me gustaría resaltar que los volúmenes de ventas de litio excedieron las 12.600 toneladas métricas, casi un 50% más que los volúmenes reportados en el primer trimestre del año, en línea con nuestro objetivo de vender mayores volúmenes este año en comparación con el año pasado, aumentando así nuestra participación de mercado. En el mercado del yodo, los precios se mantuvieron estables y rondaron los US\$35 por kilogramo, y la línea de negocio contribuyó aproximadamente al 39% de nuestro margen bruto total.”

“También hemos podido generar cambios y promover la eficiencia como resultado de los desafíos y oportunidades que han surgido en medio de la pandemia Covid-19 de 2020. Tenemos un portafolio diverso, un sólido balance general con activos de alta calidad y buen equipo. Estos atributos de la compañía continuarán ayudándonos a administrar con éxito los tiempos turbulentos que todos enfrentamos.”

## Análisis de segmentos

### Litio y sus derivados

Los ingresos por ventas de litio y derivados totalizaron US\$151,2 millones durante los seis meses finalizados el 30 de junio de 2020, una disminución del 48,5% respecto a los US\$293,6 millones alcanzados durante los seis meses finalizados el 30 de junio de 2019.

Los ingresos por ventas de litio y derivados durante el segundo trimestre de 2020 ascendieron a US\$85,9 millones, un monto 38,0% menor a los US\$138,5 millones reportados en el segundo trimestre de 2019 representando un aumento de 31,4% en comparación con los US\$65,3 reportado durante el primer trimestre 2020.

### Volúmenes de venta e ingresos por Litio y Derivados:

		6M2020	6M2019	2020/2019	
Litio y Derivados	Mton	21,2	22,8	-1,6	-7%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	151,2	293,6	-142,3	-48%

		2T2020	2T2019	2020/2019	
Litio y Derivados	Mton	12,6	12,1	0,5	4%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	85,9	138,5	-52,7	-38%

Nuestros volúmenes de ventas en la línea de negocio de litio y derivados superaron las 12.600 toneladas métricas durante el segundo trimestre de 2020, un aumento de más del 45% en comparación con el primer trimestre del año. Este significativo aumento estuvo en línea con nuestras expectativas, y aún creemos que nuestros volúmenes de ventas para el año superarán los volúmenes de ventas reportados durante 2019, aumentando así nuestra participación de mercado.

Nuestros niveles de producción están en su punto más alto y ahora estamos produciendo a una tasa de aproximadamente 70.000 toneladas métricas este año. Dadas las expectativas de crecimiento de la demanda en los próximos años, nos sentimos cómodos con los mayores niveles de inventario que se están construyendo.

Creemos que la demanda de litio en 2020 será similar a la observada en 2019. Sin embargo, debido al aumento de las expectativas para las ventas de automóviles y las tasas de penetración de vehículos eléctricos, junto con los continuos incentivos gubernamentales, y el hecho de que muchos fabricantes de automóviles de todo el mundo siguen totalmente comprometidos con la electrificación de sus vehículos y flotas, seguimos siendo optimistas sobre los fundamentos detrás del crecimiento de la demanda a largo plazo en la industria.

La tendencia a la baja de precios observada en los últimos trimestres, continuó en los primeros seis meses de 2020, con precios promedio para los seis meses terminados el

30 de junio de 2020, aproximadamente un 45% más bajos que los precios promedio reportados durante la primera mitad de 2019. Dada la incertidumbre que rodea al mercado del litio a corto plazo, es imposible estimar con seguridad cuándo los precios pueden comenzar a recuperarse, pero creemos que los precios serán más bajos durante la segunda mitad del año en comparación con los precios observados en el primer semestre del año, pero los volúmenes de ventas deberían ser mayores.

Continuamos avanzando con los planes de expansión de capacidad de producción de carbonato de litio e hidróxido de litio, y hasta la fecha, esperamos finalizar ambos proyectos para fines de 2021.

El **margen bruto**<sup>(3)</sup> del segmento de litio y sus derivados representó aproximadamente un 15% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses terminados el 30 de junio de 2020.

#### Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de la línea de negocio de NVE para los seis meses que terminaron el 30 de junio de 2020, totalizaron US\$347,8 millones, una disminución respecto a los US\$383,8 millones registrados durante los seis meses terminados el 30 de junio de 2019.

Durante el segundo trimestre de 2020, los ingresos alcanzaron los US\$182,7 millones, inferiores a los US\$199,3 millones reportados en el segundo trimestre de 2019.

#### **Volúmenes de venta e ingresos por Nutrición Vegetal de Especialidad:**

		6M2020	6M2019	2020/2019	
<b>Volúmenes Totales NVE</b>	<b>Mton</b>	<b>501,2</b>	<b>535,5</b>	<b>-34,3</b>	<b>-6%</b>
Nitrato de sodio	Mton	12,8	15,0	-2,3	-15%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	300,3	349,4	-49,2	-14%
Mezclas de especialidad	Mton	104,2	92,7	11,6	12%
Otros fertilizantes de especialidad(*)	Mton	83,9	78,3	5,6	7%
<b>Ingresos NVE</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>347,8</b>	<b>383,8</b>	<b>-36,0</b>	<b>-9%</b>

		2T2020	2T2019	2020/2019	
<b>Volúmenes Totales NVE</b>	<b>Mton</b>	<b>267,6</b>	<b>279,7</b>	<b>-12,1</b>	<b>-4%</b>
Nitrato de sodio	Mton	5,9	5,5	0,4	8%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	162,0	183,5	-21,5	-12%
Mezclas de especialidad	Mton	58,6	49,9	8,7	17%
Otros fertilizantes de especialidad(*)	Mton	41,1	40,7	0,3	1%
<b>Ingresos NVE</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>182,7</b>	<b>199,3</b>	<b>-16,6</b>	<b>-8%</b>

(\*) Incluye principalmente trading de otros fertilizantes de especialidad

La línea de negocio de Nutrición Vegetal de Especialidad sigue siendo un segmento importante en nuestro diverso portafolio. Somos líderes en el mercado de nitrato de potasio y creemos que el crecimiento de la demanda del mercado podría alcanzar hasta un 3% este año. Nuestros volúmenes de ventas crecieron más del 14% durante el segundo trimestre de 2020 en comparación con los primeros tres meses del año. Creemos que nuestros niveles de ventas anuales en 2020 serán menores a los del año pasado. Los precios promedio en esta línea de negocio también cayeron algo más del 3% durante el segundo trimestre de 2020, en comparación con el primer trimestre de 2020. Los precios más bajos en el mercado de cloruro de potasio y la incertidumbre en el corto plazo, han impactado de manera indirecta y negativa las tendencias de precios en los mercados de fertilizantes de especialidad.

El **margen bruto** del segmento de NVE representó aproximadamente un 34% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses terminados el 30 de junio de 2020.

#### Yodo y sus derivados

Los ingresos de yodo y derivados para los seis meses terminados el 30 de junio de 2020 fueron de US\$188,6 millones, experimentando un aumento del 1,3% respecto a los US\$186,1 millones generados en el mismo período de 2019.

Los ingresos del segundo trimestre de 2020 por yodo y derivados alcanzaron US\$90,9 millones, un aumento del 0,6% frente a los US\$90,3 millones registrados durante el segundo trimestre de 2019.

#### Volúmenes de venta e ingresos por Yodo y Derivados:

		6M2020	6M2019	2020/2019	
Yodo y Derivados	Mton	5,4	6,7	-1,3	-19%
Ingresos Yodo y Derivados	MMUS\$	188,6	186,1	2,5	1%

		2T2020	2T2019	2020/2019	
Yodo y Derivados	Mton	2,6	3,2	-0,6	-19%
Ingresos Yodo y Derivados	MMUS\$	90,9	90,3	0,6	1%

Los mayores ingresos por yodo fueron el resultado de precios más altos durante los primeros seis meses de 2020, cuando los precios promedio alcanzaron aproximadamente US\$35 por kilogramo. Estos precios promedio más altos compensaron los menores volúmenes de ventas reportados durante el mismo período. Creemos que nuestros volúmenes de ventas de este año serán menores durante la segunda mitad del año, en comparación con los reportados durante la primera mitad del año. Esto debido a que esperamos continuar viendo un impacto negativo en la demanda de yodo en el corto plazo, especialmente en el segmento de medios de contraste de rayos X. Tenemos la esperanza de poder ver un sólido crecimiento de la demanda en 2021.

El **margen bruto** del segmento de yodo y sus derivados representó aproximadamente un 39% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses terminados el 30 de junio de 2020.

#### Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio (MOP & SOP)

Los ingresos por ventas de cloruro de potasio y sulfato de potasio para los seis meses terminados el 30 de junio de 2020 totalizaron US\$77,5 millones, una disminución del 12,5% respecto a los US\$88,5 millones informados para el mismo período de 2019.

Los ingresos por cloruro de potasio y sulfato de potasio disminuyeron un 23,1% en el segundo trimestre de 2020, alcanzando los US\$34,2 millones, en comparación con US\$44,4 millones registrados durante el segundo trimestre de 2019.

#### Volúmenes de venta e ingresos por Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio :

		6M2020	6M2019	2020/2019	
Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	Mton	234,6	241.0	-6.4	-3%
Ingresos Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	MMUS\$	77,5	88.5	-11.1	-12%

		2T2020	2T2019	2020/2019	
Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	Mton	105,7	116.5	-10.8	-9%
Ingresos Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	MMUS\$	34,2	44.4	-10.3	-23%

Los volúmenes de ventas de cloruro de potasio y sulfato de potasio para los seis meses terminados el 30 de junio de 2020 totalizaron aproximadamente 235.000 toneladas métricas, y aún esperamos vender aproximadamente 700.000 toneladas métricas este año. Los precios promedio para el segundo trimestre fueron casi 4% más bajos que los precios reportados durante el primer trimestre de 2020 y creemos que esta volatilidad de precios podría continuar en el corto plazo.

El **margen bruto** del segmento de cloruro de potasio y sulfato de potasio representó aproximadamente un 3% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses terminados el 30 de junio de 2020.

#### Químicos Industriales

Los ingresos por ventas de químicos industriales para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2020 alcanzaron US\$73,7 millones, un aumento del 138,8% respecto a los US\$30,9 millones para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2019.

Los ingresos del segundo trimestre de 2020 totalizaron US\$59,1 millones, un aumento del 324,8% en comparación con los ingresos durante el segundo trimestre de 2019, que alcanzaron los US\$13,9 millones.

#### Volúmenes de venta e ingresos por químicos industriales:

		6M2020	6M2019	2020/2019	
Nitratos Industriales	Mton	94,5	38,9	55,6	143%
<b>Ingresos Químicos Industriales</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>73,7</b>	<b>30,9</b>	<b>42,8</b>	<b>139%</b>

		2T2020	2T2019	2020/2019	
Nitratos Industriales	Mton	75,8	17,8	58,0	326%
<b>Ingresos Químicos Industriales</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>59,1</b>	<b>13,9</b>	<b>45,2</b>	<b>325%</b>

Los ingresos por productos químicos industriales para los seis meses terminados el 30 de junio de 2020 aumentaron significativamente en comparación con los ingresos reportados durante el mismo período el año pasado. Esto fue el resultado de los volúmenes de ventas anticipados de sales solares durante el segundo trimestre cuando vendimos sobre 60.000 toneladas métricas, una parte del volumen total de ventas de sales solares de 150.000 toneladas métricas que esperamos vender este año.

El **margen bruto** del segmento de químicos industriales representó aproximadamente un 9% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses terminados el 30 de junio de 2020.

#### Otros Fertilizantes Commodity y Otros Ingresos

Los ingresos por venta de otros fertilizantes commodity y de otros ingresos alcanzaron US\$11,7 millones para los seis meses terminados el 30 de junio de 2020, lo que indica una disminución al comparar con los US\$15,5 millones del mismo período de 2019.

#### Deferred Prosecution Agreement

El plazo de tres años del *Deferred Prosecution Agreement* ("DPA") finalizó el 30 de abril de 2020, y el 1 de junio de 2020, el Gerente General (CEO) y el Vicepresidente de Finanzas (CFO) presentaron la certificación con respecto a las obligaciones de divulgación de la Sociedad, según lo exige el DPA. La Sociedad espera que el Departamento de Justicia de los EE.UU. ("DOJ" por sus siglas en inglés) presente una moción para desestimar la información criminal contra la Sociedad ante el Tribunal de Distrito de los Estados Unidos del Distrito de Columbia antes del 30 de octubre de 2020, esto es el final del período de 6 meses proporcionado por el DPA. Sujeto a la aprobación de la moción por parte del tribunal, todos los cargos contra la Sociedad serán desestimados.

#### Información Financiera

## Costo de Ventas

El costo de ventas, excluyendo los gastos totales por la depreciación y amortización, alcanzó US\$515,1 millones para los seis meses terminados el 30 de junio de 2020, una disminución de 15,6% respecto a los US\$610,3 millones informados para el mismo período de 2019.

## Gastos Administrativos

Los gastos administrativos totalizaron US\$48,9 millones (5,8% de los ingresos) para los seis meses terminados el 30 de junio de 2020, comparados con los US\$55,5 millones (5,6% de los ingresos) reportados para los seis meses terminados el 30 de junio de 2019.

## Indicadores Financieros

### Gastos Financieros Netos

Los gastos financieros netos para los seis meses terminados el 30 de junio de 2020 fueron de US\$34,0 millones, comparados con los US\$26,1 millones reportados para igual período de 2019.

### Gastos por Impuestos a las Ganancias

Durante los seis meses terminados el 30 de junio de 2020, los gastos por impuestos a las ganancias alcanzaron US\$46,1 millones, representando una tasa impositiva efectiva de 32,3%, y se comparan con gastos por impuestos a las ganancias de US\$58,5 millones durante los seis meses terminados el 30 de junio de 2019. La tasa de impuesto corporativo chileno fue de 27,0% durante 2020 y 2019.

### EBITDA Ajustado <sup>(4)</sup>

El EBITDA Ajustado fue de US\$286,5 millones (margen de EBITDA Ajustado de 33,7%) para los seis meses terminados el 30 de junio de 2020, comparado con los US\$332,6 (margen de EBITDA Ajustado de 33,3%) millones registrados durante el mismo período de 2019.

Notas:

1. Utilidad = ganancia atribuible a los propietarios de la controladora
2. El margen bruto corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y amortización y excluyendo gastos administrativos.
3. Una porción significativa del costo de ventas de SQM corresponde a costos relacionados con procesos de producción compartidos (minería, lixiviación, etc.), los que se distribuyen entre los diferentes productos finales. Para estimar el margen bruto por línea de negocio en ambos períodos cubiertos por el presente informe, la Compañía utilizó criterios similares para asignar los costos compartidos entre las diferentes áreas de negocio. Esta distribución de margen bruto debe ser utilizado solamente a modo de referencia como una aproximación general de los márgenes por línea de negocio.
4. EBITDA Ajustado = margen bruto – gastos administrativos + depreciación y amortización. Margen EBITDA Ajustado= EBITDA Ajustado/ingresos.



## Estados Consolidados Intermedios de Situación Financiera

(en millones de US\$)

	Al 30 de jun. 2020	Al 31 de dic 2019
<b>Activos corrientes totales</b>	<b>2.721,2</b>	<b>2.682,2</b>
Efectivo y equivalente al efectivo	581,6	588,5
Otros activos financieros corriente	493,6	505,5
Cuentas por Cobrar (1)	389,3	460,4
Inventarios Corrientes	1.075,4	983,3
Otros	181,3	144,4
<b>Activos no corrientes totales</b>	<b>2.021,2</b>	<b>2.002,0</b>
Otros activos financieros no corrientes	8,8	8,8
Inversiones Empresas Relacionadas	71,6	109,4
Propiedad, planta y equipos	1.629,7	1.569,9
Otros activos no corrientes	311,1	313,9
<b>Total Activos</b>	<b>4.742,4</b>	<b>4.684,2</b>
<b>Pasivos corrientes total</b>	<b>635,4</b>	<b>776,8</b>
Otros pasivos financieros corrientes	216,0	291,1
Otros	419,4	485,7
<b>Total pasivos no corrientes</b>	<b>1.987,3</b>	<b>1.772,9</b>
Otros pasivos financieros no corrientes	1.715,4	1.488,7
Otros	271,9	284,2
Patrimonio antes de interés minoritario	2.075,3	2.086,3
Interés Minoritario	44,4	48,2
Total Patrimonio	2.119,7	2.134,5
<b>Total Pasivos y Patrimonio</b>	<b>4.742,4</b>	<b>4.684,2</b>
Liquidez (2)	4,3	3,5

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes

Estados Consolidados Intermedios de Resultados				
<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Segundo trimestre</i>		<i>Acumulado al 30 de junio</i>	
	2020	2019	2020	2019
<b>Ingresos</b>	<b>458,5</b>	<b>494,1</b>	<b>850,5</b>	<b>998,4</b>
Litio y Derivados	85,9	138,5	151,2	293,6
Nutrición Vegetal de Especialidad (1)	182,7	199,3	347,8	383,8
Yodo y Derivados	90,9	90,3	188,6	186,1
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	34,2	44,4	77,5	88,5
Químicos Industriales	59,1	13,9	73,7	30,9
Otros Ingresos	5,8	7,7	11,7	15,5
<b>Costos de Ventas</b>	<b>(280,5)</b>	<b>(301,7)</b>	<b>(515,1)</b>	<b>(610,3)</b>
<b>Depreciación y amortización (2)</b>	<b>(50,1)</b>	<b>(49,9)</b>	<b>(99,8)</b>	<b>(100,1)</b>
<b>Margen Bruto</b>	<b>127,8</b>	<b>142,5</b>	<b>235,6</b>	<b>288,0</b>
Gastos Administración	(24,4)	(29,0)	(48,9)	(55,5)
Costos Financieros	(21,3)	(20,2)	(44,4)	(38,6)
Ingresos Financieros	3,6	6,5	10,3	12,4
Diferencia de cambio	(4,1)	0,3	(6,7)	4,1
Otros	(4,9)	(3,2)	(3,1)	(0,8)
<b>Ganancia (pérdida) antes de impuesto</b>	<b>76,7</b>	<b>96,8</b>	<b>142,8</b>	<b>209,7</b>
<b>Impuestos a las ganancias</b>	<b>(25,5)</b>	<b>(26,6)</b>	<b>(46,1)</b>	<b>(58,5)</b>
<b>Resultado antes de interés minoritario</b>	<b>51,2</b>	<b>70,2</b>	<b>96,7</b>	<b>151,2</b>
Interés minoritario	(0,4)	(0,0)	(0,9)	(0,5)
<b>Resultado del ejercicio</b>	<b>50,8</b>	<b>70,2</b>	<b>95,8</b>	<b>150,7</b>
Utilidad por acción (US\$)	0,19	0,27	0,36	0,57

(1) Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

## Acerca de SQM

SQM es una compañía global listada en la Bolsa de Nueva York y la Bolsa de Santiago (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A). SQM desarrolla y produce diversos productos para varias industrias esenciales para el progreso humano tales como la salud, la nutrición, las energías renovables y la tecnología a través de la innovación y el avance tecnológico. Nuestro objetivo es mantener nuestra posición de liderazgo mundial en los mercados de litio, nitrato de potasio, yodo y sales.

- Asegurando acceso a los mejores activos relacionados con nuestros negocios actuales, expandiendo nuestra presencia global
- Buscando activamente minerales atractivos, permitiéndonos oportunidades de diversificación para replicar y expandir nuestras capacidades actuales de minería
- Fortaleciendo nuestra excelencia operacional, logística y comercial, de punta a punta, buscando a la vez, ser líderes en costo; y
- Manteniendo una política financiera conservadora que nos permita enfrentar exitosamente los ciclos económicos que podrían afectar los mercados donde vendemos.

Somos una empresa construida y administrada por una cultura basada en excelencia, seguridad, sustentabilidad e integridad. Trabajamos todos los días para expandir esta cultura a través de fomentar la atracción, retención y desarrollo del talento, **así como también un ambiente de trabajo inclusivo** para asegurar conocimiento distintivo e innovación para mantener nuestro negocio. Nos esforzamos por operaciones seguras y sin accidentes promoviendo conductas que favorezcan la seguridad física y el bienestar psicológico de todos los que trabajan directa e indirectamente con la Compañía.

**Nos posicionarnos como líderes en sustentabilidad y trabajamos para crear una marca "verde" a través del constante esfuerzo por gestionar responsablemente los recursos naturales, cuidar el medio ambiente, formar relaciones estrechas y de confianza con nuestras comunidades vecinas y mediante la creación de valor. Dentro de estas comunidades, apoyamos** proyectos y actividades con un enfoque en educación, desarrollo empresarial y protección del medio ambiente y patrimonio histórico. Creamos valor para nuestros clientes a través de modelos comerciales establecidos y de la producción y desarrollo de productos diferenciadores que responden a las necesidades específicas de la industria y del mercado, creando y proveyendo constantemente una mejora sustentable en la calidad de vida. Continuaremos creando valor para todos nuestros grupos de interés a través de la gestión responsable de los recursos naturales, los proyectos de expansión sostenibles y la mejora de nuestras operaciones existentes, con un enfoque en minimizar nuestros impactos ambientales mediante la reducción de nuestras huellas de carbono, energía y agua y trabajando juntos con nuestros accionistas, empleados, clientes, proveedores y comunidades.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / [gerardo.illanes@sqm.com](mailto:gerardo.illanes@sqm.com)

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / [kelly.obrien@sqm.com](mailto:kelly.obrien@sqm.com)

Irina Axenova 56-2-24252280 / [irina.axenova@sqm.com](mailto:irina.axenova@sqm.com)

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Maria Ignacia Lopez / [ignacia.lopez@sqm.com](mailto:ignacia.lopez@sqm.com)

Pablo Pisani / [pablo.pisani@sqm.com](mailto:pablo.pisani@sqm.com)

Tamara Rebolledo / [tamara.rebolledo@sqm.com](mailto:tamara.rebolledo@sqm.com) (Zona Norte)

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / [gerardo.illanes@sqm.com](mailto:gerardo.illanes@sqm.com)

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / [kelly.obrien@sqm.com](mailto:kelly.obrien@sqm.com)

Irina Axenova 56-2-24252280 / [irina.axenova@sqm.com](mailto:irina.axenova@sqm.com)

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Maria Ignacia Lopez / [ignacia.lopez@sqm.com](mailto:ignacia.lopez@sqm.com)

Pablo Pisani / [pablo.pisani@sqm.com](mailto:pablo.pisani@sqm.com)

Tamara Rebolledo / [tamara.rebolledo@sqm.com](mailto:tamara.rebolledo@sqm.com) (Zona Norte)

### Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo, excepto en caso requerido por ley.