



Para distribución inmediata

SQM reporta resultados para los primeros nueve meses de 2007

Destacados

- Durante el tercer trimestre de 2007 la utilidad por acción fue US\$0,158 con un crecimiento de 14,1% comparado con los US\$0,138 reportados el tercer trimestre de 2006.
- La utilidad por acción durante los primeros nueve meses de 2007 aumentó en 21,3%, a US\$0,515, desde US\$0,424 el mismo período de 2006.
- Los ingresos han continuado la tendencia positiva durante los primeros nueve meses del año, debido principalmente a mejores precios, con un aumento de 13,6% con respecto a igual período del año anterior.

Santiago, Chile, Octubre 30, 2007.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM, SQMA; Bolsa de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó hoy **Utilidades** para el tercer trimestre del año 2007, las cuales alcanzaron US\$41.5 millones (US\$0,158 por acción), 14,1% superiores a los US\$36,4 millones (US\$0,138 por acción) registrados durante el tercer trimestre de 2006. El **Resultado de Explotación** alcanzado fue de US\$67,2 millones (20,8% de los ingresos), el cual se compara con los US\$57,5 millones (21,2% de los ingresos) del mismo trimestre del año anterior. Los **Ingresos** registrados fueron US\$322,5 millones, aproximadamente 19.0% superiores a los US\$271,1 millones registrados durante el tercer trimestre de 2006.

Patricio Contesse, Gerente General de SQM, declaró: “Las utilidades del tercer trimestre resultaron en línea con nuestras expectativas, beneficiándose de mejores precios en todas nuestras líneas de negocio. Estos mejores precios fueron parcialmente contrarrestados por un significativo aumento en los costos de energía, con un suministro casi nulo de gas natural de parte de Argentina, y por el alto costo del diésel y fuel oil”. Continuó diciendo “Creemos muy probable que la disponibilidad de gas natural durante el año 2008 será incluso mas baja que la del año 2007. Por esta razón estamos concentrando todos nuestros esfuerzos en mejorar nuestros rendimientos en consumo de energía”.

Las **Utilidades** para los primeros nueve meses del año 2007 alcanzaron los US\$135,4 millones (US\$0,515 por acción), es decir, un 21,3% superiores a los US\$111,6 millones (US\$0,424 por acción) registrados durante los primeros nueve meses del año anterior. El **Resultado de Explotación** alcanzado durante los primeros nueve meses del 2007 fue de US\$199,4 millones (22,6% de los ingresos), el cual se compara con los US\$170,5 millones (22,0% de los ingresos) de los primeros nueve meses del año anterior. Los **Ingresos** obtenidos durante los primeros nueve meses de 2007 alcanzaron los US\$881,3 millones, aproximadamente 13,6% superiores a los US\$775,1 millones registrados durante el mismo periodo del año anterior.

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com



Patricio Contesse señaló “En el corto plazo, esperamos que la positiva situación que atraviesa el mercado del cloruro de potasio impulse los precios de nuestros nutrientes vegetales de especialidad, por lo que esperamos un mejor escenario en el 2008 para la división de nutrición vegetal de especialidad. Los precios de litio, por otro lado, son mucho más difíciles de predecir debido a que su evolución dependerá de la fecha de entrada de las expansiones de capacidad de los productores Chinos”.

Análisis por Área de Negocio:

1.- Nutrición Vegetal de Especialidad

Durante el tercer trimestre de 2007 los ingresos alcanzaron US\$162,2 millones, 26,6% superiores a los US\$128,1 millones registrados durante el tercer trimestre del año 2006.

Durante los primeros nueve meses del año 2007, los ingresos alcanzaron US\$437,3 millones, 15.6% superiores a los US\$378,3 millones de igual periodo del año anterior.

Los ingresos del tercer trimestre aumentaron con respecto al año anterior, además del crecimiento normal del mercado, debido a mejores condiciones de precios, ventas adicionales de nitrato de potasio a China y ventas adicionales de mezclas de especialidad en Chile.

Los principales factores que explican el aumento de los ingresos para estos primeros nueve meses del año 2007, son:

- Las ventas de nitrato sódico potásico y nitrato de potasio en Latinoamérica fueron 10% superiores a las registradas en igual periodo del año anterior. Como se mencionó en el comunicado de resultados anterior, el incremento en volúmenes de venta observado se registró principalmente en el mercado brasileño durante el segundo trimestre de 2007.
- Mayores ventas, en un rango que varía entre 15% y 20%, de nutrientes vegetales de especialidad solubles principalmente en Europa y México. Las condiciones climáticas, especialmente en España, han mejorado con respecto a las del año pasado, permitiéndonos recuperar los volúmenes de venta perdidos el año pasado.
- Los precios han estado ligeramente superiores durante estos primeros nueve meses, con un incremento promedio cercano al 3%. Hemos notado una tendencia al alza en los precios durante el tercer trimestre debido principalmente a lo ajustado del mercado de cloruro de potasio alrededor del mundo, por lo que en los próximos meses debería beneficiar nuestros precios de venta de sulfato de potasio y nitrato de potasio.

Esperamos que las positivas condiciones se mantengan para lo que queda del año y para el 2008. Esto no es el resultado solamente del reciente desarrollo en el mercado del potasio, sino también un reflejo de la dinámica de oferta y demanda de los mercados de SQM. Considerando esto, mantenemos nuestra visión positiva respecto a volúmenes de venta y precios para el segundo semestre del año 2007, los cuales deberían ser superiores a los registrados durante igual periodo del año anterior.

El **margen de explotación** ⁽¹⁾ de los nutrientes vegetales de especialidad durante los primeros nueve meses de 2007 representó aproximadamente un 30% del margen de explotación consolidado de SQM.

2.- Yodo y derivados de yodo

Los ingresos de yodo y derivados de yodo para el tercer trimestre de 2007, totalizaron US\$ 52,5 millones, 5,9% superiores a los US\$49,6 millones registrados durante el tercer trimestre de 2006.

Durante los primeros nueve meses de 2007 los ingresos alcanzaron US\$161,5 millones, un 0.9% inferiores a los US\$163,0 millones del mismo periodo del año anterior.

Los mayores ingresos registrados en esta línea de negocio durante el tercer trimestre son el resultado de volúmenes de venta levemente superiores y mejores precios de venta de aproximadamente un 5%.

Los ingresos acumulados a la fecha han disminuido levemente debido a menores volúmenes de ventas los cuales han sido parcialmente contrarrestados por mayores precios de venta, que a la fecha han aumentado en aproximadamente US\$1,6 por kg. Con precios relativamente estables durante el 2007, comparados con los precios de 2006 que tuvieron un sostenido y fuerte aumento durante el año, el aumento de precios trimestrales durante el 2007 ha comenzado a disminuir, señalando una estabilización de los precios de mercado.

La disminución en nuestros volúmenes de venta es el resultado del aumento de capacidad de producción por parte de otros productores chilenos y por el aumento de oferta derivada del reciclaje. Dado que SQM tiene las mayores reservas y exceso de capacidad en la industria y considerando que la demanda está creciendo, creemos que estamos en una posición privilegiada para capturar el crecimiento de la demanda en el largo plazo.

El margen de explotación de yodo y sus derivados para los primeros nueve meses de 2007 representó aproximadamente un 26% del margen de explotación consolidado de SQM.

3.- Litio y derivados de litio

Los ingresos de litio y sus derivados para el tercer trimestre del año 2007 totalizaron US\$43,6 millones, 30.0% superiores a los US\$33,5 millones registrados para el mismo periodo del año 2006.

Durante los primeros nueve meses de 2007 los ingresos alcanzaron los US\$137,1 millones, 49,5% superiores a los US\$91,7 millones registrados durante los primeros nueve meses de 2006.

Los mayores ingresos en esta línea de negocios son principalmente explicados por las mejores condiciones de precio en carbonato de litio e hidróxido de litio. Los volúmenes de venta del tercer trimestre fueron menores que durante el mismo período del año pasado, pero los volúmenes de venta de los primeros nueve meses de 2007 han sido similares a aquellos del mismo período del año anterior. Esperamos que los volúmenes de venta del cuarto trimestre de este año sean similares o levemente inferiores a los del cuarto trimestre de 2006.

El incremento en precios registrado está en línea con lo esperado y es consistente con el actual escenario de oferta ajustada, aún cuando ya hemos visto en el mercado producción adicional de parte de productores Chinos.

La demanda continúa fuerte, siendo las baterías la aplicación de mayor crecimiento con tasas de aproximadamente un 20%, con una parte de este crecimiento destinado al creciente segmento de *power tools*.

El margen de explotación de litio y derivados durante los primeros nueve meses de 2007 representó aproximadamente un 33% del margen de explotación consolidado de SQM.

4.- Químicos Industriales

Los ingresos de químicos industriales durante el tercer trimestre de este año alcanzaron los US\$17,4 millones, 1,9% superiores a los US\$17,1 millones registrados para el mismo periodo del año anterior.

Durante los primeros nueve meses del año 2007 los ingresos alcanzaron los US\$56,5 millones, 7,6% superiores a los US\$52,5 millones registrados para el mismo periodo del año anterior.

El aumento de los ingresos en esta línea de negocio se explica principalmente por mayores volúmenes de venta de nitrato de sodio, aproximadamente 5%, a la industria de vidrio en Asia y a la industria de explosivos en Latinoamérica, con aplicaciones en minería y en canteras, y por mejores condiciones de precio.

Esperamos que los volúmenes de venta de nitrato de sodio sigan creciendo el último trimestre de 2007 a diversos mercados y entre ellos, siendo además uno de los más interesantes, un proyecto de energía solar en España.

Los volúmenes de venta de nitrato de potasio y ácido bórico se mantuvieron relativamente estables comparados con el tercer trimestre y los primeros nueve meses de 2006.

El margen de explotación de los químicos industriales durante los primeros nueve meses del año 2007 representó aproximadamente un 5% del margen de explotación consolidado de SQM.

5.- Otros

Cloruro de potasio

Los ingresos para el tercer trimestre de 2007 alcanzaron los US\$16,3 millones, un 22,9% superiores a los US\$13,3 millones registrados durante igual periodo del año 2006.

Durante los primeros nueve meses del año 2007 los ingresos totalizaron US\$ 36,5 millones, un 46,0% superiores a los US\$ 25,0 millones registrados durante los primeros nueve meses de 2006.

Además de los mayores volúmenes de venta, que a la fecha han crecido aproximadamente en 50 mil toneladas métricas debido a una mayor disponibilidad de producto, los precios de venta han comenzado a reflejar la ajustada situación del mercado del potasio. Para el último trimestre del año 2007, esperamos que los precios y volúmenes de venta mantengan la misma tendencia observada hasta ahora.

Otros fertilizantes commodity

Las ventas de otros fertilizantes commodity aumentaron desde US\$29,5 millones durante el tercer trimestre de 2006, a US\$30,4 millones durante el mismo periodo del año 2007.

Durante los primeros nueve meses de 2007 los ingresos alcanzaron los US\$52,5 millones, 19,8% inferiores a los US\$65,4 millones registrados durante los primeros nueve meses del año 2006.

La disminución de ingresos es el resultado directo de la venta de nuestra filial de trading Mexicana durante la segunda mitad el año pasado.

Gastos de Administración y Ventas

Los gastos de Administración y Ventas fueron US\$49,9 millones (5,7% de los ingresos) durante los primeros nueve meses del año 2007, los que se comparan con los US\$50,8 millones (6,6% de los ingresos) registrados durante el mismo periodo del año anterior.

Costos de Producción

Mantenemos nuestra visión respecto a los costos de producción que están, y seguirán, siendo afectados por mayores costos en energía, materias primas y tipo de cambio:

- Las operaciones de SQM son intensivas en el uso de diesel y fue oil. La energía total actualmente representa aproximadamente un 12% de nuestros costos totales.
- Las materias primas representan aproximadamente un 5% de nuestros costos totales.
- Los costos en pesos chilenos representan aproximadamente un 23% de nuestros costos totales.

Los costos de producción durante el tercer trimestre se vieron negativamente afectados por importantes cortes de gas, obligando a SQM a sustituirlo por otras fuentes de energía de mayor costo, y por la apreciación del peso chileno.

Resultado fuera de explotación

Durante los primeros nueve meses de 2007, la compañía registró una pérdida fuera de explotación de US\$23,4 millones, la cual es inferior a la pérdida de US\$25,4 millones registrada en igual periodo del año anterior.

Los **gastos financieros netos** ⁽²⁾ totalizaron US\$ (8.7) millones durante los primeros nueve meses de 2007, menores a los US\$ (12.5) millones de los primeros nueve meses de 2006. Esta disminución en los gastos financieros netos esta en parte relacionada con la disminución en las tasas de interés.

Notas:

(1) **Margen de explotación** corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y sin incluir los gastos de administración y ventas.

Un porcentaje importante de los costos de explotación de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc.) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de los márgenes de explotación por áreas de negocio en ambos períodos, se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas áreas de negocio. Esta distribución del margen de explotación debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por áreas de negocio.

(2) Los **gastos financieros netos** corresponden a los gastos financieros totales menos los ingresos financieros.

SQM es un productor y comercializador integrado de Nutrición Vegetal de Especialidad, Químicos Industriales, Yodo y Litio. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en sus tres negocios principales: Nutrición Vegetal de Especialidad, Yodo y Litio.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergías comerciales debido a la producción de una completa gama de fertilizantes de especialidad.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Información adicional:

Patricio Vargas, 56-2-4252274 / 56-2-4252485 / patricio.vargas@sqm.com

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítems financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

Estado de Resultados

(en millones de US\$)	3 er Trimestre		Acumulado al 30 de Sept	
	2007	2006	2007	2006
Ingresos de Explotación	322,5	271,1	881,3	775,8
Nutrición Vegetal de Especialidad	162,2	128,1	437,3	378,3
<i>Nitrato de potasio y Mezclas de especialidad(1)</i>	<i>146,5</i>	<i>115,8</i>	<i>389,0</i>	<i>333,4</i>
<i>Sulfato de Potasio</i>	<i>15,7</i>	<i>12,3</i>	<i>48,3</i>	<i>44,9</i>
Químicos para la Industria	17,4	17,1	56,5	52,5
<i>Nitratos Industriales</i>	<i>16,2</i>	<i>15,7</i>	<i>52,3</i>	<i>48,2</i>
<i>Ácido Bórico</i>	<i>1,3</i>	<i>1,4</i>	<i>4,2</i>	<i>4,3</i>
Yodo y derivados	52,5	49,6	161,5	163,0
Litio y derivados	43,6	33,5	137,1	91,7
Otros Ingresos	46,8	42,8	88,9	90,4
<i>Cloruro de Potasio (KCl)</i>	<i>16,3</i>	<i>13,3</i>	<i>36,5</i>	<i>25,0</i>
<i>Otros</i>	<i>30,4</i>	<i>29,5</i>	<i>52,5</i>	<i>65,4</i>
Costos de Explotación	(212,6)	(173,8)	(560,2)	(488,4)
Depreciación	(24,8)	(22,1)	(71,8)	(66,1)
Margen de Explotación	85,1	75,2	249,3	221,3
Gastos Administración y Ventas	(17,9)	(17,7)	(49,9)	(50,8)
Resultado de Explotación	67,2	57,5	199,4	170,5
Resultado Fuera de Explotación	(10,3)	(8,0)	(23,4)	(25,4)
Ingresos Financieros	1,9	3,4	6,5	9,5
Gastos Financieros	(5,2)	(7,8)	(15,2)	(22,0)
Otros	(7,0)	(3,7)	(14,7)	(12,9)
Utilidad Antes de Impuesto	56,9	49,5	176,0	145,1
Impuesto a la Renta	(14,2)	(11,5)	(38,3)	(31,1)
Otros	(1,2)	(1,7)	(2,3)	(2,5)
Utilidad del Ejercicio	41,5	36,4	135,4	111,6
Utilidad por Acción (US\$ centavos)	15,8	13,8	51,5	42,4

(1) Incluye Mezclas de Especialidad, Nutrientes Vegetales de Especialidad Yara y Otros Nutrientes Vegetales de Especialidad

Balance

<i>(en millones de US\$)</i>	Al 30 de Septiembre	
	2007	2006
Activo Circulante	904,2	814,3
<i>Caja y depósitos a plazo (1)</i>	113,8	84,8
<i>Cuentas por cobrar (2)</i>	337,2	281,9
<i>Existencias</i>	385,9	387,5
<i>Otros</i>	67,3	60,2
Activo Fijo	967,7	902,2
Otros Activos	99,9	117,2
<i>Inversión EE.RR. (3)</i>	54,9	59,3
<i>Otros</i>	45,0	58,0
Total Activos	1.971,9	1.833,8
Total Pasivo Circulante	236,8	270,0
<i>Deuda Financiera Corto Plazo</i>	16,0	102,0
<i>Otros</i>	220,8	254,0
Total Pasivos Largo Plazo	557,6	469,6
<i>Deuda Financiera Largo Plazo</i>	484,1	400,2
<i>Otros</i>	73,5	69,4
Interés Minoritario	42,5	36,9
Total Patrimonio	1.135,0	1.057,3
Total Pasivos	1.971,9	1.833,8
Liquidez (4)	3,8	3,0
Deuda Neta/ Capitalización Total (5)	24,70%	27,62%

(1) Disponible + depósitos + valores negociables

(2) Deudores por ventas + docs. por cobrar + docs. y ctas. EERR

(3) Inversión EE.RR. neto de amortiz. mayor y menor valor

(4) Activos circulantes / Pasivos circulantes

(5) Deuda Neta Financiera/ (Deuda Neta Financiera + Patrimonio + Int. minoritario)