



PARA DISTRIBUCION INMEDIATA

SQM INFORMA RESULTADOS PARA EL AÑO 2005

Destacados

Aumento de utilidades por acción en 43,8%, desde US\$0,071 para el cuarto trimestre del 2004, a US\$0,102 para el cuarto trimestre del 2005.

Aumento de utilidades acumuladas por acción en 52,9%, desde US\$0,282 al 31 de Diciembre del 2004, a US\$0,431 al 31 de Diciembre del 2005.

Con estos resultados hemos completado ya 19 trimestres en los que nuestras utilidades trimestrales han sido superiores al mismo período del año anterior

Santiago, Chile, Febrero 28, 2006.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM, SQMA; Bolsa de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó en el día de hoy **utilidades** para el año 2005, las cuáles ascendieron a US\$113,5 millones (US\$0,431 por acción), monto superior en un 52,9% a los US\$74,2 millones (US\$0,282 por acción) registrados durante el mismo período del año anterior. El **resultado de explotación** alcanzó los US\$181,2 millones (20% de las ventas), 46,3% superior a los US\$123,8 millones (16% de las ventas) obtenidos en igual periodo del 2004. Los **ingresos consolidados** totalizaron US\$895,9 millones, superiores en aproximadamente 16% a los US\$775,5 millones registrados en igual período del año anterior.

Patricio Contesse, Gerente General de SQM, señaló “ todos nuestros mercados tuvieron una tendencia positiva durante el 2005 y esperamos que esta tendencia continúe en el futuro, permitiéndonos ser optimistas respecto de los resultados del próximo año”. Agregó, “ enfrentamos importantes desafíos como los altos costos de energía y un menos favorable tipo de cambio, sin embargo la positiva tendencia de los precios y la saludable demanda observada en nuestros principales mercados son elementos claves que nos permitirán entregar mejores resultados”.

Las **utilidades** de SQM para el cuarto trimestre del 2005 fueron de US\$26,8 millones (US\$0,102 por acción), 43,8% superior a los US\$18,6 millones (US\$0,071 por acción) obtenidos durante el mismo periodo del año anterior. El **resultado de explotación** alcanzó los US\$43,1 millones, 40,8% superior a los US\$30,6 millones obtenidos durante el cuarto trimestre del año anterior. Los **ingresos consolidados** obtenidos totalizaron US\$214,9 millones, superiores en aproximadamente 18% a los US\$181,7 millones obtenidos durante el mismo período del año 2004.

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com



Análisis por áreas de negocio

1.- Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Durante el cuarto trimestre del año 2005 los ingresos llegaron a US\$116,4 millones, cifra superior en 22,2% a los US\$95,2 millones registrados durante el cuarto trimestre del año 2004.

Los ingresos por nutrición vegetal de especialidad registrados durante el año 2005 alcanzaron los US\$487,8 millones, 17,1% superiores a los US\$416,4 millones del año anterior.

		2005	2004	2005/2004	
Nitrato de sodio	Mton	58	56	2	3%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	696	710	-15	-2%
Mezclas de especialidad y Boratos	Mton	233	258	-25	-10%
Otros fertilizantes de especialidad no SQM	Mton	133	116	18	15%
Sulfato de potasio	Mton	179	158	21	13%
	MMUS\$	488	416	71	17%

El incremento de un 16% en los ingresos de nutrición vegetal de especialidad fue principalmente impulsado por las mejores condiciones de precio. Los precios de nutrientes vegetales de especialidad se incrementaron entre un 15% y un 25% en comparación con los observados el año anterior. El incremento en precios responde principalmente a dos factores: la ajustada condición de oferta demanda y a la positiva tendencia de precio que principalmente beneficia a nutrientes vegetales de especialidad potásicos.

Los volúmenes de venta de nitrato de potasio y el nitrato de potasio sódico fueron levemente menor al del año anterior con un mix de productos diferente incrementando los volúmenes de ventas de nitrato de potasio soluble, todo lo anterior consistente con la estrategia de la Compañía de localizarse en los mercados más rentables.

Los menores volúmenes de ventas de mezclas están principalmente relacionadas con las menores ventas observadas en el mercado chileno.

La demanda de nutrientes vegetales de especialidad continua siendo fuerte, pero los actuales volúmenes de venta de SQM se encuentran restringidos por la actual capacidad de producción. La compañía espera incrementar su capacidad de producción de nitratos entre un 20% y 30% desde la segunda mitad del año 2007 en adelante.

El **margen de explotación**⁽¹⁾ de nutrición vegetal de especialidad, durante el año 2005, fue aproximadamente US\$32.0 millones superior al margen del año anterior.

2.- Químicos Industriales

Los ingresos por químicos industriales durante el cuarto trimestre del 2005 alcanzaron los US\$18,4 millones, 3,7% superiores a los US\$17,8 millones registrados para el cuarto trimestre del 2004.

Durante el año 2005 los ingresos fueron US\$73,9 millones, 4% superiores a los US\$71,2 millones del año anterior.

		2005	2004	2005/2004	
Nitratos Industriales	Mton	176	190	-14	-7%
Sulfato de Sodio	Mton	25	30	-5	-16%
Ácido Bórico	Mton	6,3	5,9	0	7%
Ingresos Químicos Industriales	MMUS\$	74	71	3	4%

Este leve aumento en los ingresos es principalmente explicado por una continua mejora de precio para la mayoría de nuestros productos industriales, los cuales más que compensan los menores volúmenes de ventas durante este periodo.

Los nitratos industriales han visto una reducción en sus volúmenes de ventas, principalmente explicados por una menor demanda de nitrato de potasio para la industria de CRT (pantallas de televisores). A pesar de un 4% de disminución en volúmenes, el aumento en los precios de los nitratos industriales, permiten obtener mayores ingresos para esta línea de producto.

El margen de explotación de los químicos industriales durante el año 2005 fue aproximadamente US\$3,5 millones, superior al margen del año anterior.

3.- Yodo y Derivados

Durante el cuarto trimestre del 2005 los ingresos obtenidos alcanzaron los US\$36,9 millones, 27,5% mayores a los US\$29 millones obtenidos al cuarto trimestre del año 2004.

Los ingresos por yodo y derivados para el año 2005 totalizaron US\$149,1 millones, 34,9% superiores a los US\$110,5 millones del año anterior.

		2005	2004	2005/2004	
Yodo y derivados	Mton	8,1	7,7	0,5	6%
Ingresos Yodo y derivados	MMUS\$	149,1	110,5	38,6	35%

Los mayores ingresos obtenidos en esta línea de negocio son explicados principalmente por mayores precios los cuales han aumentado debido a la creciente demanda que combinada con las altas tasas de ocupación de la industria han puesto una mayor presión al alza en los precios.

Las principales aplicaciones de yodo y derivados de yodo que explican parte del crecimiento de la demanda son: medios de contraste, la utilización de yodo en la producción de polarizing film el cual es un importante componente en las pantallas LCD y los compuestos yodo-fluorados utilizados en la industria de las fibras sintéticas.

Durante el 2005, SQM aumento sus volúmenes de venta en igual proporción al crecimiento de mercado, lo cual le permitió mantener su participación de mercado en aproximadamente un 30%.

En promedio los precios de yodo y derivados de yodo crecieron en aproximadamente US\$4 por kilogramo comparado con el año anterior. Considerando la solidez de los fundamentos que impulsan la demanda junto con la ajustada oferta, creemos que las tendencias observadas hasta el momento continuarán durante el año 2006.

Durante Enero del 2006, SQM informó la adquisición de los negocios de yodo y derivados de yodo del grupo Holandés DSM. La transacción incluye las instalaciones productivas de yodo y derivados de yodo ubicadas en la primera región de Chile y las reservas mineras situadas en la primera y segunda región de Chile. Adicionalmente, SQM adquirió la distribución comercial de yodo y derivados de yodo de DSM en Europa. Actualmente, la capacidad productiva de yodo de DSM es aproximadamente 2.200 toneladas métricas por año.

Esta adquisición entregará sinergías logísticas, comerciales y productivas, además de mostrar el compromiso de SQM con el desarrollo y fortalecimiento de sus negocios principales y con la industria del yodo como parte de su estrategia de ser un proveedor de yodo confiable de largo plazo

El acuerdo involucra el pago base de US\$72 millones más los recursos financieros, cuentas por cobrar e inventarios de producto final menos los pasivos de las dos compañías Holandesa y Chilena consideradas en la transacción.

El margen de explotación de yodo y su derivados para el año 2005 fue aproximadamente US\$18,0millones, superior al margen registrado durante el año anterior.

4.- Litio y Derivados

Los ingresos por litio y derivados durante el cuarto trimestre del 2005 fueron US\$20,5 millones, 17,4% superiores a los US\$17,5 millones registrados para el 2004.

Durante el año 2005 los ingresos alcanzaron los US\$81,4 millones, 29,9% superiores a los US\$62,6 millones registrados durante el año 2004.

		2005	2004	2005/2004	
Carbonato de litio y derivados	Mton	27,8	30,6	-2,8	-9%
Ingresos Carbonato de litio y derivados	MMUS\$	81,4	62,6	18,7	30%

Los mayores ingresos en esta línea de negocios, son principalmente explicados por las mejores condiciones de precio. La fuerte demanda observada durante los últimos años, la cual creció aproximadamente un 5% durante 2005, afecto positivamente las condiciones de precio y esperamos que esta tendencia continúe en el futuro.

Los menores volúmenes de venta observados durante el 2005, se explican principalmente por restricciones de capacidad. La actual capacidad de producción es aproximadamente 28.500 toneladas métricas por año. SQM espera aumentar su capacidad de producción de carbonato de litio a partir del año 2008 en adelante.

Durante el 2005 las aplicaciones mas importantes que dirigieron el crecimiento del mercado fueron; baterías, grasas y fritas. En relación a las baterías de Ion-litio, durante 2004 ciertos productores se sobre estoquearon, generando una menor demanda al inicio del 2005, esta situación fue revertida durante el primer trimestre del 2005.

Respecto al hidróxido de litio, la demanda continua creciendo lo que genera mejores condiciones de precio. La planta de hidróxido de litio de SQM tiene una capacidad total que permite satisfacer aproximadamente un 50% de la demanda de mercado.

El margen de explotación de litio y derivados durante el año 2005 fue aproximadamente US\$12,5 millones, superior al margen de explotación del año anterior.

5.- Otros

Cloruro de Potasio

Los ingresos por cloruro de potasio obtenidos durante el cuarto trimestre del año 2005 alcanzaron los US\$8,4 millones, mayores a los US\$7.0 millones alcanzados durante el mismo periodo del año 2004.

Durante el año 2005 los ingresos totalizaron US\$32,4 millones, 11,6% menores a los US\$36,7 millones registrados en el año 2004.

		2005	2004	2005/2004	
Cloruro de potasio	Mton	128,7	210,4	-81,8	-39%
Ingresos Cloruro de potasio	MMUS\$	32,4	36,7	-4,3	-12%

Los menores ingresos son principalmente explicados por inferiores volúmenes de ventas en Chile y por la compra de PCS Yumbes. Esta adquisición generó una disminución en la venta a terceras partes de cloruro de potasio, y un incremento del consumo interno en la producción de nitrato de potasio.

Adicionalmente, la política de SQM respecto del cloruro de potasio, seguirá siendo el privilegiar el consumo interno para la producción de nitrato de potasio.

Otros fertilizantes Commodity

Las ventas de fertilizantes commodity disminuyeron de US\$77,9 millones durante el año 2004 a US\$75,0 millones para el año 2005.

Los resultados de la filial de SQM responsable de la comercialización de NVE y fertilizantes commodities en Chile (SQMC), fueron afectados negativamente por los bajos volúmenes de ventas y menores márgenes que los registrados durante el año 2004. Las continuas lluvias que afectaron la temporada de fertilizantes en Chile y los mayores inventarios de fertilizantes commodities, presionaron significativamente a la baja los márgenes de comercialización.

Costos de Producción

Los costos de producción durante el 2005 fueron mayores a los registrados el año 2004, principalmente en la producción de yodo y nitratos. Los principales factores que afectaron los costos de producción fueron los siguientes:

- Mayores costos de energía y materias primas.
- Un tipo de cambio menos favorable.
- Aumento en los costos de mantenimiento y depreciación.

Gastos de Administración y Ventas

Los gastos de administración y ventas alcanzaron los US\$61,9 millones (6,9% de los ingresos) durante el año 2005, lo cual se compara con los US\$54,5 millones (7% de los ingresos) registrados durante el año 2004.

El **resultado fuera de explotación** para el año 2005 reflejó una pérdida de US\$34,3 millones que se compara con una pérdida de US\$17,4 millones para el año anterior. Las principales variaciones del resultado fuera de explotación fueron las siguientes:

- Durante el año 2004, SQM vendió el 14,05% de participación que tenía en Empresas Melón en un remate público llevado a cabo en la Bolsa de Santiago. La operación reportó utilidades antes de impuestos de aproximadamente US\$8 millones.
- El ingreso derivado de la inversión en empresas relacionadas disminuyó desde US\$4,5 millones durante el 2004 (incluye empresas Melón) a US\$2,5 millones durante el 2005

- Los gastos financieros netos(2) totalizaron US\$(16,2) millones durante el 2005, similares a los US\$(16,7) millones registrados durante el 2004.
- Durante el año 2004, la compañía registró pérdidas por tipo de cambio del orden de US\$0,4 millones, mientras que durante el año 2005, la compañía registró pérdidas por tipo de cambio del orden de US\$3,8 millones, esto se debe al tipo de cambio del peso Chileno y al tipo de cambio del Euro.

Durante enero del 2006, SQM colocó en el mercado chileno un bono a 21 años a una tasa final de 4,18% en UFs (moneda ajustada a inflación chilena). Esta emisión entrega a la empresa recursos financieros por aproximadamente US\$ 100 millones, los que serán usados para refinanciar pasivos de la compañía y financiar su plan de inversiones del 2006. Adicionalmente esta deuda fue cubierta por medio de un instrumento de cobertura ("cross currency swap") permitiendo a la Compañía fijar la tasa de interés a una a una tasa fija en dólares de 5,4%.

Notas:

(1) **Margen de explotación** corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y sin incluir los gastos de administración y ventas.

Un porcentaje importante de los costos de explotación de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc.) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de los márgenes de explotación por áreas de negocio en ambos períodos, se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas áreas de negocio. Esta distribución del margen de explotación debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por áreas de negocio.

(2) Los **gastos financieros netos** corresponden a los gastos financieros totales netos de los ingresos financieros y de los intereses capitalizados obtenidos durante el período.

SQM es un productor y comercializador integrado de Nutrición Vegetal de Especialidad, Químicos Industriales, Yodo y Litio. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en sus tres negocios principales: Nutrición Vegetal de Especialidad, Yodo y Litio.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergías comerciales debido a la producción de una completa gama de fertilizantes de especialidad.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Información adicional: Romina Soza, 56-2-4252074 / 56-2-4252485 / romina.soza@sqm.com

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítemes financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

Balance

(en millones de US\$)

	Al 31 de Diciembre	
	2005	2004
Activo Circulante	742,8	570,8
<i>Caja y depósitos a plazo (1)</i>	148,0	66,1
<i>Cuentas por cobrar (2)</i>	212,3	194,0
<i>Existencias</i>	327,2	273,2
<i>Otros</i>	55,3	37,5
Activo Fijo	794,6	694,7
Otros Activos	103,1	91,3
<i>Inversión EE.RR. (3)</i>	47,8	33,4
<i>Otros</i>	55,3	57,9
Total Activos	1.640,6	1.356,8
Total Pasivo Circulante	428,3	126,9
<i>Deuda Financiera Corto Plazo</i>	289,9	10,6
<i>Otros</i>	138,4	116,3
Total Pasivos Largo Plazo	156,4	247,1
<i>Deuda Financiera Largo Plazo</i>	100,0	200,0
<i>Otros</i>	56,4	47,1
Interés Minoritario	35,5	34,2
Total Patrimonio	1.020,4	948,6
Total Pasivos	1.640,6	1.356,8
Liquidez (4)	1,7	4,5
Deuda Neta/ Capitalización Total (5)	18,64%	12,82%

(1) Disponible + depósitos + valores negociables

(2) Deudores por ventas + docs. por cobrar + docs. y ctas. EERR

(3) Inversión EE.RR. neto de amortiz. mayor y menor valor

(4) Activos circulantes / Pasivos circulantes

(5) Deuda Neta Financiera/ (Deuda Neta Financiera + Patrimonio + Int. minoritario)

Estado de Resultados

(en millones de US\$)	<i>4to Trimestre</i>		<i>Acumulado al 31 de Diciembre.</i>	
	2005	2004	2005	2004
Ingresos de Explotación	214,9	181,7	896,0	775,5
Nutrición Vegetal de Especialidad	116,4	95,3	487,8	416,4
<i>Nitrato de potasio y Mezclas de especialidad(1)</i>	99,6	83,9	429,2	373,7
<i>Sulfato de Potasio</i>	16,8	11,3	58,6	42,8
Químicos para la Industria	18,4	17,8	74,0	71,2
<i>Nitratos Industriales</i>	16,6	15,9	66,9	63,7
<i>Sulfato de Sodio</i>	0,7	1,0	3,5	4,3
<i>Acido Bórico</i>	1,2	0,8	3,6	3,1
Yodo y derivados	37,0	29,0	149,1	110,5
Litio y derivados	20,5	17,5	81,4	62,6
Otros Ingresos	22,5	22,2	103,7	114,7
<i>Cloruro de Potasio (KCl)</i>	8,4	7,0	32,4	36,7
<i>Otros</i>	14,1	15,2	71,3	78,1
Costos de Explotación	(136,6)	(118,1)	(582,8)	(534,5)
Depreciación	(19,8)	(17,2)	(70,1)	(62,7)
Margen de Explotación	58,5	46,4	243,1	178,3
Gastos Administración y Ventas	(15,4)	(15,8)	(61,9)	(54,5)
Resultado de Explotación	43,1	30,6	181,2	123,8
Resultado Fuera de Explotación	(10,4)	(3,5)	(34,3)	(17,4)
Ingresos Financieros	1,3	1,1	5,5	3,6
Gastos Financieros	(5,7)	(4,8)	(21,8)	(20,4)
Intereses Capitalizados (2)	1,7	0,5	5,1	1,7
Otros	(7,6)	(0,2)	(23,2)	(2,4)
Utilidad Antes de Impuesto	32,7	27,1	146,9	106,4
Impuesto a la Renta	(6,0)	(7,4)	(32,5)	(27,2)
Otros	0,1	(1,0)	(0,8)	(4,9)
Utilidad del Ejercicio	26,8	18,6	113,5	74,2
Utilidad por Acción (US\$ centavos)	10,2	7,1	43,1	28,2

(1) Incluye Mezclas de Especialidad, Nutrientes Vegetales de Especialidad Yara y Otros Nutrientes Vegetales de Especialidad

(2) Intereses capitalizados en el activo fijo

